# 银行主管竞聘岗位演讲稿

来源：网友投稿 作者：小六 更新时间：2025-02-14

*银行主管竞聘岗位演讲稿（精选9篇）银行主管竞聘岗位演讲稿 篇1　　尊敬的各位领导、各位评委：　　大家好!我叫，今年35岁，本科学历，职称，我于\*\*年毕业于\*\*学校，1998年到本行工作，20xx年之前一直在邮政局代理金融部主管竞聘演讲稿，2*

银行主管竞聘岗位演讲稿（精选9篇）

**银行主管竞聘岗位演讲稿 篇1**

　　尊敬的各位领导、各位评委：

　　大家好!我叫，今年35岁，本科学历，职称，我于\*\*年毕业于\*\*学校，1998年到本行工作，20xx年之前一直在邮政局代理金融部主管竞聘演讲稿，20xx年至20xx年在零售业务处银行卡授权中心工作，20xx年至今担任个人金融部行政经理。首先，感谢行领导给我提供了这次向大家汇报工作、展示自我、挑战自我的机会。

　　苏联文学家高尔基说过：一个人追求的目标越高，他的才力就发展的越快，对社会就越有益处。我很欣赏这句话，多年来一直受这句话的鼓舞和激励，不断的挑战，不断的追求，不断的超越。凭借多年的工作经验和对金融事业的热爱以及对自己能力的自信，今天我走上台参加我行催收保全主管的竞聘，相信自己能够担当这一重任。

　　经综合权衡，我认为我具有以下几点优势，竞聘营业部会计主管岗位演讲稿：

　　第一，我具有良好的个人素质和团队协作精神。

　　我思想进步，立场坚定，具有谦虚、谨慎、诚实的态度，热情大方，乐于助人，做事讲原则，严格遵守职业纪律，听从单位安排，为人正直。以积极向上的世界观、人生观、价值观指导自己的工作和学习，本份做人，踏实做事，力求做一个高尚、纯粹的人。其次，我受过良好的家庭熏陶和正规教育，培养了我为人正直、与人为善、与人合作、乐观等的优良品质。工作以来，无论在哪个工作岗位上，我都以高度的责任心认真工作，与同事相处融洽，善于激励同事，团结大家一道完成工作任务。

　　第二，具有丰富的银行工作经验。

　　工作来我从事过多个工作，不同的工作经历使我积累了丰富的工

　　作经验和处理不同问题的能力。并对清收与化解银行不良资产有一定认识，对银行业务比较熟悉。这些都是我的的经历，也是我的财富，同时还是快速进入新的工作角色的有力跳板。(期间最好加一证明自己的经验能力的事例，银行柜员主管竞聘演讲稿)

　　第三，具有较强的组织协调能力。

　　我性格平和、不计荣辱得失，很容易与人相处，有较好的人际关系。自从参加工作以来，我处事踏实谨慎，有大局观念，凡事以银行的利益为重，得到了行领导及同事的肯定和信任，无论在哪个工作岗位，我都积极沟通、协调各种关系，使各项工作在良好的氛围中开展，在和谐的环境中完成。

　　第四，具有不怕吃苦的精神。

　　工作中，为了完成工作任务，我经常加班加点。无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平这就是我的性格。多年的工作经历，使我养成了不怕吃苦、迎难而上、永远不言放弃的工作作风。所有这些，都为做好下一步的工作奠定了坚实基础。

　　如果大家能够相信我，让我走上催收保全主管的工作岗位，我将做好以下工作：

　　第一，真诚讲团结，积极为领导分忧。

　　工作中，我将摆正自己位置，正确认识和看待自己，胸怀全局，服从领导的安排，积极做好所自己的工作，努力做到工作到位不越位，协助管理不越权，建言献策不添乱，加强团结不分散。做到说真话，办实事，求实效。要善于和敢于承担责任，推动工作，用全新的工作理念，简化办事程序，提升办事效率，着力打造现代商业银行部门工作品牌，真正让行领导放心、全体员工顺心。

　　第二，创新工作方法，加强内部管理。

　　我要制定出“天天有学习、月月有竞赛、月末有评比、季度有分析、半年有总结、年年有佳绩”的激励机制。将区域内部将重点催收保全工作与营业全面结合进行指标，服务，业务的竞赛。通过实施行之有效的激励机制不但可以充分调动员工的主观能动性和创造性而且也可以增强工作小组凝聚力和向心力，最终营造业务指标最大化，服务质量一流化。

　　第三，创新工作方法，建立科学的预警机制。

　　我将在对我行的催收保全工作进行一次全方位的调查，在实事求是的基础上完善当前的预警叫停机制。加强对事前分析、事中管理和事后监督力度，每季度零售贷款经营分析报告，定期或不定期对零售贷款产品、市场进行调研并出具调研报告，经常组织对全辖区内的催收保全、信用风险管理等方面的检查工作。

　　第四，加强培训、团结协作，促进竞争优势的形成。

　　我将加强队伍培训建设，让每一个职工懂得团队合作的重要性，不要因为一个人影响的一个团队。在这期间我既要强调规章制度对员工的硬约束，又要注重人性化管理的软约束，设身处地地为他们着想，采用多种方式，象经营家庭一样经营我们的团队，增强他们的归属感。

