# 银行暑期实习生招聘(优质9篇)

来源：网络 作者：雨声轻语 更新时间：2025-05-22

*在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。银行暑期实习生招...*

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

**银行暑期实习生招聘篇一**

下单可以写通过这次实习使自己在哪些方面得到了提高和锻炼，怎样写实习工作总结心得体会?下面小编给大家带来实习工作总结心得体会5篇,仅供参考,希望大家喜欢!

“理论是灰色的，生活之树常青”。

法学是一门理论和实践密切联系的社会学科，其专业性与实践性要求在掌握知识的同时，加强实践学习，提高实际工作能力。只有这样，我们才能在将来从事的法律工作中坚持社会主义法制建设的正确方向，为人民服务、为\_\_建设服务。

在实习中我们的工作主要有：熟悉法官基本工作程序，旁听各类庭审案件，参与法院送达和执行工作，协助书记员做好庭审笔录以及参加卷宗整理和归档工作等。

在这\_\_周的实习中，有困惑、有感动、有迷茫也有反思。对一些现实中的案件与所学理论知识有较大的差异时，会困惑;面对平易近人的司法局的同志和每一个质朴渴望得到帮助的群众，会感动;遇到社会上的一些不良的风气，实实在在的面对一些暴力案件、离婚纠纷时，心里有一种说不出的难受和迷茫;而对于在实习期间关于纯粹的法学理论及法律实务方面的问题，我们又会积极的反思和总结。

短短的\_\_周，所见到听到学到的东西让我们受益匪浅，它让我们深刻的体会到自身的不足，充分认识到认真细致的工作态度，牢固扎实的法学理论知识，较强的逻辑思维能力，是做好法官工作的必备条件。这次的实习也为我们今后的法学学习指明了方向，为我们学好专业知识提供了源源不断的动力。

离校到新家，实习辩真假。岁月如风行，博学闯天涯。

想起我的实习生活，好似五味陈杂。在实习的过程中，既有忧心，又有自豪。下面，我和大家一起来分享我的实习生活。梦回实习基地，我们来实习的第一件事就是见习。通过听指导老师和实习小组之间的讲课，我们从中吸取我们觉得可取的地方，把对方觉得不太合理的部分指出来。也就是用哲学的思维来说，辩证地对待实习，弃粗取精。从而完善和改进我们的教学方式。

第二件事就是上课和备教案。说起这，就要要求我们对待实习的态度端正。倍备教案就是要我们全心全力的去备好一节课，因为现在的学生的好奇心激起思维都比较活跃。如果我们不去好好的备好一节课，课堂上就可能会被学生提一些刁钻古怪的问题给难住。这样就有可能把实习老师的威望在学生心目中降低，将会影响到日后的上课。这是当代教师所面临的困难。此外，对学生负责也是实习老师不可脱卸的责任，作为一个教育工作者来说。不能把错误模糊的知识传授给学生，这将会影响到对他们今后的发展。同时，不讲康的思想及其言论更不必传授给学生。

从这次青花实习参观中，首先，扩大了我们的知识领域，增加了专业感性知识，为学习专业知识创造了有利的条件。熟悉碱性耐火材料的生产工艺，从原料制备到烧成，到包装，再到销售等各个方面的知识，我都把这些知识储存在脑子里，作为大学所学内容的一部分，为自己的就业打好基础。

短短的认知实习，让我大开眼界，也让我对自己今后要从事的行业有所思考。短短两天天仿佛思想又得到了一次升华，心中又多了一份人生感悟。这次实习让我深刻体会到读书固然是增长知识开阔眼界的途径，但是多一些实践，畅徉于实践当中接触实际的工作，触摸一下社会的脉搏，给自己定个位，也是一种绝好的提高自身综合素质的选择。

工作中要有良好的学习能力，要有一套学习知识的系统，遇到问题自己能通过相关途径自行解决能力。因为在工作中遇到问题各种各样，并不是每一种情况都能把握。在这个时候要想把工作做好一定要有良好的学习能力，通过不断的学习从而掌握相应技术，来解决工来中遇到的每一个问题。这样的学习能力，一方面来自向师傅们的学习，向工作经验丰富的人学习。另一方面就是自学的能力，在没有另人帮助的情况下自己也能通过努力，寻找相关途径来解决问题。此次我走出了学校，参加青花公司认知实习是一次很好的启蒙活动。希望我的经验和体会能够在以后的道路上指导我走向成功，外面的世界很精彩，等待着我的融入。

“在大学里学的不是知识而是一种叫自学的能力。”当我真正走上工作岗位时才深刻的体会到这句话的含义，除了英语和计算机操作外，课本上学的理论用的很少，我担任的助理一职平时做些接待客户、处理文件，有时觉得没有太多挑战性，而同公司的网站开发人员就大部一样了，计算机知识日新月异，他们不得不以自学尽快掌握新知识，迎接一个一个新的挑战，如果他们之靠在学校中学到的知识肯定是不行的。我们必须工作中勤于动手，不断学习新知识积累经验，没有自学能力的人迟早会被企业和社会淘汰。

我最大的感悟就是真诚所至，金石为开。不管多难做，做好自己的那一份，总有一天会有收获，只是时间的问题。但如果你不去做，这一天永远不会像天上掉馅饼那样到来。就像士兵突击中的许三多，从泥巴到尖子只是做与不做的区别。

另外，人际关系的处理也很关键，虽说在工作中能力必须有，但如果没有同事的合作与包容，你可能什么都做不了。以前可能是因为电视剧看的太多的原因，我总是感觉职场上充满了明争暗斗，要处事圆滑甚至耍些小聪明才能生存。但在与同事相处的过程中，我觉得更重要的是放大别人的优点，缩小别人的缺点。多站在别人的立场上想问题。

还有就是坚持的重要性。也许是受阿甘正传和士兵突击两部影视作品的影响。再加上实习中自己的感悟。我觉得，整个人生有因就有果。只有做好身边的每一件小事，才能得到所谓的善果。针对大学生眼高手低的特点更应重视坚持的重要性。也许我们所不在意的一件小事，就是我们的一个机会。要想长成参天大树就要靠坚持靠积累。

针对助理的职业特点，具体遇到挫折时不妨从调整心态来疏解压力，并进行冷静复习，从客观、主观、目标、环境、条件等方面找出受挫的原因，总之，通过这些感悟，我不仅明了我会在以后的工作中做得更好，更会学会珍惜，珍惜父母的每一分辛苦转赚来的钱，珍惜每一次工作机会因为懂得了它们的重要性，以后我会更加珍惜。

实习生活已经过去将近一个月啦，在这一个月内收获很大，有苦有乐，有累有甜，看到孩子们努力学习的样子，更是激起了我想教好他们的意志。实习不仅是对我专业知识的提升，更是对我能力的锻炼!

