# 部门经理助理竞聘演讲稿5篇范文

来源：网络 作者：独坐青楼 更新时间：2025-01-29

*今天的世界是一个相互依存的世界，我们每个人都有着独特的位置并扮演着特定的角色。因此，在我们相互合作去实现一写任何人都无法实现的目标时，认清我们的位置、角色与责任就显得十分重要。下面是小编为大家带来的部门经理助理竞聘演讲稿，希望大家喜欢!部门...*

今天的世界是一个相互依存的世界，我们每个人都有着独特的位置并扮演着特定的角色。因此，在我们相互合作去实现一写任何人都无法实现的目标时，认清我们的位置、角色与责任就显得十分重要。下面是小编为大家带来的部门经理助理竞聘演讲稿，希望大家喜欢!

**部门经理助理竞聘演讲稿1**

尊敬的各位领导 ：

大家好!

国际竞争理论创始人迈克尔波特有句名言：“不要把竞争看作是争夺第一的竞争，而是通过竞争变得与众不同，更独特。”这次竞争对我来说，成功固然重要，但更主要的是能锻炼自己，提高自己，使自己在竞争中走向成熟。我会抓住这次竞争的机会，使自己在事业上更上一层楼。

一、个人基本情况

我于20\_\_\_\_年3月入行参加工作，经过省行两个月的上岗前业务培训，被分配到原东昌府区支行梁水镇办事处做前台柜员工作。同年11月因撤并网点，被调入闫寺办事处任前台柜员。

20\_\_\_\_年1月至20\_\_\_\_年6月，在香江分理处任前台柜员;在香江分理处工作的三年中，我先后被评为市级优秀共青团员一次，支行级先进工作者两次。

自20\_\_\_\_年6月至今，在兴华支行营业部任前台柜员;当年被评为支行级先进工作者。在今年3月份市行开展的“会计内控管理规范年”竞赛活动中，被市分行评为“二星级”柜员。

二、主要工作成绩

(一)立足岗位求发展，着眼本职谋生存

20\_\_\_\_年至20\_\_\_\_年我在香江分理处工作，做为该分理处的第一位柜员在营业室尚无法营业银行营业部主任竞聘的艰苦条件下，通过分行临时搭建的移动式营业厅为刚刚迁入香江市场的商户办理业务，在短短的一个月的时间里，香江分理处储蓄存款迅速从零突破至500余万元，抢在其他金融机构进驻香江市场之前有效的吸收了商户的存款，防止了存款的流失。

因为是新成立的机构在一些设施和宣传手段不完善的情况下，通过与商户办理业务时进行必要的交谈，主动请香江市场办理业务的客户帮助宣传，同时尽可能的为客户满足他们提出的改进工作的要求。并在业余时间，走访到一些优质客户的商铺中，了解他们经营中与金融业务方面有关的困难，帮助他们解决，并为他们提供例如网上银行，电话银行等新的业务品种，通过推介这些新业务来提高客户对我行的忠诚度。通过我优质的服务，在柜台内外建立了与客户亲如家人的感情，使客户觉得存款到农行放心，办业务到香江舒心，并利用这种融洽的客户关系为香江分理处办理全额质押承兑300余万元，个人储蓄存款100余万元，连续三年先后被评为市级优秀共青团员和支行先进工作者。

(二)坚持学习业务知识，做前台柜员的多面手

20\_\_\_\_年6月我轮岗至兴华支行营业室，原以为在香江高强度锻炼的储蓄业务技能已经非常够用，但在实际工作中却发现自己所学知识还远远不够。我在坚持边学边实践的同时，多请教老同志，在短短半年时间里熟练掌握了国际业务结算，外汇兑换，联行及票据业务结算等业务技能，并取得了省行颁发的国际业务上岗证书。因兴华支行还同时办理西联汇款业务，经常有外国友人到我处办理该业务，为便于与他们沟通，我在自己原有的英语会话能力之外又加强学习并考取了pets全国英语等级考试三级资格证书。当年就被兴华银行主任竞聘演讲支行评为先进工作者称号。20\_\_\_\_年全行开展“强基础、促规范竞赛”活动中，在业务知识、业务技能的综合考核中成绩优异，被市分行评为“二星级”柜员。

