# 年会演讲稿结束语(汇总12篇)

来源：网络 作者：落日斜阳 更新时间：2024-12-30

*演讲稿也叫演讲词，是指在群众集会上或会议上发表讲话的文稿。演讲稿是进行宣传经常使用的一种文体。演讲的作用是表达个人的主张与见解，介绍一些学习、工作中的情况、经验，以便互相交流思想和感情。优质的演讲稿该怎么样去写呢？以下是我帮大家整理的最新演...*

演讲稿也叫演讲词，是指在群众集会上或会议上发表讲话的文稿。演讲稿是进行宣传经常使用的一种文体。演讲的作用是表达个人的主张与见解，介绍一些学习、工作中的情况、经验，以便互相交流思想和感情。优质的演讲稿该怎么样去写呢？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

**年会演讲稿结束语篇一**

尊敬的董事长，各位领导，亲爱的各位同事：

大家午时好！

十分荣幸能够在xx年的年会上发言，很感激各位领导以及同事们对我的大力支持、给我机会让我站在那里。在此我首先祝大家新春吉祥，祝愿大家在新的一年拿下新的领域，作出新的突破，创下新业绩！祝愿我们的公司在时光的长河之中逐渐成长，走向顶峰！

我作为一名步入企业已经十余年的老员工，对我们公司的发展是再熟悉可是了，我们从十余个人发展至此刻几百人，这其中我们所走的路，吃过的苦，仍在我的记忆里。之所以我能在这个岗位上坚守这么多年，一是因为公司这个平台是一个有空间的平台，其次是因为公司能够让我看见更远的未来，也让我有更大的信息去在这个领域里做一把冲刺！所以我愿意将我的热情和青春挥洒在这片土地上，我也愿意将自我所有的本事奉献在这个岗位上。与此同时，我十分感激部门领导一路上对我的鼓舞和勉励，很多时候我们都会有一些消极情绪，但我们总要走出来。多了一些别人的关心之后，我们也会更加感到温暖，更加充满力量了。

也许大家从我的字里行间就能够感受得到，我们公司这个团体是一个有爱的，温暖的，互帮互助的。大家不妨想一想，什么样的团体能够逐步上升？当然是一个团结且稳固的团体的，如果我们的小团体都不够团结的话，那么大团体又怎样会提高如此飞快呢？所以不管怎样样，我认为我在今后的工作当中都应当坚持一颗乐于合作，爱护团体的心态。仅有这样，我们才能跟随一路前行，一路收获。

这一年但从我个人来看，也是成长了不少的，我们每个人都在飞快的前进，也在和时间赛跑。这个社会的竞争越来越大，我们每个人都不敢放松警惕。所以今后的道路上，我们依然要坚持严肃，也要坚持严谨认真的态度，努力往前，仅有这样，我们才能够创造一些新的东西出来，也才能将我们每个人的力量都发散出来，推动着公司的发展！

最终，应对未来一年的到来，我在此想作出我的承诺，我愿意在接下来的日子里，不辜负公司对我的期盼，不辜负领导同事们对我的期待，我会奋力起航，追逐未来！再一次祝大家新春欢乐！

我的发言完毕，感激大家！

**年会演讲稿结束语篇二**

尊敬的各位领导，亲爱的同事们：

大家好！

我是公司xx部的xx，今晚很高兴站在那里代表公司新同事发言。同时，也感激领导给我这个难得的机会，让我与大家一齐来交流、学习。

岁月荏苒，犹如白驹过隙，不知不觉我们进公司已经四个多月了。十几年学生时代已渐渐远去，我们的身份也随之发生了改变，从在校学生转变成公司职员，这一转变意味颇多，心境很是感激也很是激动。

可是激动和感激之余，感受最多的还是紧张，因为前方还有很长的路需要我们去走，未来还有很多事情需要我们去做，公司还有很多职责需要我们去担当。虽说，我们读过大学，学过多年的知识，可是对于我们这些刚迈出校门踏进社会的年轻人而言，如何尽快褪掉学生时代身上的散漫天真，尽快融入到全新的工作环境中，如何将在校所学的书本知识更好地发挥到工作实践中，如何将个人发展与企业的发展相统一，这些都是我们需要思考解决的问题。

