# 竞聘演讲稿范文推荐

来源：网友投稿 作者：小六 更新时间：2025-04-16

*竞聘演讲稿范文推荐（精选28篇）竞聘演讲稿范文推荐 篇1　　尊敬的各位领导、各位同事：　　今天，公司领导给我们这样一个公开接受组织挑选、充分展示自我、参加公平竞争的机会，我非常地感谢！也感谢和我一起共同为完成筹建处和公司交办的各项任务而并肩*

竞聘演讲稿范文推荐（精选28篇）

**竞聘演讲稿范文推荐 篇1**

　　尊敬的各位领导、各位同事：

　　今天，公司领导给我们这样一个公开接受组织挑选、充分展示自我、参加公平竞争的机会，我非常地感谢！也感谢和我一起共同为完成筹建处和公司交办的各项任务而并肩战斗的各位同仁，以及长期给予我支持和帮助的各位领导和师傅。我叫陈扬，今年34岁，大学文化，中共党员，1998年毕业于重庆大学热能工程专业，同年在靖远电厂参加工作，20xx年4月调入张掖发电公司，20xx年6月借调常乐电厂筹建处。自参加工作以来，当过汽机值班员、司机助手、全能巡检、全能副值，参与过生产准备，干过值长、值长组组长、总经部主任助理、副主任，现任常乐电厂筹建处综合组组长，负责办公室、后勤服务管理、物资供应及前期工作的全部或部分工作。

　　在竞聘中层管理人员的机遇面前，我为自己究竟能干什么，怎么干，能不能干好，挖空心思地想了好几天，给自己挑拣了一些优点，请各位领导和评委们批评指正，自认为：遇事沉稳，能顾全大局；勤学好思，能与时俱进；注重细节，能力求完美；严于律己，讲究团队作战；善于协作，倡导和谐奋进；干事创业，不忘教传帮带。但也存在管理经验少，知识结构单一，处理复杂问题的应变能力弱等不足之处。总之，自认为具备发电企业中层管理人员的基本条件和管理能力。

　　如果我被公司聘为中层管理人员，我将做好以下几个方面的工作：

　　1、加强业务学习，增强自身素质。紧紧围绕公司基建和岗位工作实际，充分利用中心组学习和个人自学，深入学习科学发展观，认真学习、贯彻落实集团公司和公司文件精神，学习党内有关廉洁纪律的规定，坚决执行公司各种会议形成的决议和领导交办。不间断学习与项目前期工作有关的各项制度和规定，学习计划、财务、物资、生产准备、现代企业管理等方面的法规、制度和规范，积极探索学习较为成熟和先进的部门管理模式，创建适合我公司实际情况的部门管理及发展模式。始终保持“不甘落后的拼搏、永无休止的探索、更高境界的追求”的精神状态，牢固树立“在学中干、在干中学、干学相济”的基本思想，力争在部门上下形成将鼎新风电建设成为一流企业的“干事创业”氛围，高质量、高速度完成公司赋予的各项重要任务。

　　2、健全规章制度，规范工作流程。建立一批简单实用、人人即可操作的规章制度，配套高效、合理、规范的工作流程图，制定大家广泛认同的年、月、周工作目标，努力形成任务明确、责任落实、层层推动、循序渐进的工作目标绩效体系，做到“凡事有章可循，凡事有据可查，凡事有人负责，凡事有人检查”。

　　3、带好队伍，为公司培养人才。有人说了三个关键，我觉得非常好。就是“关键时候培养一批人、关键时候提拔一批人、关键时候不害一个人”。当前就是培养一批人的关键时候，这个“人”，不是人物，也不是人手，而是人才。努力营造人人学习、时时学习的良好氛围，努力搭建人人能学习、时时想学习的上进平台。建立公开、公平、公正的人才选拔机制，真正把想干事、能干事、会干事、带领大家干事和大家拥护干事的精兵强将推荐到公司重要岗位上去。加强“四力建设”，把学习力、执行力、凝聚力和战斗力建设贯穿于队伍建设的始终，把学习力、执行力、凝聚力和战斗力的培养伴随于员工成长的每个阶段，打造一个“呼之即来、来之能战、战之能胜”的干事创业团队，推动公司健康快速发展。

　　4、关注能源政策，广泛收集信息，为基建工作开辟道路，创造条件。项目前期工作随政策瞬息万变，各种批文办理因人而异、因时而变，如何在空隙中求生存，在变化中求发展，变被动为主动呢？就是广结善缘、广开门路、广泛而准确的搜集信息，找准切入点，把前期工作的虚事实做、实事“虚”做，应用变通的思想攻克前进道路上的各个难关。

　　以上是我的部门工作设想，如果此次我能竞聘成功，将以此为纲，在领导的大力支持下全面推行，逐步使财务管理工作走上制度化、规范化、标准化道路。

**竞聘演讲稿范文推荐 篇2**

　　尊敬的董事长、各位领导、广大职工：

　　上午（下午）好！

　　首先感谢公司给我这个平台，展示我个人风采、个人才华，得到锻炼、走向成熟的机会，我竞聘的岗位是公司副经理职位，也许有人会问，你能胜任吗？我会坚定不移，理直气壮的回答，我能胜任，因为我热爱公交运输事业，我有一颗为公交事业贡献

　　力量，挑战自我、追求上进的雄心，我将在岗位上燃文明之火，铸奉献楷模。

　　我叫，现年44岁，拉祜族，高中文化，20xx年12月5日进入该公司工作，工作中能吃苦耐劳，在技能操作中能善于探索和研究总结，业务上勤学好问、精益求精、追求上进，公司领导安排的事能积极完成，当然，好的成绩已将过去，从现在起不断创造成绩才是我每一天崭新的开始和起点。

　　一、竞聘的理由及个人优势

　　我身体素质较好，性格和蔼，有一颗爱岗敬业、乐于奉献、对事业执着追求的信心和决心，尊重上级，团结同事能助人为乐，并具有一定的写作基础和较强的综合协调能力，踏踏实实做人、勤勤恳恳做事是我生活工作的宗旨。遇事能冷静、勤思考、勇于挑担子，敢于负责任；进入公司近两年来，在公司正确领导下、在同事的大力支持下，通过多次参加县上各部门的会议及负责公司安全生产管理工作，也不断积累了如何在管理层中履行职责的经验，成熟的脚步在向我一步一步迈进，对照“德、能、勤、绩”领导层考核标准，我完全可以担当和扮演我公司副经理岗位角色，并且能演好，演出特色。

　　二、对所竞争职位职责的认识

　　公交运输工作的性质是公益与利益相结合。工作任务是“安全生产、优质服务”，工作特点是“起早贪黑，事情杂，任务重”。所以我们的工作是一项与普通货运运输截然不同，是不能只顾开车，不求服务，是一项使命性较强的工作，所以，完善管理，健全制度，是公司一基本准则，驾驶人员思想作风过硬，组织纪律严密，服务理念更新，身体技能优良是我们的基本标准，只有具备这些条件，我们才能履行好我们的职责，才能体现公交运输效能和战斗力，才能圆满完成全县人民交给我们的工作任务。现在是经济高速发展、人财物和信息大流通时代，城乡之间、区域之间接触与交流日益密切，特别是私家车逐增，加之人民群众对公交车的运用认识不足，所以，推进公交运输扎实、有效、正规化建设是当前对我公司发展的必然要求，我作为一名公司职员，就必须充分认识，要怎样做有用的员，怎样增值自己，我记得董事长在会上讲过，良好的心态是高效工作的基石；完善的品格是和谐工作的先节条件，敬业奉献是优秀员工的职业基准，专业技能是实现价值的实力；做好定位才能热爱自己的岗位，经营职业生涯是稳步发展的源动力，虽然我记得不完整，但我觉得几句话对我感悟很深，记忆犹新，确实只有这样，我们才能把每件事做好，才能履行好自己的职责。

　　三、上岗后的工作思路

　　我如果能竞聘成为一名副经理，我会努力学习公交运输专业知识，不断提高自身素质，工作中做到身先士卒，率先垂范，生活中廉洁自律，勤俭持家，尊重上级，爱戴下级，服从领导，服从分工，做到政令畅通，协调好多方关系，同时凝聚全体员工，使之成为团结、和谐、心往一处想、劲往一处使，作风过硬、战斗力强的队伍，并按以下思路开展工作：

　　1、严抓员工思想作风建设

　　坚持过硬的政治纪律是队伍正规化建设的前提和保障，公交运输是一支纪律性严、人性化强的工作，每个驾驶员必须具备良好的思想情操，从我做起，严格管理、严明纪律、才是打牢全体员工认真履职的工作基石。

　　2、管理制度规范化

　　俗话说得好：“家有家规，国有国法，没有规矩不成方圆”，管理制度是队伍建设的核心内容，要确保公司工作的正常运行，就必须一套行之有效的制度作为保障，完善一系列规章制度，目的就是把人管人变为制度管人，坚持制度管理队伍，规范公司职工行为，不断推进公司的正规化建设，努力提高公司的政治效益和经济效益。

　　3、内务管理规范化

　　内务规范化工作应以公司办公环境卫生，办公用品摆放，来往顾客接待等小事做起，同时加大员工言行举止、服务质量、车辆报修报捡制度，加强业务学习，提高驾驶人员的安全意识，使之达到内务安排合理化，办公设施，着装仪表整洁化，突发事件处理及时化，制度落实规范化，做到行动统一、步调一致，工作环境优美，工作秩序良好，成本投入减少，工作效益提高，事故频率降低的工作局面。

　　综合上述，如我今天的竞聘成功，我会在副经理岗位上兢兢业业履行我今天的诺言，也诚恳接受上级和员工对我监督，若竞聘失败，我也不会气馁，我会一如继往地在本职岗位上奋发努力工作，请大家相信我，我的信心和决心是永恒的。

**竞聘演讲稿范文推荐 篇3**

　　社区副主任竞聘演讲稿尊敬的各位领导、各位同事、各位居民代表：

　　大家好！首先，我非常感谢社区给了我一个推销自己、展示自我的机会，本人要竞聘的岗位是社区副主任。

　　我叫，今年43岁，在区社区工作已有一年，让我对社区工作有了充分的了解，也体会到社区工作的艰辛和重要性。在这一年来我主要负责社区卫生工作，对辖区整体卫生环境已经了如指掌，踏遍了大街小巷，带领卫生员清扫路面、清除堆积物、清运垃圾，尽心尽力尽责服务于辖区居民，不断优化我区人居、发展环境，为社区居民创造了良好的生活环境。我不敢说我是最完美的，但我敢说我是踏踏实实、竭尽全力为大家服务的。

　　社区工作是基层工作，社区工作做的好与不好直接关系到居民群众的切身利益，如果能有机会继续从事这样有意义而又非常实在的工作，为社区内的居民群众做些事情，我将深感荣幸。

　　今年的换届选举对我来讲是个机遇，也是个挑战。如果我能得到大家的认可，当选为社区副主任，我会把这看作是我的一个新的起点，作好充足准备，大胆的去迎接新的挑战，之所以自信能够胜任社区居委会副主任一职，我认为我有以下四点优势：

　　第一、我熟悉社区环境和一年的工作经验，已与辖区卫生员和物业建立良好的关系，有为居民群众服务的热情，有不怕苦、不怕累为大家服务的精神，最重要的是了解广大居民的卫生需求，这是我能胜任这项工作的基础。

　　第二、我有较强的工作能力。在社区这一年中，我认真完成上级部门布置的各项任务，经历了的“三城同创”这场大规模的活动，在活动中，我得到了磨炼，使我的组织协调能力、判断能力、办事能

　　力都有了很大提高，得到上级领导的认可，在改善辖区卫生环境的基础上圆满完成了创建任务。

　　第三、我具备担任职务所必须的爱岗敬业、甘于奉献的精神。我没有豪言壮语，而是身体力行，以身示范，脚踏实地地工作，做“干一行，爱一行，专一行“的实践者。。在社区这一年工作中，我多次组织开展无物业小区卫生整治活动和灭蟑、灭蝇活动，同时广泛开展卫生宣传工作，发现问题能够立整立改，为创建绿色美丽家园竭尽心力。

　　第四、40岁的年龄正当年，还在干事业的\'时期，我十分愿意参与竞聘，以实现人生价值，展示才华，更好的为社区居民服务。

　　如果这次我能当选，我会更加严格要求自己，深入群众，调查了解，结合社区的实际，开展好社区的卫生工作，虚心听取群众的意见和建议，了解群众的需求，为群众办实事，做好事，关心切身利益。坚持不懈，不断学习。认真完成上级布置的任务，同时把群众的心声和合理的要求向上级反映，多研究，多请求，多汇报。我恳请各位代表为我投上您神圣庄严的一票，支持我、信任我，我要和社区广大居民群众一起共同谱写社区建设的新篇章！谢谢大家！！！社区副主任竞聘演讲稿各位社区居民代表，尊敬的各位领导。各位同事：现在社居委工作，好！叫。一名劳动保障协理员，今天，这个舞台上，唯一一位参加竞选的劳动保障协理员，和这次参加竞选的其他大学生们相比，学历上不如他但是相信勤能补拙，笨鸟先飞，此我非常感谢各位领导、同事和居民给—予我以前工作上的支持和帮助，感谢功能区党工委、管理服务中心给予我参加社区副主任一职的竞选机会。

　　家在岗村。觉的这个年龄阶段家庭相对稳定，今年28岁。本人身体健康，精力充沛，这使我能够全心全意地投入到社区的工作中，并坚信把它做好；其次，进入社居委之前在聂岗村委会工作过一段时间，时间虽然不长，但让我感受到老百姓是最朴实的也是最真诚的大家都知道基层工作是一项基础性的工作，具有挑战性，只有和百姓打成一片，才能同心同力地把工作做好。再次，就是家，承载了温馨的家庭，改善了生活。虽然之前我也在其他地方工作过，但不管走得多远，总觉得家是最好的特别是大建设这几年，发生了翻天覆地的变化，更坚定了为家乡服务，扎根的决心！参加了本次竞选，带着这份决心。深知社区副主任一职代表的更多的责任和付出。如果我有幸竞选上副主任，将会在社区党支部、社居委的指引下，居民和同事的支持和帮助下，严格要求自己，为居民服务中做好这几个方面的工作：深入基层，如果我社区副主任我就要在平时的工作中起到模范带头作用。多走走楼栋，与居民密切接触，解社情民意。说过：没有调查就没有发言权。因此掌握居民的第一手信息是工作的前提。再说社区是个大家庭，会把每位居民都当成我家人，真正走到中间去，与他坦诚交流，倾听他心声，对他困难和问题，及时给予解决和帮助。让他有困难和问题时第一时间想到就是社居委。

　　扶助困难家庭。小区是廉租房与经济适用房小区，小区的居民以城市弱势群体为主，工作中时常接触到各类生活困难的家庭，每每看到心里都很不是滋味，希望可以切切实实地为他做点事。社居委成立初期，廉租房里有一户低保家庭，妻子早逝，留下了2个孩子，如果我社区副主任我要多关注弱势群体。入户调查时发现家里只有一张床，大人只能睡地上，家里几乎没有其他家具，于是社区在沈书记的带领下成立了以帮助困难家庭为目的慈善工作室——惠善工作室，借助网络的力量发起号召来帮助他很快明珠社区的沙先生和其他合肥市民纷纷进行了捐助，这样他一家人的问题得到解决，感到很欣慰。但这样的困难家庭在小区还有很多。这就要求我今后的工作中借助社会各界的其他力量，帮助弱势群体，解决困难家庭的基本问题，因此民生服务也是今后工作的重中之重。