三、参与竞聘的主要优势

(一)有良好的道德品质

自参加农行工作第一天起，我就秉承“真诚待人”的信念，做到与每一位同志和睦相处，大事讲原则，小事讲风格，顾大局，识大体。

(二)对农行工作的一片赤诚之心和积极进取的精神

自参加农行工作至今，无论在哪个基层单位做柜员，我一直都扎实、认真地工作，服从领导，团结同志，以行为家，不断加强业务知识的学习，对工作有着无限的热诚，因为热爱，所以就有了无穷的动力去奋斗、去进取。

(三)积累了丰富的前台工作经验

参加农行工作五年多的时间，我一直从事前台柜员工作，工作中始终不断总结，不断提高自己，从客户的角度出发考虑前台工作的重点，不但把客户当上帝而更把客户当亲人，拉近与客户之间的距离，建立感情的纽带。针对不同的客户采取不同服务方式，把换位点主任思考当成工作的出发点，总结出了一整套的为客户优质服务的成功经验，为前台工作的提高提供了一个全新的思路，从而取得了与客户良好融洽的关系，促进了各项业务的发展。

(四)有娴熟的业务技能

业精于勤而荒于疏，在短短五年时间里我迅速掌握了储蓄、对公、联行及票据结算、国际业务结算、外汇兑换等业务，能认知多个国家的货币，并熟练操作网上银行，电话银行等新业务，同时取得了从事各项业务相应的资格。

四、今后努力的方向

首先，尽职尽责，全力做好服务和营销工作

营销和服务是我们工作的重点和难点，也是我行赖以生存的基础，营销和服务工作搞不好，直接影响到我行经济效益的提高。为此，我将协助\_\_\_\_，在工作中从以下几个方面着手：

第一，协助\_\_\_\_压缩当前后台人员，增加对外服务窗口。

第二，充分利用柜面资源，开放式公司柜面办理非现金私人业务。为方便私人客户，减网点主任竞聘稿少排队等候时间，利用客户叫号系统，引导非现金业务客户到公司柜面办理业务，以充分利用柜面资源。

第三，在营业室增设零售产品销售专区，减少复杂业务对柜面资源的占用。这一方面可以减少柜面压力，另一方面可以为顾客提供更好、更快捷的金融理财服务。

第四，注重源头分流，加大电子银行宣传推广力度。我将加大电子银行的宣传推广力度，特别是在公司客户、私人客户开户时，推介办理网上银行、电话银行等业务，从源头上分流客户，减少柜面压力，提高服务效率。

第五，协助进行业务流程梳理和柜面分工整合。对一些办理时间长的特殊业务开设专柜，提高其他柜面办理业务速度，减少正常客户排队等候时间。

第六，加强硬件环境建设，改善客户等候环境。

再次，协调好员工与客户的误解。

只有创造，才是真正的享受，只有拚搏，才是充实的生活。如果这次能够得到大家的信任和支持，我会在新的岗位上努力拼搏、积极创造，将汗水汇集在奋斗的江河里，将事业之舟驶到了理想的彼岸。在我演讲即将结束的时候，我最想说的是：如果我在竞争中不能取胜，我仍将一如既往的努力工作，为我行的发展奉献自己的微薄力量。

**部门经理助理竞聘演讲稿2**

尊敬的各位领导，各位评委：

首先，感谢大家给我提供了展示自我和施展才华的舞台!我将珍惜这次提高自己、锻炼自己的机会，勇敢地走上台来，接受大家的评判。

我叫\_\_\_\_，今年\_\_\_\_岁，现任中国\_\_\_\_保险公司邳州市支公司经理，经济师，大专学历，南大研究生在读。岁到农村下放劳动锻炼，\_\_\_\_岁加入中国共产党，年月从事人保工作，历任业务员、副科长、科长、经理助理、副经理，经理。先后三次被评为省级先进工作者，所在公司日前被评为省级先进单位。现在，我要竞聘的是人保\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_市分公司总经理助理。我的任职优势有这样几点：

一、对人保事业有着血浓于水般的感情。我从事保险业二十多年，可以说，我的青春，我的苦乐，我的荣辱，都与人保二字息息相关，我以我是人保一员而感到自豪和骄傲，我愿为人保事业的发展，无私奉献我的一切，渴望在更大的空间里，施展才能，为人保事业的大厦添砖加瓦。二十多年刻骨铭心的保险情结，给了我一种勇往直前的精神力量，也是我成就事业的基础，更何况我对人保事业的爱，是如此的专一和执着。

