# 总结上半年展望下半年计划(8篇)

来源：网络 作者：紫竹清香 更新时间：2023-11-14

*总结上半年展望下半年计划简短(8篇)总结是对取得的成绩、存在的问题及得到的经验和教训等方面情况进行评价与描述的一种书面材料，下面给大家分享关于总结上半年展望下半年计划简短(8篇)，欢迎阅读!1总结上半年展望下半年计划在日常的采购工作中，我们...*

总结上半年展望下半年计划简短(8篇)

总结是对取得的成绩、存在的问题及得到的经验和教训等方面情况进行评价与描述的一种书面材料，下面给大家分享关于总结上半年展望下半年计划简短(8篇)，欢迎阅读!

**1总结上半年展望下半年计划**

在日常的采购工作中，我们每一位采购员都秉承“为公司节约每一分钱”的观念，坚持“同等质量比价格，同等价格比质量，最大限度为公司节约成本”的工作原则，同时以总公司指示的八字理念“沟通，用心，坚持，快乐”为工作宗旨，多与各部门进行沟通，快乐地完成工作。目前，采购的核心是以厨房部的需求为重点，紧紧围绕酒店日常经营与管理，认真履行采购员的工作职责，完成本部门以及领导交代的的各项工作任务，现简要地汇报今年的工作情况：

一、如何开展采购工作?

主要工作流程：

1、采购及时，确保经营管理正常有序

1)食品原材料：每日定量完成厨房部需求的原材料菜单，在质量稳定的前提确保原材料的到货时间及数量。对待特殊原材料系列(鹅肝、娃娃鱼)，专门安排人员在市场上进行调研，从全国各地收集资料，做好产地品质的确认，目前已利用网络资源从全国各地采购原材料及其它非食品类材料10余次，共完成采购任务300余次，采购各类原材料及非食品类物品800余件，并完成因经营部门临时需要而出现的零星采购30余次，有力保障酒店正常运营。

2)非食品原材料(酒水、饮料类)：每一系列的酒水，首先必须保证供货渠道合法性，三证齐全;其次保证酒店正常营运酒水、饮料的基本数量，做到既不多备货占用资金，又确保不断货。每年根据供应商年度考评，对其合同内容进一步的补充，修改或取缔重新其资格。

2、货比三家，确保采购物品物美价廉

为最大限度的降低酒店经营成本，实现物美价廉，在日常工作中坚持对厨房部所需原材料进行每十天或半个月的市场调查，对出现价格波动较大的原材料进行了及时的调整，对不合格产品做到了及时的退货、更换，对于员工餐进行一周到周谷堆批发一次，每次节约100至200元不等，有效降低了酒店经营成本;

3、服务水平

现为酒店提供服务的日常原材料(食品类、酒水类)供应商名列将近有40家，潜在供应商有30家;易耗品(工程装饰类、办公用品类)供应商名列近有20家，为酒店更好的发展奠定基础;

4、标准化

为了更好地配合酒店标准化工作的开展，采购部在对上游供应链进货途径、渠道把关的同时，也对酒店所进原材料做验收标准，为菜品标准化工作开好头。

二、20\_\_年工作计划：

1、延续以今年的工作小结作为基础，对于每个阶段容易出现的采购困难，做好预案措施。根据厨房部推出的四季养生菜谱，采购部人员应多加强学习并能够提供各地方特色的原材料资料，供厨房部参考;

2、对于畅销的原材料上游供应链，进行实地考察调研，尽量保证源头原材料的稳定性(如土老母鸡、野兔、野鸭);

3、目前现推出的\'养生礼品系列，在品种、功效、符合养生特点的花茶饮品进行挖掘及考证，进而形成我们逸境酒店的特色养生系列。

4、采购部除了日常工作外，多收集全国各地关于特色养生原料料系列，宏观把握采购信息资源，多渠道、多角度、多视听的分析采购途径，做到及时补充原材料。

三、存在问题：

1、日常采购工作中，缺乏较强的计划性，没有全面系统的安排好采购计划，降低成本;

2、如何开辟和引进特色原材料的渠道和点子不够多，未能为一线部门提供较多、有用的信息和原材料;

3、自身的学习意识不浓，综合素质有待于进一步提高;

四、展望

这一年来，我更加明白了总成本优先原则，和灵活运用各种采购技巧的重要性。对与价格影响因素要有敏锐的感觉，并且能够及时的做好预警及防范措施，切忌“从一而终”。 一个优秀的采购必须拥有较强的沟通协调能力和采购经验，我知道自己距离一个优秀的采购还有很远的差距，因为采购经验是靠长期不断积累经验和自我启发，达到熟练程度后才能掌握的一种技术，要做到这一点是非常困难的，不过，我会更加努力的学习，不断地积累丰富采购经验，跟上公司的发展的脚步!