　　多关注妇女儿童，多关爱残疾人。平时的工作中多关心老年人的生活多和他聊聊天，使他晚年生活更加开心，让他感受到这个大家庭的温暖；同时积极开展关心下一代宣传活动，让居民树立男女平等，如果我社区副主任我要多关心老人。优生优育的观念；建立残疾人康复中心，培养他健康心理，帮助他让他能更快地融入社区大家庭的生活，尽可能的解决他就业问题，让他更好的融入到社会当中去。

　　共建和谐社区。根据居民的特长爱好，如果我社区副主任我要丰富居民的文化生活。积极开展居民感兴趣的文体娱乐活动，比如舞蹈，绘画等，今年我就成功的举办了一次乒乓球比赛，而且这次比赛受到广大居民的支持和好评；同时要联系物业做好社区的安全防盗、防火、卫生等工作；配合其他相关部门做好流动人口的管理和服务工作；积极开展社区志愿服务等等，力争把我社区打造成环境优美，邻里和谐，互帮互助的和谐社区！已经是一个成功的参与者。如果我能当选社区副主任这一职，以上就是初步设想。今天能够站在这里。就是参与的成功者。不管结果如何我都会坦然面对，继续努力学习，踏踏实实做好本职工作，希望大家都能支持我！谢谢！社区副主任竞聘演讲稿首先感谢各位领导、各位居民给了我这次推销自己、展示自我的机会。我叫雪朦，今天我竞聘的职位是副主任。

　　面对一个崭新的职位，我也曾度德思才、思虑再三，之所以勇敢地站在这个讲台上，只是想展示自己的才华，检验自己的能力，达到锻炼提高的目的。竞职和申办奥运会一样，重在参与，我的参与，也许只是我人生中的一段小插曲，但我会以我最诚挚的态度，寻求您的帮助与支持。

　　回想已走过的三年的漫漫征程，回想每一年为了完成上级布置下来的征订杂志的任务，极尽全力参杂了个人情感而获得驻街单位的支持后的喜悦与骄傲；回想每一次为了完成计生委下达的计生软件输入数据任务，曾无数次披星戴月地加班加点工作，将完整的数据呈上后时的成功感不言而喻；回想每一次居民带着愁苦而来向我寻求帮助时，我都会将我善良的微笑回复他，并用我最大的努力帮助他。记得就在前几天，62号楼的252号居民刘学林找到我反映楼上的出租房漏水，给他家淹了，于是我马上找到原房主的电话，可是这个电话却因用户的原因停机了，我告诉他去派出所问问，还有别的电话没有。不一会儿他就回来了，告诉我，派出所让他问社区，听到这儿，我二话没说，就和他返回了派出所。我看到此时派出所正忙着办理居民身份证，办事人员又少，很忙，也许刘学林当时的态度又不好。我等到办事人员稍停顿的时候，将事情的原委说了一遍，又说了些打扰了她的抱歉的话，于是她还是很善解人意的帮助把这件事情圆满地解决了。事后，这位居民见到了我就打招呼，我好感动，只因居民信任我，我终究会为居民做点什么。其实象我们这样，一没权，二没势，如果不是做了这份光荣而神圣的社区工作，还真体现不出自己的价值来。三年的时光不飞自快，三年来承载了太多的辛劳与眼泪，三年来记录了我无尽的欢笑与荣耀。我深深地知道，这一切都是你们给的——我亲爱的居民们，是你们让我变得坚强，变得崇高。

　　今天我站在这里，有信心竞聘副主任一职，缘于我三年踏踏实实工作的积累，我知道，居民每一次的到来，是想让我给他们点燃希望、获得帮助的；居民每一双求助的眼神，都是对我无形的鞭策与信任，所以就因了这一份弥足珍贵的信赖，我有理由尽我的所能让居民们满意。其实有时在自己认为做了一件微不足道的小事情，居民们却会记得很久，那时我真的看到了外面挚热的阳光，好温暖。

　　各位领导和居民们，既然大家给了我这个机会，让我展示自己的才华，那么，就请再给我一个舞台，我会给大家一个满意的表现，谢谢大家！

**竞聘演讲稿范文推荐 篇4**

　　各位领导、各位同仁：

　　大家好！

　　本人1967年出生，中共预备党员，助理会计师。1985年从事会计工作，期间担任过项目会计、财务主管，1997年任项目总会计师，20xx年在财务科任副科长至今。20xx年通过了天津大学工商管理专业本科的考试。基本条件符合副科长竞聘要求。

　　竞聘优势、热爱本职工作，有良好的职业道德和工作热情、很强的责任感和事业心。

　　1、自参加工作以来，在项目负责过会计方面的所有岗位，对工程处项目财务管理情况比较了解，能够很好的与项目财务总监沟通。

　　2、熟悉财务会计制度及相关法律法规，对财务报表成本核算等一系列财务核算程序比较精通。具有扎实的专业理论知识、较宽的知识面和丰富的工作经验。在财务管理方面综合素质较强。

　　3、虚心好学，求学上进，经常利用业余时间学习各种业务知识，不断提高自身素质，能够利用自己所掌握的财务管理知识、会计软件知识和多年从事会计工作的经验协助搞好财务科的工作。

　　主要业绩从事财务工作没有什么惊天动地的大事，也没有特殊的业绩，但在平凡的岗位上也能做出成绩来：参加工作至今，分别从事过平双公路、济青高速公路、河北107工程、南疆大桥、河北307国道等工程的财务管理工作，积累了可贵的工作经验。1995年任财务主管后更加严格要求自己，因工作出色1997年被处聘任为南疆项目总会，在职期间，积极参与管理，尤其在资金管理方面做了大量的工作，协助领导与业主结算、核对、索要工程款。同时狠抓会计基础工作，以《规范》为标准，踏踏实实把基础工作做到位，南疆项目的基础工作至今仍是公司的典范，这里也渗透着我的一份汗水。在衡水项目担任财务总会期间，会同项目领导及各部门负责人对河北307国道的成本效益情况做了比较详细的预测，根据预测，结合项目实际情况，做出了比较完善的成本控制计划，超额完成了处下达的各项经济指标，受到总部及项目领导的肯定和好评。20xx年到财务科工作时，正是公司乔迁新办公楼之际，我和财务科的一名会计人员把天津工程处成立至今的帐本、凭证，整理、编号、归档，没有丢失过一本资料。为提高工作效率，我参加了用友公司的软件培训，并使之在实际工作中得以运用。固定资产管理一直是比较棘手的问题，我发现用友帐套在管理方面更适合我单位，因此我将公司600多台资产重新建立卡片，划分类别，利用了整整二个星期完成了这项目工作。当然这些都是我应该做的，对待任何工作我也只是埋头苦干，从不计较得失，一切从公司整体利益出发。在财务科工作三年有余，和科室人员赢得了许多的荣誉：连续两年获得处文明科室称号，连续三年获局会计报表第一名，基础工作也得到总公司提名表扬，我本人也多次被评为公司积极分子。

　　工作设想财务副科长在本科室起着举足轻重的作用，既是领导的左膀右臂，也是科长和科员之间的纽带。职务主要是协助科长处理日常科务，负责全处会计人员的后续教育及年检换证工作；国有资产产权的变更及年检；会计凭证、报表的审核；监督成本费用、固定资产的核算；办理银行保函等。内容十分烦琐，要有十足的耐心和十二分的恒心。我做事认真、工作细心的性格特点很适合这样的`工作，我也有信心做好这项工作。

　　用友帐套在管理方面更适合我单位，因此我将公司600多台资产重新建立卡片，划分类别，利用了整整二个星期完成了这项目工作。当然这些都是我应该做的，对待任何工作我也只是埋头苦干，从不计较得失，一切从公司整体利益出发。在财务科工作三年有余，和科室人员赢得了许多的荣誉：连续两年获得处文明科室称号，连续三年获局会计报表第一名，基础工作也得到总公司提名表扬，我本人也多次被评为公司积极分子。

　　工作设想财务副科长在本科室起着举足轻重的作用，既是领导的左膀右臂，也是科长和科员之间的纽带。职务主要是协助科长处理日常科务，负责全处会计人员的后续教育及年检换证工作；国有资产产权的变更及年检；会计凭证、报表的审核；监督成本费用、固定资产的核算；办理银行保函等。内容十分烦琐，要有十足的耐心和十二分的恒心。我做事认真、工作细心的性格特点很适合这样的工作，我也有信心做好这项工作。

　　本次参加竞聘财务副科长岗位，如果公司领导和职工同志们根据我的专业技术水平、工作能力、工作业绩等各方面的情况予以认可，我将认真负责、尽心尽力，地做好本职工作；努力克服自身缺点和不足，提高组织协调能力，提高自身素质和业务能力；把工作做到点上，扎到实处，做出实效。我对上岗后的工作设想概括如下：

　　发扬传统的工作作风，继续把会计基础工作放在首位；抓好全处会计人员的继续教育工作；大力加强固定资产核算的管理；协助领导推行全面预算管理；与项目财务总监密切配合，搞好成本控制。协助开发科搞好开发投标工作。

**竞聘演讲稿范文推荐 篇5**

　　尊敬的各位领导、各位同事：

　　我叫，汉族，xx年1月出生，今年37岁，大专文化程度，中共党员，政工师，1998年7月中心成立时调入到机关劳动人事教育科至今，主要负责干部管理、人事档案、工人考核、职工培训、共青团等工作，同时兼任机关工会组织委员。从事离退休工作以来，在中心领导和机关科室领导的帮助下，自己坚持在工作中加强学习，通过学习不断提高自身素质和工作能力，较好地完成了本岗位的各项工作任务，得到了大家的肯定，也取得了一定的成绩。

　　我之所以竞聘管理科副科长这个职位，理由和优势主要有以下三点：

　　第一点，我认为自己具备担当该职务所必须的政治素养和个人品质。首先，我的敬业精神比较强，工作认真负责，勤勤恳恳，任劳任怨，干一行，爱一行，专一行。尤其是xx年的金融工作，培养了我严明的组织纪律性、吃苦耐劳的优良品质、雷厉风行的工作作风，这是干好一切工作的基础。其次，我思想比较活跃，接受新事物比较快，爱学习、爱思考、爱出点子，工作中注意发挥主观能动性，超前意识强，这有利于开拓工作新局面。再次，我办事稳妥，处世严谨，在廉洁自律上要求严格，这是做好一切工作的保证。最后，我信奉诚实、正派的做人宗旨，能够与人团结共事，而且具有良好的协调能力。

　　我中专毕业参加工作后，先后在工作，这段工作经历，锻炼了我统筹协调工作的能力。多年的银行工作经历，使自己的工作经验、组织协调能力、口头表达能力和文字写作能力都有很大的提高，也使我养成了工作中严谨细致，谦虚待人，责任心强的良好工作作风，这是干好一切工作的基础。

　　第二点，我认为自己具备担当此任所必须的知识和能力。从我自身素质和能力看，我认为能够履行好上述工作职责。首先，我平时注重学习，在平时的工作中，自己严格要求自己，注重学习工作的政策，了解中心党委各个时期的工作重点，具有一定政策水平，因此能够在工作中把握正确的方向。其次，在参谋决策、日常服务、沟通协调、信息传递等方面积累了一定的经验，具有一定的组织协调能力。

　　第三点，我认为这有利于提高自己的综合素质，全面发展自己。古语说得好：流水不腐，户枢不蠹。每一次工作变化，对我人生阅历的增长和能力的培养都是一次难得的机遇。我觉得越是新的工作环境越富有吸引力和挑战性，越是能够学到新知识，增长新才干，开拓新视野，挖掘新潜力。压力与动力并存，这次竞争新的岗位，目的就在于锻炼自己，获取多方面实践经验，提高自身综合素质。

　　以上这三点，是我能够很快地适应管理科工作要求的基础。如果我能够竞争上管理科副科长这个职位，我将在中心党委的领导下，坚持“一个原则”，实现“两个转变”，凝聚“三方面力量”，抓好“四项工作”。具体地讲：

　　（一）坚持“一个原则”。就是坚持“上为领导分忧、下为基层服务”的原则。管理科工作涉及面广，政策性强，很多具体的事情涉及到离退休职工的切身利益，是保持离退休队伍稳定的`重要部门。因此，必须把服务于党委中心工作和服务于基层作为工作的出发点和落脚点。把管理和服务离退休职工、指导和服务好基层的四大职能统筹兼顾，合理安排，做到：工作围绕中心转，服务围绕基层转，从而使工作目标更明确，重点更突出。

　　（二）实现“两个转变”。一是实现角色的转变。即由原来一个人独立工作向组织协调者角色转变。既当战斗员，又当指挥员，协调和指导总站、退休站的管理服务工作，紧紧围绕领导决策，思想上同心，目标上同向，行动上同步，以整体优势的充分发挥，开创中心离退休工作的新局面。二是实现思维方式的转变。从原来的“领导交办，办就办好”的思维方式向“怎样去办，怎样办好”的方式转变，围绕中心党委的工作来制订自己的工作计划，有安排、有检查，保证各项工作落到实处。

　　（三）凝聚“三方面力量”。就是凝聚与领导、与其他科室、与同事的力量，着力在最佳工作效能上有新的提高。一是在工作思路上要与领导搞好“应接”，发挥助手作用。做到组织上服从而不盲从，奉命而不唯命，从上而不唯上；工作上主动而不盲动，当助手而不甩手，配合而不迎合；思想上尊重领导，帮助领导排忧解难。二是在整体联动上要与其他科室和职工搞好“对接”，树立整体分合观念。做到科室职责上“分”，思想上“合”；制度上“分”，关系上“合”；工作上“分”，目标上“合”，互相替补，平等相处，全局“一盘棋”，达到整体联动的效果。三是在实际工作中要与同事搞好“连接”，营造良好氛围。做到严于律己，处事公道，诚恳待人，多一份理解，多一份谅解，多一份宽容，多一份信任；尊重同事，关心同事，设身处地为同事着想，努力创造宽松、和谐、愉快的工作环境。

　　（四）抓好“四项工作”。一是抓好学习强素质。在中心党委领导下一方面抓好自身政治理论学习，一方面抓好业务知识的学习，提高业务水平，提高自身综合素质，使自己能尽快适应岗位需要。二是抓好调研摸实情。管理科要为领导决策提供服务，当好参谋助手，这就要求我们必须把调研工作作为一项重要任务来抓。必须在充分的调查研究的基础上，提供准确真实的依据。三是抓好自身形象建设。管理科是中心直接面对离退休职工的主要部门。因此，作为管理科的一名工作人员，必须以高度的责任感，加强自身素质和形象建设。具体地讲，一是要认真负责，把各项工作做实做细；二是要勤学善思，注重研究剖析矛盾，解决工作中的难点问题，为领导多出点子，多献计策；三是要协调配合，具体工作要多向领导汇报情况，多向各科室通报情况，加强沟通，密切协作，树立自身良好的形象。

