# 最新的团队游戏

来源：网友投稿 作者：小六 更新时间：2025-01-06

*最新的团队游戏（精选7篇）最新的团队游戏 篇1　　你说口令，我反转　　目的：提高学员的注意力、逆向思维能力反应能力　　玩法：通常教官会整队，会施法口令，稍息、立正，那么现在，讲师发出：　　稍息——要出做立正的姿势、(立正——稍息)向左——向*

最新的团队游戏（精选7篇）

**最新的团队游戏 篇1**

　　你说口令，我反转

　　目的：提高学员的注意力、逆向思维能力反应能力

　　玩法：通常教官会整队，会施法口令，稍息、立正，那么现在，讲师发出：

　　稍息——要出做立正的姿势、(立正——稍息)向左——向右 向前——不动 向后——向前 ，依次来过。

**最新的团队游戏 篇2**

　　杀人游戏

　　游戏目的：打破僵局，让学员之间相互认识和了解。

　　游戏步骤：

　　1.分牌，确认自己身份。

　　2.天黑全体闭眼。

　　3.杀手睁眼，杀手确认同伙(每轮一次)，杀手杀人，杀手闭眼。

　　4.警察睁眼，警察确认同伴(每轮一次)，警察验人，法官提示身份，警察闭眼。

　　5.天亮睁眼，被杀者亮明身份，死者发表遗言，退出游戏。

　　6.生者发表意见，每人一句(讨论)，投票杀一人，被投杀者发表遗言，退出游戏(如有若干人被投票数一致，则开始PK，PK者每人发言一句，余者再次投票，Ps：参与PK者无权投票。如二次投票均未有人被投死，则此轮无人死亡，游戏继续)。

　　7.类推

　　胜负 警察或平民全被杀(平民剩一人)杀手胜，杀手全被投警察平民胜

　　相关讨论：

　　在游戏当中也能了解大家的个性和风格，可以分辨出大家的逻辑性如何。不过每次玩游戏的时候需要有一定的时间来控制游戏，适合在比较轻松自在的闲暇时间玩。

**最新的团队游戏 篇3**

　　一、吸啤酒游戏 ：

　　> 游戏道具：啤酒数瓶

　　> 每位游戏者配备吸管二条，透明胶一卷游戏规则：各位选手齐站于台前，主持人一些令下即可开始吸啤酒但是必须是用透明胶将二条吸管连接起来，谁在最短的

　　> 时间内连接好吸管且最快将啤酒吸完的获胜。

　　>二、杀人

　　>参加人数:8人以上为佳

　　>方式:围坐一圈

　　>步骤:

　　>1,按人数准备若干纸团,\"裁判\"一个、\"杀手\"两个，剩下的纸团是都写上\"好人\"，抽签，除了\"裁判\"，其他人都不能公开。

　　>2，夜幕降临，大家沉沉入睡(在\"裁判\"的指挥下，大家闭上眼睛)。月黑风高下是杀人时(抽到的\"坏人\"睁开眼睛，互相悄悄使眼色做手势，决定哪一天个

　　>\"好人\"，裁判看在眼里)。

　　>3、天光大亮，众人从昏睡中醒来(裁判让大家睁开眼睛，告之某人被杀的噩耗)。

　　>4、烈士发表临终遗言(被杀的好人伤感觉判断谁是\"杀人凶手\")。众人表决(大家依次发表意见，凭对每个人的神情举止的推理判断，互相指证，判断谁最有

　　>可能是\"凶手\")。

　　>5、对凶手绳之以法(大家投票决定谁是凶手，该\"凶手\"出示他抽到的纸团，有可能错杀)。

　　>6、不管错杀与否，凶手出局，游戏继续进行。短的一两轮就可以把杀手就地正法，长的要好几轮，经至于最后只剩一个好人、一个坏人、一个裁判。

　　>补充说明：杀人游戏锻炼\"好人\"的推理能力，也锻炼\"坏人\"的表演才能。最初玩时，\"坏人\"通常会表现得不自然，但多玩几次后，局面会越来越扑朔迷离，

　　>游戏也就越来越有意思了。

　　>三、猜数字

　　>

　　>规则：

　　>

　　> 猜数字(1~100)每猜一次范围缩小，最后猜中的人倒霉挨罚

　　>

　　>先由一个人来写一个数字，然后大家在1~100间进行猜测。每猜一次范围缩小，最后猜中的人进行抽签接受这份大奖。下一轮由受罚者再写数字，依此循环。

　　>

　　>道具：准备三个签，

　　>1、满汉全席。那么每个人都为其夹一份食物，必须吃完。这叫撑死他。

　　>2、替罪羊。这个可真是中头彩。你再次进行抽签，那是有每个人名字的签，抽到谁，那么你报复的机会就到了。在房间内你可以让他做一件事情。比如：背你饶

　　>一圈等。这叫整死你。

　　>3、打死我也不说。聚会中其实大家都很想互相了解，可是又因为一些原因而无法深入。所以，给你一个机会，抽到此，那么在座每个人都可以问他一个问题。尽

　　>量问吧，必须说实话啊。这可是个好机会啊。

　　>

　　>心得：

　　>热点就是抽到那个\"打死也不说的\"。大家每个人都可以问问题，其中问的问题有的很尖锐，往往是大家想知道又不敢问的。而满汉全席的最好之处就是杜绝了剩

　　>饭，因为这全都给那位吃了。还有意思的是真中大奖，可以惩罚一个人。你可以尽你所想。任你发挥~

　　>

　　>四、贴牌

　　>道具：一副扑克牌(拿走大小怪)