最后，感谢公司所有领导和同事，对我平时的指导和帮助，20\_\_年我会以一颗感恩的心，不断学习，努力工作。

**2总结上半年展望下半年计划**

半年来，在街道党工委、办事处的正确领导和关心指持下，我街道经贸办围绕“十二五”规划为目标，持续以“促转型、保增长”作为工作的重点和首要任务，克服今年工业经济市场趋软和原材料物价上涨等不利因素，狠抓各项措施落实，有效推进了街道工业经济发展，科技、统计、安全、环保等各项工作正常开展，基本实现了任务目标“双过半”。现将半年来的工作和下半年工作打算作如下汇报：

一、上半年主要工作回顾

(一)工业经济各主要指标完成情况

1、地区生产总值完成20.05亿元，比上年同期增长33.4%。

4、实际到位外资7240万美元，完成进出口总额1680万美元，其中：出口总额800万美元。

5、新办工业企业32家，新增注册1.3亿元，新办三产企业60家，新增注册资金4.6亿元，新办个体工商户140家。

(二)加快项目推进力度。

(三)大力开展招商引资。

充分依托现有产业基础，分产业建立专门招商组，把招商引资和产业培育有机结合，不断拓展产业链向上下游延伸。加大招商引资工作的督促检查力度，实现一周一例会，一月一通报，一季一汇报，切实把招商引资工作落到实处。

上半年，招商办完成签约项目6个(外资项目2个，内资项目4个)。其中“130”项目2个(科捷诺生物科技和天荣生物科技)，超亿美金投资项目1个(实益达电子)。

(四)进一步夯实科技平台。

科技、技监办利用国家和省、市的有关政策信息，为企业争取资金和项目。半年来多次召集企业开展大型科普宣传和科技项目申报活动，主动沟通区科创中心和“530”办公室获取了大量的科技信息和项目。上半年完成申报江苏省高新技术企业1家，完成申报省民营科技企业2家，完成申报省工业支撑项目一个，完成申报市工业计划项目5项，申报市工程技术中心2家，申报市院士工作站1个，完成专利申报405件，其中发明专利77件，专利授权179件;申报“530”项目1项。围绕企业转型提升，着重服务已上市和拟上市企业，为其做好了上市中涉及新区相关部门的对接，银邦、巨力募投项目的报批和双象超纤上市后相关政策的兑现工作;注重服务机光电园区的威克、通用、模具、华光工锅等企业的设备更新、产品升级，产业链延伸等工作。

(五)努力营造生产环境。

(六)、积极提升发展服务业。

二、下半年，我们将围绕年初制定的各项目标，凝心聚力促发展，重点做好以下几点：

(一)、继续抓好项目建设

一是全力推动项目进程。一手抓项目跟踪服务，根据落户项目的不同特征，分类制定项目跟踪服务网络，切实提高项目服务水平，创造条件，促其尽快开工，加快建设进度;一手抓项目清理，加强项目管理，及时对违约项目依法清理，努力提高项目履约率、开工率、资金到位率、投产率等“四率”。二是完善项目推进责任体系。坚持谁引进谁负责原则，有项目跟踪服务人员，对项目全程代理服务。确定项目从报批到达产各个环节的责任主体，明确工作职责，集中力量推进项目建设。三是做好前期工作。要立足现有资源，顺着上级政策，挖掘、包装一批项目，加强与有关部门的对接沟通，争取得到支持。

**3总结上半年展望下半年计划**

回首即将过去的20\_\_年，采购部的工作在稳步提升。成本的降低，在总经理的大力支持和指导下，下半年采购成本较上半年相比整体下降了5%以上!对公司的供应商进行了整合和洗牌，使得供应商数量从几十家减少到正常的十几家，使得采购部能更好的管理供应商，也能更清楚的了解供应商的资讯，为公司更快的找到长期战略合作伙伴型供应商奠定了基础，这也减轻了财务部工作的力度!帐期的延长.