众所周知，在各位领导的英明指导和各位同事辛勤的努力下，公司的发展蒸蒸日上。合同签约额以及结算产值飞速增长，工程也遍布全球13个国家和地区，我们公司正处于产业的腾飞阶段。这种项目多元化、经营跨地区化的特点决定了公司正处在一个承上启下的重要时期，这样一个时期给我们这些年轻人提出了更大挑战，同时，也供给了很大的用武之地。作为xx的新人，我们愿意理解这些挑战，满怀信心的做好准备，和公司一齐迎接机遇和挑战，脚踏实地的工作，不断地补充和学习，胜任自我的工作，并有所创新，在工作中学习，在学习中提高前行！

正所谓“进取无止境”，我们明显地感觉到自我在许多方面的欠缺与不足。公司给了我们空间，给了我们舞台。老一辈xx人为我们搭好了梯子，铺好了路，我们应当趁着这大好时机，赶快行动，在各方面得到充分的发展。“雄关漫道真如铁，而今迈步从头越”，未来的路还很长，可是我们坚信，和各位同事一道，人人努力，天天努力，人人学习，天天学习，开拓创新，争创一流，我们必须能完成共同的目标！

最终，请允许我代表新员工承诺，我们必须沿着先辈们的足迹，让xx之歌在世界的角角落落唱响，让xx人在苍穹下续写壮丽的篇章。今日，我们以xx人感到自豪；明天，我们必将是xx人的骄傲！祝愿公司的明天更完美！多谢大家！

**年会演讲稿结束语篇三**

尊敬的各位来宾、领导、朋友们:。

你们好!

今天，殿上，阴风阵阵，哀号刺耳，我们在这里隆重举行20xx年供应商大会，在此，我代表党委、行政及全体员工对各兄弟单位、各位来宾表示热烈的欢迎，衷心感谢你们对我工作的支持和信任!此外，我还要特别感谢南京鼓楼医院太平间科室对本次供应商大会成功举办的大力支持与赞助!

如果说，过去的一年是国际市场持续疲软、恶化的一年，那么今天，就是各供应商朋友顶住市场压力，重诺克服各种困难向源源不断供应为发展取得阶段性的日子。死死不息的发展背后，是在座每个供应商不懈努力的结果，是各位朋友黑心争取的成就!值此供应商大会隆重召开之际，我本人及集团上下亿万员工，向共同谱写了辉煌篇章的各位供应商朋友，表示衷心的感谢!感谢你们在的发展征程中，所给予的一如既往的支持及为的快速发展所付出的艰辛努力，谢谢你们!!

把蛋糕做大、做强，是我们一直以来的强烈愿望，但国际形势持续恶化，战争、瘟疫等盛宴并未如期的到来，所以自然死亡仍然是我们的第一供货渠道。在这方面，医疗系统捍卫了自己首席供应商的地位。因为即便是自然死亡，也很少有人愿意在家里乖乖等死的，医疗系统充分发挥主观能动性积极收集病人，集中、加速病人变成，方便了流通管理，缩短了供货周期。在座的医疗系统的朋友们，谢谢了!要特别一提的是医科大学第二附属医院和同仁医院两位朋友所作出的巨大贡献。其中哈医大二医院用550万天价医疗费直接就吓死了一大批身体健康的人，取得了极大的经济效益和社会效益。同仁医院则干脆对病人见死不救，在同行中树立了极好的榜样模范作用。谢谢!谢谢你们!!

自然灾害也是我们比较稳定的供货渠道。今年，地震、洪水、山体滑坡、寒冷风雪等为我们提供了稳中有升的大量货源。有时死得太多了，为避免给人留下恶意竞争的口实，各供应商朋友都聪明的学会了说胡话、做假帐。不会说胡话、做假帐的，也都以“百年一遇”、“千年一遇”搪塞过去了。在座的部门的朋友，谢谢你们的聪明才智为我们避免了不必要的贸易纠纷!谢谢!谢谢你们了!!

矿难是我们近年来新拓展的一条供货渠道，在过去的一年中同样取得了意想不到的效果。虽然20xx年是矿难供货渠道外部极为恶劣的一年，有关部门出台种种无理妄想矿难的发生，但我们的各位应商朋友敢于迎难而上，赢得了一次又一次的矿难游击战，确保了给的供应量。全年量产的矿难供应合同生近百起，其中一次供应量在百人以上的有辽宁阜新矿难、山西交城矿难、广东兴宁矿难、矿难等。不容易啊，朋友们!谢谢!谢谢你们了!!

