# 竞聘加油站站长优秀演讲稿

来源：网友投稿 作者：小六 更新时间：2025-04-14

*竞聘加油站站长优秀演讲稿（精选9篇）竞聘加油站站长优秀演讲稿 篇1　　尊敬的各位领导，各位评委：　　大家好!　　首先，感谢公司领导提供这样一个公开，公正，透明的加油站经理竞聘稿平台，给了我这样一个机会，今天是中国石化青海石油分公司海东分公司*

竞聘加油站站长优秀演讲稿（精选9篇）

**竞聘加油站站长优秀演讲稿 篇1**

　　尊敬的各位领导，各位评委：

　　大家好!

　　首先，感谢公司领导提供这样一个公开，公正，透明的加油站经理竞聘稿平台，给了我这样一个机会，今天是中国石化青海石油分公司海东分公司加油站站长竞聘会，强烈的事业心和责任感驱使我勇敢地站在了演讲台上，不管成功与否，我相信，敢拼就是赢。四年的辛苦工作,历尽坎坷,但也硕果累累,我把人生中最宝贵的青春献给了我忠爱的石油事业。面对这样一次机会，我不再犹豫，决定抓住机遇，开辟我人生的第二次创业，今天，我竞聘的是高速乐都加油站站长一职。

　　我参聘的加油站是高速乐都加油站。我的口号是：实践自我再创辉煌

　　我竟聘高速乐都站的优势有以下四点。

　　一、熟悉周边环境，便于社会沟通与协调。

　　二、熟悉了解加油站的顾客，易于促进销售，便于与司机朋友沟通，宣传中石化的品牌形象，动员顾客成了我站的忠诚客户。

　　三、我性格开朗活泼，心胸开阔，很容易与顾客员及社会各族的人员沟通，处理好各方面的关系。

　　四、我从事过加油站的加油员、计量员，而且在几任站长的栽培下我也懂的加油站管理工作。

　　五、特别是在这一年中，我跟着站长一边学，一边干，在干中学，在学中干，积累了一些加油站的加油站经理竞聘演讲稿工作的经验。

　　如果我竞聘成为高速乐都加油站站长，我会从以下几个方面开展加油站经营管理工作，完成公司交给的各项任务：

　　一、稳定客户、做大销量

　　1、落实六项便民措施，推行茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。

　　2、建立用户会员制，长期会员，资源紧张时享受优先权。

　　3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。

　　4、抓住资源，抓好服务，做好宣传争取用户，

　　5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。

　　6、建立客户视像档案，做到人车合一。

　　7、走访大客户，特别是煤矿运输车队，矿业公司、物流公司、客运班车、反季节蔬菜运输老板。尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。

　　8、提供天气预报服务、货运信息、道路信息等加油站核算员竞聘稿服务。

　　二、强化服务、严格管理

　　1、尽心尽力，尽职尽责，严格履行站长的岗位职责。

　　2、强化员工的优质服务意识，首先我先要为员工服务好。

　　3、树立“安全第一，预防为主”的思想对加油站的设备做到勤检查。

　　4、搭建片区和加油站的沟通桥梁，做到下情上达，上情下达，使两边都满意。

　　5、制定加油站绩效考核办法进行公开，加强站务公开，树立节能降耗意识。

　　在今年的集团公司展开“比学赶帮超”活动中，我站做了以下加油站开发科科长竞聘演讲稿工作:

　　1、“比”差距。

　　2、“学”经验。

　　3、“赶”榜样。

　　4、“帮”后辈.

　　5、“超”标杆。

　　以上是我站长的一些粗浅想法，有不妥之处请大家指点，不管竞聘的结果如何，我都将一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的石化人。

**竞聘加油站站长优秀演讲稿 篇2**

　　各位领导、各位评委、同事们：

　　大家好!

