# 货运代理销售总结范文

来源：网络 作者：心旷神怡 更新时间：2025-02-13

*货运代理销售总结范文（精选17篇）由“多多范文网”投稿提供，以下是小编帮大家整理后的货运代理销售总结范文，欢迎大家分享。篇1：货运代理协议书合同编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_...*

货运代理销售总结范文（精选17篇）由“多多范文网”投稿提供，以下是小编帮大家整理后的货运代理销售总结范文，欢迎大家分享。

篇1：货运代理协议书

合同编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲，乙双方本着共同发展，互惠互利的原则，经友好协商，就货运事宜达成如下协议：

一、报关，报验，单据传递

1.乙方接受甲方委托，并根据甲方的指示，为甲方办理下列全部或部分业务：进出口报关，报验;送货;其他与进出口货运有关的业务。

2.甲方根据乙方要求，负责提供下列全部或部分单据和文件：报关委托书，报检委托书;手册;正本提单，发票，箱单，合同;报关所需要进口许可证如系危险品，应提供相关文件;其他与进出口货运有关的单据和文件。

3.单据的传递

(1)报关单据：甲方委托乙方代理报关，甲方负责在货物到达当天或前1天将流转单及报关，报验所需的单据交至乙方，由乙方负责办理报关，报验手续。

(2)送货单据：甲方委托乙方送货，甲方负责将运输地址，联系人及电话等提供于乙方，由乙方负责派车并在甲方规定的.时间内将货物送至指定地点。

(3)更改单据：对于任何更改，甲方须在报验，报关前以书面形式通知乙方，乙方由此产生的实际发生的，直接费用和损失由甲方承担。

二、费用结算

乙方会根据甲方需要给甲方垫付税款，垫付税款限额为\_\_\_\_\_\_\_\_\_元，超过垫付限额，乙方向甲方出具税款垫付见证性材料等必须的资料并经甲方确认后3个工作日内甲方支付乙方垫付税款。

运费及报关费用(具体收费比率或标准将在本协议附件中予以约定)每月结算一次。乙方应在每月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日前将帐单明细用电子文档交给甲方，甲方每月收到乙方的帐单明细及相应见证性材料后，审核期限为\_\_\_\_\_\_\_\_\_天，甲方应在费用审核无误后10个工作日内付款。甲方逾期付款的，在乙方书面催告15日后仍不付款的，则乙方有权要求甲方按中国人民银行同期存款利率支付未付款项的利息作为违约金，但甲方支付违约金总额不应超过未付款项的1%。

甲方除按本条的规定支付乙方费用外，不需支付乙方其它任何费用或款项。

三、报关服务

1.乙方根据甲方需要，为甲方提供专人、专车服务。

2.乙方根据甲方需要，为甲方提供限时服务，其中包括通关速度限时，结汇报关单和送货通知单的返回限时。异地的限时通关速度为5天，青岛地区的限时通关速度为3天，限时通关速度的前提是：甲方提供的报关单据应当准确无误，若因单据本身有误而造成的报关事故，乙方概不负责;若因报关单据问题而影响通关速度，乙方概不负责;若因乙方原因造成的报关事故，甲方有权要求乙方赔偿。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

篇2：货运代理工作总结

1)这一年以来在工作中有得也有失，在单子的处理上，因为有了前两年多的工作经验，基本能有条理的完成手上的所有进口单子，遇到客人提出的疑难问题，根据自我的理解和确认，对客户有个耐心和全面的解答;在遇到复杂的单子，凭以前处理过的经验，把可能发生的一些问题思考在内，并让客户配合自我的工作，准备齐全资料，如果自我能完成的尽量不麻烦客人，但是会经客人同意后，才会帮忙更改资料，让客户觉得自我比较勤恳，做的比较到位，能够放心的把单子交给我来处理。

2)在维护客户方面，有些新客户因为刚把单子放在泛成操作，所以会和以前的货代有个比较，对于新的代理有个新的考核，我会在速度和服务上方有所把握，除了加强服务上方的意识，还会从单子的进度为客户思考，因为进口相对而言，企业对货物都会比较急着进公司生产，有时因为一天或者半天的耽搁，而终止生产线，造成必须的损失，所以在速度上方严格把关，在预计好的天数内，再进一步盯紧，做到更好。

3)在行业知识方面，能够做到多学习，多了解，多向同事求教。除了熟悉进口流程外，对于出口操作自我在新的一年就应多掌握，有不懂的地方及时主动的去弄明白，遇到一些查验等突发事件，自我要冷静处理，仔细思考，能够做到了解客人的心态，抓住客人的心理，根据自我掌握的货运知识，给客人作出合理的解释，争取更多的利润。对于与工作相关的时事要做到心中有数。

自我感觉这一年中还是有很多不足之处，遇到自我不能解决的问题还需用心与领导进行沟通交流，也期望领导能够及时对我工作的不足进行批评指正，使我的工作能够更加完善。还有对于一些操作上的细节仍需进一步加深了解与掌握，专业的技能仍需提高。努力的维护好每个销售揽进来的所有客户，力争做个资深的进口部操作。

总之，在20新的一年里，我要继续脚踏实地，勤勤恳恳，加倍努力的完成自我的进口单子，还要听从领导的安排，用心主动地工作，我将和公司一齐努力进步，去适应公司的发展，迎接金融危机的挑战。

篇3：货运代理工作总结

一、询价

我相信，没有那一家公司能保证说从不找同行拿价格的，就算是船公司都要相互给价格，说仪说，同行之间的询价是很重要的，要害点：

1，价格好;

2，对方公司有信誉;

3，这个业务员人品好;

4，也是最重要的一点，绝对不能做柜后涨价，在那里我着重说明一下第四点：

20xx年4月xx日，我一个dubai的客户要我安排两个柜子从上海到dubai，走的是nl船公司，我找了上海的一家公司报价，因为之前有过教训，所以叫他给我传了价格表，也盖了公司章，但是等我货少了船最后对帐单的时候，一下多了150美金的重柜费.我的小柜是24吨，而且询价之前就一向说明小柜24吨，其业务给我的是allin价格，结果他的理由是不包含重柜费.因为货在他手上，最后我不得不自我多付2150美金

教训：即使是传了价格表过来，也必须要再问一次，不能说因为他价格已经盖章就放心，最后被动的还是自我，还有就是假如是什么重柜等有什么附加费用产生的柜，必须要声明再三，不能让对放玩文字游戏让自我吃亏.要是可能的话，最好的是叫他分开给每一项的价格，然后给个allin价格，还要加一句：除以上费用外，没有任何其他费用产生.

