# 公司年会演讲稿范文

来源：网友投稿 作者：小六 更新时间：2025-01-16

*公司年会演讲稿范文（精选33篇）公司年会演讲稿范文 篇1　　各位来宾、各位同仁：　　大家晚上好！　　非常高兴又一次在这团圆、喜庆和开心的场合当中与大家欢聚一堂，共贺新春。时间过得飞快，我们已悄然告别了成绩斐然的，迎来了充满希望的。过去的一年*

公司年会演讲稿范文（精选33篇）

**公司年会演讲稿范文 篇1**

　　各位来宾、各位同仁：

　　大家晚上好！

　　非常高兴又一次在这团圆、喜庆和开心的场合当中与大家欢聚一堂，共贺新春。时间过得飞快，我们已悄然告别了成绩斐然的，迎来了充满希望的。过去的一年，是新能源集团成立的第一年，是令人振奋的一年，也是我们在座各位创造历史、书写历史的一年。在全体同仁的共同努力下，新能源板块各公司在业务渠道拓展、终端推广、产品整合、生产研发、电子商务、仓储物流、售后服务、团队建设等方面取得了一系列可观的业绩，所有成绩的取得都凝聚着在座各位员工的心血和汗水，是全体员工同心协力、无私奉献、团结拼搏的成果。在这里我要感谢大家一年来的辛勤付出和努力，感谢大家的支持。

　　大家一起举杯，让我们“携手共赢，共创美好的未来”。我相信，有在座各位员工的信心和努力，有大家团结协助、不断创新的团队精神，必将开启国轩新能源公司新的发展篇章，使新能源板块取得更加辉煌的业绩，相信我们在座的各位，也能够收获更多的成功和幸福！最后，值此新春佳节来临之际，我也代表新能源集团向全体员工拜个早年，祝大家在新的一年里工作顺利！身体健康！阖家幸福！谢谢各位，干杯。

　　公司年会演讲稿 篇各位尊敬的来宾们、朋友们晚上好！

　　春风传喜讯、金鸡踏歌来！

　　在缤纷的焰火和欢快的乐曲中，新的一年向我们走来，值此新年来临之际，我谨代表x公司全体员工对各位的.光临表示热烈的欢迎和衷心的感谢！（鼓掌）20x是不平凡的一年也是让我们所有人都终身难忘的一年，无论是国家还是我们自己都或多或少经历了一些坎坷与辉煌！

　　北京举办奥运会和残奥会的成功并取得了辉煌的成绩；我们公司在今年也创下了与相比增长40%的好成绩，这都是我们承蒙各位来宾的帮助，家属支持以及各位同事的努力才有了我们x的今天，同时也是我们x公司全体员工的敬业精神和良好的团队凝聚力，使我们有了今天的可喜可贺业绩，可以说对于我们来说是一个机遇与挑战并存的一年！

　　在这一年里我们提出了“用业绩说话，以作为求地位”的x理念，将业绩落实到每一位x人的心目中；同时也将“只为成功找方法，不为失败找借口”的工作方式深入到每一位x人工作中，在这一年里我们学会了感恩，学会了理解，学会了如何在艰难的环境下生存与发展！

　　相信新的一年x人将站在新的高度，在激烈的竞争环境中，发扬激情，传承斗志！辉煌让历史铭记，梦想仍在前方！让我们携手并肩，再接再励，用自己的辛勤和汗水谱写x新的篇章！

　　再次感谢各位来宾！各位同事以及家属们！谢谢你们！（热烈鼓掌）

**公司年会演讲稿范文 篇2**

　　尊敬的各位嘉宾，亲爱的家人们：

　　大家好！

　　喜气洋洋辞旧岁， 大吉迎新春！

　　难以忘怀的 年已经过去，充满希望的 年已经到来了。今天，我们在这富丽堂皇、金碧辉煌的大酒店欢聚一堂，辞旧迎新，举行 年新春酒会，总结过去的工作，共话美好的未来！在此，我对大家的到来表示热烈的欢迎！

　　 在各界朋友的大力支持下，在全体家人的共同努力下，我们公司取得了可喜的成绩，为今后的工作打下了扎实的

　　基础。借此机会，首先，我代表公司董事会衷心的感谢各位嘉宾、各位同仁多年来对公司的支持和帮助！

　　其次，感谢我们公司的全体家人们，是大家的努力工作和敬业精神使公司取得了今天的成绩。在新的一年里，我祝大家幸福安康，家庭和睦！新年快乐！

　　回顾过去的一年，公司已经培育出了一个具有良好竞争力的优秀团队；展望新的一年，公司将继续遵循“企业管理科学严谨，完善机制循序渐进”的方针，在今后的工作中，我们的目的只有一个：全面提升公司的核心竞争力。

　　各位嘉宾、朋友们，公司的家人们：长风破浪会有时，直挂云帆济沧海。我相信在新的一年里，我们的公司一定会创造出更辉煌的业绩，大家的收入一定会芝麻开花节节高！大家有没有信心！（互动：大家一起说：有！）

　　最后，我提议，请全体起立，斟满美酒，高举金杯：

　　为大家的身体健康、阖家幸福、事业有成干杯！

　　为我们的友谊天长地久干杯！

　　为我们公司的兴旺发达干杯！

　　为我们美好的明天—干—杯！

**公司年会演讲稿范文 篇3**

　　各位同仁、各位商界朋友，很荣幸、大家下午好!很高兴能有这样的机会，和大家一起分享一年来公司所经历的点点滴滴;刚才陈总经理已经给我们很生动、很深刻的总结了这一年来公司的成败和得失，我非常荣幸、非常骄傲公司有这样英明的领导者，我来公司时间不长，但是我却时时刻刻、真真切切的感受到在陈董事长和陈总经理的指示和关怀下，公司发生的巨大变化和进步!我在这里代表销售部向他们和公司的用心良苦表示感谢!

　　下面我做为营销总监和大家一起分享下有关营销的方方面面，关于营销这块，在在座的各位的鼎立支持下，我们可以说，今年打了个非常漂亮的战役!大家都知道，今年4月份，我们现在的工厂才有雏形，真可以说是百废待兴、百业待举。短短的几个月，我们不光在销售业绩上给公司交个满意的成绩单，而且在销售模式和公司未来的营销方向上做了重大的变动和明确，为公司未来的发展做了很好的规划和铺垫，下面我就以下三个方面和大家分享下：

　　一、公司目前的营销模式和构成：1)销售构成：目前公司的销售主要有四大块：半成品(箱体、玻璃、外壳等)、国际贸易(燃气热水器、烤炉等)、oem(电压力锅等)、国内销售。其中半成品占20%、出口占10%、oem占10%、国内销售占50%;2)营销模式：由于我们的销售产品比较多元化，营销模式也是比较多样性，为了大家便于理解，那么在这里我重点阐述下国内销售的营销模式，国内销售也分为两大块：以批发为主的营销二部和以凯信品牌为品牌推广的营销一部，很显然，营销二部主要是以批发为主，追求的是量的变化，从而达到质的变化;也就是说二部追求的是客户的数量和出货的数量，从而提高利润的数量，用六个字简言之，也就是“深挖洞、广积粮”，没有粮食人会饿死，在现阶段，没有大量利润的保证，公司就会出现饥荒和危机。但是，一味的“深挖洞、广积粮”不是我们的最终目标，我们的目的是为了称王，成就一番霸业;我们通过什么来实现我们的霸业，总的有个媒介，我们的媒介就是凯信品牌，所以我们成立了营销一部，一部的营销模式三个字“品牌化”或者说“图霸业”。

　　二、一年来营销方面的工作总结;在这里，我借陈董事长的一句话“销售是一个企业的龙头，龙头如果不能发挥它该承担的责任，就会牵一发而动全身，让整个工厂失去活力、战斗力、以及生存的本钱”;在这一年里，公司的所有销售人员都克己敬业、始终把公司的利益放在第一位，我们的半成品销售比去年提高了50%;我们的oem客户在去年的基础上又增加20%;而我们的出口更是朝气勃勃、大放异彩，不但在业绩上取得辉煌成就，而且成功的和国际上的一些大经销商实现完美对接;我们的国内销售也是百尺竿 头、更进一步，我们的网络已经遍及全国各地，其中我们的电压力锅产品销售从每月的几百台到现在每月2万台，这是一个什么速度，这离不开销售人员的努力，当然也离不开在座各位的支持和关怀;我们自己的品牌也实现了零的突破，目前网络有10多家，我们取得了一些成绩，同时也存在很多不如意和困难，但是公司品牌化路程已经迈出了坚实的第一步，虽然比较艰辛，但已经有了很好的开端。如果说今年是我们向品牌化进军吹响的第一声号角，那么明年就是进入冲刺和真正的战争时代，都说商场如战场，一点不假，我们就是在进行一场没有硝烟的战争!

　　我们取得这些业绩，虽然谈不上骄傲，但是我们却在脚踏实地的在走，不积跬步，无以成千里。今天的一小步也就是以后的一大步!在这里，请允许我，允许我代表全体销售人员对在座的各位、以及公司的领导、各位商业朋友，对你们的支持和配合表示感谢!

　　三、公司未来的营销方向和重点：

　　谈到营销也许每个人都明白是怎么回事，但是营销其实是个非常复杂的系统工程，包括市场、销售、财务、售后、运营平台、物流、产品等诸多大板块组成，任何一个板块运作不畅都会带来致命的伤害，其中最重要就是销售和市场，市场就是经营品牌、销售就是销售产品，两者的结合就是营销这个名词的来源，简单的说营销就是经营品牌和销售产品。刚才陈总经理也明确了，公司未来的发展方向是品牌化，品牌化不是口头上说说的，我们首先要了解市场。谁都知道厨房电器是块大蛋糕，而且随着中国经济的发展，农村的城市化，需求量会越来越大，这是好的一面;但是我们有没有深思和调查?目前国内传统的厨房电器知名品牌(方太、老板、帅康、樱花、华帝、万和、万家乐、樱雪、欧意、万喜、美的等)和二线品牌差不多20家;我们可以撇开这些传统品牌不说，就是今年就有长虹、新飞、格兰士等向厨卫电器进军，而且投入和市场推广的力度也相当的大，长虹、格兰士光一个营销团队都接近50人，投入资金都是成百万的去运作，以上这些能说明什么呢?给我们的只有深思：厨卫的品牌还有没有的做?我们怎么去做?我在这里想说明几点：

　　1、肯定有的做，没的做的话大家不可能都往这方面想，而且非常值得去做!因为市场的需求是非常巨大的，市场对品牌的要求也是分高、中低的，每年都会有品牌的升和落，这就给我们留了足够的空间。

　　2、我们并不一定非要采取其他品牌运作的模式，但是可以借鉴，适合自己的模式才是最重要;

　　3、市场也同时给我们敲响了警钟，给我们的时间不多了，在未来3年内，如果我们品牌化还不成功，形势将是极其严重的，我们的生存空间在哪里?幸运的是，通过前期的试运行，我们找到了一条属于自己的路。

　　刚才陈总已经说了公司的战略规划，我在这里重点说说未来凯信品牌品牌化的营销思路：公司走品牌化之路，实现由公司规模大到实力强的一个转变，争取在3年内达到厨房电器行业品牌知名度和市场占有率前15名的战略目标，把凯信的“用爱创造生活”的设立理念变为现实，让凯信的“爱”理念走进千家万户，最终实现公司的终极目标：走向上市和国内厨房电器的驰名商标、以及厨房行业的前三甲。 当然，我们的营销中心还是不健全的，我们的营销团队的实力还是比较薄弱的，在明年，我们将会增加专业的售后和市场部、以及我们的销售人员，来增强营销中心的实力。不知道大家留意没有?现在全世界都在发生石油危机，中国在未来5年内将建近20座核电站，这意味着什么?未来带电的产品将是中国的销售主销产品，也就意味着我们必须对我们的产品组合和产品线做出调整，只有定位准确了，我们才可能迎头赶上，才会抓住机遇谋发展!明年我们首先是巩固我们目前的优势产品：燃气热水器，首先在外观和功能上更加完善和自主化;其次，在热水器和电压力锅上，我们将在款式、功能等方面作出全面的调整;另一方面，在烟机和灶具上面，我们会加强大品牌的市场调研工作，保持能够跟上市场的节奏，并适当的自主化。简单的说就是三个一工程：一巩固、一重点、一保持。

**公司年会演讲稿范文 篇4**

　　列位女士、列位朋友：

　　大家晚上好!

　　开心伴着汗水，成功伴着艰辛，惋惜鼓励搏斗，我们不知不觉地走进了20xx年。今晚我们欢聚正在XX公司建立后的第X个年头里，我和大众的心情一样感动。

　　正在新年来临之际，首先我谨代表XX公司向恒久关心和支撑公司事业发展的各级领导和社会各界朋友致以节日的问候和诚挚的祝福!

　　向我们的家人和朋友贺年!我们的点滴成绩都是正在家人和朋友的援助关心下获得的，祝他们正在新的一年里身体健康心想事成!