　　很荣幸能够参加这次站长竞聘，借此机会与在座的各位领导和同事进行工作交流。我叫冯，今年40岁，现任分公司加油站站长。自20xx年3月任加油站站长以来，该站的油品销量月朋攀升，在20xx年销售汽 柴油593吨，这不但是我们付出艰辛努力的结果，也是市、县两级公司领导关心和支持的结果。今天，我竞聘的岗位是加油站站长。能够竞聘这个岗位，我认为自身具有三个方面的优势。

　　一、具有较强的责任心

　　自任加油站站长以来，我奉公守法，认真做事，对工作充满强烈的责任感和事业心，喜欢在干中学，在学中干，注重创新加油站管理模式，加强业务素质的提升和工作能力的培养，经常与同事一起交流管理经验，加上我有经营个体加油站20xx年的经历，熟知和懂得加油站各项基础管理。所以，通过不断努力，我从一个经验不足的年轻人逐渐成长为一名有创新、有上进心的加油站站长。工作中，我善于琢磨遇到的各种难点和问题，并总结摸索出4条工作经验：一是每天在记事本上登记需要办理的事情，注明完成时限，做到天天翻看、对照和清理，确保按时完成任务;二是需要马上处理的事以重点符号标明，防止因拖延而忘记处理;三是积极搜集基层一线素材，注意保存，一旦需要，马上调出使用;四是利用一切空闲时间多看资料，多翻阅书籍、报纸。这4条经验伴随我工作了好多年，也确保了我在“繁琐、杂乱、无章可循”的日常事务中，能够有条不紊地处理加油站各种工作。

　　二、拥有很强的沟通能力

　　我本人性格开朗，心胸豁达，与人为善，好朋好友，不但熟悉目前站各种类型的客户，还喜欢抓住客户的心理与他们沟通交流，以此发展和动员他们成为站的忠诚客户。我在服务好新客户的同时，还能尽快将大量流失的客户重新聚拢起来。几年来，凭借个人良好的人际关系和与客户融洽的沟通协调，使一些企事业单位相继成为站的定点加油客户，现如今也与河南轩铭物流公司的领导达成共识，以帮助加油站进行宣传和推广工作。一些非固定客户的大批量用油，在我的几次走访中，如今也成为站的定点客户。

　　三、注重加强自身学习

　　在加油站近三年的工作实践中，我对站有着深厚的情感。工作中，我总是把加油站当作自己的“家”来经营，带着这份情感，我的内心总会迸发出一种渴望学习的动力。平时，我十分注重自身的理论学习，无论工作再忙再累，我都要抽出时间收听收看远程教育，定时学习办公桌上发放的消防、计量书籍、标准化管理和各种规章制度，通过河南石油微博互相交流工作经验，我对加油站的HSE、设备、安全、帐表单管理、规范服务、环境卫生等方面都熟记于心。熟练掌握了HSE的录入和审核工作，并多次协助县公司对加油站员工进行HSE录入工作培训。

　　以上只是我竞聘站长所具备的几点优势。如果竞聘能够成功，我将努力做好以下几个方面的工作：

　　一、不断发展客户，扩大油品销售。

　　强化员工的优质服务是管理加油站、扩大油品销售的重中之重。工作中，要学会换位思考，不仅站在站长的岗位上考虑问题，还要站在员工的角度上思考问题。在强化员工优质服务的同时，要做到以身作则，率先垂范。既要为员工服务好，还要用自身言行举止来影响员工。通过从员工着装、仪表、及加油站站容、站貌、服务用语等细微点滴入手，规范员工的服务动作，细分每步操作程序。让员工时刻牢记“加油八步法”操作流程。同时，还要让员工做到来站加油客户热情一点，服务周到一点。不仅为客户提供良好的服务环境，还要让客户感受到一种归家的温馨，体会到来加油站花钱不仅能买到好油品，也能享受到上乘服务。达到让客户走了还想来，来了就不想走的目的，确保油品销量不断攀升。