部门曾经也是我们一条风光无比的供货渠道，虽然现在市场份额逐渐减少有点江河日下了，但依然为我们提供了不少。自从取消了制度后，现在打、逼已变成新闻了，就像以前打不、逼不是新闻一样。时势造英雄啊，朋友们!希望的朋友们能在现时的不利市场下，克服各种困难，寻求新的突破口，我们的供需合同，给我们的供应量。

各位来宾、朋友们，我们衷心的希望能通过举办这次隆重的供应商大会来表达我们最真诚的感激之情，从而回报与我们唇齿相依的朋友们!，回顾了过去一年与各供应商朋友友好协作所取得的成就后，今天的议程主要还有三个:表彰过去一年的重合同守信用单位;与各兄弟单位签定新一年的《供需协议》;晚上安排在宾馆进行的“狂欢之夜”。我们热切的希望创建一个友善、和谐的沟通交流平台，加深我们相互的了解，增强我们的合作感情，从而使我们更加紧密的联合在一起，携手同行，共赢未来!

各位来宾、朋友们，让我们举起杯，共同祝愿我们本次供应商大会成功!共同祝愿我们未来更加辉煌!

**年会演讲稿结束语篇四**

尊敬的各位领导，亲爱的同事们：

你好！

20xx即将过去，在这个辞旧迎新的日子，xx所有和广大代理商朋友团聚在一齐，总结20xx，展望2024。今日能站在那里发言，我的心境很激动，感到十分的荣幸。

作为刚入职的一名新员工，能在这么短的时间里，得到快速成长和提升，我很庆幸最初选择了xx。一名刚毕业不久的学生，面临即将从事的职位感觉都是很模糊的。经过在中天恒信的面试中，我明显感觉到实力很强，公司文化体制健全，各部门分工协作。来到公司，发现公司是处在快速成长期的潜力企业，和这样的企业一齐成长，个人才能不断得到提高和发展。

在入职的这一个多月里，最重要的就是参与了公司组织的圆梦之旅大型旅游交流活动。此次活动人数达300多人，客户来自全国不一样地市的经销商朋友。经过最初的分析比较旅行社到最终的客户安全返程，在此过程里我学习太多太多的东西，也为以后组织大型活动积累了经验。很高兴，此次旅游活动都获得良好的反映，尤其xx的游客，他们在国外的10天里不仅仅玩的开心并且购物还很开心，成为他们很难忘的一次出国旅行。

此外，我是后勤者的一份子。公司各部门分工明确，我们后勤部门主要负责财务、人事和客服。在财务这一块的工作中，每个财务人员坚持着细心、严谨、负责的工作作风，做好每一笔账，当好每个经销商的财务小助手。客服部门的女孩们，不但人长的美并且声音更美，给销售人员准确报货，做好每笔货物的跟踪，尽全力保证各经销商朋友按时收到所需货物，从而保证店面销售。

人事方面，我们进取的招聘人才，让更多的有志之士加入到同xx共同发展的事业中来！在明年的工作里，我们后勤部门全体同事将拿出最大的工作热情，最好的工作状态把后勤部门的工作做的更好，为中天恒信的快速发展供给坚实的后勤保障！

我们为过去的成绩而骄傲，为今后更大的成绩而祝福，努力！在以后的工作中，我们会再接再厉，保质保量完成公司交的各项工作任务，尽职、尽责、尽心！我相信，我必须会经过努力获得更好的成绩，我相信，在大家的齐心协力下，我们xx的明天将会越来越好，也必须会很快成为行业的佼佼者！

