# 秘书组长竞聘演讲稿

来源：网友投稿 作者：小六 更新时间：2025-04-14

*秘书组长竞聘演讲稿（精选28篇）秘书组长竞聘演讲稿 篇1　　列位率领、同事：　　大家好！首先感谢感动率领给我供给了此次竞选上岗的机缘。　　此次竞选上岗是打点的需要，是新形势的需要，是选贤任能的行为。我加入竞选的目的是想经由过程竞选来挑战自我*

秘书组长竞聘演讲稿（精选28篇）

**秘书组长竞聘演讲稿 篇1**

　　列位率领、同事：

　　大家好！首先感谢感动率领给我供给了此次竞选上岗的机缘。

　　此次竞选上岗是打点的需要，是新形势的需要，是选贤任能的行为。我加入竞选的目的是想经由过程竞选来挑战自我，超越自我，追求前进，自动给自己更年夜的压力，并积极化压力为动力，勇挑更重的担子，负更年夜的责任，为的成长做更年夜的进献。

　　今天我竞选的岗位是秘书组长一职，我认为自己首要有以下几点优势：

　　一、较熟悉文秘工作。一年来，自己一向在文秘岗位工作，而且系统进修了公函写作、文秘营业常识，更为主要的是，在日常的写作实践中，获得了率领和同志们的年夜量指导和辅佐，从而使自己的营业水平提高较快，从采写信息到编纂简报，从写一般通知到写工作总结，几乎涉及到的所有公函文种和日常的事务文书，我都获得了具体实践和很好的磨炼。可以说，我对文秘工功课务仍是斗劲熟悉的。

　　二、有好的工作作风和较强的敬业精神。工作中，我严酷要求自己，对率领交办的文字工作或其它工作，我老是以当真负责、一丝不苟的立场当真看待，而且讲究体例体例，提前筹备，以起码的劳动量达到最年夜最好的下场。文秘工作加班加点赶稿子，也是常有的事，对于这一点，我看作是一种磨炼、挑战自我的机缘，今天要交的稿子，毫不拖到明天，而且要力争提前、实时为率领供给高质量的文稿，这也是我工作中最年夜的成就感。

　　三、勤思善学，常识结构合理。公函写作要求的学识既要博，也要专，所以要做好文秘工作，除要把握公函写作常识外，对本单元的营业工作也要有必然的体味。我除进修公函写作常识外，还出格注重进修等营业常识，对国家时事、市场经济、科技成长等也有必然的体味和把握。

　　四、能够谙练地操作计较机。从办公软件地应用，到硬件地维护维修，从上网查找资料、发送邮件，到组织收集会议等，计较机各方面的应用，我都能娴熟操作。这也年夜年夜提高了我的工作效率。

　　以上是我竞选文秘组长的几点优势，若是有幸竞选成功，我将按照以下思绪开展工作：

　　首先，提高小我思惟涵养和学识储蓄。前人说：“志高者意必远。”写作者树立了正确、弘远的理想，写作时才能正确地“言志”，做到辞意深远。鉴于此，我要进一步强化自己的思惟境界涵养，增进自己多方面的文化科学常识素养，使自己树立正确的世界不美观、政治不美观、道德不美观、艺术不美观、美学不美观、历史不美观、伦理不美观、文化不美观，做到对各方面常识通顺贯通贯通、运用自如。

　　第二，总结文秘工作的根基纪律，成立健全工作轨制，进一步规范文秘工作，确保文字材料不呈现任何差错，使文秘工作水平上台阶。

　　第三，日常平常注重收集和清算粮库正在开展的工作、采纳的法子以及成长状况、行风正气等各方面信息。这对做好文秘工作也至关主要。

　　第四，和同事成立默契的工作关系，做到互帮、合作、配合前进。

　　第五，当真完成率领交办的其它工作。

　　列位率领、列位同事，俗话说得好，说得好不如做得好，实践出真知，进修长才干！无论此次竞选成功与否，我都真诚地感谢感动巨匠对我的鼓舞激励，并从命放置，毋忝厥职，不竭进取，全力在此后的工作中做得更好。

**秘书组长竞聘演讲稿 篇2**

　　尊敬的各位领导，各位评委:

　　大家好!感谢商场为我提供了这次公平竞争的机会，也感谢各位评委为我的演讲进行评判。

　　我叫蒋亚锋，今年20岁。于20xx年9月进入新华百货东方红店在四楼新百伦专柜担任销售员一职，20xx年10月进入新华百货现代城店，在5楼新百伦专柜担任店长一职。同时，20xx年2月，担任新百伦爱跑俱乐部负责人以及指导教练。在担任品牌店长和俱乐部负责人近一年的工作中，使我在组织，管理以及活动策划三个方面积累了丰富的经验。之所以竞聘这个岗位，是基于我对这个岗位的了解和对自身认识的情况下做出的选择。竞聘这个岗位对我来说是一次挑战，所谓没有压力就没有动力，有了目标，才能去努力，只有通过努力才能成功。

　　此次我竞聘的岗位是商品五部柜组长一职。下面我将我竞聘的条件，优势以及态度向大家做以汇报：

　　第一，实力和信心给予了我竞聘的勇气。“爱拼才会赢”，从我对柜组长这一职位的认知来看，柜组长在管理工作链中正如那机器中的轴承，集整合，协调，沟通为一身的工作枢纽。不仅提高了理的质量，也同样也加强了工作的执行效率。我的优势就如同轴承和润滑油的作用。有着丰富的专业知识、业务技能，及基层管理工作的经验。

　　第二，务实的工作作风，创新的管理方法，增强了我竞聘的底蕴。我坚持以干一行，爱一行为的原则。能冷静处理突发事件,了解百货业态的工作流程和营运模式。遇到问题能高效率解决，我认为“问题”同样是机遇。在日常工作中，能分清处理事物的轻重缓急，去遵循时间原则。我始终坚定不移的认为，良好的工作作风和出色的业务能力同等重要。第三，“不要问企业给予了我什么，而要先问我为企业付出了什么”。古语道“欲人施于己者，必先施于人”，有舍才有得。这一理念成为我为人做事的准则，先做人，后做事。在其它门店工作的经历，使我深深懂得“管理的本质不在于知而在于行”。因此如果我能竞聘成功，将会从以下三个方面展开工作：

　　1、律人先律己，做好表率作用。

　　作为柜组长首先是各位员工劳动纪律和优质服务的标杆。要充分的认知到“上行下效”的两面性，必须强调沟通，包括上行沟通和下行沟通以及和其他相关部门之间的沟通。其次，还要落实工作责任，将每项工作都具体化、明确化，工作做到日清日结。做到干一行，爱一行，专一行。

　　2、以人为本，加强与员工的沟通。

　　新员工的自律能力弱，在劳动纪律的遵守和服务行为规范的执行上比较差，这是目前卖场存在的一个问题;另外销售方面，业务知识不全面，销售技巧生疏也显得尤为突出。针对以上两个方面的问题，我将通过各种途径，加强与专柜组长、品牌店长的沟通，不断向他们灌输相关方面的知识及技巧，同时组织一些区域培训，做好管理工作的检查、跟进、整改，使得楼层管理工作不断向前进。

　　3、协助部门做好团队建设。

　　没有完美的个人，只有完美的团队。首先通过开展多样化的团队活动，增强员工竞争意识，让各片区相互形成竞争和监督关系。从而提高管理的质量，以及团队的执行力。鼓励员工去善于发现问题解决问题，有问题我们的团队才有进步的空间。以优质的服务，专业的业务知识，去抓住每一个顾客，做好每一笔销售。

　　以上是我的一些设想，代表了我会在新的岗位上做出自己贡献的热忱愿望，我期望公司领导给我一个能施展才华的平台，我会带着一颗忠于公司、热爱本职工作强烈的事业心去发挥我的激情与能力。如果此次没有竞聘成功，我也会一如继往，骄不胜，败不馁，继续努力，完善自我。最后用一句话与大家共勉，结束我今天的报告。“不以一时之得意，自夸其能。不以一时之失意，自坠其志!”

　　不为别的，只为鲜花永远在前方，我们永远在路上!我的演讲完毕，谢谢!

**秘书组长竞聘演讲稿 篇3**

　　尊敬的园长、老师们：

　　你们好，在这里我预祝你们国庆节快乐、心想事成!今天我参加的是教研班组长竞聘演讲稿。

　　读小学时，我就懂得了“天生我才必有用”这句名言，从那时候起，不论是当学生，还是做教师，我都以这句名言作为己的座右铭，激励己，不断进取。

　　现在，我已是有6年的教师了，对的工作有了比较深刻的认识，几年来，随着私立园的增多，家长对提出的更高要求，我们园怎样才能在各园占有己的生，怎样才能创造有特色的园，这一切的问题都引起了我的注意和深思：那就是如果我是教研组长，我该如何做呢?

　　我们常说：要给学生一滴水，己首先必须有一桶水。作为教研组长，她面对的不是一群小朋友，而是教师，是同事，因此我首先要做的第一件事是给己充电。我会更刻苦钻研业务知识，主动学习内外地先进经验，时刻关注教学最新动态，不断提高己的理论水平和教学水平。

　　其次，我会尊重和团结全组同事，发挥团队力量，一个人教研搞得好是没有用的，只有全体动起来，工作才能做好。如果我是教研组长，我会大小事都与同事商量，虚心听从同事意见，热心帮助别人，试想，一个集体拧成一股绳，工作还怕做不好吗?

　　再次搞好教研工作光靠热情是不够的，还必须有务实和进取精神。如果我是教研组长，我会带动大家做好调查研究工作，有针对性地对教学进行教改，使活动内容满足家长要求，教学方法和手段能适应时代的步伐。

　　老师们，我知道我上面所说的你可能会说我是纸上谈兵，夸夸其谈，但是如果我真的做了教研组长的话，我会付诸行动，绝不会让大家失望，谢谢大家。

**秘书组长竞聘演讲稿 篇4**

　　各位领导：

　　大家好，我竞聘的岗位是物业主管。我叫，今年27岁，大专文化，考取了物业经理上岗证。三年来在从事物业管理工作岗位上，从事了物业管理各岗位工作。今天我本着锻炼自己，为建行服务的宗旨站到这里，竞聘客服主管一职。物业服务具有专业性、广泛性、从属性、服务性和琐碎性等特点，从委派客服主管应当具备的基本条件和业务素质要求看，就知道这一工件的艰巨性。刚才参加竞聘演讲的同志，都有自己的优势。我要说，我的优势就在于三个方面：

　　一是有较为扎实的专业知识。

　　自青干院毕业参加工作以来，我始终不忘学习专业知识，不断地丰富自己、提高自己。参加了我公司的各种业务培训和消防、安全等知识的学习。又参加了豪才律师事务所就山东物业管理法律法规讲座的学习。使我的专业素养和业务水平不断提高。

　　二是有丰富的实践经验。

　　三年的物业管理工作经历，使我熟练掌握各项业务操作流程和处理各种突发事件及各项业务管理规定与操作规程，掌握园区管理、装修监管等基本理论知道。深知各项资料档案从业务办理到整理归案，任何问题的防范主要在于是制度的执行与落实，知道客服主管工作的职责任务，明白做客服主管所必备的素质和要求。

　　三是有较强的工作能力。

　　我在日常生活和工作中注意不断地加强个人修养，踏实干事，诚实待人。经过不断学习和锻炼，自己的业务能力、组织协调能力、判断分析能力、具体处理客服工作中实际能力都有了很大提高，能够胜任客服主管工作。假若我能够竞聘上岗，我打算从以下几个方面配合做好客服主管一职，提高客服服务工作质效，树立客服主管优质的形象。我的目标是：我与客服主管共发展。

