# 最新个人网站策划书(4篇)

来源：网络 作者：繁花落寂 更新时间：2025-03-02

*在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧个人网站策划书篇一1 市场介绍随着\*...*

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

**个人网站策划书篇一**

1 市场介绍

随着\*\*年中国网民人数超过一亿，首次超过美国跃居全球第一。据互连联网统计，中国20-45岁的中青年男女占整个网民人数的比例达到75%以上，伴随着全国人民的物质生活的丰富和提高，必然相应的有了精神文化上日益不断的发展需求，我们发现未来也将同时孕育一个非常广阔的市场----交友婚恋市场。

2 市场定位

星梦奇缘交友网的客户将是：年龄在18-45岁之间，城市的白领，个体私营业主，自由职业者，政府雇员、大学教师、学生等。

我们把我们的交友网站定位为，为用户提供一个互相认识，交流情感和思想的一个平台，通过在线的信息服务和会员俱乐部内部的组织活动来提供使用价值，并通过会员收费、广告收费、活动收费的办法来获得盈利。这里，我们将提供更有价值的服务来充分的满足这种需求，并通过良好的管理来对这种服务提供组织，技术支持。我们相信在优质的服务和不懈的努力下，我们能达到我们预期的目标，取得商业上的成功。

3 市场计划

我们计划先在上海本地进行市场的开拓，然后逐步发展北京，南京，苏州，广州等发达城市，这样做的原因是我们对上海的市场比较了解，容易开展业务，并且具有地缘关系优势。

二、服务与收费

1 设计建设良好的网络交流平台，为客户提供更为强大的交流功能和更为多元化的服务。

2 充分借鉴酒吧，俱乐部，旅行社等单位的活动组织经验，做好网上交流与网下活动的融合，融合越好我们的网站竞争力就越强大。

3 改善网络平台的风格设计和稳定性,扩展性.深层次开发服务，获得更多的盈利点。

4 对于我们的服务中出现的问题我们的将通过投票程序，电话，电子邮件，和直接的业务人员反馈的信息进行调整，并在最短的时间内进行解决。对于高级会员和外部客户我们将建立客户关系管理程序来进行管理和支持。

5 服务产品列表

产品种类面向对象服务性质收费名称贡献比率备注

网络交友服务所有会员免费服务会员费0活动限制很大，只能享受最基本的服务，它区别于一般的交友服务

高级交友服务高级会员收费服务会员费60%高级会员享受更多的交友服务，活动限制最小

个人文集高级会员收费服务5%

个人网站所有会员收费服务5%

俱乐部活动所有会员收费服务20%%内部俱乐部组织活动，收取的适当的管理费用，活动可以是棋牌娱乐，爬山探险，也可以是旅游等，其形式可以基于或脱离网上。

婚介职介所有会员收费服务10%可以在网站中专门设着一个栏目，这个栏目中，需要在外貌，文化素质，个人能力方面做出一些要求，以体现独特性，以便产生产品价值，进行收费。

三、网站推广

1 搜索引擎推广 星梦奇缘交友网已经成功的在百度、谷歌、搜狗、雅虎等十多个主要著名搜索引擎进行推广并被收录。这可以给网站带来有效和大量的访问人群并提高网站的知名度。

2 邮件营销 就是电子邮件的推广。除了准备购买新浪、网易、搜狐等收费邮件广告营销外， 我们结合自己网站内部的2000多名会员邮件列表进行定期介绍和回访。

3 友情链接 通过与同类型高质量的网站进行免费首页友情链接，达到资源互换增加人气的目的。

4 软文和论坛发贴推广 星梦奇缘交友网会定期在各大站长网和知名论坛进行有选择的高质量的软文和发贴推广，对提升网站访问量和知名度是一种较好有效的方法

5 qq群和博客，网摘推广 通过网站建立数个qq群培养一批忠诚稳定的客户，我们还会向各大博客，网摘网站进行文章帖子的推荐和链接交换。

6 通过缜密精确的市场分析和网站调查，选择性价比最高的网络媒体进行付费的广告宣传推广，可以在短时间内迅速聚集人气，提高网站访问量和知名度。比如我们已经在上海地铁站的时代报纸上进行了为期半年的广告投放，初步达到了另人满意的效果。