二、对保险事业有着强烈的开拓进取创新的欲望。我一直认为，保险业充满了挑战和机遇，从事这样的事业，因循守旧，谨小慎微，畏缩不前，只能因无所作为而淘汰。因此，无论在什么样的岗位上，我都不甘平庸，敢为人先。年月产、寿险分设，我接手邳州公司，当时背负多万元的包袱，内外交困，步履维艰。我审时度势，提出“前三年打基，后二年谋发展，进入新世纪腾飞”的中长期规划，现在这些目标已经全部实现，不仅甩掉了历史遗留的包袱，而且业务迅猛发展。公司业务由分设前的余万元，到\_\_\_\_年突破万元大关，增长近倍。尤其是进入新世纪的三年里，净增保费万元，年均增长率达。\_\_\_\_年底实现保费收入万元，同比增长，人均保费万元，实现利润万元，人均利润万元，位居六县之首，实现了跳跃式发展。

三、对保险工作有着丰富的实践经验。我从保险业务员做起，至今已有二十三年，在领导岗位已经工作了十五年，其中，在年副经理岗位八年，在年经理岗位七年，可以说保险业务的方方面面，了熟于心，业务再错综复杂，也能应对自如。作为一线展业的基层公司，业务开展的成功与否，相当程度上依赖与保户之间的亲和力，靠的是较强的协调能力、社交能力、公关能力。去年徐塘发电厂技改国家立项，面对如此黄金保费资源，各家保险公司纷纷亮出极富诱惑力的优惠条件。我上联市级公司组成攻关组，下让业务员全方位跟踪服务，并且调动一切力量进行公关社交活动联络感情，经过省、市、县三级公司上下联动，力挫群雄，终于获得首席承保人的资格，成功签订了企财险业务保费达万。在着力塑造人保企业外部形象的同时，公司与政府，政府机构，新闻媒体建立了良好个公共关系，为业务的发展奠定了坚实的基础。

四、坚持党性原则，做到清正廉洁，克已奉公，以身原则。我坚信“已身不正焉能正人”的信条，一言一行都能起到垂范作用。在领导班子建设上，注重加强团结，发挥群体作用;在处理人际关系上，严于律己，宽以待人;在业务发展上，强调开拓

进取，服务创新;在经营管理上，遵章守规，合法经营;在队伍建设上，鼓励学习，全面提升员工整体素质;在工作岗位上，吃苦在前，享乐在后，多年如一日，每天早晨提前一个多小时上班，从未休过一个节假日、双周日。把职工的冷暖，时刻挂在心头，在给一线员工的办公室安了空调四年后，我的办公室才装机。我自知不是科班出身，初始学历不高，所以就不断的进行再学习，努力的充实自己，提高自己，除了坚持学习业务知识外，年电大中文专业毕业后，又相继参加了北京师范大学中文本科和南京大学工商管理研究生班的学习，并且鼓励全体员工积极参加各种形式的学历学习，努力创造学习型企业，目前，已有的员工拿到了国家承认学历的专本科证书。

五、有着斐然的工作业绩。接手公司时，百孔千疮，如今，不论是设施设备，还是服务管理，都走在全辖的前列，公司先后荣获市“先进支公司”、“标兵支公司”，邳州市和市政府多次授予“双文明先进单位”，年代表分公司参加全省业务考核，在家参评单位中，荣获第七。去年经过市公司综合考评，获“奋进杯”先进单位。\_\_\_\_年保费收入实现了历史性突破，全面完成分公司交给的各项任务指标，不仅又一次荣获市“双文明”称号，还被评为保险系统省级先进单位。

**部门经理助理竞聘演讲稿3**

尊敬的各位领导：

大家好!首先感谢公司和\_\_\_\_\_\_部给了我这次竞聘的机会!其实，我没有想到这次竞聘还会有面对面和各位领导交流的机会，我是昨天下班前才得到这个消息的，所以，准备上还不够充分，希望大家可以理解。下面，我对我在软件中心的经历做一个简单的介绍，我是01年底进入公司的，到现在已经在近8年的时间了。先后在客户服务部、商务部担任操作员和经理助理的工作。

期间在05年商务部精减人员的时间我也在信息管理事业部和财务兼营职做过文员和合同管理员的`工作。这次，看到\_\_\_\_\_\_招聘“经理助理(客户关系)”职位，我就想来试一试，主要目的是：展示自己，给自己的一个提高的机会，同时也想找出自己工作中不足的，需要学习的地方。接下来，我谈谈我对这个职位的认识以及自己能胜任这个岗位的理由：经理助理在一个部门中启到了一个承上启下的作用，即协助经理把交办的任务贯彻到每一位员工，再将员工提出的问题进行汇总并反馈给经理，而如何才难把这个看似简单的工作做到位呢?