　　各位领导，各位同事。如果我能竞聘上管理科副科长，我将更加努力地工作，一定不辜负中心领导和各位同事的重托和厚爱，在中心领导的正确指导下，和管理科的同事们一起，全心全力、精益求精，为提高离退休管理服务水平做出不懈的努力。如果这次没有竞聘上，我也不会气馁，我会认真反思自己存在的不足，并在工作中改正过来。

**竞聘演讲稿范文推荐 篇6**

　　尊敬的各位领导，各位同事：

　　大家好！

　　今天，很荣幸董事局给我一个展示自我的平台。首先，请允许我向大家作一个简单的介绍：

　　我，，会计师，xx县人，1972年8月出生，xx年6月毕业于财专会计专业。同年7月在原xx地区制药厂，从事往来、税务、成本、总账、稽核、市场部会计等工作。1999年8月非常荣幸成为xx集团的一员，主任工程财务主管，兼管房产、设计、物业财务。20xx年11月至20xx年2月，在深圳广海橡胶厂先后任总厂总经理助理、公明分厂总经理助理兼总厂总经理助理职务。20xx年2月承蒙董事长和工程公司的厚爱，重新回到怀抱，先后任工程采购副主任、内审部（原资产管理中心）（副主任、主任）负责人等职。下面从工作体会、以后的工作设想、个人分析三个方面向大家汇报。

　　第一部份工作体会

　　（一）、坚持“一个中心，两个基本点”，通过例行审计和临时、专项审计、检查结合，积极发挥内审经济护航作用。

　　1、一个中心

　　紧紧围绕董事局“03国庆会议精神”和董事长指导思想，04年以来，以实际行动，以点带面、以小促大，把董事长和董事局“以变现、效益为中心”的经营意识，在集团遍地开花。

　　2、两个基本点

　　①、在制度的完善和制订时，尽可能寻求员工和股东合法权益的平衡点

　　如果制度的完善和制订，只顾考虑员工和个人的利益，不管企业效益和股东合法权益，先别说制度本身能否通过，即使通过执行，又能维持多久呢？如果只考虑股东权益而不顾员工合法利益，那么，员工的积极性、创造性、稳定性又从何而来，员工的工作效率会高吗？员工工作效率不高，创造性得不到发挥，企业的效益又从哪里来。

　　②、正确把握“为”与“不为”的平衡点

　　一方面让遵章守纪、全心全意为了公司利益服务和奉献的部门和员工当作审计部门不存在；另一方面让存在或滋生不良习气的员工有“莫伸手、伸手必被捉”的预警、震慑效应。

　　（二）、坚持“以人为本、至高致远“的企业文化为导向，把董事长和董事局对我们无限的信任，化为对公司的\'无限忠诚。审计是一个复杂的工作，具有量大、面广、业多和易开罪人的特点，业务素质和职业道德要求都高于一般的会计人员。两年多来，我们克服困难，身体力行，以身作则，在积极完成年度及半年度例行审计的同时，开展货币检查、存货抽盘、业务招待费等专项检查及工资审签工作，并积极完成董事长和董事局交办的各项临时任务，及时参与各公司邀请的招投标等各项经济活动。

　　（三）、建立健全各项规章制度

　　结合集团实际情况和持续发展需要，集思广益，积极在内部审计、资产管理、工资及风险考核、招投标、年度经营管理责任书等方面进行建立健全和完善工作。第二部份以后的工作设想

　　（一）、坚持和发扬“一个中心、两个基本点”的审计作业指导思想；

　　（二）、一如既往地贯彻、执行“以人为本，至高致远”等企业文化和董事局决议；

　　（三）、保持客观、公正、实事求是、有依有据的审计作风。推行项目

　　组长负责制，审计结论不能出现“冤、假、错”案；

　　（四）、采取部门专业、政策学习和经验总结相结合的方式，加大加强部门人员业务素质学习。并在适当的时机，到武钢、九江石油等大型企业考察向内审同行学习和取经，不断提高部门人员的思想、业务等综合素质，努力维护审计人员在思想和业务上的先进性，“守得住清贫、耐得住寂寞、挡得住诱惑”。（五）、通过例行审计和临时、专项检查相结合，既全面审计、又突出重点；把审计渗透到企业经营管理活动的全方位、全过程中去，不断提高审计威信。

　　第三部份个人分析

　　（一）、具有较熟练的业务技能和多职业、多体制的工作阅历

　　本人先后从事过财务、销售、跑单、管理、采购、审计等职业，具备多方面的从业经验，并与部门同仁一起，所在财务曾获得“优秀部门”荣誉称号。并先后在国营企业、股份制企业、民营企业、沿海企业、个体企业等多种结构的经济实体工作。

　　（二）、具有较丰富的管理理论和实践经验。

　　（三）、具有较强的资源组织、协调能力，擅长使现有的资源通过组合，尽可能发挥最大的效应。

　　（四）、具有较强的独立、全面的思考和解决问题的能力；有以身表率、敢拼敢闯、勇于开展批评和自

**竞聘演讲稿范文推荐 篇7**

　　尊敬的各位领导、同志们：

　　大家好!

　　首先，感谢大家给我们这次公平竞争、交流学习和提高自我的机会。

　　本人，现年33岁，大学本科文化，xx年xx月参加工作，先后在会计国库科技科、国库科、事后监督中心、保卫科工作。在行、科室领导和同事们的关心、指导和帮助下，经过自身的努力工作，使我具有负责的工作态度，熟练的业务技能，丰富的工作经验和较强的工作能力。

　　回顾自己的过去经历，已具备了一名竞聘中层副职的条件。

　　一、具有较丰富的工作经验和较好的写作能力。

　　xx年来，先后在四个科室、十多个岗位工作，多年学习、多个岗位历练，使我增长了阅历，磨练了毅力，提高了能力，逐渐积累了丰富经验，业务素质和工作技能得到了较好的提升。依靠扎实的综合知识水平，主动承担科室的调研任务，撰写信息、报告，拟草各项规章制度，为上级领导决策提供有力的参考，也为从事管理协调工作奠定了扎实的基础。

　　二、具有较强的协调沟能通力和开拓创新的能力。

　　本人在工作中，既能发挥主观能动性，发扬以往好的作风、好的传统，又向同事交心通气，向领导请示汇报，保证政令畅通。在领导的关心信任下，我调整到保卫部门后，倍加珍惜参与管理的实践机会。在工作实践中辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团结协作，不断充实完善，使自己更加胜任本职工作。在负责保卫部门工作期间，面对繁杂的管理工作，在主管行领导带领下，管理行内日常事务，确保上情下达，做好组织协调和服务工作;在全科人员的支持下，顺利完成守卫、押运等安保工作;主动抓好与公安、边防、消防的协调工作，确保地区政法部门安排的各项安保、综治、维稳工作任务不出问题。在多年管理实践中，对领导管理的决策理念、方式方法以及执行效果等各个方面有了一定的认识，也得到了近距离学习的机会，自己有了一些思考，并在工作中不断修正和丰富协调方法，逐渐适应由一个执行者向管理者的角色转变。

　　三、具有较强的责任感和事业心。

　　责任感和事业心是一个人工作的脊梁骨。我在日常生活和工作中注意不断加强个人修养，要求别人做到的，自己先做到，踏实干事，诚实待人。努力做到干一行爱一行，无论是在业务科室，还是在安全保卫岗位，我都能坚守岗位，身先士卒，率先垂范。面对户口迁移，边境证办理等繁杂的基础服务工作，自己能够全心全意办实事，解决后顾之忧。面对紧急、重要的工作任务能够以高度的责任感事业心自觉放弃节假日的休息，加班加点确保各项工作任务完成，不出问题。在面对日常工作的难点、热点，能及时根据实际情况，提出自己的想法、观点，切实解决在职责之内，让领导放心。

　　本人忠于职守，躬身实践，较好的履行了应有的职责和使命，获得同事领导的认可。20xx、20xx年连续两年年度考核被评为优秀，连续多年被评为先进个人、20xx被评为优秀党员，但是成绩只能说明过去，荣誉不能代表将来。我还存在不足之处，仍然需要不断学习和锻炼。假如这次竞岗成功，我将做好以下三个方面的工作。

　　一、始终保持谦虚谨慎，求真务实的工作作风。一如既往地加强理论和业务学习，根据形势发展的需要，多做调查研究，多向同事请教，不断提高自己的管理水平和业务水平。

　　二、正确认识和充分发挥副职的辅助作用。服从领导，听从安排，当好配角，摆正位置，敢于工作，勇于承担责任。协调好各方面关系，在科室内做到团结协作，宽以待人，严于律己。发挥党员模范带头作用，并关爱同事的生活、工作和学习，增强队伍的凝聚力。

　　三、要识大体，顾大局，个人意见服从集体决定，以高度责任感和使命感做好自己的分管工作，做到粗细适度，大事不糊涂，小事不计较。

　　这次若能竞职成功，我将以此为新的起点，在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值。

　　胜固然可喜，败亦无悔!谢谢大家!

**竞聘演讲稿范文推荐 篇8**

　　尊敬的各位领导、同事们：

　　大家好！

　　公开、公平、竞争、择优的人事制度给予我们每个人一个展现自我、公平竞争的机会；当前，不断发展的社会体制既给我们带来了压力，也带来了动力。参加这次竞聘，我的心情是异常激动的，因为这是对我多年来工作态度与工作业绩的充分肯定！首先要感谢领导和同志们对我的信任，让我有机会在这里竞聘演讲。积极参与、正确理解、挑战自我、抓住机遇是我参加这次竞聘的目的。我要竞聘的是总经理一职。

　　我叫，今年\*\*岁。于20xx年\*月进入集体企业，开始了我从事职业生涯。光阴似箭，在集体企业工作的\*\*个年头，我把青春与热情全部投入到自己从事的这个平凡的岗位上，尽职尽责，一丝不苟，从一个业务新兵逐渐成长为一个有担当、敢反思、珍惜人生价值的业务骨干。

　　一、对总经理岗位的认识

　　总经理即受单位委托，带领全体管理人员，全面实施和饯行单位的各项管理制度和服务理念，按照单位的实际情况，组织指定和实施各项物业管理方案，全心全意做好单位的服务，实现单位的各项目标。这就要求作为总经理首先应该具有良好的政治素质以及强烈的事业心和责任感，同时要有勤奋工作，遵纪守法，诚实守信，开拓进取的思想品德和扎实熟练的物业管理专业知识。

　　宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来，这些年的学习充电与工作历练，我的工作经验日渐丰富，理论知识日益扎实，我已具备充分自信，并做好充分准备担任客户经理一职，坚信自己能做好相关工作。

　　二、竞聘该职务我的优势

　　首先，具有娴熟的业务技能，熟悉各项规章制度。我多年来一直从事物业管理工作，能够熟练掌握单位的各项物业管理工作服务流程以及街道资产的租赁流程，街道下属企业的几宗土地遗留问题也十分清楚，了解熟悉物业管理行业的最新发展方向和动态。并且这些年我不断充实自己，坚持工作中学习，学习中工作，不断自我提高、自我完善。多年以来的岗位磨练，无论是传统业务，又或是新兴业务，我都力求做到守制度，懂原理，会操作。

　　其次，具有良好的政治素养，热情与冷静并存。作为单位的一员，在工作中我不仅有坚定的政治立场，而且有较高的思想政治觉悟，对于自己肩负的责任，我能清楚的认识，在工作中从未在原则问题上越雷池一步。能力不足，道德可补，责任可补；道德缺损，责任意识不强，能力却不可补。良好的政治素养使我工作事半功倍。

　　最后，具有强烈的服务意识，以业主为中心，扎实勤恳。我一直将强烈的事业心和责任感应用到工作中，能遵纪守法、爱岗敬业、踏实工作、以身作则。在岗位工作中，自己牢固树立“为民服务、客户至上”的服务理念，工作积极主动，不断改变服务理念、提升管理服务水平，取得业主对单位的信任和信心，为单位的发展做出应有的贡献。

　　三、对经理的工作设想

　　成绩属于过往，激情来自未来。回忆往昔，我所走过的每一步，都渗透着组织的培养，都凝聚着领导的关心，都夹杂着同事的奉献。总经理不仅是一个具有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任。如果领导和同志们信任我，我将从以下几个方面努力工作，为单位的发展鞠躬尽瘁。

　　首先，摆正位置、消除顾虑，换位思考。我要摆正自己的位置，多站在业主的角度，来审视和监督工作质量，做好业主的代言人。当前，物业市场的竞争日益激烈，物业企业能否在市场立足、生存和发展的关键因素就是服务质量的优劣，服务质量的优劣同时直接关系到单位的效益。我要提前做好准备，积极主动的介入工作，做好服务质量的监督，并定期检查发现和反馈潜在的服务问题，换位思考，以主动发现问题、解决问题替代以往的接受业主的投诉。工作中，加强与各部门的沟通和协调，要用真诚的态度，提出意见建议，而不能求全责备，产生反感。

　　其次，转变理念，树立“业主至上”的服务理念

　　我不能将自己定位在“管理者”的角色中，而应该把自己切实的摆在“服务者”的位置上，提高服务质量，妥善处理好和业主之间的关系。为此，我首先要树立超前服务的意识。换位思考，设身处地的为业主着想，多了解业主对物业服务等各方面的意见，积极主动的把控制工作做在事前。其次，我要以真诚的心和业主交朋友，具体了解部分业主的实际困难，给予帮主和关心。“赠人玫瑰，手有余香”，我要真诚的付出，赢得业主对我工作的理解和支持，建立良好关系。

　　最后，开拓创新，充实过程，提升执行力。在开拓服务意识和服务水平的同时，要以各项成本控制为中心，为单位各项管理制度为依托，大胆创新管理方法和手段，在建立健全岗位责任制的基础上，要重视各项工作的细节管理，从日常的小事抓起，真正实现从细节抓管理，从管理创效益的经营理念。对于单位指定的各项管理制度要从紧从严，对执行力的建设做到一丝不苟，管理即是各种行为的集合，要让全体员工熟悉掌握单位的管理制度，扎实落实执行，才能发挥管理制度的真正作用。

　　“给我一根棍子，我能撬起整个地球。”“给我一个机会，我能做出我的光彩。”面对各位领导，各位评委，各位同事信任和期待的目光，我不仅看到了希望所在，也意识到了压力所在，同时也是我的动力所在。此次竞聘，无论成功失败，我都能以平常心对待，并将以此作为新的起点，更加努力工作，迎难而上！

**竞聘演讲稿范文推荐 篇9**

　　大家好，今天我来参与职工代表的竞选，希望大家支撑我。

　　首先，我需求和大家单独正确认识工会组织的作用。工会是协调公司和员工之间利益的纽带，是要在保护公司全体利益的根底上保护员工利益，协调劳资关系的一个民主组织，做一名职工代表，就要做到广泛的听取和搜集公司与员工单方的看法和消息，并及时做好消息的反馈任务，为员工排忧解难，为员工效劳，使员工能够以更好的精神面貌和形态为公司的消费运营作出奉献，为公司创造更大的利益。