　　向辛劳了一年的全体员工将士们贺年!谢谢大众正在20xx年的汗水与支付。很多生产一线的员工心系大局，放弃很多节假日，夜以继日地奋战正在劳动岗亭上，用勤劳的汗水浇铸了不倒的丰碑。借此机会，我向公司各条战线的员工表示密切的慰问和由衷的谢谢。

　　展望20xx年，雄司已经站到了一个更高的平台上，新的一年，雄司将持续遵照“市场营销立体促进，技术创新进取神速，企业治理科学疏松，体制改革循规蹈矩”的目标，并正在走年的基础上继续深化，手法只要一个：全面提升雄司的核心竞争能力。我相信20xx年是风调雨顺、五谷丰产的一年，XX公司一定会更强大，员工的收进程度一定会上一个台阶!

　　雄关漫道真如铁，现在迈步重新越。让我闪以自强不断的精神、团结拼搏的斗志走创造新的辉煌劳绩果!新的一年，我们信心百倍，满怀，让我们携起手来，走创造越发美好的将来!干杯!

**公司年会演讲稿范文篇4**

　　尊敬的各位领导、各位来宾、亲爱的同事们：

　　大家上午好：

　　今天我们大家在此欢聚一堂，有幸作为公司的优秀员工代表上台发言，我感到无尚光荣和自豪。在这里，我代表所有优秀员工向大家表示感谢，感谢领导的厚爱，感谢同事们的支持。

　　我来到公司工作已经有3年了，在这3年里，我明显感受到了公司的发展，也感觉到了自身的成长。记得刚踏入公司时，我还是个刚毕业的学生，没有任何的经验，这几年来，多亏了领导的悉心教育和提拔，让我有更多的发挥平台;也多亏了同事们的支持与帮助，使我在学习到专业知识的同时，也提升了与人相处沟通的能力。

　　过去的3年里，我并没有为公司做出了不起的贡献，也没有特别值得炫耀的成绩，我只是尽量做好属于自己岗位上的工作，尽自己的努力尽心尽力的去完成每一次任务。20xx年，在领导的充分信任和厚爱下，我被派往河南负责外协加工项目，虽然外加工点工作环境恶劣，生活条件艰苦，但是，在那份责任心的推动下，我调整了自己的心态，坚定了自己的方向，把这种落差当成锻炼自己的契机，把生活环境上吃的这一点苦当成是对自己的磨砺和人生财富。今天，我的这份付出得到了公司的认可，我感到无比荣幸。我想公司这次评优活动也再次向每位员工传达与说明了，只要有付出，只要做好了属于你的那份工作，就会有回报的道理。我也坚信，今后的工作将会越来越好。

　　过去的成绩已成为过去，20xx年才是我们奋发图强的一年，我们面临的新形势既充满挑战，更催人奋进，在以后的工作中，我将更加严格要求自己，将这份荣誉化为我今后工作动力，扬长避短，用更加优异的成绩回报公司领导、同事的关心、支持和厚爱!

　　最后,我还是要感谢公司，是公司让我从工作中收获了那份财富与梦想;感谢领导，是你们让我从工作中学会了思考与总结，感谢同事们，是大家让我从工作中找到了朋友和关心!借此机会向大家拜个早年，祝愿大家在新的一年里身体健康，万事如意!

　　谢谢大家!

**公司年会演讲稿范文篇5**

　　各位来宾、各位同仁：大家好!

　　非常高兴又一次在这团圆、喜庆和开心的场合当中与大家欢聚一堂，共贺新春。时间过得飞快，我们已悄然告别了成绩斐然的20xx年，迎来了充满希望的20xx年。过去的一年，是公司发展历史最令人鼓舞、令人振奋的一年，也是我们在座各位创造历史、书写历史的一年。公司取得所有的成绩都凝聚着在座各位员工的心血和汗水，是全体员工同心协力、无私奉献、团结拼搏的成果。在这里我要感谢大家一年来的辛勤付出和努力，感谢大家的支持。

　　20xx年的成绩已经成为了历史，展望20xx年，我们的任务更加艰巨，一是规划明年的工作，打造幸福企业。二是关于成立环祥集团。随着企业发展的壮大，就要追求一种目标、一种文化。不光要提高经理的收入，职工的收入也要提高，并且职工的幸福指数也要提高。打造幸福的企业，作为一个愿景、一个目标，首先需要建立一个儒雅的团队，每一个员工要做儒雅的员工，从我做起，从高管做起，人人参与，培养个人的良好品德。个人具有了良好的品德，企业才有良好的品牌形象，才能自觉承担社会责任，才能完成打造幸福企业的使命。希望所有公司的同仁能够卸下历史的成绩和压力，携手共进，在新的一年不断跨越，再创新的辉煌。战略决定方向，细节决定成败，20xx年我们将继续完善优化产品结构，加强销售、合作等方面的管理，为客户提供多方面、多渠道的服务，通过各部门全力合作，稳步实现共赢。逐步成为真正的集团公司。

　　公司要持续发展，需要我们每个人每天每月每年兢兢业业，同心同德，创新进取。对于每位员工，我主要强调三方面的内容，希望大家能够凝聚力量，全力以赴，共铸我们辉煌的未来。

　　一、联袂发展，合作双赢。对于我们来说真正的赢是双赢，这里包括三层意思：

　　1. 公司与客户的双赢，即通过实现顾客的价值来实现公司的利益。

　　2. 公司与员工的双赢，通过建立行之有效的人才培养体系，推动公司的发展。通过每一位员工的努力，凝聚团队的力量，保证日常各项工作的顺利开展，从而更好的推动公司的发展历程。同时，公司将在20xx年着力企业文化的建设，把环祥集团的文化理念，与发展战略相结合，促使企业理念真正落实到企业的经营与管理之中。

　　3. 公司与社会的双赢，通过投身社会公益事业，提供就业机会，树立环祥集团良好的社会形象，为社会的发展做贡献。

　　二、和衷共济，携手共赢。“天时地利不如人和”，只有同事之间的关系融洽相处，我们工作起来才会更舒心，每天才会过得更有意义。“当工作是一种乐趣时，生活是一种享受;而当工作是一项义务时，生活就成为苦役”，同事之间若有良好的关系，将有利于大家的工作和生活。

　　三、做人之本，成事之基。我们常说“做事先做人”，它就是指要成就一番事业，首先要有好的品德。的确，学会做人是成事之道，“得人心者得天下”，人品人格是谋事之基，一个人若要成功，首要问题就是学会做人。“善待别人，就是善待我们自己”，懂得尊重别人，懂得互谅互让，懂得爱护集体，懂得勤奋努力。每一个人生活在现实社会中，都渴望着成功，而且很多有志之士为了心中的梦想，付出了很多，然而得到的却很少，这无疑对做人做事提出来更高的要求。每一个成功的人背后都有着责任的身影，责任可以使人坚强，责任可以激发潜能，在一定程度上，责任承载着能力。一个充满责任感的人，才有机会充分展现自己的能力，才能争取到更多的机会，才能更好地走向成功。在这个世界上，有才华的人很多，但是既有才华又有责任感的人却不多，只有拥有责任与才华，才能更好地立足于社会。20xx，我期待环祥集团因为有你而自豪!

　　“携手共赢，共创美好的未来”。我相信，有在座各位员工的信心和努力，有大家团结协助、不断创新的团队精神，必将开启环祥集团新的发展篇章，使公司取得更加辉煌的业绩，相信我们在座的各位，也能够收获更多的成功和幸福!最后，值此新春佳节来临之际，我也代表公司向全体员工拜个早年，祝大家在新的一年里工作顺利!身体健康!阖家幸福!谢谢各位。

**公司年会演讲稿范文 篇5**

　　各位领导、各位同仁们：

　　大家下午好！

　　已然深冬，硕果累累的即将别去，我们迎来了充满机遇和挑战的20\_\_年。今天很荣幸能与公司董事会和全体员工欢聚一堂，共享温馨祥和。

　　时光飞逝，我加入这个大家庭已经2个多月了。在这两个多月里，我感受到公司积极和谐的工作环境，团结向上的凝聚力和富有竞争力的战略规划，这些无不促使我更加勤奋地致力于为宏伟蓝图添砖加瓦。

　　我和在场的很多同仁一样，加入公司两个月左右，听着某总和许多同事的讲解，公司的前进足迹仿佛历历在目。回顾，我们在某总的带领下，调整了公司的管理结构，各部门招兵买马，市场上开疆拓土；制定年度发展战略规划，各团队筹谋划策。

　　一份耕耘，一份收获，我们用汗水换来了硕果，用拼搏换来了喜悦，用付出换来了成功。我们这个年轻的团队在分享着企业成长同时，也不断提升自身能 力，为企业创造更多的价值，实现企业与个人的双赢。

　　在即将到来的20\_\_年里，某总制定了万销售额的战略目标，这个目标不仅是公司销售部的目标，而是验证整个公司管理水平的市场化数结果的目标。为了实现这一宏伟目标，我们品管技术部愿殚精竭虑，全力以赴为公司提供先进的研发技术和优秀的产品品质，为增加企业竞争力而不断努力。

　　如果说是筹划年、预备年，那么20\_\_年就是我们的关键年、转型年。称之为关键年，是因为20\_\_年是我做强做大向上突破的关键年，称之为转型年是因为20\_\_年我们团队管理有粗放式转向现代化、精细化。20\_\_年充满生机的市场，对我们是机遇也是挑战，同时也寄托着争夺人的理想和信念。我坚信，我们人已做好了充分的准备，按照公司既定的战略决策，不断抓落实，持续改进，定能实现公司的宏伟目标。充满了希望，我们公司百业待举，我们会百折不挠，在某总的带领下百谋千计，实现公司的百尺竿头，更 进一步。最后，衷心的祝愿各位来宾、各位同仁，在新的一年里生活百事可乐，工作百战百胜。

**公司年会演讲稿范文 篇6**

　　尊敬的某某家人，尊敬的某某合作伙伴们：

　　大家好!

　　非常感谢各位朋友和某某家人的欢聚一堂，感谢家人们长期以来对某某教育的大力支持和帮助。杰华在这里先给大家拜个早年，祝福大家新年快乐，合家幸福!

　　20某某年某某教育在各位的支持和帮助下，取得了长足的发展，员工团队也吸纳了高精端的人才的进入，更多的有识之士在20某某年走进了某某，成为了我们新的家人。某某学校20某某年业绩也在去年的基础上也有了百分之一百五的递增。学校在学员满意率上也较去年递增了几个百分点。某某传媒在20某某年度超额完成了年度指标。承接了金沙湾花艺工程和仰韶文化节等大型项目，并顺利实施。出色的完成了年初设定的目标。这是整个某某家人的努力的结果。当然，也和我们整个某某家人和各位合作伙伴的大力支持是分不开的。

　　20某某年在全体家人的勤奋工作下，我们才取得了以上的成绩，我相信，我们这群可爱的家人会继续在20某某年再创辉煌。抒写我们某某发展的新篇章!

　　20某某年5月，某某集团搬入新的经营场地，营业面积较去年扩大了3倍，工作环境也焕然一新。同时，新的企业价值观和使命也全面落地。我们是一个人，发出同一种声音：为中国花艺婚庆业再崛起，花店业婚庆业大发展而努力和服务。推动中国花店业和婚庆业的职业化进程是我们某某人巨大的使命。专精、诚信、博爱成为了我们企业的核心价值观。团队和企业的系统化建设达到了空前的高度。

　　20某某年，我们将本着：聚焦学校，以学校带动某某，以某某促进学校的战略思想。扩大教学招生规模，开办分校，创办某某分公司，继续引进、优秀、专业的人才。把某某培训推向全国，做到全国花艺和婚庆培训的第一名。

　　回首即将过去的一年，所有往事仿佛就在眼前，在肯定我们取得的成绩的同时，我们也要看到我们发展中的不足和缺陷，我们要在未来的工作中不断的改进和提升!这是历史赋予我们某某家人的使命和职责!

　　即将到来的20某某年需要我们以更大的热情、更高的标准，更好的服务来打造我们这个团队，来续写我们的业绩，让20某某年成为某某发展的一个全新战略的转折点。

　　展望20某某年，我们所有的某某家人，都满怀希冀，我们恳切的希望和各位一起，携手走向辉煌的明天!

**公司年会演讲稿范文 篇7**

　　尊敬的各位领导、各位同事：

　　大家好!

　　首先我很高兴与大家在此相聚一堂，每年开这样的年终大会，这就让我们所有人的心靠得更拢。今天能够代表优秀员工上台发言，我感到十分荣幸，又感到自己的压力，感到荣幸的是我今年的工作得到了公司领导及同事们的认可，我这荣誉也是离不开公司领导及同事的关心及支持，在此我深表感谢!感到有压力的是我更应该严格要求自己，把将来的工作做得更好，我想这也是对我工作的一种鞭策，这也象人们常说的没有压力，就没有动力一样，我在新的一年里会把工作做的更好的。

　　我们虽然是\_\_\_公司的一名员工，其实也是公司的主人，需要有将公司当成家的态度，态度认真是整个工作的主导，为公司做事其实就是为自己做事。`我们要记住只有公司的发展，才有我们小家的幸福，只有公司的辉煌，才有我们事业的辉煌，我们与公司是紧密相连，而且我们要用感恩的心把公司的利益放在第一位，其次要做感恩的事回馈于公司，还应有良好的态度服务于社会，这才能体现出自身的价值。

　　我是在20\_\_年底进入公司，在这七年多工作中，我亲自感受到了公司规模在不断的提高，不断的发展，在管理上不断的完善，并成立了自己的专业消防安装公司，在工程任务上接连不断，就像芝麻开花节节高，这也是大家有目共睹的，身为公司其中的一员，我感到无比骄傲与自豪，也正是这份自豪，让我们时时充满信心，我工作中的格言是：勤勤恳恳的工作，踏踏实实的做人。

　　虽然被评为优秀员工，但我深知，我也有不足之处，也有很多东西还需要我学习。我会在以后的工作当中，加快脚步，紧跟公司领导的指导思想，扬长避短，尽心尽职，努力工作，并不断学习提升自己的工作技能，用实际行动为公司的发展尽自己的微薄之力。

　　我相信公司在领导以及所有的同事同心协力下，我们的公司明天会更好!相信明年这个时候就是我们公司又一次丰收的时刻!