　　>

　　>规则：一人抽一张牌，贴在额头上。自己不许看自己的牌面，但却能看到周围人的牌。A最大，2最小，同一个点数，花色从大到小依次为黑桃、红桃、草花、方块。此时，大家开始依次根据别人的牌面和表情，猜测自己牌点是不是最小的。如果觉得自己最小，可以放弃，接受轻微惩罚，但不许看牌面，游戏继续进行。直到大家都不放弃时，亮牌，最小者受罚。

　　>

　　>亮点：游戏的关键，在于捕捉大家们初次看周围人牌时的瞬间表情和眼神。当然，如果演技够精湛，巧妙利用这种心理，反其道行之，绝对可以做到\"以眼神害人

　　>\"。(类似于杀人游戏)

　　>五、猜牙签

　　>

　　>饭桌上的经典游戏。根据参加游戏的人数，准备好同样数量的牙签。主持人把一定数量(1根到全部)的牙签捏在手里，让大家依次猜有几根。不幸猜中者，受罚

　　>，并作为下一轮的主持人继续游戏。

　　>六、我爱你VS不要脸

　　>　　听上去有些\"暧昧\"，实际上是个练反应的好游戏。

　　>　　规则：众人围坐成一圈，规定只能对自己左边的人说\"我爱你\"，对右边的人说\"不要脸\"。两人之间只能连续对话3次。一旦有人说错，即受罚。

　　>　　亮点：当游戏达到一定速度时，反应跟不上的人，往往会出现\"我……不要脸\"或\"不……我爱你\"之类的经典\"自白\"。

　　>七、传苹果

　　>　　道具：苹果一只规则：一男一女隔开坐成一排，用脖子和下巴、肩膀夹住苹果，一一传递，谁把苹果掉了，接受惩罚。

　　>

　　>亮点：这是个传统的英式游戏，流行于年轻男女间，没准做完游戏，就真的感觉\"来电\"喽!这类游戏的同类项数不胜数，大家尽可发挥想象力，把道具变成气球

　　>、冰块或者其它。

　　>八、我没做过的事

　　>　　规则：众人围坐，每人轮流说一件只有自己没做过，别人都做过的事情。例如：我从没放过女朋友\"鸽子\"。如果在场有人这么做过，就必须接受惩罚。

　　>　　亮点：这个游戏，需要参与者百分百的诚信。如果你恰巧知道某人一件不为人知的\"丑事\"，这个游戏就是当众\"揭发\"他的最好机会!

**最新的团队游戏 篇4**

　　逢3抓手

　　游戏目的：活跃气氛，身体接触，训练听的能力

　　游戏规则：一手翘大拇指，一手掌心向下，围成圈，手掌盖住边上同伴的大拇指，主持人讲段小故事，听到数字三的字眼，抓别人的拇指，同时逃自己的拇指，关键是小故事的编排要能多次引发他们的敏感反应，比如从前有坐山啊，用跺脚和抓握的 动作误导啊等。也适用于讲沟通中听这块内容的互动或体验。

**最新的团队游戏 篇5**

　　吸引力

　　游戏目的：破冰、活跃气氛

　　游戏规则：

　　1.培训师问：“吸引力”

　　学员回答：“吸什么?”

　　培训师答：“吸第三排的第一个女同学!”

　　2.根据培训师的指令，全场所有学员都伸出右手，搭在相邻同伴的肩上，形成一条或若干条线路，这个线路可以延伸到培训师所指的物体或人身上。

　　3.培训师继续问：“吸引力”

　　学员回答：“吸什么?”

　　培训师答：“吸老师”

　　则所有人按上述步骤重新操作。

　　4.培训师可选择教室内所有的东西，比如空气、天花板等等。如果有人没有和别人连在一起，则培训师可进行相应的趣味惩罚。

**最新的团队游戏 篇6**

　　捆绑过关

　　游戏目的：激励团队凝聚力

　　道具：绳子或其他可以绑的东西

　　游戏步骤：

　　1. 分组，不限几组，但每组最好二人上。

　　2. 每一组组员围成一个圈圈，面对对方。老师帮忙把每个人的手臂与隔壁的人绑在一起。

　　3. 绑好以后，现在每一组的组员都是绑在一起的，老师想些任务要每组去完成。题目例子：吃午餐;包礼物;完成个美术作品;帮每个组员倒水等。

　　相关讨论：团队协作，藉着被绑在一起来完成数件任务

**最新的团队游戏 篇7**

　　大树与松鼠

　　游戏目的：破冰，考察大家的反应能力，提升团队凝聚力

　　游戏步骤：

　　1.事先分组，三人一组。二人扮大树，面对对方，伸出双手搭成一个圆圈;一人扮松鼠，并站在圆圈中间;培训师或其它没成对的学员担任临时人员。

　　2.培训师喊“松鼠”，大树不动，扮演“松鼠”的人就必须离开原来的大树，重新选择其他的大树;培训师或临时人员就临时扮演松鼠并插到大树当中，落单的人应表演节目。

　　3.培训师喊“大树”，松鼠不动，扮演“大树”的人就必须离开原先的同伴重新组合成一对大树，并圈住松鼠，培训师或临时人员就应临时扮演大树，落单的人应表演节目。

　　4.培训师喊“地震”，扮演大树和松鼠的人全部打散并重新组合，扮演大树的人也可扮演松鼠，松鼠也可扮演大树，培训师或插其他没成对的人亦插入队伍当中，落单的人表演节目。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找