二、了解对方公司状况

一般来说，有点常识的人此刻给别人配货都会要对方的营业执照之类的东西，但是是不是也有的人从来不要，或者在突发状况下就忘记了，我在那里真诚的期望各位，不管在什么状况下必须要做到安全，必须要确认对方的身份

记得刚入行的时候，找了一个青岛的客户，跟踪了三个多月，给我走了8个天津走的柜子，当时记得好象客户下单是在2月28日，但是3月份开始就取消个货物的退税，状况属于比较紧急的，于是我在网上发帖子找了一个价格，按照他的推荐把货送进天津的的保税区，这样就能够继续给客户争取到退税了，自认为做的很好了，谁知后续问题就来了，因为之前费用没有确认，货进去了任由他们狮子大开口，最麻烦的是后面，我们把8000多美金的运费付给他公司后，整个公司就小时了，提单也不见了，最后经查，这个公司就是一个人的公司.

教训：不要忘记，千万不要忘记适宜对方的身份，即使有营业执照也要注意，能够有以下几个方式决定对方公司大小：

一，电话号码和传真号码，一般的大公司不可能电话和传真是一个号码;

二这个单自始至终是不是只有一个人和你联系，因为一般的公司是有分工的，不可能说一个人来做一条龙，当然也不排除特殊状况，

三，营业执照和对方带给的付款公司帐号是否一致，因为要弄个别人公司的营业执照太容易了。

四，对方愿不愿意带给更多的联系方式给你，五，用的油箱地址是该油箱还是私人邮箱.

三、下单

当我们认为找到了适宜自我的同行来接这个柜的时候，那就到了下单的环节了，可能很多人认为下单其实是个很简单的事情，随便怎样写下或者口头说一下就ok，其实这样是很危险的。

我刚入行的时候专门做美国线和澳洲那边的同行，有点经验的人都明白，那里就有两个点了，一个是美国的oakland，一个是新西兰的aukland，这两个点的读音，中文写法是完全一样的。就因为这样问题来了，一个客户要定去新西兰的柜，我想当然的认为是美国的.了，因为那段时光美国很暴，结果可想而知，改港!

教训:当自我港口都还不确定的时候，不要不好意思开口去问客户具体的港口，最好是要英文的，是那一个国家的，这样能够避免很多的麻烦。还有就是定舱单，我的推荐是最好写详细，越详细越好，因为北方港口和南方不一样，定舱的时候就需要真正的shipper/ngee/毛/件/体资料，还有就是把价格也尽可能的写在上方，这个也是以后出了问题的凭证。盖章这个东西是最正常但是了，不管我们定出去还是接进来，我想这个东西是最基本的了，要是你还没有这个习惯，那就尝试着改变一下，下单的单位章都没有，柜子出了问题，你拿什么去找人家呢?

四、跟踪

可能很多的同行认为，只要货物上了船，那就万事大吉，等着收钱了。其实货物的跟踪是一个很关键的东西，也是最能体现我们所谓的服务的地方。

各位，你们是不是遇见过客户突然来电话问你货到那里了?还有多少天到?等等的信息，那么如果你要是真的服务到位，你能够立刻给他

篇4：货运代理工作总结

自8月份进入公司以来，现已有近3年4个月的时光了，时光荏苒，透过这么长时光的不断学习，以及领导及同事的帮忙和关心，我已经完全融入了泛成这个大家庭中，个人的工作技能也有了明显的提高与发挥，但是还有蛮多的不足之处，回顾刚刚过去的20年，结合自我的工作，做出以下总结：

一、业务能力

这一年以来在工作中有得也有失，在单子的处理上，因为有了前两年多的工作经验，基本能有条理的完成手上的所有进口单子，遇到客人提出的疑难问题，根据自我的理解和确认，对客户有个耐心和全面的解答;在遇到复杂的单子，凭以前处理过的经验，把可能发生的一些问题思考在内，并让客户配合自我的工作，准备齐全资料，如果自我能完成的尽量不麻烦客人，但是会经客人同意后，才会帮忙更改资料，让客户觉得自我比较勤恳，做的比较到位，能够放心的把单子交给我来处理。

二、维护客户方面

有些新客户因为刚把单子放在泛成操作，所以会和以前的货代有个比较，对于新的代理有个新的考核，我会在速度和服务上方有所把握，除了加强服务上方的意识，还会从单子的进度为客户思考，因为进口相对而言，企业对货物都会比较急着进公司生产，有时因为一天或者半天的耽搁，而终止生产线，造成必须的损失，所以在速度上方严格把关，在预计好的天数内，再进一步盯紧，做到更好。

三、行业知识方面

能够做到多学习，多了解，多向同事求教。除了熟悉进口流程外，对于出口操作自我在新的一年就应多掌握，有不懂的地方及时主动的去弄明白，遇到一些查验等突发事件，自我要冷静处理，仔细思考，能够做到了解客人的心态，抓住客人的心理，根据自我掌握的货运知识，给客人作出合理的解释，争取更多的利润。对于与工作相关的时事要做到心中有数。

四、不足之处

自我感觉这一年中还是有很多不足之处，遇到自我不能解决的问题还需用心与领导进行沟通交流，也期望领导能够及时对我工作的不足进行批评指正，使我的工作能够更加完善。还有对于一些操作上的细节仍需进一步加深了解与掌握，专业的技能仍需提高。努力的维护好每个销售揽进来的所有客户，力争做个资深的进口部操作。

总之，在20新的一年里，我要继续脚踏实地，勤勤恳恳，加倍努力的完成自我的进口单子，还要听从领导的安排，用心主动地工作，我将和公司一齐努力进步，去适应公司的发展，迎接金融危机的挑战。

篇5：货运代理工作总结

1、柜量总额及利润

，我办共完成柜量7936T，同比增长25%，完成年初预期目标7600T的104%。实现毛利润154。5万元，同比增长63%。

2、业务拓展及新增货种

金属、废塑料及成品塑料粒，各占我办的20%，在12年，相继开拓了绍兴老酒、慈溪家电液化钢瓶、衢州巨化集团的氯化钙、萧山几家化纤厂等。

3、制度方面

每月一次的例会，分析问题产生的原由，从源头处解决和避免。新的信息和规定都在会上说明或重申，加强印象。任何人有任何意见和想法都能够开诚布公地明讲，大家一齐想办法解决，包括员工生活上的。从而提高绩效、专业水平，活跃了气氛，加强了同事间的凝聚力，以及协调与沟通。

