# 乡镇中层竞聘演讲稿

来源：网友投稿 作者：小六 更新时间：2025-05-25

*乡镇中层竞聘演讲稿（精选28篇）乡镇中层竞聘演讲稿 篇1　　尊敬的各位领导、同事们：　　大家好!　　很高兴能够与大家一齐参加这天的竞聘活动，这也是我和在座的各位为我处今后的发展充满信心、为我处的壮大尽职尽责的集中体现，这天我本着“认识自己，*

乡镇中层竞聘演讲稿（精选28篇）

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇1**

　　尊敬的各位领导、同事们：

　　大家好!

　　很高兴能够与大家一齐参加这天的竞聘活动，这也是我和在座的各位为我处今后的发展充满信心、为我处的壮大尽职尽责的集中体现，这天我本着“认识自己，相信自己”的原则，来竞聘“市场开发科科长”这一职务，期望得到领导及各位同事的肯定。

　　首先我简要介绍一下我参加竞聘的基本条件：

　　1、参与和组织了连徐高速E7标和丹拉5合同项目实施性施工组织设计编写;

　　2、在项目一向从事经营管理工作、开发工作程序也清楚;

　　3、熟悉计算机的基本操作和预算软件的使用;

　　4、大学期间英语透过国家四级考试，20xx年透过交通部造价工程师考试;

　　我的自我评价是极易适应新环境，有较强的团队协作精神，具有必须组织管理潜力，做事认真踏实，执着肯干。

　　我信奉的人生格言是：没有激流就谈不上勇进，没有山峰就谈不上攀登。

　　我于1996年7月毕业于重庆交通学院桥梁及结构工程系，同年8月分配到天津工程处工作，至今已有7年了。多年来，以“为祖国的公路事业无私奉献自己的青春”这一崇高理想作为自己的人生理念，在实际学习和工作中一步一步的发展并成熟起来。先后参加了南昌药湖高架桥、南昌八一大桥一江两岸工程、连徐高速公路E5、E7工程及丹拉高速公路天津南段5合同的施工建设，从一名基层的技术员到工程部部长，再到项目总经济师，每一步都凝聚着领导的信任，浓缩着艰辛和汗水，每一步都是自身价值的升华，每一步又都是我人生一个新的起点.当用自己多年积累的经验和所学去解决施工中所遇到的问题的那一刻，我是那么的自豪，感觉自己得到了路桥工作者为之努力的东西---所学应有所用。

　　20xx年是天津工程处实行“两层分离”体制改革的第一年。要求项目中标后务必有切实可行的标后预算，其预算结果作为处与项目签定承包合同的重要依据，因此做好这项工作是十分关键的，但是，怎样样的去做，做到什么样的程度，对我们这些第一次接触它的人来说，无疑是一次挑战，没有人切实的做过，更谈不上成熟的管理经验，只有靠自己，靠我们的勇气、实力与勤奋。在黄春艳科长的带领下，以各施工项目为活动基础和调研平台，了解各地区的物价水平及市场平稳状况，掌握各项目实际施工生产过程中各施工环节的具体状况，汇总各地区的市场基价，以自己的的努力作好合理的标后预算，为领导的决策带给原始依据，并为项目的各方面运行起到了用心作用，也为“两层分离”体制在我公司的实施和发展打下了良好的基础。

　　进步是自我学习和自我总结的一个体现，只有不断的总结自己的所做和所学，才能有不断的进步和提高.几年来，本人透过在实际工作中的细心学习和虚心请教，掌握了多种施工工艺和流程，如板梁预制及吊装、挤密碎石桩和强夯处理液化砂土、钻孔灌注桩、高填挖方路基等.此间由我带领的TQC质量管理小组编写的“采用全面质量管理法保证干振碎石桩施工质量”的QC成果获得由中国质量管理协会、中华总工会等评选的“全国优秀质量管理小组”称号.我还用心参加了公司举办的多种学习班和天津大学的工商管理学习班，总公司举办的深水基础斜拉桥施工和造价工程师培训班等。在超多的学习过程中，我开阔了视野，扩大了自己的知识面，使自己对“技术经济”这一新兴词汇有了更深更彻底的理解，我坚信只有不断的学习才能不断的进步，只有不断的学习才能跟得上时代的步伐，也只有不断的学习才能更好为我们路桥的事业服务。

　　在知识经济日益发展的这天，为了使自己适应当代的潮流，在工程理论上更深一步地得到提高，本人透过业余时间的不断努力，于20xx年考取了天津大学在职工程硕士学习班，目前，基础课程已经全部结束，不断的理论联系实际，使自己在质的方面得到提高，我相信马克思的这一理论---量的积累必然导致质的变化。

　　市场开发能够说是我们企业生存发展的源头，俗话说：“巧妇难为无米之炊“，如果没有建设工程，那么再会经营的能手也只能望洋兴叹。重要的工作往往伴随着辛苦，这是众所周知的事情，但是，只要我们有一种不可替代的职责感，一种工作的热情再加上一颗进取心，我想我们必须会把这项工作做得更好。如果竞聘成功，我会把信息搜集、储备工作放在首要位置，在此基础上作好开发工作。

　　本次的竞聘，是一次实力与勇气的切磋，也是我个人对天津工程处奉献热情的一次充分表白，我愿在实际工作过程中理解各位领导及同事们对我的监督与指导，更期望我能够在这次竞聘活动中得到各位领导的和同事们的信任和支持.

　　不管结果如何，我都会坦然理解，因为自然界没有风风雨雨，大地就不会春华秋实!我也把这句话送给所有在座各位的同事们，最后，预祝这次的竞聘活动圆满成功。

　　谢谢大家!

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇2**

　　各位领导、各位同事：

　　大家好!首先感谢镇党委政府给予我这次展示自己的机会!中层干部竞聘演讲实行公平、公正、公开的竞争上岗，我一是坚决拥护、二是积极参与。本着锻炼自己，为大家服务的宗旨我站在了这里，希望能得到大家的支持。

　　今天，我竞争的职位是镇团委书记和组织员，我深知，职位意味着责任和义务。理由有四点：

　　1、20xx年担任团的职务以来，积累了较为丰富的团委工作经验，对团委工作业务也比较熟悉。

　　2、团委和组织员两个岗位存在必然联系，因为团委工作必须坚持党建带团建，还有团委的“推优入党”工作，可以更好地为党输送新鲜血液，所以我认为两个岗位工作的有利结合可以更好地发挥党和政府的助手功能。

　　3、我具备较高的政治素质和良好的敬业奉献精神。20xx年6月我光荣地加入了中国共产党，在八年多来的农村基层工作经历，工作认真负责，勤勤恳恳，培养了我严明的组织纪律性，吃苦耐劳的优良品质，相信这是干好一切工作的基础。

　　4、我认为这有利于提高自己的综合素质，全面发展自己。我觉得越是新的工作越富有吸引力和挑战性，越是能够学到新知识，开拓新视野，挖掘新潜力。挑战与机遇同在，压力与动力并存，这次中层竞聘演讲稿，目的在于锻炼自己，提高自身综合素质，从而在今后更好的为人民服务。

　　综上所述，我自认为已具备了担任镇团委书记和组织员的基本条件，如有幸竞职成功，我将迅速找准自己的位置，在党委政府和上级团委的领导下，做好：

　　一、服务青年，在锐意进取中全面提高青少年道德素质

　　通过抓学习,全面提高团员青年素质;抓活动,不断健全青少年思想道德建设参与体系;抓举措为农村困难青年献计献策。

　　二、加强和完善团的各级组织，不断加强团的自身建设;

　　三、我镇现有\*\*个团支部和\*\*个党支部，共有团员多名，党员\*名，是两支很有活力的队伍，建设好这两支队伍，使之成为我镇的改革发展、安全生产、经营、增收节支中的骨干和主力军，显得尤其重要。因此我努力在“五项工作”上下功夫：

　　1、抓好队伍建设，打造极聚向心力、战斗力的团组织。

　　2、选准载体，大力营造宣传氛围，达到党团两个组织相互影射，共同提高。

　　3、推进阵地建设，着力抓好青年文明号建设和青年活动中心示范点建设。

　　4、切实做好服务青少年的工作。

　　5、做好党建和团建的有利结合，当好助手。

　　最后，协助、配合党委政府做好各项党政重点工作，切实当好中层干部竞聘演讲稿的角色。

　　各位领导、同事们，古人说：“不可以一时之得意，而自夸其能;亦不可以一时之失意，而自坠其志。”竞争上岗，有上有下，无论上、下，我都将以这句话自勉，一如既往的勤奋学习、努力工作。

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇3**

　　本人1994年毕业于苏州大学政治系，历任汤家初中政史地学科教研组长、班主任、工会主席、教务副主任、教务主任，20xx年入党，20xx年取得中学一级教师职称，20xx年取得本科学历。

　　今天,我竞聘的岗位是教务主任，16年工作的经历,我具备了以下有利条件：

　　一、有勤勤恳恳、默默奉献的敬业精神

　　从教16年来，我有较强的事业心和责任感，爱岗敬业，默默奉献，虚心好问，我无论从事什么工作，都能从大局出发，干一行、爱一行、专一行，不少工作时效性、原则性都很强，我都能想方设法、准确、及时完成工作任务.

　　2、有较为扎实的专业知识。

　　胜任初中政治和历史的循环教学，强势推进学程导航的授课范式，构建有效课堂、高效课堂，追寻和谐课堂、理想课堂，教学效果显著，历年来所任课班级平均分列学校之首，发表教育教学论文多篇。

　　3、有较为丰富的实践经验和较强的工作能力与管理能力。

　　有6年的班主任工作经历，所带班级班风正、学风好，特别的是20xx届，重点高中录取人数、普通高中录取人数和初中后升学率均居年级之首。

　　作为学校的工会主席，在学校党支部的领导下，积极开展好工会工作，认真落实五必访，开展了一个教师至少帮扶一个困难学生的168爱生工程，组织教职工向灾区的捐款活动和帮扶困难群体的一日捐活动，实施了每天锻炼一小时，健康生活一辈子的园丁健身工程，积极开展新老帮扶的青蓝工程、名师工程、同伴互助工程。

　　担任教务主任期间，参与、策划、主持多项了重要活动，包括：海门市首届初中生经典诗文诵读、南通市教科研课题的开题、海门市级的多次教研活动、英语口语中考、理科实验操作考核、达标创特等。

　　从20xx年任教务主任以来，我积累了丰富的工作经验，炼就了做好教务工作所需的组织领导、上下协调、答疑解惑等多方面的能力。因此，我所承担的工作经常受到上级有关部门赞扬，使单位领导省心，教职工放心。在学生、家长和教师心目中，具有较高的威信和较好的教师形象

　　假如我有幸竞聘成功，我将继续发扬我的长处，协助校长做好教务处工作，认真履行岗位职责，细化教学过程管理，组织教师扎扎实实开展课堂教学改革，加强教研科研、教学反思的力度，提高教学质量，为使我校成为农村初中的品牌而不懈努力。同时，树立为学校、教师、学生、家长的服务意识，成为你们的合作伙伴。

　　竞职，和申办奥运会一样，重在参与。我的参与，也许只是今天的一小段插曲，但我仍以最诚挚的态度寻求大家的帮助和支持。相信我，我一定不会辜负您的期望!

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇4**

　　尊敬的领导、同事：

　　你们好!我很高兴能在这里参加部机关中层干部竞聘演讲稿活动。年轻”是我今天参加演讲的最大理由与资本;“给自己一次机会”是我牢牢记住的原则，我坦然参加这次活动主要有两点原因：

　　1、市委组织部开展中层干部竞争上岗活动是贯彻落实《深化干部人事制度改革纲要》精神，推进干部人事制度改革的一项重要举措，对于提高部机关干部队伍整体素质，促进机关干部的成长和各项工作顺利开展有着重要意义，对于全市干部人事制度改革的深入进行和在全市营造积极向上、创先争优的良好氛围也将产生积极的影响，作为组织部的一员，我积极拥护部务会的决定，认真参加此活动。

　　2、就个人而言，这样的活动能给我一次学习的机会，能给我一次锻炼的机会，能给我一次进步的机会。参与活动，我能向各位前辈学习兢兢业业干工作的态度，学习你们慷慨呈词做演讲的风度，学习你们所有让我敬佩的地方。我能取你们之长补已之短，也能让自己经历报名时的犹豫，写稿时的沉思，演讲时的紧张这样一个过程，让自己在“竞争”的大熔炉中经受考验，积蓄力量，在活动中成长。

　　其实，对于本次竞争上岗，我知道凭的是工作能力，看的是工作成绩，比的是学校中层干部竞聘演讲稿工作经验，是一次综合实力的大比拼。“年轻”又成为我站在这台上最没有底气的原因，特别是来部里的时间短，缺少许多业务知识，缺少工作经验，也缺少处理复杂问题的能力。

　　各位领导，各位同事：红花虽美还须绿叶配。“不想当将军的士兵不是位好士兵”。记得有位哲人说过“男人与女人最大的区别不是在性别上，而是男人的肩膀永远比女人宽”，是啊!我是一位年轻的男人，我的肩上有着更大责任。最后，我想用一句话来结束我的演讲：“年轻人，抓住你的机会，永远莫说自己不行!我的竞职演讲稿完毕，”谢谢!