首先是团结意识，当老师讲课并不是一个人在孤军奋战，个人的努力固然重要，但是团队的合作更是必不可少的，要跟本学科的其他老师统一进度，在备课时候的相互讨论也是非常重要的，这样可以避免遗漏某一个知识点!

然后是自立能力，在顶岗实习的学校，自己就是一个老师并不是一个学生，各个方面都要按照成人的标准来要求自己，这是对自己的一项挑战!

最后是学习能力，要想给学生一杯水，以前的老师可能有一桶水就够了，但是在这个知识爆炸的时代，老师就需要有一个源源不断的水龙头，这样就需要我不断的学习新知识，在课堂上把最新的知识传授给学生，让他们感受到当今世界最前沿的科技，从而对学习知识充满信心，充满乐趣!

励志做一名出色的老师!

**银行暑期实习生招聘篇二**

据学校暑期社会实践要求，本人于2025年7月15日到8月25日在中国工商银行北京西红门支行进行了为期5周的实习。实习期间，在单位指导老师的帮助下，我熟悉了金融机构的主要经济业务活动，系统地学习并较好掌握了银行会计实务工作，理论水平和实际工作能力均得到了锻炼和提高。现将毕业实习的具体情况及体会作一系统的总结。

一、实习目的。

(一)了解认识金融行业尤其是银行业的各种知识。

二)锻炼自己的工作能力，提升自身的人际交往能力与吃苦耐劳的精神。

(三)增加社会阅历，完成实习计划。

(四)实习期间，实习期满后一直保持同事友谊，以便毕业后更轻松的入行。

**银行暑期实习生招聘篇三**

1）通过在xx银行实习进一步了解和巩固在学校期间所学的各门金融学课程的基本理论和基础知识，学会理论联系实际，增强自我解决实际问题的能力。

2）通过在xx银行的实习，达到学校的社会实践要求，并在单位指导老师的指导、帮助和教育下，熟悉xx银行的主要经济业务活动，较为系统地学习银行个人金融管理工作和日常业务的操作流程。

3）通过在xx银行的实习，学会如何更好的适应新的工作环境以及端正自我的学习及工作态度，为更好的.走入社会打下坚实的基础。

xx银行全称xx银行股份有限公司，总行位于北京市xx......

关于xx银行的业务：

商业银行业务是xx银行的传统主营业务，包括公司金融业务、个人金融业务及金融市场业务。

1）公司金融业务。

公司金融业务为xx银行业务利润的主要来源。包括存款业务、贷款业务、金融机构业务、国际结算及贸易融资业务、其他公司金融业务。

2）产品服务创新。

xx银行配合公司客户最新业务需求，组合和创新公司金融产品；加大与金融同业的产品合作，积极开展同业间公司信贷资产的转让业务。

3）个人金融业务。

个人金融业务为xx银行战略发展重点之一。包括储蓄存款业务、个人贷款业务、个人中间业务、“中银理财”服务、私人银行业务、银行卡业务、渠道建设。

在这次实习过程中可以说真的是获益良多，大致上掌握了xx银行的各项业务，熟悉了银行日常业务的操作流程以及工作制度等等，从客观上对自己所学的有关银行方面的各项知识和理论有了更深一层的认识。在实习期间，我能够做到虚心学习，认真工作，认真地完成各项工作任务，并与同事建立了良好的关系，得到了行里员工的一致认可。

实习的工作具体可以分为以下几个阶段：

1）在银行大堂和顾客接触，了解和满足他们的需求。

在银行大堂跟着大堂经理学习，大堂经理是连接客户、高柜柜员、客户经理的纽带，因此首先就得学习柜面相关知识，才能更好的解答客户问题，引导客户办理相关业务，维持大堂秩序，减轻柜员的工作量，提高整体服务效率。营业中的礼仪主要有四大内容：解答客户问题、营业中分流客户、维护大堂秩序、适当理财产品的营销。

2）做一些打杂的小工作。

如分类书信，打word文档和excel表格，使用excel公式计算，折对账单等等。虽然是些小工作，但也让我学习了很多。

3）到营业部学习，了解银行的基本业务及其流程。

虽然这只是一个月的实习，虽然短暂但却又非常的充实，对我来说，是大学生涯中甚至是人生中很重要的一部分积累和经验，这在我以后的学习和生活中都会发挥着很重要的作用。而且这次的毕业实习无疑成为了我踏入社会的一个平台，为我今后踏入社会奠定了良好的基础。而尽快实现角色的转变，是作为一个大学毕业生刚步入社会时要面临的首要任务。对此，我们必须端正好自己的心理和态度。

**银行暑期实习生招聘篇四**

实习时间：xx年6月

由于在学校的专业课程学习中较多地接触了金融方面的知识，同时出于修金融双专业的缘由，因此，本着一种希望能将课本与实践相结合的思想以及一种曾经想以后在银行工作的憧憬，本人开始了在xx银行的实习生活。

实习第一天，内心怀着忐忑与新奇，以一身干净的着装踏入了银行，然而却在服装上被老师提出了严重的批评。作为银行工作人员，要求有统一的着装，即上身需穿白色衬衫，下着西装黑裤外加黑色皮鞋。男性需带领带，而女性的皮鞋要求前不露脚趾，后不露跟。简而言之，需保持一种干练，整洁的形态。作为实习生，虽不具有完全一致的服饰，但也需要穿跟行业服装颜色相近的衣服，以保持银行的整体形象。在受到熏陶后，下午变换上了一身职业装回到银行，在外在上俨然有了点工作的样子。

纵观整个实习生活，我的实习工作可被分成两部分，即：担任临时客服经理及学习对公业务。

客服经理工作

原以为客服经理只是一种引导作用，然而事实不然。它所涵盖的工作可以涉及到营业部里大大小小各个方面，即需要了解所有业务的情况，包括普通的对公对私业务的存取款、贷款的办理及还贷、理财业务的部分指导等，要有一种处理全局，解决突发状况的头脑以及良好的交流能力。

