# 最新学生会外联部个人工作总结字(十三篇)

来源：网络 作者：独坐青楼 更新时间：2020-10-15

*总结是把一定阶段内的有关情况分析研究，做出有指导性的经验方法以及结论的书面材料，它可以使我们更有效率，不妨坐下来好好写写总结吧。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所...*

总结是把一定阶段内的有关情况分析研究，做出有指导性的经验方法以及结论的书面材料，它可以使我们更有效率，不妨坐下来好好写写总结吧。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

**学生会外联部个人工作总结字篇一**

在20x年10月初，开始准备学习部下一轮的工作，分别是对新加入学习部的成员的考核，以及准备辩论赛，征文比赛等需要学习部主办的活动。

这些活动在上级领导的关怀下，在学习部的各个工作人员的不懈努力下，在各个兄弟部门的积极协调下，都顺利的完成了，取得了比较优异的成绩，为新进的成员们上了生动的一课，对新成员们起了很好的教育作用。

并积累了大量的工作经验，对下次的工作提供的充分的经验支持。

总的说，在20x年秋季的学生会的工作中，学习部在接到自己的工作后，都做出了充分的准备，并以的热情和认真在完成自己的工作，虽说有些事做的不尽如人意，但是对于每件事，学习部的每个工作人员都是尽了自己最的努力在做的，因为这不仅仅是自己的荣誉问题，也关系到了全院的荣誉问题。

对于工作中的某些问题，比如有的工作人员在工作是不是很积极，或者在工作质量上有些问题等等，那些都是需要改进的地方，在被指出自己不足的时候，我们都需要虚心学习，这样才能使自己不断的进步，不断的创造更好的未来。

在20x年即将离开我们的时候，我们学习部的全体人员适时的对自己过去的一年的工作做出了总结，这既是对自己过去的优点的继承，也是对自己过去的不足勇敢的面对，并将积极的改正。

只有这样，才能和学生会所有的成员一起，创造学生会更加美好的明天。

**学生会外联部个人工作总结字篇二**

时光流逝，岁月如梭，转眼间大学新的一个学期就在弹指一挥间过去了。这一个学期的纪检工作也已经完满结束。在这个学期，我们谨记为同学服务的宗旨，怀着全心全意为广大同学服务的信心，认真地完成了学校学院安排的各项工作。在学院老师的帮助，各班各部门同学的积极配合和支持下，以及本部门全体成员的努力下，纪检工作取得了一定的成果，得到了广大同学的肯定。

现在就过去一个学期的工作总结如下。

一、部门内的交接工作

1. 通过半年的工作参与，各试用委员对部门的各项工作有了初步的了解与认识。因此，在本学期初，部门进行了换届工作，选出了一批正式委员与新的部长，为部门这个学期各项活动的顺利开展提供优势条件。

二、一如既往的做好各项常规性工作

1. 在开学初，对上学期各班同学绩点和操行分进行统计。

2. 每周收集各班课堂考勤表，统计、整理考勤情况，及时公布考勤情况和通知缺勤的同学补上假条;与各班学委做好沟通工作。

3. 一如既往地做好每天早上的院检和每周一次的校检，期间(第七至八周)对大一的进行了改革，在三饭进行院早检一周。后来收集和整理各班同学对早检制度的意见后，根据民意对我院的早检制度进行了修改。

4. 本学期部门定期组织大一学生到指定的草坪进行常规性草坪劳动，在蝴蝶湖进行了一次义务草坪劳动。提高同学们爱护绿地的积极性和保护环境的意识。同学们劳动认真积极，活动进展顺利

5. 部门负责了本学期院学生会每一次例会的考勤，工作实事求是，认真负责。

三、积极开展各项活动，丰富同学的校园生活

1.在三月底，我们分别与航海学院、信息学院和法学院共同举办了三场辩论队友谊赛。我院辩论队在三场友谊赛之后，经过充分的总结，为“海大杯”辩论赛做好了充分的准备。部门经过友谊辩论赛之后，不仅增进了与各学院之间的感情，还发现和总结了从筹备活动到举行活动中的存在的问题，为以后举办同类活动提供了经验。

2.在四月中旬，我们举办了“海大杯”辩论赛，我院辩论队不敌寸金学院，无缘往后的比赛。这场辩论赛中，我们与寸金学院共同准备这场比赛，在过程中向他们学习与借鉴了不少经验。

3.在五月中旬，举办了我院第二届主题为“my idol”的英语演讲比赛。这场比赛从准备到举行经过了重重障碍，最后还是顺利的完成了比赛。王晓彤赢得了这场比赛的第一名并代表了我院参加了校英语演讲比赛，获得了优秀奖的成绩。在这场比赛之后，部门内从活动的各个阶段，现场的各个方面做出了详细的总结。

4.在五月底，“海大杯”辩论赛落下帷幕不久，我们举办了一场风采辩论赛。邀请了众多学院辩论队领队到场作为评委，共同切磋辩论的精粹。这场辩论赛吸取了过去众多辩论赛总结的经验，因此，从筹备到结束都十分顺利的进行。尤其是沟通方面，这场辩论赛，我们部门与辩论队做了十分充分的沟通，因此出现的误解歧义大大减少。

5.在春意盎然的四月，我们部门举行了政治与行政学院第三节草坪标语牌设计大赛。参与比赛的各个队伍都比较热情，水准较高，令这次比赛的水平获得评委的一致赞同。创新了比赛形式，设置了现场最佳人气奖;专业的评委也选出了令大家信服的获奖作品。

四、协助各兄弟部门工作，服务xx同学

1.协助体育部举行的“师生杯”乒乓球赛和第一届羽毛球赛和班际杯乒乓球赛，在比赛中主要负责记分计时等工作。

2.协助勤工监管部的征文评比活动。

这个学期即将过去，我们将会对过去的全部工作进行深入总结，发现和改正工作中的不足，以完善我们部门日后的工作，为部门进一步的发展提供空间。同时，还会继续发扬团结、协作、分工的精神;继续以满腔的热情，扬长避短，积极面临新学期的挑战，努力为同学们营造出一个更好的学习、休息环境!

