# 信用社主任竞聘演讲稿

来源：网友投稿 作者：小六 更新时间：2025-05-20

*信用社主任竞聘演讲稿（通用32篇）信用社主任竞聘演讲稿 篇1　　尊敬的各位领导、各位评委：　　大家好!　　我叫，今年30周岁，在读本科，中级经济师，现为联社会计科科员，拟竞聘开发区分社主任。　　在充满生机与活力的新世纪，在日新月异的知识经济*

信用社主任竞聘演讲稿（通用32篇）

**信用社主任竞聘演讲稿 篇1**

　　尊敬的各位领导、各位评委：

　　大家好!

　　我叫，今年30周岁，在读本科，中级经济师，现为联社会计科科员，拟竞聘开发区分社主任。

　　在充满生机与活力的新世纪，在日新月异的知识经济时代，在竞争激烈、挑战与机遇并存的今天，适逢联社举办这次基层信用社、分社主任竞聘活动，我本着锻炼、提高的目的走上讲台，展示自我，接受评判，希望靠能力而不是靠运气为信合事业的发展贡献自己的应尽之力!按照《竞聘方案》要求，我符合分社主任竞聘条件，并有信心也有决心胜任这一职务：

　　自身优势

　　(一)具备担任该职位的素质要求

　　一是有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。我深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。自1991年参加工作以来，能够做到爱岗敬业，工作踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，不管干什么都能从大局出发，不计个人得失，不怨天忧人，干一行，爱一行，努力把工作做到最好，也得到了领导与同志们的高度肯定。举例曾经的获奖经历。

　　二是有虚心好学、开拓进取的创新意识。我思想比较活跃，接受新事物比较快，勇于实践，具有开拓精神;同时工作热情高、干劲足，具有高昂斗志。自进入会计科以来，无论是央行票据置换、人民银行账户管理系统、大额支付业务我能做到很快进入角色，圆满完成领导交办的工作任务。

　　三是有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的处世之道。在工作中，我严格要求自己，尊敬领导，团结同志，以“老老实实做人、勤勤恳恳做事”为信条，参加工作十几年来，从未发生任何经济差错或不良影响。

　　(二)具备担任该职位的才能

　　一是自参加工作以来，我先后任过出纳、储蓄会计、会计主管、联社会计科科员等职务，积累了较为丰富的理论和实践经验。

　　二是十余年的农村信用社基层及联社工作经历，我能够坚持理论联系实际，有一定的群众基础，逐渐培养了自己的组织能力、判断能力以及协调社会关系的能力。到联社会计科以来，在科长的带领下，我参与了届业务技术比赛的组织准备，会计年终决算工作的布置及报表汇总等工作。“给我一个支点，我将橇起地球”，我坚信自己可以胜任新的工作岗位。

　　如果我这次能够竞聘为开发区分社主任，我将在联社的正确领导下，团结一班人，身在基层、心在基层，不断创新工作思路和工作方法，保证各项存款年末纯增5000万元，到6月末纯增20xx万元，正常贷款收息率100%。完成联社分配的各项业务发展指标，确保实现安全营运无事故。

　　我的具体工作思路是：

　　一、做好资金组织的文章，努力膨胀存款总量。一是通过制定并组织实施《经营目标考核》，不断扩大服务内涵，拓宽服务领域。二是把存款考核的重点放在提高自办业务比例、降低存款成本上，达到总量扩张、结构优化的目的，切实解决巧妇难为无米之炊的难题。三是积极搞好旺季资金回笼工作。及时与开发区党委政府取得联系，并派员上门为大客户提供结算及个人理财等服务，尽量减少存款资金外流，在开发区金融市场占有一席之地。

　　二、以效益为中心，促进经营效益根本好转。一是在确保贷款利息应收尽收的同时，积极探讨中间业务发展思路，试行代收、代付、代买、代卖等中间业务，不断拓宽增收渠道，抢占市场份额，做到能收则收、应收尽收。二是在“节支”工作中，自己以身作则，把“节支”的着眼点从简单的费用开支转为成本节支上，在扩大负债总量的同时，带头抓好负债结构的调整。三是强化没有规矩不成方圆意识，带头遵守信贷操作规程、内部管理制度，保证业务稳健发展。

　　三、下大力气清收不良贷款，逐步化解历史阵旧包袱。一是在清收贷款工作中，及时把遇到的困难、问题向当地党委做出汇报，由党政部门出面，争取得到实质性的支持。二是灵活多样抓清收。通过落实企业经营权、村集体土地承包权等措施，来盘活企业、村集体贷款。三是选择部分借据进行公开拍卖，通过动用法律的、行政的等手段来清收不良贷款。

　　在各位领导和同事面前，我还是一个才疏学浅、没有辉煌业绩的“新兵”;凭心而论，参加竞争，我一无成绩，二无资历，三无根基，优势更无从谈起。是拿破仑的“不想当将军的士兵不是好士兵”在激励着我斗胆一试，响应组织号召，积极参与竞争，我不敢奢求什么，只想让大家认识我、了解我、帮助我，抑或喜欢我、支持我。也正因为如此，我更加清醒地看到了自身存在的差距，即便我这次无法竞聘为开发区主任，也决不气馁，在以后的工作当中，我将励精图治，恪尽职守，努力学习，勤奋工作，以最大努力来回报组织和同志们。最后以一幅对联来结束我的演讲，上联是“胜固可喜，宠辱不惊看花开”，下联是“败亦无悔，去留无意随云卷”，横批是“与时俱进”。

　　谢谢大家!

**信用社主任竞聘演讲稿 篇2**

　　各位、评委、同事们：

　　你们好！

　　首先，我感谢各位和同事们给我这样一个机会，来竞聘县联社中层干部资格。对于我，大家可能并不陌生。但在这样一个场合，我还是先做一下介绍吧。我叫，xx岁，文化，xx年参加信用社工作，历任信用社出纳员、信贷员，xx年xx月至xx年xx月任联社办公室资料员，xx年xx月起任市联社办公室资料员至今。（我强调一下：今天没有明确竞聘某一职务，因此，对各岗位的具体工作思路暂不涉及。）下面，我主要谈一谈我这次竞聘的目的、对过来工作的感受以及自己对中层岗位的理解和认识。

　　第一，参加竞聘的目的此次竞聘演讲大会是继年10月“三定两聘”工作之后，我县人事制度改革的进一步深化和又一次具体实践，充分证明我县农村信用社公开、公平、公正的竞争机制和人才选拔机制已经建立并得以顺利推行。我参加此次竞聘，目的有两个：一是想展示一下自己的能力。我到市联社已有半年多的时间，已经适应了市联社的工作环境，我并不是为了和任何人争位子；二是想通过我和在座各位的共同参与，使真正懂经营、善管理、德才兼备的优秀人才脱颖而出，建立起一支年轻化、知识化、专业化的干部队伍，促进我县信用合作事业的快速发展，希望我这样做能起到抛砖引玉的效果。

　　第二，对几年来信用社工作的感受 我参加信用社工作已有七个年头，在工作中，我主要有以下几点感受：

　　1、我工作的七年，是农村信用社不断改革的七年。对于新生事物，人们总有一个从不认识到认识，从接受到执行的过程，我也同样经历了这样一个过程。几年间，我们明显地体会到工作压力大了，费用管理严了，工资不是很容易地按月拿到手了；但我们也欣喜地看到，经过七年的改革，信用社的经营效益正在稳步提高，发展后劲日益增强，只要我们努力工作，我们手中的饭碗就会端得很稳固。我们的改革是正确的，是富有成效的。

　　2、我工作的七年，是埋头学习的七年。在基层信用社时，我刻苦学习珠算、点钞及信用社各种业务知识，并虚心向其他同志请教，努力使自己成为一名“多面手”；调入县联社之后，我认真学习专业知识，不断提高自己的文字水平，并为、为各科室、为基层信用社搞好服务。此外，我充分利用业余时间加强学习，顺利拿下了全国高等教育自学考试金融专业大专学历，使自己的业务素质、文化素质都有了一个新的提高。

　　3、我工作的七年，也是令我感到欣慰的七年。几年来，我一直在及同事们的关心、支持和爱护下成长。大家对我在工作上帮助、指导，在生活上关心、照顾，我只有将大家对我的信任和期望化为工作的动力，来作为回报，正是基于此，无论从事哪个岗位，我都脚踏实地，努力工作，毫无怨言。几年来，我在《日报》、《晚报》、《农村信用合作》等多家报刊、杂志上刊登通讯、新闻报道30余，所撰写的《农村信用社如何认识并支持农业产业化发展》等3论文被人民银行系统交流推广，并获奖；xx年，我连续两年被县委、县政府评为“信息工作先进个人”，连续三年获得县级“先进工作者”称号，年度，被市联社评为“办公室工作先进个人”。就此，我真诚地向支持我、信任我的各位、同志们表示感谢！

　　第三，我对县联社中层干部这一岗位的理解和认识我在市联社工作，主要负责各处（室）催办与考核工作，有机会接触到各处（室）的业务，了解机关各处（室）的职能和具体的工作内容，对如何做好一名机关中层干部有了更加深入的了解。我希望能在这一岗位上得到进一步的锻炼，我认为，要做好一名机关中层干部，应做到如下几点：一是要摆正位置，认清职责，当好的参谋和助手中层干部可以说是“兵头将尾”，上对联社，下对一般员工及基层信用社，既是管理者，又是办事员。在工作中，应当摆正自己的位置，在自己的职责及授权范围内开展工作。同时，要与分管在工作上保持高度一致，做到补台不拆台，听从不盲从，办事到位不越位，不争功、不诿过，当好联社的参谋和助手。

　　二是要有全局观念机关科室作为联社内部机构，其工作是相互关联的，任何一个科室都不能脱离于其他科室而独立开展好工作。因此，作为一名中层干部，应该培养自己的全局观念，站在的角度、联社的角度看问题、想问题，从大处着眼。要多与其他科室进行沟通、协调，使各科室形成合力，共同做好联社的各项工作。

　　三是要具备较高的业务素质和管理经验作为一名科室负责人，要对本科室的各项工作了如指掌，对所从事的专业工作要得心应手，要有敏感性和洞察力。比如业务科室负责人，要能够根据数字的变化，准确地分析出增减变化的原因，并采取有效措施巩固已取得的成绩或尽快扭转落后局面。目前，各科室人员少、工作量大，要对本科室人员合理调配，发挥每个人的专长，充分调动科室人员的工作积极性，同时，对本科室繁杂的工作要合理安排，沉着、冷静地处理，使本科室工作有条不紊地开展。

　　四是要搞好团结，合作共事团结就是力量，一项事业、一项工作，只有靠大家团结一致，才能较好地完成。作为一名中层干部，尤其要搞好团结。在工作中，要注意去发现、学习他人的优点，查找、纠正自己的缺点，识大体，顾大局，真正做到上同心，目标上同向，行动上同步，事业上同干，大事讲原则，小事讲风格，同心同德，携手共进，增强部门的凝聚力和战斗力。第四，我认为我参加此次竞聘，具备以下基本条件：

　　1、学识水平，我是学历，学的是专业，我参加工作半年时间便通过考试取得了金融专业初级技术职称任职资格。已加入WTO，农村信用社要想在未来激烈的金融竞争中立于不败之地，迫切需要有较高文化水平、有现代金融理论知识和实践经验的干部，我认为自己已基本具备这一点。

　　2、我有三年的基层工作经验，有三年的联社机关工作经验。尤其是任资料员岗位，使我学到了更全面的业务知识，积累了一定的管理经验，并养成了勤于思考，善于思考的习惯。

　　3、我在市联社工作已半年多的时间，市联社高水平的管理和紧张有序的办事程序，使我受到了进一步的锻炼。同时，在市联社们分析问题、处理问题及严谨的工作作风的影响下，和对我的严格要求下，我认为自己在管理上、在看问题的高度、深度上及处理问题的策略上都有了很大的提高，这一定会对我今后的工作有很大的帮助，并使我有能力做好一名县联社中层干部应履行的职责。

　　4、我有严谨务实的工作作风和较强的敬业文秘工作是一项无名事业，它不显荣于人前，却辛苦于人后，工作经常加班加点，生活没有规律。此外，办公室临时性工作多、急事多，重要的工作多，这使我养成了一种习惯，就是对工作严谨细致，稳中求快，统筹安排，力求做到工作无积压，有时工作忙不过来，宁可自己晚上加班加点，也要按时完成。我在联社工作了六年，我想各位和大家能够对我有一个比较透彻的认识，我也相信大家，对我会有一个公正的。 谢谢大家！

**信用社主任竞聘演讲稿 篇3**

　　大家好！

　　策马扬鞭追日月，闻鸡起舞争朝夕。冬去春来，咋暖还寒，20xx年春节刚过，我们呼吸着20xx年春的气息，沐浴着春的阳光，迎来了新的机遇和挑战。今天。我走上竞聘演讲台，心中百感交集。一是自己荣幸赶上了挑战自我、展示自我的大好时机；二是感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的同志们对我的帮助和信任。

　　我叫，现年32岁，大专文化程度，19xx年6月参加工作，先后在蒙家岭、车家庄、炭店信用社任出纳、会计等职。20xx年9月在湖南农村金融职工大学学习，20xx年7月份调新民信用社工作。20xx年任信用社主任至今。

　　在次，我要感谢信用社领导为我们提供了一个展示自身才能的平台。这次，我竞聘的职位是彬县小章镇信用社主任。

　　我竞聘的理由和优势如下：

　　一是具备基层信用社主任的丰富经验。20xx年，同样通过竞聘上岗，我走上了信用社主任的岗位。一年来，在县信用社领导的支持和全社同志们的努力下，各项业务工作进展良好。同时，在工作中，我积累了一个基层农村信用社主任应具备的管理和领导经验。

　　二是热爱农村金融工作。通过在工作中仔细摸索及上湖南农村金融职工大学，我对农村信用社的业务操作、帐务管理、风险化解、资产运行等规律已非常熟悉，对农村金融工作具有一种特别的热爱和钟情。

　　三是作风扎实，勇于吃苦，严于律己。我在当地农村出生，在当地学习，后又在当地工作，是彬县人民的山山水水养育了我。我从小就养成了一种不怕苦、不怕累、脚踏实地的良好作风，凡事认认真真、兢兢业业，不急躁、不冒进，实事求是，以身作则。

　　如果这次有幸能在竞聘中胜出，我将更加努力地工作，决不辜负各位领导和同志们的厚望。任期内的目标任务为：各项存款净增xx万元，盘活非贷xx万元，其中逾期xx万元，双呆xx万元，收息xx万元，扩股xx万元，利润xx万元，每年递增%为了全面完成各项目标任务，在任期内我将全力以赴抓好以下几方面工作。

　　一、以规章制度为标尺，狠抓内部管理。因为规章制度是我社经营的标尺、资产安全的屏障。所以，我作为社主任，要组织好本社职工学法、知法、懂法，增强自我约束、自我管理意识。从大处着眼，从小事做起，在严格管理上下功夫，一丝不苟，从严执纪，决不允许违规的事在我部发生。以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。管人不整人，用人不疑人。让别人做到的，自己首先做到，严格要求自己，不搞特殊化，带头执行制度，带头完成任务，勤勤恳恳、埋头苦干，上对得住组织的信任，下对得起自己的良心。

　　二、以责任心为保证，树立良好的工作作风。我竞聘小章镇信用社主任，深知责任重大。乡镇信用社主任虽然不是“官”，但是能为农民办实事；乡镇信用社摊子不大，却是农民金融的主力军。多年来，广大农民把农村信用社做为脱贫致富奔小康的“推进器”，对信用社给予了极大的支持和厚望。我深知这一点，在新的岗位上将全力以赴，强化责任意识，增强责任感，树立良好的工作作风，不怕苦，不怕累，以饱满的热情，雷厉风行的工作作风，扎扎实实，认认真真，任劳任怨，带领全社职工作做好各项工作，优质高效地完成各项目标任务，向县信用联社交一份满意的答卷。

　　三、以优质服务为法宝，树立农村信用社新形象。今年，我仍然要一如既往地抓好每一项服务，既当“指导员”，又当“战斗员”。严格操作规程，办好每一笔业务，规范各项服务，做好每一个细小环节，热心提供咨询，解答好客户的每一个提问，一心一意为客户着想，和全社员工一道以饱满的精神状态实行优质高效服务，以一言一行树立起“农村信用社是农民的朋友”的崭新形象。

　　四、以发展为主题，推动各项工作上台阶。一要增收节支，提高效益。加大盘活收息力度，压缩各项费用，杜绝胡支乱花，实行费用公开制。二要加大不良清收力度，提高信贷资产质量。摸清不良资产底数，完善信贷诉讼时效，全力清收不良，对全社职工实行工效挂钩办法，严格考核，做到责任、任务、奖惩“三落实”。三要选准突破口，加强信贷管理。紧紧围绕“立足农村、服务农业、贴近农民”的服务宗旨，以小额信贷为主，加大投放力度，培养基本客户群体。目前正值春耕时期，拟解决农民生产资金15万元，并积极扶持发展种植业和养殖业，开创新的息源。

　　五、以安全为护身符，促进工作稳健发展。安全工作是我社的护身符，只要安全保证了，各项工作才能实现稳健发展。所以，我要坚决按照各项安全规章制度，严格把握好各个安全环节，坚持人防与物防并举，与全社职工签订安全合同，与有关单位签订联防协议，彻底杜绝不安全隐患。

　　各位领导、各位同志，我相信自己的工作能力，相信各位领导的眼光，相信同志们对我的信任，请大家支持我，投下您神圣的一票！

　　谢谢大家！

**信用社主任竞聘演讲稿 篇4**

　　我叫，现年xx岁，大专文化，中共党员，政工师，现任农村信用社主任。

　　在社会主义市场经济的大舞台上，深化改革、增强竞争是农村信用社应对入世的现实选择。在刚刚进入21世纪的第二个开局年，市行、办就以超前眼光开展了这次联社副主任竞聘活动，势必为全市农村信用社的改革与发展注入生机和活力。我认为，自己符合联社副主任竞聘条件，并有决心、有能力胜任这一职务：一是曾先后在基层信用社从事信贷员、会计工作，自联社成立后，先后担任过联社稽核科科长、营业部主任，有着较为丰富的工作经验，熟悉信用社各岗位操作技能。二是任信用社期间，存、总量分别较我任职前增长了万元、万元，成为支持xx镇农村经济发展的顶梁柱，我本人连续四年被评为市级青年岗位能手、市级先进工作者。三是不断加强自我充电，先后参加了学历教育试、职称等考试，提高了我的政治文化修养及组织、协调能力。我拟竞聘分管业务工作的副主任。