　　最后，祝愿大家在新的一年里合家欢乐，身体健康，万事如意!

　　谢谢大家!

**公司年会演讲稿范文 篇8**

　　尊敬的各位、同事们：

　　大家上午好!

　　20xx即将过去，在这个辞旧迎新的日子，金玉普惠公司所有员工团聚在一起，20xx，展望20xx。今天能站在这里发言，我的心情很激动，感到十分的荣幸。

　　在繁忙的工作中，来到今天的公司年会，顾不上去注意新的春天的脚步渐近，但是，这年会的喜庆提醒着我，新的春天确实已经到来。此时此刻，与各位一起共同过去望未来，这种共聚一堂的喜悦与感慨，在繁忙的工作中，显得如此珍贵。我们的年会，或许对外人来讲不算什么，但对我们在座的每一个人，都有着沉甸甸的分量，因为，这是我们所有人都感到快乐的年终大会。

　　很感谢金玉普惠公司，给我这样的平台与发言机会，让我作为员工的代表，与各位分享我在过去一年的理解与思考。我想以“一个成熟员工的心态”为主题，来谈谈我的想法。

　　我见证了公司这几年的发展，比较深刻地理解公司的理念。但从未像这几天这样的心情，百般滋味揉一体，万千感慨。不同于几年前，今天金玉普惠公司已经成长为一个较大的公司，公司的规模与实力都在快速增长。我的心情如大家一样，深感心潮澎。

　　湃、深感我心激荡。身处这大变局之中，我们的企业充满了无限的可能，而我们每一个人，充满了无限的机遇。

　　回望刚刚过去的一年，我们的业绩，得到快速发展，尽管这过程中有很多的磨砺与曲折。

　　我深深感谢公司的成长，让我在公司发展的大潮中得到成长的机遇与珍贵的磨砺。在过去的一年，由于经济的下滑，我们承受了太多太沉重的压力与委屈，因为力之不所及，只是在靠一种责任心在支撑，那种累，愿睡它三千年不醒。但正是这样的高压，让我无可奈何却又无比幸运地意识到自己需要成长的地方，不成长不行，因为不成长总是要受批评，不成长不行，因为不成长总会耽误项目的进展。摸爬滚打、踉跄前行这一年的辛苦与劳累、挫败与悲伤、拼搏与泪水，此时此刻，都化作成长的喜悦，这是发至内心的喜悦，历经千锤百炼，走向坦荡从容。

　　当然，我们这一年的工作中还存在一些问题和困难，比如：我们的整体业务人员的行业知识还不够专业，销售能力和技巧还不够娴熟，个别员工还存在迷茫和缺乏激情，交易量完成情况还不够理想，公司的整体盈利目标还没有达成，但我们拥有一个团结互助的团队，有一个完整的组织架构，我相信在不远的将来，经过全体员工共同的努力，我们金玉普惠公司会有更好的发展，并一定能够如愿以偿，无论是困难还是成绩，我们都心怀感恩，感恩困难让我们成长，感恩每个员工的辛勤工作和无私的奉献，总之，希望我们回顾过去，心存感恩，展望未来，放飞理想。

　　对于即将到来的20xx年我们充满了希望和憧憬，鉴于我们公司战略规划的连续性，我们今天把20xx年设定为公司的\"目标管理年\"。

　　这样，在新的一年里，我们还将通过目标管理，设定公司的发展战略目标。针对公司的总体规划目标，生成部门绩效目标、员工个人业绩目标。在指定目标过程中，要注意部门之间的衔接。在确定一些具体的量化指标时，要做到目标定的切合实际，不流于形式，同时要和每个人签定目标责任协议书，有明确的奖惩细则，有考核，有落实，有兑现，从而达成目标，完成任务，实现公司总体效益质的飞跃。

　　最后，我衷心地希望全体员工能够用饱满的热情积极端正的态度，来迎接新的一年的工作，同时，我相信在全体员工的共同努力奋斗下，我们金玉普惠公司的明天会更好，我们的事业明年会更加辉煌灿烂。

　　在此，我拜个早年，祝愿大家新年快乐，爱情甜蜜，家庭幸福，身体健康，万事如意!

　　谢谢大家!

**公司年会演讲稿范文 篇9**

　　各位领导、各位同事大家好：

　　从异常繁忙的工作中，来到今天的公司年会，顾不上去注意新的春天的脚步渐近，但是，这年会的喜庆提醒着我，新的春天确实已经到来。

　　此时此刻，与各位一起共同总结过去望未来，这种共聚一堂的喜悦与感慨，在繁忙的工作中，显得如此珍贵。我们的年会，或许对外人来讲不算什么 ，但对我们在座的每一个人，都有着沉甸甸的分量，因为，这是我们在鸿与智所有人息息相关的年终大会。根据新闻理论的接近性原则，这该是我们心中最重要的新闻，是我们共同参与共同创造的鸿与智头号新闻事件。

　　非常感谢公司，给我这样的平台与发言机会，让我作为鸿与智员工的代表，与各位分享我在过去一年的理解与思考。我想以“一个成熟员工的心态”为主题，来谈谈我的想法。

　　作为鸿与智早期一起走下来的团队的一份子，我见证了公司这几年的发展，比较深刻地理解公司的理念。但从未像这几天这样的心情，百般滋味揉一体，万千感慨。不同于几年前，今天的鸿与智已经成长为一个较具规模的大型媒体公司，从早期的媒体代理和媒体出版开始，鸿与智在近几年每年都在大踏步地前进，尤其是在过去的2025年，鸿与智的会议事业和展览事业作为新增模块都得到了相当程度的发展，并预计在不远的将来能够取得更大的进步。在新年到来之际，鸿与智在原有的垂直产业——轨道交通事业部、制造业事业部、船海事业部、能源事业部的基础上，喜添自动化事业部，堪称开年大喜事。公司的规模与实力都在快速增长。作为中国本土最具实力的工业媒体集团公司，鸿与智，正在改写中国工业媒体的竞争格局与发展历史，并以势不可挡的态势引领工业媒体行业与各个事业部所属垂直产业的发展。我的心情如大家一样，深感心潮澎湃、深感我心激荡。身处这大变局之中，我们的企业充满了无限的可能，而我们每一个人，充满了无限的机遇。

　　回望刚刚过去的一年，我所在的轨道交通产业，如同中国高速铁路的快速发展，如同城市轨道交通建设的蓬勃开展，得到了快速的进步，无论是在出版、会议、展览等方面都在快速成长，尤其是在2025年8月之后，公司的会议团队、展览团队与出版团队、广告团队的合并，第一次将对轨道交通产业的开发拧成一个拳头，将团队的整体实力与品牌进行整合，尽管这过程中有很多的磨砺与曲折，但走到2025年底，我所在的轨道交通团队已经如各个车厢组合成的高速动车组车，驶入高速发展的轨道。

　　回望过去的一年，在我身上有着突出体现的采编工作方法终于在工作中发挥威力，这一年，我所在的轨道交通采编团队，在对产业资源的深度开发方面有了质的飞跃，我终于成长到一种与行业政府高-官、学界泰斗、大企业领袖平起平座地交流的境界，并奉献于我们的各个媒体产品。我们终于让行业评价说，你们《轨道交通》是轨道行业最火爆的、最有影响力的一本杂志，你们鸿与智的市场行为能力是了不起的。

　　我深深感谢公司的成长和轨道交通事业部的成长，让我在轨道市场的大潮和公司发展的大潮中得到成长的机遇与珍贵的磨砺。在过去的2025年，由于轨道交通产业的快速扩展，有很多很多的事情要做，我承受了太多太沉重的压力与委屈，因为力之不所及，只是在靠一种责任心在支撑，那种累，愿睡它三千年不醒。但正是这样的高压，让我无可奈何却又无比幸运地意识到自己需要成长的地方，不成长不行，因为不成长总是要受批评，不成长不行，因为不成长总会耽误项目的进展。摸爬滚打、踉跄前行……这一年的辛苦与劳累、挫败与悲伤、拼搏与泪水，此时此刻，都化作成长的喜悦，这是发至内心的喜悦，历经千锤百炼，走向坦荡从容。

　　我有很多很多的体会，在这里，迫不及待与你们分享，你们愿不愿意听?

　　首先，是关于 成长。

　　成长理论与成长心态是我几年得以快速成长的力量源泉。我永远也不会忘记，三年前我有一次在出差途中听到的李总关于成长的一段话，我今天把它精炼地总结为：每个人，在每个阶段，都需要成长，成长是人生的常态。这些年，我对成长心态的理解与运用，帮助我在人生、在工作中的每一个关口取得进步，这是受用一生的哲理。在前两年，我经常性地会体会这句话，并且不断地发现每个阶段的成长都那么惊人。这句话直到今天依然在影响我，我相信李总自己也在用他的行动不断地把这个哲理传递给他所接触到的团队，影响一批人，并通过这一批人，影响越来越多的鸿与智人。就在我为这次发言做准备时，又有机会深刻体会到，成长，尤如一颗种子，必须经历过狂风暴雨 ，干涸的土地，其他 种子成长的竞争，才可拥有强大的生命。

**公司年会演讲稿范文 篇10**

　　尊敬的各位领导：

　　大家新年好，新春伊始，万象更新，今天我们欢聚一堂，畅谈走过的20xx，谈发展，谈人生，共谋公司发展大计，我的心情是无比激动。今年是x年，在20xx年度，我们用跃字来概括整年工作，今年我们销售团队更要奋起行动，有所作为。

　　我现在简单的做一下，20xx年度工作报告，在20xx年我们贯测执行总经理先生对工作的整个部署，要求。

　　1、组建成立分公司，完善组织架构，吸引更多由志之士的加盟，发扬有条件上，没有条件创造条件也要上的精神。做好团队建设，培养团队凝聚力，贯穿团队思想的核心是组织利益高于一切，不计较个人得失，第一时间解决问题。

　　2、带领业务团队继续开拓xx市场，以大项目好项目为主题，落实业务考核制度，统筹安排项目信息及跟进情况及时和领导沟通，探讨公关策略，落实方案。勤能捕捉，加大有效信息量，保证每个阶段都有标投，提高中标率，保持业务的连续性。结交新朋友勿忘老朋友，做好回访联系工作，做到干一个项目，树一个业绩，交一帮朋友。

　　3、做好公司领导视察统筹安排，努力做到高效率，不浪费领导时间，在公关领域为领导创造水到渠成的条件，只需要向领导提供时间地点人物主题，营造出和谐亲密的商务氛围，努力做到跟一个项目成一个活，在高端客户上，细心用心高调做事低调做人，让客户感受到企业营销的核心价值—服务!在营销费用上，做到钱花道刃上，该花的我们一定要去花，大气严谨。

　　4、配合各个项目部协调工作，做好交接，过度，有问题不推脱，第一时间解决问题。

　　在20xx年度事业部，完成销售额约一个亿，待签约额约5000万，在此我要感谢公司领导对工作的重视和支持，及全体同仁们对工作付出，谢谢!

　　下面呢我想和大家分享一下，我做营销这么多年的一些感受

　　销售是非常辛苦极具挑战性的工作，但凡成功的企业家大多都是从做销售做起的，思路清晰，思维敏捷，这都是销售人员所具备的特质，我认为我做销售这个行业我很快乐!目前公司管理施工能力已经满足承揽重特大工程的能力，所以我们在整个营销策略上转型，向大项目好项目转型。跟大活，跟好活。整个流程呢我认为分为两块一块是推销另一块是公关。首先我们要找到足够多的项目信息，这一块唯一的技巧就是勤快，笨是可以学，如果懒谁也救不了你，拿到足够多的数据之后做项目分析，提炼出有效项目信息，在进可能短的时间分析出有效信息的内部组织架构，整理有效信息做好统筹安排，在不同的时间段有侧重点的去跟踪项目。

　　沟通是客户第一时间了解你及公司的最佳方式，客户对公司的认知就像一张白纸，你的行为已经不代表你自己，代表更多的是你背后的整个团队，如何让客户在更短时间认可你及你的产品这个很重要。我认为销售人员必须要阳光自信，每天以饱满的热情投入到工作当中去，见客户举止端庄，行为大方，把阳光自信的一面展现给客户，留下一个初见的美好场景。

　　进入公关阶段，想客户之所想，及客户之所及，把握好打电话的时机，通过你的观察你认为什么时间打电话比较合适你在打，把握好尺度，寻找突破口。发动团队力量，营造出高层领导会晤的机会，始终把服务做为公关的主线，就一定能成功!