最终，祝愿大家在新的一年里身体健康，生意兴隆！

**年会演讲稿结束语篇五**

尊敬的各位微商朋友们：

你们好！

有幸获邀参与20xx微商大会，并获得年度微商大会潜力团队奖，再次感谢微商大会对xx的肯定，感谢小伙伴们的辛勤付出。

xx作为一个新兴的微商团队，获此殊荣有喜悦也有负担。我们立志做中国高端品牌微创业联盟，我们的定位就是只做精品，只做有品质保障的大品牌。我们是踏实务实，从不空想月入百万的白日梦，我们也不许诺成员们空头支票。靠着一步步稳健的步伐，让产品质量发声，靠着十余年的销售经验，以服务上乘为宗旨。微创业联盟，定会继续向前。

xx微创业联盟的初衷就是让全职妈妈在拥有家庭，拥有孩子的同时不要丢失了自己，xx提倡所有女人做精致女人，享品质生活。xx坚信唯有爱与美丽不能被时光辜负，所以\_\_吸纳的第一批成员就是宝妈，为了突破妈妈社群的局限性，xx成员由宝妈扩展成拥有宝妈，白领，在校大学生的`一个微创业联盟。xx是一个分享爱的平台，xx成为宝妈创业再出发的新跳板，成为白领们生活更小资的风尚引领者，点燃大学生创业激情的火源。

我们不仅有热情，有梦想，更有实力。我们的实力与美丽同行，我们的魅力会在以后微商的道路上绽放的更加灿烂夺目，相约下一界微商大会。

**年会演讲稿结束语篇六**

列位女士、列位朋友：

大家晚上好!

开心伴着汗水，成功伴着艰辛，惋惜鼓励搏斗，我们不知不觉地走进了20xx年。今晚我们欢聚正在xx公司建立后的第x个年头里，我和大众的心情一样感动。

正在新年来临之际，首先我谨代表xx公司向恒久关心和支撑公司事业发展的各级领导和社会各界朋友致以节日的问候和诚挚的祝福!

向我们的家人和朋友贺年!我们的点滴成绩都是正在家人和朋友的援助关心下获得的，祝他们正在新的一年里身体健康心想事成!

向辛劳了一年的全体员工将士们贺年!谢谢大众正在20xx年的汗水与支付。很多生产一线的员工心系大局，放弃很多节假日，夜以继日地奋战正在劳动岗亭上，用勤劳的汗水浇铸了不倒的丰碑。借此机会，我向公司各条战线的员工表示密切的慰问和由衷的谢谢。

展望20xx年，雄司已经站到了一个更高的平台上，新的一年，雄司将持续遵照“市场营销立体促进，技术创新进取神速，企业治理科学疏松，体制改革循规蹈矩”的目标，并正在走年的基础上继续深化，手法只要一个：全面提升雄司的核心竞争能力。我相信20xx年是风调雨顺、五谷丰产的一年，xx公司一定会更强大，员工的收进程度一定会上一个台阶!

雄关漫道真如铁，现在迈步重新越。让我闪以自强不断的精神、团结拼搏的斗志走创造新的辉煌劳绩果!新的一年，我们信心百倍，满怀，让我们携起手来，走创造越发美好的将来!干杯!

各位尊敬的来宾们、朋友们晚上好!

春风传喜讯、金猴踏歌来!

在缤纷的焰火和欢快的乐曲中，新的一年向我们走来，值此新年来临之际，我谨代表xx公司全体员工对各位的光临表示热烈的欢迎和衷心的感谢!(鼓掌)2024是不平凡的一年也是让我们所有人都终身难忘的一年，无论是国家还是我们自己都或多或少经历了一些坎坷与辉煌!

北京举办奥运会和残奥会的成功并取得了辉煌的成绩;我们公司在今年也创下了与2024年相比增长40%的好成绩，这都是我们承蒙各位来宾的帮助，家属支持以及各位同事的努力才有了我们今天，同时也是我们xx公司全体员工的敬业精神和良好的团队凝聚力，使我们有了今天的可喜可贺业绩，可以说2024年对于我们来说是一个机遇与挑战并存的一年!

在这一年里我们提出了“用业绩说话，以作为求地位”的理念,将业绩落实到每一位xx人的心目中;同时也将“只为成功找方法,不为失败找借口”的工作方式深入到每一位xx人工作中,在这一年里我们学会了感恩，学会了理解，学会了如何在艰难的环境下生存与发展!

相信新的一年xx人将站在新的高度,在激烈的竞争环境中，发扬激情，传承斗志!辉煌让历史铭记，梦想仍在前方!让我们携手并肩，再接再励，用自己的辛勤和汗水谱写新的篇章!

再次感谢各位来宾!各位同事以及家属们!谢谢你们!