　　让在座的各位能够快乐的任务是我期望的工会任务的目标！我愿尽本人的努力，能够为大家处理一些任务和生活中遇到的艰难，让大家在一个和谐的环境里任务和生活。其实，今天也是在座的各位给予了我参与职工代表竞选的动力：大家都是在不同的任务岗位上勤劳的任务着，数年如一日，为公司默默的奉献着青春年华，因而，假如我能成为一名职工代表，为大家做一些力所能及的事，那是我非常愿意的。我没有丰厚的工会任务经历，但我有足够的热情和自傲来承当这项任务。在大学的时分我不断担任团支部书记的职务，秉着公正公平，勇于担任的态度，热心为同窗效劳，关心同窗的生活和进修上具有的成绩，及时向校方反映先生的看法和建议，为学校和先生更好的教与学搭建了桥梁，为同窗们营建了一个舒服和谐的生活进修环境。在我的努力下，我所在班级连续三年获得优良团支部和优良班级的光荣称号，我本人也由于出色的表现而获得校方的表彰

　　从学校回到公司已经半年了，亲眼目睹了公司在深化企业变革，建立“一强三优”古代公司的远大目标进程中所做的任务，常常辰刻感遭到变革带来的新鲜气味。\*公司已经逐步步入了古代企业管理的轨道，古代企业的合作不只仅是经济实力的合作，更是员工的全体素质和企业文明的合作，\*公司的“团队、敬业、创新、唯实”四种精神，正是将“以人为本”的运营理念注释的淋漓尽致。时期赋予了工会组织特别的\'任务，更好的为企业消费运营效劳，深化基层理解员工的思想动态，及时向公司主管部门反映员工任务与生活中具有的冲突，这是供电企业深化变革中工会组织的重要任务。

　　今天我来竞选职工代表，假如竞选成功，我一定会继续加强政管理论进修，恪尽职守，勇于担任，为大家多办实事，多处理大家在任务生活中遇到的艰难，做好大家的知心人，同时也为分公司的勾分离作，安全消费和运营管理尽一份力。祝大家在新的一年里任务愉快、身体健康、家和万事兴、谢谢大家。

**竞聘演讲稿范文推荐 篇10**

　　尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

　　大家好！

　　今天是个难忘的日子，是我第一次面对大家进行竞聘演讲。我首先感谢领导给我这次竞聘的机会，感谢评委在百忙之中抽出时间来给我讲评，感谢同志们对我的信任和支持。我个性温和，但充满激情；我做事稳重，但不张扬；我为人正直，但不固执。

　　我已经步入人生的不惑之年，在这充满生机和活力的新世纪，机遇和挑战并存。我常常扪心自问：“我还该不该有自己的梦想，我还有没有梦想？我的梦想在哪里？”我深思过，也傍徨过、惆怅过。凭心而论，我工作时间虽长可人生经历普通。二十多年来，我一直默默无闻地工作，是这次竞聘上岗的机会又一次唤醒了我沉睡的梦想。我没有辉煌的过去，但是，我会把握好现在和将来。为此，我来这里展示自我，让大家认识我，帮助我，进而喜欢我，支持我。我希望能靠自己的知识和水平，靠自己的实力而不是靠运气来赢得这次竞聘。我这次竞聘具有五个优势：

　　一、有丰富的机关工作经验。我在机关工作近二十年，特别是在基层科的十多年里，我能服务好基层，并得到了基层同志的认可，有丰富的基层工作经验。

　　二、有较强的工作能力。在日常生活和工作中，我能不断加强个人修养，以“明明白白做人，实实在在做事”为信条，踏实干事，诚实待人。在领导和同事的关心帮助下，我的组织协调能力、判断能力、办事能力都有了很大提高。

　　三、有乐于奉献的敬业精神。我出生在农村，种过田，进过厂，吃过苦。我爱岗敬业，不管干什么，干一行爱一行，努力把工作做得更好。

　　四、有一定的写作能力。我喜欢看书读报，在平时的工作中，也撰写一些信息、先进事迹、经验材料和调查报告，具备较好的文字功底。

　　五是有较大的年龄优势。我正值人生中年，身体健康、精力旺盛、敬业精神强，能够全身心地投入所热爱的工作中去。

　　假若我有幸竞聘成功，我将不辱使命，努力工作。

　　最 后，我有个请求，请允许我邀请在座的评委、领导、亲爱的同事和我一起，用最 真诚、最 热烈的掌声，为参加竞聘的同志加油；为获得成功的同志祝福；为我们光辉灿烂的明天祝福。

　　谢谢大家。

**竞聘演讲稿范文推荐 篇11**

　　尊敬的各位领导、评委、同志们：

　　下午好！

　　今天我能参加路政中层岗位竞聘，感到非常荣幸。感谢组织上给我提供了一个公平、公正的竞争舞台，同时，这对我来说也是一次锻炼的机会，对我今后的工作是非常有益的，我再一次谢谢大家！我叫罗运华，38岁，大专文化，1990年参加工作。XX年从事路政管理工作，至今已有6年的时间。先后在大柘路政中队，新路湾路政中队当路政巡查员和兼职路政驾驶员，有丰富的汽车驾驶和路政管理工作经验。在这几年的路政管理工作中，我一方面加强业务工作的学习，牢固树立了全心全意为人民服务的思想，树立路政员文明执法的良好形象，有时工作忙，放弃了很多休息时间，奋斗在公路执法一线维护路产路权；另一方面，我加强路政工作的理论学习，认真学习了《公路法》和《浙江省公路管理条例》 。我这次参加竞争上岗，目的就是在于锻炼自己，获取多方面实践经验，提高自身综合素质。参加工作20年来，我积累了较丰富的基层工作经验，我没有辉煌的

　　过去，只求把握好现在和将来。今天，我竞争的岗位是路政中队中队长。我认为我有以下几方面有利条件：

　　一、是我精通路政业务，具备娴熟的办公技能。多年的路政工作实践，使我对路政管理的各项内容都有了一定程度的了解和认识，直接和公路沿线上的单位、群众与驾驶员打交道，熟悉全县公路的路政管理状况。对路政管理当中的难点、重点问题能够进行认真地分析，迎难而上，采取有效措施，逐步予以处理。在提倡办公自动化的今天，我的计算机应用能力不断提高，多种办公软件、程序应用自如。

　　二、是政策法律意识强，路政执法实践经验丰富，在实施路政许可，处理违

　　法堆放、建筑，路产索赔，治理超限运输等诸多案件中，我始终坚持依法行政，严格依据《公路法》《浙江省公路路政管理条例》等法律、法规办理。对路政法规的应用，执法程序的掌握，执法文书的制作驾轻就熟。

　　三、是我吃苦耐劳、爱岗敬业、无私奉献。在路政巡查、宣传、制作执法文书、案件处理，不言苦、不言累，无论在哪里，不管干什么，我踏踏实实、兢兢业业，努力把工作做得更好。

　　四、是工作作风朴实，为人谦虚、诚恳、好学。我的办事原则是该办的马上办，就是加班也要干好。从不利用手中的职权对当事人吃、拿、卡、要。工作之余我勤于学习，勤于思考，并有多次带班的工作经验。这些有利条件决定了我能够更快地进入路政中队长这个角色，开展工作。 “在其位、谋其政”，假如我有幸竞争上这个岗位，我将在公路段班子领导下，围绕公路段总体工作布置，以“新思路、新举措、新发展”为指导思想，以“执法人员高素质化、执法手段现代化”为目标，从以下几方面入手抓好路政管理工作：

　　一、加大巡查力度，及时发现违章，违法行为，特别是违章建筑和做好撒落物管理，对违章建筑要尽早发现，实行早管，敢管，管得了。撒落物管理要制作一份规范装载责任书与沿线的各个厂、矿、及砂石料场签订责任书，使它们有更好的了解规范装载责任重要，减少公路撒落物污染，减轻道工的工作压力，提高公路的安全性能。

　　二、抓好宣传工作。将大队印制的《公路法》《路政条例》等法律、法规、小册子分发给公路沿线的各村委、单位、厂矿、群众，扩大宣传面。通过小册子架起一座管理者与被管理者之间相互联系的桥梁。

　　三、建立中队汇报制度。按照每月的月初中队的负责人将一个月来的工作情况、路政管理中的难点、重点问题，生活问题向大队进行汇报。以便大队好及时采取相应措施，尽快尽早地予以解决。并做好投诉举报的查处，履行行业职责，树立路政部门良好形象。各位领导、各位评委、各位同事，在我的演讲结束之前，我要引用古人的名言来自勉：“不可以一时之得意而自夸自能，亦不可以一时之

　　失意而自坠其志”。竞争上岗，有上有下，不管结果怎样，我都将保持平常心态，励精图治、恪尽职守，加倍地努力学习、勤奋工作，来回报组织、领导和同事们对我的支持和厚爱。我的演讲完了，谢谢大家！

　　首先感谢领导们给我这次机会让我站在这里，来进行竞聘演讲。相信这次竞聘将是我未来人生中的一大转折。我的名字叫吴七纬，本科学历，XX年8月荣幸地加盟了广安移动直属分公司，目前就任前锋片区经理。工作两年来，移动公司先进的硬件设施、完善的市场服务、至诚的服务理念、和谐的人文氛围、深邃的企业文化、广阔的个人发展空间给我留下非常深刻的印象，它深深地震撼着我的心灵，使我坚信：选择了中国移动就是选择了人生发展的机遇。

　　我今天参加竞聘的岗位是观阁片区经理。这一职位肩负着四大职责，即销售、服务、信息搜集、社会渠道组建及管理。其核心是服务,基础是管理。

　　观阁片区辖观阁、小井、龙滩、光辉、广兴五个乡镇，人口约9万人。目前片区内核心渠道有两家营业厅，三家专营店。竞争对手在片区内没有核心渠道，虽然如此。但片区内仍然有三个乡镇小井、龙滩、光辉没有我们的渠道。渠道的覆盖不是非常的均衡。所以，拓展片区渠道应该是目前观阁片区首要的任务。

　　如果这次我有幸能够竞聘成功，我将从以下几个方面入手工作：

　　一、通过服务创新实现服务领先。中国移动通信的服务理念是“沟通从心开始”。我认为：要切实做好“沟通从心开始”，必须要做到“沟通从‘新’开始”和“沟通从‘行’开始”。也就是说我们每一位员工不仅仅要有服务创新的意识，而且更重要的是要将这种服务创新的意识应用到实际工作中去。在目前,移动通信市场的竞争中，服务已成为企业竞争的绝对因素。对手同我们的竞争已经从原来简单的价格竞争全面转移到服务竞争上来。谁的服务内涵丰富，谁的就是市场的赢家，服务创新将成为开拓客户市场的有力武器。

　　专心、诚心、真心为客户服务，强化“客户就是我们衣食父母”的服务理念，达到思想熟悉上的“零距离”。人性化、人情化、人文化服务，打破时间、空间的

　　概念，以客户满足为标准达到全方位服务的“零距离”。加强企业与客户之间的\'交流、沟通。充分调动片区内渠道及员工的营销服务积极性，改变服务方式，强化被动式服务向主动式服务转变，营业向营销转变，等客户上门向上门服务转变，从而全面提高客户对中国移动的认知度、信任度和满足度，最终使客户与企业融为一体，达到企业与客户的“零距离”。倡导全员服务，树立客户至上，杜绝在接待客户方面推诿、扯皮现象的发生，以提高办事效率来改善服务质量。既增强员工了的主人翁意识，树立了企业良好形象，同时也锻炼了员工解决问题的能力。

　　二、搞好大客户工作实现业务领先。这就要求我们的服务不能只停留在表面要向深层次发展。服务要向深层次发展：首先，要强化服务意识，熟悉到做好服务，不仅关系到企业的生死存亡和发展，更是关系到员工个人的生存、发展的根本问题，“失去了客户就是失去了市场、利润，员工就失去了就业的机会，”从而树立“客户就是财富，服务等于收入“的观点。其次，我们必须要具有竞争意识。既要有勇于竞争、善于竞争的魄力和勇气，还要有硬着头皮、厚着脸皮、饿着肚皮、磨破嘴皮去闯市场的精神。要根据市场需求对外加大宣传移动通信业务品牌的力度。让移动通信的业务成为“第三者”插足到每一位客户的家庭生活中去。和客户“谈、练、爱”，“谈”是指向移动客户开展业务宣传、阐述移动资费、解答客户提问、介绍移动热点等；“练”是指给客户演练手机上网、移动办公、手机银行、网上购物等时尚的新业务功能；“爱”是指延伸我们的服务，用爱心去帮助那些老、弱、病、残的客户。以打造出中国移动的服务品牌为已任。在座的每一位都知道，在经济学中有一个很重要的法则，叫做“二八原理”。它深刻分析出我们的经营收入的80%是由20%的大客户带来的，这20%的大客户就是我们企业的忠实客户、信誉客户和最佳客户。显然，我们有更多的理由让这些大客户对我们的产品或服务更加满足。我们应该把大客户看作是企业生存和发展的命脉。就市场竞争现状来看，大客户已经成为竞争对手同我们争夺的焦点，做好大客户的服务工作，提高大客户的忠诚度，保持大客户群稳步发展是企业打造服务品牌，实现业务领先工作的重中之重。

　　我认为：要搞好大客户服务工作,首先,要在纷繁复杂的客户群中找准目标，辨别出谁是大客户、谁是重要客户、谁是潜在大客户，要摸清大客户所处的单位、行业、规模等情况，建立完善的大客户基础资料，为市场营销打下坚实的基础。其次，是在为大客户提供共性服务的同时，还应提供“优先、优质、优惠”的个性服务。以人盯人的方式，定期分层次地走访大客户，了解客户的需求及竞争对手的活动情况，制定出“人无我有、人有我优、人优我新、人新我特”的服务策略，竭尽全力地满足大客户的非凡需求。第三，要优化大客户服务工作的业务流程，要围绕“综合受理、内部分流、优先处理、结果反馈”的原则建立大客户服务的“绿色通道”并确保其在运行中畅通无阻。最终打造出中国移动的服务品牌实现业务领先的战略目标。

　　三、加强基础管理，完善激励机制。基础管理作为企业最基本的条件是企业不可逾越的阶段。一个企业假如基础管理的基本功不好，虽然也会有短期的快速发展，但绝不可能长期持续发展下去。随着市场竞争的白热化，问题也就会慢慢浮出水面，如服务不好、统计不实、素质不高、考核不严等等。这些都会使我们企业的市场竞争力大打折扣。因此，加强基础管理工作，建立建全激励约束机制在基层的片区势在必行。首先,要合理分工，协调好片区内部的各个环节，树立“前台为客户服务，后台为前台服务”的企业协作观，使片区内员工熟悉到前台是后台的客户，上一道工序是下一道工序的客户，形成后台服务前台、个人服务集体、部门服务全局、全员服务客户的观念。其次，基层管理者要树立学习观。即，向员工要学习，把员工的需求作为基础治理的导向；向用户学习，把用户的意见作为改进工作的忠告；向竞争对手学习，用他人之长补我所短；向兄弟片区学习，互通有无、及时改进。总之要博采众长，合理消化，有效利用。第三，基层治理者要有安全生产意识。要遵循“生产必须安全，安全促进生产”的原则。在安全问题上牢记99-1=0的理论，在管理工作中99件事做好了，却出了一次安全事故，结果是前功尽弃等于0。