　　雷总经常跟我们讲起销售是有易到难，在有难道易的一个过程，这一点我深有体会，我现在认为销售工作一项很快乐，很容易的事，你要你肯付出，怀踹着一颗做事梦想，公司会给你一个无限大的平台!

　　海阔凭鱼跃，天高任鸟飞，同志们朋友们只要我们紧密的团结在以雷总为核心的公司领导机构周围，深入落实组织上对我们的要求，不折不扣搞工作，一心谋发展，我坚信公司明天更美好!最后祝大家身体健康工作顺利谢谢大家!

**公司年会演讲稿范文 篇11**

　　大家午时好!

　　已然深冬，硕果累累的即将别去，我们迎来了充满机遇和挑战的\_\_年。今日很荣幸能与公司董事会和全体员工欢聚一堂，共享温馨祥和。

　　时光飞逝，我加入这个大家庭已经2个多月了。在这两个多月里，我感受到公司进取和谐的工作环境，团结向上的凝聚力和富有竞争力的战略规划，这些无不促使我更加勤奋地致力于为\_\_的宏伟蓝图添砖加瓦。

　　我和在场的很多同仁一样，加入公司两个月左右，听着某总和许多同事的讲解，公司的前进足迹仿佛历历在目。回顾，我们在某总的带领下，调整了公司的管理结构，各部门招兵买马，市场上开疆拓土;制定年度发展战略规划，各团队筹谋划策。

　　一份耕耘，一份收获，我们用汗水换来了硕果，用拼搏换来了喜悦，用付出换来了成功。我们这个年轻的团队在分享着企业成长同时，也不断提升自身本事，为企业创造更多的价值，实现企业与个人的双赢。

　　在即将到来的\_\_年里，某总制定了万销售额的战略目标，这个目标不仅仅是公司销售部的目标，而是验证整个公司管理水平的市场化数结果的目标。为了实现这一宏伟目标，我们品管技术部愿殚精竭虑，全力以赴为公司供给先进的研发技术和优秀的产品品质，为增加企业竞争力而不断努力。

　　如果说是筹划年、预备年，那么\_\_年就是我们的关键年、转型年。称之为关键年，是因为\_\_年是我做强做大向上突破的关键年，称之为转型年是因为\_\_年我们团队管理有粗放式转向现代化、精细化。\_\_年充满生机的市场，对我们是机遇也是挑战，同时也寄托着争夺人的梦想和信念。我坚信，我们人已做好了充分的准备，按照公司既定的战略决策，不断抓落实，持续改善，定能实现公司的宏伟目标。

　　充满了期望，我们公司百业待举，我们会百折不挠，在某总的带领下百谋千计，实现公司的百尺竿头，更进一步。最终，衷心的祝愿各位来宾、各位同仁，在新的一年里生活百事可乐，工作百战百胜。

**公司年会演讲稿范文 篇12**

　　尊敬的各位来宾，亲爱的员工们、朋友们：

　　大家晚上好!

　　春花含笑意，爆竹增欢声，在这样的一个喜庆的节日里，我们汇聚在此，共同庆祝20某某年新一年度的到来。值此佳节之际，我代表领导班子，向全体员工和一直支持我们的新老朋友们，致以新年的问候和祝福，祝愿大家在新的一年里，身体健康，工作顺利，万事如意!

　　在过去的20某某年，作为公司的创业阶段，我们面临着重重困难，外部市场的激烈竞争，内部设备短缺，都造成我们的举步维坚，但是我们所有的员工能够紧紧的抱在一起，坚持我们自己的理想及信念，用我们的坚强毅力，和不怕苦，不服输的工作作风，在新老朋友的支持配合下，还是取得了一个丰收的20某某!我们超额完成了年度计划，为公司打开了市场大门，这就是我们的胜利，我为全体员工感到自豪，并向所有支持和配合我们的朋友们致以最崇高的敬意!

　　20某某年新的一年，新的气象，还有一个新的征程。我们的未来是光明的，是喜人的。春敲起了战鼓，年吹响了号角!我们把愿望写在今天，听事业的口哨响起，和祖国一起在明天的跑道上冲次!不管汗能流多少，也不怕血可洒许多，我们在今天铭刻下人生的理想，并为此奋斗到底!

　　最后，再次祝愿全体员工、宾客新年快乐，合家幸福!

**公司年会演讲稿范文 篇13**

　　尊敬的各位领导、各位同事：

　　你们好。

　　我叫--，来自---。我很荣幸能够参加此次年会。首先，我代表新员工向大家致以诚挚的祝福，祝大家在新的一年里，工作顺利、心想事成。同时，在这辞虎迎兔之际，我也为公司送上一幅对联：携旧划新谋发展，驾虎迎兔铸新章。希望公司的业绩在新的一年里蒸蒸日上。

　　我是一名刚走出校园的大学生，我自认为我的大学生活是充实，因为我在那里学到了很多知识，但我也清楚地知道，社会的教科书要比学校里的残酷的多，对刚迈向社会的我来说还有好多好多要学习的东西。

　　时至今日，我已经来公司实习一个多月了，在这段时间里我学习了很多技术方面的知识，我感到很充实，同时也让我想起了这样一个例子：如果将一个人知识量看成一个圆，园里面的是他了解的知识，园外面的是他从未涉及的方面，那么随着他知识的增长，这个圆的周长就会越来越大，所以他就会越发的觉得自己无知，我觉得我现在正是这种感觉。我知道，这些知识对我的工作来讲都很重要，但细细地盘点一下这一个多月的收获，我突然发现我学到的不只是这些知识，还学到了更重要的，那便是为人处事的态度。

　　一是坚持，对像我这样刚毕业的大学生来说，每个人怀揣着梦想，希望可以大展宏图，可是往往都被两个字难道，那就是“坚持”。坚持，说起来总是那么容易，但大多只有三分钟热度，真正能坚持到底的寥寥无几。在学校的时候，我参加了记者团，参与校报工作，我们团的团训是“青春、笃学、敏锐、责任”，这里面涉及到我今天要说的态度中的两条，一是责任，二是笃学。所谓“在其位，谋其政”，在学校的时候我是学生，我应该履行学生的义务;在公司我是员工，我就因该履行员工的职责，首先要认认真真地把自己的本职工作做好，才能去考虑其他的`事。再说笃学，人生就是在不断地学习，特别是对我们来说，有很多东西值得我们去学习，我记得有位学姐给我说过，到公司后要懂得付出，而且要不求回报的付出，只有这样才能学到更多的知识，才能积累更多的经验。

　　最后，我要代表新员工感谢大家这一个多月以来对我们的照顾与迁就。来公司这么久，最吸引我的是公司的文化氛围，这一点是出乎我意料的，因为在记者团的时候，我们最讲究团队凝聚力，最注重培养团队的文化氛围，我们都把那当成我们的家，而且是一个非常温馨的家。我以为当我走出学校后再也不会找到一个公司能给我这么温馨的感觉，但是我却在咱们公司遇到了，公司的每一个人都是那么和睦，整个公司个人的感觉就是团结、上进。我非常荣幸能加入这么温馨、和睦的大家庭，我一定会尽快融入到公司的大环境中，与大家和睦相处、互帮互助，共同进步。

　　我的演讲已结束，谢谢!

**公司年会演讲稿范文 篇14**

　　各位同仁、各位商界朋友：

　　大家下午好！很高兴能有这样的机会，和大家一起分享一年来公司所经历的点点滴滴；刚才已经给我们很生动、很深刻的总结了这一年来公司的成败和得失，我非常荣幸、非常骄傲公司有这样英明的领导者，我来公司时间不长，但是我却时时刻刻、真真切切的感受到在董事长和指示和关怀下，公司发生的巨大变化和进步！我在这里代表销售部总经理向他们和公司的用心良苦表示感谢！

　　下面我做为营销总经理和大家一起分享下有关营销的方方面面，关于营销这块，在在座的各位的鼎立支持下，我们可以说，今年打了个非常漂亮的战役！大家都知道，今年4月份，我们现在的工厂才有雏形，真可以说是百废待兴、百业待举。短短的几个月，我们不光在销售业绩上给公司交个满意的成绩单，而且在销售模式和公司未来的营销方向上做了重大的变动和明确，为公司未来的发展做了很好的规划和铺垫，下面我就以下三个方面和大家分享下：

　　一、公司目前的营销模式和构成：

　　（1）销售构成：目前公司的销售主要有四大块：半成品（箱体、玻璃、外壳等）、国际贸易（燃气热水器、烤炉等）、oem（电压力锅等）、国内销售。其中半成品占20%、出口占10%、oem占10%、国内销售占50%；

　　（2）营销模式：由于我们的销售产品比较多元化，营销模式也是比较多样性，为了大家便于理解，那么在这里我重点阐述下国内销售的营销模式，国内销售也分为两大块：以批发为主的营销二部和以xx品牌为品牌推广的营销一部，很显然，营销二部主要是以批发为主，追求的是量的变化，从而达到质的变化；也就是说二部追求的是客户的数量和出货的数量，从而提高利润的数量，用六个字简言之，也就是“深挖洞、广积粮”，没有粮食人会饿死，在现阶段，没有大量利润的保证，公司就会出现饥荒和危机。但是，一味的“深挖洞、广积粮”不是我们的最终目标，我们的目的是为了称王，成就一番霸业；我们通过什么来实现我们的霸业，总的有个媒介，我们的媒介就是xx品牌，所以我们成立了营销一部，一部的营销模式三个字“品牌化”或者说“图霸业”。

　　二、一年来营销方面的工作总结；

　　在这里，我借董事长的一句话“销售是一个企业的龙头，龙头如果不能发挥它该承担的责任，就会牵一发而动全身，让整个工厂失去活力、战斗力、以及生存的本钱”；在这一年里，公司的所有销售人员都克己敬业、始终把公司的利益放在第一位，我们的半成品销售比去年提高了50%；我们的oem客户在去年的基础上又增加20%；而我们的出口更是朝气勃勃、大放异彩，不但在业绩上取得辉煌成就，而且成功的和国际上的一些大经销商实现完美对接；我们的国内销售也是百尺竿头、更进一步，我们的网络已经遍及全国各地，其中我们的电压力锅产品销售从每月的几百台到现在每月2万台，这是一个什么速度，这离不开销售人员的努力，当然也离不开在座各位的支持和关怀；我们自己的品牌也实现了零的突破，目前网络有10多家，我们取得了一些成绩，同时也存在很多不如意和困难，但是公司品牌化路程已经迈出了坚实的第一步，虽然比较艰辛，但已经有了很好的开端。如果说今年是我们向品牌化进军吹响的第一声号角，那么明年就是进入冲刺和真正的战争时代，都说商场如战场，一点不假，我们就是在进行一场没有硝烟的战争！

**公司年会演讲稿范文 篇15**

　　各位领导，同事们:

　　大家晚上好!今天是公司这个大家庭第一次欢聚一堂，是我们公司欢庆的好日子。友谊人在这里聚会，一是和大家一起庆祝上个月的任务完成的非常好和我们的市场部的卫生得到公司戈总的赞可，希望利用这个机会让辛苦了大半年的各位员工和管理层的大脑身心得以放松，工作压力得以释放；二来是借这次聚餐这个平台，增进大家对公司的认识和了解，增进大家相互间的认识、了解、沟通和交流。

　　20xx年对金玉普惠公司而言是至关重要的一年，在过去的这大半年中，公司极拓展开店和改革管理的项目，并成功在上海市和北京市内和成功的开了分店。这一年里我们如履薄冰、小心翼翼地解决了无数的问题，以顽强的意志战胜了无数的困难。友谊能够有了今天的这一切是来自所有友谊人的心血，是全体员工集体智慧的结果，是友谊人勤奋、求实、合作的结果，是我们舍弃个人利益顾全公司大局的结果，我代表集团衷心感谢大家在过去大半年中为公司所做出的贡献。谢谢大家！

　　回望普惠自20xx年成立以来走过的坎坷艰辛征程，以及在奋斗过程中汲取的美好收获，我们心中饱含感动与激情。20xx年，团结友爱奋进拼搏的普惠家人们又取得了较大的成果，为充

　　满希望的辉煌未来积极谋划并付之行动，我们前进的步伐一直坚定而充满力量。

　　20xx年，普惠公司从无到有，以虔诚努力的姿态蹒跚学步，虽稚嫩而不畏惧。从成立那天开始，我们就把“支持企业成长，打造卓越人生，为构建和谐社会而努力奋斗”作为公司的社会使命，以“汇集世界文明，融合东方智慧，支持个人成长，品味优质生活”为己任，为我国的企业，尤其是民营企业的管理技术提供强大的智力支持，立志把普惠打造成中国心智成长第一品牌，引领广大企业走向共同发展进步的蓝海。

　　20xx年，我们步伐稳健，大力整合行业资源，形成自己的独特优势与品牌辨识，市场版图不断拓展；20xx年，我们腾飞扬帆，创聚海事业。5月，上海分公司盛大开业；10月，四川分公司隆重揭幕；长沙、广州、深圳各地的分公司也如雨后春笋，一个个成长起来。除了拓展市场之外，我们还对开办的精品课程进行持续强化，产品线得到延伸，产品组合丰富而多元化，市场需求得到较大满足；20xx年，我们迎来了普惠三周年，相较之前两年，这一年我们有了一个跨越式发展，不但公司业绩突飞猛进，公司内部管理也逐步走向规范化，人才架构也得到了完善和补充，公司的发展迈上了一个新的台阶。

　　企业的发展壮大，不仅靠品牌的力量，更需要客户的口碑传播。短短五年下来，我们取得了以上这些优异成绩，离不开各位

　　企业家的大力支持与信任，更离不开普惠家人们辛勤的汗水与日夜的拼搏。

　　这次公司的庆典晚会，不仅是我们为了纪念一路风风雨雨的精彩征途，更是为了犒劳所有奋斗在一线，坚持在工作岗位的普惠家人们。没有你们，就没有普惠的成长与发展；没有你们，就不会有有优质的服务与体验；是你们，让普惠的今天比昨天更辉煌，明天比今天更出彩。我谨代表公司董事会对你们的辛勤努力表示衷心的感谢。

　　精彩还在延续，新的奇迹在酝酿诞生。我们要意识到，四年以来不只是对普惠成长往事的一次回顾与总结，更是我们新航程的起航港口。阳光总在风雨后，前行之路拥有梦想也充满着挑战，市场竞争愈发激烈而残酷。全普惠家人们要继续发扬坚韧不拔的毅力和百折不挠的\'精神，脚踏实地、精诚协作、锐意进取，让我们与在座的各企业家和社会精英们共谱未来和谐发展的新篇章。最后，预祝今天的欢庆晚会取得圆满成功。再次向金玉普惠全体员工、付出辛勤劳动和汗水表示衷心的感谢，祝大家玩的开心愉快！

**公司年会演讲稿范文 篇16**

　　尊敬的各位领导及各位同事：

　　大家好!