以一个下午的时间学习了xx银行客服经理准则以及厅堂服务标准，接触了各种表格的填写、帮助还贷、网上银行开通及使用、查询机的使用等。每日准时上班，一天一站就是6个多小时。

表格的填写方面，由于xx银行作为较小的商业银行，有别于中、农、工、建、交以及农村信用合作社。它与其他小银行如宁波银行，光大银行等方面有一定的优惠政策，即：由于它们之间运用的是银联清算系统(大银行之间使用的为人民银行支付清算系统)，在xx银行存取在宁波银行卡上的钱时无需交手续费，此费用由银行替客户进行支付。此外，同城转账若转到5大国有银行，则需填写同城通存通兑单(但现今xx银行没有通兑业务);若为异地转账，则需填写异地转账单;同为xx银行间转账则无需填写表格。至于其他，如借记卡办理业务，密码挂失及解锁等均需填写相关表格。而指导客户填写表格以及帮客户取号成了我工作组成的一部分。

网上银行业务的开通及使用对于一个不曾接触过的我来说起初有点困难。需教客户如何操作，并需要进行相关演示。要回答客户u宝和浏览器证书的区别以及网银申请时对单笔和累计额度的限制等问题。

此外，由于理财经理在我实习的该周请假休息，因而，我也担任起了介绍理财业务的重任。虽然显得有些粗略，很多东西还要请老师帮忙，但逐渐地也越来越能熟练应对了。如：办理“钱生钱”业务可以选择1天或7天，适用于那些需要使用活期存款且存款数量较大，但使用时间不定的客户。其底线要求为：在柜台上办理，需5万元以上，而在网上银行办理，则需5万2千元以上。同时，目前的理财业务为：将客户的钱集中后主要投资于国库券以及票据(主要指银行承兑汇票)，因而能降低一定的风险。另外，也了解了“申购”与“认购”的区别等等涉及各方面的知识。

在实习期间也发生了一定的突发状况，比如，在7月23日停电一天，险些造成银行备用电供应不足。在这种尽量关闭电脑，节省电量使用的情况下也就对办理业务的速度产生了很大的影响，同时也导致取号机器难以使用。在此情况下如何稳定客户在等待中不厌烦的情绪，合理地进行解释并保持一定的等待顺序成了我遇到的一个问题。但凭借着之前学生工作的经验，让我很好地对此进行了处理，也使银行内其他人员比较满意。

对公业务的学习

柜台方面主要包括对私业务以及对公业务，对私业务主要涉及现金，而对公则主要涉及各类票据。

由于在学校学习过银行会计的课程，同时接触过清算系统的实践操作，因而在本人的申请下，由临时客服经理工作转到对公业务的学习。

在此期间，首先了解了点钞的规范动作。起初有些生硬，还险些拿不稳一捆，速度缓慢。在不断地训练下，由原来的一捆需1分钟左右到最后一捆40秒左右，让我感到缓慢的进步。在询问优秀的标准后，我得知，在10分钟内要数出16捆(每捆100张)。在练习期间，也看到了对几位已毕业的大四实习生的考核，颇有一定的压力。

当然，最主要的还是对于票据的学习。在本人的要求下，向老师要了一份全国票据法进行学习，同时也跟在会计各位老师后面见习了各种票据的处理过程，从一天最初的打印人行往来回单、小额支付系统回单开始，工作也就拉开了序幕。开户的处理、支票的检验，影印的上传以及往来账户的操作等等都让我有了更深入的了解。比如，在开户前需要检查是否已开基本账户，是在哪家银行，是否属于空头支票黑名单户，此外还要验证身份等等。这不仅使我对银行会计课程的内容有了回顾，同时也接触到了些更为实际的操作。

出于想在尽量短的时间内了解更多的银行业务，我开始每晚回家背五笔字字根，练习五笔字，望对以后能有所准备。

总之，在xx银行实习的半个月时间里，让我保持着一种规律的上下班生活，不断地了解着工作的意义，思考着那个曾经想以后要在银行工作的想法。同时，也让我明白，在实习期间一定要保持一种虚心求教的心态以及不耻下问的勇气，主动争取自己想要学习的东西，才能获得更多的收获。

**银行暑期实习生招聘篇五**

在产科的日子并不长，但还是很期待的，突然间换了环境不免令人有些兴奋。

照例交完班之后护士长马上为我们新同学做了个简单的介绍，她告诉我们在这里每天需要做的事不多，主要是上下午各一次的吸氧和会阴擦洗，中午收发体温表，其他时候换换盐水，最后要记得把浸泡消毒的器械都捞起来，事情虽然听起来不多但做起来量很大，两条长长的走廊里再加上出生的小宝宝，光体温表就得用到三四十支，我不禁打了个冷颤。之后我们就跟着老同学慢慢熟悉起来了，这里的会阴擦洗和妇科有所不同。因为对象都是产妇，常有会阴切口伤，所以对擦洗要求就更高了，除了时刻注意无菌操作最终还是一定要保证达到清洁目标。

虽然老师都很忙，但还是抽空为我们讲了一下关于这些病理产妇的护理要点，很好地将书本知识结合了起来，方便我们加深印象从而更加巩固了我们的理论和操作基础，由于时间有限只能匆匆讲了一课，需要我们学习的东西远远不只这些，我想除了平时老师的指导更多的还应该靠我们自己主动去学习，于是我经过老师同意之后带了一些宣教小册子回去，上面都是介绍母婴护理的内容，生动简单易懂，妈妈和家属要学习，我们作为未来的医务人员就更应该深入了解和掌握了，这是最基本的责任!

由于我实习时间较短的关系，所以就不安排去产房了。伺候他们这帮小家伙真不容易啊!看到他们重回母亲身边酣睡的样子，突然惊叹：就是这些看起来柔弱而又顽强的小生命在阳光和爱的滋润下能够一点一点地长高长大，这就是生命力量的神奇和伟大!

