# 职工竞聘演讲稿范文

来源：网友投稿 作者：小六 更新时间：2025-05-14

*职工竞聘演讲稿范文（精选12篇）职工竞聘演讲稿范文 篇1　　尊敬的各位领导、各位评委：　　大家上午好！　　很高兴今天站在这样一个人才济济的竞争的讲台上面，我是03年加入到我们这信用社大家庭的工作的，9年的信用社工作经验给了我今天站在这里的自*

职工竞聘演讲稿范文（精选12篇）

**职工竞聘演讲稿范文 篇1**

　　尊敬的各位领导、各位评委：

　　大家上午好！

　　很高兴今天站在这样一个人才济济的竞争的讲台上面，我是03年加入到我们这信用社大家庭的工作的，9年的信用社工作经验给了我今天站在这里的自大的信心与优势，所以，今天我最想说的一句话就是我自信，我成功！

　　各位领导，同事，今天我的竞职理由还有以下几点：

　　一、多年基层与联社工作的经验优势。

　　自己的成长经历基本上就是由基层员工到联社，然后再由联社到基层，今年再回到联社的过程。在岗位不断变化的过程中，自己实现了从经营到管理，再由管理到经营的换位思考，实现了从实践到理论、用理论指导工作，提高个人素质的`过程，既懂得如何管理，又懂得如何经营。

　　二、孜孜不倦追求进步的思想优势。

　　自参加工作以来，自己从未间断学习，更新知识，转变观念。通过个人努力，先后取得金融专业大专学历、经济师专业资格、计算机中等专业技术资格和三大模块确认资格。现在读学会计学本科。三、兢兢业业、任劳任怨、团结奋进的性格优势。参加信用社工作15年来，自己不断调整、修正自己，实现了由成长到成熟的过程。在工作中，基本做到了主动不盲动、认真不较真、到位不越位、补台不拆台，不争功，不诿过。在联社机关，时时刻刻、事事处处为领导出谋划策，做好参谋；在基层，实事求是，脚踏实地，团结一致，带头苦干，努力把自己打造成了一个合格的、适应当今金融改革要求的优秀信合员工。

　　能过积极参与，顺应改革，要求进步，实现自我，也是今天参与竞聘的各位同事。

　　在我的讲演结束之前，我期待各位评委、各位领导给我一次展现自我的机会，也希望你们能够支持我。

　　谢谢大家！

**职工竞聘演讲稿范文 篇2**

　　尊敬的各位领导、同事：

　　大家上午好！

　　首先感谢组织上给我一次这样的机会参加职工代表的竞选，我想这不仅是一次竞选，更是一次对自己的检验、学习和锻炼。工会是协调公司和员工之间利益的纽带，是要在维护公司整体利益的基础上维护员工利益、协调劳资关系的一个民主组织。要做一名职工代表，就要做到广泛听取和收集公司和员工双方的意见和信息，并及时做好信息的反馈工作，为员工排忧解难，为员工服务，使员工以更好的精神面貌和状态为公司创造更大的利益。

　　职工代表不仅代表职工的利益，也代表着职工的智慧，是职工的代言人，因此，职工代表应清醒地认识到自己所肩负的神圣职责和光荣使命，如果这次我有幸成为职工代表，我将做好以下几项工作：

　　第一，我会全力以赴做好代表工作，努力学习党和国家的方针、政策、法律、法规，不断提高政治觉悟和技术业务水平，做到“持续学习，高效工作”。

　　第二，认真执行职代会条例，向本单位职工宣传、贯彻职工代表会决议，完成职代会交给的各项工作。

　　第三，关心公司发展和经济效益，珍惜主人翁地位，积极参与民主管理，密切联系群众，认真听取职工的.呼声，真实了解职工的需求，及时将职工的合理意见、要求向各级领导机关和职代会工作机构反映，努力为大家办实事。

　　第四，积极做好本职工作，认真履行职工代表的权利和义务。进一步解放思想，与时俱进，不断增强工会党建活动成效，注意从广大职工关心的重点、热点、难点问题入手，关心职工的精神生活，以大家喜闻乐见的形式，大力申请组织开展科学健康的文体、娱乐科普活动，努力丰富大家的文化生活，切实增强工会亲和力。

　　第五，关心支持公司的改革，努力创一流工作，为公司的生产和经营献计献策，积极向公司提出合理化建议或创新提案。

　　各位同志，如果我能够当选为职工代表，我将以广大职工的利益为出发点，代表职工积极建言献策，虚心听取意见，及时反馈群众心声，扎实开展工作，进一步解放思想，开拓进取，为大家创造安全、和谐的工作环境和卫生、便利的生活环境。当然，如果我落选了，我也会积极做好本职工作，绝不辜负公司领导和大家的期望。

　　最后，这次竞争无论结果如何，我都会正确对待，接受组织的考验，胜不骄，败不馁。我相信，有领导和同志们的支持，再凭自己的信心、能力和努力是能够胜任职工代表的工作的。

　　谢谢大家！

**职工竞聘演讲稿范文 篇3**

　　尊敬的各位领导以及在座的各位同事们：

　　大家好!