　　1、加强学习，全面提高自身素质。

　　努力学习各种新知识，适应形势发展的需要。贯彻执行好国家有关物业管理法规和公司内部规章制度及操作规程。在思想上树立主人公的观念，以全局为重，以事业为重，以公司发展为重，将自己的才智毫无保留的贡献出来，不当摆设。在工作中，维护鑫苑形象，维护团队形象，讲团结顾大局，摆正位置，当好主角。做到“三个服从”，即个人服从公司，感情服从原则，主观服从客观。做到服务不缺位，主动不偏位，融洽不空位。让领导放心，业主满意。

　　2、履行职责，不断强化决策管理。

　　一是组织好各项档案资料的真实、准确、及时、完整地提供业主信息，严格岗位分工及岗位轮换，规范操作，防范操作不明确，确保客服业务的正常开展。二是本着严格、优化的原则，组织拟定好客服日常检查计划，每周对客服工作进行重点检查，对检查出的问题及时进行纠正。督促落实好整改上级检查及外部检查等发现的问题，重点做好日常管理检查，在装修监管、工程问题的处理，业主的报修，确保真实相符;三是做好日常前台报修及接单工作，对重点问题、紧急问题按照规定严格进行管理。人员岗位变动时重要物品、数据的监交工作，对调、休班严格管理，以免造成因工作的交接造成的不必要的问题。

　　3、开拓进取，创新工作方法。

　　创新永远是我们工作的灵魂。随着小区逐步走向成熟，我们的工作思想也应把处理问题重点转到客户满意度。中国建行全面实施的股份制改革，加快金融改革，促进金融业健康发展的重大决策，也是我国金融业一次全新的改革实践，通过股份制改造，我行将成为资本充足，内控严密，运营安全，服务和效益良好的现代金融企业。因此，对于不断创新基层内部管理，完善会计监督机制，创新会计信息质量和风险防范能力工作将成为我们的重点工作。围绕以上方面，在工作中我将重点对支行业务发展过程中存在的问题进行专题分析研究，提出整改意见，落实好整改情况;配合支行负责人协调好与上级行及当地与财会活动有关部门之间的关系;实施好会计基础规范化等级管理创新。

　　4、拓展服务理念，打造优质服务品牌。

　　本着“银企双赢共谋发展”的服务宗旨，秉承“心系万家银行业务拓展”的服务理念，追求“我与银行共发展”的服务目标，坚持做到定期或不定期组织财会人员进行业务知识和操作技能的\'学习和培训工作，以熟练的技能为客户服务。配合支行对综合实力强、经营管理规范、业绩良好、有品牌优势、资信良好的企业和个体商户，尤其是资信20强的企业，加强会计业务合作，为开发商、消费者等提供限时、首问责任制评估、快捷办理的优质服务;全面实施服务环境规范、服务形象规范、柜台服务规范、会计流程规范和检查督促规范，从客户的利益出发，永远把客户的利益和需求放在首位。在会计规范化服务达标基础上，推出首问责任制、一次性告知制、同岗替代制、限时办结制、办事制和例会制等为客户提供差异性、个性化的服务。体会服务就是品牌、服务就是管理的深刻内涵，为建行业务的增长奠定了坚实的基础和良好的环境。

　　尊敬的各位领导，各位评委，在我的竞聘演说结束时，我还想说的是，我也许还不成熟，也许还有这样那样的欠缺，我会努力努力再努力，不断完善自我，追求自我，超越自我，做一个全面发展的人。西方一位哲学家说过：给他一个支点，他会把地球撬起来。

**秘书组长竞聘演讲稿 篇5**

　　各位领导：

　　非常幸运有机会参加独立小组的竞聘，对于这次小组组长的竞聘，既是对自己一段时间来工作的总结，也是对现阶段工作能力的一次检验，更是对未来工作的一次挑战。

　　公司主张独立小组，一定程度上放宽了权利，但同样分担在每个独立小组的身上责任也就加重了。独立小组的每个成员所做的事情所代表的不单单是公司，也添加一些独立小组的一些特性，其成员的表现好坏影响着独立组的命运，也就联系着本身的命运。独立组的成员的权利会一般高于非独立组成员，所以独立组的责任也会高于其他成员，但是如果能够承担起肩上的责任，就能够获得更大的利益。

　　独立组的现阶段的任务主要是网络优化和网络改造，但这个对于独立组来说是远远不够的。一个真正的独立组除了做好现阶段这两个工作外，更重要的是能够完成例如调试，安装，施工，维持甲方关系等其他的工作，适应将来的公司发展的需求。小组独立的不仅从经济上独立，更重要也要从技术上独立，综合能力的加强，这就需要小组要有较强的学习能力。小组的成长结果是打造一个专业化全能的.团队，具有超强的实力，能够按时独立高效完成公司总部的下达的任务。

　　所以作为小组的组长需要具有以下的能力：

　　1.能够分清责任

　　2.具有一定的技术水平，能够处理一般技术问题

　　3.具有较强的学习能力

　　4.具有高尚品德，团结组员，沟通能力强

　　对于现在的我，入职近半年，关于工程方面上的还缺少太多的经验，需要很长时间的磨练，在沟通能力上更需要加强，但是还是要抓住这次机会，给自己一个挑战。

　　关于未来几年的发展，就是平时每天多学点知识，多积累点经验，能够准确的处理好工作，将来做个广电技术达人。

　　在几个月的工作中，感觉到公司的在规划设计中存在着矛盾，矛盾的产生来自很多方面，但我认为主要是责任没有真正的分清，例如，在电缆网上设计中，分给设计者一个区域，偶尔部分设计者会丢掉一个楼，留下来成了光网问题。就是设计者没有能够分清自己的责任。在设计的过程中，每个设计者应该用心去做，坚持与人方便才能于己方便。

　　公司的小组组长竞聘活动，给了每个人平等的机会，更重要的是检验了每个人的能力，也会激励每个人去努力工作。俗语说宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来，相信经过这次考验，没有成功的人会有质的积累，成功的人会有量的突变。

**秘书组长竞聘演讲稿 篇6**

　　尊敬的各位领导、各位评委：

　　大家好!

　　卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。”凭着这句话，也凭着20xx年的书店工作经验，今天我满怀信心和激情的走到演讲台上参加金融行业组组长岗位竞聘书，自信有能力挑起这份重担。

　　第一，我工作扎实认真，具有较强的责任心和耐心。

　　柜组的工作虽然事小，但非常繁杂、千头万绪，需要多一份细心、耐心和专心，更需要一份责任心。工作中，我养成了办事扎实认真，工作严谨细致一丝不苟的工作作风。在我眼里，柜组工作无小事。所以，无论做什么事情，我都能够认真对待，尽最大的努力把事情做到最好。

　　第二，我熟悉书店业务，具有丰富的柜组工作经验。

　　我1990年来到新华书店工作，至今已经有20xx年了。在这十年里，我从事过很多工作岗位，对新华书店的营销业务，特别是柜组营销业务非常熟悉，工作中积累了丰富的工作经验。此外，我对音像产品，特别是学生复读机具有足够的工作经验，懂得一般的使用及维修;我对各种电子词典有足够的了解，能给客户免费在网上下载各种所需资料。所有这些使我坚信，作为音像组和文化用品组柜长，我是完全能够胜任的。

　　第三，我有较强的沟通、组织、协调能力。

　　我性格外向，希望和人沟通，具有较强的沟通、组织和协调能力。在新华书店工作十多年来，无论从事什么工作，作为单位的一员，无论是与本部门内部的同志还是与中层干部，在工作配合与交往过程中，我想如果大家降低一点标准的话，我与大家的合作还是比较愉快的。所以，从沟通、组织、协调能力而言，如果作为柜组长，我可能还算是一块可造之材。

　　第四，十年多的工作实践，使我养成了严谨细致、扎实高效的工作作风。

　　我个人的性格特点是做事追求完美，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得最好。我富有强烈的事业心和责任感，工作严谨细密，一丝不苟，高效快捷，讲求效率。同时，有很强的吃苦耐劳的精神，为了完成工作任务，经常废寝忘食、加班加点。十年多的工作经历，使我养成了不怕吃苦、迎难而上、甘愿奉献的品质，造就了勇于承担责任，永远不言放弃的坚强性格。所有这些，都为搞好柜组长的工作奠定了坚实的基础。

　　如果我有幸被当选为柜组长，我将不负众望，不辱使命，努力把领导和同事们的这种信任，化为在新起点上做出一翻事业的机遇。我一定将做到：

　　一是真诚讲团结，带领该组员工，做好销售，成完上级下达的任务。

　　工作中，我将摆正自己位置，正确认识和看待自己，胸怀全局，服从书店领导的安排，积极做好所分管柜组的工作。在工作中和生活上一定要平易近人，做到说真话，办实事，求实效。

　　二是加强信息收集工作。

　　信息工作是各级领导的“目耳”，只有及时掌握了当前的市场动态，让竞争处在知己知彼的环境中，方能百战百胜。柜组是一个信息传递的重要窗口，在经营中我将不断观察市场信息，了解市场动态，及时根据客户所需调整销售策略，同时积极向领导汇报销售情况和消费者的心理状况。

　　三是抓好微笑服务，提高营销水平。

　　客户的微笑就是对我们的肯定，客户的满意就是对我们的奖励，我将时刻铭记着这样的服务格言，我将力求用五星级的服务换得客户的微笑，赢得客户的满意。我将带领我的属下提高服务意识，让每一位客户从中体会到客户就是上帝的感觉。

　　尊敬的各位领导，各位评委，记得香港首富李嘉诚说过，他在用人方面不喜欢“大材小用”，也不喜欢“量才适用”，而是喜欢“小材大用”。因为“大材小用”纯属浪费，“量才适用”容易让人自满、使人懒惰，只有“小材大用”才有利于激发员工的潜能，促进工作的创新，从而达到事业和个人的共同发展的目的。如果给我一个“小材大用”的机会，我将尽我所能，做好柜组长的工作!

　　新的一年就要来了，在此，我祝愿在座的各位新年快乐，合家幸福，万事如意!谢谢大家!