　　第五，加强学习，提高自身素质。

　　我深知当今时代是一个学习的时代，不学习终将为社会所淘汰，所以我要加强自身学习，提高自身素质。我不仅要学习金融、法律知识，针对自己不足之处，刻苦钻研，通过自学、函授等方式加强金融、法律基本知识学习，还要学习马克思哲学知识，提高自己政治觉悟，政治敏锐性和思想境界，通过学习，不断促进自己政治素质。

　　只有创造，才是真正的享受，只有拚搏，才是充实的生活。各位领导、各位评委，如果这次能够得到大家的信任和支持，我会在新的岗位上努力拼搏、积极创造，将汗水汇集在奋斗的江河里，将事业之舟驶到了理想的彼岸。在我演讲即将结束的时候，我最想说的是：如果我在竞争中不能取胜，我仍将一如既往的努力工作，为我行奉献自己的微薄力量。

　　我的演讲完毕，谢谢大家!

**银行主管竞聘岗位演讲稿 篇2**

　　尊敬的各位评委，各位领导、同事大家好：

　　首先感谢分行党组领导，给我们创造的这次机遇。同时也衷心地感谢各位领导和同事们长久以来的教诲和鼓励，才给了我今天站在讲台上的勇气和信心!

　　我叫，毕业于大学会计学专业，在市行系统兢兢业业，辛勤耕耘了十二个春夏秋冬，20xx年进入市分行营业部工作。先后从事过会计结算、个贷放款中心主管工作，20xx年10月起任职对公会计结算复核岗，主要配合现任营业部经理工作。

　　20xx年来，在分行领导的带领下，我始终秉持金融行业会计从业人员的职业操守，全面贯彻“客户至上、服务至上”的企业精神，积极弘扬“违规就是风险、安全就是效益”大局观。始终以党的积极分子风貌不断探索历练、追求卓越!正因为我有如此的深刻认识，我才有信心有决心参与竞聘——

　　首先，参加工作20xx年以来，我始终都在分行营业部第一线的岗位上奋斗，积极主动，认真负责。对分行的工作流程和业务操作烂熟于心、熟练精通;对人、对事、对各种局面，我都具有较强的识别和驾驭能力，同时也具备较强的责任心、上进心与亲和力;

　　其次，我热爱金融事业和银行工作，平时经常浏览有关金融、理财、证券和投资等方面的书籍资料，积累了丰富的银行从业管理经验。在对公会计结算复核岗位上，我比较系统学习了有关业务知识和各级各类文件精神，具备了管理人员必需的业务知识和政策水平;

　　再次，作为金融系统的老员工，我性格开朗，热情活泼。长期一贯严格要求自己，以个人行为表率为原则，我信奉诚实待人、严于律己的处世之道和作风优良、品德良好的职业道德素养。

　　新的起点蕴含新的使命，新的目标催生新的作为!如果能得到领导的认可和组织的信任以及同事们的支持，我能竞聘成功营业部会计暨合规主管这一岗位，我将勇于担职，创先争优，力争为分行科学跨越式发展做出新的贡献。具体来说，主要从以下方面努力：

　　第一，认真贯彻执行国家和省市关于及金融行业管理的政策法规;强化优质服务意识，广开渠道，经营好客户群体。对于潜在的客户群体资源，努力寻找突破口;全面为客户提供各类金融服务;

　　第二，加强营业部目标管理考核落实，推行激励与约束机制，笃实企业文化，营造积极向上、健康活跃的工作氛围;搞好下属各分理业务的监督指导工作，堵塞漏洞、排除隐患、防范风险、杜绝事故;

　　第三，团结同事，关心下属，以身作则、身体力行地带动和提高整个部室的学习氛围和积极性，加强内部创新管理，以人为本，提高内部队伍建设、增强团队凝聚力;

　　各位评委、各位领导，同事们，今天的承诺即是明天的行动。如果大家信任我、支持我，请投我一票，为我加油!如果我落聘，我仍将保持以往的工作热情和奋发进取的风貌，在喜迎“xx大”胜利召开的精神鼓舞与感召下，在本职岗位奉献更大的激情与豪迈!

　　我的竞聘演讲到此结束，谢谢大家!

**银行主管竞聘岗位演讲稿 篇3**

　　尊敬的各位领导、各位评委：

　　大家好!首先感谢大家给了我这次展示自己，挑战自己的机会。我1998年出生，20xx年毕业于大学管理系，毕业后到银行信用卡客户服务中心工作;20xx年9月被提拔为客户服务中心副级主管。今天我走上台参加银行主管竞聘演讲稿，相信自己能够担当这一重任。

　　经综合权衡，我认为我具有以下几点优势：

　　第一，我具有良好的个人素质和社交面广的特点。

　　我年轻，善于学习，热情大方，做事讲原则，严格遵守职业纪律，服从领导，听从单位安排。工作以来，无论在哪个工作岗位上，我都以高度的责任心认真工作，与同事相处融洽，我擅长舞蹈，曾经组织部门员工参加客服中心的周年庆活动。