　　今日，站在这个演讲台之上，我竞聘的是采油技术员岗位。我期望经过此次的竞聘，学习同行人员的优势，弥补自身的不足之处，锻炼自身的各方面本事。在此，我要首先感激各位领导对我的信任，感激各位同事给予我的鼓励。我之所以竞聘该岗位，是因为我认为该岗位能够极强的锻炼我的综合本事，提高我的工作水平。要胜任该岗位就必须要具备有较强的工作本事，丰富的工作和扎实的知识基础，而我认为我恰恰具备有这些条件，能够胜任采油技术员这一职位。

　　我叫，出生于x年，于x年7月份。于x年5月进入准东采油厂井下技术作业公司从事修井工作，成为修井20队中的一员，自此，开始了我的采油职业生涯。我先后在技术作业新技术开发公司，沙南作业区北联站，沙南作业区生产技术办学习工作。此刻，我在准东采油厂沙南作业区安全环保监督办从事安全监督工作。经过在准东采油厂的近6年工作实践中，我学习到了技术员职位所应掌握的基本技术，具备了采油技术员职位的基本条件。

　　6年来，我在工作中进取向前辈指教，努力学习，利用实践接触掌握技术知识和操作技能，并熟识了井修，集输，采油等作业方面的实际技能。

　　在工作之初，我从事的是修井工作，虽然修井工作是采油工作之中最苦最累的活，可是我依然投身于修井工作，尽可能的在工作之中锻炼自我的技术本事。为能够尽快掌握现场最基本的经验，我报考了西安石油大学的油气开采专业，努力学习各项知识，将理论技术与实际采油工作相结合。随后，我进入了准东采油厂井下技术作业公司新技术开发公司从事井下工艺工作，在工作中我认真跟随带队师傅进行实际的现场学习，学习到了井下工具的运用及现场井下问题的现场处理。

　　在我进入准东采油厂沙南作业区北联站从事集输工作，在工作的过程中，我努力掌握联合站的各项工艺流程。之后，我又被调至沙采三队从事采油工作，成为采油三队团体中的一员，并于同年，我于西安石油大学正式毕业，相继报考了中国石油大学的石油工程专业就读。在x年6月份，我在沙南作业区生产技术办从事修井监督工作，在从事井修监督工作时，我切实结合自我在井修队工作期间所学习到的知识和技能，亲身投入到井修工作区的每一处，了解每一个设备，学习每一项标准，掌握作业区的每一个实施过程，不断增进自我的技术知识层面，并在工作期间，经过不断的努力，我获得了修井监督初级证，还荣获了x年采油厂举办的采油工比武第六名的好成绩。

　　自进入准东采油厂以来，我在各个岗位都力求恪尽职守，勤恳踏实的干好每一项工作。经过各项工作实际，我对我采油厂的各项采油相关工作都具有了必须的经历，与相关的工作经验，并且我具有较高的职责感，我相信我能够很好的胜任采油技术员这一职位。如果我有机会担任采油技术员这一职位，我将不断加强自身的理论学习水平，配合领导指挥完成各项工作任务，并在工作中虚心向各位领导以及同事学习，不断提升自我的工作水平，为我准东采油厂近期100万，中期200万，远期5000万的目标奉献出我全部的力量!

　　我的演讲完毕。多谢大家!

**职工竞聘演讲稿范文 篇4**

　　尊敬的各位领导、同事:

　　大家好！

　　在此我要感谢大家能给我这次竞聘的机会，也是给我一次锻炼的机会，我很珍惜！我所参与竞聘的岗位是丈量组组长，也是我现在的岗位。我今天竞聘演讲的内容分为以下四个部份：一是我的工作经历；二是我这三年的工作汇报；三是我竞岗的有益条件；四是我对工作的假想。

　　一、我的工作经历

　　我于年7月进进我们公司工作，xx年7月至11年7月就职于沪蓉西路面2标项目部，期间担负过丈量员和现场技术员；xx年7月至11年4月就职于宜巴27标项目部，任职丈量组副组长；xx年4月至今就职于本项目部。

　　二、我这三年的工作汇报

　　从我离校参加工作不久就来到了我们这个公司，也非常有幸来到了我们这个团队，我随着这个团队，从沪蓉西到宜巴，从路面到桥隧，从山区到城市，三年三个工地，在这个快速而又稳健的工作环境，丰富而又从容的工作经历中走过来，我从一个带着书生意气的毛头小子变成了一个具有一定经历的路桥工程工作者，回顾这三年，我感到非常的荣幸和满足。刚来公司项目，我就连对沥青和混凝土都感到非常陌生，我从一个跑棱镜的丈量员开始，不断探索着我四周的一切新事物，同时也把我的专业丈量知识在各种工程中实践和提升。