　　按照任期目标要求，我的工作目标是：

　　任职当年使全社的存款较年初上升1.2亿元，增长1.5万元，存增量列全县金融机构之首；加大不良盘活力度，使不良较年初下降3000万元，其中“双呆”下降300万元；大力发展中间业务，使中间业务收入占比提高2个百分点；努力提高资本充足率，年内使各项股金增长300万元；在支持好地方经济发展、满足农村经济发展资金需求的同时，严把投向关，新增回收率达到99％以上。

　　为完成以上工作目标，我拟将主要落实好以下四个工程：

　　一、实施资金膨胀工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬三勤四上门的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大自办存款业务，努力降低经营成本。同时，牢固树立服务意识，鼓励信贷员抓住节令农时农副产品上市的有利时机，坚持大额小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，现场搞好结算服务，最大限度地占领农村金融市场。

　　二、实施富民工程。在信贷支农工作中，我将紧密围绕联社主任的中心工作，在政府规划、群众自愿的前提下，只要符合产业结构政策，资金问题将最大限度地予以保证，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务，就及时予以保障，用实实在在的行动，实践农村信用社是最好的联系农民的金融纽带的服务格言。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种养加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动农村产业结构调整步伐。

　　三、实施资金盘活工程。一是明确责任，正本清源。属于农村信用社自身原因形成的不良，将逐笔追究责任人的责任，严格按照有关金融法律法规落实到个人。二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，能落实企业经营权的，通过合法取得其经营权来盘活；能以资抵债的及时办理抵债手续。三是通过动用一切社会关系和力量最大限度地清收不良。

　　四、实施中间业务工程。工作中，我将充分利用我们贴近农村、直接与农民打交道这一优势，不断加强金融创新，逐步探索一些代售、代销、租赁、保管等中间业务，与其他金融机构比优质服务、赛结算手段，不断把中间业务这块蛋糕做大。

　　思路是发展的基础，思路凝聚着发展的力量。如果我这次能够有幸竞聘上分管业务的联社副主任，我将紧密团结在联社主任的周围，当好“一把手”的助手，甘当绿叶、甘当配角，不断创新工作思路和工作方法，以新的姿态适应新的工作环境，把联社的业务发展推向新征程。

　　如果我这次落聘，我决不气馁，将以更加旺盛的精力，更加扎实的工作，促进信用社两个文明建设再上新台阶，用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

　　谢谢各位领导、谢谢各位评委！

**信用社主任竞聘演讲稿 篇5**

　　自从参加工作以来，我虚心聆听领导的教诲与指正，认真服从上级的安排与要求，自觉接受全体员工的监督与批评，与信用社一道学习、成长、壮大。可以说，信用社不仅给了我工作岗位，给了我工资福利，给了我美好的生活，而且给了我知识和经验，给了我能力和自信，给了我进步与理想。面对信用社改革大潮，我不能袖手旁观，不能逃避退缩，唯一的选择就是主动参与，勇挑重担，自觉承受更大的压力，主动承担更大的责任，把在信用社学到知识，掌握的经验，锻炼的能力和培养的自信奉献给信用社，以更好的表现和更优的成就报答领导和同事们的厚爱和支持，也想借助这个平台实现追求进步，超越自我的人生理想。

　　正是基于这种考虑，我鼓起了勇气，站在这里接受各位领导和同志们的考验和评判。

　　首先，我认为竞聘主任，我的“硬件”够硬。不论是学历、年龄、职称、资历、任职年限等硬条件我都完全符合要求。并且我曾担任副职6年，担任正职也超过4年，累计10余年的任职经历，个人也好，分管的工作和负责的单位也好，都没有发生过任何问题，廉正作风和职业操守也经过了时间和实践的考验，赢得了领导和同志们的充分信任。

　　其次，我是目前全县信合系统唯一的女主任，理应肩负更多的政治责任。随着社会的进步和经济的发展，妇女参与社会活动的范围越来越广，社会给予女同志公平竞争的机会也越来越多。全县信用社女性朋友为数众多，几乎占到了60%，但是真正担任正职的却很少。所以，我请在座的男性朋友，请换一种眼光给与我鼓励。在清一色的男人管理团队中出现一个女人，带来的不仅仅是对手，也是朋友，更是一道别样的风景。我请在座的女性朋友要站在更高的角度给予我支持。支持我，就等于支持女性；支持我，就等于支持我们的半边天。从另一个角度上讲，我的竞聘成功，也体现了联社领导对女性干部的爱护，体现了所有员工对女性的尊重，也代表了全体女同胞的光荣。

　　第三、我的组织管理与协调能力经过了历史的考验，今天的成就证明了一切。众所周知，信用社人员最多，机构最多，存款最多，当然压力最大，责任最重，需要处理的矛盾最多。特别是我担任主任4年来，信用社又面临增资扩股、五级分类、统一法人、撤消代办站等繁重任务。这些既没有前者经验可借鉴，又没有书本知识可参考，对我来说无疑是个巨大的考验。对此，我没有退缩，也没有彷徨，更没有怨天尤人把矛盾上交。我始终坚持，人虽弱小，但争优创先的决心不能小；困难虽很多，但战胜困难的勇气不能少；压力虽巨大，但勇往直前的信念不能减。

　　几年来，信用社不论是增资扩股，还是五级分类；不论是吸收存款，还是清收利息；不论是撤站并点，还是行风建设，事事争先，佳绩不断。尤其是吸收存款，抓住张石高速、南水北调等大好时机，全力以赴，攻坚克难，取得了一个又一个的胜利。不论是历年增幅，还是年终考核，我社存款余额始终位居第一。行风建设，内部管理工作可谓一流。在人最多，点最多的情况下，数年没有发生任何事故，本身就是对全县稳定工作的重要贡献。还曾多次代表联社接受过上级检查，不仅没有发现问题，还为全县争了光、添了彩。对提高素质，业务培训工作我们更是常抓不懈，多年一贯，并取得了可喜成绩。我们的选手在上级组织的多次技术比赛中获奖人数最多，获奖级次最高，团体成绩稳居首位，受到了领导的好评和同志们的肯定。

　　第四、我必须要说明的是，信用社之所以能取得一些成绩，我个人之所以有一点进步，固然有我个人的努力，但更重要的，还是得益于联社领导的正确决策和英明指导，得益于联社各部门同事的大力支持与无私帮助，得益于信用社全体员工的拼搏奉献与开拓进取。在此，我怀着一颗感恩之心，许下报恩之愿：如果竞聘成功，我会一鼓作气，再接再厉，用更加努力的工作和更加卓越的成就，来报答各位的支持与鼓励。如果竞聘失败，我会认真总结，吸取教训，用更加努力的学习和更加辛勤的工作，来报答各位的鞭策与指教。

　　尊敬的各位领导、各位同事，古人说：世上千里马常有，而伯乐不常有。我不敢妄称自己就是“千里马”，但我能肯定你们都是“伯乐”。只要你们给我一个机会，我一定会借助管理与服务这个平台，抱定创新与争先这个信念，练就“千里马”的本领，展现“千里马”的风范，也一定不会辜负“伯乐”们的的慧眼。

　　谢谢大家！

**信用社主任竞聘演讲稿 篇6**

　　各位领导、各位同志：

　　大家好！

　　策马扬鞭追日月，闻鸡起舞争朝夕。冬去春来，咋暖还寒，20xx年春节刚过，我们呼吸着xx年春的气息，沐浴着春的阳光，迎来了新的机遇和挑战。今天。我走上竞聘演讲台，心中百感交集。一是自己荣幸赶上了挑战自我、展示自我的大好时机；二是感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的同志们对我的帮助和信任。

　　我叫田平礼，现年32岁，大专文化程度，20xx年6月参加工作，先后在蒙家岭、车家庄、炭店信用社任出纳、会计等职。20xx年9月在湖南农村金融职工大学学习，年7月份调新民信用社工作。xx年任韩家乡信用社主任至今。

　　在次，我要感谢信用社领导为我们提供了一个展示自身才能的平台。这次，我竞聘的职位是信用社主任。

　　我竞聘的理由和优势如下：

　　一是具备基层信用社主任的丰富经验。xx年，同样通过竞聘上岗，我走上了韩家乡信用社主任的岗位。一年来，在县信用社领导的支持和全社同志们的努力下，各项业务工作进展良好。同时，在工作中，我积累了一个基层农村信用社主任应具备的管理和领导经验。

　　二是热爱农村金融工作。通过在工作中仔细摸索及上湖南农村金融职工大学，我对农村信用社的业务操作、帐务管理、风险化解、资产运行等规律已非常熟悉，对农村金融工作具有一种特别的\'热爱和钟情。

　　三是作风扎实，勇于吃苦，严于律己。我在当地农村出生，在当地学习，后又在当地工作，是彬县人民的山山水水养育了我。我从小就养成了一种不怕苦、不怕累、脚踏实地的良好作风，凡事认认真真、兢兢业业，不急躁、不冒进，实事求是，以身作则。

　　如果这次有幸能在竞聘中胜出，我将更加努力地工作，决不辜负各位领导和同志们的厚望。任期内的目标任务为：各项存款净增万元，盘活非贷万元，其中逾期万元，双呆万元，收息万元，扩股万元，利润万元，每年递增%为了全面完成各项目标任务，在任期内我将全力以赴抓好以下几方面工作。

　　一、以发展为主题，推动各项工作上台阶。一要增收节支，提高效益。加大盘活收息力度，压缩各项费用，杜绝胡支乱花，实行费用公开制。二要加大不良清收力度，提高信贷资产质量。摸清不良资产底数，完善信贷诉讼时效，全力清收不良，对全社职工实行工效挂钩办法，严格考核，做到责任、任务、奖惩“三落实”。

　　二、多年来，广大农民把农村信用社做为脱贫致富奔小康的“推进器”，对信用社给予了极大的支持和厚望。我深知这一点，在新的岗位上将全力以赴，强化责任意识，增强责任感，树立良好的工作作风，不怕苦，不怕累，以饱满的热情，雷厉风行的工作作风，扎扎实实，认认真真，任劳任怨，带领全社职工作做好各项工作，优质高效地完成各项目标任务，向县信用联社交一份满意的答卷。以优质服务为法宝，树立农村信用社新形象。今年，我仍然要一如既往地抓好每一项服务，既当“指导员”，又当“战斗员”。严格操作规程，办好每一笔业务，规范各项服务，做好每一个细小环节，热心提供咨询，解答好客户的每一个提问，一心一意为客户着想，和全社员工一道以饱满的精神状态实行优质高效服务，以一言一行树立起“农村信用社是农民的朋友”的崭新形象。

　　三、以规章制度为标尺，狠抓内部管理。因为规章制度是我社经营的标尺、资产安全的屏障。所以，我作为社主任，要组织好本社职工学法、知法、懂法，增强自我约束、自我管理意识。从大处着眼，从小事做起，在严格管理上下功夫，一丝不苟，从严执纪，决不允许违规的事在我部发生。以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。管人不整人，用人不疑人。让别人做到的，自己首先做到，严格要求自己，不搞特殊化，带头执行制度，带头完成任务，勤勤恳恳、埋头苦干，上对得住组织的信任，下对得起自己的良心。

　　各位领导、各位同志，我相信自己的工作能力，相信各位领导的眼光，相信同志们对我的信任，请大家支持我，投下您神圣的一票！

　　谢谢大家！

**信用社主任竞聘演讲稿 篇7**

　　尊敬的各位、同事们：

　　大家好！我是联社营业部的，36岁，本科学历，会计师职称。十分荣幸能参加今天的岗位竞聘会，我竞聘的岗位是信用社主任。

　　19xx年参加信用社工作以来，我努力学习，勤奋工作，恪尽职守，开拓进取，不断积累工作经验，丰富工作阅历，提高管理水平，从一位普通员工到主管会计，逐步成长为一名管理者。回顾xx年来的工作经历，我的每一点成长进步，可以说，都得宜于各位和同事们的关心和帮助。此时此刻，与其说我在竞聘一个岗位，还不如说我在争取一个机会，一个展示自己、承担更多责任的机会。我将力尽所能，不辜负和同事们的希望，为信用社的发展做出更大的贡献。之所以参加竞聘信用社主任一职，是因为我具有“四个方面”的优势：

　　一是具有较强的金融理论知识。

　　我在大学几年中，先后学习了货币银行学、会计基本原理、信贷管理、资金组织等课程，打下了较为扎实的金融理论基础；参加工作来我始终不忘充实自己，坚持学中干、干中学，参加了银行业从业人员资格认证考试，并取得了优异的成绩，使我的理论水平又有了进一步的提高。

　　二是具有较强的工作能力。

　　“心诚则路正，路正则事业成”。19xx-19xx年两年市联社机关新业务部的工作经历提高了我的文字组织能力；-xx年四年营业部主管会计的工作经历提高了我的业务水平；xx年上半年市联社业务拓展部的工作经历提高了我的社会交往能力、处世应变能力。任联社营业部副主任期间，能够坚持原则、实事求是，有较好的群众威信，锤炼了我的组织能力和判断分析的能力。经过十年的业务知识积累和锻炼，

　　三是具有强烈的事业心和开拓创新意识。

　　作为信用社一名员工，我始终把强烈的事业心责任感，作为开展工作的动力推手，不断强化工作的精品意识和服从意识；同时我年富力强、身体健康，具有较好的年龄优势。接受能力比较强，对新业务比较敏感，能够创造性的开展工作，进入角色迅速，并且有信心、有决心，也有能力在联社的正确下，圆满完成联社分配的各项工作任务。

　　四是具有自身资源优势。

　　我在联社工作期间与财政局等行政事业单位建立了良好感情关系，了解他们的资金走向和资金来源以及资金结构，为以后从事其他业务，占领一定市场，取得镇政府和财管所支持，奠定了良好基础。

　　如果我当选信用社主任，我将更加努力地工作，决不辜负各位和同事们的厚望，为了全面完成各项目标任务，在任期内我将全力以赴抓好以下几方面工作。

　　第一：抓住源头、努力开拓。“千里之行，始于足下”，信用社以前取得的成绩只能说明过去，信用社要真正摆脱困境，还任重而道远。春节将是信用社增存的关键时期，我要突出重点，加大营销力度，改善点的服务水平，做到早计划、早行动、早发展。完成联社下达的存款“春天行动”xx万元任务。一方面，抓住经济发展的大好形势的有利时机，深入乡镇行政事业单位进行宣传营销，不断拓展业务，积极抢占市场份额；xx镇的镇收入每年都有万左右，xx镇行政事业单位有7站8所，都在农行开户，仅仅只有卫生院在信用社开户，我要通过自己的社会关系利用自身的资源，通过亲情营销，感情营销，把每年财政补贴的涉农资金多万从邮政银行挖过来，争抢市场份额。另一方面，把任务分解到人，鼓励全员发扬背包下乡的优良传统，利用春节农民工返乡的大好时机，积极走村上门开展“现场吸储”活动，努力膨胀资金规模，完成全年的存款任务xx万元；xx镇镇上共有xx户人家，xx人，如果镇上每户在信用社存x万元，信用社可以吸储xx万元。遵循这一思路，试问信用社的全年存款任务会完成吗？

　　第二：树立服务“三农”意识，做好信贷支农文章。信用社xx年末小额农贷xx万元，小额农贷回笼率%。在信贷支农工作中，我将紧密围绕联社的中心工作，在政府规划、群众自愿的前提下，用实实在在的行动，实践农村信用社是最好的联系农民的金融纽带的服务格言。一是要认真把握，选准发证对象，为了确保农户贷款放的出，收得回，必须对农户进行深入细致的调查，保证农户贷款的安全运行。二是充分发挥村组干部的作用，从xx镇的行政村，xx个小组中，选择村委会班子团结务实，威信高，责任心强的村组首先开展创建工作，确保农户贷款到期收回，争取xx年底小额农贷回笼率100%。

　　第三：做好信贷营销，充分挖潜自身潜力，寻找优良的客户群。在支持项目上，从以前只注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种养加工一条龙。信用社xx年底抵押贷款xx万元，仓单质押的贷款xx万元，主要是棉花企业，而xx镇现有集体企业和个体作坊35家，主要生产项目有印刷、机械、水泥、建材、粮食、油料等加工。那么，在做好风险防范措施的情况下，要充分利用资源，力争为讲信用的企业多投放贷款，尽可能为三农和私营主便利，着重做大做实仓单质押的贷款这一“拳头产品”，充分发挥地处城乡接合部，辐射城区、带动乡村的区位优势，积极拓展城区优质客户，创造更高效益。通过快发展、多创收为信用社的员工创造更高的绩效工资。

　　第四、以安全为护身符，促进工作稳健发展。安全工作是信用社的护身符，只要安全保证了，各项工作才能实现稳健发展。所以，我要坚决按照各项安全规章制度，严格把握好各个安全环节，坚持人防与物防并举，与全社职工签订安全合同，与有关单位签订联防协议，彻底杜绝不安全隐患。

　　尊敬的各位和同事们，对我而言，我竞聘的不是官位而是责任，我相信抬头靠实力，只有认真踏实的走好每一步，才能圆满完成市联社委赋予的各项工作任务。假如我竞聘落选了，我也不会灰心泄气，因为能够勇于参与竞聘，对我来说既是一次自我挑战和磨砺意志的考验，也是一次难得学习和锻炼的机会，今后，我要寻找自己的差距和不足，努力将自己锻炼成为一名让信任，让客户满意的信合人。谢谢大家。

**信用社主任竞聘演讲稿 篇8**

　　大家好！

　　我叫，于20xx年进入农村信用社工作，并于20\_\_年担任板桥社主任至今。今天，我竞聘的职位是板桥社主任。

　　我记得有这样一句话：我不能选择出生的时代，但可以用生命的灿烂为时代增光添彩；我不能决定生命的长度，但可以用加倍的风险拓展生命的宽度。此刻，我就是怀着这份对人生价值感悟的执着与信念，带着对农信社事业的梦想与追求，走上这个舞台，接受大家的评判和组织的挑选。在此，我非常感谢各位领导和同事们给我这次竞争分社主任的机会，这个岗位不仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的责任，而我参与此次竞争的信心，则是来源于对本职工作的驾驭力、锐意进取的创新力和以德服人的凝聚力。

　　首先，我先阐述一下我竞聘的优势：

　　一、我具有丰富的管理经验：

　　我于20\_\_年进入农信社工作，先后从事过信贷、出纳、记账，于20\_\_年调到水塘分社任职主任，后于20\_\_年担任板桥信用社主任至今。多年的工作经验，使我对所有的业务都了如指掌，特别是在主任的这么多年来，我在自身素质和管理方面都得到了进一步的提升。在工作中，我能切实做到按章做事，严格管理，并且始终保持良好的思想素质，真正做到了顾全大局，无私奉献。同时能以认真负责的态度和满腔的工作热情带头勤奋工作，并得到了领导和同事们的一致好评。