**学生会外联部个人工作总结字篇三**

外联部在本学年完成了之前的既定目标，并在活动中达到了预期效果，在同学中也产生了不错的反响。但在活动中我们还是暴露出了不少问题，需要我们改进。为了总结经验，并加强自身建设，现对本学期部门工作做一总结。

外联部本学年组织了以下活动：“迎新”活动，旅游论坛及“双选会”活动，“寝室美化大赛”“12·9英语演讲比赛”活动，一系列新东方英语讲座，职业生涯规划讲座;并参与了其他部门组织的各项活动。现对这些活动总结如下：

我部门积极联系各大企业，最后，通过与康师傅主动沟通、协商争取我系所需物资，同时为康师傅赞助企业做好相关方面的宣传，使我系与赞助商的利益得到了最大保障。为旅游系20xx年迎新工作作好了充分的物资准备及相关工作，使得迎新工作顺利开展，给09级新生及新生家长留下了良好的印象。

我部门为双选会做好了基础准备工作，布置双选会场地，事前做好了活动策划文书，与赞助商联通公司，积极认真洽谈合作，争取了宣传方面的相关物资，我系双选会的影响力度扩大，使之充分有效地帮助到毕业生。充分展示各企业，为旅游系应届毕业生搭建一个良好的寻找工作机会的平台。

我部与负责寝室美化大赛的常规部门积极协调、沟通、合作，帮助常规部门顺利完成本次活动。并联系赞助商为本次寝室美化大赛的优胜寝室提供奖品。我部为这次活动顺利进行提供条件。充分展现同学们动手动脑的才能，使之有利于成为学习好、实践能力强的全面发展的综合性人才。

我部门积极联系赞助商为获奖选手提供奖品，作好会场布置，并做好后勤保障工作。为英语演讲比赛作好了充分准备，为比赛顺利进行提供了条件，将旅游系的风采再次在全院得以展现。

大学生首先要认识到生涯规划的重要意义，职业生涯活动将伴随我们的大半生，拥有成功的职业生涯才能实现完美人生。不少大学生对职业生涯规划或冷眼相对，或茫然无以适从，或使规划流于形式，或不顾主客观条件任意随自己的兴致来“规划”，因此，我部门与商家合作，举办了这样的一次讲座，让同学们知道职业生涯规划具有特别重要的意义。

新东方，是我系长期合作的赞助商家，在现实的学习生活中，英语是极其重要的。我部门通过与新东方的合作，举办了一系列的英语讲座，为同学们提供一个平台和机会去了解英语，提升自己。

在这一学期的活动、工作过程中，我们也发现了外联部存在的一些问题和需要改进的地方。

由于本学期各位干事都是刚刚加入外联部的新成员，对外联部的很多工作不是很熟悉。而本学期我们所有的活动都是有部长协调，商量组织的，干事们并没有参与到活动的组织过程中，只是做一些安排的具体工作，导致一学期后干事们对很多活动的组织过程还是不很熟悉，并没起到锻炼干事的作用。

首先，通过部长在活动过程中对干事们的观察发现，干事们在活动过程中仅仅是做安排好的工作，很多情况下并不清楚活动的总体状况，对活动没有全局的理解，导致工作过程中的种种失误。其次，由于缺乏经验，干事们在工作过程中遇到突发事件时，处理事情的能力较差，使一些很容易的事复杂化。

结合部里出现的这些问题，部长通过组织讨论，计划在下学期组织活动让干事们们全程参加，并由干事们自己独立组织部分活动，以达到锻炼干事，增加他们经验的目的。

在对本学期的活动、工作做了总结后，发现了一些需要解决的问题，并提出解决方案。在这学期的工作中，我们对内团结同学，增强校学生会内部各部门之间及与各系部，各院校学生会的联系和沟通，共同学习，取长补短。对外跟其它高校之间的联系，增强校学生会与其它高校间的了解和联系，更有利的学习其他学校学生会的优良作风，把其它高校的好的做法，带回到自己的学校，把本校好的东西传出去，提高学校的知名度。

我们取得的成绩是离不开各位领导、老师和广大同学的支持和配合的。我们会以饱满的热情，积极的工作态度迎接新的学期的到来。希望在下学期的活动、工作中，外联部的各方面都能有所提高，干事们也能更快的成长起来，成为能独当一面的全才。我们外联部的工作也有更好的发展。

**学生会外联部个人工作总结字篇四**

外联部在本学年完成了之前的既定目标，并在活动中达到了预期效果，在同学中也产生了不错的反响。但在活动中我们还是暴露出了不少问题，需要我们改进。为了总结经验，并加强自身建设，现对本学期部门工作做一总结。

外联部本学年组织了以下活动：“迎新”活动，旅游论坛及“双选会”活动，“寝室美化大赛”“12·9英语演讲比赛”活动，一系列新东方英语讲座，职业生涯规划讲座;并参与了其他部门组织的各项活动。现对这些活动总结如下：

一、“迎新”活动

我部门积极联系各大企业，最后，通过与康师傅主动沟通、协商争取我系所需物资，同时为康师傅赞助企业做好相关方面的宣传，使我系与赞助商的利益得到了最大保障。为旅游系20xx年迎新工作作好了充分的物资准备及相关工作，使得迎新工作顺利开展，给09级新生及新生家长留下了良好的印象。

二、旅游人才交流论坛及“双选会”活动

我部门为双选会做好了基础准备工作，布置双选会场地，事前做好了活动策划文书，与赞助商联通公司，积极认真洽谈合作，争取了宣传方面的相关物资，我系双选会的影响力度扩大，使之充分有效地帮助到毕业生。充分展示各企业，为旅游系应届毕业生搭建一个良好的寻找工作机会的平台。