**秘书组长竞聘演讲稿 篇7**

　　尊敬的各位领导，各位评委:

　　大家好！

　　今天我怀着十分激动、万分感动的心情来参加这次竞选！

　　我叫刘，现是非食部洗化组的储备柜组长，我要竞聘的岗位是针织组的柜组长职位，再次感谢领导和同事们的信任与支持使我站在了这里，之所以竞岗一是对我本人能力的又一次挑战，也是我对针织行业的业务知识，技能等能更深入了解有所提高的最好机会！

　　去年的.6月9日我加入到咱们家家乐超市的大家庭分到洗化组范文网，这几个月里我对非食部的姐妹们都熟悉了相处的非常愉快，也逐步和整个集体融合，我们每个来这里的人都在默默的成长着、变化着，到这里的每一天都在收获着不同的东西，我珍惜、热爱着现在的工作，在领导们的启发传授下也增强了很多专业知识，闲暇时常上网看看别人发表的日志、说说等受益匪浅，同时也积极不断的写点东西来发表下自己的想法和心声，一定得要与时俱进跟上时代的步伐不能落在生活的后面，超市柜组长竞聘演讲稿。我在洗化组工作了这么长时间，对各项工作各商品都很了解，工作起来轻车熟路得心应手，与我们柜组长配合的也非常默契，如要离开我还真是万般不舍，也由于对针织组的商品，属性等都不太了解，现有些底气不足心里压力也很大，不过没关系，所谓没有压力就没有动力，我会潜下心来从头做起，卫生、各商品的陈列、库存合理存量、季节性商品的调整，还有上货验货更要细心，再加上有领导和同事们的帮助和指导，相信我新工作一定会有改观的，演讲稿《超市柜组长竞聘演讲稿》。假如组织上相信我选我做针织组的柜组长，我将端正好正确的工作态度，严格的要求自己做好本职工作，在工作中遇到问题虚心向领导同事们请教，更要不断的学习来加强业务方面的知识，还要有目的、有计划地有效开展市场调研工作了解行业动态，要跟上市场不断的变化，积极配合组织上各项促销活动，并经常提交新品引进与淘汰品的建议，随时关注商品销售动态，发现问题及时解决问题，努力妨止损坏和失窃来提高销售量，更要做到少说多做，用具体行动和效果来验证能力，做到干一爱一行才能更好的完成自己的工作！

　　再有就是团队：有个健康向上的团队很重要，每个组员的经历、性格都不同，要想使组员们的心往一处想，劲往一处使，首先得自我做起，用平和的心态时常关心她们，包容她们的缺点、挖掘运用她们的优点，带头做好每件事，用自身的行动潜移默化来感染、激励她们。如果每个人能做到放下个人利益以团队利益为主，这样我们的团队才会更加紧密团结、牢固！如果这次竞选失败了我会坦然接受，这说明我还不成熟、业务方面水平还没达到，有待我日后会更加努力学习、不断探索求新来提高自己。我坚信无论今后面对何种工作、面对何种困难，只要有事业心、责任心，堂堂正正做人，踏踏实实做事，爱岗敬业一定会走向成功！

　　最后让我们大家一起努力运用好、把握好二五零定律、二八法则相信我们家家乐超市一定会走向辉煌！

　　谢谢大家！《超市柜组长竞聘演讲稿》

**秘书组长竞聘演讲稿 篇8**

　　各位领导、各位评委、各位同事：

　　大家好!很荣幸我能参加公司举行的协会组长应聘报告。公司要生存要发展，靠的是我们每一位员工的热诚努力，因此，我决定参加此次竞聘，能有更广阔的舞台为公司贡献自己的力量。

　　信息采编座席组长助理要负责根据信息采编座席工作量进行生产班务的安排并及时进行调整，保障号百及黄页各项日常信息采编工作、抽查工作、专项工作、与地州的对接工作的保质保量完成等多项工作，需要很强的综合能力。但我还是有胜任的自信和勇气。我的优势是：

　　一、具备担任这一职位的基本素质。在信息序列五年的工作中，我做到爱岗敬业，踏实干事，诚实待人，兢兢业业，一丝不苟，不怕辛苦，毫无怨言地加班加点工作。对领导安排的工作认真完成，从不计个人得失。

　　二、具有较为丰富的工作经验和扎实的专业知识。自大学毕业进入号百公司，一直都是在信息序列进行工作。经过多年的磨练，使我对本岗位的职责、任务和工作方法比较熟悉，自认为可以胜任这一岗位。

　　三、具有较好的年龄优势。我还年轻，精力充沛，处于人生的黄金阶段，并具有较高的办事效率，对于工作能全身心的投入。我敢于创新、思想敏锐，可塑性强。善于接受新事物，适应新环境，并能根据实际情况，大胆设想管理方法和改革方案。

　　各位领导、各位评委，“平静的湖面，炼不出精悍的水手，安逸的环境，造不出时代的伟人。”我深深地懂得，要把工作做好，光坐而论道、纸上谈兵是无济于事的，重要的是脚踏实地地去干。

　　我是一个对理想有着执着追求的人，并坚信是金子总会发光。在本公司五年多的工作经验，让我在专业技能方面有了很大的提高。为了长远打算，我希望通过本次竞聘，把学来的这些有益的知识和理念派上用场，尽我最大的努力，争取双赢局面。

　　如果我能够竞上信息采编座席组长助理的职位，我将在公司领导的指导下，认真履行职责，很好的协助组长工作，继续加强自身学习，使自己向复合型员工发展，以科学的工作理念，努力完成领导交办的各项工作任务。我的工作思路是：

　　一、摆正位置，当好参谋。如果我竞聘成功，将努力做好信息采编座席组长的参谋和助手。一是协助组长安排好工作布局，根据不同时期的工作重点，提出可行的参考意见;二是在组长决策前做好各项准备工作，收集、提供领导决策所必须的信息和资料，决策执行中，注意督办并根据工作开展情况，及时提出补充性的调整意见，决策后要认真总结工作经验;三是认真检查各个时期重点工作安排后的落实情况，及时向组长反馈各项工作实情。

　　二、在实践中不断提高专业知识，创新工作理念。根据当前发展的实际情况，深入调查研究，刻苦钻研设计专业知识，协助组长搞好制度创新，提高工作效率。做到以人为本，尊重其他同事的个性特征，激发他们的积极性和创造性，同大家一起在比学赶帮中全面发展。

　　三、提高团队工作凝聚力，加强与组员沟通与交流，和组员一起学习提升业务能力。在工作中做到以人为本，合理安排组员的培训计划，积极做好组员的采编分配工作内容的培训，确保各项采编正常开展。对工作中遇到差错的情况，要以理服人，引导组员向精细化方向发展。

　　因为山高，我学会了攀登;因为路长，我学会了奔跑;因为热爱，我选择了信息采编工作;因为执着，我追求卓越。古希腊力学家阿基米德说过：给我一个支点，我能撬动整个地球。我要说的是：给我一个舞台，我还你十份精彩。作为这次竞争的参与者，我希望获得成功，但绝不回避失败，所荣幸的是我得到了一个机会，经受了一次考验和锻炼，我将以此为新的起点，争取更大的进步!

　　我的演讲完毕，谢谢大家!

**秘书组长竞聘演讲稿 篇9**

　　各位、老师：

　　我首先感谢、同志们的信任和支持，给我这个机会来参加此次竞聘演讲。这是我第一次在这么多教职工面前丢人现眼，老实说我有点紧张，在下面的发言中我若闪烁其辞，敬请大家原谅。

　　我19xx年1月宁波师范学院美术专业毕业，同年2月分配至定塘中学，自20xx年下半年调入新港中学，20xx年浙江教育学院美术专业本科函授毕业，现任校美术教研组长、石浦教指站美术大组长、县文联会员、县中小学书法教育协会会员，我竞聘的岗位是教务处副主任。

　　我知道我竞聘教务处副主任有两个不确定因素：第一，自身条件不足，年纪偏大，已到不惑之年，没有年轻人聪明的头脑、敏捷的身手和灵活的处事方式；第二，自己的专业不适合做这一工作，虽说当今举国上下竭力倡导素质教育，但眼前的高考制度无法摆脱应试教育的框架，绝大多数家长把筹码压在子女的文化课上，从我校以前开展的假日活动中可以看出，初一年级参加的人数最多，到初三年级寥若晨星。但是，我相信我可以通过充满对工作的十万分热情和对工作认真负责、肯钻肯干的态度来锻炼自己。因为学校教务处是锻炼人的地方，是对我能力的培养和其他各方面的提高，是对我全面了解在座各位前辈和学弟学妹们教育教学水平，是对我又一次向各位取经的良机。

　　所以我决定参加这个岗位的竞聘。因为，我知道，我有以下四个方面的有利条件：

　　一是我有较强的工作能力。我在日常生活和工作中注意不断加强个人修养和性修养。以“认认真真的履行职责，扎扎实实搞好工作”为信条，言行与学校保持高度一致，踏实肯干，诚实待人。经过多年的学习和锻炼，自己的教育教学水平、能力、组织协调能力、判断分析能力都有了很大提高。近年来，美术、书法、摄影作品多次参加镇级以上展出，并荣获过县一等奖。通讯报道多次在《今日象山》、《象山教育信息》、《象山教育工会》、《看石浦》等媒体上发表，使学校的信息及时上传，扩大学校办学著名度。20xx年度被教育局评为出色通讯员。积极配合校工会做好教职工摄影、“三字”书法比赛，20xx年度被评为县教育局先进工会积极分子。20xx年与叶建宇老师成功组织部分教职工赴青岛考察旅游。

　　二是我有刻苦钻研，面对知识不断更新的时代，永不言败，努力在各方面充实自己。坚持自学各种常用电脑软件，成功设计了学校简介，校运会徽、“巾帼文明”示范岗、校科普成果展示等版面，为学校顺利通过省示范初中验收、县、市巾帼文明示范岗验收、县目标管理考核、宁波市人民防空先进单位等荣誉的获得呈现了自己的一份力量。

　　三是有强力的事业性和高度的责任感、有吃苦耐劳的和开拓进取的意识。我能以大局为重、宽宏大量，从不斤斤计较个人利益。能尊敬、团结同志。

　　四是有团队合作，想方设法为校献计献策。学校是一个大家庭，作为学校的一员理应为学校添砖加瓦。我不尽配合本年级组工作，美化教室，排忧解难。而且利用一切可能的机会，为其他年级组服务，今年四月，我就利用到北仑培训的机会，寻得一套北仑区初三联考试卷。

　　如果我担任教职工务处副主任，我会认真做好以下几方面的工作，真正当好校和教务处主任的助手。

　　1、加强学习，积极主动做好日常事务工作，努力提高服务质量。只有不断地学习，努力提高自己的业务水平，才能立足于教育队伍，更好地服务于全体师生。学校教务工作千头万绪，是提高教学质量、实现教学目标的决策者，任重而道远。从事这项工作需要强烈的事业性和责任感；需要有较强的工作能力和工作艺术。

　　2、做好综合协助、协调工作，处理好与和同事的关系。因此，我会认真配合教务主任，除落实各项教育教学常规工作外，应加强教职工之间交流，充分发挥大家主观能动性，使每一个人做到精益求精，力求完美。

　　3、发挥自己的特长，合理发挥学校的信息化建设。计算机络的建设和维护是一个庞大的技术含量高的工作，不是一个人能够实现的。通过学校信息化建设，络的完善和加强，既可以节省费用，节约办公成本，又可以提高学校的形象和声誉，学校络未来的发展方向是：内部络要不断发展完善，其络上运行的软件要不断充实，功能要不断增加，逐步向多媒体方向发展，举行上会议、上培训、上阅读技术书籍，向无纸化办公方向发展。正因为我对计算机的酷爱，我认为我担任教务处副主任的工作更有利于学校信息化的建设发展。

　　新港中学是个人才辈出的摇篮，在座的各位都是学校的精英，也是我最近的老师，不管我这次能不能聘为校教务处副主任，我始终坚持虑心求教，学习别人的长处，补充自己的不足，为新港中学的明天献上自己的微薄之力。

**秘书组长竞聘演讲稿 篇10**

　　尊敬的：

　　销售团队在与代理公司合作后，经历了将近八个月的团队摸索，逐渐走向一个成熟的发展阶段。据此，在公司领导的指导下，将实施分组销售的管理模式。这是公司在大型项目的销售管理中的一大推进。这种分组销售的管理模式能够更好地加强销售人员的集中管理、更好地调动销售人员的工作斗志和激情、更好地促进项目销售的签约和回款，同时也能更好地培养销售一线的管理人才，为销售人员提供更加细致化的职业生涯发展规划。本人在进入\*销售部以来，工作认真、虚心上进。借此机会，本人申请参加销售。

　　一、工作经历

　　在进入\*销售部以来，工作一直勤勤恳恳，态度一直认认真真。不管是在学习阶段、销售秘书岗位还是置业顾问岗位，都本着认真、严谨的工作态度进行工作。在一年的时间里，先后经历了三个阶段：

　　1、学习阶段

　　在这一个月的时间里，本人认真地学习了接听电话和接待来访客户的正规工作流程和工作技巧。认真完成了首次交付的准备工作并协助项目经理办理交付工作的各个环节。

　　2、秘书岗位

　　从20xx年12月3日至20xx年6月26日期间，本人在\*项目销售部担任销售秘书。半年的时间里为项目统计相关数据近千次，且数据的准确率高，为项目做销售分析、策划分析提供了有效的数据支持。此外，协助项目经理做好各项项目重点工作的准备及实施，如：项目房屋交付、地下室交付等。