　　这三年来，在丈量工作这一平凡的工作岗位中也取得了一些小小成绩。11年我把刚生产的00编程计算器使用技术带进了项目部丈量组，直接提升了整个丈量组的数据计算的精度和速度。当时，由于路面施工线路长，放样随机性大，图纸繁多，丈量组上工地都要带上很多资料和图纸，而且经常出现在工地边放样边计算的现象，针对这类情况在我们丈量组共同的努力下编写出了一套带完全数据库的计算程序，上工地只带一个计算器，便可以快速正确无误的算出全线50千米的任何一点的设计坐标和高程，这样大大的进步了我们丈量组的工作效力和精准度。11年在宜巴项目隧道施工中，业主和监理的一再要求我们购配隧道断面仪对隧道断面尺寸进行检测，后来我通过编程计算器编写了一套隧道断面检测程序，然后结合我们的免棱镜全站仪对隧道断面尺寸进行检测，我们的检测速度，检测结果和检测的任意性上风，得到了业主和监理的一致认可，最后我们用这类方法取代了隧道断面仪。

　　10年的.工作中，我结合工作需要还摸索编写了一些EXCEL电子表格程序，例如路基横断面自动绘制程序，导线丈量数据自动处理程序，等等一些实用并且具有一定贸易价值的程序。在取得了这小成果后，我也没有满足和停留，在工作中继续不断摸索和寻觅更简便有效的方法，并且时刻了解外界丈量技术的革新，不断学习各种先进的丈量仪器设备，例如超站仪，CASIO图象处理系列计算器，并且根据公司项目转型要求，还学习了地铁施工丈量技术，隧道盾构机ENZAN自动丈量系统等等，为将来的工作做好充分预备。

　　三、我竟岗的有益条件

　　首先我在大学所学专业是路桥工程丈量专业，具有扎实的丈量技术基础知识，这也是我不断学习和进步的坚实基础。第二、我能熟练使用操纵和校核各种丈量仪器设备，并且熟练应用CAD，电子表格，编程计算器等辅助软件和设备，能够高效力完成各种丈量工作。第三、三年工作经验，固然不是很长，但是我的丈量经历非常丰富，历经三个项目，接触了路面、特大桥、长隧道、高边坡路基等等。第四、在来我们公司工作之前我在一家丈量单位带队进行地形丈量工作，所以我具有一定的团队领导能力。

　　四、我对工作的假想

　　我们现在的工程项目是属于城市轨道交通工程，也具有它本身的一些特点：标段全为桥梁，精度标准高；施工工期紧，丈量任务重；工作环境复杂，城市交叉作业干扰大；我局重点形象工程项目，高标准、高要求等特点。针对这些特点我有以下几点想法：首先针对我们丈量精度保证，要从三方面进手，一个是加强和严格执行我们的丈量复核制度；再就是控制点保障，加强控制点复测与维护；然后是我们的丈量仪器保障，要加强仪器的维护与保养。第二、我想把丈量工作深进到现场施工进程中，不是放完样就走人，我们要了解现场施工进程，并参与和指导部份施工进程，因此更加确保工程实体的偏位质量，以致于更好的服务于现场施工。最后我想带领我的团队一起相互学习，共同进步，努力提升我们丈量组的整体素质。

　　以上就是我对丈量工作的假想和计划，再多的自吹自擂都是一面之词，再好的过往都是历史，只有将来的工作和实际行动才能证明一切，才能回报领导和同事对我的信任。固然有竞争就有输赢，假如我这次竞聘不能成功，我将会一如既往，服从领导安排，尽职尽责的做好各项本职工作。

**职工竞聘演讲稿范文 篇5**

　　尊敬的各位评委、各位领导：

　　你们好!

　　改革是一个不算新鲜的话题，竞争也已经渗透到社会生活的方方面面，它无时不再昭示着人们这样一个真理：唯改革才有出路，唯竞争才有希望。

　　感谢改革，也感谢竞争，使我能有机会站在演讲席上。更感谢在场的各位给了我参与这次竞职演说的勇气和力量。

　　所以，我首先要在此向各位真诚地道一声：谢谢!