　　第二，我具有较强的营销能力和工作能力。

　　两年的工作经历，使我积累了一定的工作经验和处理不同问题的能力。工作以来，我已对市场状况也有了一定的了解，对如何开发市场有自己独到的见解，对市场状况的变化有敏锐的洞察力。

　　第三，具有较强的组织协调能力。

　　我性格平和、不计荣辱得失，邮政局代理金融部主管竞聘演讲稿。很容易与人相处，有较好的人际关系。我处事踏实谨慎，有大局观念，凡事以单位的利益为重，得到了领导及同事的肯定和信任，工作中，我积极沟通、协调各种关系，使各项工作在良好的氛围中开展，在和谐的环境中完成。

　　如果承蒙大家的厚爱，给我一个施展才华的机会，我将全力以赴，具体做好以下工作：

　　第一，我将服从领导安排，积极完成各项任务。

　　今后我将摆正位置，从工作的大局出发，竞聘营业部会计主管岗位演讲稿，真诚讲团结，率先垂范，听从领导安排，积极完成领导下达的各项政治、工作任务，切切实实的把工作做好。

　　第二，创新思维模式，积极做好客户服务工作。

　　我们客户服务工作的重点就是为客户提供优质的服务，而如何创新方法做好这项工作则直接影响到我行的经济效益。我将创新现有服务模式，主动出击，为客户提供优质的服务，并力争提供超越客户期望的服务。

　　第三，加强培训、团结协作，促进竞争优势的形成。

　　我将加强队伍培训建设，银行柜员主管竞聘演讲稿，让每一个职工懂得团队合作的重要性，不要因为一个人影响的一个团队。在这期间我既要强调规章制度对员工的硬约束，又要注重人性化管理的软约束，设身处地地为他们着想，采用多种方式，象经营家庭一样经营我们的团队，增强他们的归属感。

　　第四，我将加强学习，不断提升综合素质。

　　我将不断加强自身政治业务的学习，同时戒骄戒躁，向群众虚心学习，提高自身文化素养，并认真加强对专业知识的学习，从总体上提高自己的综合素质，将自己的全部精力献给我心爱的事业。

　　如果，我能够竞聘成功，我将在求真务实中认识自己，在积极进取中塑造自己，在拼搏奋斗中奉献自己，在岗位竞争中完善自己。我会以让领导放心，让职工满意为工作目标，以我行的发展为自己终身的奋斗目标，自强不息，积极进取!

**银行主管竞聘岗位演讲稿 篇4**

　　各位领导、各位评委、各位同事：

　　大家好!首先，非常感谢行领导给我提供这次展示自我的机会。我叫，现年37岁，中共党员，本科学历，毕业于浙江工商大学会计学专业。十多年来我先后从事过现金柜台、对公结算、联行经办、外汇会计等各种柜面工作，做到了干一行、爱一行、钻一行、精一行，兢兢业业、无私奉献，十几年如一日。付出总有回报，我行也给予了我许多荣誉，竞聘营业部会计主管岗位演讲稿。

　　一、竞聘上岗的意义及岗位认识。

　　近年来，改革的浪潮迎面而来，对我们每一位银行员工提出了更高的要求，轻轻松松工作，舒舒服服上班的日子已不复存在，我们面对的是日益激烈的竞争。

　　事业发展，人才为本。面对日新月异的金融行业挑战，我行领导审时度势，不拘一格，广纳贤才。这是一个开明之举，更是一个发展之举，希望之举，这将给我们的队伍注入新的活力，这将给我们的工作带来新的突破。正是怀着这样一种对事业美好的憧憬，怀着一颗拳拳爱行和兴行之心。今天的竞聘，对我来说既是机遇又是挑战。

　　合规岗主管职责是负责柜面业务的合规性审查，将银行的各种规章制度在柜面业务中进行落实，控制风险，负责柜面的各种业务。

　　有一句老话是“十案九违规”。可见合规风险是银行的最大风险。防范合规风险，建设文明合规文化，人人有责，与企业存亡关系密切，与每位职工关系密切。美国一位银行家曾精辟地指出：一个金融机构内控管理的失效，不是因为缺乏信贷政策、程序，即使设置非常复杂的政策、程序检查、报告，如果缺少一种好的合规管理文化，所有这些都徒有形式。所以，设立合规部门，建设和培育有效的合规风险管理机制，科学梳理并修订各项业务的操作规章，使依法合规经营原则真正落实到业务流程的每一个环节，乃至每一位员工。

　　二、竞聘优势。

　　众所周知，既然是竞聘必然会“有上有下”，而只有对我行柜员科合规岗的发展作用最大的竞聘者才应该最终留下来。那么，我的优势在哪里呢?“事实胜于雄辩”。对照我行制定的合规岗岗位资格条件及岗位职责，我认为自己的能力和经历足以胜任此项工作，因为我具有以下几方面的优势：

　　1、我具备一定的金融理论知识，这些年我始终不忘充实自己，坚持干中学学中干，完善自我，提高自我。多年的工作实践，我了解我行柜台方方面面的工作，能够在实际工作中把握好度的要求，这有利以后工作的开展。