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇5**

　　尊敬的领导、同事：

　　你们好!我很高兴能在这里参加部机关中层领导竞聘。年轻”是我今天参加演讲的最大理由与资本;“给自己一次机会”是我牢牢记住的原则，我坦然参加这次活动主要有两点原因：

　　1、市委组织部开展中层干部竞争上岗活动是贯彻落实《深化干部人事制度改革纲要》精神，推进干部人事制度改革的一项重要举措，对于提高部机关干部队伍整体素质，促进机关干部的成长和各项工作顺利开展有着重要意义，对于全市干部人事制度改革的深入进行和在全市营造积极向上、创先争优的良好氛围也将产生积极的影响，作为组织部的一员，我积极拥护部务会的决定，认真参加此活动。

　　2、就个人而言，这样的活动能给我一次学习的机会，能给我一次锻炼的机会，能给我一次进步的机会。参与活动，我能向各位前辈学习兢兢业业干工作的态度，学习你们慷慨呈词做演讲的风度，学习你们所有让我敬佩的地方。我能取你们之长补已之短，也能让自己经历报名时的犹豫，写稿时的沉思，演讲时的紧张这样一个过程，让自己在“竞争”的大熔炉中经受考验，积蓄力量，在活动中成长。

　　其实，对于本次中层竞聘，我知道凭的是工作能力，看的是工作成绩，比的是工作经验，是一次综合实力的大比拼。“年轻”又成为我站在这台上最没有底气的原因，特别是来部里的时间短，缺少许多业务知识，缺少工作经验，也缺少处理复杂问题的能力。如果今天的竞争是运动场上的一场篮球赛，首先我是一名真实的观众，在为我们的主力队员呐喊、助威，营造拼打的气氛;或许我是一名卖力的替补队员，在等待着一次上场的机会，渴望着能贡献一二分。当然，这样的机会只有“教练”说了算，需要的是天时、地利、人和。假若我有幸上场了，[第一范文]在各位老师的大力支持与精心指导下，我定会卖力工作，记得某位领导说过“只要你把公家的事当自己的事来做，就没有干不好的事业，就没有做不成的工作”!

　　各位领导，各位同事：红花虽美还须绿叶配。“不想当将军的士兵不是位好士兵”。记得有位哲人说过“男人与女人最大的区别不是在性别上，而是男人的肩膀永远比女人宽”，是啊!我是一位年轻的男人，我的肩上有着更大的责任。最后，我想用一句话来结束我的演讲：“年轻人，抓住你的机会，永远莫说自己不行!”谢谢!

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇6**

　　各位领导、同事：

　　我叫，现年xx岁。于x年x月x日参加工作至今。一直从事分厂划线工作，工作中对产品以及工序、加工设备、加工范畴、物料特性都有所了解。在去年代理副组长一职中，带领本小组认真负责的完成分厂下达的各项任务和指标。在近一年代理小组副组长期间，针对小组的机台和劳动量进行了些合理的调配。

　　工作中认真学习和贯彻公司现场管理理念，着实推进TPM和5S管理。在此十分感谢分厂领导给于我一个公平竞聘上岗的机会，此次我将竞聘分厂精工段镗划组副组长一职。

　　在履行职责方面，我将不断学习并强化决策管理。组织好每一位工作成员，及时完整生产各项任务。并严格要求安全方面和质量技术等规范操作，防范操作风险，确保产品质量与生产的正常开展。

　　我个人认为做一个好的，小组领头人要具备有良好的群众基础、协调能力和沟通能力。更要具备过硬的理论基础和实际操作能力。要懂得资源分享，不能墨守成规，要敢于创新，我这里所说的资源是指工作经验和技术分享。

　　做为班组长，做为分厂工段的“兵头将尾”。班组长个人的中和素质和管理水平，会直接影响到班组生产和工作。做为班组长一；是要解放是思想，转变观念。（细想支配行动，有什么样的观念就有什么养的行动。）二；是要虚心求教，开拓视野。（由于受主观和客观条件的限制，人的思想意识都有不同程度的限制，人的思想意识都有不同的局限性，班组长也不例外。）三；是要大胆尝试，勇于创新。（班组长长期战斗在生产第一线，对生产经营的弊端和不切实际的地方十分了解。对班组建设中的薄弱环节也心中有数，这就需要哪出勇气大胆进行改革创新。）

　　做为班组长要不断的、继续的加强学习，积极进取，不断提高自己的综合素质和创新能力，不断改进工作中的薄弱环节，提高工作质量。明确自身责权，在班组管理中不墨守成规，生产中不断提出新的设想和办法。努力提高安全管理水平，提高产品质量、生产效率、降低生产成本。严格进行班组考核，充分调动全班组人员的生产积极性，用真挚的情感认真负责的态度凝结班组全体成员。

　　竞争出人才，竞争出效益，我将以这次竞争上岗为自己工作的新起点，与大家一起积极努力，为共创新业绩而勤奋工作。

　　如果在此次竞岗中得到领导和同志们的支持，得以继续担任镗划组副组长一职，我将对本小组今后工作和生产中加以监督与跟进，防止出现的各种问题，并及时加以修正和改善，集思广益给出想法和意见。

　　特此申请；望各位领导予以批示

　　此致

　　敬礼

　　谢谢！

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇7**

　　我知道自已要做好流管站站长这一岗位的工作，有较大的.压力，存在较多不利条件，我将从零开始，学习计生政策，钻研流动人口工作业务，转换工作角色，熟悉工作情况，尽快进入新的工作状态，尽自己最大努力做好工作。(陈金钱)

　　岗位竞聘标志着工作有一种危机感、紧迫感，人人要有一种压力，要把压力变为工作动力。

　　竞聘岗位并不重要，重要的是我们今后怎样努力工作，珍惜每个工作岗位，服务群众要有真情，少说不，多说行，真心诚意做人，踏踏实实干事。(羊茂天)

　　作好企办主任要千方百计多动脑筋，在引资、引企、引人才方面下功夫，勤跑企业，大力发展来料加工，增加农民收入，增加我镇税收。(陈知言)

　　参加工作以来，我也真切感受到，工作是幸福的，工作是快乐的，工作是靠大家共同协作完成的，离开了各方的支持和关心，将一事无成。

　　有人说“打红五”可以完全暴露一个人的性格，那么，从诸如在办公室里扔一片纸屑或烟头这些生活细节里，可以看出一个人的本质世界。(史红正)

　　作为一名农村工作片片长，大多数时间、大部分工作都是配角，首先要任劳任怨，起模范带头作用;其次工作热情要高，没有工作热情，无论有多强的工作能力也是不行的;再次要处理好上下、左右之间的关系，要吃透上面，摸准下面，理好左右，围绕中心。

　　(卢平坚)

　　山再高，高不过人，困难再多，办法总比困难多!我相信在镇党委政府的重视下，在各位的大力支持下，在计生办及全体计生联络员的共同努力下，发挥团队精神，探索新方法，新措施，我们一定会做好这项被称为天下第一难事的工作。(施小红)

　　工作仅有理想、信心还远远不够，必须还有一定的工作思路和举措，安企业主之心，加快做大产业;知职工之心，维护好职工的合法权利;解企业主和职工之忧心，开展娱乐活动，活跃企业文化;我将通过自己的勤身给我镇换来更多的“真金”。(周瑞明)

　　在今后的工作中，我要勤奋努力，公正廉洁，不骄不躁。加强自身修养，不断充实完善自己，提高综合素质，当好领导参谋，提高认识，超前思维，创造性地开展工作，把问题想在前，把工作做在前。

　　中层干部是我追求的一个方面，但不是我人生的唯一。我会微笑着面对失败，也期待着城建办主任这个平台，给我一次学习、锻炼的机会。我将进一步发挥主观能动性，使城建办成为学习型、务实型、效率型的办公室。(黄响东)

　　假如我能进入中层岗位，我一定会对照岗位，敬业工作，不辜负领导和同志们对我的期望，全面完成党委、政府交给的任务。假如不成功，我会以一颗平常心，正确对待，努力地做好本职工作，驻好村，做一名合格的乡镇干部。(马海鹏)

　　要真正做到群众利益无小事，为民服务无止境。把365办事中心办成一个群众满意，群众拥护，领导放心的全程代理的办事中心。

　　(马如飞)

　　我要在具体工作中做到：一是开心，也就是平常心，做任何事情，不管结果如何，都应想尽办法，使自己开心工作，开心生活;二是诚心，不管你“口才”多好，“学问”多高，贵在态度谦和，尤其是在农村工作，更需要有一颗诚恳的心;三是耐心，需要脚踏实地，具有耐心的工作方法，才能得到群众的认可;四是细心，要有粗中有细，粗细相结合的工作方法，才能得到满意的结果;五是行动，做任何事情都要靠行动才能完成。(卢子平)

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇8**

　　尊敬的各位领导、各位同仁：

　　非常荣幸今天能站在我们太原电视台中层干部竞聘选拔的舞台上，也非常感谢集团领导和电视台的领导能给我这样的一个学习和进步的机会。

　　我叫，文刀刘，拂晓的晓，王字一个斗争的争，我来自明星全接触这个年轻而有活力的集体，1977年出生，今年刚满30岁，加入太原电视台这这个大家庭也已经有7年的时间。

　　此时此刻站在这样一个与以往截然不同的舞台，我不免有点激动，而这激动原因有三：原因一，第一次与这么多领导这么近距离的接触，我有点激动，原因二，第一次和我们电视台这么多的优秀的精英一起竞聘有点激动，第三个原因就是，不管今天是否能够竞聘成功这个副主任，用时下最流行的语言来表达那就是“光想想都非常激动”。

　　20xx年，和许多怀有梦想的年轻人一样，满怀憧憬的我走入了电视台的大门，在这七年的时间里，我送过带子，扛过机子，写过稿子，编过片子，出过外景，搞过配音，当过策划，甚至还不顾形象的客串过主持人，当然现在干的最多的就是和王铁蛋老师一样哄哄观众，骗点掌声。虽然从最初的新闻采访到现在的娱乐歌会，我也在一天天的成长，但要说起我们电视台大院里的精英，论口才我诡辩不过柴一飞导柴导，论文笔毛旭初毛导那是每次大型活动的御用，论脑瓜吴明老师的总有常换常新的点子，论幽默还得说是海潞姐姐包袱多，除了体重占一定优势外，身材和长相都有点对不住在坐的各位。尽管如此，但我还知道“笨鸟先飞”的道理，并且从我踏入“电视”这个大门到准备为之奋斗一生，始终把父亲生前时常教导我一句话作为我的工作的信条，那就是“做任何工作一定要首先要对得起自己的”。也正是这句话一直激励着我在每一个新的岗位上，都要用最大的激情和热情去努力工作。

　　今天这样的机会可以说是非常的难得，我也想把自己很多时候想说却没有机会说的话，和我们在坐的各位一起分享，我今天作为个人能站在这样一个高规格的竞聘舞台上，我很想感谢一些人：

　　首先我想感谢的是我们明星全接触节目组的全体成员，虽然我们节目成员平均年龄在全台最小，虽然我们制作的节目有时会显稚嫩，但我们真的一个充满工作热情的团队，正是有了这样一群有活力的年轻人做我的坚强后盾，我才更加深切的体会到团队作战的魅力，是他们给了我工作信心和希望，所以我首先要感谢他们。

　　第二我要感谢的是一直以来对我们节目报有挑剔眼光的同行和观众，正是因为有了你们的挑剔，才使我们不断的在挑剔中学习和成长，也使我们学会在逆境中，迎难而上，勇于挑战一个又一个难题。所以要感谢这些挑剔的眼光，也希望这样的挑剔能一直伴随着我们节目成长。

　　第三我要感谢的是我们的领导侯敏总监，因为有这样的领导对我们的不断的帮助和鼓励，我才在短短几年内迅速成长，她给予我更多的是做人和做事的正确的方向，她对我来说更象是一个和蔼的\'长辈，是她的鼓励才让我站到了今天这个舞台上。

　　感谢的话说完之后，我也很想说一说我即将竞聘的这个岗位，百姓故事会栏目的副主任，对于栏目剧这样一个全新的电视概念，在这之前，除了7岁的时候给某电视剧当过群众演员之外，对栏目剧的了解并不比在坐的各位多，但我今天也不想信誓旦旦的给出，如果我竞聘成功之后的承诺，我想行动远比虚无缥缈，不切实际的空头目标来的更真实，跟实际。所以，如果大家信任我的话，我会用10倍的努力和百倍的勤奋去学习和探索，努力从做人和做事上成熟和完善自己，履行我的人生信条“做任何事情都要对得起自己”。

　　今天文广集团和电视台的领导给我们创造了这样一次宝贵的学习和交流机会，我忠心希望通过这样的竞聘，能真正那些把有能力、有魄力、有活力、有思想的优秀人才选拔出来，作为我们太原电视台的排头兵，带领大家，一起为打造我们全新的太视形象而共同努力，我相信每一个太视人对我们自己的家，这一方战斗的阵地，都有着一种说不出的情愫，那就是希望能看到一个崭新的太原电视台在我们这代人的手中挥洒出更加绚丽的色彩。