　　二、我具有谦虚谨慎，团结民主的工作作风：

　　平时我善听众言，在工作中坚持原则、以诚待人、不以权谋私、尊重领导、联系同事，主动搞好团结协调。特别是对于员工的思想工作，我能积极听取员工的意见和建议，并且关心员工的工作和生活，切实的做到了团结一心，实事求是。

　　三、我所取得的成绩：

　　在工作中，我务实基础，立足本职，在为农信社发展壮大的前提下，积极努力，并取得了一定的成绩：

　　1、20xx年被评选为先进个人。

　　2、20xx年被评选为先进个人。

　　3、在本人带领下，20xx年水塘分社被评选为先进集体。

　　“平静的湖面，炼不出精悍的水手，安逸的环境，造不出时代的伟人。”我深深地懂得，要当好农信社主任并不能纸上谈兵，重要的是要脚踏实地的干，如果此次我能竞聘成功，我不仅会履行好主任的职责，不折不扣地完成组织上交给的工作任务，而且会从以下几方面来完善自己的工作：

　　第一突破自己。基于目前日益变新的形式，原有的管理理念、方式以及方法已经不利于市场的发展，这就需要管理者的思路创新。如果我竞聘成功，我会自觉的感知新理念、适应新标准、学习新方法，不断的充实自己和提高自身能力，使自己成为适应形势发展需要的能者。

　　第二积极根据我社改革发展的需要，并结合职能、性质以及经营方式的转变，迅速调整思路，主动对接，不断思考和研究新措施，新办法，有创造性的开展工作。

　　第三我将努力搞好全社职工的团结,并且充分发挥每个职工的主观能动性，使每个职工在实现个人价值的同时也创造最高的利益。

　　第四加大营销力度，确保贷款质量。我将在业务团队中培养健康积极的营销观念，大力提高营销贷款的服务水平。同时，严把贷款发放关，重审查、明职责，以安全放贷、创造价值、服务社会为发放贷款的根本指向，并且有计划的做好资金组织工作。

　　第五努力扩大服务内涵、拓展服务领域，尽量扩展资金存量；并完善考核机制，努力在盘活资产、化解历史包袱、健全内控机制等领域进行有针对性的改革，并结合上级领导，进一步完善工作中存在的问题。

　　奥斯特洛夫斯基说过“把握生命里每一次机会，每一次挑战，让自己成为一枝自立自强的寒梅；不要害怕，不要畏惧，让自己成为一棵傲霜迎雪的松柏。”所以我今天鼓起勇气站在这里参加这次的竞聘。如果此次竞聘成功，我将不辱使命，开拓创新，用具体的行动和丰硕的业绩来回报领导厚爱和同志们的支持，如果失败，我也不会气馁，因为这就证明我还有进步的空间，证明我离上级的要求还有一段距离，这样就会给我更大的动力去完善自己，去充实自己，以迎接更多的挑战。输赢并不重要，重要的是我为农信事业的发展壮大而努力的心！谢谢大家！

**信用社主任竞聘演讲稿 篇9**

　　尊敬的各位、各位评委：

　　大家好！

　　我叫，现年29岁，中共员，xx年7月毕业于x大学法律系，毕业后一直在乡镇信用社工作，20xx年11月至今负责马依信用社工作，今天我竞聘的仍是马依信用社主任一职。

　　竞聘该职位，我的优势就是：“三有”，“三敢”即：有激情，有基础，有原则；敢想，敢干，敢担当。我有激情。激情是创新的源泉，一个人如果没有激情，就不会有昂扬的斗志，工作中没有了激情，不但无心工作，就算强迫工作了也不会出现好的效果。有激情，我才会认真地投入到工作中，才会去创新，有激情，我就不会退缩，富含冲劲。

　　我有基础。我一直在乡镇信用社多个岗位工作过，具备一定的工作经验和业务能力，作为负责人，组织管理能力得到锻炼和提升。两年多来，通过率先垂范，主动沟通和积极协调，我得到员工的理解和信任，得到了上级联社、业务部门的关心和帮助，得到了当地委政府的认可和支持，这些都为今后工作的不断拓展和创新奠定了坚实的基础。

　　我有原则。坚持原则很重要，不仅仅是事业发展的需要，而且是生活幸福的保证，而且懂得坚持，才能有成功，有原则，我就能够遵守纪律，就能够做到严于律已，就能够保持平静的心态，累积自己的知识，打造好自身的实力，平和地待人，用心地做好本分的工作。

　　敢想：就是能根据自身的特长、能力，结合自己所学专长及工作特点，不断创新。

　　敢干：就是脚踏实地，践行自己的想法。

　　有想法而且付诸行动了，就必须要敢担当。无论是自己决策失误还是员工的工作疏忽，我都会勇于承担责任。

　　如果我这次能够竞聘为马依信用社主任，我将在联社的正确下，团结一班人，身在基层、心在基层，不断创新工作思路和工作方法，保证各项存款年末比年初增长1400万元以上，其中活期储蓄存款比年初增长1000万元以上；各项借贷年末比年初增长1600万元以上，其中小额信用借贷比年初增长1200万元以上；借贷收息率100%；不良借贷率控制在2%以内，保证新增借贷无不良借贷；实现各项收入120万元以上；信合卡发卡量达900张；今年内努力把马依镇螳螂村、补嘎村、打洞村和小寨村创建为信用村，并提前争取通过验收为信用镇。完成联社分配的各项业务发展指标，加强内控合规管理，确保实现安全经营无事故。

　　我的具体工作思路是：

　　一、做好资金组织工作。

　　一是根据联社分配的存款指标任务，结合马依信用社实际制定并组织实施《经营目标考核》，分解存款任务，细化到每一位员工；

　　二是加强诚信农民体系建设，确实以小额信用借贷为抓手，吸收农民资金入社；

　　三是积极与马依镇委政府取得联系，把英大公路（马依段）二期土地赔偿款协调存入我社，积极协调银企关系，争取盘江煤电集团马依矿在我社开户，尽量减少存款资金外流；四是确实提高服务水平，以优质服务打动客户、争取客户。

　　二、以效益为中心，做好借贷投放和中间业务收入工作。

　　一是作为纯农业乡镇，加强信用体系建设，加大对“三农”的支持力度，抓紧投放小额信用借贷，确保完成联社分配的小额信用借贷任务；

　　二是拓展辖内行政事业单位职工借贷渠道，做到风险控制，能贷则贷；

　　三是做好辖内小微企业的摸底调查工作，及时向联社汇报需要借贷的小微企业。

　　四是确保借贷利息应收尽收的同时，积极探讨中间业务发展思路，试行代收、代付、代买、代卖等中间业务，不断拓宽增收渠道，做到能收则收、应收尽收。

　　三、加强信用体系建设。

　　今年内努力把马依镇螳螂村、补嘎村、打洞村和小寨村创建为信用村，并提前争取通过验收为信用镇。在创建工作中及时把遇到的困难、问题向当地委政府做出汇报，由政政府出面，争取得到实质性的支持。

　　四、严格遵守联社的各项规章制度。

　　一是以身作则，做好增收节支工作，严格规范各项开支；

　　二是强化没有规矩不成方圆的意识，带头遵守信贷操作规程、内部管理制度，保证业务稳健发展。

　　总之，在工作中以务实的工作作风、辩证的思维方式、合规的经营手法、准确的自我定位、顾全大局的观念去分析和处理问题，坚持扎扎实实地抓早、抓紧、抓好各项工作，调动员工工作积极性，使其恪尽职守、各司其职，形成合力，实现稳健经营和健康协调持续发展，最终创造一个工作精彩、员工光彩、社会喝彩的多彩信合事业。

　　在今后的工作中，无论我充当什么角色我都会自觉服从联社委的安排，团结同志，用自己勤劳的双手，兢兢业业地勤奋工作，为信用社的发展锦上添花。

　　谢谢大家！

**信用社主任竞聘演讲稿 篇10**

　　尊敬的各位、各位评委、各位同志：

　　大家好！

　　首先，非常感谢和同志们对我的信任与支持，给了我这次学习、锻炼和提高的机会。今天，有幸在此参与竞岗演讲，与各位同仁竞聘信用社主任岗位，我激情满怀。

　　我叫，今年xx岁、中共员、大学文化、统计师。xx年参加工作，先后在信用社从事过出纳员、会计员、信贷员等工作，xx年任信用社主任，xx年任信用社主任，去年开始调入信用社负责信贷工作至今。

　　作为社主任的竞聘者，这里，我先谈下自己对信用社的认识。

　　信社位于新县城xx区，随着新县城开发的深入，园区面貌日新月异，该区域正快速成为全县政治经济发展的新热点、新焦点、新重点。目前，信用社存、贷规模达已达xx万元之多。信用社承载了扩大区域业务市场、挖掘新生客户资源、延伸信合工作影响力的重要使命，在全县信合系统中的地位举足轻重。信用社的社主任，也必然被寄予厚望，可以说任务艰巨，使命光荣。作为一名竞争者，我认为自己具备以下几个方面的优势：

　　一、有较强的沟通和管理能力。

　　参与信合工作xx年，我亲眼目睹了我县信合工作的成长和壮大，也亲身体验了参与信合光荣事业的艰辛和成功的喜悦。多年来，通过在多个岗位上的实践和锻炼，我不仅熟悉信用社信贷、财务等各项基础业务，而且在实践中提高了组织协调管理能力，形成了自己独到的管理见解和方法。我勤奋学习，善于思考，逐渐提升了自己的政治业务素质。具备了在工作中独挡一面的能力，也因此受到了的信任和同事的称赞。此外，我始终保持了谦虚谨慎、不骄不躁的作风，在业务上精益求精，在工作中敬业忠诚，在生活中关心和帮助他人，不仅和同事结下了深厚的情谊，也受到广大客户的广泛认可，为推动各项工作顺利开展起到了积极的促进作用。

　　二、有较丰富的业务资源和较强的拓展能力。

　　参加工作xx年以来，我一直在信合系统工作，并且先后担任过、信用社社主任，在社会交往、对外联系方面具有一定的优势，认识、结交了各行各业的优质客户和一批朋友。同时，由于我一直在业务部门工作，对本社的政策、资源和各项业务都较为熟悉。在、等地任主任期间，我走遍了业务范围内的每一个畸角旮旯，熟悉农村业务工作各方面的情况。在信用社的工作经历，又为我增添了丰富的城区工作经验。我积极与政、部门多方联系，建立了深厚的人脉，为企业的发展营造了良好的外部环境。如果我担任信用社主任，一定能广泛利用自身优势，迅速打开局面，推动各项工作迈上新的台阶。

　　三、有较为突出的工作业绩。态度决定高度，思路决定出路。

　　长期以来，由于我始终保持了积极进取的状态和脚踏实地的工作作风，在本职工作岗位上取得了较为明显的成绩，多次被县联社和地方政府评为优秀员和先进工作者，年年圆满完成联社下达的各项任务，连年被联社表彰为先进。特别是在任信用社任主任期间，我强化经营管理，加大资金组织力度，积极营销贷款，狠抓利息收入，一举摘掉了该社多年亏损的老帽子。在5.12地震后，我充分发挥业务优势，倾力支持农房重建、恢复生产，及时兑付各种款项，得了省市县乡各级和银监部门的一致好评。

　　下面我根据信用社的特点，提己的一些工作思路、措施和目标，不妥之处，请大家指正。

　　如果竞聘成功，我的工作思路是：以信用社的发展为导向，以效益为目的，以计划为手段，强化管理，创新服务，规范经营，圆满完成联社下达的各项工作任务和组织交办的其它工作，确保在任期内把修城坝信用社建设成管理规范、优势明显、竞争力强、客户资源稳定的营销点。

　　我将充分利用信用社前任打下的良好基础，通过落实“五项”工程，促进信用社的全面发展：

　　一是实施“组织资金”工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，把考核重点放在低成本存款上，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励员工抓住各种有利时机，深入企事业单位，与个体工商户、城镇居民加强沟通协调，大力组织存款和开户工作。做好登门上户的服务文章，搞好结算服务，最大限度的占领农村金融市场。加强服务，强化管理，使顾客满意。二是强化“富民工程”。在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务承诺按，照贷款条件、最大限度的保障符合政策的“三农”资金。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型；支持农产品单一环节转向支持种、养、加工一条龙，贸工、农产、供销一体化；支持城乡结合部县城居民、个体工商户；支持辖内微小企业；支持农村产业结构调整和经济发展步伐。三是搞好“资金盘活”工程。在取得委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业贷款的清收力度；通过一切可以动用的社会关系和力量最大限度的清收不良贷款；狠抓职工及家属、政干部逾期贷款清收；通过明确责任，正本清源，逐笔落实信用社因自身原因形成的不良贷款清收。

　　四是抓牢“黄金客户”工程。做好新客户信息征录工作建好信息库；积极发动外勤人员深入农村和市场，加强农户和个体工商户的信用等级评定工作；加大贷款营销力度，培植和发展黄金客户。同时加强信用社的自身建设，创新服务手段，使客户紧靠着信用社、发展离不开信用社、致富忘不了信用社，把黄金客户培养成信用社创效的金牌客户。

　　五是深化“企业效益”工程。加大组织收入的力度，搞好按月、季结息收入。管好收好表内利息1391科目和表外107科目的利息收入。实现最大效益化。

　　管理是科学，是艺术。如果竞聘成功，在管理方面，我将采取用制度约束人、用沟通感化人、用行动带动人的做法，一是严以律己，以身作则，为员工做出表率；二是加强职业教育，帮助员工树立爱岗敬业、爱行如家的观念；三是真诚关心爱护职工。用真情和爱心善待每一位同事，为他们营造一个宽松的发展环境，帮助同事找准位臵，发挥才能，不断进步；四是认真落实内控制度。将我社的工作管理制度化、服务优质化、工作效率化，合理配臵岗位、加强重要环节的管理和检查。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力，确保修城坝信用社的红旗不倒，各项工作再上层楼。

　　信合工作纷繁复杂，信贷市场瞬息万变。诚然，上述想法都还是“纸上谈兵”，需要在实践中进行不断调整，我能否胜任信用社主任的岗位需要和大家作出评判。但无论结果如何，我都将坦然面对，并一如既往的做好自己的工作。

　　我是一个平凡的人，但我不愿做一个平庸的人，因此，我愿意接受大家的考验和挑选。请同志们为我投下信任的一票！

　　我的演讲完了，谢谢大家！

**信用社主任竞聘演讲稿 篇11**

　　尊敬的各位领导、各位同事：

　　大家好！

　　今天，我在这里做竞聘演讲，参与信用社主任岗位竞聘，心情非常激动。首先感谢联社领导为我们创造了这次公平竞争的机会！这次竞聘，本人并非只为当官，更多的是为了农村信用合作事业，在尽可能的情况下实现自己的人生价值。我叫，现年27岁，中共党员，大专文化程度，助理经济师职称。19xx年在参加信用社工作，先后从事出纳员、会计员、主管会计、信贷员工作，20xx年调入信用社任信贷组长兼营业室负责人至今。

　　经过几年的信用社工作锻练，自己的各方面素质都有了很大的提高，1998年光荣的评为财贸系统先进个人。\"十年磨一剑\"，从出纳员到会计员，我熟练掌握了信用社的各项日常业务；担任主管会计工作四年，我熟悉了信用社的财务、业务等方面的知识；担任信贷员工作四年，我熟悉了信贷管理和相关行业法律法规等方面的知识，并学会熟练处理各方面的关系。十年工作中，我无论是业务学习中、还是在业务管理上，我都坚持走到哪里学到哪里，向老领导学习，向同志们学习，向实践学习，吸取别人的长处，弥补自己的不足，并积极学习新业务和计算机等方面的知识。在学习和实践过程中，我积累了一定的社会经验和工作经验，为我能胜任基层信用社的每一项工作打下了扎实的基础。特别是调入信用社工作三年多来，我走遍了每一个角落，熟悉xx镇和信用社各方面的情况。在工作中，我稳健的办理每一笔业务，年年圆满完成了领导下达的各项任务。20xx年，我社营业室贷款收息x万元，比20xx年增收x万元，今年6月末，营业室收息5万元，又比去年同期多收2万元。

　　参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。我深知信用社主要负责人身上肩负的重担，必须具备较强的综合素质、坚定的政治立场、踏实的工作作风、顽强的拼搏精神才能胜任这项工作。

　　如果我竞聘成功，我的工作思路是：以信用社的发展为导向，以效益为目的，以计划为目标，强化管理，规范经营，扎扎实实地完成市联社下达的各项工作任务，进一步加快信用社的发展速度。我将充分利用我们信用社以前各届领导打下的良好基础，主要落实好以下四个\"工程\"：

　　一、实施\"资金膨胀\"工程。

　　在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬\"三勤四上门\"的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大信用社的自办业务，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励全员抓住各种有利时机，坚持大额、小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，搞好结算服务，最大限度的占领农村金融市场，确保20xx年信用社各项存款过亿元。

　　二、实施\"富民工程\"。

　　在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，只要符合政策，资金问题将最大限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的行动实践\"农村信用社是最好的联系农民的金融纽带\"的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动农村产业结构调整和经济发展步伐。

　　三、实施\"资金盘活\"工程。

　　一是明确责任，正本清源，属于信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔落实责任清收。

　　二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业贷款的清收力度。

　　三是通过一切可以动用的社会关系和力量最大限度的清收不良贷款。

　　四、实施\"黄金客户\"工程。

　　积极发动外勤人员深入农村和市场，加强农户和个体工商户的信用等级评定工作，加大贷款营销力度，培植和发展黄金客户。同时加强信用社的自身建设，创新服务手段，使客户创业紧靠着信用社、发展离不开信用社、致富忘不了信用社，把黄金客户培养成信用社创效的金牌客户。

　　我的工作态度是：做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则；做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位；做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度；做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠；刺耳的话冷静听、奉承的话警惕听、反对的话分析听、批评的话虚心听。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力。

　　如果我竞聘成功，我的处事原则和风格是：努力做到严密制度、严格要求、严守纪律，勤学习、勤调查、勤督办。以共同的目标团结人、以有效的管理激励人、以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。我将用真情和爱心去善待每一位同事，使他们的人格得到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间；我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们找准位置，发挥才能，不断进步。