电工实习是一门教我们电子线路设计与制作的基本技能的课程，老师的谆谆教导，同学的融洽合作，以及这门课程自身所散发出的强大的实践性与趣味性一下子就深深的吸引住了我。第一颗圆滑漂亮的焊点，第一张自行设计的pcb版图，以及生平第一次作出了可以用于日常生活的充电器，好奇，兴奋，强烈的成就感，真的不知道该用什么来形容了。虽然说电工实习一搞就是一天，辛苦那是必然的，可是正所谓乐在其中，每一次的实习都像在玩游戏一样极具有挑战性，再苦也是值得的。

时间飞逝，一年转眼而过，我们慢慢的从学生时期逐渐过度到了临床阶段。近一年的实习，其中的酸甜苦辣，正在经历的我们深有体会，正所谓“如人饮水，冷暖自知”。现在的我们慢慢在成长，从一开始进入临床实习的迷茫，不自信，面对病人的各种紧张与不安，到现在从容的与病人交谈问病史，体格检查，开医嘱等，正一步步的证明着我们的成熟。

临床实习后，感想诸多，在医院实习期间，在老师和同学的帮助下，自己的适应很快的适应了新的环境，熟悉了医院的流程，并开始跟随老师开始临床的工作。遇到不懂的问题，老师也耐心教导。就如第一次问病史，老师在身后打气说别紧张;第一次给病人做体格检查，老师在身边指导，把错漏的纠正补充;第一次换药，老师强调无菌观念;第一次上手术，老师教洗手教穿手术衣。这些曾经都是我们在学校学过的东西，但老师仍是不厌其烦的耐心教导，这一切的一切都让初上临床的我们心存感激。但相对的，我们的动手能力很差，在临床上，实习生自己操作的机会很少，一方面因为我们的基础知识不牢固，一方面还是形式所逼，现在的医患关系紧张，以至于老师也不敢放手的让我们操作，更多时候我们都是在旁边观看，遇到不懂的可以问老师或是回去看书。偶尔一些简单的操作老师也会让我们自己动手，但有时候习惯了做一个旁观者，一到自己操作还是会手忙脚乱，所以很多东西无论多简单，只有自己实践过，才会铭记于心。

实习就要临近尾声，一年不算短，细数自己轮转过的科室不算少，学到的东西也不算少，但每个科室两个星期，对于我们来说却是短暂的，每到一个科室，了解熟悉科室的常见病种，熟悉老师所管的病人，这是主要任务，当我们开始适应的时候，又要转科了，如此快节奏的轮转有时候会让我们更多的只是了解或是熟悉，而非真正的掌握。

还有两个月实习就要结束，这一年，算是我们身份的一个过渡期，医院是我们让理论与实践相结合的一个链接点，不但教会了我们临床思维、临床技能，让我们适应临床阶段的生活，还教会了我们为人处世，如何做到适者生存。在这里，我们既是学生的身份，又是医者的身份，在慢慢褪下学生的青涩，披上医者的光环的时候，我们更多地是对医院、对老师的感激，感激他们对即将步入社会的我们的激励与鼓舞。

实习生活已经进入十月份了，这些时间以来我们越发感觉到教师这个职业的神圣感。学高为师，身正为范，不错的。要真正做成一个合格的教师，是不仅仅要求备课充足，上课能把握课堂，课后检查批改作业这些基础的教师规范，还要在学习中认真分析每一位学生的性格特征以及学生该学科学习情况，在生活中，尽自己所能去帮助有困难的学生。

教生物的我，一般会找一些生物有关的科普视频来提高大家的学习兴趣，并且在生活中和本班学生们相处的非常好，记得有次开学，上课时候，大家都把自己从家里带来的吃的分享给我，我觉得很幸福。当然，同学们也有遇到困难的时候，比如有个女孩接热水烫伤手，我也细心的照顾她。玩的一次是我和我的学生们一起完成黑板报。我以后会更加努力，不管是教学还是生活中，都尽我所能。

经过了又一周的实习，我对办公室的环境和人员有了进一步的熟悉。虽然我们的工作量不是很多，但是我一直保持着清醒的头脑，随时预备着学习。我开始认识到态度之于工作的重要性。无论从事什么性质的工作，认真，细心的工作态度都是必须的，没有卑微的工作只有卑微的工作态度。如果我们不改变对工作的态度就会被工作牵着走。对于工作态度的认识，我总结如下：

一小事大做。

对待工作，无论是多琐屑的工作，都要全神贯注，认真对待，不能马虎。因为越是细节，越是不会引起重视，就越容易出错。比如像我们做核对文件之类的工作，稍一不慎，就会遗漏，或者登记错误。所以说细心的工作态度是非常重要的。

二平和的处事态度。

在工作中，浮躁是最要不得的。尽管每天面对的是简单的反复的工作，容易把我们对工作的热情消磨掉，因此人有可能懈怠下来。但是每一天的工作量视乎事情发展的需要都是不定的，工作的频率也是不固定的，因此需要保持平和的工作态度，调整自己的工作步伐，以便从容应对突发事件。

存在问题：

工作技巧不够娴熟，不够细心，办事有点急进。

改进方案：

在日常的生活，学习中严肃要求自己，养成认真，细心的好习惯，并把这些好习惯带到工作上。

一直认为，实习每周交的小结都是冠冕堂皇的华丽垃圾词藻，写在blog上的即使粗鄙才是自己最想说的话。

看到这里，似乎静配就是一个无聊的温床，但静配却是我待过最开心的地方，因为静配的人都很有意思。

人物一：金jj。

很可惜，枉费我阅花无数，却实在想不出有比她更可爱的mm。金jj的可爱绝对是绿色环保路线，无添加剂无防腐剂无一丝人工的雕琢。最喜欢看到她拿着可口可乐或是被大家逼迫买东西的时候，那种笑的样子实在太可爱了。古龙说：会笑的女人生活总不会太惨。金j又那么善良，对我又那么照顾，嗯，期待你当上静配大姐头的日子。

人物二：邱伯伯。

人物三：老王。

老王是个女性，大约38岁吧，我猜。我自认为我算看电影看得多的人了，可和看片如呼吸的老王一比，我实在都不好意思和人说我喜欢看电影。老王属于博览群片型，主攻恐怖片，按照她的说法是至今没有一部恐怖片让她害怕。

老王还喜欢看小说月报，产哥虽然头天偷书看被骂，但也不得不在内心佩服下老王的强悍。在小说和电影方面，老王简直就是一部活的百科全书。

实习时候外表被老王称赞过一次，虽然内心知道自己也就中等相貌，但着实还是high了几十秒，至于内容，防止被好男儿fans团扁死，还是忽略吧。

静配的活真是无聊，静配的人真是绚丽，在静配没有一丝的无聊，因为静配的氛围就是那么可乐。

工作了一周，最大的改变就是身份的转换，从一个学生转变成一个职员，经历的是之前所没接触到的，不同之处不仅仅是知识上的不同，还有很多做人处事的原则也和学校的大不一样。毕竟是第一周，对现在的生活很充满新鲜感、期待和幻想，对自己很有信心，这也许是自己的另一片展示自己的天地，或许可以更好的认识自己。