　　2、团队意识强。能够团结同志，与人共事。善于理解、关爱、包容，善于协调关系，增强凝聚力，形成整体合力。

　　3、我具备合规岗主管的基本素质和经验。能严格要求自己，恪尽职守，廉洁勤政，熟悉金融业务的操作规程，具有独立操作技能。对银行工作的政策性、法规性比较熟悉。不同岗位的锻炼，培养了我多方面的能力，使我在业务和管理上都有比较大的提高。一直以来，我认真贯彻国家有关的法规和我行的各项制度及操作规程，用制度来规范行为，正确组织会计核算，严格岗位分工，防范柜面风险，落实内控制度。我做过现金柜台、对公结算、联行经办、外汇会计等柜面各项工作，业务知识全面，对我行本外币业务相关法规和制度有着比较全面的掌握和运用。对银行的各种制度比较了解，能在工作中落实，可以把握柜面各种业务的风险。

　　三、具体措施。

　　虽然我认为自己具备一定的优势，但我深知，不管干什么工作，最重要的是要善于团结大家，发扬团队协作精神，发挥群体的智慧和力量。因此，如果我这次能够得到大家的支持，光荣当选，我将做到以下几点，邮政局代理金融部主管竞聘演讲稿：

　　1、建立健全各项制度。对无章可循或虽有规章但已不适应当前业务发展和实际管理情况的进行专门研究，及时制订或修订，并印成一本小册子，发放到所有柜员手里，将柜员岗位上每一个容易出现漏洞的环节都白纸黑字地写着。

　　2、加强柜台员工的全方位教育。建立员工教育培训制度和短、中、长期的教育培训计划;定期组织员工进行国家的方针政策、银行业的有关法律法规、业务理论知识、业务操作知识、新业务知识、有关业务的流程等方面的学习;定期组织岗位培训和岗位练兵活动，组织各种考试、测试，营造良好的学习氛围和积极向上的合规文化环境;建立健全员工的教育培训奖惩机制。

　　3、培养柜台员工合规“四种意识”，即合规办事意识，努力消除凭感觉办事，凭经验办事、凭习惯办事的陋习;责任意识，对事业负责、对同志负责、对自己负责;监督意识，形成自觉监督的意识，养成相互监督的习惯;保密意识，既要做好银行内部发展的保密工作，更要做好为客户保密工作。

　　4、提高合规执行力度。使各柜员真正做到明职责、细制度、严操作;采取定期或不定期的自检自查、上级检查、交差互查等方法，及时发现和纠正工作中的偏差;从涉及银行整体的企业文化、组织机构扁平化、流程管理、岗责体系、绩效管理等方面入手，建立专业化的合规风险管理队伍，梳理、整合和优化银行的管理体系。

　　古希腊哲人说：“给我一个支撑点，我会把地球撬起”，这是对生活的自信。而我现在要说：“给我一个机会，我会干出我的光彩”，这是我对银行事业的无尽追求。我也深深地知道：此次竞聘意味着有一部分人会成功，而另一部分人会落选。对此我将以平常心来面对。此次竞聘，无论成功失败，我都将以此为新的起点，努力工作，勤奋学习，一如既往为我行发挥自己的光和热。

　　我的演讲完毕，谢谢大家!

**银行主管竞聘岗位演讲稿 篇5**

　　尊敬的各位评委，各位领导、同事：

　　大家好！

　　首先感谢分行党组领导，给我们创造的这次机遇。同时也衷心地感谢各位领导和同事们长久以来的教诲和鼓励，才给了我今天站在讲台上的勇气和信心!

　　我叫，毕业于大学会计学专业，在市行系统兢兢业业，辛勤耕耘了十二个春夏秋冬，20xx年进入市分行营业部工作。先后从事过会计结算、个贷放款中心主管工作，20xx年xx月起任职对公会计结算复核岗，主要配合现任营业部经理工作。

　　20xx年来，在分行领导的带领下，我始终秉持金融行业会计从业人员的职业操守，全面贯彻“客户至上、服务至上”的企业精神，积极弘扬“违规就是风险、安全就是效益”大局观。始终以入党积极分子风貌不断探索历练、追求卓越!正因为我有如此的深刻认识，我才有信心有决心参与竞聘—— 精神。

　　我思想进步，立场坚定，具有谦虚、谨慎、诚实的态度，热情大方，乐于助人，做事讲原则，严格遵守职业纪律，听从单位安排，为人正直。以积极向上的世界观、人生观、价值观指导自己的工作和学习，本份做人，踏实做事，力求做一个高尚、纯粹的人。其次，我受过良好的家庭熏陶和正规教育，培养了我为人正直、与人为善、与人合作、乐观等的优良品质。工作以来，无论在哪个工作岗位上，我都以高度的责任心认真工作，与同事相处融洽，善于激励同事，团结大家一道完成工作任务。