　　在结束今天演讲的时候，我想起了赵丽蓉老师曾经演的一个小品，叫《如此招聘》，我也想用其中的一句话来和我们所有的竞聘者共勉，那就是请大家“别耍嘴”，当然我对自己应该有更高的要求，那也请大家监督我，“我要是耍嘴我是个棒槌”

　　谢谢大家！

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇9**

　　尊敬的各位、各位同事：

　　大家好！

　　今天我很荣幸能站在这个讲台上，参加此次学校中层干部主任岗位竞聘稿的竞选。首先我感谢我们供电局这次竞聘活动，给予了我这个挑战自己、展示自己的机会和平台；其次，我感谢供电局和设计公司各位对我的鼓励和支持，可以让我在这里得到更好地锻炼和学习；最后，我感谢各位同事对我的理解与帮助，可以让我在工作中不断成长与茁壮，今天我才会有信心站在个讲台上。

　　首先，我介绍一下我个人的基本情况：

　　我叫余浪，今年30岁，大学本科学历，中共员。20xx年重庆大学毕业后来到供电局设计公司工作至今，在这8年工作时间中，我先后在配电室配电设计专责、变电室变电二次主设专责、变电室主任等工作岗位上工作过，并且在配电工作期间完成了配电工程数百个，变法院中层副职竞聘电室工作期间完成了变电工程近70个，在任主任期间，组织完成的变电工程也达到了30余个，积累了丰富的业务知识和管理经验，现任岗位为设计公司变电室主任岗位。

　　今天，我参与竞聘的岗位是供电局后备中层干部岗位，下面，我先把对这个岗位认识向大家进行汇报：

　　作为一名后备中层干部，不仅要不仅要协助供电局主管根据国家和上级的安排和部署全面展开供电局的各项工作，充分发挥后备中层干部在工作中的“参谋”和“助手”的作用，还要在立足本职岗位的基础上，不断加强自身素质建设和能力建设，结合供电局实际工作的开展情况，做好上级交付的各项生产和运营工作，保障质量和安全，稳步促进供电局综合工作的全面推进。

　　为了完成这些工作任务，作为一名后备中层干部，在工作中就必须保持清醒的头脑，农行中层干部竞聘演讲稿冷静分析、果断处理，既有具备优异的执行能力，又要有良好的协调组织能力，在工作中周密考量各项工作的细节与发展趋势，用细致严谨的工作态度和工作能力助力供电局各项工作的建设。

　　鉴于以上岗位认识，结合我个人的工作经历，接下来，我把自己的竞聘优势向大家逐一汇报。

　　第一，我热爱本职工作，并且在始终不懈要求自己，立足本职，争创一流。我从20xx年参加工作以来，在所工作过的岗位上，我始终以更高的标准要求自己，兢兢业业完成各项任务，在各项评比中均名列前茅：（此处加入你获得的荣誉，评分标准中有要求的）。

　　第二，我工作勤谨务实、严谨细致，业务技能扎实，并且在工作中坚持勤奋学习，不断进取。六年的`基层实践和两年的科室管理工作经验使得我在磨练中养成了严谨细致的工作态度和良好的工作能力，在这八年工作当中，我坚持在立足岗位的基础上企业中层竞聘演讲稿，将布置的各项任务细化，切实做到了每个细节、每个步骤到位，所取得的工作成果也得到了主管的肯定和认同，具备了较高的业务素质能力、学习能力和应变能力水平。

　　第三，我品德端正，并且始终坚持公平、公正的团队管理，善于与同事打成一片，具有良好的管理和协调能力。在工作中我还始终把敬业奉献的工作放在首位，工作认真负责，秉持谦虚的学习态度、严明的组织纪律性、吃苦耐劳的品质和公平、公正的团队管理，因此在工作中我始终能以饱满的热情参加到各项工作中来，具有着良好的管理和协调能力，善于与其他同事打成一片，共同凝结成一个充满生命力的战斗团队。

　　如果此次竞聘成功，我向大家汇报一下我的下一步工作规划：

　　第一，立足岗位，积极服从安排。

　　作为一名后备中层干部，在以后的工作中，我将以饱满的热情和严谨的工作态度完成我们供电局和主管安排布置的各项任务，以科学发展观的为指导，以国家法律法规为准绳，将各项工作做好、做扎实，严格按照上级要求完成计划目标，并且力求在竞聘中层干部的演讲稿完成的基础上精益求精，做到更好。

　　第二，严格规章，制度履行过硬。

　　要想将供电局工作做好，就要切实在工作中以科学和严谨的规章制度为依托，以促进各项工作的合理开展。因此在下一步的工作中，我还将会协助供电局局长和其他不断建立与完善供电局生产、安全和运行方面的相关制度，定期筛选、新增合理化制度，保证制度建设的鲜活性，并且在制度执行的过程中确保队伍执行工作彻底，不漏一丝一毫。

　　第三，团队分管，责任落实到人。

　　随着我们供电局任务安排内容种类的不断增多，各项工作也会面临更加严格和更加多样化的要求，为提高工作服务效率，实现精细化管理，作为一名后备中层干部，在以后的工作中，我将会根据相关任务安排情况协助主管切实将工作分到各小组，责任落实到人，提高任务执行能力，确保人力资源利用效率的最大化。

　　各位，各位评委，短短数分钟时间，很难完全表达我对新岗位工作的设想与规划，但是却可以让大家了解我始终如一的工作思路，无论竞聘成功与否，在以后的工作中，我都会依然保持兢兢业业，保持不懈进取的毅力，为我们供电局的成长与发展贡献我全部的力量。

　　谢谢大家！

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇10**

　　大家好！

　　感谢支行领导为我们创造了这次公平竞争的机会。为了响应人事制度改革的召唤，按照竞职方案，我符合支行行长职务。我现年××岁，中共党员，大专文化程度，会计师专业技术职称。

　　我的优势：一是工作经历丰富。参加工作以来，我先后任过诸蓄员、信贷员、保卫科科长、副主任等职，积累了较为丰富的实践经验。二是改革面前有股“闯劲”。我一直把“爱岗敬业、开辟进取”作为自己的座右铭，无论干什么，都把事业放在心上，责任担在肩上，尽职尽责，埋头苦干，全身心地投入。多年来，组织上的培养，领导和同事们的支持和帮助，造就了我敢于保持原则，主持公道，秉公办事，作风正派，求真务实，胸怀宽广，谦让容人，善于听取群众意见的品格。我始终认为，干好事业靠的是忠诚于事业，靠的是一丝不苟的责任心。我从不缩头缩尾，有一种敢闯、敢作、敢为的精神。三是业务方面有股“钻劲”。在长期的银行工作中，我干过×年的×，干过×年的，无论是在业务学习中，还是在业务治理上，我都保持走到哪里就学到哪里，向老领导学习，向专家们学习，向同志们学习，向实践学习，以肯于钻研的学习精神，不给自己留疑问，无愧于领导和同志们的理解和信任。前年，我主动为自己“充电”，考上了湖南财经学院的在职研究生，并较为系统地学习了银行治理、经济治理、计算机和英语等方面的知识。我感到自己在业务工作中积累了一套较为成熟的思路与方法，在治理和改革中也有自己的见解和方法。

　　假如有幸得到各位领导和同志们的信任和支持，我将迅速找准自己的位置，尽快进入角色，认真履行责。

　　一、率先垂范。“村看村，户看户，群众看干部”。作为基层行的领头雁，支行行长的一言一行都会在职工中产生不同的影响。因此，要尤其注重自身的修养，以身作则。要有坚定的政治立场、较深的理论修养、较高的业务素质，要廉洁自律、勤政为民；要正直老实，吃苦耐劳；要以实际行动和高尚的品格为全行员工树立榜样，引导全行员工开辟进取。

　　二、“抓大放小”。“抓大”，即抓住全行的中央工作和主要工作，抓住要害问题和主要矛盾，突出重点；“放小”，即将日常性、事务性、执行性的工作交与副职、相关部门和人员，充分发挥副职和中层骨干的作用。“抓大放小”可将行长从繁杂的日常事务中解脱出来，集中精力致力于全行重大问题的决策和处理。同时还可以充实副职工作，锻炼中层干部和普通员工，给他们以施展才华的机会，激发职工的工作创造性。

　　三、自我激励。在市场经济体制下，自觉地杜绝拜金主义、享乐主义，攀比心态。工作上加大干劲，生活上多些“约束”。随时了解把握职工的思想动态，对先进优秀的员工要树典型、立榜样，扩大影响，激发被表彰者内心的自豪感，从而促使其向更先进的行列迈进。其二要营造公平、民主、和谐、择优的.工作环境，建立“能者上、平者让、庸者下”的用人机制，努力改善和提高员工的福利待遇，让员工在自己的工作中有发言权，从而激发员工的主人翁意识和集体归属感。

　　四、尊重员工的人格。详细做好三个方面：一是作职工的贴心人。人与人之间最宝贵的是相互理解、尊重和信任。要从感情上走近员工，常常深入其中沟通、联络、了解他们所想、所需、所求。要以生活上的关心换得工作上的安心，以促膝交心换得彼此知心，以诚心换得员工爱心。要广泛征求和取得员工的意见和建议，诚恳接受员工的批评与监督，要让员工觉得

　　得在你手下工作有安全感，不会因说真话、提意见而被另眼看待。二是正确把握鼓励与批评。任何时候都不伤害职工的自尊心。对完成任务、工作有起色的员工，及时给予肯定，加强其自信心；对因非主观原因造成失败的员工，不要求全责备，要鼓励，让他感到领导对他的工作是理解和支持的；对确因主观原因使工作受到损失的员工，批评要有节制，重在思想疏导，不能不分场合、对象，采用有损其自尊心的语言和语气，要让员工认识到自身的错误而又不背上思想包袱。三是保持正确的用人原则。保持任人唯贤，反对任人唯亲、拉帮结派；选拔任用于部要看主流，不一叶障目，要重用群众公认、有工作实绩、为民说话的干部。

　　五、加强学习.学习的内容主要三方面：一是学习金融知识，针对自己不足之处，刻苦钻研，通过自学、函授等方式加强金融基本知识学习，积极研究金融政策，正确把握我国金融改革发展动向，提高自己专业知识水平，把自己培养成真正的银行家；二是学习相关知识，金融是非凡行业。凡是经济领域范围的部门知识都要有一定了解，主要包括税收、财政、法律法规、市场经济、电脑基础知识等，提高自己综合素质。三是学习政治理论，马克思哲学知识，提高自己政治觉悟，政治敏锐性和思想境界。通过学习，不断促进自己政治素质。

　　各位领导、同志们，上述几点是我对支行工作的思索，只要我能聘上，我会为此卖力。但假如我竞聘不上，也请领导和同志们放心，我会一如既往地干好本职工作，为公司的发展添砖加瓦，积极工作。

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇11**

　　各位评委、各位领导、各位同事：

　　大家好!

　　今天，我来参加竞职演讲，心中百感交集，一是庆幸自己赶上了挑战自我、展示自我的大好时机;二是感谢各位领导几年来对我的教育和培养，感谢与我朝夕相处、同舟共济的同事对我的帮助和信任。

　　我竞职的岗位是：系党总支副书记。

　　我叫\_\_。近几年来，在院系党政领导的关怀下，在同事们的支持和帮助下，我积极主动、勤勤恳恳、尽职尽责，做了大量的工作，积累了较为丰富的工作经验。

　　作为今天的竞岗演说，一方面本人保持高昂的竞争意识，同时也保持一种平常的心态。古人说：不可以一时之得意，而自夸其能;亦不可以一时之失意，而自坠其志。竞争上岗，有上有下，无论上下，我都将以此自勉，一如既往地勤奋学习、努力工作。我相信，是金子放到哪里都会发光，时间能够证明一切。最 后，我想用一句话来结束我的演讲，看\_\_发展，数风流人物还看今朝!

　　谢谢大家!