　　3、销售岗位

　　从20xx年6月27日至今，本人在\*项目销售部担任置业顾问。在公司领导的指导下，截至10月份本人完成销售房屋套数60套，实现回款19828295元。

　　二、竞聘优势

　　1、对企业文化的认知和认可：在进入销售岗位前，本人接受了为期一个月从海信集团到全面、系统、深刻的企业文化培训并顺利通过了考核。

　　2、对项目情况的了解较为全面：目前本人是项目上的最早进入本项目并一直持续工作的销售人员。加上担任过项目的销售秘书，对项目数据有较大的掌控力，能够为销售做出及时的效果分析。

　　3、个人的领导力和团队协作能力：本人在校时主修管理学，对工作勤于思考，具有较强的专业能力；本人具有较强的计划、组织、执行、控制、监督能力；本人具有良好的亲和力、观察力、沟通能力、协作能力及应变能力，具有集体荣誉感和大局观。

　　三、团队规划 本文的文章

　　如果我能荣幸地成为一名销售，我将会建立一个具有凝聚力的、有激情的、有良好执行力的优秀销售团队。

　　1、沟通：建立良好的“至上而下、至下而上”的纵向沟通渠道，同时构建合理的团队成员之间的横向沟通平台。此外，加强与兄弟团队的有效沟通也是必不可少的。

　　2、协作：有了良好的沟通就能提高彼此的信任度从而提高团队成员之间的协作能力，鼓励队员互相之间的有效协作，进而达到1+1＞2的工作效率。

　　3、执行力：有了良好的协作就能发挥团队良好的执行力。对于上级安排的工作合理安排时间，合理安排协作配合，以高效率、高标准完成工作为目的。

　　4、关于团队士气：要达到理想的销售业绩，必须要保持销售人员的激情和士气。本人将会用自身对工作的热情和日常生活中的激情感染我的队员。对于个别队员的问题要及时去深入了解情况，在发现问题的同时解决问题。

　　四、综述

　　分组销售意味着我们的销售团队正以更快的速度不断地完善自我。担任组长是需要担任更多的工作、承担更多的压力，但同时也能更好地为队员们服务；担任组长是需要对自己有更高的要求、更严格的考验，但同时也会为自己的工作价值赢得更大的肯定。我相信我可以胜任销售组长这个岗位，特此提出。谢谢阅毕！

**秘书组长竞聘演讲稿 篇11**

　　尊敬的，亲爱的同事们：

　　大家好！

　　非常荣幸我能得到这个竞聘的机会，作为一名员工，我来到x公司也的已经有x年的时间了。在漫长的工作时间里，我在的教导下，在各位同事们的帮助中，充分的锻炼了自己的工作能力，掌握了工作的要求和方向！如今，还得到了这样的竞聘机会，我真的非常感谢各位在过去对我的帮助。

　　今天，我站在这里竞聘组长这一职位，是希望能给自己自己一个更高的平台！常言道：“人往高处走！”作为一名x公司的员工，我也一直在积极的要求自己，并希望自己能走向高处，因为我知道“不想当将军的兵不是好兵！”这对我们而言，也是一样的！更高的职位，意味着更多的职责！意味着，我们必须更加的努力，才能担当好这份工作！这对我们来说，是一份机遇，也是一场挑战！只有敢于去面对挑战，我们才能去收获机遇。我深知这份道理，所以我才会在如今站在这里，站在这个演讲台上，用自己的全力，来挑战这个舞台！成功，我将获得更多的挑战和收获，失败，我也能得到一份感悟和体会。所以，无论结果如何，我都会全力以赴！让自己不留遗憾！

　　再来说说我个人的情况。作为一名x员工，在工作的x年里，我一直谨遵的指挥，在工作中严格的要求自己，改进自己，并在工作后认真的加强自己的专业能力，反思自身的不足并加以调整。在工作中，我能认真负责，并经常向请教、学习，掌握了充足的工作经验。且在过去的工作中，我也经常负责组内的管理工作，并对工作进行过深入的分析和了解，充分掌握了工作中要点。

　　此外，在工作中我有着非常强的责任意识，有担当，有责任。在工作中能认真履行自己的计划，并坚持对工作做好详细的，让自己的工作有条理有纪律的严格完成。

　　如今，在工作中我感到自己已经到有了充足的累积，完全能够担任组长这一职责。并且，在今后的工作中，我也会继续严格的要求自己，改进自己！如果我有幸能担任上组长一职，我同样会积极的履行自己的义务，将小组带领上积极向上的道路！不断去追求更高的山巅！

　　我相信，在工作中的努力一定能得到回报！希能给我一个机会，我会带领我们的团队展现出真正的实力！谢谢大家！

**秘书组长竞聘演讲稿 篇12**

　　各位领导、各位同事：

　　大家好！

　　首先非常感谢幼儿园为我们提供这次公平竞争的机会！今天，我竞聘的岗位是保教组长。

　　此次竞聘，一方面是为了响应人事制度改革；另一方面，我也想争取这个能发挥我个人特长的平台，以便把我园保教工作开展得更加有声有色。 我深知保教组长工作重要，如果我这次竞聘成功，我会严格要求自己做到以下几点：

　　一、能在贯彻《幼儿园工作规程》及《教育大纲》的同时，协助保教主任做好管理工作。定期向园长及保教主任汇报工作，接受检查和指导；

　　二、不断加强政治、业务学习，配合园方积极开展各方面教育制度改革；

　　三、主动与班上的教师团结协作，共同管理好年级工作。尊重每一个教师的价值，给他们创造一个宽松的发展环境；

　　四、全身心投入到教学工作中去，为我园发展壮大出谋划策。

　　奥斯特洛夫斯基说过：“人生最美好的就是能以自己创造的一切为他人服务。”第一个人特别是年轻人，总是在追求创造拥抱美好的生命历程中，实现自己的理想和价值。我认为，年轻人必须有志气，有作为，要坚信“是金子总会发光”，在机遇来的时候，要善于把握，奋力开拓，打造更高更好的发展平台，今天我也正是抱着这种观点走上讲台参与竞聘的。最后，我再次感谢幼儿园各位领导，各位同事给我的关爱，也请大家今后一如既往地关心、帮助我。同时，也衷心祝愿今天参加竞聘的老师能获得成功，谢谢大家。

**秘书组长竞聘演讲稿 篇13**

　　尊敬的各位评委、各位同事：

　　大家好！

　　我叫，我竞聘的职位是财务部副经理。这次竞聘是机遇也是挑战，在这里我衷心感谢公司给予我这次学习锻炼和展示自我的机会。面对公司的挑选和同仁的选择，我首先将我的简要经历向各位领导和在座同仁做一个简要的介绍，使大家对我有进一步了解。我1997年毕业于湖南大学衡阳分校经济管理系会计专业，x年通过参加成人高考获得了中央电大会计专业本科文凭，1999年以优异成绩获得了会计师任职资格。大专毕业被分配到中国长城计算机集团公司507厂，先后从事材料核算，成本核算，合并会计报表等岗位的工作。因为工作积极肯干，专业知识比较扎实，99年开始担任财务处会计主管工作，x年被聘为财务处副处长，由于认识到国有企业经营机制的局限性，于x年离开507厂应聘到公司并被安排到财务室任主管会计至今。近三年来，我将自己切实融入到公司的企业文化中去：“以人为本，以诚待人，依法经营，照章纳税，用心营造，至高致远，遵章守制，令行禁止”，积极参与公司组织的各类学习与各项集体活动，不折不扣执行上级领导的命令，严格执行财务制度，充分发挥财务的监督职能，不断提高服务意识，并于x年度被评为优秀员工。三年来我主要做了如下工作：

　　一、准确及时地做好日常财务核算。物业管理是一门新兴行业，帐务处理虽然相对工业企业来说较为简单，但在管理上要求更加精细，通过不断摸索不断创新，建立了一套适合我公司财务管理需要的核算模式，为财务数据的收集、分析打下了夯实的基础。

　　二、建立、健全收费台账。随着物业公司的不断扩展，点多面广线长已成其重要特点，各项费用清缴多而繁杂，所以与同事们一起建立、健全了水、电、物管费、代收房租等收费台账，做到账目清晰，费用收缴情况一目了然。考虑到手工收费台账的.局限性，于x年下半年开始协助公司选购了物业管理软件，初步实现由手工向电脑化操作的过渡，提高了工作效率，降低了管理成本。

　　三、积极协助房产局将我公司所交的专项维修基金过渡到全电脑化管理，彻底清查各物业维修基金收缴情况，并为已交纳维修基金的业主办理、发放专用折。

　　如果能有幸竞聘成功，我的工作设想是：以改革创新为动力，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段，以提高工作质量和经济效益为目标，当好助手、参谋，求真务实地开展工作。具体来说有以下几点：

　　第一、充分发挥财务的理财功能

　　量入为出，日清月结，及时、准确、科学地核算公司发生的每一笔经济业务；加强对各项费用收缴工作的管理，力保每一笔收入能及时、完整地入账；通过分解落实各事业部考核收入与考核盈余指标，控制成本费用支出，切实推行内部市场化运作模式，打破吃大锅饭现象，形成“人人讲成本，管理全员化”的成本控制体系，为完成公司全年各项经济指标而努力。

　　第二、加强在用物资的管理

　　针对目前公司现状，因为物业管理的行业特性，固定资产购建较少，存在更多的是低值易耗品如保安用品、保洁用品等，这部分在用物资品种多，数量多，是管理的一个难点。我认为首先应该在采购上实行计划审批与批量购置，并通过市场调查选择“物美价廉”的供货商，以降低采购成本。其次要建立严格合理的在用物资管理制度，对此类在用物资的保管、使用和报废回收都应有相应的台账登记，并做到定期核对检查，杜绝浪费，避免积压。

　　第三、定期进行财务分析为领导当好参谋，开源节流，及时收集、分析财务信息，对公司未来的经营管理活动提出建议，为领导们的正确决策提供可靠的依据。

　　第四、恪守公司的经营宗旨和服务理念，树立良好的职业道德观念，通过不断学习提高自己的业务水平。

　　奥运精神，重在参与！作为这次竞聘的积极参与者，我希望能在竞争中获得成功，但如果竞聘不上，我也会一如既往兢兢业业勤奋工作，不断提升自己的综合素质，今天我是成功的参与者，相信明天我将成为参与的成功者。

　　谢谢大家！

**秘书组长竞聘演讲稿 篇14**

　　各位领导、评委老师们：

　　下午好！非常感谢院领导给我这次参将竞聘的机会。谢谢！我是，1996年来xx医院参加工作，先后在我院中、西药房、护理部、化验室等部门工作，现担任药事管理小组组长,具体负责药品采购、入库工作。工作10年中，先后荣获院先进工作者、静脉穿刺能手。药事管理是医院的技术职能科室，负责全院有关药品和药事管理事宜的工作、以及组织实施《药品管理法》和有关药政法规的执行及监督。今天我站在这个竞聘的讲台前，以一颗平常心来参与药事管理小组组长岗位的竞聘，我的目的是在求真务实中认识自己，给自己一个展示自我的机会。

　　我之所以竞聘这个岗位，具有以下几点理由：

　　一、是具有良好的团队合作精神。

　　10年的工作历程中，我与各科室的同事相处融洽，在与人、与事中能顾全大局。当然我也看清自己的劣势，比如我目前的学历还是中专，与领导的要求存在有一定的距离，管理知识比较匮乏，但是如果组织给我一个舞台，相信我会以此为契机，不断完善自我，努力提高自己的综合素质。