7 线下活动 网站通过定期组织和举办各类线下交友相亲活动，有效的通过口碑的宣传，提高和建立网站的品牌效应。这是目前最有效和最值得发展的一种推广方式。

8 社会认证 主要是当网站达到一定的访问量之后，我们可以进行官方的和民间的资质认证，通过资质认证可以提高公司的知名度，信用级别，以增加商业机会

四、发展目标

通过4个月的勤奋努力，星梦奇缘交友网总注册会员人数已经达到2000多人，网站日访问量在600-1000人，pv数7000-12000，网站也成功被各大搜索引擎收录，google pr=3，网站与数十个相关同类网站做了首页友情链接交换，网站的alexa世界排名到28万位。

网站的近期目标：1年内总注册人员达到10000人，日访问量3000，alexa世界排名进入前10万位。

网站的中期目标：3年内总注册人员达到5万-10万人，日访问量2万以上，alexa世界排名进入前一万位。成为地区性知名交友网站，同时成功的通过会员服务收费，在线广告收入等方式达到赢利目标。

网站的远期目标：成为国内和国际有影响力的著名大型交友婚恋类网站，同时获得风险投资的青睐和投资，成功上市。与其他大型网站和企业的合作并购等等。

五、资金与风险

1 资金的需求

网站项目的初始资金需求估计为10-20万,主要用在服务器和域名的购置,网络应用软件的开发,网站的维护,市场的开拓,广告支出,人员招聘和工资及日常费用等方面,投资估计2年以后可以收回.。

2 风险与对策

风险无处不在，所以良好的对策也应该无处不在，我们不怕风险，只怕没有与之应对的方法。网站运营过程中不可避免的会遇到各种风险，比如技术风险、市场风险、资金风险、赢利模式风险等等，但我们相信通过自身的团结和努力，奉行“以人为本“的企业文化，以实现员工价值和公司价值的共同增长，同时在网站的建设运营过程中，坚持和发展网站的特色，进一步提高服务质量，降低成本，提高产品综合竞争力，增强产品适应市场变化的能力，永远把用户的需求和服务放在第一位，我们相信能成功克服网站发展过程中的种种阻力，最终实现用户，投资人和我们三方的共同赢利。

后记：

作为个人网站，需要进一步的运营和发展，光凭网站本身几个成员的力量是远远不够的，迫切需要外界的资金支持以便加大网站今后在广告推广和自身建设上的投入费用。

最近正在和几个开公司的朋友洽谈网站合作的事项，希望能得到他们的资金投入支持，所以筹划了几个晚上写这篇交友网站商业计划书。先是学习了一下网上其他类似的商业计划书格式，然后按照星梦奇缘交友网站的真实情况撰写规划而成。

计划书自己也感觉写的很仓促和简单，不过都是本人一些真实的想法，希望能和广大朋友共同学习和交流。也希望能通过站长网认识更多的新朋友,更希望能借此机会找到网站未来的共同创业伙伴，如果有兴趣可以通过网站联系我。

**个人网站策划书篇二**

第一：网站建设市场分析及网站的定位

门户网站包括综合性门户网站、电子商务类门户网站、行业门户网站、信息服务类门户网站，市场分析做完后，有一个网站定位。这时通常要有一个总结。然后要对自己将要做的网站有一个明确的认识，做出目标和定位。

第二：网站的内容建设

在对网站进行市场分析调研和定位之后，我们要做的就是网站的基础设施建设了，它包括网站的前台页面设计制作和网站的后台编程，在网站全部做完之后还要进行网站测试和上传等工作。网站设计主要是对网站前台页面进行制作。所谓前台设计通俗点讲就是浏览者能够看到的那部分，也就是所说的网页。对于不同类型的网站，前台设计情况可能略微不同。门户网站设计主要是简单，界面友好，要追求网页打开速度。门户网站的首页通常是比较简单中留出一点独特的风格，在不影响网页速度的前提下保留个性与独到。