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇12**

　　尊敬的各位领导、各位同事：

　　大家好！

　　非常感谢你们能给我这个参与竞聘的机会，今天，我本着锻炼自己，为大家服务的宗旨站到这里，竞聘财务经理职位，希望能得到大家的支持。

　　我，，毕业于x大学金融专业，并于20xx年就读于x学院，获得了会计本科学历。自参加工作以来一直在本公司从事财务工作，先后在出纳、会计岗位上工作过，因此，具有了较好的专业功底和丰富的实践经验，特别是经历过两年多专业实践之后，养成了严谨、认真、细致的工作作风，为人正直，积极向上，工作中思维严谨活跃，工作效率较高，并具有较好的语言表达能力和一定的组织协调能力，能独立处理问题，因此无论在哪个工作岗位，我认为我都是称职的\'，除了有你们大家的支持外，很重要的一个原因是因为我热爱财务工作，因为热爱，所以我很勤奋，对工作很投入，因而也取得了一些成绩，曾多次被评为“财务部优秀员工”。虽然这些成绩是过去的，不能代表一切，但是在这里，我仍然可以自信地说：我是财务经理职位的最佳人选。

　　财务管理是企业管理的一个重要组成部分，心得体会是有关资金的获得和有效使用的管理工作，因此如果这次竞聘成功的话，我想我身上的担子会很重，压力会较大，如果我能留任，我想我的主要工作思路是：

　　第一、强化资金管理工作。

　　资金管理是财务管理的核心，近两年来，我部财务一直在做积极的尝试，包括“内部结算帐户”、“网上银行”、“内部资金市场”、等措施的出台和实施，取得了一定的成效，但我想，资金一天不能回位，我部资金紧张的压力便难以得到有效缓解，因此加速回收应收帐款、谨慎拓宽融资渠道将是财务部今后较长一段时期内的重点工作。

　　第二、突出财务管理的三项职能

　　即费用控制职能、会计信息决策职能、预算管理职能，资金预算和部门费用预算管理今年已经起步，但是还没有形成完整的流程，今后财务部还将进一步渗透预算管理的意识，扩大预算部门的编制范围，细化预算编制内容，通过逐步渗透，最终形成“全员参与、全过程、全方位”的预算管理格局，达到严格按预算控制支出的目的；强化会计信息决策职能是指在完善会计基础工作的同时，进一步提高会计信息质量，为领导经营决策提供更加全面、更为系统的会计信息资料；费用控制职能需要结合预算管理工作来做，不再多说，而对项目的成本管理工作，我部于去年推行的“效益清算制度”，其积极效果较为明显，今后财务部还将进一步加大此项工作的力度。

　　第三、提升会计岗位职能，优质高效完成财务各项业务工作。

　　财务部日常事务较多，包括：出纳报销、会计核算、财务报告、固定资产管理、各类保函、税收、预算编制等等，工作总结如何较好地完成这些工作，我想首先应建立明确的岗位职责，充分利用有限的人力资源，合理分工各项业务。

　　其次要制定严格的岗位工作标准，并将职责落实到位，建立部门工资奖惩办法也是确保业务质量提高的强有力措施。

　　第四、积极应对新时期的诸多挑战

　　在新阶段的工作中不断锤炼自己，努力调整自己的知识结构和专业视野，提高个人综合素质，为科室其他成员做好榜样。总之，如果这次竞聘成功，我一定会加倍珍惜，在不断提高自身修养素质的同时，带领财务科全体同事，将我处财务管理水平提升到一个新的高度。

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇13**

　　尊敬的领导、专家、亲爱的老师们：

　　大家下午好！

　　我叫王，xx年10月出生，xx年7月参加工作，20xx年7月通过公开竞聘来到xx中学，20xx年12月取得高级教师资格。现从事九年级数学教学及学校国有资产管理工作。我应聘的岗位是总务处主任，原因主要出自于以下三个方面：

　　第一出于个人强烈的责任心和对所在单位的一份情感

　　来到中整整12个春秋，20xx年之前我一直担任班主任工作，本着对学生负责，让家长放心，对学校负责的态度，以强烈的责任心认真履行班主任职责。中建校13年，经历了三届领导班子，每年都有优秀的教师加入进来，学校硬件设施不断完善，软实力不断增强，校园文化逐步积淀。我们从市级文明单位到省级文明单位，如今又在追求更高的目标。我一直认为在公平的竞争环境下，中就是经开区初中教育的龙头，过去是，现在是，明天也是。因为我们有积极进取的领导团队，有经验丰富、无私奉献的优秀的教师队伍，所以我愿意在这样的单位里一直工作下去，愿意为85中的`发展多出一份力。

　　第二具有一定的总务工作管理经验

　　是因为，其一在总务工作的三年多时间里，共事了三位领导，他们管理有方，各有所长，使学校的总务工作井然有序。我全力配合每位领导的工作，从他们身上学到了许多好的管理方法。其二在总务的主要工作是国有资产的管理。学校大到房屋建筑，小到花草树木、一桌一椅都了然于胸。如果把学校比做一台大型机器的话，每一件资产都是机器的一个部件，什么时间，哪个部件需要保养，哪个部件需要维护维修，哪个部件需要淘汰更新，都要做到心里有数，才能保证机器的正常运转。实际上总务的大部分工作都是围绕固定资产展开的。因此丰富的资产管理经验也为做好总务的全面管理工作奠定了良好的基础。

　　第三具有强烈的安全意识和服务意识

　　总务的各项工作中，涉及到账目财产安全、消防安全、用水用电安全、基础设施安全、食品卫生安全等，任何一个岗位出现问题，都会危及到广大师生的生命财产，都是上升到法律层面的问题，因此总务工作必须要有强烈的安全意识和危机意识。“行军打仗、粮草先行”，总务工作就是一切为了教育教学服务，一切为了师生生活服务，所以总务人要有高度的服务意识。要做到先其它处室之忧而忧，后其它处室之乐而乐。

　　最后，我对本次竞聘成功与否的态度是：如果本次竞聘成功，我将和处室人员一起尽全力做好学校的后勤保障工作，让学校的总务工作进一步制度化、规范化。如果竞聘不成功我还会一如既往的为学校的发展奉献自己的一份责任。相信一切都是最好的安排。

　　谢谢大家！

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇14**

　　尊敬的各位领导、评委、同志们：

　　你们好！首先我很荣幸也非常感谢局党委给我提供了这次乡镇中层竞聘演讲稿的机会。中层干部实行公平、公正、公开地竞争上岗，这是深化人事制度改革的重大举措，也是我局加强干部队伍建设的有益尝试。我一是拥护，二是支持，三是参与。我很珍惜这次提高自己、锻炼自己的机会，勇敢地走上台来，接受大家的测评。

　　可以说到现在我有进步也有很多不足，我来局里时间比较短，领导和同事们给予了我不少帮助，借这个机会我也真心的感谢一直以来各位领导和同事对我关心和帮助。谢谢你们！

　　个人觉得做好这个职位需要做到以下几点：

　　第一，摆正位置，当好助手。尊重领 大家好！首先感谢组织和领导为我提供了一次难得的学习、锻炼和提高的机会，也感谢同志们对我的理解、信任和支持。

　　我是在本次竞职演讲中年纪最轻，资历最浅的一个，在报名参加竞职之前，曾经有人劝我放弃，因为我太年轻，竞争副主任根本就没什么希望，与其献丑，不如藏拙。但我不这么认为，既然我符合竞职条件，组织给了我公平竞争的机会，我就一定要珍惜它，把握它，充分挑战自我，展示自我。

　　我经过一番深思熟虑，认为自己有实力参与乡镇副职竞聘演讲稿，也有能力胜任这份工作，愿意竞争农林水中心副主任的职位。

　　一方面我认为自己具备担任副主任所必须的素质。

　　一是有吃苦耐劳、默默无闻的爱岗敬业精神。

　　二是有虚心好学、开拓进取的创新意识。

　　三是有严于律己、诚信为本的优良品质。

　　四是有雷厉风行、求真务实的工作作风。

　　另一方面我认为自己具备该职位所必须的能力。

　　一是有一定的政治素养。

　　二是有一定的工作经验。

　　三是有一定的组织协调能力和管理能力。

　　四是有一定的创新能力。

　　五是有一定的文字驾驭能力和语言组织能力。

　　如果我的乡镇团委书记竞聘能成功，我打算从以下几个方面来开展工作：

　　首先要搞好角色定位，努力实现“两个转变”：

　　一是要实现由普通机关干部向副主任的角色转变，当好主任的助手。

　　二是要实现由原来的“领导怎样说，我怎样办”向“我认为应该怎样去办，怎样办好”的思维方式转变。

　　其次，在工作实际中争当“四员”：

　　一是献计献策，当好“咨询员”。

　　1、大力宣传农业区域优势和商品优势，搞好农业优势产业项目的包装。

　　2、以农村“三村建设”为主导，加强集体经济的发展，加快农业科技应用的推广步伐。

　　3、利用党和国家加快乡镇卫生院竞聘西部特色农业发展的契机，立足我镇实际，以市场为导向，以科技为支撑，以三大农业支柱性产业为重点，以富民兴镇为目标，推进农业产业化的发展步伐。

　　4、充分利用我镇现有条件，发挥好和作用，加强信息网络建设，加快农业信息传递，提高农产品信息服务水平，引导农民步入市场经济的健康轨道。

　　二是立足本职，当好“服务员”。

　　三是搞好关系，当好“协调员”。

　　四是加强管理，当好“管理员”。

　　各位领导、各位同事，以上主要谈了我在竞争上岗后的工作思路，不管此次竞争成功与否，无论最后的结果如何，我都不会辜负组织对我的关怀和希望，在大家的帮助和支持下，不论在什么工作岗位，我都会勤奋努力。

　　竞职，和申办奥运会一样，重在参与。我的乡镇竞聘上岗，也许只是今天的一小段插曲，但我仍以最诚挚的态度寻求大家的帮助和支持。相信我，我一定不会辜负您的期望!

　　谢谢大家!

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇15**

　　各位领导、各位老师：

　　我首先感谢领导、同志们的信任和支持，给我这个机会参加竞职演讲。我叫\_\_\_，现年31岁，中共党员，大学本科学历，讲师职称。20\_\_年8月担任\_\_中心办公室主任职务，20\_\_年9月调\_\_中学工作。我竞聘的岗位是办公室主任。我之所以竞聘这个职位，是因为我具有以下四个优势：

　　一是有较为扎实的专业知识。自参加工作以来，我始终不忘记读书，勤钻研，善思考，多研究，不断地丰富自己、提高自己，现在又参加了研究生课程班的学习。

　　二是有较为丰富的实践经验。从20\_\_年开始一直从事学校办公室工作，深知办公室在学校工作中的地位、作用，知道办公室的职责、任务和规范，明白办公室工作人员所必备的素质和要求，悟出了一些搞好办公室工作的方法策略，在宣传学校、参谋决策、日常服务、沟通协调、信息传递等方面做了一些力所能及的工作，取得了一定的成绩。

　　三是有较强的工作能力。我在日常生活和工作中注意不断地加强个人修养和党性修养，以“明明白白做人，实实在在做事”为信条，言行与各级党委保持高度一致，踏实干事，诚实待人。经过多年学习和锻炼，自己的写作能力、组织协调能力、判断分析能力、领导部署能力都有了很大提高，能够胜任办公室工作。

　　领导、老师们，我有信心、有决心搞好学校办公室工作，愿与大家共创美好的未来，迎接\_\_中辉煌灿烂的明天。

　　谢谢大家!

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇16**

　　尊敬的各位领导、各位同事：

　　下午好！

　　在这过去的工作经历和往事中，我承受过许多成功的喜悦，也经历过许多挫折和磨难，也聆听、接受过许多师傅、领导和同事的教诲，也通过自身的不断学习和力求上进，才使我逐渐成长和锻炼、才逐渐担负起重要的岗位职责。

　　20\_\_年6月，由于领导和同事的信任和支持，我得以到电厂来工作，从事于省内未来技术最先进、机组等级最高的电厂的筹建工作，我深感荣幸和自豪，也深知责任重大！

　　在这过去的一年里，在各位同事和筹建处领导共同努力下，我们团结一心，排除万难，同甘共苦，顺利的完成了筹建处挂牌、可研预审查、可研审查、厂址论证、铁路可研、取水工程可研、厂址“五通一平”、风电场移交、风电公司筹建、成立的多项节点型工作，取得了骄人的成绩，获得了集团公司的肯定和好评。这些骄人的成绩，也凝聚着我辛勤的劳动和智慧，我也能够以在这个优秀的团队中工作和生活，而深感荣幸和自豪！

　　今天，公司领导和各位同事能够给我一个竞聘的机会，我十分珍惜，我将努力去争取！我坚信，有领导的信任，有同事的支持和协助，有自己的努力和辛勤，我一定能够胜任这一工作，一定能够为电厂和风电场的建设添砖加瓦，做出自己应有的贡献！

　　请同事和领导们信任和支持我！

　　谢谢！

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇17**

　　尊敬的各位领导、各位评委：

　　大家好！我叫，现任办公室副科长。非常感谢局领导为我们提供了这次公平竞争、展示自我、挑战自我的机会。我的中层竞聘演讲稿竞聘的是财务科科长。

　　我今年\*岁，中共党员，学历，毕业于\*\*大学专业。在\*税务局这个团结又温暖的大家庭里，既有压力，更有动力。如果说这些年来我能有所进步的话，那也是各位领导以及同事们指导、帮助和关心、支持的结果。在此，我衷心说声谢谢。

　　财务科科长的职责是负责编制、拟定税务局一定时期税收收入规模和构成工作，制订年度计划及对分段计划执行情况进行检查、考核；负责全局税收计划执行的检查分析工作，整理分析报告，供领导参考；负责税收统计、税源统计工作，汇总全市税收会计统计报表及分析工作；负责税源的调查、测算和管理、监控工作；负责税收票证领用管理及监督、检查各税务所税收票证管理工作；负责退税的审核及办理工作；承办本部门业务相关的文稿起草工作，对相关业务范围内出现的新情况、新问题及时调查研究，提出建议，供领导参考。

　　尊敬的各位领导、评委，众所周知，既然是中层领导竞聘演讲稿竞聘必然会“有上有下”，而只有对财务科的发展贡献最大的竞聘者才应该最终当选。那么，我的优势在哪里？“事实胜于雄辩”，我结合自己的工作经历，从以下几个方面进行汇报：