4、商务方面

12年无一笔烂账，每月回收率在75%以上，到目前为止，除了两家钢带客户约15万运费外，其它客户均能在年假前收回。

5、信息网络化

我办有主动建立网络群体，将宁波港大小车队近20家及船公司整合成网络群，利用信息化，寻找装箱套箱资源，做到了85%的套箱率，大大提升了利润化。对送货也有相当大帮忙，现到宁波办送货货体30%为长途单柜，宁波的单柜价格实为两柜拼送价，透过网络信息，能够高效的找到拼柜，从而提高了单柜送货速度，也相应创造了利润。

6、业余生活

工作第一，但也不忘生活和开心。偶尔利用周末组织员工，举行户外活动，篮球、羽毛球赛、钓鱼等。同时也邀请合作单位船公司及车队参加，或参与到他们的活动中。让员工们两点一线的生活变得多姿多彩，也加深了与合作单位的情谊。

年是丰收的一年，这是令我们兴奋和欣慰的。总之，让宁波办的每个成员都能日益进步，工作顺利，生活开心，健康向上，让进入这个群众的每个成员都能感受到那里的风景独好，不忍离去。

关于年

着眼公司当前，兼顾未来发展。年，在总部的领导下，工作中我们要做到：突出重点维护和深挖现有市场，把握时机开发潜在客户，注重服务细节，强化优质服务，稳固和提高市场占有率，用心争取圆满完任务。主要着手从以下几方面入手：

1、招聘业务型人才，加强新业务开发

近两年，自钢带客户行情减弱，基本无批量发柜客户后，宁波办主要靠零散及个体客户支撑，饥饱不定。需大力度开发新货种新客户，以及集团竞标类客户，期望在xx年招聘一名业务同事，开发新业务的同时，也能帮忙到业务经理的对外应酬，男子间能更好的筹谋。争取xx年，在江西滑石粉、富阳纸、兰溪建德散装水泥等方面，有所突破。

2、分析过往业务

宁波办有近十年历史，新老客户交替更新，流失的老客户量也相当大，我们将重整，分析过往客户，争取再度合作。

3、提升客服意识

把握每一次与客户接触的机会，带给热情详细周到的服务，给公司增加一个制胜的筹码。加强与客户的交流，增近感情。客服工作已不仅仅仅是把客户的货物揽入我方即为结束，争取帮忙客户把所有的事全部做掉，让客户更加省心和放心。

4、细化内部管理，严格成本控制，多重防范资金风险。

我办本着“员工之间有审核，上下级之间有监督”的原则去完善操作各流程。建立客户信用额度评价制度，控制运费回收风险。

本年度我们将严格遵守总部的各项规定，加强业务学习，提高服务水平，争取早日完成任务，xx年目标7600T。挑战已经到来，既然选取了远方，何畏风雨兼程，我们相信：用心必须能赢得精彩!

篇6：货运代理工作总结

自从年5月进入公司，学会了很多东西，也适应了很多东西。这对于我来说是一个成长的过程，同时也是一个收获的过程。

刚进入公司，感觉自我就像是一个毛头小孩子一样，对一切未知的事情是那么的好奇，做事情又是那么的谨慎，学着在陌生的环境里去适应生活，适应工作，期望自我能以最快的速度融入这个群众。

由于刚接触新的工作，对工作资料和性质还不是很了解，所见每一天会按时完成领导安排的事情。刚工作的时候，感觉这份工作是挺乏味的，也挺折磨人的。但是仔细的琢磨一下，其实里面要学习的东西也是很多的，自我对这个工作还不了解，对这个行业也还了解的很少。所以自我想以最快的速度去理解这个工作，期望能尽快的完成工作并且也做出自我的成绩。

开始正式工作的时候，先了解一些货代方面的单证之类的东西。还要帮着跑单师傅去送一些资料，这个过程是了解货代操作流程和货代单证的最佳时机，同时也是去接触同行，了解同行工作模式的好机会。自我都会留意的完成每一个交待的任务，想让自我做的最好一些。

接下来之后，会让我们这些新手去了解一些国际航线，国际港口，以及船公司的相关信息，还有就是国际相关的运费问题。这些知识也都是最基础的知识，然而也只有将这些最基本的知识都做好了之后，才会对发展业务起到良好的作用。所有的同事都在努力的去学习这些有含量的东西。

在然后我们也开始试着联系客户了。开始是公司给我们一些合作过客户的联系方式，我们会在过去打电话开发成自我的新客户，并能继续合作。我们也会在网上找一些公司黄页，按照上方的联系方式过去联系客户，这个过程也是很耐人寻味的，很枯燥，却也很刺激。经常被拒绝，有的时候甚至还没开口介绍就背对方挂掉电话了。渐渐地由刚开始打电话还比教紧张变的也开始有技巧了，这就是自我进步的过程。(fwsir。)随着电话联系的多了，客户的数量也慢慢的有了起色。然后客户多了之后，我们又在若干的客户当中筛选有可能合作下来的客户，分析客户，了解客户的需求，并及时的跟进问过价格的客户，这些对于我来说都是重点功课，也是必备的事情。期望能透过自我的努力来实现愿望。

工作渐渐地步入正轨，闲下来的时候，自我也会对工作进行思考反思，这样自我有了新的理解，新的想法，新的态度。每个人根据不一样的客户，根据自我的状态，都有不一样的收获。最重要的就是无论做什么事情，都是要透过自我的努力去实现价值，去完成目标的。

篇7：货运代理合同范本

委托方： (以下简称“甲方”)

法定代表人：

地址： 邮编：

联系人：

电话： 传真：

受托方： (以下简称“乙方”)

法定代表人：

本合同是甲乙双方本着自愿平等、公平合理的原则，经友好协商，就甲方委托乙方办理国际货物运输代理事宜，双方一致同意订立以下合同条款，以供双方共同遵照执行：

一、乙方接受甲方的委托，代为办理进出口货物的订舱、报关、报验、装箱、拆箱、转运、代垫代付海运、空运运费等相关事宜，甲方同意支付相应的海运、空运运费、包干费及乙方因办理委托事项而垫付的其他费用等。