在学校只学习了软件的各工具的使用，或是给一个图让你做，如今接触到的是给你一个要求，一个概念，你得按要求做出效果图，第一份作业就是文字排版，这个还算简单，在学校已经学了这个软件，只要细心就差不多没问题，唯一不同的是在工作中得考虑到材料问题，所以要考虑到实际进去图片大小的排版，这周还做了几个小画面，还初步了解了文泰刻绘这个软件。接触的东西越来越多，对自己很有信心。

时间过得真快，转眼第二周已经结束了，因为刚进公司的缘故，一些重要的事情我都没有涉及，但是我并没有灰心，也没有觉得大材小用。我想只有从最基本的开始干起，一点一滴地积累，做好我负责的每一件小事，让老板放心，将来才能成就一番大事业。“不积跬步，无以致千里”，“江海不拒细流，方能成其大”“一屋不扫，何以扫天下?”说的就是这个道理。

这周慢慢的进入了状态，做的事多了，单子的类型也不一样了，上周的我只排些小画面，自己这关过了之后还得让老板定稿，原来很多事情做过了记住了下次就简单了，像是横幅的排版，只要记住字的排版格式和字高就可以了，所以第一次做了之后，以后就自己给自己定稿，然后直接发出去加工了，这就是一个跨步，我会努力的，相信自己会学到很多。也会严格的要求自己，争取更大的进步。

**银行暑期实习生招聘篇六**

交通银行(bankofcommunications)始建于1908年（光绪三十四年），是中国第一家全国性的国有股份制商业银行，总行设在上海。6月23日，交通银行在香港成功上市，成为首家在境外上市的内地商业银行。

交通银行拥有以“外汇宝”、“太平洋卡”、“基金超市”为代表的一批品牌产品。，作为银行设立基金公司的三家试点行之一，交行发起设立了交银施罗德基金管理公司；推出了带有战略合作伙伴汇丰银行标识的“中国人的环球卡”――太平洋双币信用卡，这标志着交通银行将为海内外客户开展服务。

上半年，交通银行实现税后利润46.05亿元。交行已经成为国内仅次于四大国有银行的第五大商业银行；按总资产排名，位列世界1000家大银行的73位。

（二）实习所在支行情况的。

交通银行杭州萧山支行，位于萧山区文化路168号，地处萧山区中心商务区，毗邻中国银行、建设银行、萧山农村合作社等金融机构，是萧山区的金融中心地区。它以其优越的地、优势，优越的环境，丰富的金融产品，为各类企事业单位和城镇个人客户提供安全,快捷的全方位优质金融服务。

由于新装修好的萧山支行储蓄柜台与会计柜台都在一楼，实习期间我分别学习了储蓄与会计柜台的基本业务流程。实习过程主要包括以下几个阶段:。

(一)了解实习单位基本情况的和机构设置,人员配备等。

(二)实习第一周、第二周在储蓄柜台学习银行对私的基本业务流程。

7.23到8.17期间，我有幸进入交行萧山支行实习．在这宝贵的1个月时间里我学到了好多东西，并结合自己的专业知识，弄懂了很多银行业内的理论知识和实际操作，获益匪浅。

（一）储蓄业务。

实习第一周、第二周在储蓄柜台学习银行对私的基本业务操作流程及储蓄业务方面的知识。储蓄业务实行的是柜员负责制,就是每个柜员都可以办、所有的储蓄业务。虽然我没有实际上柜操作，但是我基本了解了柜员一天的业务流程，包括早上银行营业前的准备工作以及营业结束时的轧帐等等。还学习了最基本的点钞、捆钞、如何敲章换章，现金支票的检验等，忙的时候柜组长还会叫我做一些查询复核业务。

（二）会计业务。

实习第三周我转到了营业部会计柜台，了解了对公客户在交行验资户、结算户、一般户的开户，信息更新，销户等会计流程；银行承兑汇票的查询查复，托收承付的操作流程；支付系统往来帐，查询查复等业务的处理。印象最深的是开一张银行汇票要经过三人之手。先记帐，第二人复核，然后再转交给第三人对银行汇票进行压数。

一点小建议：结算业务申请书的设计可以改进。

结算业务申请书上盖法人章和财务专用章的位置比较小，往往致使印鉴上的文字和印制在申请书上的文字重叠，加大电脑验证的难度，造成机器验章不通过，要、用验章机手工核对的方式，降低了工作效率。希望结算业务申请书的设计可以更加合、，更加人性化。

（三）跟大堂经理学习。

在实习的最后一周时间里，我主要是跟大堂经、学习，维持大堂的排队秩序、解答客户的咨询及第三方存管（由于办、第三方存管的客户太多，银行把签约席放在了大堂里）。

关于第三方存管协议：

证券公司客户交易结算资金第三方存管业务是指：根据新证券法的要求，证券公司负责投资者证券交易、股份管理以及根据交易所和登记结算公司的交易结算数据清算投资者的资金和证券；存管银行负责证券公司客户交易结算资金汇总账户（以下简称资金总账户）与投资者银行账户的资金划转和账户管理，负责证券公司和登记结算公司之间的资金交收划转，负责为证券公司划拨佣金和代证券公司为投资者支付利息，通过为每个办、存管业务的投资者开立一个“管理账户”（虚账户），登记其证券交易保证金的进出和余额，并对证券公司客户交易结算资金进行总分平衡校验，实现对客户保证金的监督。

＂银证转账＂是把客户的保证金以证券公司的名义存在银行，而＂第三方存管＂是把客户的保证金以客户的名义存在银行，能够有效杜绝证券公司私自挪用客户资金、中国证监会要求，所有客户必须在今年12月31日前进行第三方存管，否则证券公司会依据相关法律法规对未进行第三方存管的客户进行必要的业务限制。所以目前每天来银行办、的客户是络绎不绝。客户需要填写证券交易结算资金存管业务申请表、协议书等资料，向银行申请开办第三方存管业务。