在上半年，因为种种原因使得大部分供应商都采取现款现结的方式供货，这给采购及财务工作带来很多不便，也增加了公司的现金流，经采购部与各供应商大力协商，此情况已大大改善，现除有个别单一物品供应商采取现结方式外，其他供应商都采取月结方式!采购工作专业化的展开，在下半年的工作中，采购部重点将工作进行了规范，在管理供应商方面采取了更严格合理的方式。

在控制成本方面，严格依照采购四同四比之原则即：同样产品比质量，同等质量比价格，同等价格比服务，同等服务比结算，对供应商每次报价作到了细致的调查和分析。降低库房储货量，针对正常使用量，采购部对库房存货量进行调整，降低库存量，减少了费用支出额度。

团队协作方面，下半年采购部依照合作务实的原则，严格审视各部门的请购单，起到了避免重复购买，尽量少买的作用，对工作中的一些问题也能很快的和相关部门进行及时沟通!虽然20\_\_年的工作成绩提升很快，成绩也很不错，但是在采购工作中也存在一些不足和有待改进加强之处，以下是采购部针对20\_\_年工作的情况和20\_\_年发展的目标之计划，有不足或需加强改进之处，请领导指出和更正!

20\_\_年年度计划

一.降低成本

主要有以下几方面：

A.针对大客户，与其洽谈建立长期战略合作伙伴，以期降点。

B.针对单项大宗物品采购在原基础上视情况与其洽谈以下几点

a.单价降低 b.数量增加 c.增加服务 d.附加值提升

C.继续寻找有实力口碑好的厂家，以期与现有厂家进行比价，产生竞争局面，达到我方降低成本之目标。

D.加大对市场的市调频率，掌握各种产品的性价，争取能寻找到性价比更高的产品，使得采购成本能进一步降低。

E.继续寻找大宗产品生产源头，与现有供应商共享讯息，达到降低成本的目的。

二.增加收入

A.在增加公司收入方面，采购部计划与供应商洽谈作为长期合作伙伴关系，要求其经常性购买本公司餐卷，支持本公司的发展。

三.效率提升

A.针对各部门的物品采购申请，在得到总经理许可之后，旧品采购时间为两天，新品采购时间为五天。

四.物料回收

A.了解各部门及杂货库之物品，针对能使用的物品尽量利用，能维修的物品尽量维修利用，部门之间能共同使用的物品尽量配合使用，作到搬有运无，防止重复采购和资源浪费。

五.专业素养提升

A.在采购专业方面，要加强对各大批发市场的讯息掌控，经常性的走访市场。加强对各项产品的性价了解，随时掌握产品动态，。

B.加强采购谈判技巧，经常性的学习新理念，新知识，给自己充电。

C.加强自身形象，注重仪容仪表，谈吐语气，采购人员在接触各供应商的时候代表的不仅仅是自己，更代表着公司，所以要不断提升自己各方面素养，树立良好形象。

六.采购完全手册的建立

A.针对各长期供应商以及临时采购物品的厂家进行记录留存，方便 查询。

七.规格化的建立

A.针对所有物品，进行规格化的统一，并入档留存，方便管理。

八.团队协作

A.展望20\_\_年，采购部将紧密围绕在以总经理为核心的团队中，严格并迅速执行总经理下达的各项要求和指示。主动积极与各部门进行沟通及合作，认真听取各部门提出的建议或意见，针对好的意见或建议及时进行改进和加强并提出感谢。及时的向使用部门提供最新行业消息或时令产品，帮助和支持各部门降低使用成本。

对于到来的20\_\_年，采购部有太多的希望和期盼，希望公司前期遗留之问题能尽快解决，以便采购部能更好的执行上述计划。也期盼和祝愿公司明年生意越来越好!

**4总结上半年展望下半年计划**

\_\_上半年来，产品质量稽查科筑牢产品质量安全底线，全县均无出现区域性，行业性产品质量问题,创出亮点，第一季度特色亮点工作得到市局监督处推荐加分。根据市局\_\_年度工作评价加分项目要求，积极与市局处室沟通，挖掘工作中的特色和亮点工作，把成立了县冲锋衣展销中心，创建了冲锋衣产品标志标识规范示范企业,编制了《户外运动服装标识说明》手册指导企业规范使用等相关特色亮点工作上报，得到处领导的肯定和推荐。

具体重点工作有以下四个方面：

一、 科学编制县级产品质量监督抽查计划，强化产品质量监督，严格实施产品质量监督抽查后处理工作。

一是强化产品质量监督抽查，今年上半年监督抽查县定检2批次、省定检3批次，涉及产品有板手，内墙腻子、一次性餐饮具。合格率100%。二是严格实施产品质量监督抽查后处理工作，强化解决问题的功能。按要求开展好监督抽查后处理工作7家，均移交相关队、所进行立案查处，完成对4家国抽不合格企业进行复检。