我认为：这需要有换位思考的能力;这要求了我对待工作做到发挥主观能动性;举工作周报的例子。就是组织协助能力及沟通、领会执行力的问题，与就是我们常说的工作态度问题;谈谈自己的优势：在公司时间长，了解流程及体系;沟通能力较强，基于自己的工作经历，在客服时对分行，在商务时对口总行;待人真诚，善良;善于学习，学习业务知识，业余时间进行学历的进修，即将拿到本科的学位证书.虽然我认为我可以胜任这个职位，但现阶段我正处于休产假的休假中，按照公司的产假规定：我到这个月底就可以上班了。孩子也很好，现在由我的父母在帮助我，所以，我可以把所有的经历投入到新的工作中，所以请各位领导放心。如果我真的得到了这个机会我一定会好好珍惜。

**部门经理助理竞聘演讲稿4**

大家好!

我是\_\_\_\_\_\_部门的\_\_\_\_\_\_，很荣幸，自己能有机会在各位的面前争取客户经理助手的职位，我会努力的表现自己，希望各位多多关照。

20\_\_\_\_年\_\_月\_\_日，这是我加入银行的日子。当时的自己，在同一批加入的新人当中，并没有什么突出的地方。但是，在领导和同事们的帮助下，在工作和人际方面都有了很大的提升!真的很谢谢大家在那时对我的照顾。也就是在那时，我认识到了自己在工作中的不足，并且开始意识到，自己不能总是这样去依靠别人，自己应该去更多的帮助同事们，为银行做更多的贡献，这才是工作的意义!

这次，我遇上了银行竞选经理助理这个机会，我感觉非常的激动。在过去的工作中，我已经在慢慢的发展自己，扩宽自己的能力和知识面。我希望自己能有一个更大的空间去发挥自己，去做更多对银行有意义的事情!过去在工作中，我作为\_\_\_\_\_\_的职员，我除了完成自己的基本工作，还经常去帮助领导准备一些工作，在期间还认识了不少的客户，也了解了一些工作的情况。在之后长久的工作中，自己从领导的身上学会了不少工作的经验，也熟悉了帮助领导做这些事情。在相关的经理助理方面的工作上，我也做了很多的了解和准备。我相信，自己完全有能力去担任这份职务，而且，我非常期待这份工作!

现在的我，渴望能有一个更高的平台去发展自己，发挥自己的光和热!我热情，严谨，对工作也有明确的目标和方向!我知道该如何去完成自己的工作，但我也乐于接受领导的批评意见。我知道，自己的经验和大家相比远远不足。如果能有幸当选，我会根据领导的意见努力的改正自己，但也不会疏于自我的思考，努力的将这份工作完成到最好!

当然，在候选人当中，我也知道有些同事比我更有经验或是特点，但是我不会输给他们!我渴望这份工作，所以我会努力的提升自己，我有热情和信心，我有耐心和学习的心!我会努力的将自己的工作做到最好，努力的为经理做好所有的相关工作，并且，绝不会违背自己现在的话!如果能有幸当选，我会尽自己最大的努力去做好这份工作!

我的演讲结束，谢谢各位领导!无论结果如何，我都会继续努力的为\_\_\_\_银行作出自己的贡献。

**部门经理助理竞聘演讲稿5**

大家好!首先感谢大家给我这次竞聘的机会，我此刻的心情非常激动，借助这次竞聘的机会，我也向各位领导就我个人工作、思想、履行职责做一次汇报总结。现将本人的情况及竞聘分公司经理助理一职的想法汇报如下，接受大家的简评和评议：

一、个人情况

\_\_\_\_，男，34岁，毕业于长沙通信职业技术学院，所学专业是计算机网络技术，迄今为止参加工作12年，现任县分公司集团营销中心主任，岗位职级8级。

二、竞聘原因

1、工作以来一直在公司任职，对公司有着深厚的感情，我把公司的兴衰荣辱视为己有。

2、这里有着勇于创新、求真务实、既管理严格又宽松待人的领导和多年来休戚与共、并肩战斗的同仁;这里条件优越、环境宽松，是理想的工作、学习、成长之地。

3、20\_\_\_\_年以来一直在移动通信公司从事工作，具有长期从事市场运营工作的经验，熟悉移动公司服务工作的业务。能够熟练掌握客户服务、熟悉报账业务、熟悉移动业务及产品，熟悉公司规章制度、岗位业务流程等;