**年会演讲稿结束语篇七**

大家好！

我是电力监控部的xxx。很荣幸能作为新员工代表在此发言，首先我仅代表新员工向在座的各位领导、同事以及那些正在一线奋斗的同事们致以最诚挚的祝福，祝大家新年欢乐，在新的一年里身体健康、工作顺利、万事如意。

来到公司已经半年了，在这半年里，我经历了从学生到公司员工的主角转变，这个过程是痛苦的也是欢乐的。说痛苦是因为要快速适应工作后与学校完全不一样的环境，说欢乐是因为我无论在工作还是生活上都不断地在提高，更加有职责心，也更加成熟。我相信这也是所有新员工的感受，社会这个大学堂会逐渐磨砺掉我们的幼稚，同时赋予我们更多的坚强。

进入国电南瑞轨道分公司，我们来到不一样的部门和项目，开始不一样的工作，虽然身在天南海北，但我们的心是一样的，我们对工作的热爱是相同的。我来到公司后进入了北京地铁九号线项目部，跟随大家忙碌在九号线的各项工作中，从绘图到调试，从南京到北京，我深刻地认识到工作的不易，也深深地体会到肩上的职责，我们的每一项工作都可能会关系到系统的正确性和安全运行，所以每一个细微之处都需要百倍的细心和绝对的认真。为了帮忙我们尽快适应环境和熟悉工作，公司为我们每位新员工都指定了师傅。我的师傅是九号线的项目经理，她一向都很关照我，不但耐心地向我传授技术知识，并且以身作则地教会我进取主动的工作态度，在北京出差期间，师傅废寝忘食地投入到工程调试中，即使生病也依然坚持工作，甚至顾不上家中年幼的孩子和重病的老人。在我们公司这样的优秀员工不胜枚举，他们长期奋斗在最艰苦的环境却从不曾怀有怨言，正是他们无私的奉献支撑起我们公司的优秀业绩，他们带给我们新员工的不只是感动，更是震撼，是前进的动力。他们以实际行动践行着公司的价值观：诚信、职责、创新、奉献。我们要时刻以他们为榜样，严格要求自我，牢记自我的职责与义务，为公司的发展贡献全部力量。

在轨道公司，除了同事们工作的热情，给我印象最深刻的就是那里和谐温馨的氛围了。在那里，领导没有居高临下的姿态，他们会耐心地倾听我们的想法，平和地提出自我的意见。在这样平等民主的环境中，我们每个人都能够畅所欲言，集思广益。此外，各位领导也十分关心我们员工的生活，即使长期出差在外，我们也能够经常收到来自领导的问候，感受到家一般的温暖。

在这半年的工作中，我们不可避免地遇到各种挫折，也犯过一些错误，是领导和老员工们的理解与宽容、鼓励与协作支持我们一向到此刻，没有你们就不会有我们今日的成长。在此，我要代表新员工衷心的感激大家，感激你们这半年来对我们的照顾和帮忙。多谢你们！

同时我也相信我们这些新员工的加入，必须会让我们的团队更加温暖，更加充满凝聚力，我们的公司也必须会蒸蒸日上，前景辉煌。就让我们所有人同心协力，共同奋斗，一齐建设公司的完美明天！

我的发言到此结束。再次祝大家新年欢乐，多谢！

**年会演讲稿结束语篇八**

各位领导、各位同事：

大家好！

从异常繁忙的工作中，来到今天的公司年会，顾不上去注意新的春天的脚步渐近，但是，这年会的喜庆提醒着我，新的春天确实已经到来。

此时此刻，与各位一起共同总结过去望未来，这种共聚一堂的喜悦与感慨，在繁忙的工作中，显得如此珍贵。我们的年会，或许对外人来讲不算什么，但对我们在座的每一个人，都有着沉甸甸的分量，因为，这是我们所有人都感到快乐的年终大会。

非常感谢公司，给我这样的平台与发言机会，让我作为员工的代表，与各位分享我在过去一年的理解与思考。我想以“一个成熟员工的心态”为主题，来谈谈我的想法。

作为团队的一份子，我见证了公司这几年的发展，比较深刻地理解公司的理念。但从未像这几天这样的心情，百般滋味揉一体，万千感慨。不同于几年前，今天公司已经成长为一个较大的公司，公司的规模与实力都在快速增长。我的心情如大家一样，深感心潮澎湃、深感我心激荡。身处这大变局之中，我们的企业充满了无限的可能，而我们每一个人，充满了无限的机遇。