网站编程是网站安全的基础，一个好的程序可以是网站受到攻击而产生不良后果的问题大大减少，网站变成需要专业的编程技术，一般来说网站流行的编程语言有以下几种：jsp、asp、.net、php等等。网站建设编程语言是一个选择，要用所选的语言编具有什么功能的程序才是网站基本。通常情况下网站都具有这些基本系统：新闻发布系统(信息发布系统)、产品发布系统、会员管理系统、广告管理系统、流量统计分析系统等等。

第三：网站的推广

网站的推广可是说是网站建设中尤为重要的一部分，推广做的好可以说网站建设就成功了一大半，那么怎么样进行推广呢?推广的方式有哪些呢?让我们来看一下：

友情链接：和其他网站做友情链接，最好找比自己pr值高的网站来做。

登陆免费搜索引擎：让搜索引擎都收录你的网站，这样你的网站就可以在互联网上被其他企业或者个人所查找到了。

加入导航网站：加入导航网站对推广要有好处，不过有一些比较有名的导航网站登陆需要花费。

付费推广方式： 搜索引擎关键词：在比较著名的搜索引擎做关键词推广。

活动宣传：如果你做的是一些比较大的门户网站，那么你可以选择做一些活动宣传这样的推广，比如说免费会员月等等。

网络广告：做网络广告，在流量比较大的网站上做广告宣传。虽然互联网发展越来越快，但是传统的宣传方式现在还是占主导地位，所以建立做电视广告，广播，宣传册等宣传，对网站的推广效果很明显。

第四：网站管理

1、需要对网站的发展进行研究和方向性决策。

2、需要对网站吸收和支付费用进行整理。

3、需要对网站内容和版式进行维护和更新。

4、需要对网站进行宣传推广。具体的管理根据网站的不同也不同。

第五：网站的投资与风险分析

这个问题是无论做什么项目之前都必须要考虑到的，不仅仅是网站问题。一般来说投资包括固定资产、运营费用和流动资金。

网站的投资：对于网站来说，固定资产主要包括服务器、硬件防火墙、交换机、路由器、机柜等等，我觉得尽量把可以当做固定资产的都物品都作为固定资产，比如说域名等等。因为如果是商业网站的话，固定资产可以抵一部分税。

运营费用：运营费用主要包括网站日常的开销，如宣传推广费用，人员工资费，水电费等等。

流动资金：这个就不说了，总要做到有备无患，网站可不能说什么时候停就停，什么时候开就开，和小杂货店毕竟还是不一样的。网站的稳定性很重要。

投资风险分析：做网站之前，分析完网站建设的可行性，然后就要考虑到投资的风险。估算出投资的损益表，计算一下投资回收期都是很必要的。

**个人网站策划书篇三**

一、确立网站的主题

当今，随着社会的发展和人们生活水平的提高。作为生活必需品。人们对其需求的目标也越来越丰富。因此我所要建立的网站是从事鞋类制品，以满足不同人的需要，明确前进方向。

二、搜集材料

明确主题之后，要围绕主题开始对主题相关资料的搜索。只有搜索的材料越丰富，网站的访问量才会越多。从而使网站的制作越容易。同时材料既可以从图书、报纸、光盘、多媒体上得来，也可以从互联网上搜集，然后把搜集的材料去粗取精，去伪存真，作为自己制作网页的素材。

三、规划网站

加强对网站的结构、栏目的设置、网站的风格、颜色搭配、版面布局、文字图片的运用等方面的调节。熟练把握网站技巧和颜色的搭配。使制作出来的网页更具特色和个性。更加吸引别人的注意。

四、选择适当的制作工具

尽管选择什么样的工具并不会影响你设计网页的好坏，但是一款功能强大、使用简单的软件往往可以起到事半功倍的效果。网页制作涉及的工具很多。有许多可能我们还并不熟悉。我认为对于初学者而言，除了要学会最基本的网页编辑工具dreamwear以外，像图片编辑工具，如photoshop。动画编辑工具，如flash。特效工具等建立网页最基本的东西应该掌握。这样才能灵活的把握网站的主题。