　　二、是具有严谨的合作工作态度。

　　在我担任药品采购的这两年中，能遵守国家的法律法规及医院的相关制度，恪守职业道德，廉洁自律，把好药品质量关，坚持按药品主渠道购进药品，以积极、严谨的工作态度为临床一线服务，具有较好的口碑。

　　三、是具有熟悉的业务工作技能。

　　自1996年工作以来，先后在各部门轮转工作，对各岗位的工作制度、工作职责及操作规程比较熟悉。 由于工作岗位和工作环境的不断变换，具有较好地综合工作能力，也积累了相对丰富的工作经验，所有这些都有利于我尽快进入角色，适应新的工作要求。

　　如果能竞选成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”。医院药事管理工作现已处在一个转型期，将从以药品为中心，以保障供应为主要任务，逐步转向以服务病人为中心，以临床药学为基础，以促进临床科学、合理用药为目的，开展药学技术服务和相关的药品管理工作。如何深化“一切以病人为中心”的服务理念，将是提高药事管理整体业务水平的问题所在。我将在各位院领导及科主任的领导下， 从以下四个方面开展工作：

　　一、是组织贯彻药政法规，坚持依法管药。

　　《药品管理法》的实施，标志着我国药品管理工作进入了法制化的管理轨道，我将在科主任的领导下，组织科内人员认真贯彻执行《药品管理法》及有关药政规章制度，每一个环节都应依法办事，形成依法管药的局面。

　　二、是有计划地供应质量合格药品。

　　保证患者用药安全和“质量第一”是药事管理工作中必须遵循的原则。根据我院的规模和要求，以及我院的《基本用药目录》，做到药品有计划、合理、科学地供应。同时在药品供应中，注意信息，定期分析和统计各科室的用药情况并迅速反馈，编制出合理的采购计划。严格把握药品的进货渠道，严防假劣药品流入，保质保量。

　　三、是开展临床药学工作，抓好合理用药。

　　近年来，新药的不断问世，尤其是胃肠道药物品种逐渐增多，如何恰当选用药品，最大限度地发挥药品疗效，降低毒性，减少药物的不良反应，这是药学工作者的新任务。定期组织处方分析，做到合理用药。同时组织好新药的临床试验和“老药”的再评价，为筛选临床基本药物提出科学依据，尽一切力量确保用药的安全有效，最大限度地避免药源性疾病的发生。

　　四、是注重人才培养，提高药剂人员素质。

　　随着现代医学的发展，药事管理的工作由简单到复杂，面临的学科不断扩大，这就要求我们药剂人员不断学习，更新知识。我科现工作人员参次不齐，药剂科人员培训工作是一项重要任务，依据药剂科各级人员的岗位责任，认真组织落实，严格进行考核。只有抓好人员培训工作，提高全体工作人员的技术水平，才能很好地完成各项实际工作。

**秘书组长竞聘演讲稿 篇15**

　　各位领导，大家好，今天我要竞聘组长。

　　我毕业于-，我自从05年进公司商场以来，我从事电工工作，通过在工作中不断的学习，我努力提高自己的业务技能，保证安全用电，无安全事故，后有调防损部工作，使我对公司经营模式有了深入的了解，在思想政治和业务技能水平上有了大幅度的提高。

　　我具有正直的人品、良好的文化修养以及完善的工作作风。工作中我做到胸怀坦荡，公道正派，善解人意，与人为善，不搞小动作。我始终认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习，修练培养而来的，所以，平时我只要有空在不影响工作的前提下，努力加强学习，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私，与人争名利。领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。

　　我是具有较全面的组织、协调工作的素质和能力。识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养;做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。

　　我热爱工作，奉行做事就竭尽全力将它做好的原则。遇到问题从不退缩，努力寻求解决办法，在解决问题的过程中使自己的\'工作能力得以提升。有较高的业务技能水平。

　　在工作中有较强的创新意识。我思想比较活跃，接受新事物比较快，爱学习、爱思考、爱出新点子，工作中非常注意发挥主观能动性，有较强的创新意识和超前意识，这有利于开拓工作新局面，尤其适合在激烈市场竞争条件下的企业管理工作。

　　超市是一个生活的缩影，是大众生活的消费的场所，我们代表了公司的形象，我们和顾客直接交往，组长是要带领大家努力工作的，吃苦在前，享受在后，不但要做好自己的工作，还要做好全组的工作，防损，安全，销售，消防。商品陈列的，卫生防鼠等工作。作为组长，必须了解主管经理及主管店长的主要工作思路和目标，我理想概括为20个字的，即搞好服务、内强素质，外树形象，开拓发展，自强不息。

**秘书组长竞聘演讲稿 篇16**

　　敬的各位领导、老师：

　　大家好！我是神经内科的护士，今天我很荣幸站在这里参加责任组长岗位竞聘。首先我要感谢各位领导给我们这次公开、公平、公正的竞争机会，更给了我们学习交流的机会。

　　从20xx年至今一直在医院神经内科工作，虽然担任责任组长的时间并不长，一步步走来，一天天成熟。护理是一门需要终身学习的专业，在业余时间，我既要夯自己的基础知识技能，还要不断的学习新的理论及理论技能，开阔自己的眼界，丰富临床经验。

　　如果我竞聘成功，我将从以下几方面去做好：

　　1、认贯彻执行医院各项工作和任务，积极参加医院及科室的各项学习和活动；

　　2、积极配合护士长做好科室各项工作，抓好护理团队教育管理，从各方面不断学习新知识，不断提高业务能力；

　　3、坚持“以病人为中心”的服务理念，把护理安全放在首位，防范和减少护理差错的发生，严格遵守各项规章制度及操作流程，把优质护理服务落实到位，保证护理工作处于良性运作状态。

　　4、做好护理责任组这个团队核心，在日常工作中严格要求自己，以身作则，虚心向领导和同事学习工作经验，遇到不懂的问题及时向护士长及年资深的老师请教，做好低年资护士的传、帮、带，在思想上、业务上不断提高自己，营造一个和谐、团结的护理团队。

　　相信通过自己的不懈努力和科室同事的积极协助，我可以胜任护理责任组长这一工作。无论这次竞聘成功与否，我将一如既往的做好自己的本职工作，为医院的发展贡献微薄之力。

　　谢谢大家！

**秘书组长竞聘演讲稿 篇17**

　　尊敬的各位领导、老师：

　　大家下午好

　　我首先感谢校领导、同志们的信任和支持，给我这个机会，参加竞聘演讲。我本着锻炼提高的目的参加竞聘，向大家介绍自己，展示自我，接受检验和挑战，希望得到大家的信任和支持。我从1996年工作至今，已经有有十五年的工作经验，去年担任一年级一班的班主任，同时担任一、二年级的年级组长。

　　当决定让我来担任一、二年级年级组长时，我感到压力非常大，虽然我担任过多年低年级的教育教学工作，积累了一定的经验，也带过新教师。但一年级除了我全是新老师，我一个人能带好她们吗？但我想，既然领导和同事给予了很高的期望，那我就要努力去干好这份工作。在担任一、二年级年级组长期间，我不断摸索、探索、实践，主要做好了以下工作：

　　一、未雨绸缪，带领一年级班主任及时开展新生家长会

　　组建好我们年级组后，我们面临的第一个问题就是要在孩子入学前召开一次新生家长会。家长会对这些新老师来说是陌生的，因此我在在召开家长会之前对一年级各位班主任进行了具体详实的培训，确定了详细的家长会的内容，制作了精美的课件，并对教室环境的布置、老师的服饰、态度、语言要求，以及一些注意事项，如:要填写家长签到表、联系表等,都做了具体的说明。并在召开家长会之前还进行了模拟演讲，发现问题及时改正。经过一番努力这次得以家长会圆满成功，取得了预期的效果，我们一年级的新生以惊人的速度走上了正规，受到了领导和老师们的高度评价。

　　二、以身作则，带领大家团结一致、共同做事

　　从踏进锦绣开始，从组成我们年级组开始，我就以身作则，树立年级组的理念：我们是一家人，每个人的事就是大家的事。一人有事大家要齐上阵，在实际工作中我们也是这样做的。

　　例如，刚开学那段日子，各位新班主任面对那么多的学生和家长，面对学校的一些工作，都或多或少遇到过一些难题。虽然我对自己的工作也不是游刃有余，但每当这时候，我总是站在她们身旁，和她们一起出主意，想办法，寻找解决问题的最佳方式。记得有时候为了一个问题，我们几位班主任之间一晚上就要电话交流好几次。

　　又如，为了迎接市督导，我们从教学、学生常规、卫生等方面做好了一切准备。全体教师都精心准备了优质课，制作了精美的课件和教具，新老教师之间，新教师与新教师之间互相进行了听评课，为督导做好了充分准备。最后抽到了董迪迪老师讲授思品课，这是事先没有预料的。在时间紧、任务重的情况下，我们全组人员放弃了中午的休息时间，群策群力，有的帮忙找课件，有的帮着定教案，为了上好这堂课全组教师在共同努力。

　　还有在新教师参加的区优质课比赛中，我们组全体人员除了帮她们准备课外，班级中的事情也尽全力帮忙。特别是张勇、刘晓霞两位非班主任，看到哪个班级没人上课或者没人放学，就会主动去代课、送队，有时整整上一天课，令人非常感动。经过努力。老师们在比赛中取得了优异的成绩。

　　俗话说：“人心齐，泰山移。”有了我们组这种有事扭成一股绳的劲头，我想，无论在以后的工作中遇到什么难题，我们都会迎刃而解的。

　　三、责任在心，发现问题，及时处理

　　作为年级组长，我深知我的责任不只是带好我自己的班级，整个年级组的全面发展才是我最大的责任。因此，在工作中我把整个年级组的事情时时挂在心上，发现问题，及时解决。

　　如，一、二年级孩子年龄小，安全问题非常重要。在看到课间纪律很乱时，我根据具体情况以最快的速度制定了“课间纪律整顿计划”：划分活动区域，各班在自己门前活动，从前门到后门之间，中间不要越过花盆；各班选出五个优秀的学生在自己教室门前轮流执勤，周一到周五每天一个，各自管好自己班的同学；各课间执勤教师继续按时上岗执勤，确保学生安全。这样制定好计划后，我们都严格执行，老师之间、师生之间互相提醒，按时执勤。我不管是否执勤，一有空就在大厅里到处转转。经过一段时间的努力，我们年级的课间纪律有了很大改善。

　　又如，在期末复习时，我看到大部分新教师不大清楚复习课的具体模式。于是我上了一节拼音总复习的公开课，一二年级的语文老师加上李秀琴老师参加了听课。并结合那堂课开了一二年级语文组会议，让她们给我评了评课。我还制定了上拼音复习课和课文复习课的两个课堂模式，在会上交流、讨论。让老师们以此为参考，带领学生把知识掌握扎实、复习好、周末考出好成绩。

　　虽然我们组大部分是新老师，但经过一学期的努力，教学上取得了一系列成绩，班级管理也逐步完善。我为拥有这样一个团队而自豪、骄傲！但我深知我工作中还有一些不尽如人意的地方，我会更加完善自己，使自己以后的工作可以开展的更好。我们的团队也还存在很多不足，在以后的日子里我们定会更加团结一致，发挥每个人的特长，竭尽所能的为干好各项工作而更加努力！

　　我想如果我竞聘成功，我将从以下几方面努力做好本职工作：、

　　一、个人建设

　　1、作为年级组的带头人，高度的责任感是做好工作的先决条件。要有集体观念，在个人利益与学校工作冲突时，要全力支持学校工作。率先垂范，无私奉献，同时还要培养亲和力，要服务每位教师，在人格上尊重教师，心理上接受教师，感情上亲近教师，工作中要以身作则，注重身教，工作勤奋，任劳任怨。

