# 部门竞聘工作演讲稿

来源：网友投稿 作者：小六 更新时间：2025-05-21

*部门竞聘工作演讲稿（精选3篇）部门竞聘工作演讲稿 篇1　　亲爱的老师、同学们：　　大家好!　　我是，今天我想竞选班长。　　我认为班长首先要有一颗爱班级、爱同学的心，要能团结关心帮助同学;二是要以身作则，遵守纪律，认真学习成绩好;三是要做好老*

部门竞聘工作演讲稿（精选3篇）

**部门竞聘工作演讲稿 篇1**

　　亲爱的老师、同学们：

　　大家好!

　　我是，今天我想竞选班长。

　　我认为班长首先要有一颗爱班级、爱同学的心，要能团结关心帮助同学;二是要以身作则，遵守纪律，认真学习成绩好;三是要做好老师的小助手、小帮手，成为架在老师与同学之间的一座桥梁。

　　固然我没有当过班长，缺少经验，但是我会认真做好的，我想和大家一起努力，争取让纪律红旗永远挂在我们班级。

　　班长就是要为大家服务，就是要帮大家做事情，只有心中经常想到班里的事，才有资格当班长。

　　我相信我会做好的。

　　亲爱的.老师和小伙伴们，请给我一次锻炼的机会吧!请大家支持我，投我一票。

　　谢谢大家!

　　我很想当班长。

　　因为班长可以锻炼我的能力，当班长必须要负起责任来，能为全班同学做个好榜样!

　　当了班长以后，就能够很好的协助老师做好班里的工作，以及学校的各种事情，为班级服务，为同学服务，负起当班长的责任，同时还能锻炼我自己的能力。

　　请同学们投我一票，谢谢大家!

**部门竞聘工作演讲稿 篇2**

　　尊敬的各位领导、同志们，你们好!

　　我非常荣幸能有这样一个机会，在各位领导和同志们面前做竞聘演讲。

　　对我个人来讲，我想这不仅是一次竞争，更是一次对自己的检验、学习和锻炼。下面我就把自己竞争教导处主任的一些想法，向各位领导和同志们汇报一下。

　　对于我来说，作为一名女性，已走过了xx年的人生历程，说不上年轻了。在竞争激烈、机遇与挑战并存的今天，我本着检验、学习、提高的目的走上了今天的演讲台。我要感谢这个时代，是时代给了我又一次机会;也要感谢在坐的各位，是你们给了我无比的勇气和信心。

　　xx年我毕业于原职业高中幼教专业，可以说是科左后旗培养出的第一批幼儿教师之一。xx年调入旗幼儿园工作。之前，在甘旗卡第四小学任教。工作后，一直坚持学习，先后完成了内师大中文函授的进修学习。

　　在旗幼儿园工作的x年里，我体会到了从事这份工作的责任和光荣，也体会到了其中的艰辛和不易，更为能够在这个队伍中一天天成长起来、成熟起来而感到自豪。俗话说“人生百年，立于幼学”，幼儿教育素来被称为“向下扎根的教育”，这句话十分生动地描绘了幼儿教育在人的终生发展中的地位。孩子如同一棵棵嫩绿的幼苗，需要我们去呵护、去浇灌。所以，今天我想竞争教务处主任，一是为了更好的锻炼自己，二是更好地服务于幼儿教育事业。

　　我作出这个选择，主要基于以下两方面的考虑。首先，在过去的x年里，我一直从事教务处副主任工作，积累了丰富的工作经验。其次，我有搞好服务的自觉意识，热爱幼教事业，甘愿无私奉献。

　　如果今天，我竞争上了这个岗位，我将更加努力做好这项工作，以优异的工作实绩，不辜负各位的厚望。

　　第一，摆正位置，当好助手。

　　在工作中尊重园长的\'领导，不越权，不越位;积极思考，建言献策;团结全园所有同志，共同做好幼教工作。

　　第二，加强学习，提高素质。

　　今后一定加强各方面知识的学习，向书本学，向周围的各位同事学习。

　　第三，与时俱进，开拓创新。

　　一个单位没有创新，她就不能前进。我将在幼儿教育教学中做到有所创新、有所收获，力争始我园的幼教工作走上科学化、规范化的轨道。

　　最后，我借用清代著名的小说家蒲松龄的这幅对联：“有志者，事竟成，破釜沉舟，百二秦关终属楚”，“苦心人，天不负，三千越甲可吞吴”结束我的演讲，并与每位竞争者共勉。

　　我的演讲结束，谢谢大家!