4、分公司经理助理是一个岁个人的业务能力和综合管理能力要求较高的岗位，对我而言是一个全新的挑战也是一次锻炼并提升个人能力的难得机会，希望我能借此机会发挥个人在通信技术及管理方面的才能，并实现美好的职业规划。

三、对竞聘职位的认识

分公司经理助理其主要职责是配合经理稳定和开拓移动业务的营销市场。同时，自身要有独立的市场运作能力和维护市场业务工作能力;要有部门的综合管理和协调能力;要有外向市场、内从业务的综合素质;要有强烈的爱岗敬业精神。

四、自己竞聘该职务的优势和条件

1、经历过\_\_\_\_年的部队生活，在部队期间连续两年被评为优秀士兵，因此，我早部队形成了较强的自我约束能力和良好的纪律性，具有高度的集体荣誉感和廉洁奉公精神，对工作富有激情、忠诚敬业、严以律己、扎实肯干，有较强的责任感，工作不推卸、不拖拉，对每一项任务都以认真负责的态度有布置、有检查、有落实，自觉把自己置于集体和客户的监督之下。工作作风深入踏实，始终保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风。

2、在工作中注重创新，形成了一定的创新能力，对于工作中遇到的各种问题和状况，有较强的敏感性，能通过深入细致的观察和综合分析，独立地发挥创造性思维，提出新的见解，创新服务理念和方式。多年的工作经验我已具备一定的公共关系、营销管理的能力。工作中锻炼了较强的协调力、应变力、分析力和执行力，具有过硬的专业知识，工作技巧。与客户、各商家培养了的较为良好的社会关系。

3、能够不断学习不断进步。时刻保持学习的热情，大量阅览国内外关于信息技术产业相关的信息，关注全球通信的最新动态，关注国内新出台的相关政策，以更好的指导实际工作。因此，我对国家、行业及公司的相关市场服务及市场营销的政策、法规、规则、制度有较全面的掌握。为了提高个人的业务能力及综合管理能力，经常参加公司内部举行的各种培训课程，并利用业余时间参加各种辅导班，全面提升自身的综合素质。

4、本人的专业是计算机网络技术，因此有比较全面和扎实的网络信息相关知识，能够很好地适应移动也公司的全业务运营的需要，同时能够参与单位的宽带业务，符合该职务的任职条件。

5、进公司以来工作表现出色，期间曾被连续评为优秀工会积极分子三次、优秀员工两次及青年岗位能手，且在移动十年评选活动中被评为先进生产(工作)者。在担任综合部主任兼报帐员期间，在20\_\_\_\_年全省SO\_\_检查中获全市一等奖，祁阳营业部在20\_\_\_\_年度荣获全国模范职工小家荣誉称号。

五、竞聘后的几点想法

1、遵循公司规定，按公司的规章制度办事。高度重视积极完成服务室专项服务工作任务。组织开展辖区内的售前、售中、售后服务工作，导、监督移动公司网点的具体服务业务，协调处理辖区用户服务问题。

2、每周对网点进行信息汇总，对重点客户和经销商调查相关服务需求等，策划个性化服务方案，提升用户服务水平。

3、及时处理客户服务投诉和纠纷，立足未客户服务，维护良好的客户关系和公司的品牌形象。

4、树立服务促销售，销售促服务的理念，通过优质服务建立、掌握客户群。促进销售增加服务站的服务业务量。建设和维护好服务网络，完善网络功能。

5、并根据市场情况更新，满足服务需要。

6、通过多种方式对员工进行服务业务以及技术培训。提高公司的服务业务和维修技能。

7、以多联系多沟通多走动的办法密切与各个合作伙伴的关系，加强合作。加强与公司各部门的联系沟通，获得更多帮助和支持，

8、加强自身的学习和素养的提高。我会摆正自己的位置，自觉向领导学习，加强对工作理论的学习，虚心向局领导请教，不断提高管理水平和业务水平，强业务知识的学习，不断给自己“充电”。

各位领导、各位评委，我真诚地渴望大家投我一票，给予我这次工作的机会，不当将领的士兵不是好士兵，人总是在不断的的自我挑战中进取的。如果给予我这次机会，我将一如既往、脚踏实地、诚诚恳恳的努力工作!将以此为新的起点，在新的岗位上努力拚搏，再创佳绩!

**部门经理助理竞聘演讲稿**

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找