**信用社主任竞聘演讲稿 篇12**

　　尊敬的各位、各位评委：

　　大家好!首先，我很高兴能在那里参加农村信用社基层主任竞聘演讲活动，同时感谢组织上给了我这次参与竞争上岗的机会，透过公开、平等、竞争、择优的方式，为咱们搭建了一个发展与锻炼的平台。这次竞争上岗，我也曾度德量力，思虑再三，最后决定放平心态，参与竞聘，对于即将步入“而立之年”的我，站在人生的重要起点前，我知道自我是一个平凡的人。在我从事的信用联社柜员工作上虽没有绚烂辉煌的成绩，但作为农信人三尺柜台印记着我成长的点点滴滴，我始终从未停止过追逐农信事业绚烂辉煌的脚步。我叫，今年27岁，，xx年毕业于xx学校，大专文化，这次农村信用社基层主任岗位实行公开竞聘，对我个人而言，对增强竞争意识，提升自身素质，是一场难得的领悟良机，还是一次用心的锻炼过程，更是一次提高自我的激励方式。作为一名贴合竞聘条件的农信人，我愿意理解组织的考验和筛选。除了自身具备农信社主任岗位务必的基本素质外，我认为有以下三点优势：

　　一、具有踏实、进取、吃苦耐劳、实事求是的工作作风

　　从出学校门到农村信用联社一线窗口柜员，我始终坚持不会就学、不懂就问，向学、向同事学、向实践学、向书本学，以认真负责的工作态度、务实进取的工作作风，较为出色的完成了所分配的各项任务，参加工作后，我利用业余时刻系统地领悟了农村信用社经营管理理论课程，对如何有效管理欠发达地区农村信用社有了新认识和见解。同时，一方面在基层信用社窗口一线柜员工作过，对农村信用社现有业务比较熟悉，对农村信用社改革与发展明白比较全面。另一方面长期亲身感受过社主任的工作方法和艺术，对处理复杂性问题和重要事情有必须的经验积累，这些都为自我今后更好处理岗位工作奠定了坚实的基础。

　　二、有强烈的事业心和职责感。

　　俗话说：“只有爱一行，才能干好一行”。参加工作以来，我亲身经历了农村信用社深化改革风风雨雨的艰辛历程，我始终坚信“我是信合人、信合是我家、社兴我荣、社衰我耻”的理念，用青春岁月和满腔热情与农村信用社共成长、共探索、共发展这几年来的工作使我养成了一丝不苟的作风，平和端正的心态，团结同事，虚心做人的品德。这几年来也使我经历了初出茅庐的主角转变、个人学历的深造突破、政治的高度升华、思维方式的辩证解放、工作方法的开拓进取、使我养成踏实负责的工作作风、取得了显著的工作成果，这使我成熟了许多，这份成熟不仅仅是心态的转变，更是包含了我对给予我的关心、支持、信任和帮忙的明白。几年来的工作领悟，更让我信心百倍、昂首挺胸地去迎接挑战!

　　三、对农信社基层主任这一岗位的明白与把握

　　思路是发展的基础，思路凝聚着发展的力量，在以服务“三农”为导向，根在农村，在农民的农信社，解决好“三农”问题，既是农村信用社生存和发展的需要，又是和国家赋予农村信用社的重要社会职责。50多年来，农村信用社对农村经济的发展作出了突出的贡献，而今已成为农村金融的主力军和联系农民最好的金融纽带，成为农民、农业和农村经济发展不可或缺的重要支持力量。作为基层农信社主任，将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬三勤四上门的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大自办存款业务，发奋降低经营成本。同时，牢固树立服务意识，鼓励信贷员抓住节令农时农副产品上市的有利时机，坚持大额小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，现场搞好结算服务，最大限度地占领农村金融市场。

**信用社主任竞聘演讲稿 篇13**

　　尊敬的各位领导、各位评委、各位同志：

　　大家好！

　　首先，非常感谢领导和同志们对我的信任与支持，给了我这次学习、锻炼和提高的机会。今天，有幸在此参与竞岗演讲，与各位同仁竞聘信用社主任岗位，我激情满怀。

　　我叫，今年xx岁、中共党员、大学文化、统计师。xx年参加工作，先后在信用社从事过出纳员、会计员、信贷员等工作，x年任信用社主任，x年任信用社主任，去年开始调入信用社负责信贷工作至今。

　　作为社主任的竞聘者，这里，我先谈下自己对信用社的认识。

　　信社位于新县城xx区，随着新县城开发的深入，园区面貌日新月异，该区域正快速成为全县政治经济发展的新热点、新焦点、新重点。目前，信用社存、贷规模达已达x万元之多。信用社承载了扩大区域业务市场、挖掘新生客户资源、延伸信合工作影响力的重要使命，在全县信合系统中的地位举足轻重。信用社的社主任，也必然被寄予厚望，可以说任务艰巨，使命光荣。作为一名竞争者，我认为自己具备以下几个方面的优势：

　　一、有较强的沟通和管理能力。参与信合工作xx年，我亲

　　眼目睹了我县信合工作的成长和壮大，也亲身体验了参与信合光荣事业的艰辛和成功的喜悦。多年来，通过在多个岗位上的实践和锻炼，我不仅熟悉信用社信贷、财务等各项基础业务，而且在实践中提高了组织协调管理能力，形成了自己独到的管理见解和方法。我勤奋学习，善于思考，逐渐提升了自己的政治业务素质。具备了在工作中独挡一面的能力，也因此受到了领导的信任和同事的称赞。此外，我始终保持了谦虚谨慎、不骄不躁的作风，在业务上精益求精，在工作中敬业忠诚，在生活中关心和帮助他人，不仅和同事结下了深厚的情谊，也受到广大客户的广泛认可，为推动各项工作顺利开展起到了积极的促进作用。

　　二、有较丰富的业务资源和较强的拓展能力。

　　参加工作xx年以来，我一直在信合系统工作，并且先后担任过、信用社社主任，在社会交往、对外联系方面具有一定的优势，认识、结交了各行各业的优质客户和一批朋友。同时，由于我一直在业务部门工作，对本社的政策、资源和各项业务都较为熟悉。在、等地任主任期间，我走遍了业务范围内的每一个畸角旮旯，熟悉农村业务工作各方面的情况。在信用社的工作经历，又为我增添了丰富的城区工作经验。我积极与党政、部门多方联系，建立了深厚的人脉，为企业的发展营造了良好的外部环境。如果我担任信用社主任，一定能广泛利用自身优势，迅速打开局面，推动各项工作迈上新的台阶。

　　三、有较为突出的工作业绩。态度决定高度，思路决定出路。

　　长期以来，由于我始终保持了积极进取的精神状态和脚踏实地的工作作风，在本职工作岗位上取得了较为明显的成绩，多次被县联社和地方政府评为优秀党员和先进工作者，年年圆满完成联社下达的各项任务，连年被联社表彰为先进。特别是在任信用社任主任期间，我强化经营管理，加大资金组织力度，积极营销贷款，狠抓利息收入，一举摘掉了该社多年亏损的老帽子。在

　　5.12地震后，我充分发挥业务优势，倾力支持农房重建、恢复生产，及时兑付各种款项，得了省市县乡各级领导和银监部门的一致好评。

　　下面我根据信用社的特点，提出自己的一些工作思路、措施和目标，不妥之处，请大家指正。

　　如果竞聘成功，我的工作思路是：以信用社的发展为导向，以效益为目的，以计划为手段，强化管理，创新服务，规范经营，圆满完成联社下达的各项工作任务和组织交办的其它工作，确保在任期内把修城坝信用社建设成管理规范、优势明显、竞争力强、客户资源稳定的营销网点。

　　我将充分利用信用社前任领导打下的良好基础，通过落实“五项”工程，促进信用社的全面发展：

　　一是实施“组织资金”工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，把考核重点放在低成本存款上，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励员工抓住各种有利时机，深入企事业单位，与个体工商户、城镇居民加强沟通协调，大力组织

　　存款和开户工作。做好登门上户的服务文章，搞好结算服务，最大限度的占领农村金融市场。加强服务，强化管理，使顾客满意。二是强化“富民工程”。在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务承诺按，照贷款条件、最大限度的保障符合政策的“三农”资金。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型；支持农产品单一环节转向支持种、养、加工一条龙，贸工、农产、供销一体化；支持城乡结合部县城居民、个体工商户；支持辖内微小企业；支持农村产业结构调整和经济发展步伐。三是搞好“资金盘活”工程。在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业贷款的清收力度；通过一切可以动用的社会关系和力量最大限度的清收不良贷款；狠抓职工及家属、党政干部逾期贷款清收；通过明确责任，正本清源，逐笔落实信用社因自身原因形成的不良贷款清收。

　　四是抓牢“黄金客户”工程。做好新客户信息征录工作建好信息库；积极发动外勤人员深入农村和市场，加强农户和个体工商户的信用等级评定工作；加大贷款营销力度，培植和发展黄金客户。同时加强信用社的自身建设，创新服务手段，使客户创业紧靠着信用社、发展离不开信用社、致富忘不了信用社，把黄金客户培养成信用社创效的金牌客户。

　　五是深化“企业效益”工程。加大组织收入的力度，搞好按月、季结息收入。管好收好表内利息1391科目和表外107科

　　目的利息收入。实现最大效益化。

　　管理是科学，领导是艺术。如果竞聘成功，在管理方面，我将采取用制度约束人、用沟通感化人、用行动带动人的做法，一是严以律己，以身作则，为员工做出表率；二是加强职业教育，帮助员工树立爱岗敬业、爱行如家的观念；三是真诚关心爱护职工。用真情和爱心善待每一位同事，为他们营造一个宽松的发展环境，帮助同事找准位臵，发挥才能，不断进步；四是认真落实内控制度。将我社的工作管理制度化、服务优质化、工作效率化，合理配臵岗位、加强重要环节的管理和检查。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力，确保修城坝信用社的红旗不倒，各项工作再上层楼。

　　信合工作纷繁复杂，信贷市场瞬息万变。诚然，上述想法都还是“纸上谈兵”，需要在实践中进行不断调整，我能否胜任信用社主任的岗位需要领导和大家作出评判。但无论结果如何，我都将坦然面对，并一如既往的做好自己的工作。

　　我是一个平凡的人，但我不愿做一个平庸的人，因此，我愿意接受大家的考验和挑选。请同志们为我投下信任的一票！

　　我的演讲完了，谢谢大家！

**信用社主任竞聘演讲稿 篇14**

　　尊敬的各位领导、各位评委： 大家好!

　　我叫旷，现年29岁，中共党员，20xx年7月毕业于贵州大学法律系，毕业后一直在乡镇信用社工作，20xx年11月至今负责信用社工作，今天我竞聘的仍是信用社主任一职。

　　竞聘该职位，我的优势就是：“三有”，“三敢”即：

　　有激情，有基础，有原则;敢想，敢干，敢担当。 我有激情。激情是创新的源泉，一个人如果没有激情，就不会有昂扬的斗志，工作中没有了激情，不但无心工作，就算强迫工作了也不会出现好的效果。有激情，我才会认真地投入到工作中，才会去创新，有激情，我就不会退缩，富含冲劲。

　　我有基础。我一直在乡镇信用社多个岗位工作过，具备一定的工作经验和业务能力，作为负责人，组织管理能力得到锻炼和提升。两年多来，通过率先垂范，主动沟通和积极协调，我得到员工的理解和信任，得到了上级联社领导、业务部门的关心和帮助，得到了当地党委政府的认可和支持，这些都为今后工作的不断拓展和创新奠定了坚实的基础。

　　我有原则。坚持原则很重要，不仅仅是事业发展的需要，而且是生活幸福的保证，而且懂得坚持，才能有成功，有原则，我就能够遵守纪律，就能够做到严于律已，就能够保持平静的心态，累积自己的知识，打造好自身的实力，平和地待人，用心地做好本分的工作。

　　敢想：就是能根据自身的特长、能力，结合自己所学专长及工作特点，不断创新。

　　敢干就是脚踏实地，践行自己的想法。

　　有想法而且付诸行动了，就必须要敢担当。无论是自己决策失误还是员工的工作疏忽，我都会勇于承担责任。

　　如果我这次能够竞聘为信用社主任，我将在联社的正确领导下，团结一班人，身在基层、心在基层，不断创新工作思路和工作方法，保证各项存款年末比年初增长1400万元以上，其中活期储蓄存款比年初增长1000万元以上;各项贷款年末比年初增长1600万元以上，其中小额信用贷款比年初增长1200万元以上;贷款收息率100%;不良贷款率控制在2%以内，保证新增贷款无不良贷款;实现各项收入120万元以上;信合卡发卡量达900张;今年内努力把XX镇螳螂村、补嘎村、打洞村和小寨村创建为信用村，并提前争取通过验收为信用镇。完成联社分配的各项业务发展指标，加强内控合规管理，确保实现安全经营无事故。

　　我的具体工作思路是：

　　一、做好资金组织工作。一是根据联社分配的存款指标任务，结合信用社实际制定并组织实施《经营目标考核》，分解存款任务，细化到每一位员工;二是加强诚信农民体系建设，确实以小额信用贷款为抓手，吸收农民资金入社;三是积极与XX镇党委政府取得联系，把英大公路(XX段)二期土地赔偿款协调存入我社，积极协调银企关系，争取盘江煤电集团矿在我社开户，尽量减少存款资金外流;四是确实提高服务水平，以优质服务打动客户、争取客户。

　　二、以效益为中心，做好贷款投放和中间业务收入工作。一是作为纯农业乡镇，加强信用体系建设，加大对“三农”的支持力度，抓紧投放小额信用贷款，确保完成联社分配的小额信用贷款任务;二是拓展辖内行政事业单位职工贷款渠道，做到风险控制，能贷则贷;三是做好辖内小微企业的摸底调查工作，及时向联社汇报需要贷款的小微企业。四是确保贷款利息应收尽收的同时，积极探讨中间业务发展思路，试行代收、代付、代买、代卖等中间业务，不断拓宽增收渠道，做到能收则收、应收尽收。

　　三、加强信用体系建设，今年内努力把XX镇螳螂村、补嘎村、打洞村和小寨村创建为信用村，并提前争取通过验收为信用镇。在创建工作中及时把遇到的困难、问题向当地党委政府做出汇报，由党政政府出面，争取得到实质性的支持。

　　四、严格遵守联社的各项规章制度。一是以身作则，做好增收节支工作，严格规范各项开支;二是强化没有规矩不成方圆的意识，带头遵守信贷操作规程、内部管理制度，保证业务稳健发展。

　　总之，在工作中以务实的工作作风、辩证的思维方式、合规的经营手法、准确的自我定位、顾全大局的思想观念去分析和处理问题，坚持扎扎实实地抓早、抓紧、抓好各项工作，调动员工工作积极性，使其恪尽职守、各司其职，形成合力，实现稳健经营和健康协调持续发展，最终创造一个工作精彩、员工光彩、社会喝彩的多彩信合事业。

　　在今后的工作中，无论我充当什么角色我都会自觉服从联社党委的安排，团结同志，用自己勤劳的双手，兢兢业业地勤奋工作，为信用社的发展锦上添花。

　　谢谢大家!

　　(本文素材来源于网络，如有侵权，请联系删除。)

**信用社主任竞聘演讲稿 篇15**

　　尊敬的各位领导，尊敬的各位评委大家好!很高兴大家能给我这个机会让我站在台上做这个竞聘演讲。首先，请允许我做一个自我介绍，我叫，今年××岁，在信用社工作，我今天竞聘的岗位是信用社内勤副主任。

　　我是一名在一线工作的员工，我出生于农村，现在身处乡镇工作，我深切感受到农村这些年来，经济发展非常迅速，乡民的素质也在不断提高，对服务的要求越来越高，在工作中也切身感受到邮政银行对我们的冲击这些我们不能也不应该回避。这已对我们每一位员工提出了更高的要求，想轻轻松松工作，舒舒服服上班的日子不复存在了，我们面对的是日益激烈的竞争。我是一名资历尚浅的员工，但从某些方面而言我也是一个幸运的员工，因为我在短时间内经历了联社新班子对苍梧县信用社进行的一系列改革，一系列创新，让我深深感到竞争的场面已经全面铺开。现在我对联社往后的发展前景充满信心，对这份工作越加珍惜。通过竞聘可以展示能力，发现差距，促进学习，挖掘潜能，提升自我。我参加竞聘内勤副主任，因为我有以下优势：

　　一、具有较强的工作学习能力。

　　我从进入信用社的那天起，我就告诫自己，我只是一个新手，我能做的就是不断实践不断学习。所以我工作以来，我每天都处于忙碌的状态，也主动地学习，付出也意味着收获，这一年半的时间里，我熟练各种操作技能，对日常业务都有深刻了解。而平时主动协助本社副主任完成各项工作工作加上我大专学的是会计专业所以我对信用社会计工作也基本掌握。

　　二、有较强的沟通能力能很好地控制情绪。

　　在工作中，我善于利用各种技巧与客户进行沟通，深谙客户培养之道，渐进式、针对性的服务。因为我的脾气好，服务贴心，使得我在短时间内在梨埠客户群内有很好的人缘。并因为我在业务上主动为地方政府，各个单位，本地企业等部门提供便利，使我短时间内也得到他们的信任，当然处理同事之间的矛盾我也想当的出色。而且在面对突发性事件时，我往往能保持清晰冷静的思路、果断处理。

　　三、具有强烈的责任心与老实的品质。

　　现在我深深感受到信用社在机制上的改革对我们的工作产生巨大的变化，强而有力的监督使我们每项工作不断规范化、制度化。为了我们员工利益，我们信用社的利益，必须要有强烈的责任心、事业心、才能进行有效率的管理。

　　四、具有进取心和事业心。

　　充分认识到只有让客户不断进步，才能促使我们在激烈的竞争中不断发展壮大，才能促进管理水平和经营效益的进一步提高，因为我爱我这份事业，所以利用各种的时机宣传信用社的各种政策和各种金融知识成了我生活的一部分。正因为有了这种认识，才深深感到自己的责任重大，坚定了干好工作的信念，促使我更加热爱本职工作，珍惜自己的岗位，兢兢业业、一丝不苟、认认真真的做好每项工作。

　　五、有一定的经营能力，接受能力比较强，有耐性，善于把握大局。

　　作为一个内勤副主任，为了更好地协助主任的工作应该主动收

　　集各项关于当地经济的各方面情报，并能进行备案归类。我是一个对数字比较敏感的人，我平时在工作之余善于通过实地考察，上机查询来统计各种数据。例如，对存款按金额的大小进行分类统计，对村落的存款余额进行简单的统计，工资账户在本社所占分量进行统计等等。总之与信用社经营相关的数据情报我都喜欢收集。

　　如果我能竞聘成功，我的工作思路是，坚决服从上级领导安排，以改革创新为动力，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段我的工作打算和措施是：

　　1.积极主动配合，协助主任工作，主任完成各项工作出谋划策，分担解忧。积极与员工进行沟通，有效地做好内勤管理工作，服从上级安排，处处以大局为重，以效益为目标，努力协助，使每个职工在实现个人价值的同时创造最高的利益。

　　2.思想总揽全局，做好表率。作一位管理者要有全局观念，要从多方面考虑问题，协调各方面关系。在内务管理方面同样要兼顾全面，如制度执行、安全保卫、环境卫生等。管理对我来说是一个全新的课题，熟话说得好正人先正已，自己要做好表率，从各方面严格要求自己，吃苦在前享受在后。

　　3.落实内控制度，建立健全管理机制，使所有职工各守其职、各尽其责奖惩分明。建立一套公正透明的考核机制来体现按劳分配的实质，干好干坏不一样，干多干少不一样，调动全员的积极性和创造性。

　　4.建立重要客户档案，制定建议调查表，完善客户回访制度，主动咨询客户意见，通过与客户互动，利用各种情报，促进社民融洽。本社存款开拓能力与稳定能力。

　　不管这次竞聘结果如何，在接下来的日子里我都会更加努力的工作，为自己的未来和信用社的更辉煌的明天付出我全部的热情。

**信用社主任竞聘演讲稿 篇16**

　　尊敬的各位、各位评委：

　　大家好!