**部门竞聘工作演讲稿 篇3**

　　尊敬的各位、各位评委：

　　你们好！

　　首先应感谢为我们创造了这次公平竞争的机会！今天我非常荣幸地在这里参加两个项目的营销主管岗位的竞聘演讲，同时借此感谢和我一起工作的各位兄弟姐妹在工作中对我的关心和支持！我十分珍惜这次的竞聘机会，无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程其本身就意义重大，并希望能通过这次竞聘得到锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高。相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个大的转折点。

　　我XX年12月到参加工作，当置业顾问，主要在营销部工作。初到，看到先进的硬件设施、完善的市场服务、至诚的服务理念、和谐的人文氛围、深邃的企业文化、广阔的个人发展空间给我留下非常深刻的印象，它深深地震撼着我的心灵，感受到的是移动美好的未来，灿烂得前景。使我坚信：选择了移动就是选择了人生发展的机遇。自从进那天起，我就立志要把分给的工作任务做好，的兴衰系于每一个员工，每一个员工都要在自己的工作岗位上尽职尽责，我作为其中的一员就责无旁贷。为了把自己的工作做好，我虚心向老同志和身边的兄弟姐妹们学习，尽快熟悉业务，由于自己的工作是开卡，作为一名开卡员，就是经营发展的一员后勤兵，三年多来的实践工作使我养成了视移动为自己的家的工作作风，三年多来任劳任怨，热情服务，按时作息，从不离开工作岗位，和身边的姐妹们、同志们团结一致，和谐工作，从来没有在工作中造成任何损失。卡是竞争中的“子弹”，没有卡，便没有了竞争的武器，何从谈发展。

　　而卡的及时开通和售后服务的处理，是赢得信誉的不可忽视的一个重要环节。我深深的知道自己的工作在某种程度上代表着的形象。因此，几年的工作中，客户选上的卡及时开通，对客户使用中要查询的个别问题，热情为他们服务，从来不搪塞推诿。并且，还在工作之余积极挖联通用户，发展新用户，利用亲朋好友同学等关系，向他们宣传移动，动员使用移动卡。

　　总是默默地为的发展尽自己微薄的力。积沙成塔，集腋成裘。我相信自己和全体员工的点点滴滴的工作将会汇集为源源不断地滚滚财源！

　　在一年多的工作中，我也积累了不少的工作经验，在这次的竞聘中，我觉得自己有很大的优势竞聘销售主管的岗位，我具备以下优势：

　　第一、我有一颗热爱、热爱本职工作的强烈的事业心和责任感。干好任何一项工作的前提和基础就是要有一颗爱心。我有这样一颗爱心，我相信自己能够把本职工作做好。

　　第二、几年来的工作锻炼了我较好的心理素质。我从不因心情而影响工作、干净干事、干练干事，具有一定的果敢决策和组织协调能力。同时具有工作积极进取的信心和勇气，就拿这次竞聘来说，我站在这里，就是在迎接挑战，从挑战中发现自我、改进自己的不足，也想通过自己的行为向大家证明：敢于发出挑战并迎接挑战的员工，是永远的挑战者！既然是挑战，就一定会有成功会有失败，如果这一次失败了，说表明我还存在许多问题和不足，我会更加努力的磨练自己，提高自己。

　　第三、我对人热情，办事耐心。这一点，对一个营销主管来说是不容忽视的素养。营销本身就是服务。对自己身边的姐妹弟兄们我会对他们作认真细致的工作，我会关心他们的工作和生活。对自己的顾客我会用微笑向他们展示移动服务窗口的热情。耐心倾听他们的要求，细心处理他们的每一件事，用心解决他们的投诉。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找