二、甲方委托乙方办理订舱时，甲方应及时送交或者传真给乙方正确、齐全和有效的托运单据。托运单应明确标明甲方订舱单位名称、电话、传真及联系人并加盖公章或专门订舱章。托运单内容应注明货物的件数、重量、体积、目的港、装船日期、货物品名、运费和包干费金额和预付或到付及其他特别要求。

三、甲方委托乙方代理报关、报检、报验时，应提供合法、合格、正确、齐全的报关报验单证。依贸易性质不同可包括：合同、发票、商检证书、许可证、配额证、核销文件、报关单、手册、装箱单及有关批文等。

四、甲方委托乙方代为办理货物的装箱、拆箱、中转运输时，应在托运单或者相关函电中予以明示。包括代为联系仓储、装卸、转运、短驳、装拆箱及相应费用等事宜。

五、因甲方提供的文件、信息等内容不实等而导致的损失或者责任，由甲方自行承担。乙方因此而对第三方履行赔偿等责任的，甲方同意赔偿给乙方。

六、乙方应及时向甲方提供航班、船期预报以及截止接单日期等与甲方所委托业务有关的信息，乙方的前述预报不构成甲、乙双方对航班、船舶驶离港、抵港等的具体时间约定，仅作为双方办理有关订舱事宜等的参考。

七、根据业务的需要，乙方可以为甲方代垫代付空运运费、海运运费、港口费用及其他代理代办费用。前述款项及费用可采用包干费的形式进行结算，也可在包干费外另行结算。甲方同意以双方确认的金额支付，并不得以乙方是否已与第三方结算完毕作为付款的抗辩。

八、乙方应积极、谨慎、安全地办理甲方所委托的业务，若因故未能按甲方的要求办理的，应及时将有关情况通知甲方。对于因甲方的原因或货主的原因而在超过截止接单日要求加载货物的，乙方应积极配合甲方的要求，但是对于确实无法加载的，乙方不承担任何责任。

九、甲方的货物包装应适合于所委托的运输方式要求及货物的特殊属性。如果甲方的货物对运输、储存、装卸等有特殊要求的，应在委托单上注明。否则，所有的后果由甲方承担。若乙方因此遭受损失的，甲方应予赔偿。十、甲方对委托乙方办理的事项有更改的，应及时书面通知乙方。乙方视具体情况确定是否可以变更。因变更所引起的各项费用由甲方全部承担。

十一、甲方委托乙方办理的具体事项，根据甲方的每票委托书而定，具体每项业务的费用标准和付款方式、期限，详见《报价及结算单》，《报价及结算单》作为本合同的附件，是本合同不可分割的一部分。《报价及结算单》中的内容甲、乙双方可根据情况进行变更，变更经双方书面确认后方可生效。变更生效前所发生的业务，仍按原《报价及结算单》的标准执行。若单票业务的委托书中的费用标准与《报价及结算单》不一致的，按该票委托书中的标准处理本票业务。对于《报价及结算单》和委托书中均没有约定的乙方应收费项目，双方另行协商处理。

十二、乙方须在每月日前与甲方核对上个月帐单,甲方须在每月日前向乙方进行支付上月发生的所有款项.甲方如未按照合同的规定准时付费，每逾期一天，应向乙方支付未付部分万分之五的违约金。在甲方未按照合同约定支付乙方费用时，乙方有权滞留相应的运输单据，由此产生的所有损失和责任由甲方承担。若甲方指定第三人付款的，如第三人拒付、少付、延期付款的，甲方仍有支付义务和依约定承担违约责任。

十三、甲方未及时付费造成承运人依法留置货物的，由甲方自行承担。

十四、如货物的灭失或损坏是由于我国《海商法》第五十一条或《民用航空法》第一百二十五条所列明的原因造成的，乙方不承担任何责任。

十五、乙方在代理货物运输的过程中应尽心尽责，对于因乙方的过失而导致甲方遭受的直接损失和发生的费用由乙方承担责任，以上损失不包括货物因延迟等原因造成的经济损失。在任何情况下乙方的赔偿责任根据国际相关公约或提单背面条款为准。

十六、本合同项下发生的任何纠纷或者争议，双方首先应友好协商解决。协商不成的，任何一方均有权向乙方所在地有管辖权的人民法院提起诉讼。

十七、本合同的订立、效力、解释、履行、争议的解决均适用中华人民共和国法律。

十八、本合同经甲、乙双方签字盖章之日起生效，合同有效期为 一年 。本合同期满之日前，甲、乙双方如无异议，则合同有效期将自动延期，除非任何一方提出终止合同，并以书面方式通知另一方。

十九、经甲、乙双方协商一致，可对本合同进行修改和补充，修改及补充的内容经双方签字盖章后作为本合同的组成部分。

二十、本合同一式两份，甲、乙双方各执一份，两份具有同等法律效力。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

篇8：货运代理合同

甲    方：

地址：

法定代表人：  职务：    电话：

乙    方：

地址：

法定代表人：  职务：   电话：

根据《中华人民共和国合同法》及其他相关法律、法规之规定，甲乙双方在平等、自愿、协商一致的基础上，就甲方委托乙方代理安排出口货物运输以及相关费用的结算事宜达成如下协议，以资双方共同遵守。

第一条 相关定义

1、费用结算清单：指在本协议项下，乙方为费用结算需要，向甲方出具的，载明甲方应付费用的任何形式的书面材料。

2、书面确认：指具有甲方或授权人员盖章或签字确认之任何形式的书面材料。（有关印章或人员名单见附表）。

第二条 代理事项

甲方委托乙方从事下述服务：

1、在签发第三方的运输单证的情况下，乙方作为甲方的货运代理人，代理甲方向承运人或其代理人订舱、排载、制作单证，并代缴有关费用。

2、在乙方签发自己的运输单证时，向实际承运人订舱、排载；向甲方签发运输单证，并代缴相关费用。

第三条 操作流程

乙方必须严格按照以下程序履行代理义务：

1、甲方通常于每周五传真下周的订舱资料给乙方，乙方根据订舱资料向船公司预订舱位并在同日，最迟不超过下周一取得船东确认书后个工作小时内立即回复甲方，如无法订到舱位，乙方应在下周一下午前通知甲方，并尽可能提供调整办法。如货船安排在海沧码头或象屿保税区，乙方应提前书面知会甲方安排手册。