　　二、强化基础管理，搞好优质服务。

　　工作中要做到尽心尽力、尽职尽责。一是严格落实安全工作责任制，树立“安全第一，预防为主”的意识。把安全工作放在各项工作的首位。对加油站设备做到勤检查、勤保养、勤维修，确保加油站每日安全、卫生检查不走过场，造册记录。特别是在上级公司检查、季节变更和重大节日期间，夏季雨水高峰期和冬季取暖期的安全检查。对安全生产制度贯彻落实情况及时上报主管部门，对加油站存在的安全隐患及时整改到位，把加油站各项应急预案分步建立。二是努力做好站内安全培训。积极组织员工学习安全知识及各种预案演练，对专项应急预案做到人人清楚，牢记于心。通过定期演练，增强员工主动学习安全知识的意识和掌握各种事故应急处理的技能，确保加油站全年安全无事故。通过带领全站员工抓经营、促销售，用自身实际行动强化基础管理，用爱心、细心做好优质服务，为员工创造一个和谐的工作场所，为客户提供一个安全舒适的消费环境。

　　三、严肃工作纪律，确保工作质量。

　　注重创新工作管理模式，每月在站内醒目位置张贴《温馨安排工作》等，以告知员工“上班期间，工装应穿戴整齐，按时交接班，值班员工加油之余杜绝在营业室玩游戏、看电视、闲聊，要在罩棚下面打扫卫生，擦拭设备等候客户，做到热情为客户服务”等，并将工作中需要注意的安全事项写明白、写清楚。进一步加强站务公开和加油站绩效考核办法，树立节能降耗意识，使站内每位员工都成为一个小管理员，共建人人关心加油站销售、关心企业形象的氛围。要多关爱员工，把员工当作自己的亲人，把在一起工作看成是一种缘分，通过对员工的关爱，拉近与员工的距离，激励员工积极工作。

　　四、上下同心协力，构建企业发展。

　　工作中，注重搭建市、县和加油站之间的沟通桥梁，努力做到上请下达，达到双方满意。多与员工研讨各种服务方法，如现在站推行的“一问三多三听”的拉家常服务法。“一问”，就是问候客户像问候自己的家人那样亲切;“三多”，就是对客户多一点微笑、多用文明用语、多与客户细心交流;“三听”，就是专心聆听客户的需求和诚心听取客户对加油站的建议，耐心倾听客户对服务有什么不满意。通过这一拉家常方式，真正拉近与这些客户之间的距离，从而为站带来不少新客户，确保销量不断提高。

　　以上是我竞聘站长成功后的设想和做法，如果竞聘不能成功，我无怨无悔。不管竞聘结果如何，在今后工作中，我都能一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的好员工，在本职岗位上积极施展才华，努力发挥光和热，为公司也为加油站的美好明天不断奋斗。

　　我的演讲完了，谢谢大家!

**竞聘加油站站长优秀演讲稿 篇3**

　　尊敬的各位领导、各位评委：

　　大家好!今年岁，这年的工作中，把自己的青春奉献给了咱们石油行业，这些年来我辛苦工作,历尽坎坷的同时,也收获了累累硕果，通过不断的学习，从一个羸弱的年轻人成长为一个有经验、有上进心的加油站工人，今天，感谢在座的各位领导能给我面试加油站站长一职的机会，好好把握住这次机会，为加油站今后的繁荣发展，做出自己的贡献。来自一线，多年从事加油站工作，这些来，先后从事过油库计量员、加油站计量员、润滑油门市、液化气站站长、加油站站长等职位，今天，能来参加中石化石油站站长竞聘报告，主要具有以下优势。

　　一、个人竞聘优势

　　一)有很强的沟通能力日常工作中，服务好新用户的前提下,本人拥有很强的沟通能力。

　　二)良好的人际关系工作已经有年了这些年来，至今为止。

　　三)安全教育方面为了能提升安全性能，深知加油站安全工作的重要性。

　　二、竞聘成功后的工作措施将在加油站开展如下工作。各位领导如果这次我竞聘加油站站长一职成功。

　　一)稳定客户。

　　同行业加油站竞争激烈，目前。其它加油站在油价的优势和促销的方式上直接冲击到站的销量、削弱我市场、抢走我站的客户。目前将面临一场激烈的竞争，所以，要做好以下工作：

　　推行容美茶水服务，1落实五项便民措施。形成员工与顾客浓浓茶水情。

　　长期会员，2建立用户会员制。资源紧张时想受优先权。

　　帮助联系修车，3发放救援联系卡。送配件，送润滑油，解决用户困难。

　　中油脱销时抓好服务，4抓住资源。做好宣传加油站经理竞聘报告争取用户。

　　准确掌握对方销售节奏，5解对方的经营情况。做到心中有数。

　　二)强化服务。

　　及时导入现代营销理念，市场竞争如此激烈的今天。以人为本，强化意识，优质服务，加油站员工使用文明服务用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则。

　　三)抓规范化服务.