　　在这里，我首先要感谢一个人，他就是我们某事业部的某主管，\_主管刚来之初，我们某事业部才刚刚成立不久，各种制度设施都还没有完善，\_主管用他丰富的经验，和一颗把员工当家人的心，把我们某事业部所有员工的心，都紧紧的团结在了一起，克服了各种困难，并且帮助我们进步，如今，我们某事业部，已经初具规模，这些，都离不开带领我们的\_主管，所以，在这里我要特别提出来，向我们的\_主管表示感谢!

　　我们虽然是某公司的一名员工，其实也是公司的主人，需要有将公司当成家的态度，态度认真是整个工作的主导，为公司做事其实就是为自己做事。我们要记住只有公司的发展，才有我们小家的幸福，只有公司的辉煌，才有我们事业的辉煌，我们与公司是紧密相连，而且我们要用感恩的心把公司的利益放在第一位，其次要做感恩的事回馈于公司，还应有良好的态度服务于社会，这才能体现出自身的价值。

　　我是在某年\_月份进入公司，在工作中，我亲自感受到了公司规模在不断的提高，不断的发展，在管理上不断的完善，就像芝麻开花节节高，这也是大家有目共睹的，身为公司其中的一员，我感到无比骄傲与自豪，也正是这份自豪，让我们时时充满信心，我工作中的格言是：勤勤恳恳的工作，踏踏实实的做人。

　　虽然被评为优秀员工，但我深知，我也有不足之处，也有很多东西还需要我学习。我会在以后的工作当中，加快脚步，紧跟公司领导的指导思想，扬长避短，尽心尽职，努力工作，并不断学习提升自己的工作技能，用实际行动为公司的发展尽自己的微薄之力。

　　我相信公司在\_\_以及所有的同事同心协力下，我们的公司明天会更好!相信明年这个时候就是我们公司又一次丰收的时刻!

　　最后，祝愿大家在新的一年里合家欢乐，身体健康，万事如意!

**公司年会演讲稿范文 篇17**

　　尊敬的各位领导、各位同事：

　　大家好!

　　首先我很高兴与大家在此相聚一堂，每年开这样的年终大会，这就让我们所有人的心靠得更拢。今日能够代表优秀员工上台发言，我感到十分荣幸，又感到自我的压力，感到荣幸的是我今年的工作得到了公司领导及同事们的认可，我这荣誉也是离不开公司领导及同事的关心及支持，在此我深表感激!感到有压力的是我更应当严格要求自我，把将来的工作做得更好，我想这也是对我工作的一种鞭策，这也象人们常说的没有压力，就没有动力一样，我在新的一年里会把工作做的更好的。

　　我们虽然是\_\_\_公司的一名员工，其实也是公司的主人，需要有将公司当成家的态度，态度认真是整个工作的主导，为公司做事其实就是为自我做事。`我们要记住仅有公司的发展，才有我们小家的幸福，仅有公司的辉煌，才有我们事业的辉煌，我们与公司是紧密相连，并且我们要用感恩的心把公司的利益放在第一位，其次要做感恩的事回馈于公司，还应有良好的态度服务于社会，这才能体现出自身的价值。

　　我是在20\_\_年底进入公司，在这七年多工作中，我亲自感受到了公司规模在不断的提高，不断的发展，在管理上不断的完善，并成立了自我的专业消防安装公司，在工程任务上接连不断，就像芝麻开花节节高，这也是大家有目共睹的，身为公司其中的一员，我感到无比骄傲与自豪，也正是这份自豪，让我们时时充满信心，我工作中的格言是：勤勤恳恳的工作，踏踏实实的做人。

　　虽然被评为优秀员工，但我深知，我也有不足之处，也有很多东西还需要我学习。我会在以后的工作当中，加快脚步，紧跟公司领导的指导思想，扬长避短，尽心尽职，努力工作，并不断学习提升自我的工作技能，用实际行动为公司的发展尽自我的微薄之力。

　　我相信公司在领导以及所有的同事同心协力下，我们的公司明天会更好!相信明年这个时候就是我们公司又一次丰收的时刻!

　　最终，祝愿大家在新的一年里合家欢乐，身体健康，万事如意!

　　多谢大家!

**公司年会演讲稿范文 篇18**

　　尊敬的各位来宾、各位同仁、各位家属、女士们、先生们：

　　大家上午好!

　　今天，我们欢聚一堂，共庆丰收的喜悦！首先我谨代表重庆市x公司的全体同仁，向参加年会的各位来宾表示衷心的感谢与热烈的欢迎！正是因为您们的大力支持和帮助，才会有我们的今天；同时向敢争敢拼、锐意进取的全体同仁、及长期在幕后为我们的发展事业默默奉献的所有家属致以崇高的敬意和由衷的感谢！！

　　回顾20xx年，对于我们公司来说，是疾风骤雨的一年，是惊心动魄的一年，古人云“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”，我们不怕挫折，但是我们最怕遇难而退，沧海横流方显英雄本色，跨越困难证明我们是一支同心同德、能征善战、优秀的队伍，我相信，今天的挫折必将成为未来更加辉煌的基础，我们公司在这种形式下顶风冒雨，怀着一股豪情，披荆斩棘，坚定地迈过了20xx年。

　　因此我在这里，怀着感恩的心，衷心的感谢给我们雪中送炭、大力支持的朋友们，感谢全体同仁们，是你们的不离不弃，才有企业的今天。将来我们无论做到多么强大，我们都不会忘记福之所倚，福兮祸之所伏”，失意的时候不必过于悲观，得意的时候也不必过于张扬，冬天会不会来临并不重要，重要的是我们有没有准备好棉袄和食物，只有“未雨绸缪”，做好过冬粮食和棉袄的准备，这才是最重要的，才不至于被动，危机里面有挑战，更有机遇。

　　20年来临了，在冬天里，对春天的向往也渐渐清晰起来，要从重重风险迷雾中看到其中给我们蕴藏的机遇，战略性转折机会，抓住它并利用它，危机与机遇是同行的。让我们在新的一年里，紧紧抓住盛世良机，顺应市场经济发展的大潮，以海纳百川的气魄，风雨同舟，一路前行，创造更加辉煌的明天！

　　最后，在春节即将来临之际，借此机会给大家拜个早年，衷心祝愿各位朋友、同仁和家属们一切顺利、身体健康、合家幸福、！祝愿我们的明天更加美好！

　　谢谢大家！

**公司年会演讲稿范文 篇19**

　　尊敬的各位领导、各位同事：

　　我叫，来自。我很荣幸能够参加此次年会。首先，我代表新员工向大家致以诚挚的祝福，祝大家在新的一年里，工作顺利、心想事成。同时，在这辞虎迎兔之际，我也为公司送上一幅对联 ：携旧划新谋发展，驾虎迎兔铸新章。希望公司的业绩在新的一年里蒸蒸日上。

　　我是一名刚走出校园的大学生，我自认为我的大学生活是充实，因为我在那里学到了很多知识，但我也清楚地知道，社会的教科书要比学校里的残酷的多，对刚迈向社会的我来说还有好多好多要学习 的东西。

　　时至今日，我已经来公司实习一个多月了，在这段时间里我学习了很多技术方面的知识，我感到很充实，同时也让我想起了这样一个例子：如果将一个人知识量看成一个圆，园里面的是他了解的知识，园外面的是他从未涉及的方面，那么随着他知识的增长，这个圆的周长就会越来越大，所以他就会越发的觉得自己无知，我觉得我现在正是这种感觉。我知道，这些知识对我的工作来讲都很重要，但细细地盘点一下这一个多月的收获，我突然发现我学到的不只是这些知识，还学到了更重要的，那便是为人处事的态度。

　　一是坚持 ，对像我这样刚毕业的大学生来说，每个人怀揣着梦想 ，希望可以大展宏图，可是往往都被两个字难道，那就是“坚持”。坚持，说起来总是那么容易，但大多只有三分钟热度，真正能坚持到底的寥寥无几。在学校的时候，我参加了记者团，参与校报工作，我们团的团训是“青春、笃学、敏锐、责任”，这里面涉及到我今天要说的态度中的两条，一是责任，二是笃学。所谓“在其位，谋其政”，在学校的时候我是学生，我应该履行学生的义务；在公司我是员工，我就因该履行员工的职责，首先要认认真真地把自己的本职工作做好，才能去考虑其他的事。再说笃学，人生就是在不断地学习，特别是对我们来说，有很多东西值得我们去学习，我记得有位学姐给我说过，到公司后要懂得付出，而且要不求回报的付出，只有这样才能学到更多的知识，才能积累更多的经验。

　　最后，我要代表新员工感谢大家这一个多月以来对我们的照顾与迁就。来公司这么久，最吸引我的是公司的文化氛围，这一点是出乎我意料的，因为在记者团的时候，我们最讲究团队凝聚力，最注重培养团队的文化氛围，我们都把那当成我们的家，而且是一个非常温馨的家。我以为当我走出学校后再也不会找到一个公司能给我这么温馨的感觉，但是我却在咱们公司遇到了，公司的每一个人都是那么和睦，整个公司个人的感觉就是团结、上进。我非常荣幸能加入这么温馨、和睦的大家庭，我一定会尽快融入到公司的大环境中，与大家和睦相处、互帮互助，共同进步。

　　我的演讲已结束，谢谢！

**公司年会演讲稿范文 篇20**

　　尊敬的各位领导，各位嘉宾，亲爱的同事们：

　　大家早上好!

　　在这辞旧迎新的日子里，我满怀着无比激动与喜悦的心情走上这舞台。与大家共享盛世繁荣，共铸事业巅峰!

　　作为公司的新人，作为公司的血液，我有说不完的感想与感悟，但愿能和大家一起把这万丈豪情与英雄气概血洒战场，共同抒写20某年新的辉煌!

　　某公司，特别是像我们这样的以优质服务为基准，以家文化为核心的会销公司，突出的是培养每一位员工的专业知识以及情商的突破性的提高与升级。我们卫康做到了，并且做得很好，在这个集体里，我真的能感受到浓浓的家的氛围。感恩、忠诚、专业、友爱、平等是我的收获和感悟。

　　走上社会，走上工作岗位，每个人都免不了面对以战绩论英雄的职场规则，我总结起来就是：注重细节、保持平衡的心态、制定好切实可行的目标并努力去实现它、用热情激情做事、坚持不懈，不到最后誓不放弃、处处学习处处成长、专业知识常挂嘴边、踏踏实实做事，实实在在做人。

　　回顾\_\_，展望\_\_，\_\_说我们\_\_是跨越的一年，\_\_是超越的一年，为我们指明了阳关大道，那我们还有什么理由懈怠、退缩呢!我还是始终坚信一句话：只要你想，全世界都会为你让路的!

　　我倡议：让我们某所有同仁一道，背负梦想，勇往直前，用视死如归的态度超越梦想，超越\_\_!!!在路上，我们都在路上!让我们一路唱响斗志昂扬的赞歌!为自己的青春拼搏!为自己的未来拼搏!

**公司年会演讲稿范文 篇21**

　　在座的维乐夫全体同仁，大家晚上好:

　　首先，感谢大家在过去的一年里，为公司的发展建设所做的努力和付出。在这里，我谨代表公司，向大家道一声:辛苦了!