　　2、认真完成学校各处室布置的任务

　　在工作中，要既重感情，又讲原则，善于上下协调。公正是信任的基础，作为一名年级组长，失去公正就很难让人信服，过于强硬又不便于合作。在工作中既按原则办事，又要有涵养，对事不对人，学校决策的传达、以及其他的事情的布置，年级组长必须善于上下协调，才能把工作抓紧、抓实、抓好。

　　3、要作到与时俱进，学习先进的教学管理理念，提升自己的工作能力，这样才会获得其他老师的尊重，便于工作的开展。

　　二、班主任队伍建设

　　1、有一支过硬的班主任队伍，年级的发展才可平稳。结合学校的工作任务，在重大问题上整个年级组要与学校的方针达成共识，适时召开班主任会议，不仅传达学校的通知，还能开展班主任工作经验交流，形成向上的工作氛围。

　　2、在当今竞争激烈、学校上台阶的大背景下，能使大家心往一处想，劲往一处使，教学上夯实基础，严抓课堂纪律，使整个年级学习、生活和谐有序发展。

　　3、深入了解本组教师的思想情况，做好协调工作，增进团结，营造良好的工作氛围，共同做好学校各科室交办的工作。

　　三、年级建设

　　1、二年级还是低年级阶段，所以要严抓日常管理，重视行为规范。态度决定一切，没有规矩不成方圆，继续从学生身边的小事抓起，结合学校的要求，关注早读、课堂纪律、升旗早操的出勤、室内外卫生，学生的考勤、课间文明休息，规范学生文明行为，配合德育处做到有要求、有督促、有总结、有表扬，持之以恒，常抓不懈。为良好学习氛围的养成打下坚实的基础。

　　2、本着关心爱护全体学生的原则，尊重学生的人格，对学生严格要求，耐心教导，促进学生全面、主动、健康发展

　　3、重视养成教育，养成良好的学习习惯。

　　4、每学期按学校的计划组织好年级家长会，让家长充分了解学生的在校的学习情况，从而更好地配合教师进行教学。

　　5、关心本年级各班的班级建设、班级面貌。可适当组织班级管理经验交流，并及时做好改进工作。

　　以上是我的一些不成熟的想法，还请大家批评指正。最后，我想说的是，学校让我快速的成长，那么在学校提升的过程中，想承担更多的责任，来尽自己的一份微薄之力，为学校的发展添砖加瓦，是我应尽的责任，作为竞聘上岗的参与者，我由衷的希望得到大家的支持，获得成功，但我也决不会回避失败，不管结果如何，我都将一如既往认认真真工作，踏踏实实做人。谢谢大家！

　　20xx年8月26日

**秘书组长竞聘演讲稿 篇18**

　　尊敬的各位领导各位同事：

　　大家晚上好！我是吴！今天我为自己能够站在这里参加PE组长竞选感到万分的荣幸和自豪！同时为大家的到来表示衷心的感谢和热烈的欢迎！非常感谢公司部门领导给予我们展示自我的舞台和施展才华的机会！今天我冒着：竞选的公平、公正、公开性兴致勃勃而来啦，忘记了自己的年龄小，经验少，资格嫩…。曾记得卡耐基说过这么一句话：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。”凭着这句话，也凭着对本份工作的满腔热爱，我勇敢地走上台来！我自信自己完全有能力担任这个职位！在此恳切地希望大家支持我认可我，如果我能竞选上，我将从以下几个方面开展工作：

　　一，极力配合部门领导开展工作，当好领导助手！确保领导的每项措施能够落实到位，起到应有实效，推动本门工作有序有效地展开！

　　二，迅速适应PE组长工作，按照既定方案，对现行结构进行合适的调整，充分发挥由一个组长带动三个小组的结构优势，正确做好分工，协调，指导，督促，鞭策等工作，确保工作井然有序，严谨有效地进行！

　　三，根据本部门实际和领导意见，定期或不定期地召开诸如专业知识，模具知识，经验心得等学习交流会。解决当前相当一部分技术员（包括我自己）对本分工作认识不到位，专业知识欠缺，经验不足，处理问题不到位等一系列硬件问题！迅速培养出一批会做事，善做事，经验老到综合素质较高的工程技术员，以适应目前工作繁重复杂的需要！

　　四，规范各类表格的填写，解决当前表格填写不规范，不统一，部分同事不会填写，填写走过场等问题。保证表格起到切实作用！

　　五，团结部门同事，营造轻松愉悦的工作氛围，群策群力，在领导带领下，共同努力，共同进步，共同去应对来自部门内外的诸如试模计划繁多，工作很被动，模具状态良莠不齐等一系列的挑战！

　　各位领导，各位同事，古人说：“不可以一时之得意，而自夸其能；亦不可以一时之失意，而自坠其志。”竞聘上岗，有上有下，如果我能得到大家的\'信任和支持，成为本次竞争中绽放的“红花”，那我将会“宠辱不惊看花开”；如果不成，那我愿意在原岗位上做一片忠实的“绿叶”，配合、支持新任组长及部门领导，为工程部的明天作出积极的努力。努力为本部门服务，使部门工作的开展上个台阶

　　以上为简短《吴建勋出师表》，请各领导各同事评鉴，会不会出师未捷身先死呢，就看大家的啦。再次恳请领导同事支持，认可我，不久的未来我必将给大家的赞成奉上一个满意的答复！谢谢！

**秘书组长竞聘演讲稿 篇19**

　　各位、各位评委、各位同事：

　　大家好！很荣幸我能参加公司举行的协会组长应聘报告。公司要生存要发展，靠的是我们每一位员工的热诚努力，因此，我决定参加此次竞聘，能有更广阔的舞台为公司贡献自己的力量。

　　信息采编座席组长助理要负责根据信息采编座席工作量进行生产班务的安排并及时进行调整，保障号百及黄页各项日常信息采编工作、抽查工作、专项工作、与地州的对接工作的保质保量完成等多项工作，需要很强的综合能力。但我还是有胜任的自信和勇气。我的优势是：

　　一、具备担任这一职位的基本素质。在信息序列五年的工作中，我做到爱岗敬业，踏实干事，诚实待人，兢兢业业，一丝不苟，不怕辛苦，毫无怨言地加班加点工作。对安排的工作认真完成，从不计个人得失。

　　二、具有较为丰富的工作经验和扎实的专业知识。自大学毕业进入号百公司，一直都是在信息序列进行工作。经过多年的磨练，使我对本岗位的职责、任务和工作方法比较熟悉，自认为可以胜任这一岗位。

　　三、具有较好的年龄优势。我还年轻，精力充沛，处于人生的黄金阶段，并具有较高的办事效率，对于工作能全身心的投入。我敢于创新、敏锐，可塑性强。善于接受新事物，适应新环境，并能根据实际情况，大胆设想管理方法和改革。

　　各位、各位评委，“平静的湖面，炼不出精悍的水手，安逸的环境，造不出时代的伟人。”我深深地懂得，要把工作做好，光坐而论道、纸上谈兵是无济于事的，重要的是脚踏实地地去干。

　　我是一个对理想有着执着追求的人，并坚信是金子总会发光。在本公司五年多的工作经验，让我在专业技能方面有了很大的提高。为了长远打算，我希望通过本次竞聘，把学来的这些有益的知识和理念派上用场，尽我最大的努力，争取双赢局面。

　　如果我能够竞上信息采编座席组长助理的职位，我将在公司的指导下，认真履行职责，很好的协助组长工作，继续加强自身学习，使自己向复合型员工发展，以科学的工作理念，努力完成交办的各项工作任务。我的工作思路是：

　　一、摆正位置，当好参谋。如果我竞聘成功，将努力做好信息采编座席组长的参谋和助手。一是协助组长安排好工作布局，根据不同时期的工作重点，提出可行的意见；二是在组长决策前做好各项准备工作，收集、决策所必须的信息和资料，决策执行中，注意督办并根据工作开展情况，及时提出补充性的调整意见，决策后要认真工作经验；三是认真检查各个时期重点工作安排后的落实情况，及时向组长反馈各项工作实情。

　　二、在实践中不断提高专业知识，创新工作理念。根据当前发展的实际情况，深入调查研究，刻苦钻研设计专业知识，协助组长搞好制度创新，提高工作效率。做到以人为本，尊重其他同事的个性特征，激发他们的积极性和创造性，同大家一起在比学赶帮中全面发展。

　　三、提高团队工作凝聚力，加强与组员沟通与交流，和组员一起学习提升业务能力。在工作中做到以人为本，合理安排组员的培训计划，积极做好组员的采编分配工作内容的培训，确保各项采编正常开展。对工作中遇到差错的情况，要以理服人，引导组员向精细化方向发展。

　　因为山高，我学会了攀登；因为路长，我学会了奔跑；因为热爱，我选择了信息采编工作；因为执着，我追求卓越。古希腊力学家阿基米德说过：给我一个支点，我能撬动整个地球。我要说的是：给我一个舞台，我还你十份精彩。作为这次竞争的参与者，我希望获得成功，但绝不回避失败，所荣幸的是我得到了一个机会，经受了一次考验和锻炼，我将以此为新的起点，争取更大的进步！

　　我的演讲完毕，谢谢大家！

**秘书组长竞聘演讲稿 篇20**

　　尊敬的老师，亲爱的同学们：

　　你们好！

　　今天我要竞选组长！

　　我相信我是有能力担任这个职位的！首先，我热爱这份工作；其次，通过学习和锻炼，我有了相当的管理能力，组织能力和领导能力、如果我有幸被选为组长，我在这里向大家保证：

　　1、我会保持较好的\'学习成绩、因为只有这样才能帮助我的组员进入知识的海洋、

　　2、我还要带头完成作业，并且监督我们小组的作业完成情况，使我们组员能更好地完成作业。

　　3、我还有一颗炽热的心去完成这个任务，因为我认为组长是一个充满责任的词语。

　　同学们，如果你们认为我能胜任小组长，就请投我一票吧，我会尽力为你们服务的。

　　谢谢大家！

**秘书组长竞聘演讲稿 篇21**

　　尊敬的各位领导：

　　我叫陈以桐，来自，今年25岁，毕业于经贸电子学校计算机专业。今天我竞聘岗位是零售督导一职，首先非常感谢公司提供一个这么好平台让我可以展现与提升自已，也感谢公司对我培养。

　　我自20xx年3月19日进入公司工作，同年8月加入陈列小助手队伍，20xx年4月通过公司竞聘成为了店助理，现在在\*\*店任店经理。本人性格热情开朗，待人友好，认真负责，能吃苦耐劳，对工作尽职尽责，亲和力强，有良好自制力，做事情始终坚持有始有终，从不半途而废；团队凝聚力强，肯学习，有问题不逃避，愿意虚心向他人学习，并且坚信三人行必有我师。销售组长竞聘演讲稿

　　在公司工作三年中我学会了很多，学到了怎么样去做一名合格导购、优秀管理者。为了更好展现自己在平时所积累知识与经验并且能更好为公司服务，也为了能更进一步提升自己，发现自己不足。特竞聘零售督导一职。如果这次没成功，那证明我还存在许多问题与不足，那么我会更加努力去学习去磨练，提高自己专业技能。过去三年中我学习到督导主要工作职责：