三、寝室美化大赛

我部与负责寝室美化大赛的常规部门积极协调、沟通、合作，帮助常规部门顺利完成本次活动。并联系赞助商为本次寝室美化大赛的优胜寝室提供奖品。我部为这次活动顺利进行提供条件。充分展现同学们动手动脑的才能，使之有利于成为学习好、实践能力强的全面发展的综合性人才。

四、“12·9英语演讲比赛”活动

我部门积极联系赞助商为获奖选手提供奖品，作好会场布置，并做好后勤保障工作。为英语演讲比赛作好了充分准备，为比赛顺利进行提供了条件，将旅游系的风采再次在全院得以展现。

五、职业生涯规划讲座

大学生首先要认识到生涯规划的重要意义，职业生涯活动将伴随我们的大半生，拥有成功的职业生涯才能实现完美人生。不少大学生对职业生涯规划或冷眼相对，或茫然无以适从，或使规划流于形式，或不顾主客观条件任意随自己的兴致来“规划”，因此，我部门与商家合作，举办了这样的一次讲座，让同学们知道职业生涯规划具有特别重要的意义。

六、新东方系列英语讲座

新东方，是我系长期合作的赞助商家，在现实的学习生活中，英语是极其重要的。我部门通过与新东方的合作，举办了一系列的英语讲座，为同学们提供一个平台和机会去了解英语，提升自己。

在这一学期的活动、工作过程中，我们也发现了外联部存在的一些问题和需要改进的地方。

一、活动举办过程中部长工作出现的问题：

由于本学期各位干事都是刚刚加入外联部的新成员，对外联部的很多工作不是很熟悉。而本学期我们所有的活动都是有部长协调，商量组织的，干事们并没有参与到活动的组织过程中，只是做一些安排的具体工作，导致一学期后干事们对很多活动的组织过程还是不很熟悉，并没起到锻炼干事的作用。

二、活动举办过程中干事工作出现的问题：

首先，通过部长在活动过程中对干事们的观察发现，干事们在活动过程中仅仅是做安排好的工作，很多情况下并不清楚活动的总体状况，对活动没有全局的理解，导致工作过程中的种种失误。其次，由于缺乏经验，干事们在工作过程中遇到突发事件时，处理事情的能力较差，使一些很容易的事复杂化。

结合部里出现的这些问题，部长通过组织讨论，计划在下学期组织活动让干事们们全程参加，并由干事们自己独立组织部分活动，以达到锻炼干事，增加他们经验的目的。

在对本学期的活动、工作做了总结后，发现了一些需要解决的问题，并提出解决方案。在这学期的工作中，我们对内团结同学，增强校学生会内部各部门之间及与各系部，各院校学生会的联系和沟通，共同学习，取长补短。对外跟其它高校之间的联系，增强校学生会与其它高校间的了解和联系，更有利的学习其他学校学生会的优良作风，把其它高校的好的做法，带回到自己的学校，把本校好的东西传出去，提高学校的知名度。

我们取得的成绩是离不开各位领导、老师和广大同学的支持和配合的。我们会以饱满的热情，积极的工作态度迎接新的学期的到来。希望在下学期的活动、工作中，外联部的各方面都能有所提高，干事们也能更快的成长起来，成为能独当一面的全才。我们外联部的工作也有更好的发展。

**学生会外联部个人工作总结字篇五**

在，我部在本学年取得了不少的成功经验与成绩，外联部可谓是学生会外联内引的一个窗口，就本身工作环境来说是一个相对灵活的部门，这个学期外联部的主要工作是加强校内外的联系，做好与活动主办方之间的协调，起到了扩大影响加强联系的作用。

在本学期，学生会承办的\*\*活动中，外联部承担了不可或缺的作用。俗话说‘三军未到，粮草先行’，在活动初期，外联部发挥了其本质作用，承担了拉调赞助的责任，而本部部员在其间也积极参与，出外拉调赞助，作为本次活动的主要经费。在后期运作中，外联部也积极配后其他部门组织开展活动，包括布置会场，维持秩序，组织观众与参赛人员，为学生会建立了良好的形象。还有在中，学生会也参与了布置会场与后期的值班工作，为成功举办贡献出了自己的一份力，其中外联部在学生会的成员中所占比例较大，当中自然也不能忽视外联部成员的那份功劳。由于，在工作方面自然也有许多的不足，需要我们去改进。下面是我部对下学期将要对展开活动需要改进与加强的一些计划：

1， 协助学生会各部门搞好各种工作，保障其他部门开展活动所需场地，经费等需要。此计划还需根据学生会会不同计划安排做出更详细的计划安排。

2， 在学生会在举行活动时要细心细致的做好联系，接待嘉宾的工作，以保障活动的顺利进行。其中的具体工作包括:联系嘉宾确定好到达的时间地点，派工作人员去接待，安排就坐，后勤服务等，或者还有通知演出的相关事宜等相关工作。

3， 要加强与其他部门的联系和交流，从而在工作上更好的相互配合，共同为学生会，为尽出自己的一份力。

1， 所谓扩大影响主要是指通过加强与校内其他学院的联系以及发展与大学城内其他高校的友好关系，通过与其他学院,其他高校的联系交流，把他们的特色引入我院，把我院的工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强学院间，高校间同学的联系交流的目的，从而展现我们学院的风采，扩大我们学院的影响力。

2， 展现风采--抓住一切的机会展现自己。主要是通过加强活动的交流为主。第一，在我们自己举办活动的时候，邀请其他学院，其他学校的社团干部参与观，,在对方举办活动的时候，我们派人参观学习。第二，争取在这个学期，与其他学院或者其他学校搞一次联谊活动，内容可能倾向于外联经验的交流，具体内容及时间安排还有待确定。

3， 扩大影响--主要是通过举办一些在校内，在大学城内较有影响的活动来达到目的。目前的设想有，通过我们学院自己成功举办大型的活动，加大宣传，扩大影响力;或者通过我们学院牵头的形式，与其他学院一起或者与其他学校一起举办活动，以达到目的。

