# 农药销售实习总结600字

来源：网络 作者：逝水流年 更新时间：2025-05-11

*实习目的　　通过统一安排到企业进行学年实习，使大家了解企业工艺流程、职能部门的设置及其职能，了解企业的内部控制，了解企业的会计机构岗位设置及会计流程。　　实习流程　　本人到广西大学农药化工厂进行了为期两个星期的实习。在此期间，首先下到生产车...*

实习目的

　　通过统一安排到企业进行学年实习，使大家了解企业工艺流程、职能部门的设置及其职能，了解企业的内部控制，了解企业的会计机构岗位设置及会计流程。

　　实习流程

　　本人到广西大学农药化工厂进行了为期两个星期的实习。在此期间，首先下到生产车间，了解整个农药生产的流程，从采购入库，到领料生产，到最后的成品入库，对整个企业的生产活动有了基本认识，这对我们熟悉企业，进行实务操作打下良好基矗

　　其中，先前我们对农药的生产几乎一无所知，但下到车间之后，我们不仅了解了生产流程，还进一步了解了农药的生产还有较明显的季节性，因这些条件的限制，机器开工的时间长度及强度也相应的受到影响，另外，对一些流水线的参观，也激发了我对如何通过新流水线的建设，对降低生产成本的思考，于是，感受颇深的一点，要做一名合格的会计人员，对基本、基础的作业环节是要了解的，否则，很容易陷入理论的高阁，玩“空手道”。

　　在熟悉了企业的生产流程后，财务人员拿了2004年5月份的原始凭证，记账凭证，报表等资料给我们翻看，在翻看这些账务资料的过程中，有不懂或弄不清楚的凭证编制，积极向企业的会计人员请教，在他们的耐心指导下，我们对企业整个做账的程序、方法有了宏观上的认识。

　　宏观的认识，是比较概括而感性的，但当我们仔细翻看的记账凭之后，许多问题值得我们思考。比如几个不同的销售人员，同时销售同一种农药的货价在不同的省区会有不同，甚至在同一个省区的不同地市而相异。这一点，也可以引起我们作为准会计人员的思考。因为，售价的高低，直接影响到整个企业的销售收人，进而影响到企业的利润。在一个地区，以成本价销售，是否是出于抢占市场的考虑，还是别的什么 原因，这些现象也许会被忽视，但我以为，要做一名好的会计人员，应该对企业生产经营过程，成本与收入等相关项目，有着高度的敏感，同时，还应具备相关知识，比如上述的地区不同而不同售价，己经涉及市场营销的知识了，因此，要做好一个企业的财务管理人员，为企业的发展壮大出谋划策，学习 更多的相关知识，会计人员责无旁贷。

　　当我们通过查阅凭证，对整个企业的账务流程有了了解之后，企业的会计人员便开始指导我们，进行记账凭证的编制。首先，我们将原始凭证按时间的先后顺序进行归类整理，为了便于编制，我们还对凭证进行了编号，然后自行编制凭证，在碰到不清楚的地方，及时向财务人员请教，我们也很幸运得到了实战机会，也非常感谢企业的财务人员，对我们的信任，放手让我们编制，编完之后，通过打印机，输出凭证，之后，将原始凭证和记账凭证进行整理装订，通过这一系列的实战操作，我们对会计的理解，从理论向实践迈进了一大步。

　　另外，在整个作账到凭证编制的过程中，我发现了许多业务都是相同。账务处理也是相似的，通过会计软件，确实可以提高工作效率，但是，在日复一日的工作中，是否还可以通过一些技术手段，进一步提高工作效率。还有，如何在这些看似枯燥的数字中，找到企业成长的突破口，提出合理化的建议，这对会计人员的会计创新又提出了新的要求。

　　心得体会

　　总之，这次实习是有收获的，自己也有许多心得体会。

　　首先，感受颇深的一点是，理论学习是业务实战的基础，但实际工作与理论的阐述又是多么的不同，在工作的闲暇之间，在同一些工作多年的会计人员的交谈中，深知，在工作岗位上，有着良好的业务能力是基础能力，但怎样 处理好与同事的关系，为自己和他人的工作创建一个和-谐的氛围，又是那么的重要，于是也就更能体会在企业中“人和万事兴”的要义。

　　其次，作为企业的一员，无论是其他 工作人员，还是会计人员，在进行自身相对循环重复的工作中，不仅应保持工作的质量及效率，还应具备创新精神。西大农药厂，即将面临“改制”的调整，这就意味着该企业将面临由“校办”企业向“社会”企业的角色转换，先前所享有的一些优惠政策，将随着改制的完成而倾刻丧夫，这样，农药厂将更直接的面临市场激烈竞争，接受残酷的规则约束，为了企业的生存、发展，就得创新，以变求生存，用新促发展，西大农药厂在面临新一轮发展的时期，应鼓励员工大胆创新，为企业的发展积极献计献策。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找