2、乙方获得甲方装箱清单后，应于个工作小时内制作报关资料第1―8联并传真给甲方，待甲方书面确认后方可制作S/O（即委托运输单）。如甲方运输货物为散货，乙方应告知是否货送保税区，并在完成前述工作的同时向甲方提交进仓单。

3、甲乙双方确认预计上柜时间后，乙方应将报关资料之1－5联送外代排载，并在甲方指定拖车公司要求的时间内将资料送交拖车公司。货柜装好拖出甲方工厂后，乙方应及时与拖车公司保持联络，确认货柜进场时间，并在货柜进场后30分钟内在报关资料第6、7、8联上加盖货柜进场章，同时电话通知甲方报关员并向甲方提交报关资料第6、7、8联及边检单供甲方报关。边检单由乙方负责办理。若乙方无法于周五（针对当周六、日或下周一、二开船的货物）或周二（针对当周三、四开船的货物）将上述报关资料及边检单送交甲方，则由乙方负责配载事宜。

4、 货物装船前，乙方必须传真提单副本至甲方，待甲方书面确认后，乙方在货物离港后个工作日内向甲方送达甲方所需正式提单。

第四条 费用标准（另行约定）

第五条 结算方式

1、甲乙双方采用月结方式结算费用。由乙方于次月号之前提供上一个月的费用结算清单给甲方核对（甲方也可随时向乙方索要）。

2、对于甲方有异议的全部或部分费用，乙方应在收到甲方提出的书面异议后立即与甲方核对。如系乙方错误，乙方将在一周内重新制作费用结算清单给乙方。

3、甲方在收到正式提单及乙方开具的正式发票后，经审核乙方提供的费用清单并作出书面确认后：

1）、人民币费用：自当月前两个月 日至当月前一个月 日期间发生的费用，乙方得于当月 日开始请款，由甲方在下个月 日前付清；

2）、美元费用（海运费）：甲方于当月 日前付清上个月发生的费用。

4、对于上述应付费用，甲方若需要由本协议以外的第三人支付给乙方的，必须书面通知乙方。

5、乙方对甲方应付费用，应于双方核对费用清单无误后开具正式发票给甲方并办理相应请款手续。

第六条 违约责任

1、乙方未依本协议之约定履行代理义务，包括但不限于未按照约定的操作流程作业及/或未及时向甲方提交相关单据，因此而延误甲方出口货物的交货期及/或造成其他损失的，乙方必须赔偿甲方的一切实际损失，并对此不持任何异议。

2、甲方未向乙方支付费用，或支付费用不完全，甲方必须从支付期限届满之日起，按应付款项向乙方每日支付 ‰的违约金。

第七条 争议解决

1、本协议如有不尽之处，双方应协商解决或另行签订补充协议，所签订的补充协议与本协议具有同等法律效力。

2、协商不成的，双方同意向厦门仲裁委员会申请仲裁。

第八条 协议的`变更和解除

1、双方可以通过协议方式变更或解除本协议，但必须提前30天书面通知对方，并须经对方书面同意。

2、任何一方未经对方同意单方面解除本协议，必须支付给对方违约金人民币     元。

第九条 其他

1、本协议期限自    年    月    日起至     年     月     日止。

2、本协议正本一式两份，效力相同，双方各执一份，自签订之日起生效。

甲方：                     乙方：

法定代理人或授权代理人：   法定代理人或授权代理人：

篇9：货运代理个人简历

目前所在： 广州 年 龄： 21

户口所在： 茂名 国 籍： 中国

婚姻状况： 未婚 民 族： 汉族

诚信徽章： 未申请  身 高： 159 cm

人才测评： 未测评  体 重： 52 kg

人才类型： 应届毕业生

应聘职位： 单证员， 跟单员， 货运代理/集装箱业务

工作年限： 1 职 称： 无职称

求职类型： 实习 可到职日期： 一个星期

月薪要求： 面议 希望工作地区： 白云区,佛山,广州

工作经历

汉堡王 起止年月：-07 ～ 2011-09

公司性质： 其它 所属行业：快速消费品(食品,饮料,化妆品)

担任职位： 生产

工作描述： 主要是做各种汉堡包，根据客人点的汉堡包快速做出来给客人，一般都是在一分钟之内要完成。

离职原因： 上课

志愿者经历

亚运志愿者 起止年月：-11 ～ 2010-11

担任职位： 地铁志愿者

工作描述： 为外国人或者外来人员提供所需要的服务，指导他们如何乘坐地铁、帮助残疾人等等。

教育背景 （QQ个性签名网 WWW.QQ0762.com/）

毕业院校： 广东交通职业技术学院

最高学历： 大专 获得学位:  毕业日期： -06

专 业 一： 报关与国际货运 专 业 二： 国际商务单证

起始年月 终止年月 学校（机构） 所学专业 获得证书 证书编号

语言能力

外语： 英语 良好 粤语水平： 良好

其它外语能力：

国语水平： 良好

工作能力及其他专长

个人自传

本人性格热情开朗，待人友善，善于与人沟通。工作勤奋，认真负责，能吃苦耐劳，尽职尽责。在莘莘学子中，我并非最好，但我拥有不懈奋斗的意念，对事有自己一定的见解，能比较迅速接受新事物，有一定的自学能力。由于是应届毕业生，工作经验不是很丰富，打算从基层做起，不断提升自己！在未来的工作中，我将以充沛的精力，刻苦钻研的精神来努力工作，稳定地进步自己的工作能力，与公司同步发展！吃苦耐劳，诚实守信，敢想敢做是我的基本，积极进取是我的.信念，“自强不息“是我的追求。 我相信我的到来一定会给贵公司带来丰厚的利润！

篇10：货运代理简历

货运代理简历模板

个人基本简历  简历编号： 更新日期： 无照片 姓 名：/国籍：中国 目前所在地：广州民族：汉族 户口所在地：广州身材：176 cm? kg 婚姻状况：未婚年龄：26 岁 培训认证： 诚信徽章：  求职意向及工作经历 人才类型：普通求职? 应聘职位：船务：操作、货运代理、外贸跟单： 工作年限：3职称：无职称 求职类型：全职可到职日期：一个星期 月薪要求：--3500希望工作地区：广州 深圳 东莞 个人工作经历： 公司名称：广州中船龙穴造船有限公司起止年月：-06 ～ -06 公司性质：民营企业所属行业：其他 担任职务：工人  工作描述：仓库管理  离职原因：薪酬原因    公司名称：广东安通国际货运代理有限公司起止年月：-08 ～ 2008-06 公司性质：民营企业所属行业：其他 担任职务：文员  工作描述：出口换单