　　一、我具有这个岗位需要的综合素质。工作责任心和工作主动性强，电脑操作能力强。积极肯干，善于与人沟通协作，尊重领导、关心同事，极具亲和力。工作态度严谨，严谨，是一个财务科科长必须拥有的职业素质。“态度决定水平”。“细节决定成败”。

　　二、我具有这个岗位需要的相关专业知识和技能以及工作经验、管理经验。财务科科长不仅仅是一个特定的称号，它需要丰富的实质内涵和综合素质作为坚强后盾，它与我局的发展息息相关。

　　三、我具有这个岗位需要的学习和创新能力。我一直注重加强业务的学习，注重创新意识的培养，在工作中不断地摸索经验，探索工作新路子。

　　假若我竞聘成功，我一定不负众望，紧紧围绕财务科工作，理清思路，勤奋工作，全力以赴抓好科室和个人建设。竞聘稿成功具体来说，从以下几个方面努力：

　　一、制定切实可行的规章制度和管理办法，规范财务行为，防止资产流失。财务管理办法和规章制度是约束财务行为的有效措施，是每一个财务人员执行的准绳。制订切实可行的规章制度和管理办法，对加强经济核算，提高核算水平，促进单位增收节支和治黄事业的发展有重要作用。

　　二、加强加强理论和业务知识学习，提高自身素质尽快进入角色。工作要干出成绩，必须有较高的业务素质。业务素质的提高只能靠不断的学习，不仅要从书本上学习，而且还要从实践中学习，不断汲取理论和实践的滋养，将所学到的知识运用到实践中去，指导具体的工作，使自身理论水平和业务素质不断提高。

　　三、管好资金，做好业务，加强协调、突出服务，并结合自身工作实际，真正做到“科学理财、勤俭理财、依法理财”，为我局“当好家、理好财、把好关、服好务”。

　　四、把资金管好、用好，在资金紧张的情况下，一切围绕生产，保证一线生产需要，保证本局资金的正常运行。把有限的资金用好、用活，发挥更大效益。

　　五、充分发挥模范带头作用，榜样的力量无穷的.。作为科室的一名领导，就要以高度的的热情感染人，以精湛的业务带动人，以高尚的情操教育人，以博大的胸怀团结人，时时先行一步，处处争当排头兵，积极参加中层干部竞聘演讲稿。

　　六、严于律己，克己奉公，严格要求自己，俯下身子干工作，与同志同甘苦，自觉抵制不正之风，做一名廉洁奉公，乐于奉献的好干部。

　　各位领导、评委：几分钟的竞聘演讲，并不能尽述我对做好今后工作的诸多设想，然而却足以表达我对财务科工作的热爱。我有激情，有胆识，有思想，有韧劲，更有一颗上进心。如果竞聘成功，我知道，那凝结的不仅仅是我个人的汗水，更凝结了各位领导和各位同事的无限信任和期待。假如我能够竞聘成功，我将在求真务实中认识自己，在积极进取中塑造自己，在拼搏奋斗中奉献自己，在岗位竞争中完善自己，用出色的表现回报大家的厚爱，尽情挥洒我的热诚，攀登财务科工作的更高峰！

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇18**

　　尊敬的各位领导、各位评委、同事们：

　　大家好！今天我满怀激情，怀揣梦想，积极参与三部副主任中层竞聘演讲，我不奢求什么，只希望能用我诚恳的演讲，明朗的工作思路，坚如磐石的工作信心让大家认识我、支持我。我将秉承积极参与竞争，大胆接受考验，正确对待结果的心态参与角逐，在此我愿意接受领导和大家对我的考验和挑选。

　　首先，我作简单的 自我介绍 。我叫，现年XX岁，学历，职称，XX年参加工作以来曾做过工作、工作、工作XX年来我一直兢兢业业，任劳任怨，得到了领导和同志们的广泛好评。今天我大胆参与三部副主任中层竞聘演讲，我想我除了具备这一岗位所需的素质外，我还具有以下几点优势：

　　一、工作以来，在不同的岗位之间我积累了较为丰富的一线管理经验和较为扎实的业务知识

　　自参加工作以来，我积极实践、勇于开拓、不管干什么从不讲价还价，更不怨天忧人，干一行，爱一行，努力把工作做得最好，这为我积累了较为丰富的实践经验。工作的这些年我一直把“爱岗敬业、开拓进取”作为自己的座右铭，在工作中团结同事，凝聚人心，率先垂范，正人先正己，自己处处以身作则，让单位上下心往一处想，劲往一处使，做到九牛爬坡个个使力，如今我的工作呈现出可喜的局面，各项工作顺利开展，在工作中我的业务能力得以快速提高，我的工作也得到了领导和同志们的高度认可，这为我未来的工作奠定了坚实的基础。，

　　二、工作以来，培养了我成熟干练、一丝不苟的工作作风和敬业奉献的精神

　　如今的我，身体健康、精力旺盛、敬业精神强，这些年的学习工作经历使我养成了“严、细、实、快”的工作作风，在工作中我坚持月初有计划，周周有总结，办事有条不紊的风格。坚持每月制定 工作计划 ，每周进行汇总，每月月尾对所做工作进行全面总结，通过计划、总结模式使每周工作能循序渐进，有条理、有秩序的落实，从而做到早谋划、早落实、早总结、早补缺补差。对于重点、难点问题通过对重大工作事项逐条记录在案，对未能完成任务逐条分析查找原因，及时向上级部门领导汇报等方式，多方面寻求解决办法，使重、难的工作逐一化解。这使我从工作中充分享受工作带给我们的快乐和欢笑，不仅提高了我的 会计 业务能力也培养了坚毅、顽强、任劳任怨的品质，能把困难当成挑战、把吃苦看做磨练，遇事不含糊、办事不拖沓。

　　三、工作以来，我具有了极强的岗位适应能力和团结协作的精神

　　在工作中我理清思路，团结同事，分清主次，事事以单位大局着想，注重上下协调、善于分析处理问题，能够拓展思维方式，用发散式思维打开工作局面，注重实干，在点滴工作中培养自己爱岗、敬业、奉献的品质，注重传帮带作用，强化自身素质的不断提升，注重个人业务素质的不断提高，坚持向书本学、向实践学、向有经验的同志学，以人为镜，不断完善自己。

　　我回忆了一下，自己工作以来的这X年，我为人谦和，懂得尊重别人，善于团结协作，深知大合作有大作为，小合作有小作为，不合作很难有作为的理念，明白交流获得成长，沟通消除隔膜，真诚获得信任的道理，在工作中我真正感受到了工作来给我的\'快乐，朋友同事们带给我的成长的力量，在这里我经历了自我学历的不断深造，思想观念的不断更新，工作能力的不断增强，这是一段艰辛而又充实的人生历程，暮然回首是什么成就了今天的我？是领导和同事们的关系和支持，更是我血脉里流淌的那股劲，骨子里的那份坚持和执着。

　　尊敬的领导和同志们，一份辛劳，一份收获，我的工作得到了领导和同志们的赞誉，但我深深业务三部副主任作为中层副职，既是领导者，也是被领导者，既是决策者，又是执行者，若我竞聘成功我将配合部主任，保质保量完成处制订的年工作计划，并且根据岗位责任制，着重理顺、搞清招投标公证工作，经营好窗口日常业务，使部室业务有条不紊的递增，以“如履薄冰”的谨慎态度，以“一丝不苟”的严细态度，慎对从事的职业，力争再次取得辉煌的成绩，在工作中做到以下几点：

　　一、我将以这次竟岗为新的工作起点，当好领导的参谋和助手，当好“传送带”和“缓冲器”的作用。强化内部管理，做到既要会处理业务，也要会处理关系；( 保险 。掌握、理解、宣传相关的政策、法律和 规章制度 ，凡是办理与职工有切身利益的事务时，尽量把政策、规章制度运用到极限，力求完美。

　　今天，为什么要竞聘中层骨干呢？因为我觉得我有这份热情的心，有这个能力干好这份工作，不会辜负领导和大家的信任。所以，相信各位代表，也请相信我，投我一票，我们的选择都是对的。

　　如果这次竞聘失利，我也无怨无悔，会无条件地服从组织：把我安排在发电厂，我会认真记录好每一组数据、发好每一度电、拧紧每一颗锣丝；把我安排在绿化班，我会精心地培育每一棵树木花草；把我安排在办公楼，我会兢兢业业地做好份内的事，爱岗敬业，和同事们团结一致，共创竹园新的局面。

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇19**

　　大家好!

　　今天，本人能站在这里，首先要感谢分局党委、领导给予我们展示自我，接受组织挑选的机会。参加此次竞争上岗，本人不只是为了中层领导的岗位，更多的`是给自己一个锻炼和挑战的机会，在有可能的情况下给我为大家服务的资格。

　　本人叫(展现最好的自己，个人介绍，工作经历，所获荣誉等)。

　　在公安工作的这五年里，我怀着对公安事业的满腔热情，抱着维护法律，服务人民的愿望，从基层做起，努力向业务精通、经验丰富的领导及同志们学习，政治思想觉悟及业务水平都有了很大的提高。

　　参加此次竞岗，权衡自己有三方面的优势：

　　一、具有过硬的政治业务素质。

　　在警官学院读书的时候，我积极进取，始终坚持以党员的高标准严格要求自己的学习、生活，用自己的实际行动实践“三个代表”重要思想，于大学三年级的时候就加入了中国共产党。参加工作以来，通过不断学习正反教材，提高了自己的拒腐防变的能力。工作中，我虚心学习、刻苦钻研，通过警校的专业学习和多警种的工作锻炼，使我系统、全面地掌握了各项公安业务知识;为充实自己的法律水平，20xx年我又在中国人民公安大学完成了法学本科的学习。这些都为我更好地从事公安工作打下了良好的基础。

　　二、具有较强的组织管理能力和写作能力。

　　多年工作的积累，培养了我较强的组织管理和协调能力。自20xx年1月至今，负责不同单位材料内勤，本人在做好中队的宣传工作的基础上，利用从不同领导身上学到的领导艺术积极做好领导的参谋和助手，协助做好单位的警务保障工作，有效地解决了民警的后顾之忧，为单位和民警提供了强大的动力。此外，本人还有较强的写作能力，经常撰写各类综合性材料和会议材料，先后在相关报纸杂志上发表公安体裁稿件2篇，撰写的《以专业的精神、专业的力量打击专业犯罪》、《人本管理模式在警队管理中的有效运用》等3篇调研文章被上级公安机关采用或转发。

　　三、具有开拓进取的年龄优势。

　　从警五年来，本人强身健体锻炼，造就了旺盛的精力和充沛的体力，使我不但能圆满地做好各项繁重的工作，而且工作质量和效率得到了领导和同事们的一致好评;在我这个年龄阶段，又正是处于勇于创新、善于开拓、奋发向上的创业时期。这使得我既有了一定的基层公安工作经验，又有着一定的年龄优势。所有这些，都将保证我带着一颗强烈的事业心出色地完成各项工作任务。

　　如果大家能给我一个机会，让我通过此次竞争上岗走向领导岗位，我将做好以下几个方面的工作：

　　一、不断强化自身的政治业务水平。

　　面对法治社会新形势下的社会治安问题，我将在分局党委和单位领导班子的带领下，以代表精神为指导，把握新时期公安工作的主旋律，围绕全面建设小康社会这个中心任务，加强自己的政治业务素质，努力提高自身的工作质量和领导水平，为全力维护社会稳定、为侦查破案做好指导员和战斗员。

　　二、摆正角色，提高队伍战斗力。

　　在工作中，与单位领导班子拧成一股绳，在抓好自己的`分管工作的同时，围绕单位的中心工作，积极主动地出谋划策，为单位主要领导分担工作任务。工作中，充分调动和发挥民警的工作积极性和主观能动性，加强对民警的宗旨意识教育，强化民警的政治业务素质，同时，坚持从优待警、为民警排忧解难，不断提高队伍的凝聚力和战斗力。

　　三、坚持目标管理和人本管理并重。

　　作为单位领导，必须自学地拒腐防变，要求民警不做的自己坚决不做，要求民警做到的自己首先做到。在单位班子的正确领导下，结合分局近期开展的三个走在前面，发展先进性教育成果为主题的排头兵实践活动，建立和完善各项规章制度，加强人本管理，力争把队伍建设推上一个新台阶。

　　最后，这次竞争上岗无论结果如何，我都会正确对待，接受组织的考验，胜不骄、败不馁。我相信，有领导和同志们的支持，再凭自己的信心、能力和努力是能够胜任这个领导岗位的。

　　谢谢，我的演讲完毕!