　　第二，具有丰富的银行工作经验。

　　工作来我从事过多个工作，不同的工作经历使我积累了丰富的工作经验和处理不同问题的能力。并对清收与化解银行不良资产有一定认识，对银行业务比较熟悉。这些都是我的的经历，也是我的财富，同时还是快速进入新的工作角色的有力跳板。(期间最好加一证明自己的经验能力的事例，银行柜员主管竞聘演讲稿)

　　第三，具有较强的组织协调能力。

　　我性格平和、不计荣辱得失，很容易与人相处，有较好的人际关系。自从参加工作以来，我处事踏实谨慎，有大局观念，凡事以银行的利益为重，得到了行领导及同事的肯定和信任，无论在哪个工作岗位，我都积极沟通、协调各种关系，使各项工作在良好的氛围中开展，在和谐的`环境中完成。

　　第四，具有不怕吃苦的精神。

　　工作中，为了完成工作任务，我经常加班加点。无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平这就是我的性格。多年的工作经历，使我养成了不怕吃苦、迎难而上、永远不言放弃的工作作风。所有这些，都为做好下一步的工作奠定了坚实基础。

　　如果大家能够相信我，让我走上催收保全主管的工作岗位，我将做好以下工作：

　　第一，真诚讲团结，积极为领导分忧。

　　工作中，我将摆正自己位置，正确认识和看待自己，胸怀全局，服从领导的安排，积极做好所自己的工作，努力做到工作到位不越位，协助管理不越权，建言献策不添乱，加强团结不分散。做到说真话，办实事，求实效。要善于和敢于承担责任，推动工作，用全新的工作理念，简化办事程序，提升办事效率，着力打造现代商业银行部门工作品牌，真正让行领导放心、全体员工顺心。

　　第二，创新工作方法，加强内部管理。

　　我要制定出“天天有学习、月月有竞赛、月末有评比、季度有分析、半年有总结、年年有佳绩”的激励机制。将区域内部将重点催收保全工作与营业全面结合进行指标，服务，业务的竞赛。通过实施行之有效的激励机制不但可以充分调动员工的主观能动性和创造性而且也可以增强工作小组凝聚力和向心力，最终营造业务指标最大化，服务质量一流化。

　　第三，创新工作方法，建立科学的预警机制。

　　我将在对我行的催收保全工作进行一次全方位的调查，在实事求是的基础上完善当前的预警叫停机制。加强对事前分析、事中管理和事后监督力度，每季度零售贷款经营分析报告，定期或不定期对零售贷款产品、市场进行调研并出具调研报告，经常组织对全辖区内的催收保全、信用风险管理等方面的检查工作。

　　第四，加强培训、团结协作，促进竞争优势的形成。

　　我将加强队伍培训建设，让每一个职工懂得团队合作的重要性，不要因为一个人影响的一个团队。在这期间我既要强调规章制度对员工的硬约束，又要注重人性化管理的软约束，设身处地地为他们着想，采用多种方式，象经营家庭一样经营我们的团队，增强他们的归属感。

　　第五，加强学习，提高自身素质。

　　我深知当今时代是一个学习的时代，不学习终将为社会所淘汰，所以我要加强自身学习，提高自身素质。我不仅要学习金融、法律知识，针对自己不足之处，刻苦钻研，通过自学、函授等方式加强金融、法律基本知识学习，还要学习马克思哲学知识，提高自己政治觉悟，政治敏锐性和思想境界，通过学习，不断促进自己政治素质。

　　只有创造，才是真正的享受，只有拼搏，才是充实的生活。各位领导、各位评委，如果这次能够得到大家的信任和支持，我会在新的岗位上努力拼搏、积极创造，将汗水汇集在奋斗的江河里，将事业之舟驶到了理想的彼岸。在我演讲即将结束的时候，我最想说的是：如果我在竞争中不能取胜，我仍将一如既往的努力工作，为我行奉献自己的微薄力量。

　　我的演讲完毕，谢谢大家!

**银行主管竞聘岗位演讲稿 篇6**

　　尊敬的各位领导、各位评委：

　　大家好!

　　今天，能够站在这里参加竞聘，我感到十分荣幸。首先，我要感谢领导为我提供这样一次竞聘上岗的宝贵机会，感谢同志们多年来对我的关心与支持。今天我要竞聘的岗位是银行主管竞聘演讲。

　　我叫，今年\*\*岁，20xx年毕业于兰州商学院会计学专业，20xx年7月进入敦煌市邮政局，20xx年11月进入邮政储蓄银行七里镇支行，20xx年4月调离七里镇支行，调入邮政储蓄银行鸣山支行，20xx年12月至现在邮政局新城所做营业员。在此期间，20xx年5-6月参加全省邮政保险业务培训班学习获得结业证书，工作期间在保险理财、基金方面取得了不错的成绩。

　　下面谈一下，我参加这次竞聘的个人优势：

　　一、我具有丰富的工作经验。

　　屈指算来，我已在邮政局工作了3年，从事过很多工作，熟悉函件、集邮、报刊等传统业务。我在两个所都工作过而且都是一线的普通柜员，直接面对面的接待过客户比较了解客户的需要和心理，这样更能制定出合理的政策和方法发展业务。