我的主要工作是指导客户填写各种表格，确保客户能够顺利签约、被一大堆人围着问这个怎么填，那个怎么填，我第一次觉得大堂经、也不是那么好当的。在大堂工作要特别注重礼仪，成天与客户打交道的大堂经，代表着企业的形象和名誉，所以一切都要小心谨慎。在大堂你要维护大堂秩序，解答客户问题，还有营业中的分流客户，不论多忙，你必须维持良好的\'形象，礼貌的对待一切。其中解答客户问题就要求大堂经、必须了解银行的每一业务及其操作流程，所以要想做好一个大堂经，必须拥有丰富的知识面。

第一天去实习，心里不可避免的有些紧张：不知道怎么样，应该去怎么做啊，要去干些什么呢等等！

踏进储蓄柜台，只见几个陌生的脸孔，我微笑着和他们打招呼。从那天起，我养成了一个习惯，每天早上见到他们都要微笑的说声：“早安”，那是我心底真诚的问候。仅仅几天的时间，我就和同事们打成一片，很好的跟他们交流沟通学习。之后每天上班前的早饭时间是最温馨的时候。大家会一起躲在后台一起吃早餐，讨论身边发生的每一件新鲜事。这次实习过程中我还获得了很多其他的经验。这些经验使我感觉到了自己在知识、技能、与人沟通交流等方面的进步和成长。

首先,我觉得在学校和单位的很大一个不同就是进入社会以后必须要有很强的责任心理在工作岗位上,我们必须要有强烈的责任感,要对自己的岗位负责,要对自己办、的业务负责、如果没有完成当天应该完成的工作,那职员必须得加班;如果是不小心弄错了钱款,而又无法追回的话,那也必须由经办人负责赔偿。

其次,实际工作与在校的学习有着巨大的不同，实习可以让人深深体会到长辈们所说的从工作中再拾起书本的困难性。每天早晨大早就要出门赶车，傍晚回家后深感疲惫，难有精力能再静下心来读书治学。这样想来，那些能够一边工作一边学习考学的人想必有非常的的过人的决心和毅力，这让我更加珍惜在学校的时光。

还有要虚心学习，主动出击。当你可以选择的时候，把主动权握在自己手中。在实习的时候，我会主动的打扫卫生，主动地帮同事做一些力所能及的事情，并会积极地寻找合适的时间，向同事请教问题，谈生活的学习以及未来的工作，通过这些我就和同事走的更近，在实习当中，同事就会更愿意更多的指导我。获得更大的收获。

**银行暑期实习生招聘篇七**

实习是对每一位大学毕业生专业知识的一种检验，它让我们学到了很多在课堂上根本就不到的知识,既开阔了视野，又增长了见识，也是我们走向工作岗位的第一步，下面我们来看看银行暑期实习会有什么不一样的感悟吧!

忙碌的假期过得比往常要快，为期一个月的第一次实习转眼就结束了。

回头总结，虽然不能说收获很多，但银行的实习多少能让我见识更多，并且有所改变，总的来说还是值得的。

【谈谈银行】

我实习的银行是邮储银行台山支行，以下陈述仅能反映邮储地方行的情况。

地方支行要接触最一线的客户，储户、信用卡用户、社保卡用户，等等，业务多而琐碎，收资料、录入信息等环节多在支行完成，而审核、汇总环节在总行完成。

支行主要做业务，而专门化的工作会收缩到总行。

我向那里的人了解过，像台山邮储是没有会计的，会计工作要收缩到江门总行。

再例如信用卡，支行的“信用卡部”其实只有两个人，负责收集整理进件和应对咨询，而总行的信用卡部才是专门化的部门，根据申请人的信用等级批准额度等。

说说银行大堂，我实习的部门不在大堂，所以没有亲眼看到太多，但可以通过工作手册来了解。

大堂主要有柜员和大堂经理。

柜员分高柜柜员和低柜柜员，高柜是办现金业务的，低柜是非现金业务的。

低柜柜员是要求持有相关资格证书的，但银行里会不时轮岗，所以长远来说在银行工作也要不断去考证，银行也鼓励职员考试提升自己，会组织培训和补贴考试费用。

顺便提一提银行从业，现在改革成银行职业资格证，通过法规加四选一就可以申请证书，这个是在校学生也可以考的。

至于大堂经理，主要是提供指引服务和维护大堂秩序。

再转移到楼上的办公室，楼上有行长室、审计室、公司业务部、个人金融部、综合管理部、合规小组以及一些区域营销中心。

我是在个金部实习的，用经理的话说，个金部是负责“以个人名义办理的各项业务”，包括信用卡、新农保、个人贷款等。

隔壁的是公司部，服务对象是公司，业务有账户管理、放款等。

管理部是负责人事、财务、后勤等。

个金部的业务比较繁多，通常会一两个人负责一项业务。

他们上班不是一直坐在办公室，偶尔还是要外出办公的。

比如，负责信用卡的会四处走访，去一些社区、企业或政府单位推销信用卡，吸引更多的人开卡。

负责管贷款的也会定期跟进，逾期未还款会先发信函，实在不还就要上门催收。

按他们对自己工作的评价，就是有一定的业务压力，但业务上去了，生活也会滋润些。

在那办公室做的人至少都有好几年工龄了，好多甚至都已成家，有几岁大的儿女，他们刚入职的时候基本都是从柜员做起。

据说柜员要习得各种技能，除了学点钞，还要学打五笔(打生僻字)。

柜员在江门的起薪是3900元，然后做到楼上的部门的话月薪有七八千以上 (我所在的小城镇，房价平均4000多)，算小康的了。

这些是我作为一个旁观者所了解到的一些情况。

【谈谈实习】

实习是做什么的呢?可能对我们很多大二暑期实习的学生来说，实习可以约等于打杂，很多实习生觉得自己手头上做的事情太简单、不重要，或是因其枯燥重复而缺乏好感。

起初我也不例外。

第一天上班就有一大堆资料要录入系统，仿佛感受到一种“他们是故意囤起来留给实习生做的”这样深深的恶意。

像录资料、清点、复印这些工作，可以说是打杂里面的必修课，再枯燥也得完成。

办公室的同事可能见我做得闷了，便开导我说，这些枯燥的活儿，也是他们日常工作的一部分，我不做，他们也得做;我花一天时间做完，他们就要分开用好几天的空闲时间才做完。

所以之后我调整心态，做事快一点，再多琐碎的事情也会有完成的时候。

闲下来了就去坐他们旁边，学着做一些他们手头的事情。

实习后半段时间接手做司法查询和填日报。

司法查询大致就是法院会给银行寄来一些涉案人员的信息，让银行查一查这些人有没有在该银行开户，如果有，看余额还剩多少，有没有异常的情况，等等，然后根据查询结果再给法院写回文。