二、落实区域监管责任，督促企业完善各项制度，保障重点生产企业产品质量安全。

一是以“查质量、查隐患、查制度落实”为重点，保障重点生产企业产品质量安全，对辖区内钢铁、水泥、电线电缆、危险化学品包装物和容器、消防产品等几大类重点产品的生产企业开展了专项监督检查工作，落实主体责任，跟进安全评估，通过“两书一座谈”等方式，重点检查原料的进货把关、出厂检验、产品标识及标准执行情况等，强化企业质量安全主体责任意识，建立主体责任防线。3月中旬，省专家组对浙江绿伽包装容器有限公司进行事中事后检查，该企业生产规范，资料齐全，获得专家组高度肯定，6月份省专家组对浙江绣山水泥有限公司进行的事中事后检查,查漏补缺，为企业把脉，确保产品质量安全。三是加强食品相关产品督查，积极创建食品安全县工作，与全县6家食品相关产品生产许可获证企业签订了产品质量安全承诺书及送达了质量安全主体责任告知书，要求企业在原料采购、场地环境、设施设备、卫生条件、流程布局、从业人员、出厂检验等关键质量控制各环节开展自查自纠，健全各项制度且分别归档留存备查，配合省、市开展对食品相关产品生产许可获证企业质量监督抽查。

三、积极开展好工业(食品相关)产品网上许可证审批受理等相关工作，做到少跑一次，深化先证后核工作。

开展网上审批管理，提升服务水平，利用微信，QQ群,等媒介主动跟进服务，在线上就把一些申报资料把关好，做到使企业少跑，今年网上已受理申报许可证企业1家，顺利通过了专家现场实地考核，获取了生产许可证。

四、切实加强区域纤维及纤维制品的监管工作，深化纤维制品标识标注专项整治，提升纤维制品集聚区质量，加强冲锋衣整治整规提升推动行业质量提档升级工作。

(一)、积极开展国家级户外运动服装产品质量提升示范区创建工作

一是初步完成对我县户外运动产品行业生产企业，电商销售经营数量排查，对各项数据采集归纳。二是已草拟《\_\_县户外运动服装产业质量提升示范区工作方案》及领导小组、申报请示函等相关申报资料已向市质量技术监督局做好对接申报。三是组织召开了创建国家级户外运动服装质量提升示范区工作会议，由县政府牵头召集十多个相关部门对《\_\_县户外运动服装产业质量提升示范区工作方案》讨论完善，目前已修改完毕，由县政府正式发文。四是召开户外运动服装行业协会座谈会，进一步加强县冲锋衣展销中心展示和销售建设，成立了协会筹备委员会，发挥团队作用，解决协会一盘散沙现状，为下步振兴冲锋衣产业夯实基础。五是加强监督执法检查，强化专项监督抽查。通过“双随机一公开”对辖区内10家冲锋衣企业进行专项监督抽查。

(二)联合县教育局出台《\_\_县学生服质量提升行动工作方案》，部门联动，加强与学校、家委会沟通，加强对校服质量监管，全力配合省、市开展对校服生产企业质量监督抽查。

\_\_下半年工作计划

一、落实区域产品质量监管，提升冲锋衣产品质量，规范标志标识，争创国家级区域产品质量提升示范区。

三、加强产品质量监督抽查，牢牢把握制造业质量抽查合格率不低于94%底线。

四、强化食品相关产品监管，争创食品安全县。

五、严格工业产品生产许可证监管,做好网上审批，严格事中事后监督检查。

六、强化产品质量安全风险预警，构建质量安全风险监控机制。

七、积极参与“互联网+”，强化市场反溯监管工作。

**5总结上半年展望下半年计划**

该同志担任采煤三区技术员后，工作中任劳任怨，精益求精，在分管的技术资料管理上，积极学习业务知识，掌握了新技术，针对现场实际编制了相应的规程措施指导了现场作业人员施工，为我矿提供了诸多有价值的采煤技术资料，为本单位安全生产起到了积极促进作用，其主要工作成绩如下：采煤工作面提高两端头铁棚回收率，在我矿开采3501下分层工作面时，受工作面采动影响，两巷支架变形严重，回撤铁棚难度大，安全系数低，通过技术革新改进了超前替换铁棚的方式，减轻了职工劳动强度，增强了回撤工作安全性，提高了铁棚回收率，降低了铁棚投入成本，铁棚回收率由原来的96.8%提高到100%，杜绝了丢失浪费。大倾角采煤提供了专项作业规程及安全技术措施，保障了安全生产，3411工作面系我矿自建矿以来开采煤层最大倾角工作面，煤层倾角最大达到45度，工作面切眼最大俯采角度达到28度，人员行走困难，安全无保障，工作效率低，通过工作实践，制定了安全技术措施，调整了工作面推采角度，减小工作面俯采角度，设置安全挡卡，支柱全部拴绳防倒，回撤支柱设平台等安全设施，减少了职工劳动强调，提高了工作效率，安全有了保障，使大倾角工作面得到安全高效顺利开采。