1， 我们部门要寻求潜在的赞助商，来支持和能与赞助学生会的各种活动，使彼此建立和维持友好的合作关系。这对我们搞好活动工作，为活动提供资金支持,树立我们学生会在学院上的良好形象是很有帮助的。

2， 做好初步工作，维持与客户的良好关系。这对我部门还有学生会都有很重要的意义，我们会把重心放在此项工作上，加强与外界的联系。

1， 制定完整的部门规章制度，并要求部门人员严格遵守其制度。

2， 对本部部员的定期培训活动活动时间：每周一次或根据情况而定活动内容：理论加实践，让部员尽快掌握外联部工作技巧，会请一些外联经验丰富的人来给部门成员做交流，同时也会提供各种机会给部门成员锻炼。

3， 鉴于策划的重要性，我们部门将会进行专门的培训，甚至可以开展部门内部的小型的比赛活动。以上是我们对外联部的策划、构思，其中还存在许多不足。我们将在实践中发挥外联部灵活变通的工作方法，务真，务实地做好部门的常规工作。以开拓进取的精神协助学生会开展各项活动，以真诚的态度做好与其他部门，其他社团组织的联系工作。争取使本届外联部在已往的工作成绩上更上一层楼，从而协助学生会逐步走向成熟，成功的道路上。

**学生会外联部个人工作总结字篇六**

在，我部在本学年取得了不少的成功经验与成绩，外联部可谓是学生会外联内引的一个窗口，就本身工作环境来说是一个相对灵活的部门，这个学期外联部的主要工作是加强校内外的联系，做好与活动主办方之间的协调，起到了扩大影响加强联系的作用。

在本学期，学生会承办的\*\*活动中，外联部承担了不可或缺的作用。俗话说‘三军未到，粮草先行’，在活动初期，外联部发挥了其本质作用，承担了拉调赞助的责任，而本部部员在其间也积极参与，出外拉调赞助，作为本次活动的主要经费。在后期运作中，外联部也积极配后其他部门组织开展活动，包括布置会场，维持秩序，组织观众与参赛人员，为学生会建立了良好的形象。还有在中，学生会也参与了布置会场与后期的值班工作，为成功举办贡献出了自己的一份力，其中外联部在学生会的成员中所占比例较大，当中自然也不能忽视外联部成员的那份功劳。由于，在工作方面自然也有许多的不足，需要我们去改进。下面是我部对下学期将要对展开活动需要改进与加强的一些计划：

一， 做好协助

1， 协助学生会各部门搞好各种工作，保障其他部门开展活动所需场地，经费等需要。此计划还需根据学生会会不同计划安排做出更详细的计划安排。

2， 在学生会在举行活动时要细心细致的做好联系，接待嘉宾的工作，以保障活动的顺利进行。其中的具体工作包括:联系嘉宾确定好到达的时间地点，派工作人员去接待，安排就坐，后勤服务等，或者还有通知演出的相关事宜等相关工作。

3， 要加强与其他部门的联系和交流，从而在工作上更好的相互配合，共同为学生会，为尽出自己的一份力。

二， 扩大影响

1， 所谓扩大影响主要是指通过加强与校内其他学院的联系以及发展与大学城内其他高校的友好关系，通过与其他学院,其他高校的联系交流，把他们的特色引入我院，把我院的工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强学院间，高校间同学的联系交流的目的，从而展现我们学院的风采，扩大我们学院的影响力。

2， 展现风采--抓住一切的机会展现自己。主要是通过加强活动的交流为主。第一，在我们自己举办活动的时候，邀请其他学院，其他学校的社团干部参与观，,在对方举办活动的时候，我们派人参观学习。第二，争取在这个学期，与其他学院或者其他学校搞一次联谊活动，内容可能倾向于外联经验的交流，具体内容及时间安排还有待确定。

3， 扩大影响--主要是通过举办一些在校内，在大学城内较有影响的活动来达到目的。目前的设想有，通过我们学院自己成功举办大型的活动，加大宣传，扩大影响力;或者通过我们学院牵头的形式，与其他学院一起或者与其他学校一起举办活动，以达到目的。

三， 加强联系

1， 我们部门要寻求潜在的赞助商，来支持和能与赞助学生会的各种活动，使彼此建立和维持友好的合作关系。这对我们搞好活动工作，为活动提供资金支持,树立我们学生会在学院上的良好形象是很有帮助的。

2， 做好初步工作，维持与客户的良好关系。这对我部门还有学生会都有很重要的意义，我们会把重心放在此项工作上，加强与外界的联系。

四， 部门的内部工作

1， 制定完整的部门规章制度，并要求部门人员严格遵守其制度。

2， 对本部部员的定期培训活动活动时间：每周一次或根据情况而定活动内容：理论加实践，让部员尽快掌握外联部工作技巧，会请一些外联经验丰富的人来给部门成员做交流，同时也会提供各种机会给部门成员锻炼。

3， 鉴于策划的重要性，我们部门将会进行专门的培训，甚至可以开展部门内部的小型的比赛活动。以上是我们对外联部的策划、构思，其中还存在许多不足。我们将在实践中发挥外联部灵活变通的工作方法，务真，务实地做好部门的常规工作。以开拓进取的精神协助学生会开展各项活动，以真诚的态度做好与其他部门，其他社团组织的联系工作。争取使本届外联部在已往的工作成绩上更上一层楼，从而协助学生会逐步走向成熟，成功的道路上。

**学生会外联部个人工作总结字篇七**

经济管理学院学生会外联部本着“为广大师生服务、为学院发展服务”的宗旨，以“实践自我，服务同学”为目标，以“做大做小，做精做细，认真负责，诚实守信”为工作理念积极开展工作，倡导和建立“活泼、创意，团结、浓意，交流、诚意，行动、有意”部门文化。通过一学年的努力本学院的外联工作取得了很好的成绩，为了进一步做好以后的外联工作，现将本学期的外联工作方法和心得总结如下：

一、对内工作(学校内部)