　　因为有了好的员工就不愁没有好的客户。最终以创新推进治理，以治理推进服务，以服务推进效益。实现企业效益的最大化。建全激励约束机制,树立“以人为本”的治理理念。人是生产力中最活跃的起决定性作用的因素，他也是企业中的宝贵资源。在管理学中有个“木桶定律”就是说，一个用许多木板箍成的木桶，其水容量的多少不取决于最长的木板或全部木板长度的平均值，而取决于最短那块木板。因此在片区内部一定要加强业务学习，提高整体业务水平，这也是改善服务具体工作的实施。

　　在片区不但要激励有余而且要约束充分，有了完善的激励机制后，还应建全约束制度。在激励中体现约束。我认为片区经理首先应该是一名劳动者，是为企业、为员工、为客户的服务者。所以说在制度面前要人人平等，管理者要带头遵守各项制度，自觉接受制度的约束，率先垂范。要求员工做到的管理者自己应该首先作到。另外管理者要敢于承担责任，要为其管理范围内员工及渠道的行为和结果负责，要为企业负责。只有这样才能树立起管理者的威信，整个片区才能心往一处想、劲往一处使，抛弃个人得失，追求着企业的追求,幸福着企业的幸福，做到“金杯银杯不如客户的口碑，金奖银奖不如客户的夸奖”。最终达到客户完全满足的宗旨。

　　四、大力拓展市场，实现渠道的全面覆盖。渠道是企业发展的坚实力量，而在片区内仍然有三个乡镇未能有主体的渠道，所以，必须要克服畏难情绪，深入当地市场拓展渠道，从而实现片区内渠道地全面覆盖，更好地为当地的用户服务。而且不给竞争对手留下可乘之机，抢先占领当地的市场。总之，只要我们挥动创新的指挥棒，齐奏市场的乐章，合唱服务的主旋律，中国移动的音乐一定会更加美妙动听

　　各位主考官：我虽然很年轻，加盟移动的时间不算长，但我有发展的无限潜力和开拓创新的勇气。为了中国移动的美好未来，请相信我。给我一点阳光吧！我会更加灿烂的。

　　我的演讲完了，谢谢大家，不足之处恳请大家批评指正

**竞聘演讲稿范文推荐 篇12**

　　尊敬的各位老师、各位同学：

　　大家晚上好！我是来自学习部的范琪，现任学习部副部长，我要竞选的职位是学生会副主席。首先，我要感谢在座的各位，正是因为你们长期以来的信任、支持和鼓励，使我今天带着对交通系学生会的热爱，义无返顾，信心百倍地走上这个讲台表达我的心声。

　　入学前，就在想象大学的学生会是什么样子，想象着加入那样的大家庭该有多好。初入大学，看到接待新生的学生会前辈，更坚定了我想要加入学生会的信念，于是积极的参加学生会竞选和班委竞选。组织和参与各种活动使我与老师、同学建立了良好的关系，一年以来，学生会这个大平台让我褪去了高中生的青涩，学会了许多交际之道，认识了许多的朋友，我为身为学生会的一份子而感到无尚荣耀。

　　长期以来的工作锻炼，培养了我较强的办事能力和组织协调能力，以及驾驭复杂局面和把握大局的能力，同时勤学苦干，为人随和的个性使我与广大同学建立了良好的友谊。这是我的优势所在，也正是这些造就了一个出色的学生会干部所需要的\'。我深信，一切真知都来源于成功的实践。我所拥有的，正是学生会副主席所需要的，学生会副主席所需要的，正是我所拥有的。

　　我们今天聚在这里，无非是为了一个相同的目的，就是要使我们的学生会变得更强更好。

　　假如我能当选，我必定会尽全力服务于同学，服务于学生会，并视形式对学生会进行内部建设和调整。

　　一、是认真贯彻共青团委员会和学生办公室的精神和指示。在学生工作办公室教师的指导下，我们要处处努力，处处开展工作。确保所有的工作都按时完成，质量和数量都已完成。

　　二、继承和发扬学生会上届会议的优良传统，并以良好的工作作风，向原学生会全体学生学习。在成绩上，不断创新，充分发挥本部门的优势，建设具有交通部特色的学生会。

　　三、努力改善当前学生会的缺点。

　　1、继续建立健全管理体制和工作制度。促进学生会工作的制度化、规范化、系统化和专业化。做所有的工作都要找一章，奖惩分明，促进员工的工作态度，提高工作效率。

　　2、转变工作观念，大胆放权，充分调动学生会全体成员的积极性，注重培养一批潜在的学生，成为学生会未来发展的重要力量。

　　3、继续加强部门内部、部门之间、学生之间的相互沟通和交流，共同努力，充分调动学生集思广益，智慧和力量，让更多的学生参与到我们部门的建设和发展，交通运输部成为一个团结与合作，富有团队凝聚力。

　　第四、加强内部组织建设。继续开展干部素质培训，加强学生会各部门之间，学生会与外界的交流，提高干部、队伍的思想素质，加强管理和专业知识的学习，拓宽视野，增进与其他学生会和外界之间的了解和信任。为更好的为同学服务提供有力保证。

　　我不想用华丽的词藻修饰我的演说，也不想用激情的讲话渲染我的舞台，因为我知道，再多灿烂的话语也只不过是一瞬间的智慧与激情，朴实的行动才是开在成功之路上的鲜花。

　　安静的离开，还是勇敢的留下来？决策权在你们手中，但是给我一个机会，我一定不负重望。

　　谢谢大家！

**竞聘演讲稿范文推荐 篇13**

　　尊敬的各位领导、同事们：

　　大家上午好!首先感谢组织给我这样的一次机会参与竞聘，这对我个人来讲，这不仅是一次竞聘的机会，更是一次检验自己前一阶段工作、学习、生活和发现自己不足的机会、一次学习和锻炼的机会!

　　我叫，现任县烟草专卖局办公室副主任，今天我要竟选的职务是办公室主任，我一直负责办公室人事劳资工作，因工作变动，去年九月县局党组让我主持办公室工作，在原主任郝彩国的领导下，同志团结，工作顺畅，给我今后做好工作打下了很好的基础，在局(营销部)党组的亲切关怀和坚强有力的领导下，在其他部门的密切配合下，在同事们的支持和帮助下，作为办公室副主任的我，面对繁重工作任务，不断接受挑战和自我加压。努力提升工作水平，履行了工作职责，较好地完成了各项任务。

　　经过几年的工作对于办公室这个岗位我也有了较为深刻的认识，办公室的事事关全局，它的工作内容主要有;为领导提供参谋,及时准确的提供决策所需的数字和资料;为全局事务当好总管，千头万绪，无一遗落;一线员工当好后勤,它需要有全局的胸怀，又要有服从的意识。摆好自己的位置是相当重要的。

　　我觉得我有足够的优势来竞选这一职务：

　　一、为人真诚，有较好的群众基础

　　担任办公室副主任以来，认真完成每项工作，沟通领导和群众，对外接待，对内处理繁琐的日常事务。我觉得在这方面处理的还不错，对同事冷热适度，不搞拉拉扯扯，吹吹拍拍，对突发情况刚柔适度，当断则断，不搞优柔寡断，对待工作较为严谨，基本上取得了职工和群众的拥护和支持。

　　二、有较强的学习能力

　　近年来我不断学习了理论知识以及与业务部门相关的政策、法规和条例等，并谦虚地向其他同志学习，取人之长，补己之短，努力丰富自己、充实自己、提高自己。通过学习，进一步提高了政治水平和驾驭实际工作的能力;提高了思想觉悟和执行党的路线、方针、政策的自觉性。

　　三、足够的自信和热情

　　经过近几年在办公室的工作，我对这职务有了相当的了解，对各方面的知识也有了一定掌握，我有着饱满的热情和斗志去对待这份工作。

　　四、轻车熟路，具有丰富的实际工作经历

　　我合理安排，充分调动全室人员的工作积极性，在搞好服务，参与政务，完成任务，办好杂务等方面做了大量的工作，保证了单位各项工作的正常运转;在健全制度，使办公室工作走向制度化、规范化方面，针对平时工作容易产生问题多个环节，有针对性地制定了印章使用管理制度、车辆管理制度、文档管理制度、办公用品管理制度等一系列规章制度;按照市局进一步加强招待费管理规定，进一步完善了招待费用管理制度，重新制定了招待标准。按照市局工作安排，通过市场调研，10月底完成了对就餐、采购烟酒和车辆维修定点的调整，办理了消费卡，实行消费即刷卡开票;开展安全教育，增强防范意识，多次组织员工认真学习安全知识和开展消防实战演习，进行了安全知识测试;还在全员中进行了安全防范教育和岗位自查活动，有效提高了员工遵守安全规章的自觉性，增强了全员安全意识，并对重点部位的安全设施进行经常性的排查，对安全隐患进行彻底整改。这一系列措施的落实到位，确保了企业全方位，全过程的安全，为我们搞好市场管理经营卷烟工作提供了强有力的保障。

　　五、有着拒腐防变的思想防线

　　作为一名党员领导干部，我始终坚持把廉政建设作为提高自身修养、保持共产党员先进性的重要环节，始终把廉政建设理论学习同政治理论学习有机结合起，认真学习先进典型事迹。通过经常性的学习，加强了自身的党性修养，坚定了理想信念，巩固了正确的权利观、地位观、利益观，使自己进一步认识到新形势下加强廉政建设的重要性、必要性，增强了在新形势下拒腐防变的免疫力，为履行党风廉政建设职责，奠定了良好的基础。

　　如果我竟聘成功我将在新的岗位上加强学习，尽快融入岗位，我虽然了解办公室的大致工作内容，但还是存在不懂的问题，我会不断努力学习，争取尽快熟悉岗位，掌握技巧和工作方法，以适应工作的需要;新的岗位上，我会继续发扬团结协作，互相帮助，互相关心的精神，更好的做好每项工作，营造一个良好的工作环境;完善现有制度，加大执行力度，以制度促管理;勤快办事，为人们提供优质的服务，我将会把为人民服务当作自己的情感所系，职责所在;我将继续以“实实在在做人，尽心尽责做事”为原则，努力完成每一项工作;同时加强安全方面的管理，坚决杜绝责任事故的发生

　　当然我也还存一些不足，如制度建设方面还薄弱，照章办事不足，靠经验办事有余，在有些方面还不够虚心，工作思路不宽，眼界不远，工作的主动性、超前性不够。今后，随着对工作的进一步熟悉，我更要做到不骄不惰，更要注意廉洁行政，把自己所做的每一件事都放到阳光之下，放到群众中去，自觉接受群众的监督和指正，努力做到刻苦学习，提高素质，牢记宗旨，服务群众，把工作做得更好。

　　最后我想说，无论这次我竞聘失败与否，我都会把这次竞聘当做一次契机，我都会一如既往的学习，争取更大进步，同时也希望大家继续给予我支持与鼓励。

　　谢谢大家!

**竞聘演讲稿范文推荐 篇14**

　　尊敬的各位领导，评委：

　　大家好！在读职高。我于20xx年进入加油站工作，先后从事营业员、等工作，现为。今天，我竞聘的岗位是加油站收款员一职。

　　我参加此次竞聘的优势是：

　　工作以来，我一直没有放松过努力，运用各种方法各种途径提升自己。经过四年的努力，我的综合专业技能有了很大提高，并在比赛中体育、知识、计算机比赛得过前三名名次。xx年，我曾在带领下见习过收款。经过天的学习，我的对收款流程有了更为全面的掌握。还教会了我如何处理收款过程中出现的各种棘手问题。

　　总之，是加油站这个集体让我成长的更快，让我从一个懵懂的年轻人，成长为一名有着一定经验的加油站工作者。我要用我的实际行动回馈领导和同事们对我的厚爱。

　　竞聘成功后我将做到一下几点：

　　第一，提高自身素质。我将努力学习相关专业知识，勤奋学习，不断加强自我创新能力与自我约束能力。在为加油站奋斗中树立正确的世界观、人生观和价值观，自觉经受考验，在纷繁复杂的社会里把握好人生之舵，校正好人生航向，把一颗赤诚的心奉献给。

　　第二，提高服务水平。我们的所有工作都应始于客户需求，终于客户满意，一切服务紧紧围绕客户需求开展，并致力于提供超越客户期望的产品。一切服务先于需求而动，以满意服务赢得客户。要遵循市场导向、客户导向的原则，为此，我将熟悉商品价格和开票程序，真诚热情对待顾客，想顾客所想，急顾客所急，解顾客所需，为顾客提供快捷、准确、优质的服务。

　　第三，做好安全工作。我将严格执行岗位操作规范和服务规范，苦练技能，避免走单、收假钞等事故发生，并熟练使用消防器材，会使用119、110、120等应急处理电话3熟悉突发事件处理程序，若发生突发事件，我要沉着应对，并及时报警或上报，独立或协助进行处理4确保加油站营业现金和票据的安全。

　　第四，共创班组荣誉。几年的加油站工作让我意识到，一个团结上进的集体不仅能够创造出更大的经济价值，还能让每一个人身心愉快的工作。在团结方面，我将严格要求自己的，将自己的有限的力量融入集体，发挥自己最大的潜能，为共同的班组荣誉而奋斗。

　　希望借我们加油站人事改革的“东风”，使我这块得到大用的机会，一旦如愿，竭诚领导用挑剔的眼光看我，多提宝贵意见。最后，我想以丘吉尔的名言结束我的演讲：“我没有什么好奉献，有的只是热血、勤劳、眼泪和汗水”！

　　谢谢大家！

**竞聘演讲稿范文推荐 篇15**

　　首先感谢以王总为代表的各位经理在我遇到挫折的时候给予我的帮助，以及在公司销售会上为我争取这次机会！我经过的一段时间的思考，总结出以前做为现场经理失败的原因和教训。主要有以下几条：

　　一，接客户实行不公平的排轮制度，导置内部不团结。对有的人好，对有的人不好。

　　二，重视招人，不重视留人；重视个人素质，而不重视团队精神；注重制度，而不注重人性化。

　　三，对前台过分高压政策，而对外勤是基本不管的。特别是当场炒掉前台，导致人心不稳。

　　四，自认为自己什么都做过，很少和别的现场经理沟通，也从来不和下边人沟通。以前做外勤经理时候就是这样。

　　五，对于客户情况，没有象别的现场经理那样登记仔细。外勤和前台的互相沟通不够，当然也是怕浪费车费。

　　六，自身对于房地产专业知识和项目知识并不熟悉，特别是签合同的按揭，以前自己做前台的时候没做过这些。

　　七，坚决要前台做业务员锻炼，这样，导致，短时间业绩是上不去的。关于这一点，自己以前也向公司提过，自己主张这样。原本希望建立最强大的前台队伍，结果反倒建立最弱小的队伍。

　　八，重视制度，轻视人性化的一面。

　　由于淘汰机制的改变，使我措手不及。因为以前的淘汰办法我是不怕的，一个月落后，下个月可以追上来。因为，天域开盘，一部分前台在深圳锻炼，从来没有接过客户。因为我认为锻炼要及早，晚的时候翅膀都硬了，叫她去，会走人。一部分怕苦有意见的，也被我炒掉，原计划过了年再招7，8个，最后只剩下两三个。