　　1、领导区域同事做好销售工作。并跟进促销执行情况。

　　2、根据公司制定具体销售目标进行分解，年级组长竞聘稿分解到每季度、每月，并对销售完成情况进行跟进，并制定下一步销售提升计划，及时有效对区域库存进行商品整合。

　　尊敬各位评委、同事：大家好，站在这里我很激动，身为集团一名工作\*年老员工我感到非常自豪，感谢集团给我们提供这样一个平台，给我们一个体现自我、学习和锻炼机会。

　　把每一个客户都当成自己朋友。不说没有把握话，无论说谎能得到多少暂时利益。努力培养对客户真诚健康亲善态度，销售同时也喜欢把（公司名称）集团理念自然传递给客户，行为胜于言语嘛。尊重每一个客户，对于客户给予合作，心怀感激，并对客户表达出自己感谢。现在很多客户都和我成为了很好朋友。如果说我这几年销售是成功，除了集团每一位同事帮助外，我客户对我帮助也是非常重要。对于下一步工作我也有一些想法，销售人员都知道获取订单道路是从寻找客户开始，培养客户比眼前销量更重要，如果不发展新顾客，销售总有资源枯竭一天。

　　一、积极维护老客户。替客户着想，针对每一个客户实际情况推荐适合他产品，绝不因为自己利益让客户选择没有必要产品，要让客户每一笔投入都达到最大化收益。让客户信任自己、信任公司，从而让老客户给我们带来更多新客户。

　　二、通过自己社会资源向朋友们推荐公司产品，并充分依靠公司宣传活动，积极出去宣传银行柜组长竞聘集团产品和理念，接触新客户争取更多成单机会。

　　三、更加提炼自己品格，有品格人才能立足于社会，才能无愧于自己、才能为集团做出更大贡献，做一个信守原则人最会赢得客户和朋友尊重和信任。因为他们也知道，公司给他们提供一种需要并不是无条件，而必须是在坚持一定原则下满足。知道我们是有品格人和有品格公司，我们客户才有理由相信自己在给他推荐公司产品时同样也遵守了一定原则，他们才能放心与我们合作和交往。

　　无论我竞聘是否能够成功，对我自己来讲都是一次检视自己和锻炼自己机会。今后我都会一如既往努力工作，一如既往宣传公司理念，一如既往为作为一个（公司名称）人而骄傲。谢谢在场每一位！

**秘书组长竞聘演讲稿 篇22**

　　大家好：

　　今天我非常冲动！

　　这是为什么呢？因为我要竞选小组长.如果我当上小组长，我的组员无论是2号还是10号，谁在平行考试中考了第一名，我都给予他物资奖励.我的学习成绩也会飞一般地前进，我还会免费为我的组员印题单。我保证我们的组员周周有进步，我的小组在期末考试中不是第一就是第二！如果我不幸落选，我也会尽全力帮助我的小组的.请大家投我一票！

**秘书组长竞聘演讲稿 篇23**

　　尊敬的各位评委，各位领导，各位同仁：

　　你们好！

　　富兰克林有句名言：“推动你的事业，不要让你的事业来推动你。”今天，我正是为推动我的事业而来。

　　首先做一下自我介绍：我叫###，今年20岁，专科学历，是今年刚毕业的学生，我竞聘的是物业部电气科副组长这一职位，之所以会竞选这个岗位，是基于对这个岗位的了解和对自身认识的情况下做出的选择。今天，我参加这次竞聘的演讲，大家会认为我太年轻，缺少资本，但是我为什么能站在这个竞聘的演讲台上，是因为我信奉“海阔凭鱼跃，天高任鸟飞”，机会是靠自己去努力争取的，广阔的市场是靠大家努力开创的，前辈们有前辈们的优势：丰富的专业经验和社会经验，而年轻人的优势在于接受新鲜事物快，思维方式与时代同步。

　　半年来，在银座这个大家庭中，通过老师傅和同龄人的帮助，我成长了不少，其间我不仅积累了许多本专业的知识，并且学到了很多社会交际方面的知识。这些知识不管什么时候都是我的一生的财富。我感谢他们。作为组长就是本着对工作负责，对自己的认知，

　　1、监督、检查本组员工的规章制度执行情况。

　　2、维修组的组长要准确把握本组商品的维修工作，及时督促维修人员做好营业区域的.故障检查、配电间检查等工作；汇总整理故障信息，估计维修工作所用材料，提报材料计划；发现问题及时处理。

　　3、运行组的组长除要规范地完成本岗位的操作外，要监督检查本组员工的操作规范情况，为本组员工提供业务支持。

　　4、检查本组现场用电安全和配电间卫生等情况，并对本组员工进行日常考核。

　　5、本着“上情下达，下情上报\'基本原则，坚持为基层服务，为领导解忧的基本原则。此时努力做好本职工作。

　　竞聘副组长这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件。我第一个有利条件是：

　　一、我具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。

　　做为领导，必须先做好人。一个领导无能，最多是件次品，而一个品德不好的领导，则是危险品。

　　我在为人上，胸怀坦荡，公道正派，善解人意，与人为善，不搞小动作，这么多年来没有和任何人当面红过脸，背后搞过人。始终认为：\"沉默是金，忍让是银，帮人是德，吃亏是福。\"在个人修养上，认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习，修练培养而来的，所以，平时我只要有空在不影响工作的前提下，读书，写作，从不叫一日闲过。努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。在工作作风中，能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功，违过，假公济私，与人争名利。领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。我第二个有利条件是：我具有较全面的组织、协调工作的素质和能力。识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。在原来学校生涯中，曾经担任过学生会公寓部部长这一职位，组织了许多老师与学生能加深交流的活动，大大加强了自我的组织与协调能力，受到了上级领导与同学们的一致好评，为系部争夺了很多的荣誉。

　　我第三个有利条件是：具有较好文字综合能力。

　　诚然人无完人，在肯定有利条件的同时，我也清醒地认识到自己存在一些不足之处：

　　与领导、大家交心、交流思想不够。有时工作缺乏主动性，此时谨慎有余，泼辣不够。不过我

　　有信心，在以后为工作实践中在同志们的帮助下不断克服自身的不足。

　　假如我竞聘成功了，我将会从平时的工作态度及工作质量开始。俗话说的好，态度决定一切。没有好的工作态度，就没有好的工作质量。在工作中，严格要求自己，认真做好本职工作，当好领导的参谋和助手，协调好各部门之间的相互关系。对待工作有敬业精神，工作踏踏实实，此时时刻为企业着想，在平凡的工作中体现自己的价值。

　　上岗后要以服务为目的，不以争取为目的，我始终认为当领导就意味着要吃苦在前，享乐在后，只有奉献，不能索取，不能有任何私心杂念，要想基层之所想，急之所急，公正廉明，此时经常和基层换位，想想基层员工的感受，孔子在（论语）中就有\"其身正，不令而行；其身不正虽令不从。\"这句话就是告诫领导者必须培养正气，以身示范。

　　我的座右铭就是：\"律已足以服人，量宽足以得人，身先足以率人\"。

　　当然，若我竞聘不成功，我也不会灰心，此时不论在何岗位工作都能尽自己的能力做到最好！

**秘书组长竞聘演讲稿 篇24**

　　各位、各位同事：

　　大家好！

　　今天我怀着无比激动的心情，来竞聘一采队班组长一职。首先我为我能够工作在xx煤矿的大家庭里感到十分荣幸，同时要感谢矿委给予我们这次锻炼和提高自己的机会。此次竞聘，我主要是为了响应制度改革的召唤，积极实现自己的人生价值，为阳城的发展奉献自己的能力和热情。

　　我认为，竞聘一采队班组长，我有如下四个方面优势：

　　一、较为丰富的管理工作经验。

　　来组的代言人。一个班组没有一个好班长，就形成不了团结、和谐的战斗集体；上级的各项指令、任务就不会有力地贯彻执行；在工作、生活中的疑难问题就无人去解决。班长是班组建设的组织者。要带出一支有理想、有道德、有文化、有纪律的员工队伍，就要靠班长来组织实施。针对当前班组管理存在的问题和不足，要实现由过去的“被动型、滞后型、服从型、应付型、矛盾型”向“安全型、学习型、创新型、效益型、和谐型”的转变，我认为要从以下几个方面下功夫：

　　一、加强班组文化建设，打造巾帼文明示范岗。首先，深入开展“百日安全无事故”活动。其次，以“提高岗位技能、礼貌用语”为口号，争当岗位技术能手。最后，以“创建标准化工程”为主线，把班组力量凝聚起来，把队伍素质强化起来，把单位形象树立起来，把班长职能、作用发挥起来。

　　二、班组长要发挥好组织协调作用。任何工作都需要班长与班员周密协调、

　　为她们解决困难。这样，班长的作用才能发挥出来，班员有什么困难也会想到你。当然，在班组管理过程中，时不时也会发生一些矛盾，这时需要班长用公平、公正和真诚的态度去沟通、交流，最终化解矛盾，拉近班长与班员的距离。

　　三、班组长要严要求、抓管理，班组定制度要务实管用。俗话说，没有规矩，不成方圆。一个班组没有规章制度，就没有约束机制，就形成不了班组文化。要建立一套科学、完善、与时俱进的职能、岗位职责分工、工作流程以及班组工作标准和奖罚制度。同时，要确保制度和标准是规范的，实施过程是可行的，班组成员是认可的。只有这样，才能保证整个管理制度体系运作规范。

　　四、班组长要严格执行规章制度。在班组长日常管理中，首先要严格要求自己。其次，要敢管，不怕得罪人。

　　五、班组长要善于经验教训。不反思工作中的疏漏，就不能创新发展。不教训，就不能发展前进。

　　调组织能力，有良好的群众基础，参加工作至今先后被评为20xx年度“工作突出贡献奖”，20xx年度“先进个人奖”，20xx年度“先进个人奖”荣誉称号。这些年来，我立足于本职岗位，兢兢业业工作，踏踏实实做人，有幸得到了的认肯和同事们的关怀和帮助，借此机会，向关心、支持和帮助我的各位和同事们表示衷心地感谢。

　　下面，我借这次机会，把我自己在班组管理方面的一些经验和向各位和评委作一次汇报，并同各位班组长进行交流，有不对的地方起批评指正。

　　1、班组管理方面：班组是区队组织生产的基本单位，是企业最基层的生产管理组织。班组工作的好坏直接关系着企业经营的成败，只有班组充满了勃勃生机，企业才会有旺盛的活力，才能在激烈的市场竞争中长久地立于不败之地。而一个班组是否有活力，有战斗力，多取决于班组中的者——班组长，班组长是班组生产管理的直接指挥和组

　　挥自己的主观能动性，创造性地开展工作。也能团结同志，以大局为重，全力支持分公司的工作。这都是一个班组长应该具备的基本素质。我的目标和措施是：如果在此次竞岗中得到和同志们的支持，得以担任班组长一职，我的工作目标重要有一下几点；

　　（一）、继续加强学习，积极进取，不断提高自己的综合素质和创新能力，不断改进工作中的薄弱环节，提高工作质量。明确自身责权，在班组管理中不墨守成规，不断提出新的设想和办法，努力提高安全管理水平。

　　（二）、当好参谋助手，为决策科学依据。及时准确地掌握各方面的工作动态，及时地向反馈各方面的信息，注重调查分析，主动为献计献策，对各种情况进行科学的分析和判断，为决策可靠的依据。

　　（三）、搞好综合协调，妥善处理方方面面关系。及时传达贯彻公司的决策，加强检查督导和指导，促进各项

**秘书组长竞聘演讲稿 篇25**

　　尊敬的各位、亲爱的同事们：

　　大家好！

　　丰富多彩的20xx已经过去，我们又迎来了富有挑战的20xx。我又一次走上竞聘的讲台。首先，感谢公司为我这个展示自我的机会。我是来自B店的，在新的一年里，我要以锻炼为本，学会成长；以修进为本，学会求知；以进德为本，学会做人；以适应为本，学会生存，在业务技能上精益求精，在业绩成效上更进一步。我竞聘的岗位是N店店长一职。