1、建立一个系统的外联部工作规章、例会制度、干事分工和培训计划为今后工作的顺利开展奠定基础;如：①完成部内分组：内务组(以学校内部事宜为重)和外联组(以学校外部事宜为重),明确分工,提高效率。②在每次例会结束之后开内部例会,外联部成员汇总信息并集体讨论工作进度、成果和近期安排。③开展部内联谊和干事培训,让其在精神面貌和能力水平上能不断提高，要使外联部每个成员时刻牢记自己是经济管理学院的一份子，有义务为经济管理学院服务，做出自己的贡献。

2、在部门内部倡导和建立“活泼、创意，团结、浓意，交流、诚意，行动、有意”部门文化，以活泼灵活的管理模式，促使部员对工作的认识、方法有所创新、有所创意，形成一个有创意的团体。部门内部及和学生会各部时刻保持团结，使学生会成为一个充满“家”的浓意的集体。对待所有人，与他人交流沟通，都拿起自己最大的诚意。对商家、老师、同学的承诺在行动时，要对学院有意义，学会奉献。

二、对外工作(社会商家)

1、外联部的工作应是长期性、持续性的。在平时就要密切注意一些与同学相关的厂商，发掘潜在的赞助商的合作意向，及时收集信息，在同学中开展调查，了解同学与商家共同需要和利益所在，以两者的结合点为出发点，做到市场调查的深入化，外联市场发展战略的科学化。

2、外联部工作是步骤化、层次化的，要以收集信息、分析信息、联系商家、与商家商讨、认真落实为步骤，一步步走、一层层做，踏踏实实走好每一步，漂漂亮亮做好每一层。

⑴收集信息的方法：①“扫”学校。把太原市各大高等院校分成三大区域(山大财大区、山医太师区、中北区)每两周“考察”一次，看有什么商家在学校做活动，与这些商家联系进而促使他们在理工大做活动。②“扫”市区。把太原市分成五四大区域(柳巷区、大南门区、南内环区、学校周边区、各大写字楼区)部门分五组每月“清扫”一次。时刻把握商家的动态，充分掌握商家的信息。③“疯狂”接传单。每个外联部成员见传单必须接，回来分析传单的内容看这个商家有没有在学校做活动的意向。④广交人缘。与合作过的商家时刻联系保持良好的关系，以便促成下次合作的机会及通过他的介绍联系其他商家进而促成合作。⑤天天看广告。天天买太原晚报、山西晚报看广告，充分掌握商家信息。⑥培养“职业病”。通过平时工作中的锻炼，培养外联部每个人的工作意识，不管坐公交、逛街、看报纸都时刻想着有没有商家信息，培养自己的意识，培养“外联职业病”。

⑵分析信息的方法：①以学生市场为主线进行研究，抓住商家的活动目的，进而达到互利。②注意学生的延伸市场(学生家庭市场、学校老师市场、学校周边市场等)，以此吸引商家的目光，使外联商家的范围扩大，更好的做好外联工作。

⑶联系商家的方法：①电话营销。②登门拜访。

3、发展与其他高校的友好关系，大力宣传我院的活动，通过与其他高校的联系交流，把其他高校的特色引入我院，把我院的特色工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强高校间联系交流的目的。

4、对外要形成规范化、正规化、详细化且有本院特色的合作方式，在激烈竞争的“外联市场”中抢占先机，争取为学院作出更大贡献。

**学生会外联部个人工作总结字篇八**

在这次改选中，我有幸被选为外联部的部长。自己深知肩上担子的重量，深知领导对我的信任，我将会付出百分之百的力量来完成好每一项工作。

下面我首先讲一下外联部的主要工作。外联部的工作主要分为两个方面：第一,拉赞助，解决学生会工作及活动中所须的经费问题。为学院的活动提供资金和物力的支持。对于一个团体来说，资金是各部活动的基础，在这个层面上说，外联部工作做得好坏与否，对整个学生的工作会产生重大影响。

外联部与其他各部一样，是隶属于学生会的相互协调的部门，这就决定了外联部的工作离不开各个部门以及主席团的配合与支持，同时，外联部只有积极配合其他部门以及主席团的工作，才能使整个学生会的工作正常运转起来。第二，联系，外联部可谓是本院外联内引的一个窗口，是让同学们逐渐接触、适应这个社会的一扇大门。外联部的工作应该是长期性，持续性的。

在平时就密切注意一些与同学们相关的厂商，发掘潜在的赞助商，发挥外联部内部杭州本地工作人员的地域优势。洞察潜在赞助商的合作意向，及时收集信息。开展在同学中的调查，了解同学们的利益所在和共同需要，并以两者的结合点为出发点与同学及赞助商进行双向沟通.在外联部新组之际，先拟订一下新一期的工作计划：

近期计划：近期外联部的工作十分繁忙。

第一， 为即将举行的迎新晚会提供一些资金或物力的赞助，我已经做好了细致的工作计划，现正在实施。我们会尽可能更好的完成好这项任务。

第二， 协助文艺部搞好各项文艺表演。我们将在20年第一学期初进行具体的策划和实施。我们部门要寻求潜在的赞助商，来支持和能与赞助学院的各种活动，使彼此建立和维持友好的合作关系。这对我们学院搞好学生工作，打出学院品牌，树立交大在社会上的良好形象是很有帮助的。

第三， 外联部可以牵头搞一些活动，如组织联系参观一些知名厂家、联系校内外知名人士、公司负责人做一些符合我系特色的互动型讲座、请厂商倾谈成功经验，举办学生会阶段性成果展等，并拉动其他部门积极参与协作，并争取厂商的支持与赞助。另外还可以尽可能的联系一些义务活动,以端正大学生的思想作风和人生观、价值观。

第四， 外联部的工作应该是长期性，持续性的。在平时就密切注意一些与同学们相关的厂商，发掘潜在的赞助商，发挥外联部内部海口本地工作人员的地域优势。洞察潜在赞助商的合作意向，及时收集信息。开展在同学中的调查，了解同学们的利益所在和共同需要，并以两者的结合点为出发点与同学及赞助商进行双向沟通。