　　如果再一次组建队伍，我会牢记各位领导的话，凡事要虚心请教，不再闭门造车。凡是碰到拼车的，需要合作的，一定会很好配合。以前一些好的东西，还是会坚持。坚持从业务员中提拔前台，坚持帮助外勤经理招工。凡事从公司利益出发。

　　最后，我之一直都在坚持，是因为对对朱总非常认同。我相信，这是我打工的最后一站。无论碰到什么样的挫折，我都不会退步。xx公司有今天，是因为我们的总设计师朱总有超人的智慧和眼光，也因为我们有一流的销售团队。而这支强大的销售团队，是与我们在座各位的辛勤努力分不开的。我相信，我们的明天也会更好。请大家记住朱总的话，今后几年会有更大的发展。

**竞聘演讲稿范文推荐 篇16**

　　站在庄严而又神圣的演讲台上，我想起法国著名作家罗曼\*罗兰的一句名言：“与其不尝试而失败，不如尝试了再失败。不战而败等于运动场上的弃权。弃权是懦弱的行为，无论做任何事都要有报定失败也试试看的决心。”

　　今天我正是怀着这一心态来参加竞争竞岗。我竞争的岗位是征收管理分局局长。

　　从认识上看，竞争上岗是大事所趋，人心所向竞争上岗已成为国税部门人事制度改革的一个重要组成部分。社会主义市场经济就是竞争的经济，一个国家没有了竞争，这个国家将不会有生命力，将会被驱逐出世界民族之林；一个团体没有了竞争，将会成为一盘散沙，丧失战斗力；一个人没有了竞争，将会在当今社会上找不到生存的立足之地，纵然他有父辈的荫禄，裙带关系的呵护，也只能一时不可能一世。因此，只有竞争，国民素质才能提高，社会才能进步，国家才能富强。国税部门也是一样，只有竞争，干部队伍才有战斗力，国税事业才能蒸蒸而上。竞争是提高战斗力的重要手段，已经进行的征管改革、人事制度改革、机构改革、计会改革充分证明，当改革每推进一步，干部职工的思维方式、现代税收的认知观念、就会更新一次，正在运行的ctais税收征管系统也是税收科技改革的结果。回想十年前的征管方式，一员进户各税统管，手工开票，人工扎帐，那个时期被引为自豪的“千言万语、千辛万苦、千家万户、千山万水”来形容国税干部的辛勤工作，而现在只需一张.ctais软盘就全部代替了过去十分烦琐的人工劳动，大大提高了效率，降低了征纳成本。我经历了这种变化，目睹了改革的成果。在座的每一位和我一样为改革带来的巨大变化而由衷的惊叹，莫不为国税事业的美好前途而充满自豪。人事制度改革推行的竞争上岗、岗位轮换的，使传统的任命制、委任制、一任不变制等落后方式悄然离去。用以竞争论英雄，铁打的营盘流水的兵来形容今天的竞争上岗恰如其分。

　　“沉舟侧畔千帆过，病树前头万木春”，我衷心拥护竞争上岗，也不甘成为“沉舟”和“病树”，勇敢的参与竞争，经风雨、见世面、长知识、增才干。若竞争上岗，将百尺竿头，更上一层楼；若竞争下岗，我坚信：有志者，事竟成。破釜沉舟，百二秦关终属楚。苦心人，天不负。卧薪尝胆，三千越甲可吞吴。平静对待得与失，来年再竞！

　　二、从工作的经历看，我有信心竞争这一岗位

　　一是按照干部“四化”的要求本人基本符合条件。我今年38岁，本科学历，中共党员，先后在“北京大学”、“湖北税校”业务进修学习，现任全国税务系统文明单位——半月分局局长、党支部书记。

　　二是不同岗位的锻炼，对税收工作的各个层面较为熟悉，成为税收工作中的行家里手。27岁担任当阳市税务局办公室主任，6年的办公室工作养成脑勤、口勤、手勤、腿勤的良好习惯，始终把握为基层、为机关、为领导服务，使办公室真正成为了参谋中心、信息中心、服务中心。

　　在上，被聘为《湖北税务研究》、《纳税人》杂志社、当阳市委特邀通讯员，当阳市首届新闻协会会员，先后有450余篇文章在地市以上杂志发表，亲自起草了300余篇税务系统人事、监察、征管、促产、三查等涉及政务、业务的综合性材料，树立了一批先进人物和典型经验，创办了“长坂国税”内部刊物，连续4年主笔起草了全局的年度规划、总结、机关制度、考核方案。92年宜昌市局组织全市税务系统人员现场通讯比赛中，通过宜昌日报、三峡大学等专家的评比，本人获得了一等奖。

　　在机关管理上，全局的会务、材料准备、市委政府的领导讲话发言等安排有条不紊。每年一次的干部春训，中层干部培训，一般干部的轮训，机关干职每周的学习，老干部的座谈、娱乐活动，市局的鱼场、猪场基地建设等工作能够让领导同志们满意。

**竞聘演讲稿范文推荐 篇17**

　　尊敬的各位领导、同事们：

　　大家好!

　　不经历风雨，怎么见彩虹。我想，对于自己来说，“风雨”就是经受各种各样的考验与锻炼，包括这次的竞聘。今天，我很荣幸站在充满挑战的演讲台上，心情无比激动，感慨万千。首先，真诚的感谢领导和同志们多年来对自己一如既往的培养、信任与帮助，参加竞岗活动，既是一次机遇，是一次挑战，也是一次向领导和同志们的工作汇报和心愿表达的机会。

　　我叫\_\_\_，现年\_\_岁，本科文化，中共党员……

　　无论身处何种岗位，我都尽职尽责做好本职工作，干一行，爱一行，钻一行，精一行。我觉得完全自己有条件，也有能力担任副处长一职。综合分析，我想自己具备以下几个优势：

　　一、追求卓越，具有勇挑重担的信心

　　自助者人能助之。今天，我能鼓足勇气参加这次竞争，决不是意气用事，也不是心存侥幸，而是珍惜这次积极上进的机会，渴望事业有所建树，追求进步的真实体现。在队伍这个大熔炉长期的磨练下，使自己具备了军人坚强刚毅、刻苦耐劳、作风正派、雷厉风行的优良品质。坚持高标准、严要求开展各项工作。坚持原则，务实肯干，敢于争先，善于思考，勇挑重担，义不容辞地为单位建设奉献自己的光和热。

　　二、学习刻苦，具有较好的道德修养

　　古语说：“德若水之源，才若水之波”。在个人学习与道德品行上，注重学习，能够长期坚持政治业务学习，学习科学发展观，钻研岗位业务，以丰富的知识结构来充实与武装自己。在道德品行上坚持“以人为本，以德为先”，牢固树立起诚恳为干部、职工服务的理念，讲政治、讲正气，讲效率，胸怀宽广，有吃苦耐劳、善于钻研的敬业精神和求真务实的工作作风。

　　三、一专多能，具有较强的工作能力

　　随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经验日渐丰富，理论知识日益扎实。我在队伍也曾当过财务主管和基层军政主官。回到地方后，又在\_\_\_\_、\_\_\_\_这样的综合处室工作，不仅熟悉财务方面的工作，也比较熟悉单位的各项事务，对本部门的工作也比较了解。可以说，自己的工作经验和管理经验比较丰富，沟通协调能力较强，有较好的写作水平，在队伍期间，撰写的论文常常在\_\_\_\_主要杂志上发表，并多次获奖。

　　各位领导、各位同事，古希腊哲人说：“给我一个支撑点，我会撑起一个地球”，这是对生活的自信;而我现在要说“给我一次机会，我会干出我的精彩”，这是我对生活的热爱和对事业的无尽追求。无论这次竞聘结果如何，在今后的征途上，自己将一如既往地做好本职工作。希望各位领导和同事会给我一次实践的机会，我会尽的努力给大家一个惊喜!

　　谢谢大家!

**竞聘演讲稿范文推荐 篇18**

　　尊敬的各位领导、同志们：

　　大家好！

　　我叫，1976年出生，现年29岁，大学本科学历，中共党员，20xx被评为系统先进工作者。现在市中心业务一处工作，竞聘的职位是副处级。近日来，自己思绪有加，即感谢中心领导班子锐意改革，给我们构架了一个机制，提供了一个机会。又感觉自己虽生正逢时，但任重道远，虽小有成绩，但尚需加紧历炼。今借此机会，希望大家能更多地了解我，客观地评价我。

　　我主要工作经历是：1996年参加工作，就职于社会保险基金管理中心至今。其间曾在城镇处、业务一处工作，从事城镇企业养老保险征缴支付的管理及统计工作，现主要从事养老保险待遇支付管理工作及养老金社发的集中管理工作。此外，自己还担任机关工会文体委员，机关团支部书记工作。回顾以往，正是在中心和处室领导的培养下，在老同志的呵护下，在基层同志的帮助下，才能使自己从一个刚出校门的学生，成长为决心献身社保这一伟大事业的工作者。

　　竞聘这个职位，我觉得自己有以下几个方面的有利条件：

　　1.具备了应有的政治素质和品德修养。始终与党组织保持一致，拥护党的各项方针政策。特别是通过先进性教育，更坚定了自己的理想信念。信守为人正派、与人为善、顾全大局、谦虚谨慎的原则，做事做人的修养日渐加深。

　　2.具备了应有的业务政策水平。熟悉养老保险业务，从参加工作之日起至今，××年来始终从事养老保险管理工作。在历任处长和共同工作过和老同志们的培养下，参与处理了许多市、区、局范围的各类养老保险的重点、难点工作。参与或组织全市调整养老待遇××次。在工作中积累了一定的经验。同时，能熟练掌握信息系统的应用。具备一定的政策水平和利用现代化办公手段完成业务工作的能力。

　　3.具有较强的组织和协调能力。由于在市中心从事业务管理工作，使自已有机会在日常对分中心的业务指导、工作布署以及与机关各处室和其它各单位相互配合的工作实践中，得到锻炼。特别是近年来，在政策答复、调整待遇、社发集中管理等工作的实施过程中，在处长的领导下，进行了大量的组织协调工作，发挥了自己的作用。同时在工作中与领导和同志们建立了友谊，增加了信任。进而又可以促进工作，更好地发挥自己的组织和协调能力。

　　我今后的工作设想是：

　　1.摆正位置、做好配角、当好参谋。围绕中心工作目标，在处长的领导下，用心做事，诚实做人，严于律己。做到尽职不越权，为公不谋私，补台不拆台。

　　2.强化学习，增加自重。系统学习政治和业务理论知识，虚心学习老同志的优秀品德，把学习做为一种习惯长期坚持下去。胸有才学气自华，只有增加自重，与时俱进，才能目光高远，才能以超前意识应对新形势、新变化。

　　3.增强宗旨意识，立足为民服务。为一线多做实事，为老百姓排忧解难。遇事不推委、不托拉，求真务实，诚实可靠。树立良好形象，增强人格魅力。

　　4.规范管理，提高效率。狠抓科学规范管理，特别是业务风险点的治理和监督。充分发挥信息系统的作用，深入基层，调查研究，掌握第一手资料，细化管理程序，提高工作效率，确保工作质量。

　　无论竞聘结果如何，我都将正确对待，在今后的工作中一如既往尽心、尽力、尽职、尽责。

　　谢谢大家！

**竞聘演讲稿范文推荐 篇19**

　　各位领导、同事们：

　　上午好！好荣幸能够参加这次竞聘演讲，竞聘送变电管理所副所长演讲稿。三年前，我不幸跌倒在了这个讲台上，希望三年后的今日，历史不会重演，使得我可以实现从哪里跌倒就从哪里爬起来的诺言。

　　首先，自我介绍。本人姓名，31岁，大专文化，来自木公山，亦的是松山。1996年广西水电技校发配电专业毕业，1997年参加工作，曾经先后在县底、黎村、六王、西山、灵山、绿荫等变电站工作，现在是电力调度所调度正值。我今日竞聘的岗位是送变电管理所副所长职务。

　　讲实在的，回首过去，我既没有骄人的业绩可以炫耀，也没有显赫的学历值得显摆，我只不过是普普通通，默默无闻的众多电力工人中的一员，我认为过去和现在所做的工作都是份内的，应该做的。所以我没有什么优势可言。唯一称得上是优势的那就是拥有一颗对公司忠心耿耿的赤诚之心。既然选择了献身电力事业，那么就决心与公司荣辱与共，同甘共苦。这就是我的优势。

　　假如本人有幸爬起身了，那么我将从以下几个方面开展工作：

　　1、虚心请教，加强学习，提高自己。作为一个管理人员，如果没有过硬、扎实的`理论知识和业务技能水平，则势必会被公司的发展所淘汰。

　　2、尽快熟悉业务，进入角色。充分发挥自己的专业特长和实践经验，全力配合和协助正职做好部门的一切工作，竞聘演讲稿《竞聘送变电管理所副所长演讲稿》。并且要摆正位置，服从领导，当好配角，当好助手。

　　3、做好团结鼓劲，凝聚人心的工作，构建一个和谐、团结、向上的工作团队。俗话说：兄弟齐心，其利断金。众多历史事实证明，只要发扬了团队精神，那么就能够克服工作中的一切困难。众所周知，变电站的工作是既单一，而又繁琐的，这就要求变电站的管理人员，首先要做到身先士卒，不摆架子，并且在工作中要努力做到换位思考，体贴员工，合理安排工作时间，定期组织开展文体活动。其次是要充分发扬，只有发扬了，才能够做到优势互补，取长补短，才能够达到团结共事的目的。

　　4、继续推行和实施变电站“一帮一，结对子”工程。通过先进变电站和落后变电站之间结对子的形式，让落后的变电站在很短的时间内学到先进变电站积累的经验，同时，先进的变电站在对落后变电站的指导过程中，进一步提高自己。这样既有利于变电站员工之间的团结，亦有利于变电站各项工作的开展。可谓双赢。

　　5、配合公司做好板绿送变电工程的各项工作。特别是绿荫110kv变电站的值班人员的培训学习工作，应该提前进行培训学习，保证在变电站安装调试完毕，投入运行时，值班人员能够完全进入角色，正确操作。

　　6、牢固树立“安全

　　第一，预防为主”的方针。始终把安全生产放在首位，强化员工的安全意识，经常不定期地到工作现场检查，保证安全措施落实到位。并且严格落实公司的安全生产奖惩制度。

　　7、争取有条件的变电站全面推行使用操作票系统，实现微机开票。实践证明，实现微机开票既减轻了运行人员的劳动强度，又提高了工作效率，既缩短了停送电的操作时间，又提高了操作票的合格率。可谓是有百利而无一害。

**竞聘演讲稿范文推荐 篇20**

　　大家好，我是来自八（3）班的陈颖。流星的光辉来自天体的摩擦，珍珠的璀璨来自贝壳的眼泪，而一个团队的优秀来自干部的领导和全体同学的共同努力。今天我很自信地站在这片我爱着的土地，也许我不是一个主角，也许我只是上千河海学子的一员，亦或许我并不特殊，而我拥有的只是那颗真诚对待一切人、事、物的心。

　　如果我是一块钢，我不愿成为被世人唾弃的“累赘”，那时的我想在烈火中锤炼，在烈火中熔化，努力让自己成为一块好钢，去为那摩天的大厦撑起腰杆儿，为它辉煌的未来奠定基础。在别人称赞它的时候——我是幸福的！因为我付出了。

　　如果我是一本书，我不愿成为那发人深省的名著，那时的我想成为一本令你开怀的漫画。是不是不靠谱呢？我无法得知。但在秩序井然的校园生活面前，往昔的笑声离我们越来越远。当你们因我这本所谓的漫画大笑的时候——我是那最快乐的一个！

　　如果我是一粒种子，我不愿成为那百花之首，那时的我想成为一粒蒲公英，在风雨的侵蚀下，勇敢地活着，期待着在不久的将来能被风吹起，处处播撒努力的种子，带给贫瘠的土地以生命、希望和不屈。因为我不愿意怯懦的姿态生活着。

　　如果我是一滴水，我不想要孤独地结束生命，那是的我渴望流入小溪，接着汇入大江，和集体一起向前奔腾着去追寻自己的梦想。而那个梦想是大家共同拥有的。在别人为汹涌的江水感叹时——那时的我是满足的！

　　如果我是一只昆虫，我就一定要成为辛勤劳动着的工蜂，不停歇的工作让我倍感充实，让我对自己充满了自信，让我对未来有了无限的憧憬。因为努力劳动着的时候——我充满了对工作的热情。

　　如果我是一股风，我不愿做那“吹得游人醉”，叫人“直把杭州作汴州”的暖风。那时候的我憧憬着成为那股猛烈的狂风，呼啸着从他们身边经过，吹醒他们懒惰的的灵魂，从另一面帮助他们完成梦想。即使被他们抱怨，我也决不后悔。

　　如果我的耳朵有扩音的功能，我乐于将那些对自己不足之处的批判声放大，对于那些称赞，一笑而过。用放大的批判声去盖过他们，从而正视缺点，不断地朝着梦想去奋斗、去努力。

　　我记得曾经有过这样一句话：“既然是花，就要开放；既然是树，就要长成栋梁；既然是石头，就要铺成大路。”那么，现在的我既然想把自己锻炼成为一名出色的领航员，就应该像向日葵一样带给大家温暖、带给大家希望！

　　以上就是我的竞选词，希望大家能把你们心中那份宝贵的信任交给我，谢谢！

**竞聘演讲稿范文推荐 篇21**

　　尊敬的各位领导：

　　大家好!