　　回顾过去

　　20\_\_注定不平凡的一年，是激荡起伏的一年，也是可喜可贺的一年，是跨越式发展的一年。在这一年里，我们维乐夫集团实现了质的飞跃，在种植、生产、销售各各环节，取得了骄人的成绩。

　　种植:20\_\_\_\_年是前进的一年，我们金玉兰的产量有了大幅增加。有人说我们的金玉兰是皇帝的女儿——不愁嫁。然而，产量一直是制约我们发展的瓶颈。20\_\_\_\_年，在苗苗的带领下，严格金玉兰根的收购、培育标准，经过各环节同事共同努力，保证了每棵根，都能培育出优质的金玉兰菜，产量增加的背后，是付出，是汗水;反过来看，只要有付出，肯付出，就会有回报。

　　生产:20\_\_\_\_年是突破的一年，是打基础的一年。在陈小强的带领下，技术部克服了重重难关，攻克了多项技术难题，最终让我们自主研发的生产线实现了果聚糖的量产。也是在20\_\_\_\_年，我们正式拿到了QS，并在北京注册了分公司，这一切，都为明年销售工作的全面开花打下了坚实的基础。

　　终端:20\_\_\_\_年是开创的一年，维乐夫人，发扬敢想、敢做的创新精神，整合各方优质资源，重新定位了产品线，打破了单一原料供应商的销售格局，开拓终端市场。我们只用了一年的时间，就开发出维乐夫水溶性膳食纤维三大系列，十多个品类的产品。并取得了不错的销售业绩。从立项，到产品研发，到最终生产实现销售，我们维乐夫用一年的时间，走完了维它纤维、汤臣倍健、纽崔莱几年、十几年甚至几十年的路。原料供应和终端销售，今年起我们两条腿走路，一定会走的更快，更好。

　　合作:20\_\_\_\_年是合作发展的一年。，我们的生产设备远销俄罗斯。年前，陈晓强总经理带领团队出访亚美尼亚，受到了亚美尼亚政府的高度关注，并达成了合作意向。以后，这样的国际合作会越来越多，维乐夫的影响力和知名度也会越来越高，作为一名维乐夫人，我们有理由骄傲，自豪。我们与北京营养师俱乐部达成了战略合作协议，借助全国2万名营养师的资源，完善我们自身的产品。同时创造出一种全新的销售模式，这种销售模式一旦达成，必定使维乐夫的销售业绩呈几何数量增长，对此我充满信心。

　　20\_\_，对于维乐夫集团是一个重要的转折点，20\_\_有太多的故事，20\_\_我们打破了末世传言，20\_\_，已经成为历史。无论是困难还是成绩，我们都心怀感恩，感恩困难让我们成长，感恩每个员工的辛勤工作和无私的奉献，总之，希望我们回顾过去，心存感恩，展望未来，放飞希望。

　　展望未来

　　展望20\_\_，我对公司发展前景充满信心。在新的一年里，我们要再接再厉，管理部门要提升管理能力，通过目标管理，设定公司的发展战略目标。生产部门要提升绩效能力，制定绩校目标。销售部门要提升业务能力，设定合理的目标，要注意部门之间的衔接，各部门形成联动，让维乐夫这部大机器良好的运转起来，为了我们共同的理想:“苣菊产业、健康中国”而努力。

　　最后，我衷心地希望全体员工，能够用饱满的热情，积极端正的态度，来迎接新的一年的工作，同时，我相信在全体员工的共同努力奋斗下，我们公司的明天会更好，我们的事业明年会更加辉煌灿烂。

　　在此，我给大家拜个早年，祝愿大家新年快乐，爱情甜蜜，家庭幸福，身体健康，万事如意!就像这副春联写的:菊香飘万里，苣财好富民!

　　谢谢大家!

**公司年会演讲稿范文 篇22**

　　作为中国本土最具实力的工业媒体集团公司，鸿与智，正在改写中国工业媒体的竞争格局与发展历史，并以势不可挡的态势引领工业媒体行业与各个事业部所属垂直产业的发展。我的心情如大家一样，深感心潮澎湃、深感我心激荡。身处这大变局之中，我们的企业充满了无限的可能，而我们每一个人，充满了无限的机遇。

　　回望刚刚过去的一年，我所在的轨道交通产业，如同中国高速铁路的快速发展，如同城市轨道交通建设的蓬勃开展，得到了快速的进步，无论是在出版、会议、展览等方面都在快速成长，尤其是在20xx年8月之后，公司的会议团队、展览团队与出版团队、广告团队的合并，第一次将对轨道交通产业的开发拧成一个拳头，将团队的整体实力与品牌进行整合，尽管这过程中有很多的磨砺与曲折，但走到20xx年底，我所在的轨道交通团队已经如各个车厢组合成的高速动车组车，驶入高速发展的轨道。

　　回望过去的一年，在我身上有着突出体现的采编工作方法终于在工作中发挥威力，这一年，我所在的轨道交通采编团队，在对产业资源的深度开发方面有了质的飞跃，我终于成长到一种与行业政府高-官、学界泰斗、大企业领袖平起平座地交流的境界，并奉献于我们的各个媒体产品。我们终于让行业评价说，你们《轨道交通》是轨道行业最火爆的、最有影响力的一本杂志，你们鸿与智的市场行为能力是了不起的。

　　我深深感谢公司的成长和轨道交通事业部的成长，让我在轨道市场的大潮和公司发展的大潮中得到成长的机遇与珍贵的磨砺。在过去的20xx年，由于轨道交通产业的快速扩展，有很多很多的事情要做，我承受了太多太沉重的压力与委屈，因为力之不所及，只是在靠一种责任心在支撑，那种累，愿睡它三千年不醒。但正是这样的高压，让我无可奈何却又无比幸运地意识到自己需要成长的地方，不成长不行，因为不成长总是要受批评，不成长不行，因为不成长总会耽误项目的进展。摸爬滚打、踉跄前行……这一年的辛苦与劳累、挫败与悲伤、拼搏与泪水，此时此刻，都化作成长的喜悦，这是发至内心的喜悦，历经千锤百炼，走向坦荡从容。

　　我有很多很多的体会，在这里，迫不及待与你们分享，你们愿不愿意听?

　　首先，是关于成长。

　　成长理论与成长心态是我几年得以快速成长的力量源泉。我永远也不会忘记，三年前我有一次在出差途中听到的李总关于成长的一段话，我今天把它精炼地总结为：每个人，在每个阶段，都需要成长，成长是人生的常态。这些年，我对成长心态的理解与运用，帮助我在人生、在工作中的每一个关口取得进步，这是受用一生的哲理。在前两年，我经常性地会体会这句话，并且不断地发现每个阶段的成长都那么惊人。这句话直到今天依然在影响我，我相信李总自己也在用他的行动不断地把这个哲理传递给他所接触到的团队，影响一批人，并通过这一批人，影响越来越多的鸿与智人。就在我为这次发言做准备时，又有机会深刻体会到，成长，尤如一颗种子，必须经历过狂风暴雨，干涸的土地，其他种子成长的竞争，才可拥有强大的。

**公司年会演讲稿范文 篇23**

　　各位尊敬的来宾们、朋友们晚上好!

　　春风传喜讯、金猴踏歌来!

　　在缤纷的焰火和欢快的乐曲中，新的一年向我们走来，值此新年来临之际，我谨代表\_\_公司全体员工对各位的光临表示热烈的欢迎和衷心的感谢!(鼓掌)20\_\_是不平凡的一年也是让我们所有人都终身难忘的一年，无论是国家还是我们自己都或多或少经历了一些坎坷与辉煌!

　　北京举办奥运会和残奥会的成功并取得了辉煌的成绩;我们公司在今年也创下了与20\_\_相比增长40%的好成绩，这都是我们承蒙各位来宾的帮助，家属支持以及各位同事的努力才有了我们\_\_的今天，同时也是我们\_\_公司全体员工的敬业精神和良好的团队凝聚力，使我们有了今天的可喜可贺业绩，可以说20\_\_年对于我们来说是一个机遇与挑战并存的一年!

　　在这一年里我们提出了“用业绩说话，以作为求地位”的\_\_理念,将业绩落实到每一位\_\_人的心目中;同时也将“只为成功找方法,不为失败找借口”的工作方式深入到每一位\_\_人工作中,在这一年里我们学会了感恩，学会了理解，学会了如何在艰难的环境下生存与发展!

　　相信新的一年\_\_人将站在新的高度,在激烈的竞争环境中，发扬激情，传承斗志!辉煌让历史铭记，梦想仍在前方!让我们携手并肩，再接再励，用自己的辛勤和汗水谱写\_\_新的篇章!

　　再次感谢各位来宾!各位同事以及家属们!谢谢你们!(热烈鼓掌)

**公司年会演讲稿范文 篇24**

　　各位来宾、各位同仁们：

　　律回春晖渐，万象始更新。在20xx年新春即将到来之际，我谨代表公司向为辛勤工作的各岗位全体员工致以忠心的感谢及新年的祝贺! 回顾即将过去的20xx年，X公司在全体员工的共同努力下，公司各方面工作均取得了不错的成绩。各部门严格管理，明晰责任，尽心尽力，使公司展现出团结一心、积极向上、高效务实的良好工作氛围，管理水平越趋成熟，员工岗位技能也逐渐提高。虽然经济市场大势不是很乐观，但公司整体运营状况还是呈良好的态势，X公司依然获得了健康、稳步、持续的发展，做到了销售业绩稳健的增长，尤其是近一个月，海外销售量出现一周就是400万美金的佳绩，这是全体XX公司员工共同努力的成果。同时，公司在总经理提出的“”的管理方针下，整体管理水平显著提高并将日渐成熟。子公司，新厂房建设工程进展的一切顺利，这是发展历程中的一个重要里程碑，每位X人都应以此为傲。在此，我再次深深感谢各位同仁长期以来为纳尔所付出的辛勤与努力。

　　新的一年里，我们将面对更多的困难与风险，当然，也是更大的挑战与机遇。通过目前的分析来看，20xx年市场前景比较乐观，公司的接单形势也将喜人，并且也即将在220xx年正式全面投产，这不仅将为公司的发展带来更多生机，同时也更加稳固在国内行业中领先的地位。所以我们要继续尽一切努力，抓住机遇，把握当前市场发展的良好势头，利用公司现有的优势，挖掘资源，整合资源，加大研发力度，提高生产产量，突破销售瓶颈，争取在企业融资上取得更大的突破，从而掌握更多市场竞争的主动权。对此，我对我们纳尔人充满了信心!

　　公司管理方面，我们要持续认真贯彻并落实“”的管理方针，即一定要实现岗前技能培训的目标、实现细节化管理的目标、实现责任制度建立的目标和致力提高工作效率、致力提高员工收入待遇。努力以市场需求为导向，全力以赴抓好项目的研发、生产、销售及售后服务工作，并力争将20xx年公司研发出的新产品在20xx年运作成公司新的主打产品，成为公司新的盈利创收点。

　　同时，我们还要尽力营造企业管理文化。作为一个在行业领先的企业，我们不仅要对企业经营战略做要求，也要对逐渐建立起属于自己的独特企业管理文化、企业价值观，使公司品牌及公司形象得到更大提升。

　　总之，我相信20xx年，在公司管理层正确决策与领导下，在我们全体员工的共同努力和齐心协力下，一定会以开拓创新、与时俱进的精神面貌，在新的一年里以新的姿态、新的步伐谱写出新篇章!

　　最后，再次祝贺大家以及你们的家人在新的一年里：工作顺利、身体健康、合家幸福、新春愉快! 谢谢!愿各位朋友、同仁和家属们一切顺利、身体健康、合家幸福、!祝愿文通的明天更加美好!! 谢谢!