总结一学年以来的得失，为今后做好各项工作打好基础。

以上为外联部的一些工作设想，在具体实施过程中，由于各种因素的影响，也许会有一些变更与调整。相信这界学生会主席团、各部门一定会给予外联部各方面的支持，共同把外联工作做好。一切让事实说话。外联部将时刻以高度的热情迎接各部门组织的各项活动所带来的挑战，也将积极与其他院系联系，开展一些有益于同学的发展，有益于扩大我系影响力的活动。

我将在以后的工作中尽自己最大的努力，搞好本系学生的外联工作，开展更多的受同学们喜爱的活动，丰富同学们的生活;为更多特困生及渴望在大学得到锻炼的同学提供就业岗位;使他们可以掌握各种管理思想及生存技能。如果以后的工作中出现什么问题，希望领导给予帮助和批评。

20年7月3日

**学生会外联部个人工作总结字篇九**

一、为系部积累资金，支持各部活动。

本学期部建立了系部资金流转规程。

1、资金来源

① 外联部通过各种正常渠道所得的资金

② 学生会的正常收入

2、用途

① 支付学生会各种活动所需的紧急物品

② 对优秀学生干部的奖励

3、资金运行

① 每一批收入由外联人员所做明细的来源记录，并向老师，主席汇报且由主席签字。

② 各部应提前一周交活动申请及所需物品的详单，经外联审核，同意后，上交老师，主席，经老师、主席审核批准后，由外联统一购买。

③ 在物品购买过程中由学干部派人监督，并开票据作为证明，并由老师、主席核对并签字。

④ 票据统一由外联保管。

⑤ 每月月末把资金的收入、支出明细。在学生会例会上，进行公布。

4、资金管理

① 资金由学生会主席和外联部部长负责保管。

② 未经外宣审核，老师、主席同意，任何人不得动用资金。

③ 学干部负责定期对资金流转进行检查

④ 各部如对资金流转有异议，把申请交由学干部后，由学干部进行检查并公布。

本学期我部主要经费来源

1 经过外联全体成员的努力截止到本学期期末，我部共计为系部积累资金915.5元。我们先是通过与移动公司联系帮助推销移动手机卡，共计260元。在这过程当中，我们认为，首先需要大胆的学会与人交流，要善于宣传自己，学会推销自己的东西。在这过程应该始终把同学们的利益放在首位。我认为在下一次的活动当中，我们应该拓宽面，不仅仅面向本系部，还应该面向全院。我认为的做法是首先与移动公司联系，获得首个代理权，建立几个营销点。然后安排我系部学生会成员积极参加进来。所得资金可以给学生3元，系部2元(或者学生4，系部3)。这一方面可以让同学们挣些钱，另一方面可以更好的增加系部收入。

2 我们还通过举办高自考讲座等为系部积累资金500元。这也可以说是本学期最大的一笔收入。在这过程当中，有几个问题。第一，是报告厅的申请问题，在这一方面，我们应该把握时机，在新生十一放假回来的这一时间，先与系部老师打招呼，经老师批准后，在以新生教育或其他名义申请。第二，是人数问题，在这一方面我们应积极与老师、主席交流，选择大部分班没有课的时间，通过每班出人数来解决问题。还有在这过程当中，我们应该保护系部和老师，不能让太多的人知道这件事。

3 在本学期我部还通过收集饮料瓶等为系部积累资金91.5元。这次活动由外联部发起，各部配合，每个部根据自己部内的人数多少每个星期缴纳瓶子。在这过程当中我们也遇到了一些问题。例如：⑴有的部门不能按时交纳。我们所能采取的措施就是每次对各部缴纳的进行记录，交由学干进行考核。⑵造成了本部门一些名誉上的损失。很多同学把外联部当成了废品回收站。但我认为，外联只要能挣到钱，就是自己的成功，没有必要太在意其他人的看法。

**学生会外联部个人工作总结字篇十**

外联部是学生会中不可缺少的一个部门。对内，我们是信息联结的一个重要枢纽，担负起学生会内部的信息交换和学生会与外部信息交换的重责。对外，才是外联部价值的体现。外联部，我们的主要职责是宣传自己，推销自己，通过各种不同的形式，向其他学院和社会各界展示自己的风采。同时，在展示自己的时候，还要为学生会提供资金援助。

不管是对内还是对外，外联部都是一个形象代表。这种情况在学生会缺少公关部的情况下更是得到了具体的体现。在具体的工作中，学生会主席和外联部长往往能代表整个学生会就能说明一切。因为工作重心主要放到了校外，所以，外联部的同学有比大多数同学更多的社会工作经验。所以常常能走在队伍的前面。根据我们的具体情况来说，外联部不但担负起外联，公关的工作，在一定程度上还兼具了组织部的工作。所以，外联部是学生会最重要的部门之一决不为过。 下面，我将把20xx-20xx年度杭州电子科技大学外联部的工作总结如下：

一、外联部的建立。

20xx年12月，经过双代会的选举，新一届的外联部部长邹志勇同志接过上任部长的接力棒，和杨亦漾同志合作。20xx级新生中的何涵，彭重阳，管悉余，柳丽，柯思思，也于同月加入到外联部的队伍中。以极大的热情迅速展开了工作。