回望刚刚过去的一年，我们的产业，得到快速发展，尽管这过程中有很多的磨砺与曲折。

回望过去的一年，在我们身上有着成功的喜悦也有创业的艰苦，这一年，

我深深感谢公司的成长，让我在公司发展的大潮中得到成长的机遇与珍贵的磨砺。在过去的一年，由于经济的下滑，我们承受了太多太沉重的压力与委屈，因为力之不所及，只是在靠一种责任心在支撑，那种累，愿睡它三千年不醒。但正是这样的高压，让我无可奈何却又无比幸运地意识到自己需要成长的地方，不成长不行，因为不成长总是要受批评，不成长不行，因为不成长总会耽误项目的进展。摸爬滚打、踉跄前行??这一年的辛苦与劳累、挫败与悲伤、拼搏与泪水，此时此刻，都化作成长的喜悦，这是发至内心的喜悦，历经千锤百炼，走向坦荡从容。

我有很多很多的体会，在这里，迫不及待与你们分享，你们愿不愿意听?

**年会演讲稿结束语篇九**

尊敬的领导、同事们：

大家上午好！

下面我做为营销总监和大家一起分享下有关营销的方方面面，关于营销这块，在在座的各位的鼎立支持下，我们可以说，今年打了个非常漂亮的战役！大家都知道，今年4月份，我们现在的工厂才有雏形，真可以说是百废待兴、百业待举。短短的几个月，我们不光在销售业绩上给公司交个满意的成绩单，而且在销售模式和公司未来的营销方向上做了重大的变动和明确，为公司未来的发展做了很好的规划和铺垫，下面我就以下三个方面和大家分享下：

1）销售构成：目前公司的销售主要有四大块：半成品（箱体、玻璃、外壳等）、国际贸易（燃气热水器、烤炉等）、oem（电压力锅等）、国内销售。其中半成品占20%、出口占10%、oem占10%、国内销售占50%；2）营销模式：由于我们的销售产品比较多元化，营销模式也是比较多样性，为了大家便于理解，那么在这里我重点阐述下国内销售的营销模式，国内销售也分为两大块：以批发为主的营销二部和以凯信品牌为品牌推广的营销一部，很显然，营销二部主要是以批发为主，追求的是量的变化，从而达到质的变化；也就是说二部追求的是客户的数量和出货的数量，从而提高利润的数量，用六个字简言之，也就是“深挖洞、广积粮”，没有粮食人会饿死，在现阶段，没有大量利润的保证，公司就会出现饥荒和危机。但是，一味的“深挖洞、广积粮”不是我们的最终目标，我们的目的是为了称王，成就一番霸业；我们通过什么来实现我们的霸业，总的有个媒介，我们的媒介就是凯信品牌，所以我们成立了营销一部，一部的营销模式三个字“品牌化”或者说“图霸业”。

在这里，我借陈××董事长的一句话“销售是一个企业的龙头，龙头如果不能发挥它该承担的责任，就会牵一发而动全身，让整个工厂失去活力、战斗力、以及生存的本钱”；在这一年里，公司的所有销售人员都克己敬业、始终把公司的利益放在第一位，我们的半成品销售比去年提高了50%；我们的oem客户在去年的基础上又增加20%；而我们的出口更是朝气勃勃、大放异彩，不但在业绩上取得辉煌成就，而且成功的和国际上的一些大经销商实现完美对接；我们的国内销售也是百尺竿头、更进一步，我们的网络已经遍及全国各地，其中我们的电压力锅产品销售从每月的几百台到现在每月2万台，这是一个什么速度，这离不开销售人员的努力，当然也离不开在座各位的支持和关怀；我们自己的品牌也实现了零的突破，目前网络有10多家，我们取得了一些成绩，同时也存在很多不如意和困难，但是公司品牌化路程已经迈出了坚实的第一步，虽然比较艰辛，但已经有了很好的开端。如果说今年是我们向品牌化进军吹响的第一声号角，那么明年就是进入冲刺和真正的战争时代，都说商场如战场，一点不假，我们就是在进行一场没有硝烟的战争！

我们取得这些业绩，虽然谈不上骄傲，但是我们却在脚踏实地的在走，不积跬步，无以成千里。今天的一小步也就是以后的一大步！在这里，请允许我，允许我代表全体销售人员对在座的各位、以及公司的领导、各位商业朋友，对你们的支持和配合表示感谢！