　　二、思维灵活，创新能力强。

　　我具有良好的沟通能力和分析能力。近三年来，我一直从事邮政业务营销前沿工作，对市场有着较强的洞察力，对市场的开发与客户的维护做出了一定的业绩与卓有成效的工作。在参加工作三年多的时间里锻炼出了稳重、严谨、干练的工作态度，思维灵活、点子多办法多、创新能力强的创新思维。

　　三、学习能力强、悟性好。

　　金融工作需要不断的学习新业务、相关的新知识，这点我比其他人都学的快，理解能力强，这样才能带领大家更好的发展业务。

　　四、我具有较强的沟通、协调能力。

　　人常说女性具有着天生的语言沟通能力，我感觉自己就是这样一个人。我性格外向开朗，为人热情大方，善解人意，善于与各种类型的人沟通交流。自从参加工作以来，我积极沟通、协调各种关系，利用自己谦虚、稳重、诚实、热情、随和的性格，为我们营业部开创了和谐的工作氛围。此外，我还具有较强的团队意识，能够团结同事，共同做好工作。

　　如果承蒙领导厚爱，将扎扎实实、发挥创新思维做好工作，就目前的七里镇和鸣山两网点的周边及客户作一分析，七里镇支行附近有中行、工行、建行，周边有青海石油局职工家属楼及菜市场，服务的客户群体主要是青海石油局的工人们。鸣山附近主要有金盛村镇银行，各个专卖店及宾馆、凯尔亮超市及商铺，服务的客户群体比较广泛.所以作以下工作设想：

　　一、搞好邮政传统业务经营管理，增加企业效益。

　　现在通信手段越来越繁多，传统的邮递业的竞争压力空前增大，今后我将通过服务打造窗口这一工作基地，加强宣传力影响力，除了正常办业务时提供好的窗口服务外可以通过印制一些简单明了的宣传彩页将我们邮政储蓄的好政策带到千家万户的信箱里，公交车上的视频电视、电视台的广告里。同时要做好组织协调工作，为用户提供满意周到的服务，提高市场占有率。

　　二、增强优质服务功能，树企业良好形象。

　　为树立良好的企业形象，我从两方面着手。业务上简化窗口服务的手续，组织加强基本业务功底,对我们银行的业务存取款转账汇兑业务做到准确,精、快、熟这是最基本的职业技能。员工服务上，针对我们部门的实际情况，今后我将提倡细节服务，增加窗口信息服务、咨询服务内容，真正站在客户的位置上思考如何做好服务，创出本支局个性化、差异化的特色服务。通过对员工培训，提高服务标准，并制定考核机制，切实提高员工的服务水平。

　　三、提高人员素质，加强业务技能培训。

　　提高员工素质的最好方法就是培训。今后我将根据我们公司的实际情况，首先从邮政规章制度的正确理解和执行入手，加强收寄规则的培训，规范书写和封装。其次加强邮政英语的培训，办理国际业务的水平，在业务技能上做好西联汇款业务、电子汇兑业务培训，并锻炼大家的计算机汉字录入、算盘、点抄练功等技能。再次，做好服务培训。服务是营业窗口永恒的主题，将培训重点放在“细节”方面，更好的服务大众，提高企业效益。

　　四、确保国债基金信息对称流通。

　　国债保险基金理财，信息对称流通，及时得到理财购买时间的信息，并提前联系好客户做好购买准备工作。

　　五、增加员工的安全防范意识，加强安全防范措施。

　　坚持安全第一，预防为主，严格执行《储蓄管理条例》等有关法律和规定，尤其要注意资金票款安全。鉴于天水邮政储蓄银行出现的问题，我们更要做好安全第一，工作生命亦重要。

　　尊敬的各位领导、各位评委，人常说行动大于心动，说的再好，只是镜花水月，只有实实在在的行动最能见证一个人的能力。如果今天能够承蒙领导和评委的厚爱让我走上营业部主任的工作岗位，我不仅要做言语的巨人，我更要做行动的巨人。我相信今天将是我迈向未来的一个新起点，一个里程碑。今后我会在工作岗位上用行动诠释我今天的话语，用热情开启工作的新篇章，同时也向各位领导和评委交上一份满意的答卷。

　　谢谢大家!

**银行主管竞聘岗位演讲稿 篇7**

　　各位领导、各位评委、各位同事：

　　大家好!很高兴能站在这个讲台向各位领导汇报我的工作，论述我的观点。感谢联社党委和领导给了我这次竞聘的机会。我竞聘的是信用社主任竞聘演讲稿。

　　个人客户中心主要面向县内城镇居民、个体经营户，个人从事生产经营、消费等提供融资的重要部门。而个人客户中心负责人要为领导做好个人客户中心经营管理工作。这种专业化的服务需要专用性人才。可是，实践出真知，多年的工作让我明白了什么是目标，什么是责任，什么是拼搏，什么是奉献!对个人客户中心的工作，我有能力和信心胜任。因为我具有以下四个优势。

　　一、具有较高的政治素质、个人素质和职业操守。我始终注重加强自身政治修养，努力使自己在政治上与党组织保持高度一致。无论是在基层领导岗位还是在做员工岗位上，我都踏实肯干，任劳任怨，吃苦耐劳，团结同事，工作中能自觉遵守规章制度，能以主人翁精神为信用社的利益而拼搏，不计较个人得失。我曾经的工作业绩可以说明这一点，多年被联社评为先进，特别是在去年的工作中获得联社党组的认可，把我评为内江市信合系统先进党员，这是我的骄傲也是威远联社的光芒，因此我感受很深：各们同仁，无论你身处什么岗位，只要你为信合认真的付出了、认真的干了，我们的党会记住我们的!