查账户只要有身份证号和姓名就可以了，写回文也有固定的模板，所以工作也不算难。

我唯独觉得比较坑的是每次输入完一串十几位的数字后都会思疑自己有没有打错，因为打错数字的话就有可能漏掉一些没查出来，就可能会间接影响法院的工作了。

所以几乎全程精神紧绷地完成工作，有点累，下班回去吃了饭就想睡觉。

然后填日报就是每天更新业务报表上各网点的本外币余额和国际业务量，一般是今天把昨晚零点时的数据查出来填上去，同时要算当月平均，还要把去年同期的数查出来做比较。

那个日报是对内报送的，供银行内部员工了解昨天业务情况。

不算难，也就是费点心思的事情。

【谈谈感受】

银行业，对我而言是一个平时不乏接触而了解却不多的行业。

用行外人的眼光看银行的时候，觉得银行的工作人员朝九晚五，生活规律，工作环境舒适，收入待遇良好。

但当我稍微深入了真正的银行环境后，才明白光鲜亮丽的背后还是有着许多的不容易。

工作忙，节奏快，而且有一定的业务压力，不时还要参与培训和考核，总的来说也是一份有挑战的工作。

银行为员工也提供了不少资源，员工食堂、活动室、集体活动一应俱全。

同时，像我们这种小城镇里，在银行工作还可以积累优质的人脉，也算是一种隐性资源吧。

下面是我的一些实习小结：

一、端正态度，小事也要认真做，不仅包括做完做好，更包括由此引申出来的所有方法、沟通、隐患、技能是否都思考到。

只有对每一件小事做到全面的了解和掌握，才能往前走的更快一点。

二、充分了解，既要了解自己手头上做的事情究竟是什么，同时也要了解公司的整体运作，理解其中的关系，不要单纯为了完成而去做。

获得信息的途径有很多，可以问同事，可以查阅相关的工作手册，最便捷的互联网也能给我们提供很多相关资讯。

三、礼貌待人，主动去以礼迎人，才能收到有礼的对待。

来到新的环境下工作，和身边的人建立良好的关系十分重要。

四、扎实技能，有些技能只要是坐办公室的都会用上，比如文书，比如使用电脑，平时就要有意识地锻炼自己，主动学习，不要技到用时方恨少。

五、及时反思，实习期间多做阶段总结，了解自己的心路变化，把自己的所得明确列出，以发挥实习的\'最大效用。

转眼已经实习了两个多星期，曾怀念睡觉睡到自然醒的生活。

但是现在建行紧张有序的实习生活让我一改从前自由散漫的作风，自觉融入到这个优良的工作环境中去。

生活节奏变得规律，每天准时上下班，上学时候的散漫、轻松的日子一去不复返。

分配那天，有点紧张，也有点激动，因为不知道究竟花落谁家。

幸运的是，我被分配到了离家不远的厦门建行松柏分行。

报到的第一天我遇到了两个校友,他们也是来实习的,我们受到了康经理和林经理的热情接待，他们与我们进行了一番意味深长的谈话。

从他们的话语和笑容中我们能感觉到这个和谐而又热情的团队。

随后经理安排我们各自拜师学习，我先被安排到贷后服务的岗位。

因为我以前没接触过，对个贷后中心的很多业务都不懂。

师傅是一个随和而又豪爽的人，从第一天起，他就仔细给我传授个人贷款业务的点点滴滴。

在师傅和领导的关心和支持下，我各方面进步都很快，对银行工作也有了一个全新的认识。

在银行工作首先要抱着认认真真工作，堂堂正正做人的原则，在实习岗位上勤勤恳恳，尽职尽责。

上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事,对工作每一笔业务都要谨慎小心。

在银行业谁赢得了客户谁就是最后的胜利者。

一颗浮躁的心归于平静，但不缺乏激情。

刚从学校走入社会的我有一颗不安静的心，而从事工作后，我最大的体会就是个人的发展和能力的进步不仅需要高超的技能，更需要对工作的忠诚和以工作为中心的职业精神，即做事能沉得下心。

这主要体现在日常工作的许多小事上，从细节处入手。

在金融市场激烈竞争的今天，除了要加强自己的理论素质和专业水平外，更应该加强自己的业务技能水平，这样我们以后才能在工作中得心应手，更好的为广大客户提供方便、快捷、准确的服务。

同时，我也领悟到学生和社会工作者的区别。

工作说不辛苦那是假的，参加工作后让我进一步领悟到生活中的本质东西，即你要成功，你想得到你所希望的状态，首先你必须付出12分的努力。

实习以后，我们才真正体会父母挣钱的来之不易，而且开始有意识地培养自己的理财能力。

在大学里学的不仅是知识，更是一种叫做自学的能力。

参加实习后才能深刻体会这句话的含义。

除了英语和计算机操作外，课本上学的理论知识用到的很少。

在这个信息爆炸的时代，知识更新太快，靠原有的一点知识肯定是不行的。

我们要在以后的工作中要勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。

遇到不懂的地方，自己要虚心请教他人，并做好笔记认真的去理解分析。

没有自学能力的人迟早要被社会所淘汰! 我最欣赏把撒哈拉沙漠变成人们心中绿洲的三毛，也最欣赏她一句话：即使不成功，也不至于成为空白。

成功女神并不垂青所有的人，但所有参与、尝试过的人，即使没有成功，他们的世界也不是一份平淡，不是一片空白。

实习的工作是忙碌的，也是充实的。

生活的空间,须借清理挪减而留出，心灵的空间，则经思考领悟而扩展。

当我转身面向阳光时，我发现自己不再陷身在阴影里。

我开始学着从看似机械重复的实习工作中寻找快乐，我快乐实习工作着，游刃有余。

转眼已到大三，距离大四毕业只有不到两年的时间了。

暑假在中国银行东山支行开展了为期两个月的实习经历，在这两个月里我在大堂协助顾客办理各项任务，为顾客提供咨询服务，现在回想起来，我收获颇丰，不仅掌握了与顾客沟通的技巧，也对银行业务有了一个基本的认识。