谈到营销也许每个人都明白是怎么回事，但是营销其实是个非常复杂的系统工程，包括市场、销售、财务、售后、运营平台、物流、产品等诸多大板块组成，任何一个板块运作不畅都会带来致命的伤害，其中最重要就是销售和市场，市场就是经营品牌、销售就是销售产品，两者的结合就是营销这个名词的来源，简单的说营销就是经营品牌和销售产品。刚才陈××总经理也明确了，公司未来的发展方向是品牌化，品牌化不是口头上说说的，我们首先要了解市场。谁都知道厨房电器是块大蛋糕，而且随着中国经济的发展，农村的城市化，需求量会越来越大，这是好的一面；但是我们有没有深思和调查？目前国内传统的厨房电器知名品牌（方太、老板、帅康、樱花、华帝、万和、万家乐、樱雪、欧意、万喜、美的等）和二线品牌差不多20家；我们可以撇开这些传统品牌不说，就是今年就有长虹、新飞、格兰士等向厨卫电器进军，而且投入和市场推广的力度也相当的大，长虹、格兰士光一个营销团队都接近50人，投入资金都是成百万的去运作，以上这些能说明什么呢？给我们的只有深思：厨卫的品牌还有没有的做？我们怎么去做？我在这里想说明几点：

2、我们并不一定非要采取其他品牌运作的模式，但是可以借鉴，适合自己的模式才是最重要；其三、市场也同时给我们敲响了警钟，给我们的时间不多了，在未来3年内，如果我们品牌化还不成功，形势将是极其严重的，我们的生存空间在哪里？幸运的是，通过前期的试运行，我们找到了一条属于自己的路。

刚才陈总已经说了公司的战略规划，我在这里重点说说未来凯信品牌品牌化的营销思路：公司走品牌化之路，实现由公司规模大到实力强的一个转变，争取在3年内达到厨房电器行业品牌知名度和市场占有率前15名的战略目标，把凯信的“用爱创造生活”的设立理念变为现实，让凯信的“爱”理念走进千家万户，最终实现公司的终极目标：走向上市和国内厨房电器的驰名商标、以及厨房行业的前三甲。当然，我们的营销中心还是不健全的，我们的营销团队的实力还是比较薄弱的，在明年，我们将会增加专业的售后和市场部、以及我们的销售人员，来增强营销中心的实力。不知道大家留意没有？现在全世界都在发生石油危机，中国在未来5年内将建近20座核电站，这意味着什么？未来带电的产品将是中国的销售主销产品，也就意味着我们必须对我们的产品组合和产品线做出调整，只有定位准确了，我们才可能迎头赶上，才会抓住机遇谋发展！明年我们首先是巩固我们目前的优势产品：燃气热水器，首先在外观和功能上更加完善和自主化；其次，在热水器和电压力锅上，我们将在款式、功能等方面作出全面的调整；另一方面，在烟机和灶具上面，我们会加强大品牌的市场调研工作，保持能够跟上市场的节奏，并适当的自主化。简单的说就是三个一工程：一巩固、一重点、一保持。

**年会演讲稿结束语篇十**

尊敬的领导：

晚上好！

值此春节之际，在这个辞旧迎新的完美时刻，我谨代表公司董事会各岗位辛勤工作的伙伴及其家属致以节日问候和新年祝福！

20xx年是公司持续良好发展势头的一年，是市场拓展和团队建设取得显著成绩的一年，是xx全体员工迎接挑战，经受考验，努力克服困难，完成全年任务。物流工程部高端体育用品贸易物流中心项目详细蓝图获批，各项工作如火如荼；化工外贸部斗志昂扬，销量直线上升，市场不断开拓领土；集团形象更加国际化，办公面积翻了一番，集团xx创新设计，更大气，公司宣传xx、具有xx特色纸杯、小礼品等都在紧张筹备中；扩大公司规模，没有标准化的管理，行政部也在为公司的新规章制度做准备，更加人性化和高效；高效的工作是我们绩效改进的保证，我们的外贸部愿景体系也在准备运行。