　　二、具有丰富的信贷实践经验和管理水平。1993年开始从事信贷岗位，对保全信贷资产和拓展信贷领域有较强的能力，回顾曾经的工作经历，在向义信用社工作期间，在自已辛苦的努力下向义信用社取得了13的辉煌，信用社年年取得好成绩，信贷资产质量保持良好状态，存款年年增长。20xx年人事制度改革，20xx年初到了祥龙信用社，专门从事个贷业务，与县城的各界朋友打交道，全面熟悉个贷流程，在激烈的竞争中迎得市场，将曾经的“城市信用社”信贷业务推向了历史的最佳，目前祥龙信用社门庭若市，在全县范围率先开展按揭业务，与10个楼盘进行了合作，目前按揭余额达2亿。自从事信贷以来，从严控制了新增贷款风险，有效的拓展的业务领域。

　　三、具有充实的信贷理论。为适应不断发展的信贷业务，掌握了各项基础知识，将各项法律知识有机的运用到了信贷实践中。20xx年在联社领导的支持下到省联社信贷监管处学习工作了一个月，对提升自己起到很大的帮助，如有机会管理个贷中心，将发挥所长。知识的升华，能力的培育，在20xx年以全县第一名的成绩获得在省联社培训的机会，一个月的信贷业务，让我掌握了大客户的相关知识，今年3月联社领导又给予我到省联社培训的机会，自认为在管理“个贷”是有信心的。

　　马，只有跑过千里，才能知其是否为良驹;人，只有通过竞争，才能知其是否为栋梁。如果能够得到领导和同事们的信任，在这竞聘中脱颖而出，我将责无旁贷协助主任全面推进个人金融业务创新，努力提升服务水平，力争各项个人金融业务取得长足发展。我的工作思路是：

　　一、加强政策业务学习，不断提高自身政治、业务素质。利用中心每周一次的例会和学习时间加强政治学习，同时不断加强自身业务素质的学习。个人客户中心对于我来说完全是一个新的岗位、新的环境。因此我自加压力多学多看多动手，认真学习信用社各项规章制度。

　　二、当好领导的参谋和助手。我将摆正自己的位置，当好领导的参谋和助手，努力做到工作主动不越位，克制自己对客户的随意表态，主动管理但不越权，建言献策但不添乱。同时我将积极做好部门之间的协调工作，加强中心内部的沟通与交流，努力营造和谐、宽松的工作氛围。

　　三、秉持“以客户为中心”的经营理念，坚持创新产品、创新流程、创新服务、创新管理。依靠强大的联社领导班子，丰富和完善具有威远特色的金融产品，带领一支强有力的个人客户经理，展开为个人客户提供全面、优质的金融服务，为个人金融业务的持续发展注入新的增长动力在激烈的竞争中树立“信合”品牌，为威远联社创造更大的收益。在业务创新中还注重原创性和实用性，较好的满足了广大客户的个性化需求。丰富和发展个人贷款的延伸，注重培育客户的忠诚度，在贷款宣传的同时要有选择性推出投资理财产品服务，进一步丰富客户的投资选择。

　　四、加强协调，形成合力。单丝不成线，独木难成林。没有团队的力量，就没有集体的成功。我将做到与领导和同事们进行沟通。在与其他团队成员在沟通中建立相互信任、相互帮助的桥梁，实现业务工作目标，努力促进信用社工作再创新辉煌、再登新台阶。

　　五、廉洁自律。我将不断加强对法律、法规和信社各项规章制度以及信贷新规则的学习，并自觉履行和遵守，同时严格按照党员的标准来要求自己。在对待客户上做到一视同仁。不做有损党员形象、威远信合形象的事，自觉接受群众的监督，不做任何违法违纪行为。

　　各位领导，各位评委，流星的光辉来自天体的摩擦，珍珠的璀璨来自贝壳的眼泪。与各位同仁去努力实现个人客户中心工作的跨越式发展是我们共同的目标。我相信“征服最高的那座山峰，群山便是最好的奖赏。”让我与你们同路，我将微笑着与你们风雨兼程!

　　我的演讲完毕。谢谢大家!

**银行主管竞聘岗位演讲稿 篇8**

　　尊敬的各位领导、同志们：

　　大家好!今天，我竞聘的职位是银行副主任竞聘报告一职。

　　首先，我将我入行以来的工作简历向各位领导和同志们作以简单的汇报：

　　省略。

　　独木难成林。

　　我深知，过去成绩的取得，是无数人无私奉献、勤奋工作的结果，躺在过去的成绩上睡大觉，只能让我们像骄傲的兔子一样，甚至连乌龟也跑不赢。过去属于历史，未来才是我们应该借助既往的经历和经验，真正值得去奋斗的!