**公司年会演讲稿范文 篇25**

　　各位来宾、各位同仁：

　　大家好！

　　新春新年新气象，兔年精神迎新年！在x年新春即将来临之际，我谨代表公司向为辛勤工作的各岗位全体员工致以忠心的感谢，大家辛苦了！同时向xx区全体员工及其员工家属致以新春的问候，向大家拜个早年！

　　回顾即将过去的x年，xx区在全体员工的共同努力下，各方面都取得了不错的成绩。各部门及各站点严格管理，明晰责任，尽心尽力，使公司展现出积极向上、团结协作、高效务实的工作氛围，管理水平日渐成熟，员工岗位岗位技能也逐渐提高。虽然经济市场大势不是很乐观，但xx区营运情况及销售业绩还是呈良好的态势，依旧保持了健康、稳步、持续的发展，促使销售业绩稳健增长，xx区及部分站点销售业绩长期稳居公司前列，培养了一批业务强、素质硬的销售精英。各职能部门各司其职、各尽其责，顽强拼搏，努力顺利完成了公司下达各项任务和目标，同时大大降低了各项费用成本、管理成本，提高了管理效益。同时，新组建了国内部，部门工作已步入正常轨道，为大力拓展国内业务市场奠定了管理基础。全年销售业绩顺利完成、各部门高效运作，这是全体员工共同努力的成果。在此，我再次深深感谢各位同仁长期以来为公司所付出的的辛勤与努力。

　　新的一年里，我们将面临着更多的机遇和挑战，公司发展转入了机遇期和变革期。同时也是着力实施三年战略规划的关键一年，我们身上的担子更重了！在物流行业市场竞争、价格竞争激烈等不利因素的影响，以及国家政策调控的双重压力下，我们将面临着更严峻的挑战。但我们会顺应新形势、新要求、新变化，加强管理，拓展市场，最终顺利实现全年目标和任务。我们会充分利用公司现有的优势，挖掘资源、整合资源，进一步拓展业务市场，突破销售瓶颈，在新建国内部支持下，促使国际业务、国内业务两辆马车并驾齐驱，齐头并进。公司管理方面，我们持续认真并贯彻“科学决策、高效执行”的管理方针，即一定要实现细节化管理目标、实现责、权、利管理体系的建立和执行，致力于提高工作效率、致力于提高员工收入待遇。同时，我们要尽力营造企业管理文化，提升员工的认同感和归属感，提升客户的知名度和美誉度，逐渐建立属于自己独特的企业管理文化、企业价值观，使公司形象和品牌逐渐提升。

　　总之，我相信20xx年，在公司管理层正确决策与领导下，在我们xx区全体员工的共同努力和齐心协力下，xx区一定会以开拓创新、与时俱进的精神面貌，在新的一年里，以新姿态、新步伐谱写xx区华丽新篇章。

　　最后，再次祝贺大家以及你们的家人在新的一年里；工作顺利、身体健康、阖家幸福、新春愉快！谢谢！

**公司年会演讲稿范文 篇26**

　　大家下午好！

　　已然深冬，硕果累累的即将别去，我们迎来了充满机遇和挑战的20xx年。今天很荣幸能与公司董事会和全体员工欢聚一堂，共享温馨祥和。

　　时光飞逝，我加入这个大家庭已经2个多月了。在这两个多月里，我感受到公司积极和谐的工作环境，团结向上的凝聚力和富有竞争力的战略规划，这些无不促使我更加勤奋地致力于为宏伟蓝图添砖加瓦。

　　我和在场的很多同仁一样，加入公司两个月左右，听着某总和许多同事的讲解，公司的前进足迹仿佛历历在目。回顾，我们在某总的带领下，调整了公司的管理结构，各部门招兵买马，市场上开疆拓土；制定年度发展战略规划，各团队筹谋划策。

　　一份耕耘，一份收获，我们用汗水换来了硕果，用拼搏换来了喜悦，用付出换来了成功。我们这个年轻的团队在分享着企业成长同时，也不断提升自身能 力，为企业创造更多的价值，实现企业与个人的双赢。

　　在即将到来的20xx年里，某总制定了万销售额的战略目标，这个目标不仅是公司销售部的目标，而是验证整个公司管理水平的市场化数结果的目标。为了实现这一宏伟目标，我们品管技术部愿殚精竭虑，全力以赴为公司提供先进的研发技术和优秀的产品品质，为增加企业竞争力而不断努力。

　　如果说是筹划年、预备年，那么20xx年就是我们的关键年、转型年。称之为关键年，是因为20xx年是我做强做大向上突破的关键年，称之为转型年是因为20xx年我们团队管理有粗放式转向现代化、精细化。20xx年充满生机的市场，对我们是机遇也是挑战，同时也寄托着争夺人的理想和信念。我坚信，我们人已做好了充分的准备，按照公司既定的战略决策，不断抓落实，持续改进，定能实现公司的宏伟目标。充满了希望，我们公司百业待举，我们会百折不挠，在某总的带领下百谋千计，实现公司的百尺竿头，更 进一步。最后，衷心的祝愿各位来宾、各位同仁，在新的一年里生活百事可乐，工作百战百胜。

　　大家好!借此机会向大家拜个早年，祝愿各位身体健康、家庭幸福、万事如意、兔年吉祥!

　　自创业至今，已经走过××个年头。首先感谢董事会对我的信任，委我以重任。××年来，公司在董事长的领导下，经过前任总经理女士的经营，所经历的风雨、所获取的成果，大家有目共睹。作为一名老员工，伴随着企业的历史一路走来，见证了企业在前期规划中所制定的目标逐一达成，我为在这样的一个自强不息的企业中工作感到充实和自豪!身为公司领导人，从投身企业那一天开始，我们就为确立了一个理想，我们认为自己的使命，就是要打造一个事业平台，一个让一切有责任感的有志于借助成就自我价值的××人的事业平台!上一年，董事长将××企业经营的这副重担交给了我，让我和大家一起担着继续往前走，我相信：只要我们坚持并发扬企业的优良传统，勇于创新、乐于拼搏，应该可以不辱使命，完成公司董事会的要求并实现企业的各项经营指标。

　　今天，我很欣慰，也很自豪。不是为我自己，而是为在座的每一位，正是大家的共同努力，使事业实现了历史性的跨越!借此机会，我谨代表集团总经办并以我个人的名义，向在座的各位以及一年来所有大力支持及配合总经办工作的人们，表示衷心的感谢和诚挚的问候!

　　下面，我将利用一点时间，跟大家一起来回顾和总结上一年来取得的成绩和积累的经验，就董事会及总经办关于公司接下来一年的规划向各位作一个概要性的通报，并就××年的工作重点和思路，提出要求。

　　一、××年的历史回顾

　　二、××年的发展思路以及工作重点

　　上一年，我们打通了各个部门运作的接口，对应地制造生产车间的工艺流程作出改造，为××年的规范运作奠定了基矗

　　××年要加强总经办对集团的协调、监督的职能，令资源及做事的步调一致，改以往“散兵作战”的方式为“兵团作战”。上半年在集团内导入及推行绩效考核及激励机制，同时也会导入公司“以人为本”企业文化的建设，会同人资、工会作一些员工福利的改善，人力资源中心加大力度，针对不同部门不同层级的人进行培训，令每个人实现价值，找到对企业的归属感。下半年通过成熟运作后，真正体现我们所追求的价值，达到专业共享的目标，实现公司的目标、整体价值及增值、个人价值及增值。

　　三、提几点要求

　　第一，各级员工必须明确自己肩负的使命，必须为自己制定明确的目标，并有达成目标的坚强意志，面对任何困难，都决不动遥

　　第二，要表现出强烈的积极性，充分发挥出团队的战斗力，保持员工队伍旺盛的士气与活力。

　　第三，围绕“定目标、做计划、定规划、明责权”这四大管理要素，要不断强化组织观念、计划协调观念与系统运作观念。

　　各位同事，××年是事业发展史上的又一转折点，我坚信，只要我们上下一心，群策群力，在国家加快民营经济发展的政策支持和地方政府的继续支持下，通过全体××人的共同努力，我们就一定能够圆满完××年各项任务，顺利实现××年公司各项经营指标。我希望在往后的日子里，各级领导干部和广大员工，继续发扬过去的优良传统，奋发向上、继往开来，朝着我们既定的目标，坚定地、踏实地向前迈进。公司制定的“将集团逐步建设成为中国办公家具行业的领头羊”的目标就一定能够变为现实!同时也希望在座的每一位员工珍惜这个时代提供给我们的机遇、珍惜这个行业蓬勃发展的动力、珍惜我们企业前一年打下的基础和提供的平台，在企业的下一年中为企业、为自己再创辉煌!

**公司年会演讲稿范文 篇27**

　　XX集团的员工们：

　　大家晚上好！

　　今天是这个大家庭第XX次欢聚一堂，是我们集团欢庆的好日子。友谊人在这里聚会，一是和大家一起庆祝上个月的任务完成的非常好和我们的商场的卫生得到公司总的赞可，希望利用这个机会让辛苦了大半年的各位员工和管理层的大脑身心得以放松，工作压力得以释放；二来是借这次聚餐这个平台，增进大家对服饰集团的认识和了解，增进大家相互间的认识、了解、沟通和交流。服饰集团是全国第一个专门做大型服装卖场的公司，也是目前全国范围内最大的一家大型服装专业连锁公司。

　　X年对XX集团而言是至关重要的一年，在过去的这大半年中，服饰集团积极拓展开店和改革管理的项目，并成功在XX市和XX市内和成功的开了2个店。这一年里我们如履薄冰、小心翼翼地解决了无数的问题，以顽强的意志战胜了无数的困难。友谊能够有了今天的这一切是来自所有友谊人的心血，是全体员工集体智慧的结果，是友谊人勤奋、求实、合作的结果，是我们舍弃个人利益顾全集团大局的结果，我代表集团衷心感谢大家在过去大半年中为集团所做出的贡献。谢谢大家！

　　今天由昨天发展而来，明天是今天的延续。将服饰发展成为一个值得大众信赖的服装专业集团，成为百年常青的知名品牌企业，是我和每一位友谊人的梦想。昨天，我们为实现这一梦想殚精竭虑、前赴后继，今天，我们要靠在座的每一位友谊人继续推进这一历经千辛万苦开创的事业。

　　我们的事业伟大而艰巨，我们的前程光明而美好。全体友谊员工们，明天我们要更加紧密地团结起来，万众一心、发愤图强，艰苦奋斗、开拓创新，沿着我们的经营战略、管理理念、执行模式、企业哲学的道路，肩负历史机遇赋予我们的责任和使命，为宏伟事业而奋斗！为全体员工开创更加美好的未来而奋斗！年轻的友谊人正朝气蓬勃，志存高远。我们相信，通过一定时间的努力和经营，到X年做到国内服装零售行业第一，到XX年力争坐上世界服装零售行业头把交椅，在中国乃至世界商业史上写下中国商人的名字。谢谢大家！

**公司年会演讲稿范文 篇28**

　　很荣幸能得到这么好的机会站在这个讲台上代表深水部进行发言，简单的谈谈自己在xx公司的点点滴滴。

　　我的发言主要分了三个部分：回忆自己在历程，分享自己在收获，及感谢让我成长。

　　第一部分，回忆在历程。

　　刚踏入时，我才工作了两年，对海工这个行业什么也不太懂什么也不知道，这时给我们提供了良好的学习氛围，我们不定期的举行培训，学习成了我们工作和生活的一部分，通过不断的学习强化自身素质，我们才能够不断的成长以适应公司发展的需要，才能够出色的完成任务。

　　是我职业生涯的第二个公司，很高兴也很幸运能加入这个年轻的大家庭中，伴随着它的成长，并见证着我的成长。来这公司已经快三年了，大大小小的项目也已经经历20来个了，有些做得很好，有些做得很一般。但是在每个项目的执行过程中，通过领导的指点、同事的分享，总能收获到自己想要提高的经验或者知识，对自己的完整的知识体系的建立起着很重要的作用。

　　第二部分，分享自己在收获。

　　当今的社会日新月异，信息的更新传递越来越快了，特别是我们这些依靠着技术吃饭的工程师来说，挑战也就更大了。每天对着如此大量的信息，如何进行有效的过虑，在最短时间内吸取自己的需要，以保证顺利的完成工作，提升自己的工作效率与质量，以上的种种都是很有挑战性的工作，需要我们用自己的聪明才智去找一条自己合适的路来走。

　　在三年工作中，通过各类型的项目锤炼，渐渐的总结出了一个体会，可以用一句简单的话进行概括：知识是能力的基础，思考是行动的先导。一个人的能力取决于知识、思考、行动的相互作用，其中思考是最为关键的。今天，任何知识的价值都无法与自己的思考力相媲美。

　　以上我说的这段话，在无数的场合中我们也曾听领导说过，做人做事要有自己的思考和判断力。戚总曾经在我们的部门周会上说过，希望我们年轻的工程师每天都能花上个5分钟对自己的一天的事情进行回忆总结，这样对我们的成长是有莫大的好处的。

　　在信息的收集与整理上，我也总结了一套比较适合自己的小秘诀，主要是由4个过程串连起来：收集、学习、思考、输出。

　　收集，就是通过各种手段进行相关项目需要的资料进行收集，可以通过同事、朋友、以及网络等。在这个阶段，我们会收集到大量有用无用的信息，我们需要对这些信息进行一个大概的浏览，并把自己觉得的重要信息进行记录，以备以后可以再次查询。

　　学习，就是在收集的阶段上，对已经有的信息进行一个全面的处理，把和自己相关的信息进行整合记录。在学习的过程中，一定要对自己觉得重要的资料进行仔细的阅读，并把关键的部分作好自己的心得体会，切记一知半解的情况出现。

　　思考，是我觉得最重要的一个过程。任何的知识或者经验，没有经过自己的思考，没有储存在自己的脑海中，在时间的长河中，会很快的就将这部分的知识洗刷干净。并且我们在阅读资料的时候，我们会看到各种各样的观点，当我们理性的分析这些观点的时候，我们会得到这些观点是正确的还是错误的结论。但是当我们用感性的方式重新将所有的观点杂糅到一起时，我们会得到一种新的、超越所有观点的结论。我将这种过程看做真正的思考，每当经过这种思考，我的思维水平就会有大幅度的提高，我的眼光也不会仅仅局限于书中人物的观点了。思考的结果将成为我灵魂的一部分。

　　输出，就是通过我们的完整思考，我们将自己思维中的结果用自己的语言，文章等手段进行与他人的分享。我们在做一个项目的过程中有中期检查和最终审查，这些就是需要我们用自己的语言和辅助工具进行我们的成果的输出。但并不是每个同事都能在这样的场合进行PPT讲述，那我们就需要自己在平时多给自己训练的机会。首先通过交谈，你可以将你思考的成果与他人分享;独学而无友，则孤陋寡闻也。其次通过写作，你可以把你思考的结果整理加工，以文字的形式记录下来，为以后的思考作参照。最后通过制作PPT，并自己尝试着去完整的叙述。

　　通过这四个步骤的加工润色，任何信息都会被你吸收利用，成为自己头脑的一部分。

　　第三部分，感谢让我成长。

　　我深深感谢公司的成长让我在海工的行业中得到如此一个珍贵的磨砺与成长的机遇;感谢张维磋总监对我工作的支持及教导，并给我如此多机会去展现自己;感谢郭揆常专家给了我很多在专业中的建议;感谢殷老师在配管与总体方面对我以来的教导;感谢公司的同事在我做项目中对我的支持;特别感谢深水部的同事，在这么两年工作时间内，由于有了你们的鼎力支持，我才能完成了公司所分配的这么多困难的项目;在这里，我非常感谢公司的陈锦铃，他是我进入公司时的第一个项目经理，在他的手下干活，无时无刻不感觉到他的那种严谨的工作精神和敬业的工作态度，当我不懂的时候他会非常乐意的指点我提示我应该怎么努力学习并解决困难，并时刻告知我在这个行业中得小心谨慎的做好自己的设计，别让自己的一时疏忽给别人造成了一辈子的影响，任重而道远。

　　谢谢大家，我的讲话完毕。

**公司年会演讲稿范文 篇29**

　　各位朋友们、同事们：

　　辛苦一年了，向您和您的家人问好，并给你们拜年了!