　　今天，在此参加招标办副主任的竞争上岗演说，面对一双双无限真诚和充满期待的眼睛，我的内心无比激动，同时又多了几分不安。但是，强烈的事业心和责任感又一次次告诉我：身为建筑行业的人，就该为建筑行业的的发展腾飞作贡献。

　　记得拿破仑曾说过，不想当元帅的士兵不是好士兵。我不是士兵，更当不了元帅。但我更信奉海阔凭鱼跃，天高任鸟飞这一谚语，此番目的还在于通过这次竞争去实现人生的价值，再创中年的辉煌。

　　打铁还需自身硬，如果说我还具备参与本次竞争的一些优势的话，还不如说这是各位评委、领导、同志们的充分信任和热情鼓励。

　　多年来，在一建公司这个大家庭里，通过前辈的教导和同龄人的帮助，我从一名普通的建筑工人成长为一名具有二级资质的项目经理，并被提拔为公司副经理。其间，我积累了丰富的经验，熟悉建筑业及其相关行业的法律、法规，加之多年从事管理工作，特别是负责公司招投标工作。所以无论资历、能力还是学历，我都具有明显的优势。

　　招投标工作是保护国家利益、社会公共利益和招投标活动当事人的合法权益的重要保证，也是提高经济效益，保证项目质量，更好地为我县经济建设服务的重要举措。近年来，在县委县政府的关怀和建委领导的正确领导下，通过招标办历任领导的共同努力，我县建筑市场的招投标工作进展顺利，并且取得令人瞩目的成绩，工程报建率和招投标率都很高，这对规范我县建筑市场管理行为、减少国有资产流失、抑制现象发生具有重要作用。但是，随着社会的不断进步，市场经济的不断发展，我们的招投标工作仍要改革和创新。由于原有的体制和某些历史原因，仍有许多不尽如人意的地方。我们要努力探索新形势下招投标工作的最佳模式，用严格执法，强化管理，求实创新争创我县招投标工作新的辉煌。

　　如果我有幸竞争成功，我将做到以下几点：

　　一、严格执法，热情服务。对所有招投标工程一律严格按有关法律、法规操作，有序进行，坚决杜绝违法违纪现象发生。以服务为宗旨，以服务为准则，以服务为目标，为招投标双方服务，确保招投标活动顺利进行。

　　二、坚持原则，规范行为。工作中，要坚持公开、公平、公正、诚实信用的原则。做到公开招投标项目，客观公正地主持招投标活动，保证各投标者公平参与竞争。要严格按照国家、省、市、县有关法规开展招投标管理工作，按照招投标管理的有关程序办事，确保各类招投标活动在交易管理中心统一进行。

　　三、严格管理，加强协调。工作中，要严格依法管理，讲究工作效率，遵章履行招投标审批手续。同时，还要做好协调工作。对外，与各部门协调好关系;对内，招标办的各位同志要协调好关系，做到相互支持、配合，分工不分家。

　　四、加强学习，提高素质。能否公正、公平地为招投标方服务，不仅取决于评标委员会成员是否有公正公平的思想，还取决于他们的业务素质的高低。随着市场经济的不断发展，招投标的范围将不断扩大，业务种类也将越来越多，所以，我们加强学习，不断提高业务水平，以适应工作需要，提高所有工作人员特别是评标委员会成员的思想和业务素质。

　　五、清正廉洁，严格自律。由于工作岗位的特殊性，我要时刻保持清醒的头脑，处处严格要求自己，维护自己也维护招标办的形象。做到不乱伸手、不乱张口，不做有损于政府形象的事。

　　六、解放思想，实事求是。今后，我们还要积极探索在市场经济条件下招投标工作的管理，立足县情，不断扩大招投标范围，努力发挥优胜劣汰竞争机制作用，维护市场秩序。

　　七、接受监督，保守秘密。招投标工作，要公开办事程序，公开办事结果，接受群众监督及上级主管部门的监督，不泄漏标底，维护建筑市场各方的权益。

　　各位评委，各位领导、同志们，沧海横流，方显英雄本色，我不是英雄，但我渴望做一个改革大潮中的英雄。我深知：前路漫漫，与我相伴而行的可能只有坎坷与挫折，但你们的鼓励和信任将在我心中永恒，并且终将成为我战胜困难超越自我的力量源泉!

　　这次若能竞职成功，我将以此为新的起点，在新的岗位上努力拚搏，再创佳绩。同时，我也坚信：招标办在各级领导的关心支持下，各项工作必将取得全新的进展，我县的招投标工作也必将迈上新的台阶!

**职工竞聘演讲稿范文 篇6**

　　尊敬的领导、各位同事：

　　大家好!

　　我竞争的岗位是市场经理。我是上年正式走上客户经理工作岗位的，在一年零六个月的工作过程中，我一直牢记公司领导的警示，坚持“清清白白做人，认认真真做事”的宗旨，以公司的利益为出发点，全身心地投入到工作之中，经过坚持不懈地探索和调整，不辞辛劳地奔走和努力，走出了一条适合区域销售习惯的新路子，取得了一定的成绩。卷烟销售总量和促销品牌销售量屡创新高，在各条线路中名列前茅;销售层面控制也基本定型，今年1月至6月销售排名前10%的客户占区域销售总量的百分比均控制在35%以下，超前性地达到了公司的要求。