二、外联部的工作。

外联部是学生会最早成建制的部门之一，也是最早展开工作的部门。

20xx年12月，经过学院领导的决定，准备将在女生节的附属活动——“走进职场”提前为一个单独的活动。为了这个活动，也为了磨合大家的性格，使大家能够通力合作。外联部在组建初临危受命，担负起寻找赞助，寻找资金的工作。五位同学分成了两组，男生一组，女生一组。两组同学对杭电周边的商家进行了一次规模浩大的宣传活动，通过各种方式，如口头讲解和书面材料介绍。将这次活动的主题和方式，甚至内容都详细的讲解了一便。虽然大多数商家都表示现在是年底，商家也没有足够的资金来对该项活动进行赞助，但是，我们外联部的同学们热情洋溢的解说和孜孜不倦的诚意明显打动了大部分的商家，他们纷纷表示以后如果条件相同，他们会优先考虑我们学院的赞助活动。虽然到最后，只有何涵和彭重阳同学一组以无比负责的态度，热情的解说打动了商家，拿到了一份数百元的赞助合同。但是，大家经过这次实践活动，让所有人都对自己有了更深的认识。也为大家以后的合作打下了坚实的基础。最重要的是，使杭电周边的商家对我们学生会有了一个良好的印象，这为以后的工作将有着积极的影响。

经过上一次的活动实践，大家从中学到了很多经验和教训，并很快的把这些化为自己的财富。

第二学期初，学生会内部基本磨合完毕，而此时，外联部早已步入正轨，所有的工作都以极高的效率在运转着。在这个时期，外联部发挥了他优秀的人员素质，不但比其他部门提早完成磨合，还帮助其他部门完成工作。比如，帮助体育部，实践部等进行宣传工作，帮助宣传部负责展板放置工作，帮助实践部展开讲座活动在这个时期，外联部在各条战线展开工作，并且都取得了相当大的成绩，并且得到了大家的一致好评。

外联部不但出色的超额完成了任务，而且，还担当了形象大使，为了和其他学校更好的合作与沟通，向下沙其他十来所学校和学校内其他十数所兄弟学院送请帖的任务又着落到外联部的肩上。何涵和彭重阳同学不顾昨天工作学习到很晚的疲惫，清晨就早早的起床了。稍事整理了一下仪表便随手拿了个面包就走了中午时分方才回到学校，虽然疲惫不堪但是顺利完成任务的自豪却刻在脸上。后来经过和其他学校的接触，他们普遍对两人认真负责的态度和彬彬有礼的形象十分肯定。

三、工作总结。

经过近一年的相处，外联部的同学们已经建立起一种犹如兄弟姐妹的感情，大家在工作和学习上互相帮助。就如一个和谐的家庭。

经过近一年的工作，大家都得到了许多经验和教训。在这一年里，外联部在邹志勇部长和杨亦漾副部长的带领下，不但出色的完成了所有任务，还出色的支援了其他部门的工作。但是，仍有很多地方没有做好，因各方面的原因，导致外联部和有些部门不能达到协调合作，分工明确。这也是学生会需要继续改革的方向。

**学生会外联部个人工作总结字篇十一**

晚会背景目的和意义

这是一支为青春编排的舞蹈，这是一首为收获谱写的欢歌，这是一个展示大学生青春风采的舞台，这是一场欢迎xx届新生的盛会!

这次迎新晚会有校学生会组织策划，为迎接xx级新生。他们带着青春蓬勃的朝气和远大的志向加入到我们学校这个团结友爱的大家庭。我们校学生会打算通过举办迎新文艺晚会，师生共聚一堂，欢迎他们的到来，向大一新生展现我们学校师生最热情活泼的一面，也为他们的大学生活开启崭新的乐章。

晚会的形式和内容

每个系和每个班节目不限，形式不限，内容尽量贴近主题。每班的节目编排由各班文艺委员负责和组织，然后经过策划组再进行审核，最后经过校方老师的审核之后，合格的节目方可在这台文艺晚会上表演。

【晚会时间、地点】

时间：xx年10月10日19：00—21：30

地点：电子高专学生活动中心

【晚会筹备时间安排】

前期节目：7月8日～9月1日

节目筛选：9月21日

拉 赞 助：9月3日～9月28日

主持人选拔：9月30日

第一次节目彩排：9月21日

第二次节目彩排：9月28日

第三次节目彩排：10月8日

前期宣传：9月18日～9月28日

展板宣传：9月28日～10月10日

道具服装准备：9月21日～9月28日

现场音乐制作(包括开场dv)：截止9月28日

会场布置：10月9日～10月10日

【前期具体组织安排】

一、拉赞助

负责 人：

具体任务：

1、整场晚会的赞助包括赞助服装、道具、现金、晚会布置(9月28日截止);

2、现场吉祥物赞助(征求商家的意见)的场中服务及表演(9月28日截止)，按时完成，方便后期的宣传和会场布 置工作;

二、晚会宣传

负责 人：

具体任务：

1、横幅、海报、喷绘、节目单、入场券的设计制作;(截止至10月3日)

2、学院网站、大学广播站等网络宣传活动;(截止至10月3日)

3、联系协调校外媒体，积极与赞助方沟通协作，努力达成互赢互利的最终目的。

三、道具及服装准备

负责 人：

具体任务：

1、购买或者制作各种道具(截止至9月11日);

2、配合赞助商和负责拉赞助的同学完成好吉祥物的准备

(截止至10月5日

四、邀请嘉宾

负责 人： tel:

tel:

tel:

具体任务：

1、易政群书记负责邀请学校、学院的各位领导和老师;

2、邀请各兄弟学院的学生干部(截止至10月9日)。

五、现场座位安排及现场节目单发放工作

负责 人： tel:

tel:

具体任务：

1、现场座位安排表;

2、入场券的发放须在10月9日19:00完成;入场券的发放须涉及各专业、年级。

六、节目准备工作

负责 人： tel:

tel:

具体任务：

1、主持人选拔与培训;

2、所有通过筛选的节目均确定为晚会表演节目;

七、晚会礼仪

负责 人： tel:

具体任务：

1、全场负责、协调整场晚会的礼仪工作;

2、根据现在需要为现场领导和嘉宾及现在观众做好后勤服务工作。

**学生会外联部个人工作总结字篇十二**

一、本月工作总结

1：我部门参加一年制及中专部同学的军训汇演，并在表现良好。作为新成员，能在炎热的太阳下站两个小时，的确不错。而且他做事态度端正，做到守时、守信、守约，这个正是我们学生会要求的!值得所有成员学习!