　　农村信用社在激烈的市场竞争中求得生存发展并不断壮大，坐稳农村金融的头把交椅，只有不断加大改革力度，在改革中不断创新，才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。联社这次开展中层干部竞聘上岗，这是历史的必然，也是改革发展的需要，更是改变传统用人观念的必然趋势，为此，我将参加盘县农村信用合作联社新民信用社负责人的竞聘。

　　我叫，今年39岁，大专文化，1993年参加信用社工作，历任信用社出纳员、记账员、信贷员，1998年至今任保田信用社负责人。

　　我参与竞聘的优势和对于今后的工作有以下几点设想： 第一、农村信用社是我最热爱并要为之奋斗一生的事业。参加农村信用社工作近20年来，通过不断的学习和工作实践，对农村信用社的性质、发展历程、办社宗旨、服务对象等有了进一步的理解和认识。在半个多世纪的发展历程中，虽然经历了各种风雨和坎坷，但从建社至今始终坚持为“三农”服务、为中小企业服务、为私营企业和民营经济服务，虽然农村信用社改革在不断深化，但农村信用社姓“农”。

　　是永远不会改变的。我出身农村，长于农村，工作在农村，深知农民急需金融服务的期盼和信贷资金支持的渴望，我竞聘的新民信用社所服务的对象基本上是农户，主要与种养殖为主，并且基本上才能解决温饱，新民信用社目前属于独家经营，但要服务好千家万户和所辖企业，只有把信用社做大做好，才无愧于老百性，无愧于组织对我的信任。

　　第二、团结的队伍，健全的制度，严格的管理，才能实现效益最大化。多年的工作和管理经验，使我深深懂得“以人为本”的治社理念。我所竞聘的信用社虽然是几个人的团队，但要实现每个人的高度统一，自己必须从小事做起，以“老老实实做人，勤勤恳恳做事”为信条，清正廉洁，模范自觉的遵守和执行好各项规章制度和规定。行业特点已经决定，只要不怕吃苦，人人爱岗敬业，踏踏实实，兢兢业业，一切从大局出发，不计较个人得失，不怨天尤人，人人领悟“发展才是硬道理”的科学论断，不断创新工作思路，把上级要求完成的各项任务变成是自己必须要做好的工作，才能实现自身效益和社会效益的双丰收。

　　第三、坚持存款立社，效益兴社、严把信贷资产质量关。 良好的人际关系和优质的服务是拓宽资金来源渠道的重要手段；协调好与当地政企事业单位和广大农户的关系是必要条件；支持服务好广大农户和中、小企业是工作重点；把好信贷资产质量关是生存之本；良好的社会形象是生存的基础。如果我竞聘上，我将处处以身作则，努力学习业务知识，不断提高政治理论水平，与时俱进，开拓创新，提高管理水平，真正成为员工信任，老百姓支持，放心的好“班长”，真正成为“为官一任，造福一方”的好班长，真正成为信合战线上称职的优秀员工。

　　第四、扎实推进诚信农民体系建设，全面推动农村经济社会的发展。

　　诚信农民体系建设是一项利国利民的工程，目的是建立一种先进的信用文化，培育信用农户，切实解决农民难的问题。在今后的工作中，我将广泛宣传信用体系建设在调整农村农业结构，帮助农民增收致富所发挥的重大作用，让人民群众实实在在感受到这是一项利己的民生工程。积极争取乡镇委、政府及村支两委的支持配合，严格按照管理的有关规定，认真核定农户信用额度，保证的及时发放，满足农户扩大生产经营规模的信贷需求。

　　近20年来我在信用社的工作实践和十多年基层信用社负责人的工作经历，虽然取得了一些成绩，也出一些管理经验。但都成为过去，今天，无论竞聘成功与否，我将会更加努力的学习和工作，为农村信用社的发展，做出新的贡献!

　　谢谢大家。

**信用社主任竞聘演讲稿 篇17**

　　尊敬的各位领导、各位同事：

　　大家好！

　　今天，我在这里做竞聘演讲，参与信用社主任岗位竞聘，心情非常激动。首先感谢联社领导为我们创造了这次公平竞争的机会！这次竞聘，本人并非只为当官，更多的是为了农村信用合作事业，在尽可能的情况下实现自己的人生价值。我叫，现年27岁，中共党员，大专文化程度，助理经济师职称。19xx年在参加信用社工作，先后从事出纳员、会计员、主管会计、信贷员工作，调入信用社任信贷组长兼营业室负责人至今。

　　经过几年的信用社工作锻练，自己的各方面素质都有了很大的提高，1998年光荣的评为财贸系统先进个人。\"十年磨一剑\"，从出纳员到会计员，我熟练掌握了信用社的各项日常业务；担任主管会计工作四年，我熟悉了信用社的财务、业务等方面的知识；担任信贷员工作四年，我熟悉了信贷管理和相关行业法律法规等方面的知识，并学会熟练处理各方面的关系。十年工作中，我无论是业务学习中、还是在业务管理上，我都坚持走到哪里学到哪里，向老领导学习，向同志们学习，向实践学习，吸取别人的长处，弥补自己的不足，并积极学习新业务和计算机等方面的知识。在学习和实践过程中，我积累了一定的社会经验和工作经验，为我能胜任基层信用社的每一项工作打下了扎实的基础。特别是调入信用社工作三年多来，我走遍了每一个角落，熟悉xx镇和信用社各方面的情况。在工作中，我稳健的办理每一笔业务，年年圆满完成了领导下达的各项任务。，我社营业室贷款收息x万元，比增收x万元，今年6月末，营业室收息x万元，又比去年同期多收x万元。

　　参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。我深知信用社主要负责人身上肩负的重担，必须具备较强的综合素质、坚定的政治立场、踏实的工作作风、顽强的拼搏精神才能胜任这项工作。

　　如果我竞聘成功，我的工作思路是：以信用社的发展为导向，以效益为目的，以计划为目标，强化管理，规范经营，扎扎实实地完成市联社下达的各项工作任务，进一步加快信用社的发展速度。我将充分利用我们信用社以前各届领导打下的良好基础，主要落实好以下四个\"工程\"：

　　一、实施\"资金膨胀\"工程。

　　在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬\"三勤四上门\"的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大信用社的自办业务，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励全员抓住各种有利时机，坚持大额、小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务，搞好结算服务，最大限度的`占领农村金融市场，确保信用社各项存款过亿元。

　　二、实施\"富民工程\"。

　　在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，只要符合政策，资金问题将最大限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的行动实践\"农村信用社是最好的联系农民的金融纽带\"的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动农村产业结构调整和经济发展步伐。

　　三、实施\"资金盘活\"工程。

　　一是明确责任，正本清源，属于信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔落实责任清收。

　　二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业贷款的清收力度。

　　三是通过一切可以动用的社会关系和力量最大限度的清收不良贷款。

　　四、实施\"黄金客户\"工程。

　　积极发动外勤人员深入农村和市场，加强农户和个体工商户的信用等级评定工作，加大贷款营销力度，培植和发展黄金客户。同时加强信用社的自身建设，创新服务手段，使客户创业紧靠着信用社、发展离不开信用社、致富忘不了信用社，把黄金客户培养成信用社创效的金牌客户。

　　我的工作态度是：做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则；做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位；做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度；做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠；刺耳的话冷静听、奉承的话警惕听、反对的话分析听、批评的话虚心听。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力。

　　如果我竞聘成功，我的处事原则和风格是：努力做到严密制度、严格要求、严守纪律，勤学习、勤调查、勤督办。以共同的目标团结人、以有效的管理激励人、以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。我将用真情和爱心去善待每一位同事，使他们的人格得到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间；我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们找准位置，发挥才能，不断进步。

**信用社主任竞聘演讲稿 篇18**

　　尊敬的各位领导、各位评委：大家好!

　　我叫旷，现年xx岁，中共党员，20xx年7月毕业于x大学法律系，毕业后一直在乡镇信用社工作，20xx年11月至今负责信用社工作，今天我竞聘的仍是信用社主任一职。

　　竞聘该职位，我的优势就是：“三有”，“三敢”即：

　　有激情，有基础，有原则;敢想，敢干，敢担当。我有激情。激情是创新的源泉，一个人如果没有激情，就不会有昂扬的斗志，工作中没有了激情，不但无心工作，就算强迫工作了也不会出现好的效果。有激情，我才会认真地投入到工作中，才会去创新，有激情，我就不会退缩，富含冲劲。

　　我有基础。我一直在乡镇信用社多个岗位工作过，具备一定的工作经验和业务能力，作为负责人，组织管理能力得到锻炼和提升。两年多来，先垂范，主动沟通和积极协调，我得到员工的理解和信任，得到了上级联社领导、业务部门的关心和帮助，得到了当地党委政府的认可和支持，这些都为今后工作的不断拓展和创新奠定了坚实的基础。

　　我有原则。坚持原则很重要，不仅仅是事业发展的需要，而且是生活幸福的保证，而且懂得坚持，才能有成功，有原则，我就能够遵守纪律，就能够做到严于律已，就能够保持平静的心态，累积自己的知识，打造好自身的实力，平和地待人，用心地做好本分的工作。

　　敢想：就是能根据自身的特长、能力，结合自己所学专长及工作特点，不断创新。

　　敢干就是脚踏实地，践行自己的想法。

　　有想法而且付诸行动了，就必须要敢担当。无论是自己决策失误还是员工的工作疏忽，我都会勇于承担责任。

　　如果我这次能够竞聘为信用社主任，我将在联社的正确领导下，团结一班人，身在基层、心在基层，不断创新工作思路和工作方法，保证各项存款年末比年初增长1400万元以上，其中活期储蓄存款比年初增长1000万元以上;各项贷款年末比年初增长1600万元以上，其中小额信用贷款比年初增长1200万元以上;贷款收息率100%;不良贷款率控制在2%以内，保证新增贷款无不良贷款;实现各项收入120万元以上;信合卡发卡量达900张;今年内努力把XX镇螳螂村、补嘎村、打洞村和小寨村创建为信用村，并提前争取通过验收为信用镇。完成联社分配的各项业务发展指标，加强内控合规管理，确保实现安全经营无事故。

　　我的具体工作思路是：

　　一、做好资金组织工作。一是根据联社分配的存款指标任务，结合信用社实际制定并组织实施《经营目标考核》，分解存款任务，细化到每一位员工;二是加强诚信农民体系建设，确实以小额信用贷款为抓手，吸收农民资金入社;三是积极与XX镇党委政府取得联系，把英大公路(XX段)二期土地赔偿款协调存入我社，积极协调银企关系，争取盘江煤电集团矿在我社开户，尽量减少存款资金外流;四是确实提高服务水平，以优质服务打动客户、争取客户。

　　二、以效益为中心，做好贷款投放和中间业务收入工作。一是作为纯农业乡镇，加强信用体系建设，加大对“三农”的支持力度，抓紧投放小额信用贷款，确保完成联社分配的小额信用贷款任务;二是拓展辖内行政事业单位职工贷款渠道，做到风险控制，能贷则贷;三是做好辖内小微企业的摸底调查工作，及时向联社汇报需要贷款的小微企业。四是确保贷款利息应收尽收的同时，积极探讨中间业务发展思路，试行代收、代付、代买、代卖等中间业务，不断拓宽增收渠道，做到能收则收、应收尽收。

　　三、加强信用体系建设，今年内努力把XX镇螳螂村、补嘎村、打洞村和小寨村创建为信用村，并提前争取通过验收为信用镇。在创建工作中及时把遇到的困难、问题向当地党委政府做出汇报，由党政政府出面，争取得到实质性的支持。

　　四、严格遵守联社的各项规章制度。一是以身作则，做好增收节支工作，严格规范各项开支;二是强化没有规矩不成方圆的意识，带头遵守信贷操作规程、内部管理制度，保证业务稳健发展。

　　总之，在工作中以务实的工作作风、辩证的思维方式、合规的经营手法、准确的自我定位、顾全大局的思想观念去分析和处理问题，坚持扎扎实实地抓早、抓紧、抓好各项工作，调动员工工作积极性，使其恪尽职守、各司其职，形成合力，实现稳健经营和健康协调持续发展，最终创造一个工作精彩、员工光彩、社会喝彩的多彩信合事业。

　　在今后的工作中，无论我充当什么角色我都会自觉服从联社党委的安排，团结同志，用自己勤劳的双手，兢兢业业地勤奋工作，为信用社的发展锦上添花。

　　谢谢大家!

**信用社主任竞聘演讲稿 篇19**

　　各位领导，评委，如果这次有幸能在竞聘中胜出，我将更加努力地工作，决不辜负各位领导和同志们的厚望。任期内的目标任务为：各项存款净增万元，盘活非贷万元，其中逾期万元，双呆万元，收息万元，扩股万元，利润万元，每年递增%为了全面完成各项目标任务，在任期内我将全力以赴抓好以下几方面工作。

　　一、以身作则，狠抓内部管理。规章制度是我社经营的标尺、资产安全的屏障；队伍素质是提升服务、创造效益的基础。作为社主任，要组织好本社职工学法、知法、懂法，增强自我约束、自我管理意识。同时，通过集中培训、以考促学、骨干带动等多种途径，采取物质和精神奖励两种方式，大力提升员工综合素质。

　　二、围绕中心，提升联社效益。我竞聘xx镇信用社主任，深知责任重大。乡镇信用社主任虽然不是“官”，但是能为农民办实事；乡镇信用社摊子不大，却是农民金融的主力军。一要增收节支。加大盘活收息力度，压缩各项费用，杜绝胡支乱花，实行费用公开制。二要加大不良贷款清收力度，提高信贷资产质量。摸清不良资产底数，完善信贷诉讼时效，全力清收不良贷款，对全社职工实行工效挂钩办法，严格考核，做到责任、任务、奖惩“三落实”。三要选准突破口，加强信贷管理。紧紧围绕“立足农村、服务农业、贴近农民”的服务宗旨，以小额信贷为主，加大贷款投放力度，培养基本客户群体。在信贷支农工作中，只要符合政策，资金问题将最大限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的行动实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动农村产业结构调整和经济发展步伐，向县信用联社交一份满意的答卷。

　　三、深化服务，树立农村信用社良好形象。品牌就是效益，服务即是生产力。工作中，将严格操作规程，办好每一笔业务，规范各项服务，做好每一个细小环节，热心提供咨询，解答好客户的每一个提问，一心一意为客户着想，和全社员工一道以饱满的精神状态实行优质高效服务，以一言一行树立起“农村信用社是农民的朋友”的崭新形象。

　　四、严控风险，促进工作稳健发展。工作中，将始终牢记风险意识，警钟长鸣，防微杜渐，坚决按照各项安全规章制度，严格把握好各个安全环节，坚持人防与物防并举，与全社职工签订安全合同，与有关单位签订联防协议，彻底杜绝不安全隐患。

　　各位领导、各位评委，各位同志，我将始终做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则；做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位；做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度；做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠；刺耳的话冷静听、反对的话分析听、批评的话虚心听。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力。我相信自己的工作能力，相信各位领导的眼光，相信同志们对我的信任，请大家支持我，投下您神圣的一票！

　　如果我这次落聘，我决不气馁，将以更加旺盛的精力、更加饱满的热情、更加扎实的工作、更加务实的作风，提高自身素质，在现在的岗位上做出更大的贡献，用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

　　谢谢大家！

**信用社主任竞聘演讲稿 篇20**

　　尊敬的各位领导、各位评委：

　　大家好!