　　规范化服务的好坏，加油站是中石化对外的形象窗口。直接影响到整个公司形象。为此规范化服务对加油站的形象来说是十分重要，抓好规范服务，就等于抓住了品牌效益。

　　作为这次加油站站长竞聘稿的积极参与者，各位领导。希望在此次竞聘中获得成功。但是绝不会回避失败。不管最后结果如何，都将堂堂正正做人，兢兢业业做事，为我加油站的发展做出积极的贡献。

**竞聘加油站站长优秀演讲稿 篇4**

　　尊敬的各位领导、同事们：

　　大家好，在演讲之前，我想首先感谢公司为我们提供了这样一个展示自己平台，也感谢领导及策划人员对此次活动的重视及周密的安排，自从20xx年6月进入石油公司工作，xx年取得经济管理专业大专文凭，20xx年参加省公司举办的站长资格培训，20xx年荣获恩施州石油系统先进个人暨优秀管理员荣誉称号。伴随着企业的发展，我不断提高自身各方面的素质，思想觉悟高，政治立场坚定，奉公守法，工作踏实。十多年的基层经历，我积累了较为丰富的工作经验，并坚信自己具备胜任加油站站长的能力和素质。

　　参加工作以来，我一直践行“认认真真工作，踏踏实实做人”的处世原则，尊敬领导，团结同事，关心集体，严格遵守公司和加油站的各项规章制度，很快就适应和掌握了加油站现场操作工作。因个人素质和表现较好，工作仅一个月就被聘为石空加油站前庭主管。此后，我在做好销售工作的同时，利用下班时间认真学习加油站《口袋书》和《员工培训教材》，并在工作中严格执行。这一年多的.加油站基层工作经历，使我对加油站的整体工作有了一个较全面的认识，收获和感触颇多。20xx年7月承蒙各位领导赏识，我有幸被选拔参加集团公司xx年成品油销售系统职业技能竞赛培训，系统的接受了油品储运调和操作工工种的培训，并最代表宁夏销售公司出征集团公司在江阴举行的总决赛。总之，这些工作经历既锻炼了我的工作能力，又丰富了我的人生阅历，使我成长、成熟。

**竞聘加油站站长优秀演讲稿 篇5**

　　尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

　　大家好！

　　首先，感谢公司领导给我这样一个参与的机会，强烈的事业心和责任感驱使我勇敢地站在了演讲台上，不管成功与否，我相信，敢拼才会赢。四年的辛苦工作，历尽坎坷，但也硕果累累，我把人生中最宝贵的青春献给了我忠爱的石油事业。面对这样一次机会，我不再犹豫，决定抓住机遇，开辟我人生的第二次创业，今天，我竞聘的是加油站站长一职。

　　如果我竞聘成为加油站站长，我会从以下几个方面开展加油站经营管理工作，完成公司交给的各项任务：

　　一、稳定客户、做大销量

　　1、落实六项便民措施，推行茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。

　　2、建立用户会员制，长期会员，资源紧张时享受优先权。

　　3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。

　　4、抓住资源，抓好服务，做好宣传争取用户，

　　5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。

　　6、建立客户视像档案，做到人车合一。

　　7、走访大客户，特别是煤矿运输车队，矿业公司、物流公司、客运班车、反季节蔬菜运输老板。尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。

　　8、提供天气预报服务、货运信息、道路信息等服务。

　　二、强化服务、严格管理

　　1、尽心尽力，尽职尽责，严格履行站长的岗位职责，带领全站员工抓经营，促销售，精细管理，保证安全，任何事情想在前，干在前，用自己的爱的，细心，凝聚心，用自己的实际行动带动大家的规模服务，在站内为员工创造一个和谐的工作场所，为顾客提供一个安全径捷舒适的消费环境。