　　一、对市场经理岗位的几点理解

　　1、市场经理必须具备良好的人格素质和管理能力。人格素质包括积极敬业、善于沟通、技能突出、知识广泛、心理健康。管理能力则主要体现在预见能力、计划能力、诊断能力、赞扬能力以及合作能力等方面。

　　2、市场经理的工作职责。依据公司的整体规划和营销目标，正确分析市场机会，确定目标市场;合理设定销售目标，制订销售计划和销售策略;管理和指导一线营销人员市场经理最主要的工作职责和任务就是在营销团队中起着教练员和指挥棒的作用，他必须教会和带领一线营销人员通过一系列的营销活动来实现公司的营销目标。

　　二、对市场经理岗位工作的几点设想

　　1、在营销团队中采用说服式、参与式的工作风格，而不是简单粗暴的命令式和不负责任的授权式。公平、公正、公开地开展指标考核、分配卷烟、查错纠错等各项工作，以理服人，以健全的规章制度管理人。

　　2、完善每天的工作例会制度，加强横向与纵向沟通。鉴于线路分散，所有客户经理无法每天集中的实际情况，计划在电脑平台上设置一个工作例会平台，通过这个平台将当天的各项工作进行指导与安排，对上个工作日的工作统一点评，表扬先进，鞭策后进。客户经理与访销员每个月至少集中一次进行沟通交流，提高工作质量和效率。

　　3、加强市场信息的收集和分析工作。在以往的工作中，客户经理最基础和最重要的工作——市场信息的收集和分析流于形式，收集到的信息散、乱，有的信息甚至毫无价值，最主要的`原因在于客户经理在信息收集和分析方面缺乏指向性，想当然地乱收一通，如此分析出来的结果可想而知。

　　4、在工作过程中将自己和其他优秀的客户经理在卷烟营销一线积累的一些经验毫无保留地、开诚布公地与团队成员进行交流，取长补短，采取“传、帮、带”的形式提高团队整体的能力、脑力、挑战力、执行力和凝聚力，着力打造一支“招之即来，来之能战，战之能胜”的优秀团队。

　　如果竟岗成功，我绝不会骄傲，我会勤勤恳恳、兢兢业业地面对人生的新一轮挑战，力求在新的工作岗位上干出成绩，干出精彩! 如果竟岗失败，我更不会气馁，我会积极努力地寻找差距，缩小差距，超越差距，回到原来的工作岗位从头再来。我相信，我仍然是一名优秀的客户经理!

　　谢谢大家!

**职工竞聘演讲稿范文 篇7**

　　尊重的各位评委老师：

　　你们好！我的名字是X，是X学校X专业的学生，我一直梦想着自己能够成为一名主持人，我很高兴自己能够有这次机会站在这里。

　　首先，非常感谢各位评委老师，给了我一个展示自我的机会和平台，来实现我的理想。我是一个性格开朗，爱好广泛的女孩。从小我就有一个愿望，长大后一定要做一名优秀的播音主持人，随着岁月的流逝，花开花落，我也慢慢的`长大了，而这种愿望却愈加强烈，就像农者与其锄一样，对播音主持这一工作愈加的痴爱。在求学的12年中，我在学好文化课的同时，又不断的从知识的海洋中广泛汲取营养，去充实自己，增强自己的能力，提高自己的认识，以更好的把握自己的未来，实现自己的理想。就像歌者用曼妙的歌声去表达自己的感情，就像舞者用轻盈的舞步去阐释自己的信念，而我将用我的声音去传递我对播音主持的炽爱。

　　我知道，成功的道路上，并不是一帆风顺，虽布满荆棘，但是我也会：不畏艰难，勇往直前，紧握着自己的梦想不放，固执的守侯，真诚的期待。我希望能够给我一次机会，在更高、更神圣的知识殿堂里深造，破茧成蝶，化蝶成舞，无限接近播音主持那份光华与荣耀。以我所学，通过我声音，去传达中原人开放的热情，让世界去聆听新世纪中国的声音和呼声！

**职工竞聘演讲稿范文 篇8**

　　尊敬的各位领导，各位同事：

　　大家下午好。我叫蔡贵华，现任楼面一职。今天我要竞选的职位是楼面部主管。此时，走上这个竞聘演讲台，心情激动，首先我们都应该感谢公司领导为培养人才的良苦用心，竞聘主管演讲使我又获得了一次锻炼的机会，使我成长很快，对我个人的胆量、口才、气质提高都有很好的帮助，我希望今后每一位员工都能珍惜这个机会，勇敢的站在台上来参加竞聘演讲，不论成败，我们都会收获良多。

　　俗话说：良禽择木而栖!不想当的兵就不是好兵。在这里我不说自己工作做的如何好、工作态度怎么样，这大家都有目共睹，也大家非常了解。我坚信：只要付出，就会有收获!提供我一个更高的平台，我会不负众望，发挥自身优势，用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造更多有利的价值。