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇20**

　　尊敬的各位领导，各位优秀的事业同仁：

　　大家好！

　　非常感谢市公司能提供这样一个展示自己的机会。

　　首先做一下自我介绍：我叫，中共党员，20xx年毕业于校专业，20xx年7月进入中国人寿分公司客户服务中心先后从事理赔调查、赔案审核、理赔主管工作，20xx年9月市公司机构改革后在业务管理部从事核赔岗工作至今；20xx年11月起兼市公司营业厅主管至今。

　　我今天竞聘的岗位是中介代理部副经理，我竞聘的优势有以下几方面：

　　一、熟悉业务流程。5年的柜面工作使我对于各项业务流程包括中介代理业务的各项流程非常熟悉，有利于指导一线中介代理业务的顺利开展。

　　二、掌握中介代理业务的各项业务管理规定。我以前所从事的业务管理工作，既有直接面向客户和销售人员的具体业务处理工作，又有宏观的业务管理工作，既是各项管理规定的制定者或参与者，又是这些管理规定的具体执行者。因此，我能熟练掌握关于中介代理业务的管理规定，有利于按照公司的各项管理规定辅助中介代理部经理开展中介代理的各项工作，同时也有利于同运营支持部门进行有效的沟通和协调。

　　三、有一定的管理经验。5年的理赔及营业厅管理工作使我积累了一定的管理经验，根据工作的实际结合上级公司的.要求，先后制定或参与制定了《分公司理赔管理办法》《客户理赔服务指南》《分公司理赔定点医院范围》《分公司理赔争议案件管理规定》《分公司理赔时效评估细则》等一系列切实有效可行的管理规定，通过两年多的营业厅柜面管理，使我对工作管理和人力管理有了更新的认识，积累了更多的经验。这些管理的经验方法和沟通协调能力，会使我能够更好的做好综合管理工作和销售队伍管理工作

　　四、沟通和协调能力。通过做柜面主管工作和理赔调查工作，我接触到各种不同的客户和单位，处理过很多疑难问题，锻炼了我的沟通和协调能力，面对全新的工作领域，这些沟通和协调的能力，会使我能够更好的辅助中介代理部经理开展销售渠道维护工作。

　　五、培训能力。从事理赔主管工作5年来，先后对县市区理赔人员进行了5次培训，培训的内容既有一般的实务与操作，也有疑难问题的处理、调查的方法与技巧和理赔话术等深层次的培训，通过这些培训，也提升了自己的培训能力。中介代理部作为销售管理部门，培训也是必不可少的，这将有助于我辅助中介代理部经理做好各种培训工作。

　　六、熟练的计算机操作和业务系统使用能力，有利于做好信息统计和银保通系统的推广应用和使用指导。

　　如果我这次能够竞聘成功，不会辜负各位领导和同仁的信任，我会认真做好以下几方面的工作，真正当好中介代理部经理的助手和参谋：

　　一、加强对中介代理各方面的业务学习，以最短的时间实现由业务管理人员到中介管理人员的角色转变。

　　二、协助中介部经理组织和制定全年中介代理发展规划和年度销售计划。协助中介部经理组织和制定业务推动方案，为县市区支公司的中介代理业务提供销售支持，辅助中介部经理督导各县市区公司中介代理业务目标的达成。

　　三、协助中介部经理做好中介理财经理队伍建设和专管员队伍建设，辅助经理做好人力培训工作，保持两支队伍的稳定和持续扩展，以此保证中介业务的持续发展。

　　四、协助经理做好中介销售渠道维护工作和渠道拓展工作，与各销售渠道保持良好的合作关系，提高销售渠道的产能。

　　五、做好银保通系统的推广应用和使用指导，保证银保通系统的正常运行。

　　六、做好行政综合管理、信息交流和统计管理工作，为中介工作的顺利开展提供后援支持和服务。

　　尊敬的各位领导，优秀的事业同仁，今天的竞聘为我提供了人生奋斗的舞台，我要以此为契机，去奋斗、去拼搏，在公司的发展中实现自己的人生价值，实践也必将证明这一点。

　　谢谢大家！

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇21**

　　尊敬的各位领导、老师：

　　大家好!

　　首先感谢领导、老师们的信任和支持，再次给我这个述职演讲的机会。在学校领导和广大老师的大力支持和帮助下，我圆满完成学校安排的各项工作，取得了一定的成绩。今天把我的任职情况向大家汇报，并决定再次参加学校中层的竞聘，我希望继续担任学校中层职务，愿意进一步为大家做好服务工作。

　　多年来，我立足本职工作，服从领导、团结同志，爱岗敬业、默默奉献，从来不计较个人得失，甘心情愿为学校奉献自己的一切，时刻以一名优秀教师和优秀党员的标准严格要求自己，一贯兢兢业业努力工作。在学校中层岗位上，我服从领导，贴近群众，时刻与学校领导保持高度一致。我不但做好领导安排的工作，还最大限度的满足老师们的需求，做到上情下达，民意上传，尽心竭力为学校、为老师服务，为学校的发展做出了一定的成绩。

　　我个人的思想品行、为人处事和工作能力，老师们是有目共睹的，我相信领导和老师们会对我有客观公正的评价。

　　我之所以再次竞聘学校中层职务：

　　一是基于我对学校中层的深刻认识。学校中层是学校领导与老师沟通的桥梁和纽带，要做好上情下传，下情上达，做好工作的落实。要以学校的发展为根本,对上甘当信息源，当好建议者、执行者和补救者。按照既定方针办，按照现行制度办，坚决执行校长室决议，不推诿不扯皮;要以绝大多数老师的正当利益为立场，敢于坚持正确观点，适时提出合理化建议。对下做好代表者和代言人，及时反映教师的心声和合理化的建议，既讲原则，又求方法，力争能够协调好关系，避免和减少矛盾。

　　二是基于对自己的清醒认识。我愿意继续为学校、为老师们服务。如果我能继续在中层岗位上工作，我一定积极进取，继续努力，为学校的发展做出自己的贡献，希望各位领导，老师们都能够支持我。

　　我觉得自己具有以下五方面的优势：

　　一是能坚持在教学第一线工作。第一线的班级管理和学科教学始终是一个教师的根本，也是一个领导干部扎根实践，了解、团结老师，遵从教育教学规律和真正代表老师利益的有效途径。同时我将做到坚持理论学习不放松，不断学习先进的教育教学和管理经验，做到德才兼备，与时俱进。

　　二是有较为扎实的专业知识。自参加工作以来，我始终不忘记读书学习，勤钻研，善思考，多研究，不断地丰富自己的业务知识、提高自己的业务水平。有扎实的文字功底和过硬的业务素质。

　　三是有较强的工作能力.我在日常生活和工作中注意不断地加强个人修养和党性修养，以“明明白白做人，实实在在做事”为信条，言行与学校保持高度一致，踏实干事，诚实待人。在管理工作中，目标明确，分工合理，做到人人有事做，事事有人管。经过多年学习和锻炼，自己的写作能力、组织协调能力、判断分析能力、领导部署能力都有了很大提高，能够胜任学校中层的工作。

　　四是办事细致周到，有计划、有过程、有总结、有资料积累，并且能做到公开、公平、公正，但也不缺乏人性化。大力倡导民主作风，共同研讨教育教学，尽量少做表面文章，多做实事，力求工作的实效性。

　　五是能确立服务意识，管理工作以服务教育、教师为中心。由于本人近几年在教育教学方面取得一定的成绩，先后获得常州市德育先进个人、常州市优秀班主任、武进区先进教育工作者、武进区优秀班主任等一系列荣誉，对教育教学也有了自己的理解和认识。在工作中，我会一如既往地为大家做好服务，带动和帮助大家在教育教学中取得更大的成绩。尤其是近三年来为老师们积累和保存了许多教育教学材料，对老师们评职称也有一定的帮助。

　　当然，由于个人能力有限，考虑问题不是很周全，想干事的心情比较迫切，在工作难免出现急躁情绪，对待同事关心、体贴可能不够，或者出现一些言语上的差错。在此，请允许我给大家道个歉，说声对不起。

　　各位领导、老师，如果大家继续信任我，我将有信心、有决心做好学校中层工作，与大家共创美好的未来，迎接牛塘中学辉煌灿烂的明天。当然，如果我的工作不能得到大家的认可，我也将继续做好自己的教学工作，毕竟抓好教学才是一个教师的本分。也许我不是最有能力的，但我愿尽职尽责并真诚地与人合作;也许我不是最出色的，但我肯定会是最勤奋、最能为大家服务……我将尽最大的努力为各位领导、老师服务，最后我真心地希望各位投我一票!

　　谢谢大家!

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇22**

　　尊敬的、各位同仁：

　　大家好！

　　首先，我要感谢组织和给了我们这样一个银一级支行副行长竞聘演讲稿难得的机会，让我们能够在此次改革中充分展示自己，也对自己的能力进行一次检验。

　　我竞争的是支行副行长职务。下面，我就个人情况和对支行副行长的工作思路向各位、评委作一简要汇报。

　　一、我竞争的条件

　　今天，之所以站在这里，竞聘副行长这个职位，是因为我具备了以下优势。

　　1、进步，政治素质过硬，具有团队协作。

　　在十年的工作生涯中，我注重加强自身政治修养，做事坚持原则，生活作风正派，工作遵纪守法，吃苦耐劳，团结同志，深受行和同事们的信任。此外，我还认真学习和领会银行事业发展的路线和政策，牢固树立金融工作者的责任和形象，努力使副行长兼会计主管竞聘报告自己在政治上与中央保持高度一致。

　　2、具备扎实系统的金融理论及营销知识。

　　自从踏上银行工作岗位以来，我就没有放松对知识的学习，我先后自学了《货币银行学》、《经济法》、《财务管理》等多门专业金融知识。此外，我还在论坛，19xx年第三期和20xx年第四期，分别发表了《关于建设好小型金融机构的几点建议》、《商业银行信贷管理应从源头抓起》等学术论文，得到了有关的一直好评。在业余时间里，我还自学了《市场营销学》、《行政管理学》、《人力资源与管理》等多学科的知识。通过十多年来的不间断学习和工作实践，夯实了自己的业务功底，具备了系统地分析、解决问题的能力，已经具备了现代商业银行复合型人才所具备的综合素质。

　　3、具有丰富的工作经验和较好的工作业绩。

　　自xx年初，我在做好出纳、会计等本职工作的同时，并成功银行支行副行长竞聘报告地独立开发了xx公司，通信公司两个千万元大户，xx煤矿过五百万元正常定期存款的跨区域中等客户。加入xx银行以后，积极利用信贷杠杆作用，充分挖掘有贷户的综合回报率，使聊城市公路工程总公司第一工程处，由年初80万的存款，逐步攀升到目前日均存款560万元，实点最高达890万元，累计开具各种银行信贷证明1.1亿元。年，我通过多种渠道、摸清有关信息的\'基础上，使财政局这一重点黄金客户得以巩固和稳定，由年初6千万的存款逐步增加到实点24693万元。为营业部和我行顺利完成存款计划奠定了坚实的基础。

　　4、具有较强的、协调、沟通能力。

　　可以说这十多年的支行工作实践，使我深刻地领悟到了理论与实践相结合的重要性，深切地感受到自己在业务知识、管理水平、能力等方面有了全方位的提高，使自己的脚步更加坚实。特别是在基层科长的管理岗位上，更加锻炼了我的、组织、协调能力及良好的团队合作。我曾成功的组织过营业部客户经理的业务学习和培训工作。这些都更加坚定了我扎根于基层，脚踏实地运用自己所学知识，所掌握技能，做好每份工作的决心，工商银行副行长竞聘稿为下步工作开展打下了坚实的基础。

　　二、工作设想及岗位承诺

　　如果们信任我，让我走上副行长的工作岗位，我将做到：

　　第一，当好助手，积极协助行长开展工作。

　　我将根据目前银行人员的现状，通过以会代训、挖掘潜力等多种方式，协助行长带好队，建立一支来者能战，战者能胜的钢铁队伍，努力使银行各部门形成业务型、技术型、管理型、事务型人才比例协调的结构

　　第二，对机构类客户、企业存款，两手都要抓，都要硬农业银行支行副行长竞聘演讲稿。我行主要业务是机构类客户和企业客户，如何抓好机构类客户和企业存款至关重要。我认为，应一手抓当前我行的信贷机制，一手抓一体化金融服务，并且两手都要硬。我行应由被动式的担保抵押贷款走向主动的信用贷款，并对贷款进行跟踪调查。积极开放对民营企业的存款政策，加大宣传力度。

　　第三、提高两个意识，加强一个执行。两个意识是指服务意识和营销意识。提高服务意识，是要提高对客户的服务意识，想法设法提高我行工作人员的服务水平。营销意识是加强员工营销意识。我行同企业一样都需要营销理念。业务不是在家里等的，让行的每个人都动起来，积极鼓励员工走出去，时刻关注各大企业，把银行营销用到民营存款上去，建立我行存款营业额奖励制度，对每月存款超过？？元营业额的员工加大奖励报酬，并对存款多的企业建立一系列支行支行副行长竞聘演讲稿优惠政策，（比如贷款方面）。一个执行是我将带头严格执行落实国家有关部门及我行制定的有关银行管理的各项规定及管理制度，使各项规定和制度落到实处，以此来保证银行各项工作的顺利开展。

　　第四、努力使自己做到严格要求，严密制度，严守纪律，勤学习，勤调查，勤督办的工作作风。工作中做到严格要求，严密制度，严守纪律，要以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事团结，办事讲效率，用人不疑。用真情和爱心去善待我的每一个同事，使他们的人格得到充分的尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间。

　　“好风凭借力，送我上青云”。我愿意借这次竞聘的东风，扬起达到胜利彼岸的风帆，但我又深深知道，竞争就有风险，如果我不能被聘用，将保持一颗平常心，在自己的工作岗位上做出成绩，为华夏银行的发展壮大做出贡献。