驳船航程及油耗统计

箱管  离职原因：私人原因    公司名称：广州乐文船务有限公司起止年月：-12 ～ 2007-07 公司性质：民营企业所属行业：其他 担任职务：文员  工作描述：（堆场）集装箱进出管理

（箱管部）箱体残损及修复程度鉴定，维修报价，明确维修责任，追讨相关费用  离职原因：薪酬原因    教育背景 毕业院校：广东交通职业技术学院 最高学历：大专毕业日期：2005-07-01 所学专业一：交通运输管理所学专业二：  受教育培训经历： 起始年月终止年月学校（机构）专 业获得证书证书编号 -092005-07广东交通职业技术学院交通管理毕业证888888888   语言能力 外语：英语 良好   国语水平：精通粤语水平：精通   工作能力及其他专长  了解Word、Excel等软件；

熟习Windows平台；

有一定的.英语听写能力；

有较强的社交能力；

持驾驶证（C1)   详细个人自传  属学习/实干型的职员。工作认真负责.善于创新.敢于迎接挑战.敢于承担责任.有较强的精力投入工作。富有工作热情.乐业敬业。强调团队合作精神。   个人联系方式 通讯地址：  联系电话： 家庭电话：  手 机： QQ号码：  电子邮件： 个人主页：

篇11：货运代理个人简历

基本资料姓 名： 廖女士 性 别： 女   民 族： 汉族 政治面貌： 团员 出生日期： 1990年02月15日 身份证号： 330182\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\* 户 口： -- 婚姻状况： 未婚 学 历： 大专 技术职称： -- 毕业院校： 浙江国际海运职业技术学院 毕业时间： 07月 所学专业： 报关与国际海运货运 外语水平： 英语 (PETS-4) 电脑水平： 一般 工作年限： 1年   联系方式：求职意向工作类型： 全部 单位性质： 不限 期望行业： 贸易、进出口 期望职位： 单证员/报关员/海运/空运操作人员、货运代理 工作地点： 浙江省 期望月薪： 4000-6000教育经历学习刻苦认真，在校期间获得东海奖学金二等，香港董事奖学金三等。

培训经历无工作经验曾担任班长，学生会干事等，在学生工作和外出拉赞助与商家联系专业技能略知外贸报关报检流程 有报关员，报检资格双证自我评价本人性格热情开朗，待人友好，为人诚实谦虚。工作勤奋，认真负责，能吃苦耐劳，尽职尽责，有耐心。具有亲和力，平易近人，善于与人沟通。

精彩内容推荐，大家敬请阅读：

审计助理简历模板

生产经理求职简历模板

美容顾问求职简历模板

软件工程师求职简历模板

篇12：货运代理合同范本

九、甲方的货物包装应适合于所委托的运输方式要求及货物的特殊属性。如果甲方的货物对运输、储存、装卸等有特殊要求的，应在委托单上注明。否则，所有的后果由甲方承担。若乙方因此遭受损失的，甲方应予赔偿。

十、甲方对委托乙方办理的事项有更改的，应及时书面通知乙方。乙方视具体情况确定是否可以变更。因变更所引起的各项费用由甲方全部承担。

十一、甲方委托乙方办理的具体事项，根据甲方的每票委托书而定，具体每项业务的费用标准和付款方式、期限，详见《报价及结算单》，《报价及结算单》作为本合同的附件，是本合同不可分割的一部分。《报价及结算单》中的内容甲、乙双方可根据情况进行变更，变更经双方书面确认后方可生效。变更生效前所发生的业务，仍按原《报价及结算单》的标准执行。若单票业务的委托书中的费用标准与《报价及结算单》不一致的，按该票委托书中的标准处理本票业务。对于《报价及结算单》和委托书中均没有约定的乙方应收费项目，双方另行协商处理。

十二、乙方须在每月日前与甲方核对上个月帐单,甲方须在每月日前向乙方进行支付上月发生的所有款项.甲方如未按照合同的规定准时付费，每逾期一天，应向乙方支付未付部分万分之五的违约金。在甲方未按照合同约定支付乙方费用时，乙方有权滞留相应的运输单据，由此产生的所有损失和责任由甲方承担。若甲方指定第三人付款的，如第三人拒付、少付、延期付款的，甲方仍有支付义务和依约定承担违约责任。

十三、甲方未及时付费造成承运人依法留置货物的，由甲方自行承担。

十四、如货物的灭失或损坏是由于我国《海商法》第五十一条或《民用航空法》第一百二十五条所列明的原因造成的，乙方不承担任何责任。

十五、乙方在代理货物运输的过程中应尽心尽责，对于因乙方的过失而导致甲方遭受的直接损失和发生的费用由乙方承担责任，以上损失不包括货物因延迟等原因造成的经济损失。在任何情况下乙方的赔偿责任根据国际相关公约或提单背面条款为准。

十六、本合同项下发生的任何纠纷或者争议，双方首先应友好协商解决。协商不成的，任何一方均有权向乙方所在地有管辖权的人民法院提起诉讼。

十七、本合同的订立、效力、解释、履行、争议的解决均适用中华人民共和国法律。

十八、本合同经甲、乙双方签字盖章之日起生效，合同有效期为 一年 。本合同期满之日前，甲、乙双方如无异议，则合同有效期将自动延期，除非任何一方提出终止合同，并以书面方式通知另一方。

十九、经甲、乙双方协商一致，可对本合同进行修改和补充，修改及补充的内容经双方签字盖章后作为本合同的组成部分。

二十、本合同一式两份，甲、乙双方各执一份，两份具有同等法律效力。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

货运代理合同范文3

甲方：

乙方：

甲，乙双方本着共同发展，互惠互利的原则，经友好协商，就货运事宜达成如下协议。

一、报关，报验，单据传递

1.乙方接受甲方委托，并根据甲方的指示，为甲方办理下列全部或部分业务：进出口报关，报验;送货;其他与进出口货运有关的业务。

2.甲方根据乙方要求，负责提供下列全部或部分单据和文件：报关委托书，报检委托书;手册;正本提单，发票，箱单，合同;报关所需要进口许可证如系危险品，应提供相关文件;其他与进出口货运有关的单据和文件。