2：为了给新成员团购西装，本部门成员在白马服装城联系商家，和商家进行谈判，将价格降到最低，终于和商家达成一致，以每套西装加件白衬衣160元的价格出售给我们。我部门成员利用周末时间在白马服装城在一家又一家的服装店奔跑，放弃自己的休息时间，这种精神值得我们所有成员学习，不管在工作、学习上都应该如此。在此我感谢我部门的成员，希望他们在今后的工作上再接再厉!再创佳绩!

3：在招新之后，我们肯定要给新成员定做文化衫，为新成员定做文化衫由我外联部负责，本任务由我部门的高定坤负责。经过他的不懈努力，终于为新成员联系好商家，为我们定做文化衫，今年的文化衫质量比以前的好，每件25元。这是我部门新成员第一次和商家合作，可以看出高定坤同学用了心，希望他在以后的工作中继续保持这种努力的工作态度，为我部门的发展做出贡献!

4：在成考之后，我们学生会迎来xx届秋季新生拓展训练，在此活动前，我部门李贺为学生会室外拓展训练拉了一条横幅，这是我部门新成员的第一次赞助，虽说是一条横幅，但是却是他的努力结果。衷心希望他在今后工作中继续努力，取得更好的业绩!

5：听说我网工系学生会即将举办“展望杯”篮球赛，我部门也赶紧联系商家，还是我部门李贺同学拉到一条横幅，由于时间关系，没有为活动拿到奖品赞助，但是，我们可以继续努力，我想我们部门是可以的!

6：为了发展我部门，我部门成立了业务员小组，利用周六周末去跑业务，联系商家。希望我部门在以后的工作中得到发展，得到壮大!

7：在x月x号送成考中，我部门所有成员积极 ，没有出现迟到、早退现象，而且提前到场，希望他们在今后工作中保持这种工作作风，积极参加学生会的各种工作，以最初的心，做永远的事!

8：文化衫的价格最终确定下来，我部门主要负责文化衫费用的收集，多数部门的费用已经交齐，请各个部门部长赶紧收齐本部门费用。

**学生会外联部个人工作总结字篇十三**

xx学院学生会外联部本着“为广大师生服务、为学院发展服务”的宗旨，以“实践自我，服务同学”为目标， 以“做大做小，做精做细，认真负责，诚实守信”为工作理念积极开展工作，倡导和建立“活泼、创意，团结、浓意，交流、诚意，行动、有意”部门文化。通过一学年的努力本学院的外联工作取得了很好的成绩，为了进一步做好以后的外联工作，现将本学期的外联工作方法和心得总结如下：

一、对内工作(学校内部)

1、建立一个系统的外联部工作规章、例会制度、干事分工和培训计划为今后工作的顺利开展奠定基础;如：

①完成部内分组：内务组(以学校内部事宜为重)和外联组(以学校外部事宜为重),明确分工,提高效率。

② 在每次例会结束之后开内部例会,外联部成员汇总信息并集体讨论工作进度、成果和近期安排。

③开展部内联谊和干事培训,让其在精神面貌和能力水平上能不断提高，要使外联部每个成员时刻牢记自己是xx学院的一份子，有义务为xx学院服务，做出自己的贡献。

2、在部门内部倡导和建立“活泼、创意，团结、浓意，交流、诚意，行动、有意”部门文化，以活泼灵活的管理模式，促使部员对工作的认识、方法有所创新、有所创意，形成一个有创意的团体。部门内部及和学生会各部时刻保持团结，使学生会成为一个充满“家”的浓意的集体。对待所有人，与他人交流沟通，都拿起自己最大的诚意。对商家、老师、同学的承诺在行动时，要对学院有意义，学会奉献。

二、对外工作(社会商家)

1、外联部的工作应是长期性、持续性的。在平时就要密切注意一些与同学相关的厂商，发掘潜在的赞助商的合作意向，及时收集信息，在同学中开展调查，了解同学与商家共同需要和利益所在，以两者的结合点为出发点，做到市场调查的深入化，外联市场发展战略的科学化。

2、外联部工作是步骤化、层次化的，要以收集信息、分析信息、联系商家、与商家商讨、认真落实为步骤，一步步走、一层层做，踏踏实实走好每一步，漂漂亮亮做好每一层。

⑴收集信息的方法：

①“扫”学校。把太原市各大高等院校分成三大区域(山大财大区、山医太师区、中北区)每两周“考察”一次，看有什么商家在学校做活动，与这些商家联系进而促使他们在理工大做活动。

②“扫”市区。把太原市分成五四大区域(柳巷区、大南门区、南内环区、学校周边区、各大写字楼区)部门分五组每月“清扫”一次。 时刻把握商家的动态，充分掌握商家的信息。

③“疯狂”接传单。每个外联部成员见传单必须接，回来分析传单的内容看这个商家有没有在学校做活动的意向。

④广交人缘。与合作过的商家时刻联系保持良好的关系，以便促成下次合作的机会及通过他的介绍联系其他商家进而促成合作。

⑤天天看广告。天天买太原晚报、山西晚报看广告，充分掌握商家信息。

⑥培养“职业病”。通过平时工作中的锻炼，培养外联部每个人的工作意识，不管坐公交、逛街、看报纸都时刻想着有没有商家信息，培养自己的意识，培养“外联职业病”。

⑵分析信息的方法：

①以学生市场为主线进行研究，抓住商家的活动目的，进而达到互利。

②注意学生的延伸市场(学生家庭市场、学校老师市场、学校周边市场等)，以此吸引商家的目光，使外联商家的范围扩大，更好的做好外联工作。

⑶联系商家的方法：

①电话营销。

②登门拜访。

3、发展与其他高校的友好关系，大力宣传我院的活动，通过与其他高校的联系交流，把其他高校的特色引入我院，把我院的特色工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强高校间联系交流的目的。

4、对外要形成规范化、正规化、详细化且有本院特色的合作方式，在激烈竞争的“外联市场”中抢占先机，争取为学院作出更大贡献。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找