　　2、强化员工的优质服务意识，首先我先要为员工服务好，关心他们的工作，学习，生活，然后要求员工对顾客态度好，和员工一起采取换位思考的方法，我站在员工的角度要求自己的工作，员工要站在顾客的角度检查自己的工作，这样，我为员工服务好了，员工为顾客服务好了，那么我们加油站的形象也树立起来了，将有力促进加油站销售了

　　3、树立“安全第一，预防为主”的思想对加油站的设备做到勤检查，勤保养，勤维修，始终处于完好状态，对专项应急预案要做到人人清楚，并定期进行演练。

　　4、搭建片区和加油站的沟通桥梁，做到下情上达，上情下达，使两边都满意。

　　5、制定加油站绩效考核办法进行公开，加强站务公开，树立节能降耗意识，站内的每一位员工都成为一个小管理员，共建一个人人关心集体的销售，形象，费用和谐的大家庭，以上是我竞聘站长的一些粗浅想法，有不妥之处请大家指点，不管竞聘的结果，如何，我都将一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的石化人。

　　在今年的集团公司展开“比学赶帮超”活动中，我站做了以下工作：

　　1、“比”差距。立足本职工作和本单位工作实际，坚持开展批评与自我批评，比差距，找存在的突出问题，正确审视，客观评价在站员工的`工作。敢于同其他加油站比精神状态、比工作绩效、比创新能力、比工作水平。通过比较，比出差距，比出问题，比出责任感，危机感，紧迫感，不断激发奋进动力。

　　2、“学”经验。热点和自身工作的重点，难点，向先进加油站，向先进站长，学经验，学创新，学知识，学风气，学干劲，学敬业，在学习的基础上，充分消化吸收。

　　3、“赶”榜样。树立榜样，追赶榜样是促进工作的一个有力抓手和重要动力，在改进作风，增强服务能力，提高办事效率等工作中将先进加油站树立为榜样，努力追赶榜样，争创一流的良好局面。

　　4、“帮”后进。加油站进步了，将更好的促进工作。树立加油站优秀员工形象，强化团队意识和协作精神，团队一致，互相帮带，共同进步，推进加油站整体工作的全面发展。以大局为重，先进帮后进，开展结对帮扶计划活动、

　　5、“超”标杆。树立标杆的目的在于超越标杆，实现超常规发展，全面系统认真开展评比表彰爱岗敬业标兵，紧紧围绕争创“全公司第一”的目标，树立比拼争先，争创一流意识，鼓起赶超勇气，敢于突破思想观念的束缚，超越标杆，争当标杆，努力实现由“追赶者”向“引领者”的转变，促进加油站工作再上一个新台阶。

　　各位领导、各位评委，请相信我，投我一票！我将是一位优秀的加油站站长，谢谢大家。

**竞聘加油站站长优秀演讲稿 篇6**

　　尊敬的各位领导，各位评委：

　　大家好！

　　首先，感谢公司领导给我这样一个公平、公正、公开的竞聘平台，给我这样一个展现自我的机会。我叫，来自站，20xx年出生，进进中石油后，前后在基层加油站工作8年。多年的基层经历，让我积累了较为丰富的工作经验，并深信自己具有胜任加油站站长的能力和素质。

　　在这次站长一职的竞聘中，我以为自己具有三个方面的上风：

　　一是善于在工作中提升责任意识。自跨进中石油这个大家庭，我始终对工作布满强烈的责任感和事业心，重视在干中学，在学中干，不断提升业务素质和工作能力，初步了解和把握了加油站各项基础管理知识。

　　二是乐于在服务中提升沟通能力。我性情开朗，心胸豁达，与人为善，不但熟习加油站各类客户，还善于捉住客户的心理，积极与他们沟通交换，发展和动员他们成为我们的\'虔诚客户。