　　我是20xx年加入美锐大药房，在报晓新村学习收银工作，在明店长的细心指导下，和同事们的帮助下，我很快的适应了这份工作，过了一个月的时间，我被调到了平桥北区分店。除收银工作之外，通过魏店长的指导，我从那里学会了做报表，对自采产品的进销存流程熟知，向老员工学习销售技巧及业务知识，不断的积累相关经验，以及应急事物的处理。认真完成店长安排的任何事情，贯彻执行公司下达的各项管理制度。在这近两年的时间里，通过店长的用心指导，我迅速掌握收银流程，严格按照公司要求，达到账目清晰有条有理。工作中，店长用它历年来的经验指导着我，使我学到了很多知识，她的严格要求，让我对工作有了更进一步的发展。

　　我个人对新店周围商圈做以分析：N分店接近那平桥最大的亚兴购物广场，对面是N菜市场入口，人流量较大，平桥区最大的县医院，以及平桥区幼儿园、大别山商场、平桥区一小这些都是人流量比较多的地方，我们要很好的利用好周围的资源，加上美锐的品牌效应，拉拢顾客，提高店内客流量。平桥一部、二部、五部和大别山大药房在周边比较有影响力，因为价格低已经让顾客对他们有了很好的口碑，N分店首先就要打造价格低的形象，深入人心。我认为此次竞聘N店是对我成长路上的一次更高的挑战，如果这次能够顺利竞聘成功，我将从以下几个方面工作做起，尽快进入角色，履行自己的岗位职责。

　　一、商品齐全。做好每次补货申请，跟踪门店实时销售，及时合理的进行补货备货，每天关注海典机构库存，对产品的结构、月销量进行分析，补货时根据电脑库存和员工手工排查两种方式来减少误报和漏报品种。对于冷备商品的备货要跟踪消费人群，留好顾客的联系方式，合理进行备货。关注医院处方，发现有新药品在市场流通时要及时和业务部联系，为公司做好市场调查，引进更多适合门店销售的产品

　　二、价高退差。让顾客知道我们的药品价格最实惠。只要对手和我们药店药品一样的产品，我们要做到比他们的价格更加优惠。

　　三、加强会员管理，初期要做好会员卡的办理和宣传工作，落实公司要求的给予会员的优惠政策，对每一个办理会员卡的顾客都要告知可享受的优惠以及更加优越的服务待遇，而不是简单办理，要把会员管理工作做到细致，会员对于稳定客流和提高销售起到至关重要的作用，所以我们必须认真做好此项工作，维系老顾客，开发新顾客，为公司争取更多忠实顾客。

　　四、服务要做到实处。我们要坚持每周做一次测量血糖，每天在店里测量血压，供应茶水，送货上门服务。

　　五、人员管理，对于公司的规章制度要坚决按公司要求执行，认真落实好各项行政管理工作。加强员工对专业知识以及服务意识的学习，除公司组织的培训外，对于店内引进的新品也要组织大家对新品的卖点和关联销售进行分享。对于销售过程的销售技巧也相互学习，每个人都有各自不同的销售技巧，学习之后将更加有利于门店销售业绩的提升。

**秘书组长竞聘演讲稿 篇26**

　　我是，现就职于耳鼻喉科护士，我竞聘的岗位是医院责任护士。今天能够在这儿竞聘护士责任组长一职，首先要感谢领导为我们搭建了这样一个公平竞争的平台!从X年参加工作至今，已经从事临床护理11年了，从中专到本科，从内科到外科到，一步步走来，一天天成熟。扎实的专业知识，熟练的操作技能，完善的服务理念，都让我有足够的勇气和百倍的信心走上今天的演讲台，参加竞聘，为配合我院护理工作的改革，提高护理质量及患者的满意度贡献自己的智慧和力量。

　　当然，无论竞聘成功与否，我都将终生酷爱我们的护理事业，永远铭记南丁格尔誓言。如果我竞聘成功，我将从如下几方面去做好：

　　1、积极配合护士长开展工作，协助做好科室的管理工作，处理相关事宜。

　　2、作为护理责任组这个团队的核心，积极做好计划、实施、检查、指导工作，特别是对低年资护士做好传、帮、带，促进她们的成长，提高整个护理团队的服务水平，高质量的完成护理工作，为患者提供满意的服务及一个连续性的护理环境。

　　3、工作中把护理安全放在首位，防范和减少护理差错，严格遵守规章制度及操作规程，掌握患者病情，及时发现安全隐患，保证护理工作处于良性运作状态。

　　4、把好入院宣教与出院指导关，加大健康教育工作宣传的力度，做好对重点病人的护理，指导制定个性化的护理计划，在临床实践中提高护士观察病情、心理护理、护理文件书写以及急救护理等各项护理工作的质量，尽力让住院患者对我们的治疗与护理工作满意。

　　5、积极参与医生查房，了解患者的治疗方案，做好护士与医生、患者的沟通与桥梁工作，深化“以病人为中心”的服务理念，使病人满意、家属放心。

　　6、坚持以人为本，以共同的目标团结人，以有效的管理机制激励人，以自身的行动带动人。调动团队的积极性，发挥主观能动性，提高护理质量，提升护理服务的内涵。把“要我服务”，转变成“我要服务”。

　　尊敬的各位领导、评委们，相信通过自身的不懈努力和科室同仁的积极协助，我可以胜任护理责任组长这一工作。衷心希望大家能给我一分支持，给我一分鼓励。无论是否竞争成功，我都愿意和大家一起奉献自己最大的能力和热情，共同为医院的发展竭心尽力!我不敢说：“给我一个支点，我可以撬动地球。”但我要说，给我一个机会，我将还您一份精彩!

**秘书组长竞聘演讲稿 篇27**

　　各位领导、同事们：

　　大家好！

　　我叫，1975年出生，中牟县万滩镇七里店村人，1997年6月毕业于河南教育学院汉语言文学专业。我的人生格言是：愁也是一天，乐也是一天，何不开开心心过一天；刻薄也是待人，宽容也是待人，何不学会包容别人；马虎也是工作，认真也是工作，何不踏踏实实去工作。

　　今天站在这里，战战兢兢，虽没有汗出如江，但内心非常忐忑，毕竟这是第一次站在这样的人生舞台上。

　　以前的我一直认为只要认真工作，教好书，就算是一个好老师了，对于其他没有太多的追求，我也曾很满足这种生活状态，但也许正是这种没有太高追求的人生态度使我错失了很多的东西。 20\_\_年暑假开学初，我们学校尝试实行分部管理，我的两位人生伯乐吕校长、冉部长找到了我，让我担任机电汽修部的教学副部长，说实在话，从任职到现在，中间有很多次想放弃的打算，因为手头的事太多，太繁琐，学生作业的定时检查，老师教案、成长记录的定期评比等等，来到学校，一天满满的充实。偶尔还会有个别老师说教案检查得不合理，该加的课时没给他加等等。我找冉部长诉苦，他说，咱们部之所以咱们几个能站到今天这个位置，就在于我们做大了自己的人生格局。仔细想想，觉得他说的真有道理。我作为一个小小的教学副部长就有那么多烦心的事，那么作为一校之长呢？如果每个人都不想承担责任，那么，家就不能成为家，学校就不能成为学校，国家就不成为国家，我才深刻地认识到，作为领导，都是有格局的人，职位越高，格局越大。值得高兴的是，在校委会的正确领导下，在我部全体老师的努力下，我部的教学在学校的各项考评中均走在前列。

　　如果这次我能竞选成功，我将从以下两方面为抓手：

　　一、 学生方面

　　针对一二年级的学生，仍以八德教育为抓手，培养学生先做人，后成才。同时，对学生的薄弱科目语文、数学、英语，仍常抓不懈。

　　1、 仍实行小组教学，有利于提高学生的学习积极性和团队意识

　　2、 组织本部学生进行经典诵读比赛；

　　3、对学生进行传统文化的延伸学习，让学生观看中国诗词大会；

　　4、 对一二年级学生进行舞蹈、插花方面的技能比赛；

　　5、 组织一二年级级学生听励志报告会，树立他们的远大理想。

　　6、 三年级学生仍实行月考制度

　　二、教师方面

　　1、 鼓励教师编写校本教研，不断让老师积累教学素材；

　　2、三年级任课教师，本学期结束，把自己所出的测试题（月考、期中期末测试题）汇集成册；

　　3、 三年级月考每次一总结，找苗子，找不足，班主任和任课教师搭建好联系平台；

　　4、 组织本部教师外出学习，提升他们的专业素养

　　5、 组织本部教师对教案、成长记录定时检查

　　各位领导、各位同事，古希腊哲人说：“给我一个支点，我会翘起整个地球”，这是对生活的自信；而我现在要说是，“给我一次机会，我会干出我的精彩”，这是我对生活的热爱和对事业的无尽追求。无论这次的竞聘结果如何，在今后的征途上，我将一如既往地做好本职工作。希望各位领导和同事会给我一次实践的机会，我会尽最大的努力展现我的风采，彰显我作为一个人民教师的人生格局！

　　谢谢大家！

**秘书组长竞聘演讲稿 篇28**

　　我此次竞聘的岗位是博览事务项目运营组组长竞聘稿。我将分三个部份对我的个人情况、本次所竞聘岗位的一些认识、工作设想及工作目标进行介绍：

　　一、个人工作情况

　　二、对岗位的认识

　　1、金融行业组组长在整个部门起着举足轻重的作用，首先要对公司的各种业务非常熟悉，特别是转型业务和增值业务。懂得发展业务的相关知识和技术手段的关健，并能有效的指导客户经理把业务推广，提高行业组收入指标完成率。

　　2、能够全面了解行业组业务发展的具体目标市场所在，及时、准确、有策略的开展时常调研，确保优势并制定针对竞争对手灵活、阶段性的对策。

　　3、能够起到桥梁作用，成为部门之间的转换器，理顺部门间发生的管理、业务上各种关系，确保各种故障及时修复，以提高工作效率。

　　三、工作设想及目标

　　1、做好行业重要高端客户的销售和关怀服务工作，并与客户建立深层客户关系，解决客户在使用业务过程中遇到的一切问题，消除客户不满情绪，提高客户的忠诚度和满意度。

　　2、了解客户的通信消费增长、流失、负责客户资源的动态管理，搜集竞争对手的信息和动态，提前采取应对措施，防止客户流失。

　　挖掘并满足该行业客户的各种潜在业务需求，根据客户的通信情况和需求，配合策划组设计各种业务组合和整体通信解决。对该类客户的通信消费增长、流失、客户服务和客户关系。

　　3、做本小组的制订和实施，监督客户经理的执行，指导完成本部门的派单任务。做好月/年度工作，配合部门做好本组的培训工作。

　　4、在IT系统上做好管辖客户资料的更新、走访记录的录入，核对每月帐期并做好欠费催缴工作，确保回收率。

　　5、执行晨会制度，及时了解营销活动中存在问题或成功经验，必要时上报，及时各种报表所需的资料和信息快报。

　　6、努力完善自我，提高工作能力。在寻求行业突破口方面，利用信息化来改善政府管理手段，提高管理效率，利用信息化使企业降低成本，提高经营效益，推广商务领航，为政府和企业客户集语音、语音增值、互联接入和应用为一体的综合信息服务。重点关注焦点客户及潜在客户，对价值高、各运营商关注和争夺的客户，对尚未使用来电显示、彩铃、一号通等程控业务和增值业务的客户，客户经理从关数据库和IT系统提取这类客户资料后，主动上门进行业务宣传推介，让客户切身体会到电信的络优势，不但知道我们的传统业务，还了解了我们的语音增值业务和转型业务。

　　不管这次竞聘是否成功，我都会一如既往地工作。但我年轻，喜欢拼搏，喜欢挑战，喜欢竞争。有竞争才会有进步，希望能够考虑。

　　最后感谢给了我这次展现自我的机会！

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找