3.单据的传递

(1)报关单据：甲方委托乙方代理报关，甲方负责在货物到达当天或前1天将流转单及报关，报验所需的单据交至乙方，由乙方负责办理报关，报验手续。

(2)送货单据：甲方委托乙方送货，甲方负责将运输地址，联系人及电话等提供于乙方，由乙方负责派车并在甲方规定的时间内将货物送至指定地点。

(3)更改单据：对于任何更改，甲方须在报验，报关前以书面形式通知乙方，乙方由此产生的实际发生的，直接费用和损失由甲方承担。

二、费用结算

乙方会根据甲方需要给甲方垫付税款，垫付税款限额为 元，超过垫付限额，乙方向甲方出具税款垫付见证性材料等必须的资料并经甲方确认后3个工作日内甲方支付乙方垫付税款。运费及报关费用(具体收费比率或标准将在本协议附件中予以约定)每月结算一次。乙方应在每月 日前将帐单明细用电子文档交给甲方，甲方每月收到乙方的帐单明细及相应见证性材料后，审核期限为 天，甲方应在费用审核无误后10个工作日内付款。甲方逾期付款的，在乙方书面催告15日后仍不付款的，则乙方有权要求甲方按中国人民银行同期存款利率支付未付款项的利息作为违约金，但甲方支付违约金总额不应超过未付款项的1%。甲方除按本条的规定支付乙方费用外，不需支付乙方其它任何费用或款项。

三、报关服务

1.乙方根据甲方需要，为甲方提供专人、专车服务。

2.乙方根据甲方需要，为甲方提供限时服务，其中包括通关速度限时，结汇报关单和送货通知单的返回限时。异地的限时通关速度为5天，青岛地区的限时通关速度为3天，限时通关速度的前提是：甲方提供的报关单据应当准确无误，若因单据本身有误而造成的报关事故，乙方概不负责;若因报关单据问题而影响通关速度，乙方概不负责;若因乙方原因造成的报关事故，甲方有权要求乙方赔偿。

3.乙方会在货物正式通关完毕到海关签发结汇报关单的 天内返回(异地的返回时间为 天);送货通知单应在送货完毕，仓库保管员在送货通知单上全部签字确认后5个工作日返回(异地的返回时间为 天)，不签，送货通知单打印有误或先送货后补单的情况除外。但乙方应当将此种情形及时告知甲方，并采取相应的补救措施。

4.送货时货物包装异常，数量出现短缺，或者送货通知单的签收出现异常，乙方应于第一时间将情况及时反馈给甲方，由甲方负责协调解决，若乙方未第一时间反馈甲方，出现货损化差损失由乙方承担。货物在运抵甲方并经甲方接受前应由乙方承担风险责任。乙方若委托第三方承运货物的则乙方应对第三方的行为承担连带责任。

5.乙方为甲方提供门到门送货服务，乙方会按照甲方的指示及时送货上门，甲方负责安排留人接货，卸货。乙方未按规定或约定的时间将货物运到甲方约定地点，每逾期一天，按货物运费的 %支付甲方违约金。

四、代理安排运输的过程中，如因乙方过错而给甲方造成损失，甲方有权要求乙方赔偿。

五、抵消

依据法律或本协议约定乙方应支付甲方的违约金或其他款项将被视为甲方的可向乙方主张的债权，对该债权的实现双方同意甲方可以主张从甲方应支付乙方的本协议下的款项或其他甲方应支付乙方的款项中直接扣除直至抵消完毕，不足的部分乙方当然同意予以补足。甲方没有从应支付乙方的款项中扣除的并不应该视为甲方对主张该违约金或款项的放弃。

六、解除

1.甲方未及时，全面，正确履行合同约定之义务的，乙方将书面催告甲方予以正确履行，甲方在乙方催告后30日内仍不能整改到位的，乙方将有权解除合同。但该合同解除的权利乙方在7日内未向甲方主张的，则该权利消灭。

2.若合同一方不能清偿到期债务或因其他原因进入破产程序，则另一方取得在书面通知对方后即解除合同的权利。甲方因进入经营困难的境地，使履行合同成为一种不可能或一种沉重的负担，则乙方应许可甲方有权解除合同。

3.为对等之目的，乙方未及时，全面，正确履行合同约定之义务的，甲方将书面催告乙方予以正确履行，乙方在甲方催告后30日内仍不能整改到位的，甲方将有权解除合同。

4.合同解除后甲方提供给乙方的相关单据和文件乙方应当及时返还甲方，不得未经甲方同意擅自留存，复制。

5.尽管有上述之约定，在合同解除后若乙方尚有甲方的业务正在进行的，乙方仍应当妥善予以完成，由此发生的费用甲方当然将按照本协议的收费标准向乙方支付相关费用。若因乙方违反本款的约定导致甲方受有损失的，则乙方应当负责赔偿。