一、上半年的工作

1、规程措施：上半年共编制《-10八层煤柱i外面》《7107工作面》两份作业规程，以及30份安全技术措施，并及时对职工进行了传达学习和考试。+2、安全教育:

①按照采煤专业安全技术培训计划，利用星期二、星期五班前、班后会时间对职工进行了安全知识教育培训。

②按照矿安全培训科要求对全区职工进行了“每日一题”学习并积极参加了矿组织的各类安全培训考试，取得了一次“安全培训红旗单位称号”。

3、区队管理:做为区队班子成员，认真履行了自己的职责，参与区队各项管理，在安全技术方面向区队积极提合理化建议，并开好了班前、班后会，认真执行了区队各项决议，积极维护区队班子团结。

二、上半年工作中存在问题

1、在规程措施方面：

①存在有规程措施编制不及时，质量不高要求不严现象，曾出现过工作时间以外上矿主要领导家中签规程措施现象，影响了领导休息，耽误了区队生产。

②学习传达规程措施时，对出勤不正常，统一传达规程措施时没上班的个别职工，存在有只是告诉职工这是干什么的措施就让职工签字，不能及时认

真传达规程措施内容的现象出现。

③当工作面现场出现变化时，不能及时编制有针对性的措施，存在有拖拉、散漫要让上级领导安排、督促编制措施的现象。

2、在安全教育培训方面：

①存在有对个别文化低，领悟力差的职工，不能耐心细致的进行教育培训。

②存在对技术学习管理松，不细不严、造成个别职工有不参加学习或晚来早走的现象出现。对个别班组的班组长碍预情面，不能严格要求其参加技术学习的现象出现。

3、在区队区队管理方面：

一是存在有管理不够细化，有好人主义思想，对现场出现的一般违章行为不能及时制止。

二是对区队的一些薄弱人物不能及时跟踪帮教。

三是存在有当现场条件差，发生变化时，出现牢骚满腹，危难发愁的现象。

三、下半年的工作打算

针对上半年存在的一些问题，在下半年的工作中我决心做到：

一是认真学习技术业务知识，将所学知识与实践相结合，以提高自身业务水平。

二是努力抓好技术业务知识培训，让每一名职工都能掌握基本技术业务知识。

三是根据工作面现场变化及时编制规程措施，并将措施内容及时传达给每一名职工。

四是抓好现场安全隐患排查与职工正规操作，出现大的安全隐患及时向矿领导汇报，并利用班前、班后会时间，对职工讲解违章作业与存在安全隐患的危害与如何预防和处理。

五是努力提高管理水平，开好班前、班后会，从严从细做好工作。

六是严格遵守好矿各项规章制度，严格执行好盯值班制度及遵守好劳动纪律。近几年来全国各地不断发生煤矿事故，给人民的生命安全和国家财产造成了巨大损失。何西青深知煤矿生产中安全的重要性，因此，在工作中他始终把安全放在工作的首位。

首先，每星期二他都按时组织召开技术学习，每次都认真详细地给职工讲解安全重点和难点，以提高职工的安全操作水平，同时耐心做职工的思想工作，以提高职工的安全意识。为了提高职工学习的积极性，何西青制定了学习激励制度，学习效果好的进行奖励，学习效果差的进行批评教育和处罚，利用经济杠杆促进职工积极学习业务理论和操作技术知识，提高了职工的正规操作水平。

其次是何西青经常下井熟悉现常他每次下井都要把安全和生产重点记在本上，现场定出生产措施。在安排工作时，他再把工作生产重点和安全重点详细告诉职工，并定出安全施工措施，指定安全负责人，以保证安全生产。何西青同志安排的工作，基本上杜绝了失误。

该同志敬业爱岗，努力学习科学技术，刻苦钻研业务，不断提高自己的业务水平，为现场生产解决了大量技术难题，为陶阳矿的安全生产做出了较大的贡献。其主要工作业绩如下：在实际工作中，根据现场情况及时编写相应的规程措施并严格现场落实，没发生技术方面的问题，保证了安全施工。仔细认真分析采场，超前预测工作面变化情况，及时消除事故隐患。特别是34003(上)面上下帮煤安全带采及3026、3204工作面条带开采等措施。该同志积极参加并认真研究分析采煤工作面现场情况，超前预测采煤工作面变化及隐患，及时制定最优开采方案。3元月份参与制定了3309(下)复采面开采方案，在顶板无网的条件下开采，通过采取超前控制、重新铺网等措施，实现了安全开采。今年5月份参与制定了34004上面小面开采方案，在矿压大、顶板破碎，支护困难的情况下通过增强工作面支护强度，超前控制顶板等措施安全采煤31500吨，取得了较好的经济效益。