五、制作网页

材料有了，工具也选好了，下面就需要按照规划一步步地把自己的想法变成现实了，这是一个复杂而细致的过程，一定要按照先大后小、先简单后复杂来进行制作。所谓先大后小，就是说在制作网页时，先把大的结构设计好，然后再逐步完善小的结构设计。所谓先简单后复杂，就是先设计出简单的内容，然后再设计复杂的内容，以便出现问题时好修改。在制作网页时要多灵活运用模板，这样可以大大提高制作效率，提高页面的美观效果。

六、上传测试

网页制作完毕，最后要发布到web服务器上，才能够让全世界的朋友观看，现在上传的工具有很多，有些网页制作工具本身就带有ftp功能，利用这些ftp工具，你可以很方便地把网站发布到自己申请的主页存放服务器上。网站上传以后，你要在浏览器中打开自己的网站，逐页逐个链接的进行测试，发现问题，及时修改，然后再上传测试。反复测试直至全部测试完毕就可以把你的网址告诉给朋友，让他们来浏览。

七、推广宣传

网页做好之后，还要不断地进行宣传，这样才能让更多的朋友认识它，提高网站的访问率和知名度。推广的方法有很多，例如到搜索引擎上注册、与别的网站交换链接等。

八、维护更新

网站要注意经常维护更新内容，保持内容的新鲜，不要一做好就放在那儿不变了，只有不断地给它补充新的内容，才能够吸引住浏览者。

**个人网站策划书篇四**

一个成功的个人网站，前期的准备工作是至关重要的，好的开始等于成功的一半。在这一阶段有两个主要的问题需要考虑：

1、站点定位：对于个人网站建设前期的定位是相当重要，你必须了解你做这个网站的目的，是为了宣传自己还是展示自己的爱好，本人感觉最好是定位在自己感兴趣或者自己工作的行业中，这样自己可能会对所确定的主题行业了解的更多些，很多人在建站初期总是喜欢在主页里堆积大量感兴趣的内容，但个人的精力总是有限的，因为无力维护而导致站点更新缓慢、内容匮乏，与其这样，不如选定一个主题做出自己的风格，不求大而全，但求小而精。

2、空间选择：目前大部分个人网站还使用免费空间，免费空间其一会插一些提供商的广告，其二速度慢，这些大家应该都知道本人感觉个人网站建设应该选择一款优惠的空间，其一相对稳定，其二有自己独立的域名。

建设期：

主题定位好了就要收集素材，和整理资料，要制作成功的个人网站熟练掌握设计和图形处理的技巧是很有必要，网站建设最重要的莫过于设计和内容，我们这里谈一谈设计。

个人网站建设方案要求：

第一、在导航上要尽量清晰明了，布局合理，层次分明，页面链接层次不要太深，尽量让用户用最短的时间找到需要的资料

第二、风格要统一：保持统一风格，有助于加深访问者对你的个人的印象。

第三、色彩要和谐、重点突出：在网页设计中，根据和谐、均衡和重点突出的原则。

第四、动态效果不宜太多2、技术方案中要注意的一些事项：

第一、不要沉迷于技术的运用，少用那些华而不实的特效;

第二、统一网站的css，有助于保持整个站点的风格统一，并且方便修改;

第三、不要有弹出窗口效果。

第四、图像处理上要尽量处理得小些，有助于浏览速度。图片的合理压缩可以让页面美观而且文件小巧。

第五、不要试图用禁用鼠标右键等功能为你的主页加密，只会让你失去更多支持者;

总之，个人网站建设要明确主题，无论是宣传自己还是推销个人，在设计上可适当形成一种个人风格，要明确主次，主要的可放在显要位置、加粗或变颜色等。从而使浏览者第一时间产生视觉效果。达到好网站的要求，另外个人网站建设在设计上不要太过花，许多个人网站做得很花，看上去很不够专业，还有点让人讨厌的感觉，想想这样的网站能留住几个人。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找