　　假如我此次竞聘成功，我将重点在以下几个方面开展我的工作：

　　1、崇尚历史，坚决捍卫中心所在客户心目中的定位!

　　2、稳定存款，大力发展中间业务。

　　3、强化自身素质，苦练基本功。

　　言语也许只能反映一个人思想的一部分，实践才是检验真理的唯一标准。建设大街分理处主任一职是我无比熟悉的银行副主任竞聘稿岗位，我也深知分理处主任肩上的担子到底有多重。在纷繁的市场中、在变幻莫测的经济形势下，也许唯有熟悉历史的人才能更好的掌握未来!

　　20xx年，是一个新的开始，伴随着总行的服务革命――“IT蓝图”的全面启动，我行也历史性的迎来了一个业务长足发展的千载难逢的契机。在这个时刻，任何一个中行人，都希望能尽自己最大的努力，为中行的事业，作出自己最大的贡献。我在此刻竞聘建设大街分理处一职，感觉无尚光荣!

　　同时，也希望大家能够支持我，相信我!

　　谢谢大家!!

**银行主管竞聘岗位演讲稿 篇9**

　　各位领导、各位评委：

　　大家好!

　　首先感谢组织给我提供了一次挑战自我、播种希望的机会。我不会辜负大家的期望的。

　　我叫，来自县支行，今年岁，大学学历，会计师职称，现从事会计记账复核工作。年入行，十年来，我把自己的人生追求与企业的发展牢牢地结合在一起，在平凡的岗位上挥洒汗水奉献青春。先后在储蓄岗位上担任过记账员、出纳员和储蓄所所长。多次被评为支行先进个人、在多种竞赛中获得奖励。

　　我此次竞聘的岗位是县支行会计主管一职。

　　古人有句话，叫做“君子不患无位，患所以能”。用今天的话讲，就是说一个人不愁没有适合自己的岗位，愁的是缺乏胜任工作的能力。面对机遇我充满自信。竞聘新岗位，除了对建行的浓厚感情外，我认为自己具有三大优势：一我热爱这项工作。虽然这项工作繁杂，巨细无遗，默默无闻，甚至很辛苦，付出多却很难看出成效和成绩，但我有充分的思想准备，有投入这项工作的良好愿望和热情。二我有坚实的理论基础和丰富的工作经验。进行这十几年来，我一直在一线工作，无论从实际操作中，还是理论实践上，都能得心应手，对各项规章制度的理解和运用，能熟练掌握，并利用业余时间充实自己，于年一次通过会计师资格考试，对我要竞聘的会计主管一职，打下了坚实的理论基础。三更主要的是有领导的关心、爱护和鼓励，有同事们的帮助、协作和支持，为我做好工作创造了有利条件，增强了勇气和信心。

　　假如组织和大家信任，能给我一个施展的平台，我有决心和信心担当此重任。并树立“五种意识”作为保证：一树立窗口服务意识，积极为客户提供优质服务，会计营业室是窗口单位，员工的一言一行，将会直接影响到建行的声誉。要心贴心的为客户服务，让客户真正认识建行，了解建行，并更加努力的支持我们的工作，要树立良好的社会形象，真正将服务转化为效益。二强化防范意识。从转变工作入手，将责任落实细化到人，杜绝责任空档，对易发案部位设置关键人，关键岗，提高员工的风险防范意识。从业务的第一步做起，针对检查出的问题，不光是一上报了事，更要分析问题存在的原因，提出整改意见，并督促落实到位。三树立学习意识。着力提高营业部人员的政治素质和业务素质。一方面要坚定信念，增强党性，解决办事“靠得住”问题另一方面要刻苦钻研，熟练业务，解决办事“有本事”的问题，成为本职工作的行家里手。四以效益为中心，树立市场意识。积极开拓在无限的竞争中抢占有限的市场。进一步加强财务管理，资金管理，按时进行财务核算，及时分析上报，为领导决策提供有力依据，建立详细的资金台账，降低无效资金费用，提高经营效益。五树立奉献意识和团结意识。从小事做起，从自身做起，摆正位置，扮好角色，到位不越位，补台不拆台。讲团结，求人和，聚人心，集智慧，成合力，发挥整体作用，提高工作效率和为领导当好参谋助手。

　　假如我竞争如愿，将不辜负组织、领导和大家对我的信任、期望，我将以此为新的起点，努力履行诺言，实现奋斗目标，积极为我行工作做出新的贡献!

　　假如我竞争落选，我也不会灰心气馁，因为能够勇于参与竞争，对我来说既是一次自我挑战和磨砺意志的考验，也是一次难得的学习和锻炼机会，更是一次重新认识自我和战胜自我的检验。今后要寻找差距，找准不足，努力将自己锻炼成为一名组织和领导信任，客户满意的金融工作者!

　　各位领导、各位评委，是骏马就要奋蹄于大道，我相信低头需要勇气，抬头需要实力，但我更相信只要认真踏实地走好每一步，我们的明天一定会更美好!

　　谢谢大家!

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找