该同志认真学习上级有关的安全文件，深入现场抓关键，及时安排处理现场中的不安全隐患，及时制止现场中的违章作业及违章指挥现象。特别是采煤工作面过断层、过初压及工作面回撤等工作，自己都能做到三班盯现场，与职工同上同下，发现问题及时处理。从不计较个人得失，每月平均出勤28天以上。每月下井次数24天以上，密切配合领导，带领职工按时完成交办的各项任务圆满完成了领导交办的各项工作任务。任职以来，该同志共为区队提合理化建议40多条，发现和处理安全隐患20起。

**6总结上半年展望下半年计划**

上半年已悄然过去，回首这半年的紧张忙碌工作，伴随着大成集团各新建项目的破土，金宝特公司的顺利创产，我本人也通过实际工作中的锻炼，和在各位领导的帮助下，取得了一定程度业务水平的提高，但同时更暴露出很多新的不足。

一、应对市场变化、保证供应稳定。

20\_\_年受国际原油价格上涨、煤炭资源紧缺、电力供应不足等多方因素影响，化工市场发生了较大变化，随着奥运临近，国家环保部门加强了各地监管力度，部分不达标企业因多种原因处于停产或限产阶段，造成多种基础化工供应紧缺、价格出现较大涨幅，面对供应市场环境突变。

采购中心在焦经理的带领下，积极应对提前准备、提前预防，落实奥运期间各类生产物资保障预案，采购中心生产四组截至7月份已将硝酸、珍珠岩助滤剂、水处理剂、纯碱、片碱等受影响物资落实到位，保证生产原料供应。

上半年共签订采购合同20份、确认书310份、开发新供应商13家、淘汰供应商3家，共计采购金额19881272元，收到采购任务单207份、采购项目577项，除部分采购项目取消或自采外，100%完成上半年采购任务。

二、持续加强企业文化和业务知识的学习。

采购中心组织部门全员不断加强对企业文化、集团的各项文件的学习，会后每名采购员都要结合实际工作认真总结，谈谈思想体会相互提高，紧随集团的领导方针，“主动接球、热情为各业主公司服务”。

积极参加集团组织的各项学习，通过对企业文化和《公司兴亡我的责任》一书的学习，让我的思想观念的到了很大的提高，使得工作角度有了新的认识，增加了企业与员工之间的纽带，加强责任意识提高执行力，是一名优秀的员工必备的条件。

通过集团人才中心组织的业务学习，直接在业务能力提高方面给予我很大帮助，也是我获得了业务能力提高的又一个途径。

通过采购物资轮换，让我有机会接触更多的采购品种，在市场考察时与不同的供应厂家的洽谈中学到了很多谈判技巧，丰富了采购专业知识，提高了综合业务水平，也让我有机会重新认识了自己的不足，有效的业务沟通、良好的语言表达能力、果断的审事夺度、自信心的欠缺等等很多的不足还有待我继续提高。

的收获是让我懂得了如何才能提高，性格并不是工作能力的决定性因素，工作方法、沟通能力、思维方式的改变，才是提高业务能力的根本出发点，“知识是学来的，能力是练出来的，品德是修出来的”。

我相信只要立足全心全意为大成集团服务，摆正是在为自己能力提高而工作的态度，奉行大成集团“争先实干奉献为民”企业精神，一定可以克服困难，从普通到优秀，最终成为一名卓越的采购员，为大成集团的发展添一份力。

**7总结上半年展望下半年计划**

\_\_\_\_年我镇民政工作在镇党委、政府的正确领导和县民政局关心、支持下。在立足本职岗位工作中，以“加强机关效能建设，提升服务水平”为核心要求的基础上，坚持“以民为本，为民解困”的宗旨，求实创新，努力“保障民生，维护民利，落实民权”，开创了民政事业新局面，各项民政工作得以健康发展，为构建和谐\_\_做出了积极贡献。农村低保、城镇低保、五保、孤儿等项工作成效显著，等项工作取得积极进展。现将半年来工作总结如下：

一、切实发挥低保扶贫兜底作用，不断符合政策的困难群体生活

规范操作，严格法定程序，加强农村低保工作。我们严格按照县民政局转发省民政厅《关于在全省开展城乡低保审核审批政策落实情况大检查》的通知文件精神，认真组织，精心安排，规范运作。我所在县民政局的直接领导和指导下开展低保核查听证工作，确保符合条件人员应保尽保。