　　我的演讲完毕，谢谢大家！

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇23**

　　尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

　　大家好！

　　首先，非常感谢各位领导和同志们给了我这次竞聘的机会，使我能够在中国移动这个广阔的舞台上施展出我的个人才华，体现出我的人生价值！我叫，略。

　　我今天演讲的内容主要分为三部分：一是说说我竞聘职位的优势；二是谈谈我对工作的总体认识；三是讲讲我对做好总体思路。

　　一、丰富的工作经验和丰硕的工作成果是我竞聘的信心所在

　　十年前，我怀着对梦想和事业的执着追求，加入了移动公司，穿上了“移动蓝”，去履行“沟通从心开始”的庄严承诺；十年来，我见证了中国移动从小到大、从弱到强，并跻身世界著名通讯运营商行列的成长历程。在十年的奋斗历程中，我看到了企业勇于创新、坚忍不拔的优秀品质，领会到“正德厚生，臻于至善”深刻内涵，这些博大深邃的企业文化为我扎根企业十年不动摇，并成为一名经验丰富的移动员工提供了无价的精神养料！

　　优秀的企业文化是孕育优秀企业员工的沃土！十年来，我无时无刻不将企业的服务宗旨和经营理念牢记于心，并指导我日常的工作和学习，而这也为我带来了丰厚的回报。那是在，公司的客户开始大量流散，企业效益逐月下滑。经过对市场的深入调查，我们得知是联通公司新的营销策略吸引了众多客户。要想在市场经济的激流中立于不败之地，就必须具有果断的应变能力。面对这样的困境，我及时调整了营销思路和策略，变被动为主动，通过公司开展的“预存话费送手机”活动及网中网资费等推介活动，成功吸引了一百多名联通用户，有效保障了公司利益。在公司开展的利剑回流活动中，我又以同类营销策略赢得100多位高价值客户，受到公司的一致好评。

　　6月，为促进我市中小企业信息化推进工作，拓展公司在全市中小企业的业务覆盖范围，市公司决定在全市范围内开展对中小企业业务覆盖拓展工作。作为中小企业拓展小组的组长，我和同事们对全市餐饮娱乐、租赁、美容美发、物流配送、装饰建材、小商品市场、经济开发区等中小企业进行全面走访，实施分区域包干。通过扎实到位的工作和坚持不懈的努力，我们以组建集团网和推广标准信息化产品等营销方式，成功挖掘了市场潜力，有效拓展了移动公司对中小企业的业务覆盖范围。截止到11月，我们累计拓展中小集团360家，新增集团用户3825户。通过大规模的拓展活动，有效增加了集团客户的服务范围，提升了信息化产品的普及率，企业效益和市场占有率得到进一步提升。

　　在骄人的工作业绩背后，积累更多的是丰富的工作经验和对市场的准确把握。十年来的工作经历使我全面掌握了企业的营销思路和经营策略，能够准确洞悉市场客户的心理需求和业务需要，并以此作为公司经营策略和业务调整的风向标。实践证明，我的丰富经验为公司效益的不断增长起到了极大的推动作用。这是企业馈赠我的极大精神财富，同时也是我今天参加竞聘，以便来日以极大的热情回报企业的信心所在！

　　二、对职位的深刻认识是我竞聘的力量源泉

　　职位是我们移动公司的一个非常重要的岗位。他对我们公司能否积极拓展业务覆盖范围、准确高效把握市场先机，进一步增强市场占有率，不断提升企业效益，乃至增强企业竞争力都将会起到至关重要的作用。因此，我认为能否准确深刻的认识职位的重要性，是能否胜任职位的基本前提！

　　职位作为企业开拓市场的先锋，是公司形象的重要代表，必须具备一定的基本条件。我认为要想胜任职位，首先要有强烈的敬业精神。职位必须有强烈的事业心和高度的责任感，有吃苦耐劳的能力，有一股勇于进取、积极向上的劲头，过千山万水，进千家万户，尝千辛万苦，讲千言万语，想千方百计，以此来联络客户、掌握信息、培育品牌、指导客户经营。

　　其次，要有敏锐的观察能力。市场的培育和客户的情况很复杂，不仅差别很大，而且受许多因素的制约。一个有敏锐观察能力的客户经理，要能眼观六路、耳听八方，对客户的一举一动，对市场的变化都能了如指掌，并能及时反馈信息。

　　再次，是要有良好的服务态度。职位不仅是公司的代表，也是客户的顾问。应真正树立“待人如已”的思想，想客户所想，急客户所急，立足“沟通从心开始”手牵手为客户服务。这样才能较快地赢得市场和客户的信任，才能更深入地贴近市场、贴近客户。

　　最后，要有宽阔的知识面。作为职位，会经常与各种各样的客户打交道，需要具有宽阔的知识面。了解基础知识，包括市场营销学知识、通信产品基础知识、管理基础知识等，使之完成日常的经营工作；熟悉专业知识，包括移动产品销售流程、客户服务等知识，为此提高综合素质和业务技能。

　　三、实现公司效益的最大化是我竞聘成功后的目标所在

　　如果今天我能够获得各位领导的同事的信任和支持，成功受聘职位，那么我将会把实现公司利益最大化作为最终的奋斗目标，并从以下几方面进行努力，去实现我“回报公司”的郑重承诺。

　　1、抓住一点，稳定一线，发展一片

　　充分利用好分散客户周围拥有强大的客户源这一优势，以分散重点客户为依托点，辐射带动周边相关客户源组成集团网，以点带面将个性化、主动化服务延伸到个大中小企业内部，以此打破原有商业客户服务一直以来将服务对象仅局限于商业客户本身的传统模式。在此基础上，还要最大程度的了解、满足客户需求，不仅要满足客户的基本要求，而且还要满足客户的潜在要求，特别是大客户、集团客户的需求。应努力“寻找有需求的客户、满足客户的需求”，并制定与之相匹配的营销、服务、管理、分析和联络策略；

　　2、变被动为主动，回流高价值客户

　　我认为在市场竞争日益激烈的挑战下，培养客户的忠诚度和开拓新客户一样重要，换言之，只有稳定的占有市场才能拓展新的市场。做到这一点，就必须变被动为主动，采取相应的回流措施的策略，稳固已有的客户源。职位掌握大量的网络产品信息和客户信息，利用此优势，可以在了解客户现实经营的基础上加以点拨，如帮助集团客户量身定做适合其个性需求的配套产品，相互双赢、合作增效、分享利润>利润，以此实现对已有客户和市场的稳定占有；

　　3、引导客户从基础业务转向信息化业务

　　在整个市场体系中，商业客户的服务定位非常重要。根据客户的具体情况，推介客户使用相应的服务产品。例如。客户是商业集团组，那么就要为客户作为集团服务模式，在信息化数据营销方面找准需求作为重点。我认为，商业组客户的服务模式应重点在于vip个人客户。因此，细致、深入、贴心、及时的专家服务将是我营销策略的主要着力点，要将市场和企业最新的资讯和配套产品有选择的即时反馈给不同层次的客户群，力求在服务的过程中以更专业化的身份引导客户从基础业务转向信息化业务。

　　作为这次竞聘的积极参与者，我希望在竞争中获得成功。我坚定了自己干一行、爱一行、钻一行的人生信念，“宁从一而深造，毋泛涉而两失”。在人生的道路上，每个人都可以找到一万个理由诠释生活，而我只能说，作为一名移动人，善于在工作中体验成功的喜悦，品味人生的幸福，这样的生活，于我足矣！

　　但是，我也不回避失败。“人无完人，金无足赤”！通过这次竞聘，我从其他表现出色的同事身上看到了我的不足，这些不足正是我今后需要改进和努力的方向。我今天的演讲，只是想向各位领导和同事们展示一个真实的自我。我相信，凭借我的政治素质，我的爱岗敬业、脚踏实地的创业精神，我的工作热情，我的管理经验，我相信我一定能把工作做好。如果各位有疑虑，那就请给我一个机会，我决不会让大家失望。

　　最后，请各位领导、各位评委，相信我，投我一票！我将是一位合格的。

　　谢谢大家！

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇24**

　　尊敬的各位评委，亲爱的各位同事：

　　大家好!

　　非今天常感谢大家能给我这次展现自己，实现在我价值的的竞聘演讲时机。窗外虽然寒意瑟瑟，可室内依旧春意盎然撒。看着给位竞争对手的精彩演讲，让我愈加有奋斗的激情，拼搏的动力。今天我很荣幸站在演讲台上参加这次财务部经理竞聘演讲比赛。

　　首先请允许我向各位、各位同事介绍我的根本情况。

　　我，毕业于x大学金融专业，于20xx年就读于x学院，获得了会计本科学历。xx年底有幸进入xx公司。多年来，随着步伐走过大江南北，跨越长城内外。贫瘠荒芜的辽宁朝阳撒下我的三年青春岁月，一马平川的皖北平原刻下我的两载执着足迹，风景如画的江南水乡见证我的一载忙碌身影。

　　工作多年来，我始终对工作充满热情、积极主动;多年的工作磨砺培养了我良好职业务素质和严谨的工作风;我以出色的工作业绩赢得了公司的肯定，以良好的关系取得了同事的信任;我也收获了一系列的荣誉。

　　我竞聘给位是财务经理这个职位，众所周知，财务管理是企业管理的一个重要组成局部，它是公司的命脉，是有关资金的获得和有效使用的管理工作的重中之重。

　　这多年的工作中，我经历了公司财务建立开展过程，更为她的成长做了大量的“施肥浇水〞的工作。今天，站在演讲台上，我敢自信的讲，我对这个岗位根本熟悉而且经验丰硕。

　　各位，如果能够竞成功，我将做如下的工作

　　第一、做好沟通及协调工作，积极为公司各部门搞好效劳，且把效劳的重心放在集成事业部、互联事业部。集成事业部、互联事业部发生的一切业务，业务前期洽谈、合同签订、设备采购、工程验收财务全程参与，收款手续的办理财务牵头办理，真正把效劳一线，效劳业务部门落到实处。协助做好各项工作，为当好参谋，及时向汇报资金状况及费用开支情况;注重调查研究，为经营决策一手材料和建议;

　　在今后的工作中，要将始终把学习放在首位，注重自身素质的提高。做好日常工作和交办工作，认真履行岗位职责，保证公司的资金平安。不断学习、不断进取，使财务管理工作不断完善，以适应新形势的要求。

　　第二、提升会计岗位职能，优质高效完成财务各项业务工作。财务部日常事务较多，包括：出纳报销、会计核算、财务报告、固定资产管理、各类保函、税收、预算编制等等，如何较好地完成这些工作，我想首先应建立明确的岗位职责，充分利用有限的人力资源，合理分工各项业务。其次要制定严格的岗位工作标准，并将职责落实到位，建立部门工资奖惩方法也是确保业务质量提高的强有力措施。

　　突出财务管理三项职能，即费用控制职能、会计信息决策职能、预算管理职能，资金预算和部门费用预算管理今年已经起步，但是还没有形成完整的流程，今后财务部还将进一步渗透预算管理的意识，扩大预算部门的编制范围，细化预算编制内容，通过逐步渗透，最终形成“全员参与、全过程、全方位〞的预算管理格局，到达严格按预算控制支出的\'目的;强化会计信息决策职能是指在完善会计根底工作的同时，进一步提高会计信息质量，为经营决策更加全面、更为系统的会计信息资料;费用控制职能需要结合预算管理工作来做，不再多说，而对工程的本钱管理工作，我部于去年推行的“效益清算制度〞，其积极效果较为明显，今后财务部还将进一步加大此项工作的力度。

　　第三、以加强稽核为手段，强化工程监督管理，加强工资资金管理工作。

　　(1)整合现有人员，把售票员纳入财务管理，严格职责分工，形成相互监督、相互牵制的售票管理体系。

　　(2)合理配置财务人员，根据需要设置财务岗位，做到高效、精炼。

　　(3)在公司和管委会的统筹下，理顺门票、索道票的领销存和税收申报等方面的流程。形成相互牵制的票据印刷、领用、收款、核对及盘点制度，优化劳务费用返还审批流程。

　　第四、积极应对新时期的诸多挑战，在新阶段的工作中不断锤炼自己，努力调整自己的知识结构和专业视野，提高个人综合素质，为科室其他成员做好典范。总之，如果这次竞聘成功，我一定会加倍珍惜，在不断提高自身修养素质的同时，带着财务科全体同事，将我处财务管理水平提升到一个新的高度。

　　“只有竞争才会鼓励自己不断进步〞，有了今天这样的一次时机，即使不能担任，也是优胜劣汰的自然选择，说明我自身条件与该职务的要求有些差距，我会冷静地接受这个事实。如果我能岗位竞聘成功，我将尽职配合部门合理安排、协调财务管理工作，团结互助，敢于担负责任，搞好工作。如果竞聘不上，我仍将满怀热情的做好本职工作，完成安排的各项工作任务。

　　谢谢大家!