　　我叫，中技文化，高级工，参加工作以来，一直从事镗床加工。很高兴今天能来参加一年一度的班组长竞聘，我多年的工作中累积了丰富的理论和实践加工经验，也看到些小组管理和用人方面的弊端。我现在和大家一起来分享下，经过多年来细致的分析而终结出一些经验，于小组各机台加工生产中过程，出现的各种问题，和今后的改进方案。

　　在加工和用人方面;我将合理的调配小组人员，根据小组人员的技术技能合理的分配加工任务，充分调动小组成员的积极性，创造性，做到人尽其用。增强小组成员的主人翁意识感，同时也能避免出现产品质量若干问题。

　　在质量措施方面;我将在小组开展讨论活动，分析机台加工性能并落实加工方案，做到集思广益。狠抓提质降耗，节损挖潜，争取在今后生产加工中产品做到零缺陷。

　　在工作创新方面;我将以严、细、实的工作态度，学习运用先进技术，总结经验，并在同类产品推广高效加工方法和经验。并开展合理化建议，加工革新，技术改进，推动小组各成员技术技能以及产品质量更上一层楼。

　　在现场管理方面;我将全面贯彻公司推进的tpm(t代表全面、全员、全系统。p代表生产过程。m代表改善、保全、维护、维修)好5s(整顿、整理、清洁、清扫、素养)活动为类容，场内的人流、物流、信息进行有效的中和控制，营造高效、有序、舒适的工作和生产环境。

　　各位领导，各位评审，各位同事。工作严谨，诚恳待人，忠诚正派是我为人态度。团结协作，顾全大局，勤奋务实，敢于创新是我的工作态度。

　　如果我能够在这次竞聘有幸中胜出，我将不负领导和各位同事厚望。充分发挥个人长处，贯彻落实并圆满的完成分厂交给我小组每项任务。以昂扬的工作热情和高度责任心投身到工作中，以使小组在今后各方面有所突破更上一个台阶，争取做到分厂前茅不在垫底。

　　特此申请;望各位领导予以批示。

**竞聘演讲稿范文推荐 篇22**

　　尊敬的各位领导、各位同事：

　　大家好！

　　首先，非常感谢各位领导和同事的信任和支持，给我这次难得的展示自我、认识自我的机遇和锻炼、学习、提高的机会。

　　我市委办公室举行科级干部竞争上岗，是推行干部人事制度改革、加强干部队伍建设的重要举措。今天，我本着提高自己、锻炼自己的宗旨，站在这里，进行竞争上岗的演讲，希望能得到大家的支持。

　　我参加秘书岗位的竞争，主要是基于以下三个方面的考虑：

　　一是具有较为扎实的专业知识。自己先后在市、县信息办工作，有着从事信息化工作的经验和搞好信息化建设的强烈愿望，比较熟悉基层信息化工作实践，也有一定的信息化理论知识。特别是调入市信息办以来，坚持不懈地加强对信息化理论知识的学习，努力促进自己从重技术学习向重理论学习转变、从重实践操作向重提出思路转变。同时，在参加全市第xx期信息化骨干培训班的基础上，坚持不断地学习计算机和网络相关知识，并注意在工作实践中提高了自己的信息技术水平。

　　二是具有较强的工作能力。工作以来，自己经过多个岗位的实践锻炼，培养了自己办文、办会、办事及综合协调等多个方面的能力。先后从事过调研、文秘、督查及信息化等工作，都取得了一定的成绩，曾被评为全国固定观察点系统优秀调查员，撰写的调研文章曾在省级刊物上予以刊登。特别是在市委办公室一年多的工作实践，自己不断加强与县（区）、部门信息化工作人员的协调沟通，相互之间建立了良好的工作关系，也显著地提高了自己的综合协调能力。

　　三是具有较高的综合素质。在日常生活和工作中，自己注意不断加强个人修养，踏实干事，诚实待人，多年的办公室工作经历，培养了自己吃苦耐劳、坚韧不拔的性格，默默无闻、兢兢业业的敬业精神，与人为善、乐于助人的协作意识。这些正是团结同志、做好工作的基础。

　　如果这次竞争成功，我将在“深、实、严、新”四个字上下工夫，努力做到“学习求深、作风求实、自律求严、工作求新”。

　　尊敬的各位领导、各位同事，竞争上岗，无论失败，我将以此为契机，寻找差距，加强学习，弥补不足，一如既往地勤奋工作。

　　我的演讲完毕，谢谢大家！

**竞聘演讲稿范文推荐 篇23**

　　尊敬的各位领导、同事：

　　大家好！我叫。非常高兴能有这样一个机会站在这里演讲，也许我将退出，也许我将留下，但是不管结果如何，对我的人生都是一次洗礼。在以后的工作中我将锲而不舍，一如既往的开展工作，因为我相信天道酬勤。某市烟草开展网建已经三年了，这三年对所有人都是宝贵的三年，为鞍烟人提供了展示自己的平台，“海阔凭鱼跃，天高任鸟飞”，接下来我向大家汇报一下我这三年来的收获。在各级领导的正确领导下，我和同事们有序配合，保质保量的完成公司的各项任务，碰到问题，我从不退缩，迎难而上，取得了一定的成绩。

　　一、努力学习行业知识，提高自身素质，培养自身工作能力。

　　作为客户经理，我深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理，为了适应卷烟市场经营理念的不断进步更新，我也在始终坚持学习行业知识，时刻把握行业脉搏跟着卷烟行业发展的节奏不断前进，充实自己。自国家局提出“按客户订单组织货源”工作以来，我们公司都组织了各种形式的培训，每次我都积极参加，补充自己的不足。响竭诚为您提供优质文档/双击可除

　　应公司网建和“素质年”建设的需要，我还认真的阅读了各级领导的讲话，还认真阅读了公司下发的《网建资料汇编》。

　　二、规范经营，提高合理定量水平，把握市场真实需求。

　　烟草行业与别的销售型企业相比是个特殊的行业，要求从业人员必须服从烟草专卖法的各项规定，在这半年的工作中，我们农网市场部的全体成员严切实守国家局、省局、市局关于规范经营方面的规定和精神，在思想上高度重视，在经营中深入落实，不触红线，不碰高压线，严格执行“六不准”，做到规范卷烟经营行为，以规范创效益。科学定量是有序供货、掌控市场的必要手段，我们一是做到“三个结合”：月供货总量与单品牌限量相结合，实际销售能力与发展潜力相结合，客户定量告知与严格修改审批相结合。二是加强合理定量的研究，努力使最有效的货源投向最需要的客户。三是慎重对待、严格审批，每月都组织召开合理定量审批讨论会，让合理定量更加合理，更符合市场的实际情况。

　　三、优化服务，强化客户关系管理，打牢某市市卷烟销售网建基础。

　　20xx年3月，我成为了农网的市场经理，组织农网的客户经理开展了轰轰烈烈的农网建设，配合国家网建要求，积极攻占“十个制高点”。在日常工作中，注重引导我市场部客户经理树立以市场为导向，以客户为中心的现代营销理念，加强与客户的

　　沟通，扎实开展营销服务工作。不断增强客户服务职能，寓服务于网建工作之中。我们把服务贯穿到全过程，不搞形式，不走过场，扎扎实实地做好客户关系管理，加强与零售户的感情联系，心为客户所牵，

　　竭诚为您提供优质文档/双击可除

　　情为客户所系。在拜访客户时，我们农网的客户经理对客户展开人文关怀，向客户倾注人间亲情，只有先密切了客我关系，才能更好的为客户服务，通过我们的努力，取得了可喜的效果，现在90%以上的`零售户对烟草公司很满意，客户经理走片时，零售户都真心诚意的拿水给客户经理解渴，要是我们没做好，客户能给我们水吗？零售客户的目的就是盈利，为了提高他们的经济满意度，我农网客户经理制订了《零售客户经营提升方案》，指导客户经营，提供差异化、个性化服务，仅七月份就提升40户零售户的经营能力。我们农网市场部在工作中把服务零售户的意识放在首位，着力提高客户的满意度，创新工作模式，夯实农网建设基础。

　　四、不断提升思想素质，坚守永恒信念，提高奋斗意识。

　　“皮之不存,毛将焉附？”作为一名党员，我深刻明白唇亡齿寒的道理，在日常工作中自觉做到个人利益服从组织利益，局部利益服从全局利益。由于客户经理是一线员工，是公司和零售客户的桥梁，我的工作就是服务客户，面对形形色色的客户，怎样才能让客户满意，面对客户的抱怨、不理解，甚至给我难堪，我该如何应对？为了让自己胜任这份

　　工作，所以我时刻保持紧张的工作状态，对工作中存在的问题和困难，自己能够正确对待，始终以积极的态度和正确的心态，力求找自身的主观原因，挖内部潜力，积极适应企业的快速发展与要求。切实发挥共产党员吃苦耐劳，艰苦奋斗，身先士卒的先锋作用。在一些敏感问题，严格做到按制度办事，按程序办事；对自己负责、对企业负责、

**竞聘演讲稿范文推荐 篇24**

　　19xx\*\*年\*月，我从卫校毕业,分配到计生委工作。22年来，我在领导的关怀、前辈的帮助下成长，先后在从事：人口与计划生育统计、计划生育依法行政、群众来访，流动人口的调研协调等工作。

　　在这过程中，我最早工作的业务科，现在已经发展成为政策法规处、发展规划处和科学技术处三个部门。我这样理解自己的工作：我的工作轨迹，见证了计划生育工作，从计划经济模式到市场经济模式的划时代巨变；（我的工作轨迹，见证了计划生育工作）从行政命令到依法治理的根本性跨越；（我的工作轨迹，见证了计划生育工作）从就计划生育抓计划生育，到以人为本、崇尚科学的实质性转变。

　　法规处处长的工作，除了协调处长抓好处室的日常工作外，主要的工作，是流动人口的计划生育管理工作，并要参与研究、草拟全市人口与计划生育政策、法规、规章草案等。我深知，承担这个职位的工作，要组织协调能力强，业务工作能力强；实际工作作风正。22年的工作，是我一生中最美好的岁月，它使我感到充实，并形成了我今天来参加法规处处长竞聘的三个优势：

　　第一，崇高的敬业精神，锻炼了我良好的组织协调能力

　　\*年来的计生工作，我一直奋斗在业务一线。先后负责过省级以上人口与计划生育抽样调查员的培训；多次参与流动人口管理、民工子弟学校、救助站的建设等工作调研活动、“两集中”居住点的法制宣传等等。用良好的敬业精神，应对繁重的工作任务，不仅使我不断更新知识，扩大视野，增长才干，更使我具备了较强的组织协调能力。

　　第二，虚心好学的习惯，造就了我较高的业务水平。

　　计划生育管理工作，是一项十分艰巨的工作，涉及的知识面较广。作为法规处处长，不仅需要熟悉法律法规、政策规章，也需要具备一定的医学知识。我最初毕业于卫校，就业后，一直未停止过学习，先后在\*大学法律系、经济管理专业学习并毕业，并获得了行政执法和行政复议应诉人员资格证书。这些学习的成果，使我在处理日常工作时得心应手。

　　第三，领导同志们的教育，培养了我求真务实的工作作风。

　　22年的工作期间，我在领导的关怀和同志们的教育下，逐步形成了：全力为群众解除忧愁，尽心作好本职工作的良好作风。在接待群众来信、来访时，依照全心全意为人民服务的宗旨，时刻为群众着想，一切从群众利益出发，千方百计帮助他们解决实际问题；凡是领导交办的工作、群众要求的工作、社会需要我做的工作，我都是认认真真、有条有理地去完成。我不敢夸口已经把所有工作都做得很完美，但是我敢说，做每一件工作，我已经十分尽力。

　　22年来，我的工作也取得了一些成绩，如：被评为全国生育节育抽样调查国家级先进工作者；国家计划生育管理信息系统优秀调查指导员；省人口与计划生育目标管理抽样调查工作优秀调查指导员。19xx\*\*年、19xx\*\*年和19xx\*年连续三次被评为市信访工作先进工作者。

**竞聘演讲稿范文推荐 篇25**

　　大家好!首先感谢联社给于我了这次展示自己的机会。怀着对信用社最为真挚的感情我参加了这次竞聘，我竞聘的岗位是联社营业部副主任，这次竞聘对我来说即是机遇，也是挑战。

　　第一、我向大家介绍一下我个人的基本情况：

　　虽然大家都认识我，但我还是要郑重的介绍一下自己，竞聘人，1979年12月生，大专文化，1998年参加信用社工作至今，先后在信用社、原信用社、联社营业部从事过出纳、信贷工作，现任营业部信贷员。在此期间我曾于XX年通过\*高考考入湖南大学经济法专业脱产学习两年，于去年6月以优异的成绩顺利毕业，讲到这里我还要再次感谢联社对我的培养和关怀，同时向同志保证在以后的工作中我将尽自己最大的努力为我社作出贡献。

　　第二、我竞聘的理由。

　　1、政治思想过硬，道德品质高尚。虽然我还不是员，但我时刻能以员标准来严格要求自己，在学校期间就被评为“入党的积极分子”，多次参加社会公益活动，锻炼了自己，增长了见识。认真学习了邓小平理论和“三个代表”的精神，热爱社会，热爱自己的本职工作，有较强的事业心和责任感。坚决站在社会丑恶现象的对立面。