七、保密

1.乙方对因履行本协议而知悉或获得的甲方情报，资料等负有严格保密和 或及时归还甲方的义务，未经甲方同意乙方不得以任何理由泄漏和 或复制，留存。

2.不论本协议是否变更，解除，中止，本条款均有效，乙方若违反本条之规定应当向甲方支付 元的违约金。

八、甲乙双方同意因本协议发生的或一切与本协议有关的纠纷应协商解决，协商不成的提交甲方所在地人民法院诉讼解决。

九、对本协议条款如有任何修改或补充，甲乙双方均应在友好协商的基础上订立补充协议。该补充协议作为本协议的组成部分，与本协议具有同等法律效力。

十、本协议自双方盖章或法定代表人签字之日起生效，有效期为 年。

十一、本协议一式两份，甲乙双方各执一份。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

篇13：货运代理广告词

货运代理广告词

一、好才运，好标准，好服务，好真情。

二、一本万利好才运，货如轮转好畅顺。

三、好才运打造物流第一，财运好享受快乐服务。

四、马到成功靠物流，财源广进好才运。

五、从天涯到海北，真诚永不变物流首选好才运，保您一路好财运。

六、好才运来好财运，承载托付好运来。

七、品高志远行天下，放心物流好才运。

八、风雨呵护好才运，平安抵达好运来。

九、好才运货运代理，为你运送好财运。

十、好才运，运达您的事业，好运您的\'生活。

十一、八方聚来好才运，四海通达财运好。

十二、快速安全好才运，幸福财富有保障。

十三、好中求快，才德载物，运达天下好才运，运好货；好运，财运通通运。

十四、送去你的心意，托运朋友的关心，好才运热心为您服务。

十五、物流运输让你愁，好才运帮您来解愁。

十六、精诚呵护好才运，托付抵达好运来。

十七、安全、可靠、速度快，好才运货运对您不变的承诺。

十八、物流畅通好才运，物流安全好才运，物流快捷好才运，物流诚信好才运。

十九、四海皆客客为贵，五湖为好好才运。

二十、好才运货运：一路好财运，富贵滚滚来。

二十一、好才运货运：好品质，才运万物，

二十二、安全快捷好才运，满意放心好财运。

二十三、好才运来好财运，一路呵护好运来。

二十四、才运亨通行天下，好货群发到家门。

二十五、品高志远行天下，放心托付好才运。

二十六、好货运，有才运好才运，质量万里行，相伴您一生。

二十七、好才运来好财运，物流天下好运来。

二十八、好才运，货达四海；好财运，伴您一生。

二十九、好”服务“才”托付“运”天下。

三十、马到成功贵平安，财源广进好才运。

三十一、好服务，服务万千情；好才运，财运千万家。

三十二、好服务才运天下，真周到而得众心。

三十三、好才运交好运，运好财，找好才运货运。

三十四、好才运来好财运，风雨阳光好运来。

三十五、快捷平安好才运，诚信服务财运好。

三十六、有缘承载托付，爱心服务一路，好才运物流。

三十七、承载托付好才运，平安准时好运来。

三十八、千金难买好财运，货运首选好才运。

三十九、好才加好运，一路（万事）必好运（通顺）。

四十、传递真爱，平安抵达好才运：物流万里路，文明播四方。

四十一、好才运来好财运，平安准时好运来。

四十二、好”服务，“才”放心，“运”千里，零担心。

四十三、货运选择好才运，人生自然财运好。

四十四、好才运来好财运，天下共享好才运。

四十五、货物”好才运，“流通”好财运。

四十六、敢为人先好才运，马到成功好财运。

四十七、快捷安全好信用，货运我选好才运。

四十八、安全放心好才运，物流顺达保诚信。

四十九、携手好才运，年年好财运，好财运物流，您的财富搬运工。

五十、聚天下好才（财），汇八方好运。

篇14：货运代理公司简介

乐信货运代理有限公司

我司主要合法代理圆通速递有限公司中山市坦洲分公司业务，速圆通速递创建于5月28日，经过十五余年的发展，已成为一家集速递、航空、电子商务等业务为一体的大型企业集团，形成了集团化、网络化、规模化、品牌化经营的新格局，为客户提供一站式服务。底，成立上海圆通蛟龙投资发展(集团)有限公司，标志着圆通向集团化迈出了更加坚实的一步。公司在网络覆盖、运营能力、业务总量、公众满意度及服务质量、信息化水平、标准化等方面等均走在了行业前列，品牌价值和综合实力名列中国快递行业前三甲。

篇15：货运代理公司简介

广州运锦货运代理有限公司

上海圆通速递有限公司是国内大型民营快递品牌企业，成立于205月28日 。经过多年的精心打造，现已形成集物流，速递为一体的民营企业。

公司发展至今，始终秉承“客户要求，圆通使命”的服务宗旨和“诚信服务，开拓创新”的经营理念，发展成为拥有8个管理区，36个分拣中心，2100余个配送网点，5万余名员工服务范围覆盖国内1100余个城市的国内大型第三方快递企业。如今，圆通立足国内，面向国际，致力于开拓和发展国际，国内快递，物流市场。

篇16：货运代理公司简介

浩通国际货运代理有限公司成立于5月，总部设湖南长沙，注册资本叁仟万人民币，现有员工300余人。公司业务涵盖海运、空运进出口货物、国际展品和过境货物的国际运输代理业务，包括揽货、仓储、中转、集装箱拼装拆箱、结算运杂费、报关、报验、保险、相关的短途运输服务及咨询业务;办理国际快递(邮政专营业务除外);道路普通货运、道路货物专用运输(集装箱)、道路大型物件运输(一类)。

公司是中国最早获得一级国际货运代理资质的企业之一，于通过ISO9001.体系认证、并被评为AAAA级综合服务型物流企业和AA报关行，拥有民用航空货物运输一、二类销售代理人资质、交通部无船承运人(NVOCC)、道路运输许可证、国际快递、代理报关、代理报检等一整套国际运输业务经营资质。凭借先进科学的运营模式和综合服务的一体化优势，7月16日被湖南省商务厅授牌为湖南省通关代理中心，全力打造成为融通关、物流、融资、退税、结汇、信保等涉及外贸各环节为一体的外贸综合服务体。

公司拥有较完善的国内物流网络，合作网点50余家。除组建了浩通国际物流(湖南)有限公司、浩通供应链管理(湖南)有限公司和常德浩通供应链管理有限公司三家独资子公司外，在上海、广州、深圳、青岛、香港、昆明、绍兴、湖北、长沙、株洲、郴州、湘潭、岳阳、邵阳、娄底、永州等地设立了全资分支机构。并在上海、绍兴、湖北、长沙、岳阳、株洲、湘潭、娄底、邵阳、永州、广州、深圳设立了报关报验中心。旨在全面拓展公司业务，为客户提供全方位的外贸、供应链一站式省心服务。租赁仓库50000余平米，自建仓库项目正在筹备之中，自有及租赁营运车辆500余辆。拥有较健全的海外物流网络，代理遍布全球。

为适应业务发展和促进服务升级需要，于开始创建网站，并自主研发了内部管理系统、国际货运物流软件、仓库管理及财务管理软件，统一规范了各分支机构的操作，实现了计算机网络管理，无纸化办公。也使公司管理和操作更加规范、科学，整体水平得到进一步提高，综合实力进一步增强。

篇17：货运代理公司简介

德迅公司(Kuehne & Nagel,K&N) ,该公司创立于1890年，该公司的发详地为德国，本部设在瑞士的Schindellegi，是全球最大的货运代理公司之一，世界上最大的无轮经营的公共承运人。 1890年，August Kuehne和Friedrich Nagel在德国不莱梅开始经营货运代理和调配业务，主要经营羊毛和联合运输。 由于在德国发展迅速，业务很快扩展到整个欧洲、美洲并朝着亚洲和非洲发展。德迅(中国)货运代理有限公司总部设在上海，在全国很多大中城市和港口城市拥有分支机构，譬如：大连、天津、北京、青岛、宁波、厦门、广州、深圳，成都，重庆等

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找