　　事实胜于雄辨 ，此次竞选，我认为我有以下几点优势：

　　第一，我具有多年的工作经验和专业的服务技能。

　　屈指算来，已经步入社会五年了，多年的工作经历不仅丰富了我的人生阅历，同时也使我累积了丰富的工作经验。工作以来，我谦虚上进，不断学习业务知识，增强自己的业务能力。同时我也广伐的服务管理，具备销售管理能力。

　　第二，我具有严谨细致、 扎实高效的工作作风。

　　我的个人性格特点是做事力求完美，无论什么工作，不干则已，要干就追求完美，力争到达一流。就因这种性格使我竭尽全力争取把本职工作做的更好。特别是回想刚刚加入海诚的时候，我常常为了熟悉公司特有的工作内容和业务知识常常学习到深夜。可以说，多年的工作经历，使我养成不怕吃苦、迎难而上、甘于奉献的品质，造就了勇于承担责任，永不言弃的坚强个性。

　　第三，我具有积极的工作态度。

　　曾经有一位老总对我说个一句话《你的心态就是你真正的主人》。工作以来，无论在什么岗位上，我都努力争取提高，努力做得更好。我时常在思考，过去为什么还没有成功的原因，那就是我的借口太多了。所以要成功就不要借口。能力有大小，虽不能惊天动地，但务必兢兢业业。这是做工作之根本。在今后的工作中，我仍将一如既往的干下去。

　　今天，竞聘这个岗位，我信心十足。如果我能竞选成功，我会从以下几点做起：

　　第一、真诚讲团结。

　　同事之间、支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，一定要摆正自己位置，正确认识和看待自己，胸怀全局，当好主角。积极做好所分管的工作，在工作中和生活上一定要平易近人，做到说真话、办实事、求实效。团结同事一道工作。

　　第二、率先垂范，抓好服务到位。

　　目前，随着餐饮行业竞争的日趋激烈，顾客对餐饮服务质量的要求越来越高。当今餐饮行业之间的竞争，实质上也是服务质量的竞争。优质的服务不仅能吸引客源，还能给酒店带来可观的经济效益。反之，劣质的服务不但不能吸引宾客，还会给公司造成客源流失，产生不良影响。如何保证公司服务质量?是摆在许多酒楼面前的问题。为此，我将努力提高公司的服务质量，加强对服务人员的培训，切实做好酒店的服务工作，努力为客户提供最优的质量和最优的服务。

　　第三、 努力完善高层管—理—员应备五大能力和十大素质。

　　五大能力为，激励的能力、控制情绪的能力、幽默的能力、演讲的能力、倾听的能力。十大素质分别是：

　　(1)处事冷静，但不优柔寡断、

　　(2)做事认真，但不事事求“完美“、

　　(3)关注细节，但不拘泥于小节、

　　(4)协商安排工作，绝少发号施令、

　　(5)关爱下属，懂得惜才爱才、

　　(6)对人宽容，甘于忍让、

　　(7)严以律己，以行动服人、

　　(8)为人正直，表里如一、

　　(9)谦虚谨慎，善于学习、

　　(10)不满足于现状，但不脱离现实。我不满足于当前的成绩，我有着比较高远的目标和追求。我不满足于现状，但决不会脱离现实，我会一步一个脚印为更高更远的目标而奋斗。我非常清楚自己的将来会是怎样，而怎样才是我想象中的将来。

　　如果公司不予考虑 也请您放心，我仍然会像以前一样，用积极的、认真负责的态度去做好每一件事，不会因此怠慢工作，因为我深知自己的能力还待提高。

　　还有，我想告诉大家的是：能自身发光的东西并非只有太阳和火焰，还有在座的各位和我。我相信我们的同事们一定会在未来的工作日子里，让自己的光芒照耀海诚，让我们的海诚更加的辉煌。最后，祝海诚和各位同事，在今后的日子里，万事顺心，多赚美金，万事兴旺，多赚英镑，万事如意，多赚人民币。

　　我的演讲完毕，谢谢大家。

**职工竞聘演讲稿范文 篇9**

　　尊敬的各位领导：

　　你们好!

　　今天是一个特别的日子，对我而言，充满了感谢与期待。感谢公司能够以这样一种公开、公平、公正的形式来选拔一名中层管理人员，让我有机会、有勇气走上这个舞台。今天的竞聘会是机遇也是挑战，在我看来，这与其说是个职务，不如说是个机会，一个承担更多责任的机会，也是与大家同甘苦共患难的机会。我叫刘鹏飞，20\_\_-20\_\_年在河南省广播电视服务公司工作，在该公司主要从事有线电视、卫星接收、监控、停车场系统的工程施工。在此期间我在省委党校上了函授本科。20\_\_年9月-20\_\_年4月在河南麦丰日用百货有限公司工程部负责商场的装修协调，照明电路和监控工程的前期介入工作。20\_\_年5月-20\_\_年4月在郑州融嘉科贸有限公司工作，主要负责地市建业地产的楼宇对讲及监控的安装和建业物业的弱电维修工作。在此期间认识了物业行业。20\_\_年5月在正弘物业--正弘旗项目工作至今。