　　三是勤于在学习中提升工作水平。多年来，我以站为家，带着这份情感，内心总会迸发出一种强烈的学习动力。平时，我重视理论和业务学习，不管工作再忙再累，都定时学习经营管理、安全生产和各种规章制度，逐渐熟习了加油站各项业务，并把握了一定的管理知识。

　　以上是我竞聘站长所具有的几点上风，如能成功竞聘，我将努力做好以下工作：

　　一、优字当头，全力规范服务。只有为顾客提供优良满意服务，才能不断（提升加油站的竞争力。我将带头加强与消费者的沟通，微笑服务、主动问候、询问需求，创造干净卫生、舒适靓丽的消费环境，为顾客提供细致周到服务。同时，努力完善加油站服务功能，增加便民设施，为客户提供道路指引、景点介绍、酒店住宿等服务信息。

　　二、量字领跑，努力拓展各项业务。在成油品销售上，不断创新营销理念，完善服务措施，为顾客提供放心油、舒心油，稳固老客户，拓展新客源。在非油品销售上，巧做商品配备，掌控顾客需求，丰富品种，科学摆设商品，从而吸引客户的眼球和增强客户的购买欲。并综合斟酌消费群体和往年客户需求，制定公道营销方案。

　　三、严字为先，倾力加强安全管理。安全工作是一切工作的保证。在抓好明火防范的同时，做好防盗、防抢、防欺骗等工作，层层落实安全生产责任制，完善安全设施，落实安全措施，确保安全工作万无一失。

　　各位领导，各位评委，作为这次竞聘上岗的积极参与者，我渴看成功，但尽不躲避失败。不管结果如何，我都将以更加饱满的热忱，更加务实的作风，更加优良的服务，为我们加油站和公司的发展做出积极贡献。

　　我的演讲完了，谢谢大家！

**竞聘加油站站长优秀演讲稿 篇7**

　　尊敬的各位领导，亲爱的各位同事：

　　大家好，在演讲之前，我想首先感谢兰州公司为我们提供了这样一个展示自己平台，也感谢领导及策划人员对此次活动的重视及周密的安排，今天是周末，如果不是最近兰州的空气污浊，还将感谢上帝能让我早早的见到升起的朝阳，并和亲爱的同事们坐到一起，紧张成一片。

　　我叫秦亮，秦是秦始皇的秦，百家姓中排83位，据史载，乃秦王嬴政之子民，祖籍陕西，秦氏英勇善战、且性格热情善良、多才多艺、为秦国壮大立下汗马功劳，秦王赐秦姓，秦亡后，因连年征战，民不聊生，秦氏因不堪做亡国奴，又生活所迫，一部分留在咸阳做油泼辣子发家致富，一部分提着打狗棒要饭到全国各地，少部分秦氏世代习武，流落到定西临洮，我便出生在那里。

　　我今年25岁，20xx年毕业于西安石油学院计算机信息管理专业，进入中石油之前，曾在西安杨森做市场管理，20xx年9月父亲不幸车祸去世，本着照顾病弱的母亲和正在大学校园就读的妹妹回到兰州，成为中石油的一名员工。

　　我一直无法忘却非典时期那段刻骨铭心的应聘经历，无法忘却站在一米之外倾听主考官从厚厚的口罩中发出模糊的提问，无法忘却进入企业后，领导说要想实现自己的价值要有铁一般的意志，无法忘记自己站在西安市车

　　车水马龙的大街上咬着牙发誓若干年后我回首的不仅仅一段简单的过程，创业的激情开始在我的意识中荡漾开去，弥漫了我的整个灵魂。

　　我想要说的是，感谢中国石油接纳了我，感谢中国石油让我成为宝石花中骄傲的一员，从进入中国石油的那一刻起，我对自己的妈妈说，这将是一个新的开始，我将以不懈的努力报答无时不刻关心我们的石油公司，以及无时不刻惦念着我们的人们。