　　我叫，现年xx岁,中共党员,20xx年7月毕业于x大学法律系，毕业后一直在乡镇信用社工作，20xx年11月至今负责信用社工作,今天我竞聘的仍是信用社主任一职。

　　竞聘该职位，我的优势就是：“三有”,“三敢”即：

　　有激情，有基础，有原则；敢想，敢干,敢担当。 我有激情。激情是创新的源泉,一个人如果没有激情，就不会有昂扬的斗志，工作中没有了激情，不但无心工作，就算强迫工作了也不会出现好的效果。有激情，我才会认真地投入到工作中，才会去创新，有激情，我就不会退缩,富含冲劲。

　　我有基础。我一直在乡镇信用社多个岗位工作过，具备一定的工作经验和业务能力，作为负责人，组织管理能力得到锻炼和提升。两年多来，通过率先垂范，主动沟通和积极协调，我得到员工的理解和信任，得到了上级联社领导、业务部门的关心和帮助，得到了当地党委政府的认可和支持,这些都为今后工作的不断拓展和创新奠定了坚实的基础。

　　我有原则。坚持原则很重要，不仅仅是事业发展的需要，而且是生活幸福的保证，而且懂得坚持，才能有成功,有原则，我就能够遵守纪律,就能够做到严于律已,就能够保持平静的心态，累积自己的知识，打造好自身的实力，平和地待人，用心地做好本分的工作。

　　敢想：就是能根据自身的特长、能力，结合自己所学专长及工作特点，不断创新。

　　敢干就是脚踏实地，践行自己的想法。

　　有想法而且付诸行动了，就必须要敢担当。无论是自己决策失误还是员工的工作疏忽，我都会勇于承担责任。

　　如果我这次能够竞聘为信用社主任，我将在联社的正确领导下，团结一班人，身在基层、心在基层，不断创新工作思路和工作方法，保证各项存款年末比年初增长1400万元以上，其中活期储蓄存款比年初增长1000万元以上;各项贷款年末比年初增长1600万元以上，其中小额信用贷款比年初增长1200万元以上；贷款收息率100％；不良贷款率控制在2%以内，保证新增贷款无不良贷款；实现各项收入120万元以上；信合卡发卡量达900张；今年内努力把xx镇螳螂村、补嘎村、打洞村和小寨村创建为信用村，并提前争取通过验收为信用镇。完成联社分配的各项业务发展指标，加强内控合规管理，确保实现安全经营无事故。

　　我的.具体工作思路是:

　　一、做好资金组织工作。一是根据联社分配的存款指标任务,结合信用社实际制定并组织实施《经营目标考核》，分解存款任务，细化到每一位员工；二是加强诚信农民体系建设，确实以小额信用贷款为抓手，吸收农民资金入社；三是积极与xx镇党委政府取得联系，把英大公路（xx段）二期土地赔偿款协调存入我社,积极协调银企关系,争取盘江煤电集团矿在我社开户，尽量减少存款资金外流；四是确实提高服务水平，以优质服务打动客户、争取客户。

　　二、以效益为中心，做好贷款投放和中间业务收入工作。一是作为纯农业乡镇，加强信用体系建设，加大对“三农”的支持力度，抓紧投放小额信用贷款，确保完成联社分配的小额信用贷款任务;二是拓展辖内行政事业单位职工贷款渠道，做到风险控制，能贷则贷;三是做好辖内小微企业的摸底调查工作，及时向联社汇报需要贷款的小微企业。四是确保贷款利息应收尽收的同时，积极探讨中间业务发展思路,试行代收、代付、代买、代卖等中间业务，不断拓宽增收渠道，做到能收则收、应收尽收。

　　三、加强信用体系建设，今年内努力把xx镇螳螂村、补嘎村、打洞村和小寨村创建为信用村,并提前争取通过验收为信用镇。在创建工作中及时把遇到的困难、问题向当地党委政府做出汇报，由党政政府出面，争取得到实质性的支持。

　　四、严格遵守联社的各项规章制度。一是以身作则，做好增收节支工作，严格规范各项开支;二是强化没有规矩不成方圆的意识，带头遵守信贷操作规程、内部管理制度，保证业务稳健发展。

　　总之,在工作中以务实的工作作风、辩证的思维方式、合规的经营手法、准确的自我定位、顾全大局的思想观念去分析和处理问题，坚持扎扎实实地抓早、抓紧、抓好各项工作，调动员工工作积极性，使其恪尽职守、各司其职，形成合力，实现稳健经营和健康协调持续发展,最终创造一个工作精彩、员工光彩、社会喝彩的多彩信合事业。

　　在今后的工作中,无论我充当什么角色我都会自觉服从联社党委的安排,团结同志，用自己勤劳的双手,兢兢业业地勤奋工作，为信用社的发展锦上添花。

　　谢谢大家!

**信用社主任竞聘演讲稿 篇21**

　　尊敬的各位领导、各位评委、同志们：

　　大家好!

　　当我站上竞聘演讲台上的一刻起，心情就十分复杂而激动，首先是自已赶上了一个可以展示自我，挑战自我的一个大好时代;其次是感谢各位领导，评委对我多年来的培养，教育;第三是感谢与我同舟共济，朝夕相处的同事一直对我的信任，关心，帮助和支持。我叫，现年\*岁，学历，中共党员。自\*年进入到信用社，先后在工作过。从出纳员到副主任，我始终牢记(信用社职工)宗旨，一直在尽心尽责地工作着，勤勤恳恳地努力着，从来都不敢有丝毫的懈怠和放松。竞聘信用社主任一职，对我来说，不只是具有吸引力的一个职位，更是一份沉甸甸的责任。在我工作的这十几年里，主要有以下几个方面的收获：

　　一是时刻不忘学习，与时代保持与时俱进。二十一世纪是知识型，学习型社会，知识的更新速度都是前所未有的。只有时刻不忘学习，树立终身学习的愿望才能与时代平驱同进。我深深懂得宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来的道理，自进入到信用社的一天起，我都把学习做为自己工作的重要一部分，谦虚好学，不耻不问，系统学习了有关的业务知识和政策水平，与此同时我还自学了计算机知识，能熟练操作计算机把工作做得更好，更突出。

　　二是热爱农信工作，创新工作思路。如果说干好一样工作的前提是来自于对这份工作热爱的话，哪么做精这份工作的前提就是创新自己的工作方式和方法。从加入信用社工作的对信用社工作的认识到副主任，在各位领导，同事的关心，支持和帮助下，我对农信社的操作流程、帐务管理、内控管理、资产运行、法律、法规以及当前的改革政策非常熟悉。这些都促使我对农信社的产生了特有的热爱与忠情，也给我改进工作方式，提高办事水平奠定了基础。

　　三是雷厉风行，求真务实的工作作风与严以律已，宽以待人的工作态度。十几年的工作生涯，让我深深体会到万丈高楼平地，老老实实做人，勤勤肯肯做事的道理，在工作中，严格要求自己，一步一个脚印，遇事不含精，办事不拖拉，把工作做做位，做得更好。我们的工作主要是与人打交道，在做好领导的好参谋和得力助手干好工作的同时还必须处理好与领导，同事的关系，在工作中对同事多理解，少埋怨;多尊重，少指责;多情义，少冷漠。共同学习，共同进步。

　　如果这次我有幸竞聘上信用社主任，我将在联社的正确领导下，立足当前，着眼长远围绕各项目标业务，带领团结全社员工，不断改进工作方式，创新工作方法，努力实现信用社的大发展、快发展，使我们社跨上一个新台阶。我的主要工作思路主要有以下几个方面：

　　一、发扬团队精神，锻造一流队伍。精心培养全社员工“社兴我荣，社衰我耻”的群体意识，进一步增强全社的凝聚力和战斗力，激发全员的工作热情，营造一个团结协作、积极向上的集体，锻造一支政治合格、思想过硬、作风纯正、服务优良、敢于拼搏的员工队伍。

　　二、组织做好资金文章，努力增加存款总量。一是大力发扬走村串户的优良传统，不断扩大服务内涵，拓宽服务领域。二是把存款的重点放在加强优质服务和降低存款成本上，达到扩张总量和优化结构的目的。三是积极争取地方党政的支持，做好旺季资金回笼工作，减少存款外流，牢牢站稳农村金融市场。

　　三、加大贷款营销力度，努力提高信贷资产质量。带领信用社一班人开展调查研究，及时掌握资金需求和投向动机，做到在资金投放上有的放矢、择优限劣，注重培养优良客户和黄金客户。同时，运用科学的方法认真分析不良贷款成因，多管齐下，对症下药。

　　四、以效益为中心，促进各项业务稳健发展。一是在确保贷款利息应收尽收的同时，积极加大代收、代付等中间业务力度，不断拓宽增收渠道，抢占市场份额。二是在“节支”工作中，把“节支”的着眼点从简单的费用开支转为成本节支上，在扩大负债总量的同时，抓好负债结构的调整。三是抓好制度建设，确保各项业务稳健发展。

　　今天我在这里竞聘信用社主任一职，主要是想争取利用自己多年来的学习、工作经验来更好的为信用社，为人民服务。假如各位领导，评委，同事给我这次机会，我相信我有决心，也有能力把我们的工作做得更深、更细、更实。如果这次是因为自己条件还不具备，哪么我也绝不会气馁，我将以更加饱满的工作热情和积极的工作态度来做好本职工作，加强学习，加倍努力，我坚信，今天以我在信用社而骄傲，明天信用社有我而自豪。

　　谢谢大家!

**信用社主任竞聘演讲稿 篇22**

　　各位领导、各位同志：

　　大家好!

　　策马扬鞭追日月，闻鸡起舞争朝夕。冬去春来，咋暖还寒，20xx年春节刚过，我们呼吸着20xx年春的气息，沐浴着春的阳光，迎来了新的机遇和挑战。今天。我走上竞聘演讲台，心中百感交集。一是自己荣幸赶上了挑战自我、展示自我的大好时机;二是感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的同志们对我的帮助和信任。

　　我叫，现年x岁，大专文化程度，19xx年6月参加工作，先后在蒙家岭、车家庄、炭店信用社任出纳、会计等职。20xx年9月在农村金融职工大学学习，20xx年7月份调新民信用社工作。20xx年任信用社主任至今。

　　在次，我要感谢信用社领导为我们提供了一个展示自身才能的平台。这次，我竞聘的职位是彬县小章镇信用社主任。

　　我竞聘的理由和优势如下：

　　一是具备基层信用社主任的丰富经验。20xx年，同样通过竞聘上岗，我走上了信用社主任的岗位。一年来，在县信用社领导的支持和全社同志们的努力下，各项业务工作进展良好。同时，在工作中，我积累了一个基层农村信用社主任应具备的管理和领导经验。

　　二是热爱农村金融工作。通过在工作中仔细摸索及上农村金融职工大学，我对农村信用社的业务操作、帐务管理、风险化解、资产运行等规律已非常熟悉，对农村金融工作具有一种特别的热爱和钟情。

　　三是作风扎实，勇于吃苦，严于律己。我在当地农村出生，在当地学习，后又在当地工作，是彬县人民的山山水水养育了我。我从小就养成了一种不怕苦、不怕累、脚踏实地的良好作风，凡事认认真真、兢兢业业，不急躁、不冒进，实事求是，以身作则。

　　如果这次有幸能在竞聘中胜出，我将更加努力地工作，决不辜负各位领导和同志们的厚望。任期内的目标任务为：各项存款净增X万元，盘活非贷X万元，其中逾期X万元，双呆X万元，收息XX万元，扩股XX万元，利润XX万元，每年递增%为了全面完成各项目标任务，在任期内我将全力以赴抓好以下几方面工作。

　　一、以规章制度为标尺，狠抓内部管理。因为规章制度是我社经营的标尺、资产安全的屏障。所以，我作为社主任，要组织好本社职工学法、知法、懂法，增强自我约束、自我管理意识。从大处着眼，从小事做起，在严格管理上下功夫，一丝不苟，从严执纪，决不允许违规的事在我部发生。以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。管人不整人，用人不疑人。让别人做到的，自己首先做到，严格要求自己，不搞特殊化，带头执行制度，带头完成任务，勤勤恳恳、埋头苦干，上对得住组织的信任，下对得起自己的良心。

　　二、以责任心为保证，树立良好的工作作风。我竞聘小章镇信用社主任，深知责任重大。乡镇信用社主任虽然不是“官”，但是能为农民办实事;乡镇信用社摊子不大，却是农民金融的主力军。多年来，广大农民把农村信用社做为脱贫致富奔小康的“推进器”，对信用社给予了极大的支持和厚望。我深知这一点，在新的岗位上将全力以赴，强化责任意识，增强责任感，树立良好的工作作风，不怕苦，不怕累，以饱满的热情，雷厉风行的工作作风，扎扎实实，认认真真，任劳任怨，带领全社职工作做好各项工作，优质高效地完成各项目标任务，向县信用联社交一份满意的答卷。

　　三、以优质服务为法宝，树立农村信用社新形象。今年，我仍然要一如既往地抓好每一项服务，既当“指导员”，又当“战斗员”。严格操作规程，办好每一笔业务，规范各项服务，做好每一个细小环节，热心提供咨询，解答好客户的每一个提问，一心一意为客户着想，和全社员工一道以饱满的精神状态实行优质高效服务，以一言一行树立起“农村信用社是农民的朋友”的崭新形象。

　　四、以发展为主题，推动各项工作上台阶。一要增收节支，提高效益。加大盘活收息力度，压缩各项费用，杜绝胡支乱花，实行费用公开制。二要加大不良贷款清收力度，提高信贷资产质量。摸清不良资产底数，完善信贷诉讼时效，全力清收不良贷款，对全社职工实行工效挂钩办法，严格考核，做到责任、任务、奖惩“三落实”。三要选准突破口，加强信贷管理。紧紧围绕“立足农村、服务农业、贴近农民”的服务宗旨，以小额信贷为主，加大贷款投放力度，培养基本客户群体。目前正值春耕时期，拟解决农民生产资金贷款15万元，并积极扶持发展种植业和养殖业，开创新的息源

　　五、以安全为护身符，促进工作稳健发展。安全工作是我社的护身符，只要安全保证了，各项工作才能实现稳健发展。所以，我要坚决按照各项安全规章制度，严格把握好各个安全环节，坚持人防与物防并举，与全社职工签订安全合同，与有关单位签订联防协议，彻底杜绝不安全隐患。

　　各位领导、各位同志，我相信自己的工作能力，相信各位领导的眼光，相信同志们对我的信任，请大家支持我，投下您神圣的一票!

　　谢谢大家!

**信用社主任竞聘演讲稿 篇23**

　　尊敬的各位领导、各位评委：大家好!

　　我叫，现年38岁，中共党员，经济师职称，本科学历，参加信用社工作20xx年，担任信用社主持工作主任20xx年，现任海阳市东村信用社主任。

　　我竞聘联社副主任的主要优势，表现在以下“四个方面”：

　　一是，得益于始终保持与时俱进的精神状态，使我具备了坚定的政治素质和扎实的工作作风。参加工作以来，特别是担任信用社主任以来，我能够始终加强政治理论和新业务知识学习不放松，以“三个代表”和科学发展观为指导，做到了政治上坚定、业务上娴熟;能够始终认真贯彻执行国家的经济金融政策和上级的经营发展规划，做到了经营方向正确、经营效益显著;能够始终严以律已、严格要求、以身作则，做到了公正、诚实、廉洁;能够始终实事求是、开拓创新、加快发展，做到了业务工作一直领跑在全市前列。通过多年来的全面发展，我也获得了许多的政治荣誉，目前，我已经是连续两届担任海阳市政协委员职务，今年又被海阳市委市政府授予“再造海阳模范个人”荣誉称号。

　　二是，利益于多年工作经验的锻炼，使我具备了较强的经营管理和组织领导能力。1994年分门办公以来我就在基层信用社主持工作，能够积极转变经营观念，大胆开拓业务领域，调动干部职工的积极性，走进千家万户、说尽千言万语、用遍千方百计，促进了各项业务的长足发展，我所担任主任的每一个信用社，几乎每年都是先进单位。20xx年从乡镇调到城区主持东村信用社工作以来，我始终把加快发展作为第一要务，立足城区优势，正确市场定位，运用全新理念，创造性地开展了各项工作。两年来，各项存款由1.5亿多元快速增长到2.2亿多元，年增长率达到了39%;贷款由7000多万元发展到1.3亿多元，增长率达到了68%;经营效益由亏损320万元转变到盈利276万元;不良贷款下降了14个百分点。特别是我始终做到了以情感人、先交人后谈工作的一贯作风，三年来全部收回了城区范围内6个驻地村的陈欠20xx年以上的呆滞贷款本息120多万元，为优化全市的金融生态环境起到了模范带头作用和典型引路作用，受到了有关部门和地方党委政府的充分肯定，东村信用社也从此真正发挥了在全市工作的领头羊作用，走上了快速、健康发展的轨道，连续多年被评为全市先进单位。

　　三是，得益于领导和同事们的关心，使我在工作中得心应手、全面成长。多年来，我一直在领导及同事们的关心、支持和爱护下全面健康成长。组织和大家对我在工作上帮助、指导，在生活上关心、照顾，使我少走了许多弯路，分享了更多更好的经验，我也始终把组织和大家对我的信任和期望转化为工作的激情和前进的动力，无论在什么地方、无论从事哪个岗位，我都脚踏实地、努力工作、全心投入、毫无怨言，得到了组织和大家对我充分的肯定，连续10多年都被评为市级先进工作者，连续四年被授予省级先进工作者。特别是做为业务骨干，20xx年，组织上选我参加了山东省农村信用社优秀中青年干部培训班，通过在郑州金融干部管理学院系统学习的3个月，极大地提高了我的综合素质，拓展了我的工作视野，升华了我的人生价值观，增强了我的工作能力。在此，我真诚地向支持我、信任我、鼓励我的各位领导、同志们表示感谢!

　　四是，得益于多年来养成的良好学习习惯，通过不断的学习，使我具备了较强的改革创新和开拓进取意识。时代在发展，社会在进步，如果没有改革创新和开拓进取意识，就会“逆水行舟，不进则退”，被时代淘汰和落伍。近年来，我通过学习和实践相结合，具备了较高的政治理论素养，开拓和丰富了业务知识领域，先后撰写了10多篇调研文章和经验总结，先后发表在《华夏金融》、《金融界》等主流金融报刊;参与制定了《客户经理管理实施细则》、《民营企业贷款管理办法》、《会计等级管理操作规程》等多个专业、10多项规章制度。正是具备了较强的改革创新和开拓进取意识，从而使我在工作中站得高、看得远，思路开阔、思想敏捷，工作起来得心应手、游刃有余，也进一步促使我更加热爱本职工作，更加珍惜工作岗位，既脚踏实地又创造性地做好每一项工作。

　　尊敬的各位领导，各位评委，作为一名怀着强烈的进取心和责任感的农信人，我一直在尽心尽责地工作着，一直在勤勤恳恳地努力着，从来都不敢有丝毫的懈怠和放松。如果这次竞聘成功，我会在新的工作岗位上，以新的目标激励自己，以新的热情鼓舞自己，以新的思路充实自己，以新的业务充实自己。

　　我的主要工作思路是：突出一个中心、落实三个目标。

　　突出一个中心。即以实现经营效益最大化为中心，与联社班子成员紧密团结，深刻领会并认真贯彻执行省联社和烟台办事处的发展规划和工作措施，以可持续发展为基础，以集体的智慧为后盾，以创新的思路、创新的方法为动力，以经营发展目标为方向，把分管的各项工作抓好抓实抓出成绩，为加速推进全市农村信用社向现代化金融企业迈进贡献出自己微薄的力量。

　　落实三个目标。第一，以“农村文明信用工程”为总抓手，以信用户、信用村和信用企业为载体，打造营销农户小额贷款的绿色通道，建设好安全性、流动性和效益性并重的信贷管理平台，从而落实好信贷管理目标。第二，以打造农村信用社“社区银行”品牌为主线，以品牌建设为凝聚，重点开拓城区市场业务，通过不断做大、做强城区业务，进一步引领和覆盖农村金融市场，把小的效益增长点做大，把大的效益增长点做强，实现规模经营、全面发展，从而落实好品牌经营目标。第三，以业务创新为重点，不断学习新知识、应用新业务，加快中间业务和新业务的拓展步伐，把24小时银行、信通卡、承兑汇票、代收代付业务等发展壮大起来，从而落实好多渠道增收的目标。

　　尊敬的各位领导、各位评委，俗话说，事在人为，我多年来的深刻体会是，要想做好事必先做好人。如果我竞聘成功，我会在工作中时刻提醒自己做好以下“四个方面”：

　　一是要摆正位置，认清职责，当好参谋和助手。做为联社副主任应当摆正自己的位置，在自己的职责及领导授权范围内开展工作。同时，要和党组在工作上保持高度一致，做到补台不拆台，听从不盲从，办事到位不越位，不争功、不诿过，充分发挥好参谋和助手的作用。

　　二是要有全局观念。做为联社副主任必须要有全局观念，要站在联社整体工作的角度看问题、想问题，从大处着眼、小处着手。要多进行沟通和协调，使机关和基层、分工内和分工外的工作一视同仁，使上下形成合力，凝心聚力共同发展。

　　三是要具备较高的业务素质和管理经验。要对分管的各项工作了如指掌、得心应手，具备对工作的敏感性和洞察力。要能够发挥出每个人的专长，充分调动起大家的积极性，工作要合理安排，沉着、冷静地处理，促使各项工作有条不紊地开展。

　　四是要搞好团结，合作共事。团结就是力量，一项事业、一项工作，只有靠大家团结一致，才能干出成绩、干出水平。做为联社副主任尤其要搞好团结。在工作中，要注意去发现、学习他人的优点，查找 、纠正自己的缺点，识大体，顾大局，真正做到思想上同心，目标上同向，行动上同步，事业上同干，大事讲原则，小事讲风格，同心同德，携手共进。

　　尊敬的各位领导、各位评委，我正处于人生的黄金年龄，身心健康，精力充沛，敬业心强，廉洁诚实，能够全身心地投入到我所热爱的事业和工作中去。为自己热爱的农信事业工作着，我感到无比的幸福、无比的自豪、无比的充实。无论最终竞聘结果如何，我都将努力实践我的诺言：老老实实做人，扎扎实实做事。我都会以饱满的热情和百倍的信心，以十足的干劲和一流的业绩，向各位领导交出一份满意的答卷!我将坚决服从组织分配，敬业爱岗，努力工作，决不辜负组织和大家对我的信任和期望!