　　2、业务素质好，肯钻研创新。我是从基层一步步走来，熟悉信用社的每一个角落，从事过出纳、信贷工作，虽然我没有从事过会计，但我中专学习的正是会计专业，有一定的会计基础，在这6年里我耐心加虚心、理论与系统对信用社各工种的技能和质进行的学习和研究，不断追求最高效率的工作方法，从而使自己成为一名合格的“信合人”。

　　3、有一定的法律基础。大学期间，我学的是法律专业，我一直在对关于信用社日常用到的法律进行学习和研究，诸如《民事诉讼法》、《担保法》、《合同法》等，把自己由一个门外汉变成一个内行，我也将尽自己的努力使营业部在更规范环境下经营的同时也用法律来保护我们的权益。

　　4、为人处事得当，敢于承担责任。6年来我没有与同志闹过矛盾，相反取得了很多同志的信任和支持，这主要源于我做事有章法，吃的了苦，受的起委屈，稳重中不乏机智，胸怀坦荡，和同事门和睦相处，共同完成任务。

　　第三、如果组织委以我重任，那我的工作打算和措施是：

　　1、搞好班子和全体职工的团，努力协助主任完成各项工作，出谋划策，分担解忧。处处以大局为重，以效益为目标，充分发挥每个职工的主观能动性，使每个职工在实现个人价值的同时创造最高的利益。

　　2、完善贷款营销观念，加大营销力度，确保贷款质量。要培养一种健康积极向上的营销观念，使同志们认识到营销贷款对信用社的生死存亡具有至关重要的意义，从而大力提高营销贷款的服务水平。还要严把贷款发放这一关，做好贷前调查、贷时审查和贷后检查，明确各个环节应当承担的责任，落实审贷分离和分级审批制。同时做到“走出去”，广泛和社会接触，熟悉市场、适应市场，不断推出信贷新项目，满足贷户需要，培植黄金客户，服务社会，充分体现贷款的安全性、流动性和效益性原则。

　　3、做好组织资金工作。存款是我社的生命之源，没有存款何来贷款，为了努力膨胀存款总量，一是要配合主任通过实施各种办法，不断扩大服务内涵，提高服务质量，拓展服务领域，坚决支持电子化等其他提高效率和方便客户的建设;二二是完善存款考核机制，重点放在自办业务和降低存款成本上，达到总量扩张、构优化的目的，切实改变目前资金紧张的难题;三是积极搞好旺季资金回笼工作，尽量减少资金外流，占稳农村市场。

　　4、带头搞好盘活，逐步化解历史包袱。灵活多样清收，建立不良贷款台帐，做到一户一策，认真负责的管好抵贷资产;不辞辛苦，将工作的重点反映在盘活的第一线，努力将不良贷款比率降到最低。

　　5、落实内控制度，建立健全管理机制，使所有职工各守其职、各尽其责，奖惩分明。建立一套公正透明的考核机制，来体现按劳分配的实质，干好干坏不一样，干多干少不一样，调动全员的积极性和创造性。

　　6、创建营业部的企业文化，使之有思想、有灵魂的，从而成为全县信用社的一个标兵、一面旗帜，真正起到龙头的作用。

　　做什么并不重要，重要的是做好，如果这次竞聘没有成功，我不会气馁，我将加倍努力学习，不断完善自我，找出不足和差距，兢兢业业的做好自己的本职工作。

**竞聘演讲稿范文推荐 篇26**

　　尊敬的各位领导、同事们：

　　大家好！

　　今天，我站在这里,面对朝夕相处的领导和同事，心情非常激动。我本着进一步锻炼自己，为单位多做贡献的宗旨，参加本次（岗位）的竞聘。首先非常感谢单位，为我们提供了一个这么好的竞争平台，让我们可以在这里展现风采，同时，更要感谢这些来一直关心、帮助和爱护我的领导和同事们，是你们给予我信心和勇气，让我今天站到这个演讲台上畅想未来。

　　我叫，今年\*岁，在20xx年硕士研究生毕业有幸结识来到精炼厂。本是英语专业出身的我，对黄金交易这个行业了解非常浅薄，远也不知道在预计金价方面有那么多的高手通过自己的聪明才智为企业谋得了巨大的利润。20xx年6月1日，由于工作的需要，我被领导安排到了投资分析部，在这个部门，我经历从唯一员工到后来的三名同事，从刚开始的刘春晓做部门经理到后来的姜经理带领我前进，从刚开始对业务的懵懂不知，到后来深深爱上预测金价这个行业，不谦虚的说，我见证了这个部门的每一步成长。虽然说投资分析部从来没有真正的独立过，但与它同甘共苦的这么多年来，我已对这个部门对这个岗位有了很深的感情。

　　宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来，随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经验日渐丰富，理论知识日益扎实，我已具备充分自信担任一职，能做好相关工作。

　　预测金价不外乎基本面和技术面两个工具。投资分析部成立之初，大半年的时间里我都是一个人呆在办公室，很多人可能会疑惑，你都在办公室里干什么。我可以告诉大家，正是这大半年的时间，让我更加直接地接触到了这份工作，也给了我更多的机会投入到研究基本面的工作中去。随着部门的成长，我又紧紧跟随交易部姜经理的带领，不断深入到我所热爱的工作中，研究黄金就是研究世界，基本面的分析可以说综合了很多门学科的知识，我可以为了一个金融术语，翻遍所有相关金融的教材。记得，当初为了学习金融知识，我坚持在繁忙地工作中，利用生活空闲将所有的大学相关的讲课视频下载下来学习，凭着自己的努力，如今我已具备系统的金融知识及娴熟的业务技能。也让我更加坚定信念，只要是我认定了想学的东西，我一定是那个韧性最大百折不挠，能让所有人感动的人。

　　在以往的工作中，大家可以看到每个月我配合姜经理所出分析报告，我们可以毫不谦虚的说，我们做的分析报告，不管从准确性还有报告质量，都不输任何一家外聘分析机构，我们从对行情的回顾总结，纠错，本月需关注的重大事件，总结出可能影响金价的主线，力争做到分析的有力度和深度，力争做到有自己独立的想法，再纷繁复杂的市场中保持自己的清醒，而不是人云亦云，我们做的报告是有思想有观点有想法的。对希腊问题的关注，美QE3预期，美国经济复苏的力度均是我们长期关注的热点。虽然支撑一份分析报告最重要的是结论，也即是大家关心的涨还是跌，即使预测的不准确，我们也会积极纠错，分析总结出现失误的原因，因为只有这样，水平才会提高。大家可以从我们所做的分析报告感受到我们对金价预测的诚意。

　　技术面的分析是我的欠缺，虽然我一直坚持这方面的学习，但由于前期我全心地投入到基本面的分析中，在技术面的分析上入门较浅。但我深知技术分析的要义在于验证，书本上已有的理论一定要拿来验证，集合百家独成一家方位可行之道。技术分析是一门博大精深的学问，对行情的之道意义非凡，是最直接最直观的预测行情的工具。基本面分析的很多弊端可以通过技术面来弥补，因为之前我属于基本面派，对很多两者有机结合方为预测行情的可行之道。之前我对技术面的学习严重不足，现在也处于起步状态。在近期的行情预测报告中，可能我所划的图形的技术派眼里稍显幼稚，但均是我自己的理解和总结，无抄袭成分，而且我在做分析时，我总是喜欢兴致勃勃地投入到基本面的工作中，然后再绞尽脑汁地挤出技术面分析，现在我发现其实做技术也同样非常有意思，对行情的预测更加直接和直观，因此如今我首先进行技术面工作，第一步完成图形画作准备，再进行技术面工作。随着工作程度的日渐加深，我逐渐发现对各种技术图形走势的总结和纠错是一件很有乐趣的事，看似枯燥的技术理论其实沉浸于其中也同样能找到乐趣，在不断的分析判断然后验证的过程中，找出真正有效适合自己的技术分析工具，这个过程需要时间，也需要付出大量的努力，同样值得我们花时间和精力去研究，去钻研。

　　成绩属于过去，激情成就未来。回首过去，我所走过的每一步，都渗透着组织的培养，都凝聚着领导的关心，更有各位同仁的默默奉献。我想，（岗位）不只是一个有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任。如果领导和同志们信任我，我将从以下几个方面努力工作，为我们单位的发展做出更大贡献。

　　1.保证每月分析报告的质量。保证对行情的区间判断和趋势判断较高的准确性，起到对自产黄金销售的指导意义。

　　2.打造优秀的分析团队，做好对外的宣传，具备对内对外讲课开课的能力。讲课也不外乎有关预测金价方面也即是基本面技术面两个方面。

　　3.从小量自产金卖起，锻炼自己对行情的预测分析能力，摸索出切实可行的销售策略。

　　成功是得到所爱的，幸福是爱所得到的！各位领导，各位评委，各位同事，面对着大家信任和期待的目光，我看到了希望的所在，同时也意识到压力和责任的所在，但都必将成为我们工作的动力。假如组织选择了我，我坚信自己有能力在岗位上做出更大的成绩。古人云：不可以一时之得意而自夸其能；亦不可以一时之失意而自坠其志。不论这次竞聘结果如何，我将继续勤奋学习、勇于实践，不断提高科学判断形势、应对复杂局面及配合全局的能力。进一步增强事业心、责任感和使命感，尽心尽责做好各项工作，为我单位发展事业添砖加瓦！

　　谢谢大家！

　　20xx年XX月XX日

**竞聘演讲稿范文推荐 篇27**

　　尊敬的各位领导、各位朋友，大家好！

　　非常感谢各位领导给我这次机会，参加这次学校交流中心的总经理职位竞聘。对我来说，这不仅是一次机会，更是一次对自我的挑战。我将非常珍惜这次展示自己、锻炼自己的机会，以积极的状态和精神面貌，来陈述我的竞聘演讲，勇敢地接受大家对我的评判。

　　迄今为止，我已经在行政、服务、酒店、旅行社工作了27年。在这27年中，我的大部分工作都与xx大学有着密切的关系，是xx大学良好的工作氛围熏陶了我，是xx大学的校风校训陶冶了我。

　　假如这次我能荣幸竞聘成功，我的工作计划和设想是：

　　首先，注重酒店与学校沟通和协调。交流中心是学校的一部分，是学校的后勤工作，交流中心必须与学校的工作相互协调一致。同时，还要协调好酒店与学校各部门之间的横向联系，以及酒店内部上下级关系纵向协调，充分发挥一个集体，一个团队的重要因素。

　　其次，要做好交流中心的管理工作。交流中心是一个集体，在这个集体中需要大家协调和合作。一个良好的运行中的酒店，需要良好的规范和秩序，有一定的突发事件处理能力和应变能力，这些，都需要高素质高水平的员工进行高效率的工作。

　　作为这次竞聘的参与者，我希望成功，站在一个新的台阶上进行更好的工作。但是，我也不会回避失败，不管结果如何，我都会继续诚信做人，诚信做事！

　　谢谢大家！

**竞聘演讲稿范文推荐 篇28**

　　尊敬的各位评委、领导和同事们：

　　对于我们做交通设计的人来说，对于路有着特殊的感情。记得鲁迅先生曾经说过，“世上本没有路，走的人多了，也就成了路。”这是对始作俑者的开路先锋的赞美。如今，作为一名交通设计师，走在高速畅通、舒适安全的高速公路上，我的心中无比自豪。是的，我们愿做开路先锋，用智慧和汗水建设条条通衢，为大家便利，为国家的交通事业贡献我们的力量！今天，正是凭借着对事业的无限至爱与深情，我才义无返顾地走上了这个展示自我的讲台，希望我的能力能够得到大家的认可，更希望这次竞聘能成为我人生道路的一个新的起点。

　　下面我就向考评委员会的各位领导汇报一下我的基本情况及履职设想，希望能够得到大家的认可。

　　一，个人基本情况

　　本人今年x岁，高级工程师，国家注册咨询工程师，曾担任分院主任工程师，现任总院办公室副主任。

　　二，我的优势分析

　　有人说过，每个人“自己就是一座宝藏”，而实力与自信就是发掘这座宝藏的金钥匙，那么在竞争分院院长这一岗位上，我自信具有以下优势：

　　第一，我具有丰富的工作经验。

　　我1987年参加工作以来，一直在设计院，长期从事专业的设计研究工作。细细算来，至今已经整整15个年头了。在这15个年头里，我的足迹遍布全省，主持和参与设计了近20条高速公路的设计，而且担任了有多项国家重点建设项目的负责人，这些工作经历，使我积累了丰富的设计施工经验。同时，在领导的关心和同事们的信任之下，我还担任着中层领导工作，积累了一定的管理经验。

　　第二，具有较强的理论研究和科研设计能力。

　　长期以来，我醉心于公路设计的实践与研究，不断加强学习和实践，努力探询理论与实践的最佳结合点，并以实践研究为基础，发表学术论文十余篇；另外，我参与设计的项目，还多次获奖：1998年获中国勘察设计协会命名的“cad开发研究”qc小组国家优秀qc小组；20xx年获省发展计划委员会和省工程咨询协会优秀工程咨询成果二等奖；20xx年我个人获得江苏省交通厅授予的“十佳咨询设计人员”荣誉称号；20xx年获宁杭高速公路（南京段）建设建功立业劳动竞赛活动先进个人荣誉称号。

　　这些金灿灿的荣誉，既是对我科研和工作能力的肯定，更是激励我进一步做好工作的强大动力。

　　第三，熟悉分院的基本情况，有利于更好地开展工作。

　　20xx年分院成立伊始，我就加入其中，成为分院的首批工作人员，分院的的“拓荒者”。可以说我是分院的元老，我对分院有着深厚的感情。而且，我曾担任分院主任工程师职务，对这里的一草一木，对这里的每项工作都非常熟悉，对分院有着较为深刻的了解。我相信这将是我做好工作的强有力的保障。

　　第四，我具有广泛的社会资源。

　　中国是个特别注重感情、人情化特浓的国家。这15年的工作阅历也告诉我这样一个道理：良好的人际关系对于一个人的事业成功具有重要意义。所以，在工作中，我以真心真诚地广交朋友。在长期从事设计施工过程中，和业主建立了朋友似的良好关系，熟悉业主的工作思路和工作方法，业主对我的信任度、认同度较高；同时在分院担任主任工程师期间，我与分院领导配合默契，得到了业主和总院领导的一致好评。另外，在总院生产经营处任职副主任期间，我利用总院生产经营的平台结识了不少新的业主朋友，形成了自己的人际关系网络，建立了较好的人际关系资源。这些都有助于我进一步拓展工作。

　　第五，我具有较好的沟通能力。

　　二十一世纪管理界最时髦的一个名词是“沟通”。一个管理者必须具备良好的沟通能力。虽然我的性格较内向，但通过多年担任项目负责人、主任工程师及生产经营处副主任的锤炼，培养出了较好的与人沟通能力；另外，本人为人谦和，做事得体，多年的设计及施工配合工作，使我接触到了形形色色的业主，掌握了一定的与人沟通的技巧。较好的沟通能力和技巧可以使我做起院长工作来得心应手、游刃有余。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找