　　在滨河加油站工作期间，我曾任发油员、营业员、分帐等职并任滨河加油站团支部书记，在领导的衷衷教诲之下，在同事热情的帮助之下，我以严谨的工作作风，丰富的创造力及谦逊的学习态度得到领导及同事的喜爱及信任。我深知学习是提高自身素质的最佳途径，在站内，我向加油站领导及同事们努力学习加油站管理规范、帐务知识、安全知识及专业操作技能，业余，我抱着极大的兴趣学习组织与管理概论、营销管理、心理学、客户管理、人力资源管理等等专业理论知识，以不断提高自身的理论水平及素质修养，希望能在工作过程中加以运用。在滨河加油站工作期间，还参与制订了滨河加油站员工考评细则、员工学习培训计划及培训内容、QHSE管理体系、温馨提示CI设计，得到领导及同事的一致好评。

　　两年的工作经历，使我对加油站有了一个较深的认识，加油站作为石油行业的销售终端，承载着行政管理、营销管理、客户管理、人力资源管理、财务管理等等一系列职能，是一个创造效益的、有机的、完整的、负有社会责任的实体单位。

　　随着信息技术的飞跃发展和知识型经济的出现，加油站的运作与管理正在发生前所未有的变化。如今的.加油站管理不在是传统意义上的功能性管理，而是一种基于新的经营理念的集成化管理，其目的在于整合加油站的有效资源，最大限度的发挥团队和所有员工的智慧和创造力，使加油站保持持续的竞争优势。

　　因此，我们将要面对的加油站，首先是一个学习型的组织，每一个加油站的管理者或普通员工都必须把学习放在重要的位置，强化专业学习，加快知识更新，切实提高技能，全面完善自己，从而达到自我管理的内涵式发展目标。零售市场的放开让中国石油面临着日益激烈的市场竞争，而所有竞争归根到底是人力资源的竞争、智力的竞争，高素质的管理者与高素质的员工是实现企业变革和创新、振兴和发展的必要条件基础。

　　加油站管理规范的指导思想是，对加油站实行专业化、标准化、信息化管理，提高加油站的经济效益和综合管理水平，实现股东、管理者、员工、顾客及社区利益的最佳结合。

**竞聘加油站站长优秀演讲稿 篇8**

　　尊敬的各位领导及评委：

　　你们好！

　　我叫，26岁。俗话说：不想当将军的兵不是好兵，所以今天我站在这里是为了竞聘南山口加油站站长一职。首先很感谢公司提供一个公开，公正，透明的竞争平台，也给了我一个机会，强烈的事业心和责任感驱使我勇敢地站在演讲台上，不管成功与否，我相信，爱拼才会赢。带着最初的梦想我进入石化，这将是我人生的一个新的起点，经过近一年在加油站的磨练，我已爱上了这个职业，它使我更加坚定自己的信念，面对这一次机会，我不再犹豫，决定抓住机遇，开辟我人生的新篇章，下面是我认为自己竞聘站长的几点优势：

　　首先，我先说下我的工作情况。

　　我于20xx年四月进入中石化南山口加油站成为一名加油员，一切用热忱的服务传递温暖；五月份被调入花土沟海源加油站担任领班，从中不断的学习管理技巧；六月份成为海源站的计量员，降低损耗率，将公司损失降至最低成了我义不容辞的责任。九月份我调入南山口加油站任副站长至今。通过我站的不断改进及公司领导的大力支持与指导，我站的硬件，软件设备设施整改逐步健全完善，我从思想上也有了很大的转变，从思想上觉悟到：随着中石化的不断成长，我们必须用知识来武装自己，只有这样我们才能在科技时速发展的时代站稳脚步，才能不被社会所淘汰，不光我自己要这样，我还要让更多的同仁们共进步，我决定乘着湖南帮扶的老师们还没走之前，尽量多的用他们的长处来弥补我们的不足，在此期间的学习，使我的业务水平有很大提高，也积累了一定的管理经验，从最初胆怯，粗心的我变成现在有担当，有上进心的我，我的能力也得到公司领导和同事的好评与认可。