**信用社主任竞聘演讲稿 篇24**

　　尊敬的领导、同志们：

　　若我竞聘成功我将不辱使命，不负重望，力争做到以下几点：

　　第一、制定目标、明确职责;团结同事，放平心态;学习并领悟沟通，善于协调。强化领悟，熟悉业务，尽快实现主角转变，注重发挥农信社基层主任的职能作用;正确协调对内、外的关联，发挥桥梁纽带作用;工作上身先士卒，苦累在前，发挥自我的模范带头作用;关心爱护同志，赢得同志们的充分信任，发挥联社的凝聚作用。

　　第二、加强领悟，提高素质。一方面加强政治理论知识的领悟，不断提高自我的政治理论修养和明辩大是大非的潜质。另一方面是加强业务知识和高科技知识的领悟，紧跟时代步伐，不断充实完善，使自我更加胜任本职工作。

　　第三、扎实工作，锐意进取。既发扬以往好的作风、好的传统，埋头苦干，扎实工作，又注重在工作实践中摸索经验、探索路子，创造性地开展工作，更好的为民服务。

　　回顾过去，虽然工作上没有做出多少显著的成绩，但我一向尽心尽力、尽职尽责，感到无怨无悔!这天，我向大家说我自我，诚恳的理解大家对我工作的考评。如果能有幸竞聘农信社基层主任这个岗位，我将在今后的领悟、工作中，我将虚心向领导及同志们的领悟请教，不断提高分析解决问题的潜质，坚持创造性的开展工作。若未竞聘成功，说明我还需发奋，我都会一如既往的做好本职工作，以不辜负各位领导和同志们的期望。我会在领悟中寻找差距，在锻炼中缩小差距，在激励中寻找新的差距，发奋成为一名优秀的农信人员。述职完毕，多谢大家!

**信用社主任竞聘演讲稿 篇25**

　　各位领导、各位同志：

　　大家好！

　　策马扬鞭追日月，闻鸡起舞争朝夕。今天。我走上竞聘演讲台，心中百感交集。一是自己荣幸赶上了挑战自我、展示自我的大好时机；二是感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的同志们对我的帮助和信任。我叫田平礼，现年32岁，大专文化程度，1990年6月参加工作，先后在蒙家岭、车家庄、炭店信用社任出纳、会计等职。20\_\_年9月在湖南农村金融职工大学学习，20\_\_年7月份调新民信用社工作。20\_\_年任韩家乡信用社主任至今。在次，我要感谢信用社领导为我们提供了一个展示自身才能的平台。

　　这次，我竞聘的职位是彬县小章镇信用社主任。我竞聘的理由和优势如下：

　　一是具备基层信用社主任的丰富经验。20\_\_年，同样通过竞聘上岗，我走上了韩家乡信用社主任的岗位。一年来，在县信用社领导的支持和全社同志们的努力下，各项业务工作进展良好。同时，在工作中，我积累了一个基层农村信用社主任应具备的管理和领导经验。

　　二是热爱农村金融工作。通过在工作中仔细摸索及上湖南农村金融职工大学，我对农村信用社的业务操作、帐务管理、风险化解、资产运行等规律已非常熟悉，对农村金融工作具有一种特别的热爱和钟情。

　　三是作风扎实，勇于吃苦，严于律己。我在当地农村出生，在当地学习，后又在当地工作，是彬县人民的山山水水养育了我。我从小就养成了一种不怕苦、不怕累、脚踏实地的良好作风，凡事认认真真、兢兢业业，不急躁、不冒进，实事求是，以身作则。

　　如果这次有幸能在竞聘中胜出，我将更加努力地工作，决不辜负各位领导和同志们的厚望。任期内的目标任务为：各项存款净增x万元，盘活非贷x万元，其中逾期x万元，双呆x万元，收息x万元，扩股x万元，利润x万元，每年递增%为了全面完成各项目标任务，在任期内我将全力以赴抓好以下几方面工作。

　　一、以规章制度为标尺，狠抓内部管理。

　　因为规章制度是我社经营的标尺、资产安全的屏障。所以，我作为社主任，要组织好本社职工学法、知法、懂法，增强自我约束、自我管理意识。从大处着眼，从小事做起，在严格管理上下功夫，一丝不苟，从严执纪，决不允许违规的事在我部发生。以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。管人不整人，用人不疑人。让别人做到的，自己首先做到，严格要求自己，不搞特殊化，带头执行制度，带头完成任务，勤勤恳恳、埋头苦干，上对得住组织的信任，下对得起自己的良心。

　　二、以责任心为保证，树立良好的工作作风。

　　我竞聘小章镇信用社主任，深知责任重大。乡镇信用社主任虽然不是\"官\"，但是能为农民办实事；乡镇信用社摊子不大，却是农民金融的主力军。多年来，广大农民把农村信用社做为脱贫致富奔小康的\"推进器\"，对信用社给予了极大的支持和厚望。我深知这一点，在新的岗位上将全力以赴，强化责任意识，增强责任感，树立良好的工作作风，不怕苦，不怕累，以饱满的热情，雷厉风行的工作作风，扎扎实实，认认真真，任劳任怨，带领全社职工作做好各项工作，优质高效地完成各项目标任务，向县信用联社交一份满意的答卷。

　　三、以优质服务为法宝，树立农村信用社新形象。

　　今年，我仍然要一如既往地抓好每一项服务，既当\"指导员\"，又当\"战斗员\"。严格操作规程，办好每一笔业务，规范各项服务，做好每一个细小环节，热心提供咨询，解答好客户的每一个提问，一心一意为客户着想，和全社员工一道以饱满的\'精神状态实行优质高效服务，以一言一行树立起\"农村信用社是农民的朋友\"的崭新形象。

　　四、以发展为主题，推动各项工作上台阶。

　　一要增收节支，提高效益。加大盘活收息力度，压缩各项费用，杜绝胡支乱花，实行费用公开制。二要选准突破口，加强信贷管理。紧紧围绕\"立足农村、服务农业、贴近农民\"的服务宗旨，以小额信贷为主，培养基本客户群体。并积极扶持发展种植业和养殖业，开创新的息源五、以安全为护身符，促进工作稳健发展。安全工作是我社的护身符，只要安全保证了，各项工作才能实现稳健发展。

　　所以，我要坚决按照各项安全规章制度，严格把握好各个安全环节，坚持人防与物防并举，与全社职工签订安全合同，与有关单位签订联防协议，彻底杜绝不安全隐患。各位领导、各位同志，我相信自己的工作能力，相信各位领导的眼光，相信同志们对我的信任，请大家支持我，投下您神圣的一票！

　　谢谢大家！

**信用社主任竞聘演讲稿 篇26**

　　尊敬的各位、同志们：

　　你们好！

　　本人，今年27岁，本科学历，助理经济师，x年毕业于南开大学金融系金融专业，同年参加农村信用社工作。曾在信用社任出纳、会计，在联社原资金组织科任统计员，现任信用社会计。首先感谢各位对我的信任，给我这次竞聘内勤主任的机会。之所以参加竞聘内勤主任，是因为我具有以下四个方面优势：

　　一是具有丰富的金融理论知识。我于x年考入南开大学金融系金融专业，大学四年中，先后学习了货币银行学、会计基本原理、信贷管理等课程，打下了较为扎实的金融理论基础，参加工作五年来，我始终不忘充实自己，坚持学中干，干中学，立足本职，勤思钻研，不断丰富自我，完善自我，提高自我，使我的理论水平又有了进一步的提高，所经办的业务从未出现差错和失误，圆满完成了分配的\'各项工作任务。

　　二是具有较强的工作能力。我在日常工作中脚踏实地，诚实待人，“心诚则路正，路正则事业成”，经过多年学习和锻炼，自己的组织协调能力、分析判断能力、处事应变能力、文字组织能力、社会交往能力都有了很大提高。熟练掌握了会计操作流程和计算机新业务操作，能够独立完成信用社的会计核算，工作能力得到和同事的肯定。

　　三是具有强烈的事业心、进取心和开拓创新意识。我充分认识到只有改革和创新才是农村信用社发展的生命力所在，才能在激烈的竞争中不断发展壮大，才能促进管理水平和经营效益的进一步提高。正因为有了这种认识，我在会计工作岗位上深深感到自己的责任重大，坚定了干好工作的信念，促使我更加热爱本职工作，珍惜自己的岗位，兢兢业业、一丝不苟、认认真真的做好每项工作。四是我年富力强、身体健康，精力旺盛，具有较好的年龄优势。接受能力比较强，对新业务比较敏感，能够创造性的开展工作，进入角色迅速，并且有信心、有决心，也有能力在联社的正确下，圆满完成上级分配的各项工作任务。

　　竞聘不是为了争官。竞聘是为了充分发挥自己的水平，体现自己的能力，实现自我价值。如果竞聘成功，我的工作思路是：坚决服从上级安排，积极配合主持工作主任，以改革创新为动力，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段，以提高工作质量和经济效益为目标，当好助手、参谋，求真务实，创造性地开展工作。第一，根据新形势下业务发展的需要，不断充实自我、完善自我。首先，在理论方面，要认真研读政治、经济和金融理论书籍，进一步提高理论水平，树立正确的世界观、人生观和价值观。在工作中要坚定不移地执行的路线、方针和政策，严以律己，廉洁奉公，政治立场坚定。其次，制定学习计划，有针对性的。学习必要的管理知识，更加深入掌握各项规章制度、操作规程和业务知识，理论联系实际，将所学知识充分运用到工作当中，不断提高业务质量和工作能力。第二，围绕提高经济效益，加大内控管理力度，完善岗位责任制，使各项规章制度与业务运行相适应。严格按照联社的部署安排，以经营为中心，效益为目标，端正经营，强化效益意识，健全内控制度，加强三防一保，强化检查辅导和审计监督，确保规范、安全经营，对营业点的制度执行、重要凭证管理等方面加强检查，促进经济效益的不断提高。第三，搞好员工业务学习，组织技术练兵，提高全员素质。新业务的迅速开展需要员工素质的不断提高。在切实关心职工工作和生活的基础上，利用一切时间和机会，抓好员工的政治、业务学习，组织好岗位技术练兵，督促员工认真学习相关金融理论和金融知识，拓宽服务领域，增强服务功能，为社会更加优质的金融服务。第四，充分发挥自己的理论优势，努力完成业务经营目标。要做到及时向各项经营指标完成情况和分析资料，为决策可靠数据、有效依据。并根据实际经营状况的变化，随时提出针对性措施，实现经营目标的最终实现。

　　尊敬的各位，作为一名大学生职工，根据我本人目前的理论知识、学识水平、业务实际和工作能力，已经完全具备一个内勤主任所必须的条件，请各位、评委和同志们，根据我的现实表现、素质能力和工作实绩进行评议打分，让我伴着新年的钟声实现心中的美好愿望，像我们的信合事业一样，在新的一年有一个良好的开端！谢谢大家。

**信用社主任竞聘演讲稿 篇27**

　　尊敬的各位领导、各位评委：

　　大家好!首先，我很高兴能在那里参加农村信用社基层主任竞聘演讲活动，同时感谢组织上给了我这次参与竞争上岗的机会，透过公开、平等、竞争、择优的方式，为咱们搭建了一个发展与锻炼的平台。这次竞争上岗，我也曾度德量力，思虑再三，最后决定放平心态，参与竞聘，

　　对于即将步入“而立之年”的我，站在人生的重要起点前，我知道自我是一个平凡的人。在我从事的信用联社柜员工作上虽没有绚烂辉煌的成绩，但作为农信人三尺柜台印记着我成长的点点滴滴，我始终从未停止过追逐农信事业绚烂辉煌的脚步。我叫，今年27岁，，x年毕业于x学校，大专文化，这次农村信用社基层主任岗位实行公开竞聘，对我个人而言，对增强竞争意识，提升自身素质，是一场难得的领悟良机，还是一次用心的锻炼过程，更是一次提高自我的激励方式。作为一名贴合竞聘条件的农信人，我愿意理解组织的考验和筛选。除了自身具备农信社主任岗位务必的基本素质外，我认为有以下三点优势：

　　一、具有踏实、进取、吃苦耐劳、实事求是的工作作风

　　从出学校门到农村信用联社一线窗口柜员，我始终坚持不会就学、不懂就问，向领导学、向同事学、向实践学、向书本学，以认真负责的工作态度、务实进取的工作作风，较为出色的完成了领导所分配的各项任务，参加工作后，我利用业余时刻系统地领悟了农村信用社经营管理理论课程，对如何有效管理欠发达地区农村信用社有了新认识和见解。同时，一方面在基层信用社窗口一线柜员工作过，对农村信用社现有业务比较熟悉，对农村信用社改革与发展明白比较全面。另一方面长期亲身感受过社主任的工作方法和领导艺术，对处理复杂性问题和重要事情有必须的经验积累，这些都为自我今后更好处理岗位工作奠定了坚实的基础。

　　二、有强烈的事业心和职责感。

　　俗话说：“只有爱一行，才能干好一行”。参加工作以来，我亲身经历了农村信用社深化改革风风雨雨的艰辛历程，我始终坚信“我是信合人、信合是我家、社兴我荣、社衰我耻”的理念，用青春岁月和满腔热情与农村信用社共成长、共探索、共发展这几年来的工作使我养成了一丝不苟的作风，平和端正的心态，团结同事，虚心做人的品德。这几年来也使我经历了初出茅庐的主角转变、个人学历的深造突破、思想政治的高度升华、思维方式的辩证解放、工作方法的开拓进取、使我养成踏实负责的工作作风、取得了显著的工作成果，这使我成熟了许多，这份成熟不仅仅是思想心态的转变，更是包含了我对领导给予我的关心、支持、信任和帮忙的明白。几年来的工作领悟，更让我信心百倍、昂首挺胸地去迎接挑战!