国家农村低保政策是保障农村低收入群体的基本生活保障的一项民生政策，是社会救助体系的重要组成部分。其救助的对象应严格界定为缺乏基本生活(衣食住医教及基本生存所需)保障的群体。低保政策对于低保对象实行动态调整。在日常的调整中，针对核查中所反映出的种种问题，我们坚持体现低保政策落实中的公平、公正，也要充分考虑现今我镇的实际经济发展状况。从维护稳定的大局出发，对我镇现有的低保人员做出符合实际的局部调整，主要是针对那些经济条件明显好转的、受到举报的、群众反响较大的低保对象等。这样则能更加体现政策执行的灵活性、实效性，也更加有利于我镇的社会稳定与和谐!

我镇\_-\_月共向农村低保户共发放低保金\_\_\_\_\_\_\_元，\_-\_月共向城镇低保户发放低保金\_\_\_\_\_\_\_元。切实维护了困难群众的基本生活权益，为全镇的政治稳定、社会和谐起到了重要的保障作用。

二、发挥医疗救助作用，解决困难群体生活

1、根据上级部门相关文件精神和要求，积极做好我镇群众的大病救助工作。本着及时、便民的原则，与县卫生局紧密合作，实行当月办结。累计已实施大病医疗救助\_人，救助资金达\_\_\_\_\_元;临时救助\_人，救助金额\_\_\_\_元;缓解了\_\_户贫困家庭造成的因病困难的问题。

2、不断解决因病困难家庭群体落实城乡医疗救助制度，本着降低门槛、简化程序、医前医中救助、及时救助的基本原则，更便捷地发挥民政医疗救助的保障作用;对重点优抚对象、五保和低保人员，通过城乡医疗救助“一站式”结算平台建立软件资料，让困难群体享受各项医疗惠民政策，减少因病致贫、返贫现象。针对困难群众积极开展临时救助制度。

三、扎实稳步推进退役军人事务工作开展

1、我镇现有优抚对象\_\_\_人，我们按照退役军人事务局要求，及时、足额、发放各种定补和抚恤金，上半年发放各项补助金\_\_\_\_\_\_.\_元，并认真地为优抚对象解决三难问题。

2、全面开展退役军属信息采集工作。按照县退役军人事务局工作部署，对全镇符合要求的退役军属进行了采集，发放光荣牌共计\_\_\_\_块。

3、中央巡视反馈意见整改定期走访工作。按照县局要求定期开展对扶贫领域农村烈士遗属、建国前老战士家庭情况中\_位对象上门走访工作，了解其目前生活状况困难，切实解决其生活困难。

四、认真落实五保供养政策，不断提高五保供养标准

我镇现有登记在册五保户\_\_\_人。按时发放五保供养资金。今年\_月份开始，我镇五保供养标准提高到散居\_\_\_\_元/年.人，集中供养\_\_\_\_元/年.人。上半年总计发放金额\_\_\_\_\_\_元。

为切实保障五保户基本生活，全面落实省民生工程的具体要求，积极做到：一是继续完善五保政策的落实，调查核实各村(居)符合五保条件人员和五保人员，及时予以调整;二是加强敬老院管理，推进敬老院标准规范化建设，为院民们创建安全、和谐的生活环境。

五、认真做好孤儿、老年人工作

我镇现有登记在册孤儿\_人，月供养标准\_\_\_\_元/月.人，半年发放供养资金\_\_\_\_\_元。

六、认真、扎实做好残联工作

1、我镇省民生工程贫困重度残疾人生活特别救助工作将在县民政局的指导下积极开展，近期将整理、调整名单，上述款项将于于近期全部打卡发放到位。确保此项工作台账清晰、证件齐全、档案完整。重度残疾人护理补贴发放农业残疾人口护理补贴资金\_\_\_\_\_\_元;非农残疾人口护理补贴资金\_\_\_\_\_元;农业重度贫困残疾人生活救助\_\_\_\_\_\_元，非农重度贫困残疾人生活救助\_\_\_\_\_元。

2、在县残联的支持下，今年对我镇\_\_\_名精神病患者进行民生工程补助医药费\_\_\_\_\_\_元。另在县残联支持下，扩面\_人，救助\_\_\_\_元。使他们得到了扶助，有计划地得到治疗，逐步实现康复。