　　在过去的一年中，SOHO中国公司取得了历史上从来没有过的好成绩，超额完成了年初预计的各项任务。我们为北京又建设出了一批具有时代感的、漂亮的建筑，它们已经成了城市的亮点，吸引着无数热爱生活、崇尚美感的人们的目光，得到了大家的赞许，又给一批公司和个人提供了工作场所。我和大家一样为这些成绩感到自豪和骄傲。

　　我和大家一样为这些成绩感到自豪和骄傲

　　这些销售成绩和建筑成就，是全公司每一位同事辛勤努力的结果，是用自己的心、用自己的汗水浇灌出来的果实。在这个过程中，大家克服了无数困难，也经受了许多考验，甚至是非常艰难的考验。但这些困难和考验让我们每个人、每个部门的精神品质都在成长，让我们更加诚实、更有责任心、更有服务意识、更加团结，让我们懂得付出和收获之间的奥秘。走进我们的办公室，走进我们的每一个工地，看到每位同事的笑脸，专注、专业的工作态度和精神，都不会简单地认为这只是为了利润指标的完成，只是一座座大楼的建成，而这背后一定有精神、灵魂的成长和进步。

　　20xx年的销售成绩和建筑成就，是全公司每一位同事辛勤努力的结果

　　这一年来，我们公司和每位同事的进步，离不开客户对我们的支持，离不开几百家合作单位的支持和配合，更离不开近万名工人辛勤的劳动和努力，我们只是这伟大项目和工程中的一个部分、一个环节。团结合作是这个时代最重要的特征，是我们必须锻炼和提高的美德之一，也是最重要的美德。在此向与我们合作的所有单位、尊敬的朋友们，以及近万名工人致以节日的问候，给大家拜年了!

　　SOHO中国基金会其中一个重要项目“美德在行动”今年将要覆盖300所学校，超过10万名学生受益，他们与我们一起进步!

　　当我们追问人的本质是什么，答案是精神的，是灵魂的。

　　当我们追问我们企业的基础是什么，答案是诚实、团结、创新的美德。这是我们不变的追求，是我们建造楼房、创造物质财富的基础，是指导我们每一个决策、每一句话、每一个行动的标准。“诚实、团结、创新”更是我们的企业文化，在此与大家共勉!

　　最后，祝20xx年各位同事成长、进步、快乐!

　　谢谢大家!

**公司年会演讲稿范文 篇30**

　　尊敬的各位领导、各位同事：

　　大家好!

　　在这辞旧迎新的日子里，我们迎来了每年一次的年会，我心境异常激动，并且十分荣幸的在那里发言。我在威翔公司任职会计工作一年有余，这是我第二次参加公司的年会，在职期间公司的各位领导和同事们给了我很多指导和帮忙，在此，我深表感激，多谢大家!

　　在职期间我始终本着“做一名优秀的财务人员”的信念，并以主人翁的心态进取、热情、严谨、细微地完成各项工作，严格要求自我，在本职岗位上发挥了应有的作用。

　　大家都明白，财务部门作为公司的一个主要职能监督部门，“当好家，理好财，更好地服务企业”是财务部门应尽的职责。\_\_年财务部门顺利地完成了公司领导交付的各项工作，下头就将这一年的工作情景向大家做一个简单的汇报：

　　首先，我们用心工作。在日常工作中用心努力地做好每件事，争取把问题想周到，尽量使自我能做到事半功倍的效果。在财务工作中我始终以提高工作效率和工作质量为目标，力争做到总公司和分公司财务制度统一，进取主动地了解各分公司财务工作中出现的问题，及时上报，及时解决。使得各分公司人员按照公司的制度和标准完成每项工作，熟练掌握工作流程，坚持按财务制度办事，坚持头脑清醒，及时掌握各公司签订合同和收付工程款项等情景。在工作中发现问题，解决问题，采纳大家提出的合理化提议。

　　其次，我们态度端正。财务部门是为大家服务的部门，坚持按原则办事，加强个人职责心培养，履行会计职能，勇于负责，进取主动，虚心向各位同事学习，配合公司各位领导完成每项工作，严格遵守公司的各项规章制度，不能马虎，不能怕麻烦，也不能怕得罪人，认真审核每笔业务，本着对事不对人的态度工作。

　　在工作和学习中，我坚持取人之长，补已之短。因为我深知财务工作始终贯穿于企业生产经营的每个角落，需要不断的学习，不断的更新专业知识，结合本企业实际情景，向领导提出合理化提议，争取找到更好的方法为企业服务。

　　在这一年里，总公司和分公司财务人员的`工作在不断的摸索改善，到目前已经规范化，各人员的工作做的比较细，方法也得当，互相配合的很默契，致使总公司和分公司财务工作进展得很顺利。

　　最终，让我们全体员工以高度饱满的工作热情、进取端正的工作态度，不断提高自我的业务水平和业务素质，努力奋斗!相信在全体员工的努力下，我们公司的明天会更好!相信公司的明年会更加灿烂辉煌!再次祝大家新年欢乐!全家幸福!

　　多谢大家!

**公司年会演讲稿范文 篇31**

　　各位领导、各位嘉宾，同事们：

　　大家下午好!

　　我是，在这辞旧迎新的日子里，我满怀着无比激动与喜悦的心情走上这舞台。与大家共享盛世繁荣，共铸事业巅峰!

　　作为公司的新人，作为公司的血液，我有说不完的感想与感悟，但愿能和大家一起把这万丈豪情与英雄气概血洒战场，共同抒写20xx年新的辉煌!

　　xx公司，特别是像我们这样的以优质服务为基准，以家文化为核心的会销公司，突出的是培养每一位员工的专业知识以及情商的突破性的提高与升级。我们卫康做到了，并且做得很好，在这个集体里，我真的能感受到浓浓的家的氛围。感恩、忠诚、专业、友爱、平等是我的收获和感悟。

　　走上社会，走上工作岗位，每个人都免不了面对以战绩论英雄的职场规则，我总结起来就是：注重细节、保持平衡的心态、制定好切实可行的目标并努力去实现它、用热情激情做事、坚持不懈，不到最后誓不放弃、处处学习处处成长、专业知识常挂嘴边、踏踏实实做事，实实在在做人。

　　当然，这一切的一切来的真的不容易，领导们的关心关注，同事们的鼓励支持，更重要的是有公司这样一个天高任鸟飞，海阔凭鱼跃的广阔平台。把我的自信心一点一点培养起来，自信有了，心态就好了，那么出单，成交就很简单了。

　　回顾20xx，展望20xx，魏总说我们20xx是跨越的一年，20xx是超越的一年，他老人家为我们指明了阳关大道，那我们还有什么理由懈怠、退缩呢!我还是始终坚信一句话：只要你想，全世界都会为你让路的!

　　我倡议：让我们所有同仁一道，背负梦想，勇往直前，用视死如归的态度超越梦想，超越20xx!在路上，我们都在路上!让我们一路唱响斗志昂扬的赞歌!为自己的青春拼搏!为自己的未来!

**公司年会演讲稿范文 篇32**

　　尊敬的各位领导、各位同事：

　　大家晚上好！

　　今天能够站在这里，我感觉到非常的荣幸和忐忑，荣幸的是我能够作为一名优秀员工的代表，发表讲话，阐述我对企业的感恩之情，忐忑地是，20xx已经揭开了它发展的序幕，作为一名企业职工，一名客户经理，我一直在想，我应该怎么去做，才能不负今天优秀员工的荣誉，为我们企业的发展贡献我更多力量？

　　当然，除了这些，今天站在这里，我想我还需要感谢我们的领导和同事，如果没有各位领导指引和带领，我就把握不好工作开展的方向，如果没有各位同事的帮助与协调，我也不可能在客户经理的岗位上把工作开展的这么平稳高效。所以说，今天我所取得荣誉最大的部分仍然是要归功于在座的各位领导和同事，我感谢你们，不仅仅使我得到了成长和茁壮，还将这样的荣誉与我个人分享，谢谢大家！

　　20xx年，是我们X公司快速发展的一年，无论是销售部门还是技术部门，每一名工作人员都付出艰辛而卓越的努力，销售部门是我们业务营销的排头兵，他们为营销效益的提升提供了引领，技术部门是工作全面开展的保障，他们为客户带来了全新的体验，赢得了客户的啧啧赞叹，作为连接两个部门之间的桥梁——客服，我们也深知自己肩负的重担，作为客服工作者，每一名工作人员都坚持把客户的要求摆在工作的最先，及时、准确的为客户接待他们的问题，并且与相关部门进行架桥沟通，切实做到了将面向客户的这扇窗户装饰的辉煌、闪亮！

　　所以说，我想，在我们X公司中，每一名工作人员都是我们X公司的优秀职工，因为大家都在为了我们企业的发展而付出、而努力，都在为我们X公司赢得更大的效益而全速运行。我也坚信，在20xx年，在我们全体工作人员的共同努力下，我们一定可以取得更加辉煌、璀璨的成绩！

　　在这里，今天我也藉此机会，我也代表我们全体工作人员，向公司、向在座的各位领导发出承诺：

　　在下一步工作的开展中，我们将会进一步发挥岗位工作人员的优质效用，从实效出发，从小处做起，不断地提升工作能效，为20xx年综合工作的推进、全面指标任务的完成提供更大的推动！

　　在下一步工作的开展中，我们将会进一步发挥集体的力量，团结协作，不懈向前，打造出一支公司的精品队伍，为我们X公司的发展，贡献出我们最大的力量，提供最优的促动！

　　谢谢大家，我的讲话就到这里。

**公司年会演讲稿范文 篇33**

　　尊敬的各位来宾、各位同仁、各位家属、女士们、先生们：大家上午好!

　　今天，我们欢聚一堂，共庆丰收的喜悦!首先我谨代表\*\*公司的全体同仁，向参加年会的各位来宾表示衷心的感谢与热烈的欢迎!正是因为您们的大力支持和帮助，才会有我们的今天;同时向敢争敢拼、锐意进取的全体同仁、及长期在幕后为我们的发展事业默默奉献的所有家属致以崇高的敬意和由衷的感谢!!

　　回顾20xx年，对于我们公司来说，是疾风骤雨的一年，是惊心动魄的一年，古人云“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”，我们不怕挫折，但是我们最怕遇难而退，沧海横流方显英雄本色，跨越困难证明我们是一支同心同德、能征善战、优秀的队伍，我相信，今天的挫折必将成为未来更加辉煌的基础，我们公司在这种形式下顶风冒雨，怀着一股豪情，披荆斩棘，坚定地迈过了20xx年。

　　因此我在这里，怀着感恩的心，衷心的感谢给我们雪中送炭、大力支持的朋友们，感谢全体同仁们，是你们的不离不弃，才有企业的今天。将来我们无论做到多么强大，我们都不会忘记一路相随的全体员工和各位朋友们。

　　人生难免有冬天，“祸兮福之所倚，福兮祸之所伏”，失意的时候不必过于悲观，得意的时候也不必过于张扬，冬天会不会来临并不重要，重要的是我们有没有准备好棉袄和食物，只有“未雨绸缪”，做好过冬粮食和棉袄的准备，这才是最重要的，才不至于被动，危机里面有挑战，更有机遇。

　　20xx年来临了，在冬天里，对春天的向往也渐渐清晰起来，要从重重风险迷雾中看到其中给我们蕴藏的机遇，战略性转折机会，抓住它并利用它，危机与机遇是同行的。让我们在新的一年里，紧紧抓住盛世良机，顺应市场经济发展的大潮，以海纳百川的气魄，风雨同舟，一路前行，创造更加辉煌的明天!?

　　最后，在春节即将来临之际，借此机会给大家拜个早年，衷心祝愿各位朋友、同仁和家属们一切顺利、身体健康、合家幸福、!祝愿我们的明天更加美好!!

　　谢谢大家!

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找