　　三、对农信社基层主任这一岗位的明白与把握

　　思路是发展的基础，思路凝聚着发展的力量，在以服务“三农”为导向，根在农村，在农民的农信社，解决好“三农”问题，既是农村信用社生存和发展的需要，又是党和国家赋予农村信用社的重要社会职责。50多年来，农村信用社对农村经济的发展作出了突出的贡献，而今已成为农村金融的主力军和联系农民最好的金融纽带，成为农民、农业和农村经济发展不可或缺的重要支持力量。作为基层农信社主任，将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬三勤四上门的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大自办存款业务，发奋降低经营成本。同时，牢固树立服务意识，鼓励信贷员抓住节令农时农副产品上市的有利时机，坚持大额小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，现场搞好结算服务，最大限度地占领农村金融市场。

**信用社主任竞聘演讲稿 篇28**

　　竞聘人：、男、\*\*周岁、大专文化、中共党员，现任，竞聘\*办公室主任

　　多年来，我作为，在区行领导班子的正确领导和全体员工的大力支持下，紧紧围绕东陵合作银行业务经营这个中心，努力在工作中配合好各位经理，做好参谋和助手，充分发挥了办公室的联系基层和区行领导班子的纽带作用，使自己的管理水平和业绩不断提高。

　　一、爱岗敬业、恪尽职守，努力提高办公室“三服务”工作水平

　　办公室是一个综合性服务部门，事情繁杂琐碎，特别是临时任务较多。几年来，我作为办公室主任，努力做到工作力度更大一点，“三服务”水平更高一点，参谋助手作用发挥更好一点，取得了较好的成绩。一是不断提高办公效率。在参谋决策上，围绕全行决策开展全过程的优质服务，在领导决定前，做好参考信息的收集，提供可供参考的建议，在领导决策中，进行综合办调，立足全局，把握重点，主动加强同各科室的联系，帮助理顺决策中的各种关系，准确领会领导意图，在决策后，抓好高效率的落实，并根据情况变化，及时提出调整意见。在文秘信息上，20xx年组织出稿《农村合作金融简报》50期，撰写业务相关论文9篇，其中简报被市联社采纳13期，区报采纳11期，业务论文被市联社《农村金融研究》采纳2篇，在市联社文秘综合排名中列第三位，实现了信息的有效交流和传递。在督查落实上。抓住业务经营中心问题和领导的重要决策进行督查，及时拟定督查方案，将工作任务落实到基层部门，同时抓住涉及面广、工作量大、落实有难度的问题，及时进行督查督办。在会议筹备和综合协调上，较好的完成了各种会议的准备工作。立足多商量、巧安排、重说理，认真做好方方面面的协调工作。对领导交的任务，着力协调。对业务科提出的问题，主动协调，对职工反映的问题，耐心协调。在食堂管理上，本着让机关员工“吃出品味、吃出健康”的主导思想，通过大力调整饮食结构，实行营养配餐，在努力节约费用的基础上，让大家吃好，让群众满意；在大楼管理上，结合我行实际情况，不断加强大楼卫生管理，研究制定了大楼卫生管理办法，强化对大楼卫生清洁员的管理力度，实行流动红旗评比，充分地调动了临时工的工作积极性，为在大楼里办公的市联社、机关和第二营业部创造了优美、整洁的办公环境；在车辆管理上，努力实现了全年安全无事故。

　　二、竞聘人具备的优势

　　⒈长期任职办公室主任职务。我于任办公室主任至今，同时兼任是作为区行的工会主席，多年来与基层单位建立起了深厚的感情。这些都有助于我开展好办公室工作。

　　⒉多次受到上级领导的嘉奖。从\*年至\*年连续二届被省总工会评为优秀工会工作者，多年被市、区两级工会评为优秀工作者，这些都是对我工作成绩的充分肯定。

　　3、积极开展创新工作。我在办公室主任的岗位上，认真贯彻执行党和国家的金融方针政策和国务院办公厅有关规章制度，在总经理的领导下，坚持以为业务经营为中心，积极开展创新工作，20xx年，我行被市总工会评为“创新工程先进单位”。同时我所著的《围绕中心、突出创新、全面激发企业经营活力》的文章被收录到市总工会创新工程论文集。

　　4、不断加强自身品德修养。我在做好本职工作的同时，为不断提高政治素养，认真学习了政工专业理论知识。通过学习不仅使自己更新了知识，转变了观念，增强了事业心和责任感，又进一步提高了组织协调能力和分析判断能力，为我进一步做好办公室主任工作打下了良好的基础。

　　三、拟聘后的工作设想

　　如果我在这次竞聘中，能够得到领导的认可和同志们的信任，我将在总经理、副总经理的领导下，认真履行职责，努力完成领导交办的各项工作任务。一是参谋要到位。充分发挥办公室主任的参谋和助手作用，在工作中，恪尽职守、锐意创新，做到敢出主意、善出主意、会出主意，积极协助领导做好各项工作。二是主动服务。不断增强政治责任感和使命感，发挥自己的主观能动性，想领导者之所想，谋领导之所谋，积极主动地想问题，办事情，凡事把各项服务都做在领导决策前，同时注意做好经验总结，发现问题及时纠正，切实做好协调和督办工作，经常深入基层，调查研究，反馈经营管理中存在的问题和不足，为领导调整工作思路和决策服务。促进全行各项工作的顺利进行。三是工作要有创新。无论是工作思路、工作方法，都要敢干突破旧思想、旧观念的束缚，全方位、多角度地思考问题，同时进行创造性思维，讲求“拿来主义”、总结旧有经验和创造新方法，使办公室的工作充满生机和活力。四是继续保持和发扬廉洁自律、克已奉公的优良传统和作风，正视自己，摆正位置，谦虚谨慎，自觉接受领导和职工的监督。

　　各位领导、同志们，以上是我对自己的客观评价和任职后的工作想法，希望领导和同志们给我以大力的支持。

　　谢谢大家

**信用社主任竞聘演讲稿 篇29**

　　尊敬的各位评委、各位领导、同志们：

　　大家好！

　　我叫，于2xx年进入农村信用社工作，并于20xx年担任板桥社主任至今。今天，我竞聘的职位是板桥社主任。

　　我记得有这样一句话：我不能选择出生的时代，但可以用生命的灿烂为时代增光添彩；我不能决定生命的长度，但可以用加倍的风险拓展生命的宽度。此刻，我就是怀着这份对人生价值感悟的执着与信念，带着对农信社事业的梦想与追求，走上这个舞台，接受大家的评判和组织的挑选。在此，我非常感谢各位领导和同事们给我这次竞争分社主任的机会，这个岗位不仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的责任，而我参与此次竞争的信心，则是来源于对本职工作的驾驭力、锐意进取的创新力和以德服人的凝聚力。

　　首先，我先阐述一下我竞聘的优势：

　　一、我具有丰富的管理经验：

　　我于20xx年进入农信社工作，先后从事过信贷、出纳、记账，于20xx年调到水塘分社任职主任，后于20xx年担任板桥信用社主任至今。多年的工作经验，使我对所有的业务都了如指掌，特别是在主任的这1年多来，我在自身素质和管理方面都得到了进一步的提升。在工作中，我能切实做到按章做事，严格管理，并且始终保持良好的思想素质，真正做到了顾全大局，无私奉献。同时能以认真负责的态度和满腔的工作热情带头勤奋工作，并得到了领导和同事们的一致好评。

　　二、我具有谦虚谨慎，团结民主的工作作风：

　　平时我善听众言，在工作中坚持原则、以诚待人、不以权谋私、尊重领导、联系同事，主动搞好团结协调。特别是对于员工的思想工作，我能积极听取员工的意见和建议，并且关心员工的工作和生活，切实的做到了团结一心，实事求是。

　　三、我所取得的成绩：

　　在工作中，我务实基础，立足本职，在为农信社发展壮大的前提下，积极努力，并取得了一定的成绩：

　　1、20xx年被评选为先进个人。

　　2、20xx年被评选为先进个人。

　　3、在本人带领下，20xx年水塘分社被评选为先进集体。

　　“平静的湖面，炼不出精悍的水手，安逸的环境，造不出时代的伟人。”我深深地懂得，要当好农信社主任并不能纸上谈兵，重要的是要脚踏实地的干，如果此次我能竞聘成功，我不仅会履行好主任的职责，不折不扣地完成组织上交给的工作任务，而且会从以下几方面来完善自己的工作：

　　第一突破自己。基于目前日益变新的形式，原有的管理理念、方式以及方法已经不利于市场的发展，这就需要管理者的思路创新。如果我竞聘成功，我会自觉的感知新理念、适应新标准、学习新方法，不断的充实自己和提高自身能力，使自己成为适应形势发展需要的能者。

　　第二积极根据我社改革发展的需要，并结合职能、性质以及经营方式的转变，迅速调整思路，主动对接，不断思考和研究新措施，新办法，有创造性的开展工作。

　　第三我将努力搞好全社职工的团结,并且充分发挥每个职工的主观能动性，使每个职工在实现个人价值的同时也创造最高的利益。

　　第四加大营销力度，确保贷款质量。我将在业务团队中培养健康积极的营销观念，大力提高营销贷款的服务水平。同时，严把贷款发放关，重审查、明职责，以安全放贷、创造价值、服务社会为发放贷款的根本指向，并且有计划的做好资金组织工作。

　　第五努力扩大服务内涵、拓展服务领域，尽量扩展资金存量；并完善考核机制，努力在盘活资产、化解历史包袱、健全内控机制等领域进行有针对性的改革，并结合上级领导，进一步完善工作中存在的问题。

　　奥斯特洛夫斯基说过“把握生命里每一次机会，每一次挑战，让自己成为一枝自立自强的寒梅；不要害怕，不要畏惧，让自己成为一棵傲霜迎雪的松柏。”所以我今天鼓起勇气站在这里参加这次的竞聘。如果此次竞聘成功，我将不辱使命，开拓创新，用具体的行动和丰硕的业绩来回报领导厚爱和同志们的支持，如果失败，我也不会气馁，因为这就证明我还有进步的空间，证明我离上级的要求还有一段距离，这样就会给我更大的动力去完善自己，去充实自己，以迎接更多的挑战。输赢并不重要，重要的是我为农信事业的发展壮大而努力的心！谢谢大家！

**信用社主任竞聘演讲稿 篇30**

　　你们好！

　　本人，今年27岁，本科学历，助理经济师，20xx年毕业于xx大学金融系金融专业，同年参加农村信用社工作。曾在信用社任出纳、会计，在联社原资金组织科任统计员，现任信用社会计。

　　首先感谢各位领导对我的信任，给我这次竞聘内勤主任的机会。之所以参加竞聘内勤主任，是因为我具有以下四个方面优势：

　　一是具有丰富的金融理论知识。我于20xx年考入x大学金融系金融专业，大学四年中，先后学习了货币银行学、会计基本原理、信贷管理等课程，打下了较为扎实的金融理论基础，参加工作五年来，我始终不忘充实自己，坚持学中干，干中学，立足本职，勤思钻研，不断丰富自我，完善自我，提高自我，使我的理论水平又有了进一步的提高，所经办的业务从未出现差错和失误，圆满完成了领导分配的各项工作任务。

　　二是具有较强的工作能力。我在日常工作中脚踏实地，诚实待人，“心诚则路正，路正则事业成”，经过多年学习和锻炼，自己的组织协调能力、分析判断能力、处事应变能力、文字组织能力、社会交往能力都有了很大提高。熟练掌握了会计操作流程和计算机新业务操作，能够独立完成信用社的会计核算，工作能力得到领导和同事的肯定。

　　三是具有强烈的事业心、进取心和开拓创新意识。我充分认识到只有改革和创新才是农村信用社发展的生命力所在，才能在激烈的竞争中不断发展壮大，才能促进管理水平和经营效益的进一步提高。正因为有了这种认识，我在会计工作岗位上深深感到自己的责任重大，坚定了干好工作的信念，促使我更加热爱本职工作，珍惜自己的岗位，兢兢业业、一丝不苟、认认真真的做好每项工作。

　　四是我年富力强、身体健康，精力旺盛，具有较好的年龄优势。接受能力比较强，对新业务比较敏感，能够创造性的开展工作，进入角色迅速，并且有信心、有决心，也有能力在联社领导的正确领导下，圆满完成上级分配的各项工作任务。

　　竞聘不是为了争官。竞聘是为了充分发挥自己的水平，体现自己的能力，实现自我价值。如果竞聘成功，我的工作思路是：坚决服从上级领导安排，积极配合主持工作主任，以改革创新为动力，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段，以提高工作质量和经济效益为目标，当好助手、参谋，求真务实，创造性地开展工作。

　　第一，根据新形势下业务发展的需要，不断充实自我、完善自我。首先，在理论方面，要认真研读政治、经济和金融理论书籍，进一步提高理论水平，树立正确的世界观、人生观和价值观。在工作中要坚定不移地执行党的路线、方针和政策，严以律己，廉洁奉公，政治立场坚定。其次，制定学习计划，有针对性的学习必要的管理知识，更加深入掌握各项规章制度、操作规程和业务知识，理论联系实际，将所学知识充分运用到工作当中，不断提高业务质量和工作能力。

　　第二，围绕提高经济效益，加大内控管理力度，完善岗位责任制，使各项规章制度与业务运行相适应。严格按照联社的部署安排，以经营为中心，效益为目标，端正经营思想，强化效益意识，健全内控制度，加强三防一保，强化检查辅导和审计监督，确保规范、安全经营，对营业#点的制度执行、重要凭证管理等方面加强检查，促进经济效益的.不断提高。

　　第三，搞好员工业务学习，组织技术练兵，提高全员素质。新业务的迅速开展需要员工素质的不断提高。在切实关心职工工作和生活的基础上，利用一切时间和机会，抓好员工的政治、业务学习，组织好岗位技术练兵，督促员工认真学习相关金融理论和金融知识，拓宽服务领域，增强服务功能，为社会提供更加优质的金融服务。

　　第四，充分发挥自己的理论优势，努力完成业务经营目标。要做到及时向领导提供各项经营指标完成情况和分析资料，为领导决策提供可靠数据、有效依据。并根据实际经营状况的变化，随时提出针对性措施，实现经营目标的最终实现。

　　尊敬的各位领导，作为一名大学生职工，根据我本人目前的理论知识、学识水平、业务实际和工作能力，已经完全具备一个内勤主任所必须的条件，请各位领导、评委和同志们，根据我的现实表现、素质能力和工作实绩进行评议打分，让我伴着新年的钟声实现心中的美好愿望，象我们的信合事业一样，在新的一年有一个良好的开端！

　　谢谢大家。

**信用社主任竞聘演讲稿 篇31**

　　各位领导、各位同事:

　　大家好！

　　此刻站在这讲台上，我是既兴奋，又不安，兴奋的是我有这么一个机会，来挑战自己，提高自己，也为自己提供一个更大的舞台；不安的是我深知作为一名分理处的主任，责任重大，不仅要努力完成各项工作任务，还要协调好同事之间的关系，最重要的还是要通过我们分理处的这一窗口，体现我们整个合作银行良好的精神面貌和业务水平。

　　今天站这里，我认为首先是和大家进一步沟通的机会。我叫，19xx年参加信用社工作，分别从事过记账员、会计、联行柜员等工作岗位，在这几年工作经历中，我勤奋、踏实、团结同事、爱行如家，无论在何岗位，我一直在努力，在争取，也积累了一定的工作经验、取得了一定的业绩，我有吃苦耐劳、不断进取的精神，我能勤勤恳恳的做好任何工作。

　　其次，我想谈一下对我这次竞聘的岗位，分理处主任的一些认识。我认为作为分理处的主任，应从以下几方面做好工作：

　　一、团队精神。

　　拥有一个好的团队，才能创造一流业绩。通过关心员工，体谅员工，发挥每位员工的潜能，树立每位员工的责任心和使命感。协调好员工之间的关系，增强凝聚力，形成融洽的同事关系。

　　二、优质服务。

　　树立把鸣阳分理作为展示合行风采的平台的理念，以服务至上为宗旨，接待客户礼仪大方，以过硬的业务素质为客户提供优质服务、超值服务，时刻不忘为客户排忧解难，逐步建立长期稳定的客户群。

　　三、工作目标。

　　存款是立行之本，一方面要积极发挥每位员工的主动性，寻找新的储源。另一方面要通过加大宣传，逐渐扩大存款规模。确保完成今年的存款任务1800万，并在此基础上有一个新的突破。

　　四、内部管理。

　　银行的工作性质必须要有严格管理制度。做好内部管理工作，认真履行岗位职责和操作规程，遵守合行的各项规章制度，搞好环境卫生，做好安全保卫工作，确保安全经营无事故。

　　我清醒的意识到，光有计划不够，光有承诺还不行，新的岗位给我带来新的挑战，也我带来了新的机遇，我会以自己的实际行动来证明。请大家相信我，我会在这平凡的岗位上努力、踏实、勤勉的工作，共铸合行的辉煌明天。

**信用社主任竞聘演讲稿 篇32**

　　尊敬的各位领导

　　你们好：

　　首先感谢各位领导对我的信任，给我这次竞聘内勤主任的机会。之所以参加竞聘内勤主任，是因为我具有以下四个方面优势：

　　一是具有丰富的金融理论知识。

　　我于××年考入××大学专业，大学四年中，先后学习了货币银行学、会计基本原理、信贷管理等课程，打下了较为扎实的金融理论基础，参加工作××年来，我始终不忘充实自己，坚持学中干，干中学，立足本职，勤思钻研，不断丰富自我，完善自我，提高自我，使我的理论水平又有了进一步的提高，所经办的业务从未出现差错和失误，圆满完成了领导分配的各项工作任务。

　　二是具有较强的工作能力。

　　我在日常工作中脚踏实地，诚实待人，“心诚则路正，路正则事业成”，经过多年学习和锻炼，自己的组织协调能力、分析判断能力、处事应变能力、文字组织能力、社会交往能力都有了很大提高。熟练掌握了会计操作流程和计算机新业务操作，能够独立完成信用社的会计核算，工作能力得到领导和同事的肯定。

　　三是具有强烈的事业心、进取心和开拓创新意识。

　　我充分认识到只有改革和创新才是农村信用社发展的生命力所在，才能在激烈的竞争中不断发展壮大，才能促进管理水平和经营效益的进一步提高。正因为有了这种认识，我在会计工作岗位上深深感到自己的责任重大，坚定了干好工作的信念，促使我更加热爱本职工作，珍惜自己的岗位，兢兢业业、一丝不苟、认认真真的做好每项工作。

　　四是我年富力强、身体健康，精力旺盛，具有较好的年龄优势。

　　接受能力比较强，对新业务比较敏感，能够创造性的开展工作，进入角色迅速，并且有信心、有决心，也有能力在联社领导的正确领导下，圆满完成上级分配的各项工作任务。

　　竞聘不是为了争官。竞聘是为了充分发挥自己的水平，体现自己的能力，实现自我价值。如果竞聘成功，我的工作思路是：坚决服从上级领导安排，积极配合主持工作主任，以改革创新为动力，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段，以提高工作质量和经济效益为目标，当好助手、参谋，求真务实，创造性地开展工作。

　　第一，充分发挥自己的理论优势，努力完成业务经营目标。

　　要做到及时向领导提供各项经营指标完成情况和分析资料，为领导决策提供可靠数据、有效依据。并根据实际经营状况的变化，随时提出针对性措施，实现经营目标的最终实现。

　　第二，围绕提高经济效益，加大内控管理力度，完善岗位责任制，使各项规章制度与业务运行相适应。

　　严格按照联社的部署安排，以经营为中心，效益为目标，端正经营思想，强化效益意识，健全内控制度，加强三防一保，强化检查辅导和审计监督，确保规范、安全经营，对营业网点的制度执行、重要凭证管理等方面加强检查，促进经济效益的不断提高。

　　第三，搞好员工业务学习，组织技术练兵，提高全员素质。

　　新业务的迅速开展需要员工素质的不断提高。在切实关心职工工作和生活的基础上，利用一切时间和机会，抓好员工的政治、业务学习，组织好岗位技术练兵，督促员工认真学习相关金融理论和金融知识，拓宽服务领域，增强服务功能，为社会提供更加优质的金融服务。

　　第四，根据新形势下业务发展的需要，不断充实自我、完善自我。

　　首先，在理论方面，我会认真研读政治、经济和金融理论书籍，进一步提高理论水平，树立正确的世界观、人生观和价值观。在工作中要坚定不移地执行党的路线、方针与政策，严以律己，廉洁奉公，政治立场坚定。

　　其次，制定学习计划，有针对性的学习必要的管理知识，更加深入掌握各项规章制度、操作规程和业务知识，理论联系实际，将所学知识充分运用到工作当中，不断提高业务质量和工作能力。

　　各位领导，各位评委，如果我能得到您的信任，我会万分感激，我会以大家的支持为动力，锻炼自己，提高自己，在工作中踏踏实实做事，在生活中认认真真做人。用我的热情、善良、诚实、坚忍，在人生的大舞台上，找到属于我自己的位置，演绎好属于我自己的角色，实现我自己的人生价值！

　　我的演讲结束，谢谢大家。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找