一、学习并掌握银行基本业务

在实习的第一天，大堂经理就带着我熟悉了一遍我的工作流程并明确了我的工作内容与任务。

我学习了各种基础仪器的基本知识、简单的操作技巧，以及各种工作守则与禁忌。

因为大堂引导员是连接客户、柜员、客户经理的纽带，因此首先就得学习柜台业务与柜台相关知识，才能更好的解答客户问题，引导客户办理相关业务，从而提高支行的整体服务效率。

柜面相关知识主要有五大部分：对公业务，对私业务，联行业务，授信业务，公共业务。

其中具体包括对凭证及相关传票、操作流程、交易代码的学习。

同时我还在一位广外师姐的帮助下，学习了人民银行下达的相关文件，了解了这些文件对于银行业务、业务规范及业务范围的规定，产生了服务意识和竞争意识，并对自己能圆满完成任务有了信心与期待，我相信自己一定能以优质的服务让顾客满意，以强劲的竞争力为银行争取更大的生存空间。

实习生活极大地扩展了我在经济学及其相关领域的知识面。

可以说在营业部接触最多的是经济学方面的知识，感触最多的是经济如何影响人们的生活方式和状态的。

在实习指导(大堂经理)、理财团队及咨询业务的带领和熏陶下，我阅读了大量投资理财书籍，知识面有所延伸，算是对在校期间所学的西方经济学等学科的理论知识的拓展和实践。

实习期间，我主要对会计业务和储蓄业务有较为深入的了解，而这次实习给我带来的，是课本里学不到的实操知识，这极大地拓宽了我的知识面，在开阔了眼界的同时，我对自己以后的学习更加有信心也更加得心应手了。

对于广大顾客来说，最熟悉最了解的想必就是储蓄业务了。

而对于银行来说，储蓄业务可以说是最基本、最大众的业务。

目前，在各个大小规模的银行，储蓄部门基本实行的都是柜员负责制，就是每个柜员都可以办理所有的储蓄业务，即开户，存取现金，办理储蓄卡等，凭证不在想对公业务部门那样在会计之间传递，而是每个柜员单独进行帐务处理，记帐。

但是每个柜员所制的单据都要交予相关行内负责人先审核，然后再传递到上级行事后稽核。

**银行暑期实习生招聘篇八**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_学校：

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日已在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_银行实习满三个月，实习期间，我行对其工作业务能力进行了专项指导。

已经具备银行业务人员所需的技能和业务知识。

特此证明。

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_银行。

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日。

**银行暑期实习生招聘篇九**

撰写实习报告，为了总结实习期间的不足，学习经验，为以后的发展打下坚实的基础。下面是从小编为大家准备的银行实习报告范文，供大家参考借鉴。

实习目的：掌握银行大堂经理的工作内容，银行运行流程，掌握大堂营销技巧。

实习时间：2025年6月-9月。

实习单位简介:市商业银行成立于1996年11月30日,是一家具有独立法人资格的股份制商业银行。总行位于\*\*市\*\*北路\*\*号。建行以来,\*\*市商业银行按照立足地方经济、服务中小企业、面向城市居民的市场定位,秉承发展、创新、管理、效益的经营理念,励精图治,与时俱进,实现了质量、规模、效益协调发展。

实习岗位:大堂经理。

实习内容:。

(一)学习相应理论基础知识及银行相关各种文件。

在实习的第一周,我主要学习了柜面操作基本知识以及相关的人民银行下发的各种文件。大堂经理是连接客户、高柜柜员、客户经理的纽带,因此首先就得学习柜面相关知识,才能更好的解答客户问题,引导客户办理相关业务,维持大唐秩序,减轻柜员的工作量,提高整体服务效率。柜面相关知识主要有五大部分:对公业务,对私业务,联行业务,授信业务,公共业务。其中具体包括对凭证及相关传票、操作流程、交易代码的学习。在学习的过程中,要非常用心,因为这些知识点既散又细,而且对于一位银行服务人员特别是柜员来说,任何一点细小的规定如果操作失误就可能酿成不可估量的后果。同时学习人民银行下达的相关文件,结合商业银行的内部规定变动了解银行改革的方向和动态。只有全面了解了这些文件规定,才能树立更强的服务意识和竞争意识,以优质的服务让顾客满意,以强劲的竞争力为银行争取更大的生存空间。

(二)跟主任学习大堂营销技巧及解答客户咨询。

主任告诉我,在大堂工作要特别注重礼仪,礼仪是人们在交往活动中形成的行为规范与准则,成天与客户打交道的经理,代表着企业的形象与信誉,所以一切都要谨小慎微。要做好大堂经理的工作就必须做到以下几个方面:干练,稳重,自信,亲和。对顾客的需求要能够迅速作出反应,对大堂里出现的不同问题要能够表现出遇事不慌的心态,机智的处理并解决出现的状况,作为一个大堂经理要能够以低姿态友善的.与客户沟通、交流,但也不能唯唯诺诺,在任何时刻我们都应该对自己充满信心。在客户迷茫时,我们为其指明方向;在客户遇到困难时,我们施予援手;当客户不解时,我们耐心解释;我们要随时随地,急客户所急,想客户所想,以完美无缺的服务去赢得每一位客户。要让每一位客户感受到我们的微笑,感受到我们的热情,感受到我们的专业,感受到宾至如归的感觉。

营业中的礼仪主要有四大内容:。

(1)解答客户问题。

(2)营业中分流客户。

(3)维护大唐秩序。

(4)适当理财产品的营销。

所以,作为一名大堂经理要有丰富的知识,随机应变的能力,以及善于营销的口才。

实习收获与体会:。

(一)尽快实现角色的转变,是一个大学毕业生刚步入社会时所面临的首要任务。对于刚毕业的大学生来说,一开始就做一番伟大的事业并不现实,而是必须从最细小的工作中做起,甚至还要一遍遍的重复那些“细小”。这不仅要我们从行动上改变,更要先从心理上、思想上接受并改变,要充分认识到伟大都是从平凡累积起来的。正如书中所说,成功是一种努力的累积。平凡的人乃是一种无过高期望但又极认真生活的一种人。首先态度是乐观的,将人生视为一种在不断奋斗中的历练,经得起人生的大起大落,能够以宽容的胸怀善待一切。总是将复杂的事简单做,简单的事重复做,重复的事快乐做,快乐的事用心做。要是想变得伟大,其实不一定成就辉煌的功业,因为构成伟大的决定性因素,恰恰在做得比平凡者更平凡而已。认清了这些以后,角色转变也就不再是问题。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找