　　其次，我有良好的素质及沟通能力。

　　加油站是一个能源供给场所，也是一个服务场所。要做到让上级领导满意，让顾客放心，作为一名加油站工人，我认为良好的素质修养是必不可少的。我也在工作中常常提醒自己这一点，在做好本职工作的同时，把服务态度也放在同等高度，上岗之前调心态，真诚服务每位顾客，也这样提醒我的同事。而且我性格开朗活泼，心胸开阔，很容易与顾客及领导和同事沟通，处理好各方面的关系。现在我已经和很多顾客，同事成为了很好的朋友，我相信强大的人际网也会给加油站这个服务行业带来一定的利益。

　　最后，我有较强的进取心和安全意识。

　　也许和其他的竞聘者相比，我的工作时间短，经验没他们丰富，可也就是在这么短的时间，我能当上副站长，证明我做事认真踏实，也有较强的上进心。所以，面对这次机会，我不想错过，我想向更大的空间发展自己，展现自己，让领导和同事看到我有能力担当此任。其次，加油站是一个很危险的地方，一旦发生事故后果不堪设想，所以安全无小事，我时刻把安全放在第一位，严格要求自己，同事和顾客遵守加油站的规章制度，并对存在的安全隐患进行排查，对自己和每个生命负责。

　　谢谢大家！

**竞聘加油站站长优秀演讲稿 篇9**

　　各位领导、同志们：

　　大家好！

　　二十年的辛苦工作，历尽坎坷，硕果累累，我把人生中最宝贵的光阴全部献给了我衷爱的石油事业我见证了石油公司由弱到强、由松散到规范中的每次变革。变革中我曾迷惑过、彷徨过，也曾深深的不解过，我一次又一次的陷入了深深的思考，做为一名老职工，老站长，我该怎么办？最后我想通了，只有通过学习，再学习，更新观念，奋发上进。面对这一次的竞聘，我不再犹豫，决心抓住机遇，迎来我人生的第二次创业。

　　我的口号是：实践自我，再创辉煌！

　　这一次我选择了第一加油站作为我二次创业的舞台，我深信凭借着我丰富的工作经验和成熟老练的办事能力，力争赢得胜利，取得成功。下面是我对如何开展工作的几点想法：

　　一、我认为目前首要的工作就是走访用户。

　　因一站地理位置优越，在未改建之前，县内各机关事业单位大多是本站的长期用户，但改建过程中这部分用户流失很多，应尽快把这部分用户重新聚拢起来，凭借着我熟人多、办事能力强的优势跟各单位管车领导加强沟通，力保市场不失。

　　二、强化服务，严格管理。

　　在市场竞争如此激烈的今天，要彻底改掉坐等收钱的“官商”心态和作风，及时导入现代营销理念，以人为本，强化意识，优质服务，改坐等加油为站位加油，加油员使用统一的文明用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则，每日组织单人服务考评，改24小时工作制为8小时工作制，实行站长长期值班制。工资二次分配，实行升油工资＋考评积分的新办法，提高全站职工的工作积极性，打破吃大锅饭的旧分配体制。

　　三、立足服务，开阔视野。

　　勇敢地走出去，走向市场，走近用户，倾听意见，多谈想法，利用企业良好的信誉和自身不懈的努力，使之成为我们又一批忠诚的用户，以“只争朝夕，与时俱进”的昂扬斗志，拓展市场，创销售佳迹。

　　四、依托一站可开展多元化服务的优势。

　　特色服务，亲情服务，建立用户会员制，在公司给予的权限内，最大限度的为他们提供优惠政策，如随时免费洗车、免费检查轮胎，对其发放救援卡，我们将利用各种关系为其解决一切力所能及的困难，让每一位会员都在我们的优质服务中感受到家一样的温暖。

　　五、加强职工安全教育。

　　每周组织学习安全知识，力争做到全年安全无事故。定立细致严格的卫生标准，让一座整洁舒适的加油站成为平泉的标志建筑。让平泉石油公司的窗口更明、更亮。

　　回首往事，历历在目，多年来辛勤工作，诚恳作人，虽然社会在变，机制在变，可一颗对企业无限忠诚的心从未改变。无论这次竞聘成功与否，我都无怨无悔，愿为企业永远的一颗锣丝钉。

　　谢谢大家！

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找