作为集团的创始人，感谢全体员工的努力和努力，xx这些成就都充满了公司全体员工的辛勤劳动和汗水，xx明天因为你而更加精彩！

过去的\'成就体现了公司全体员工的努力和汗水，未来的机遇和挑战需要我们不懈努力。在辞旧迎新之际，在分享胜利喜悦的同时，也要清醒地认识到，在激烈的市场竞争环境下，化工农药企业仍然面临着广泛的机遇和严峻的挑战，物流房地产项目还有很长的路要走。我们必须抓住新的机遇，迎接新的挑战，以高度的责任感和使命感促进公司的可持续发展。

新的一年开启了新的历程，承载着新的期，承载着新的梦想。xx全体同事共同努力，以百倍的激情和诚实的劳动，共同努力，共创佳绩。没有什么能阻止或动摇的。我们充满信心，努力奔向更辉煌的新年！

最后，再次感谢大家。xx祝大家新年快乐，工作顺利，身体健康，家庭幸福，万事如意！崇拜早年！

谢谢!

**年会演讲稿结束语篇十一**

各位朋友们、同事们：

大家好！

辛苦一年了，向您和您的家人问好，并给你们拜年了!

在过去的一年中，xx公司取得了历从来没有过的好成绩，超额完成了年初预计的各项任务。我们为xx又建设出了一批具有时代感的、漂亮的建筑，它们已经成了城市的亮点，吸引着无数热爱生活、崇尚美感的人们的目光，得到了大家的赞许，又给一批公司和个人提供了工作场所。我和大家一样为这些成绩感到自豪和骄傲。

我和大家一样为这些成绩感到自豪和骄傲。

这些销售成绩和建筑成就，是全公司每一位同事辛勤努力的结果，是用自己的心、用自己的汗水浇灌出来的果实。在这个过程中，大家克服了无数困难，也经受了许多考验，甚至是非常艰难的考验。但这些困难和考验让我们每个人、每个部门的精神品质都在成长，让我们更加诚实、更有责任心、更有服务意识、更加团结，让我们懂得付出和收获之间的奥秘。走进我们的办公室，走进我们的每一个工地，看到每位同事的笑脸，专注、专业的工作态度和精神，都不会简单地认为这只是为了利润指标的完成，只是一座座大楼的建成，而这背后一定有精神、灵魂的成长和进步。

当我们追问我们企业的基础是什么，答案是诚实、团结、创新的美德。这是我们不变的追求，是我们建造楼房、创造物质财富的基础，是指导我们每一个决策、每一句话、每一个行动的标准。诚实、团结、创新更是我们的企业文化，在此与大家共勉!

最后，祝20xx年各位同事成长、进步、快乐!

**年会演讲稿结束语篇十二**

大家好!首先自我介绍一下，我叫x，是业务部的一位新人，很高兴有机会和大家相互交流。公司给我们新员工一个发展的舞台，我们一定在这个舞台上展示出自己的光彩，绝对不辜负领导对我们的信任，同事对我们的支持，我们会更快的.成长起来。

刚进公司意味着我们要从零学起，我们应端正态度，积极学习，严格做到以下几点：

人生就像一张有去无回的单程车票，没有彩排，每一场都是现场直播，把握好每次演出便是对人生的珍惜。作为刚踏入社会工作的职场新人，唯有端正态度，踏踏实实认真做好每一天的工作，才能学到更多的知识，获得更多的经验。

刚迈出校门的我们，犹如一张白纸，没有一点工作经验。在学校学的只是理论知识，但面对将来的工作我们还缺少太多的工作经验，这些是学校书本上学不到的，带我们的前辈工作很遇，共同应对各种道德挑战，促进人际和谐发展，为人所需所用而发挥天赋，是有志人才的共同愿望。

借此机会，我愿重申，诺瑞将高举“以信立人”的企业文化旗帜，始终不渝地走稳步发展道路，始终不渝地实施互利多赢的战略，始终不渝地形成正确的思想氛围，不断促进员工发展，持续使客户满意。

此时此刻，我们深深挂念缺乏均衡营养的宠物，需要各方面知识的宠物主人，需要值得信任高品质产品和服务的消费者，需要摆脱亏损增加盈利的零售商代理商。我们诺瑞员工应该尽己所能帮助他们早日摆脱困境，去除客户的烦恼。我们衷心希望全球宠物和爱宠人士享受安全健康的快乐生活。

最后，我祝各位同事和你们的家人在新的一年里幸福快乐!谢谢大家。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找