　　今天我竞聘的岗位是维修主管。我认为我有以下优势：

　　1、我有一定的工作实践经验。这几年一直从事弱电的安装和维修工作，在正弘旗做维修工的一年里，项目被评为“国家优秀示范小区”的称号。经历了创建国优小区的整个过程。对以后其他项目创优立了标杆，有积极的示范作用。

　　2、有吃苦耐劳、默默无闻的爱岗敬业精神。我是一个农村里长大的孩子，农村繁重而劳累的农活锻炼我不怕累不怕苦的品质，每当在工作中遇到劳累而繁重的工作，我就想想家里的农活，再苦再累都会显得微不足道。

　　3、有独立开展工作和组织协调能力。工作以来能做好本职工作，完成领导交办的各项任务，并能积极带领新员工熟悉项目的设施设备运行情况。

　　4、有强烈的团队意识。工作中我能巧妙的处理好同事之间的关系。良好的人际关系能够促进团队合作，增强企业凝聚力，提高工作效率。

　　如果我能胜任，我会尽职尽责。从以下几个方面来加强。

　　1、尽快适应岗位轮换。提高高度，加强学习岗位知识。熟悉和掌握项目的设施设备运行情况。

　　2、按照国优标准制定项目设备的维护保养工作计划，对设备维护保养计划情况进行并组织落实。

　　3、完善设备机房的表格填写，做到不弄虚作假，漏签代签。

　　4、培养维修人员的作业水平，注重细节，减少返修率;培养维修人员的素质，提高入户维修满意度。使他们对设备会操作、会维护保养、会排除故障，用好、管好、修好。保证设备持续、平稳运行。

　　各位领导、各位同事，今天能有勇气走上来,是响应公司的号召，积极参与竞争，我不敢奢求什么，只想让大家认识我、了解我、帮助我，支持我。也正因为如此，我更加清醒地看到了自身存在的差距，促使我在以后的工作当中，努力学习，勤奋工作，以绵薄之力来回报公司。

　　当然，如果此次竞聘失败，我将真诚地祝贺成功者，并愿意在他的领导下一如既往尽职尽责工作。同时，我将把此次竞聘当作我人生又一次经历，认真总结，继续努力，始终坚持，只要坚持，我就一定会收获希望!

　　竞聘人：\_\_

　　20\_\_-4-26

**职工竞聘演讲稿范文 篇10**

　　尊敬的各位领导、各位评委、老师们：

　　你们好！

　　老实说，在我看到这个岗位的招聘启示时，甚至是当我填写报名表的时候，我对职工教育这个岗位的职责和它的重要性并不完全了解。

　　为什么我要来应聘这个岗位，最初的想法是对照招聘启示上罗列的一长串要求，我认为我都能达到。什么文字能力，语言表达能力，计算机的文字处理，电子表格，网页制作等等，从事这个岗位能发挥我的特长，符合我的兴趣爱好。参加应聘也可以说是对自己的一次挑战吧。

　　报名后这些天，我查阅了很多有关企业职工教育方面的资料，对这个岗位有了一定程度的`了解：企业为了生存、发展、竞争、赢利，面临保值增值的课题，每一个职工为了自身的生存、发展、竞争、赢利，同样面临保值增值的问题。重视和加强教育培训，为职工提供个人升值的机会和发挥潜能的舞台，鼓励职工勤奋敬业、主动创造，为企业贡献出更大的价值，从而形成一种良性互动的双赢格局，是一个成功企业所必须做到的。今天我来到这里参加应聘，我希望能有一个让自己价值增值的舞台。一旦应聘成功，帮助更多的职工提高技能，发挥潜力，实现自我价值，让职工的价值观和企业的价值观保持一至就是我工作的目标。

　　对于具体的工作，我也有一些初步的思路：

　　1、培训对象层次化培训对象不仅有生产操作人员而且应该包括基层管理人员和技术人员。对于生产操作人员主要进行以提高工作能力为重点的培训。其目的是使职工更好地胜任本职工作。它的实施应该面向实践，注重实际能力的培养，有效地提高生产技能人员队伍的整体素质。而对于管理人员，专业技术人员的培训，其内容主体是新知识、新理论、新方法，以及适应知识经济时代需要的新技术、新理念、新信息。