七关于\_\_\_\_下半年的工作思路和打算

1、继续做好城镇居民最低生活保障工作。重点做好对已享受低保待遇仍保障不了基本生活和患重病大病、重残及子女就学困难、单亲家庭等特困家庭的分类保障，加强新增低保申请人员家庭情况的调查，严格按程序进行低保听证，积极做到应保尽保，确保低保工作的公平、公正。最大限度进行阳光操作，让居民享有充分的知情权和监督权，真正实现低保对象有进有出，补助标准有升有降的动态管理。二是要增强工作透明度，低保对象、低保标准、补助金额“三公开”，申请名单、审核名单、审批名单“三公布”，并实行定期走访征求意见制度。三是做好基层低保人员的集中培训，努力提高低保工作人员素质。四是加强低保群体的动态管理力度，对条件好转死亡对象及时予以停发。

2、巩固、完善农村低保制度。要坚持村民推荐，村委会审查，乡镇审核，民政局审批制度，并张榜公布，确保农村低保透明、公正、公开。

3、加强五保供养和敬老院建设、管理工作。认真贯彻《五保供养条例》落实供养政策、供养资金，扩大供养面，力争实现应保尽保。要落实五保待遇，将五保户生活费纳入乡镇财政预算，统一标准、统一兑现，按时足额落实，确保五保户生活费达到当地人均生活水平。加大敬老院规范化建设，力求在预定时间内完成服务质量提标任务，提高集中供养率，同时加强敬老院的管理水平。提高集中供养水平，要把敬老院建设作为民政系统“为民办实事”的重要内容之一。

4、认真落实各项优抚政策。下半年要重点抓好以下几项优抚政策的落实。一是对伤残军人、革命烈士家属、因公牺牲军人家属、病故军人家属等抚恤对象要按照国家规定抚恤标准，认真做好各类抚恤金的发放工作。二是落实自然增长机制政策。根据县政府出台的建立优抚对象抚恤补助标准自然增长机制文件规定，我县义务兵家属优待金、老复员军人、带病回乡退伍军人定补标准，随着本县人均收入水平逐年提高，优抚对象抚恤定补标准也要按照自然增长机制规律逐年调整提高，确保优抚对象生活不低于当地居民的平均生活水平。三是认真做好我镇双拥工作，为现役、退伍、转业军人及家属做好各项服务工作。

总之民政所在镇党委、政府的正确领导下和县民政局的悉心指导及大力支持下，全面贯彻落实县民政工作会议精神，坚持“以民为本、为民解困”的工作宗旨，使民政工作为推动全面建成小康社会发挥积极作用。在下半年，我们有信心、有决心在今后的工作中弥补不足，在领导的关怀和支持下把\_\_镇的民政工作提高到一个新水平。

**8总结上半年展望下半年计划**

20\_\_年上半年，镇党委、政府在县委的坚强领导下，解放思想、转变作风，以“生态立镇，工业强镇，农业稳镇，文化兴镇”为引领，围绕全镇七大行动、19项重点工作，突出抓好经济建设、乡村振兴、民生民计、党的建设，全镇经济社会发展呈现良好态势。

20\_\_上半年工作总结

一、以经济建设为中心，产业发展再上新台阶

上半年，全镇完成财政总收入596.8万元，完成地方财政收入326.75万元。全镇规模以上工业企业完成工业产值2.75亿元，同比增长18.5%;限上商贸企业完成批发零售额1624.4万元，同比增长13.1 %;规上服务业完成营业额629.9万元，同比增长13.91%;完成固定资产投资20\_\_万元，引进5000万元以上项目1个。

抓工业转型升级。为突破发展瓶颈，我镇以项目和项目化为抓手，大力发展电商和战略性新兴产业，进一步加快企业转型升级。常春纸业、金星纸业、瓯鲜食品、崇星宣纸等企业完成技改、扩建项目，三星纸业、恒星宣纸技改项目也已启动。加快新招商项目建设，深蓝设备制造已完成部分厂房建设并正式投产，明达生态农业也已开工建设。认真落实国家税费减免政策，兑现11家企业奖扶资金671万元。完成中国文房四宝“电商第一村”宣传工作，建成电商产业服务中心，镇获评全省农村电商示范镇，李园村、小岭村、丁桥村获评全省农村电商示范村，为完成全省首个“淘宝镇”创建任务打下坚实基础。

抓农业增产提效。完成6个村农村产权制度改革，并积极探索农村“三变”改革，认真谋划各村“三变”项目，共申报“三变”项目6个。加快推进“劝耕贷”试点工作，7户授信410万元放贷任务。加快三权分置，新增土地流转20\_\_余亩，全镇总流转土地面积达8779亩。

抓文旅融合发展。做好文化旅游与宣纸书画纸主导产业结合 5

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找