　　2、培训方式多元化现在我们常规的培训方式就是培训老师授课和现场实践演练，另外可以加入研讨、参观、交流、调查和访问等方法，使职工开阔视野，从而达到最佳培训效果。

　　3、培训内容实用化培训应该注重其实用性，应遵循干什么，学什么，缺什么，补什么的学用一致的原则。

　　4、建立培训效果的评估体制对于不同岗位，实行不同的培训效果评估。通过岗位竞争，技术比武、资质认证、奖金等级等，使职工在思想上牢固树立起竞争意识，在客观上营造积极上进的良好氛围。要吸引和留住技术人才，不光事业留人，还要有待遇留人。以上是我一些很不成熟的想法。对于企业的职工教育，本来还应该包括思想政治教育职业道德教育等，分厂的五人宣讲团事实上已经承担了此项工作。宣讲团在电气车间进行宣讲时提到：只要是积极要求上进的职工，合适的机会一定会给他们施展的空间。如果让我从事这个岗位，请相信我会用我的热情和能力做好这项工作！

**职工竞聘演讲稿范文 篇11**

　　尊敬的各位领导、各位评委、老师们：

　　你们好！

　　我是，来自学校保管室的一名普通职工，自93年以来一直在学校从事总务工作，我非常热爱这份工作。

　　这次竞聘，最终无论是否成功，我都要感谢学校领导给了我这次展示自我的机会，这都将是我难得经历的一次锻炼与考验。

　　二十多年来，我严格听从领导的安排、指挥，始终坚持服务的宗旨认真履行着自身的岗位职责。无论这次竞聘我能否成功，我将继续以高质量的工作来服务学校、以全方位的服务为学校做出更多的贡献。就总务处副主任这一职位，我如能竞聘成功，我可以做到以下几点：

　　1、转变观念、增强服务意识

　　加强后勤员工政治学习，提高他们的思想认识，让他们找准自身的位置、端正态度、明确自身的职责，并定准“努力做好为学校服务的工作，全力做好后勤工作”的工作意识。提前办好各类教学用品的采购，做好保管与供给的工作，当好“办事员”，成为全校师生的有力助手；为学校服务、为教师教学服务、为学生学习服务，当好“服务员”，做好后勤服务工作等。

　　2、提高自身素质

　　对后勤人员的业务以及技术和技能进行培训和考核，以不断提高后勤人员的职业素质及道德素养。努力培养综合能力强、有创造精神的后勤人员。

　　3、团结意识

　　总务处就是一个大团队，所有人员既要有分工也要有合作，这样才能把工作做得更好。团结不仅仅是产生凝聚力的源泉，它更是诞生兴旺之根本！

　　4、整体规划

　　为了我校教育工作在发展中保持优质、高效。我认为作为总务处工作人员不仅要当好坚强的后盾，也要当好先行官，在工作中要常年作出有计划的规划，这样才能达到提高、完善学校建设的目的，力争为全校师生打造一个清洁、舒适的环境。

　　学校在不断发展之中，作为总务处工作人员，我们需要以高品质的服务来紧跟学校高速发展的脚步，共同打造属于我们总务处的正能量！

　　二十多年来，我用实实在在、脚踏实地的工作态度表达着我对这份工作的热爱。如今，我希望能在总务副主任这个岗位上、这个赞新的起点上发挥自己的智慧和才干，继续为我校做出更多、更大的贡献。

　　在此，我希望我的真诚可以博得各位领导、各位评委的支持。

　　谢谢！

**职工竞聘演讲稿范文 篇12**

　　大家下午好！我是来自XX大学市场营销专业的。我喜欢读书看报，因为它能丰富我的知识；我喜欢跑步，因为它可以磨砺我的意志，我到底是个什么样的人呢？我是一个活泼开朗、热情、执着、有坚强意志的人。既然今天竞聘的是营销经理一职，我想谈谈自己对营销的\'理解。营销不等同于推销，但推销是营销的重要组成部分。要想做好营销工作，首先就要做好自我推销。让一个陌生人信任自己是有一定难度的，但只有客户相信可以，才会相信自己的产品，才能更好的将产品推入市场。我想“做人，做事，做生意”大概就是这个意思吧！

　　我觉得作为一名营销经理，除了应该具备一定的营销知识外，还应具有良好的沟通、协调能力，能够吃苦耐劳，具有良好的团队合作精神，讲究职业道德。身为班长的我，在三年的时间里，组织了班级各种各样的活动。通过组织这些活动，提高了自己的组织协调能力，加强了团队合作意识。同时也让我充分认识到，个人的能力毕竟很有限，只有通过团队合作，集思广益，取长补短，才能更好的完成工作。如果这次我有幸竞聘上营销经理，我想打造一个平台，让自己的同事在一种轻松却不失严谨的氛围中工作，大家相互合作，具有良好的团队精神。

　　同时我认为，营销也是一种服务。既然是一种服务，就应该做到让大家满意，用热情和真心去做。激情，工作中不可或缺的要素，是推动我们在工作中不断创新，全身心投入工作的动力。激情加上挑战自我的意识，我相信我能胜任这份工作。

　　“诚信是我们合作的基础，双赢是我们共同的目标！”我愿与X企业一起发展，一起创造辉煌的历

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找