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇25**

　　尊敬的各位领导、各位同事：

　　你们好!我曾在座右铭中这样写到：我不能选择出生的时代，但可以用生命的灿烂为时代增光添彩;我不能决定生命的长度，但可以用加倍的奉献拓展生命的宽度。此刻，我怀着这份对人生价值感悟的执着与信念，带着对农行事业的梦想与追求，走上这个舞台，接受大家的评判和组织的挑选。在此，我愿敞开心扉，对大家说说我要竞争某某业务部经理这个岗位的理由，能挑起这付重担的原因以及干好这份工作的思路。这个岗位，不仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的责任。我参与竞争的自信，来源于对部门工作的驾驭力、锐意进取的创新力和以德服人的凝聚力。

　　我竞聘的理由及优势是：

　　第一，工作与管理经验丰富。我，35岁，毕业于\_\_学院计算机应用专业，经济师。于99年参加农行工作，分别从事过会计员、出纳员、统计员、电脑管理员、会计监管员、系统软件程序设计员、前台客户经理、机构业务部经理助理和副经理等岗位工作。

　　第二，工作业绩突出。在某某业务部任经理助理和副经理的18个月里，积极主动配合经理的工作，并取得很好的成绩：一是机构类存款净增14亿元，在对公存款中的占比迅速提升到42%;二是机构类贷款大幅增长，贷款业务基本上覆盖了\_\_的三甲医院和本科类院校;三是代理保险业务累计实现保费收入超3亿、手续费收入达1545万元，两项指标连续两年在金融同业中位列首位;四是创新的银商通系统成为全国金融系统的楷模，通过银商通系统留存存款达6亿元，比未创新前多增近6亿元;五是第三方存管实现4万户，托管资金近4亿，捆 绑银行卡4万张，新增签约账户连续两年于同业，逐步缩小与工行的差距;六是五险一金归集额达到35亿元，为机构类存款稳定增长做出突出贡献。

　　第三，荣誉颇丰。我曾荣获总行20\_\_年度代理保险业务创利名星称号、区分行20\_\_年度第三方存管业务营销先进个人、二级分行20\_\_年度营销之星称号、银商通业务创新奖、计价考核办法创新奖，20\_\_年又喜获某某大学商业新锐奖。

　　第四，有较高的政治素质。通过多年的政治理论学习，树立正确的世界观、人生观和价值观。遵纪守法、助人为乐、团结同志、任劳任怨、服从安排。

　　金无足迹，人无完人，我对银行知识掌握得还不够，为此，我利用业余时间，努力学习金融知识，并于今年7月份考取了某某大学金融财务MBA，以弥补自己的不足之处。

　　无论竞聘成功与否，我将严格按照爱学习、能创新，守规矩、愿奉献，知感恩、善协作的标准不断完善自己，用想得更大一点，做得更实一点、管得更细一点的标准要求自己，积极开拓，扎实工作，努力取得更好的工作业绩。

　　谢谢大家!

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇26**

　　各位领导同事：

　　非常感谢公司给了我一个“锻炼自己、挑战自我”的机会。

　　首先自我介绍一下：我叫，进入移动公司，从进入公司那一刻起我深知，营业员是公司对外服务的窗口，是公司形象的代表。从走上岗位的那一刻起，我就下定决心：一定要做一名合格的、优秀的中国移动营业员。在这三年多的时间里，我努力向业务精通、经验丰富的领导和同事们学习，思想觉悟和业务技能都有了很大的提高。逐渐从一名普通的营业员成长为公司的业务骨干，取得的成绩受到领导和同事的肯定，多次获得称号。

　　在前台营业中面对各种用户，我积累了营业销售、人际沟通、服务投诉等丰富的工作经验，在工作中我始终不忘学习，积极参加技能培训，刻苦练习各种业务流程，不断的把自己所学的知识应用到实践中去，使自己的专业技能水平不断的提高。

　　“追求用户满意服务”是我的服务宗旨，我本着公司“沟通从心开始”的服务理念，热情真诚的服务每一位用户，在工作中不是机械的去完成工作，而是采取换位思考的方法，想用户之所想，解用户之所难，从用户的实际需求出发，推荐我们的产品，力争做到每位用户满意。

　　在肯定优势的同时，我也清醒地认识到自己存在一些不足之处：我的不足在于管理经验的不足，以及不拘小节的性格。参加这次值班经理竞聘，我想给自己一个挑战，从中改进自身的不足，就像一句广告中语说的：“每个人都是一座山，世上最难攀登的山其实是自己，往上走，即便是一小步，也有新高度。”既然是挑战，就一定会有成功会有失败，如果这次失败了，我会更加努力的磨炼自己，提高自己。

　　如果这次竞聘上了，我会做好本职工作，全力协助班长做好营业厅工作，检查监督各岗位运作情况，确保营业厅服务质量，组织员工进行新业务培训，提高员工素质，增强员工技能，建设高效团队最终达到持续为社会、为企业创造更大价值。

　　最后，这次竞聘无论结果如何，我都会正确对待，接受公司的考验，胜不骄、败不馁。我相信，有领导和同志们的支持，再凭自己的信心、能力和努力是能够胜任营业厅值班经理这个岗位的。

　　做最好的自己，相信自己——我能。

　　谢谢！

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇27**

　　尊敬的各位、同事们：

　　大家好!首先，感谢公司给了我这次展示自我的机会。我叫，20xx年毕业于，年进入移动公司作营业员，年初任邮政路营业厅值班经理至今。在移动公司这几年的工作和学习，公司的快节奏、高效率、充满生机与活力，使我的各方面素质得到很大提高，也使我深深的感到机遇和挑战并存，成功与艰辛同在。在这个大家庭里，的帮助、同事们的支持、团队的氛围，加快了我的成长，也获得了很多荣誉。、连续两年被评为省三星级营业员，年还被评为先进工作者，年被评为x市出色共青团员。在年底全省三星级营业员考试中取得了全省第二名的好成绩。

　　我今天竞聘的岗位是通江路营业厅主任，我感到自己有能力胜任营业厅主任这一职位，而且在这一岗位上能够更好地发挥自己的才能，为公司做出更大贡献。我的优势是：

　　一是熟悉专业业务知识。曾多次在省、市级移动系统竞赛中取得优异的成绩。能够在办理业务过程中解决遇到的各种难题。

　　二是热爱本职工作。只有热爱本职工作，才能甘于奉献、有强烈的事业心和吃苦耐劳的敬业，也就能承担繁重而复杂的工作。在营业大厅工作的几年时间里，使我对移动事业有了深深的感情，我要立志把全部精力奉献给我所热爱的移动通信事业。从而更加提升了我严明的组织纪律性、吃苦耐劳的优良品质，这是也竞聘并干好营业厅主任工作的基础。

　　三是有强烈的创新意识。创新是事业发展的源泉。

　　我作为年轻人比较活跃，接受新事物比较快，爱学习、爱思考、爱出新点子，工作中非常注意发挥主观能动性，有较强的创新意识和超前意识，这有利于开拓工作新局面，尤其适合在通信激烈的竞争条件下的管理工作。四是有沟通协调能力和基础。在移动公司这几年的工作，尤其是通江路营业厅值班经理的职位，接触人多，需要协调的事情多，这些不但锻炼了我的协调能力，而且为充分发挥协调能力创造了基础。五是有强烈的进取意识。一个人如果没有追求，没有进取，没有时刻以追求高标准来鞭策、激励自己，那么，无论在工作上还是在事业上，都不会有大的作为。在这方面，我深有感触，自参加工作的那天起，我就给自己制定了一个目标，那就是：无论做什么工作，干，就要干好，就要做到比别人出色，我相信自己的能力，我也自信，经过努力，我一定能成功!

　　上述情况决定了我能够更快地进入营业厅主任的角色，并开创出营业厅的新局面。移动营业厅在移动公司来说，是一个窗口部门，除了正常的收费、办理业务等工作外，在接待用户、开展业务、协调关系、化解矛盾等方面也发挥着重要作用。归纳起来就是协调人的关系和做好事务性工作。接待、咨询、受理投诉等都属协调关系范畴。应热情服务，做到以诚相待、以心换心;要体现以人为本、客户至上。所谓“金杯银杯不如用户的口碑”，要靠一点一滴的细致工作赢得客户信赖，在客户心中树立“移动”优质品牌。重要的工作岗位，激励人去奋斗，去创造成绩，成就辉煌。我希望通过竞聘，在营业厅主任这一岗位上做出一番成绩，实现我的理想，那就是“服务用户、奉献移动”。如果竞聘成功，我将全身心投入工作中去，将工作做得更出色。我的工作思路是：全力协助工作，倡导耐心、细心、用心服务，让用户安心、放心、舒心;以人为本，以客户为中心，打造移动优质服务品牌。

　　第一，推进工作的制度化、规范化、程序化。没有科学的管理企业就不会有生机，不会有活力。制度是管理的血脉，所以我要从抓制度入手，建立健全各项规章制度，并严格落实、监督执行。其次，加强队伍建设，进一步完善培训计划，定期组织学习和培训，提高工作人员的业务水平。加强纪律监督，加大考核力度，使每个员工都做到纪律严明，形象良好，使移动营业厅成为一个更加团结，更具战斗力的集体。

　　第二，进一步提升服务水平。牢固树立起以客户为中心，全心全意为客户服务的经营理念，对营业厅工作人员定期进行培训，提高营业人员的服务意识，改变服务观念，提升公司形象，使“用户是上帝”深入人心。强化服务意识，从着装、语言、举止各方面进一步规范，树立良好形象，力争让每一个客户高兴而来，满意而归。此外，要突出重大投诉事件的重点，对每一件投诉，都要按照公司的制度，在规定的时间内处理完毕，不躲避、不推诿，给客户一个满意的答复。

　　第三、全力协助好工作。对工作中出现的重大问题及时向汇报，提出解决意见。加强沟通协作，与各科室和有关部门间经常沟通情况，形成高效的企业团队形象。

　　第四，凝聚人心和力量。工作成绩的取得离不开全体成员的共同努力，特别是移动营业厅这个重要部门，更要讲敬业、讲协作、讲奉献。要通过创新工作形式，激活工作人员动力，提升整体工作效能。通过科学考核、业务竞赛，使部门有新气象、作风有新转变、素质有新提高、工作有新亮点，从而把全体成员的智慧凝聚起来，把全体成员的积极性调动起来，将营业厅建成一个富有活力、富有凝聚力、富有创造力的团队。

　　通江路营业厅地处x市开发区，位置比较偏远，同时又与联通总公司及联通大卖场相连，竞争形势十分激烈。要实现和超额完成上级下达任务的目标，必须有超常的举措，才能在竞争中占据优势。如果让我开展工作，我的想法是：

　　1、建立逐级管理制度，自上而下细化岗位职责分工。使工作事事有人管，件件能落实，防止死角现象的出现。做到人无我有，人有我新。

　　2、注重营业厅内营业员的培训工作。培养营业员的集体荣誉感和主人翁意识，让每位营业员充分发挥各自的潜能，使之成为爱岗敬业、服务热情周到、懂业务、会管理的高素质人才。

　　3、建立奖惩分明的制度，以激励和约束营业员的工作，使营业厅成为一支团结协作的集体，在竞争中立于不败之地。

　　4、利用各种合理的、能够利用的条件，创造、布置良好的营业厅环境，树立良好的企业形象，尽最大努力使用户在布局合理、宽松、优美、整洁的环境中享受优质的服务。

　　5、以“为您服务我最佳”为宗旨，在提高营业员服务水平，加强服务意识教育的同时，注重营业员的言、谈、举止等综合素质的提高，更好的全心全意为用户着想，减少投拆。

　　6、重视安全保卫工作，防火、防盗，将危险隐患消灭在萌芽之中，杜绝因此给公司带来不必要的损失。

　　各位，各位同事，如果大家能够给我这个平台，我会用我的努力与勤奋，交上一份出色的工作成绩单，证明你们的决定是对的，我决不会辜负们的信任与期望，我会用我在工作中所学的知识更好的为公司努力工作，我相信“月亮发光是为了证明太阳的存在”。公司发展才能映照出我的进步。记得古希腊科学家阿基米德说过：给我一个支点，我可以撬动整个地球。理想召唤人去奋斗，事业激励人去创造，在这里，我以一名移动公司为自豪的普通员工，大声说：给我一次机会，我将与同仁一道，携手共创移动服务事业的辉煌。

**乡镇中层竞聘演讲稿 篇28**

　　各位领导、同事们：

　　大家上午好！

　　我的心情无比的激动，因为我有幸参加今天的竞聘活动，来抓住机会实现我的理想。非常高兴能够参加副主任竞聘的面试。对于我来说，参加这次竞聘活动是一次参与改革、感受竞争的过程，也是一次很好的展示自己、表达自己的机会，我对此非常珍惜。我此次竞聘的职位是科研处副主任，根据有关竞聘要求，下面我主要从我的优势、我的打算两个方面进行阐述。

　　一、我的优势

　　首先我先向大家介绍一下我的工作简历。我是20\_\_年进校的，一直在语文教学岗位上工作，并担任了三年班主任。这几年的工作经历对于我是一笔很大的财富，也使我有这个自信来参加这次竞聘。我的优势主要在于：

　　第一，我有一定的小学教学科研基础。

　　随着素质教育的发展和基础教育课程改革的深入，对教师的综合素质、教学科研能力有了更高的要求，而这种能力和水平的提高，来源于对基础教育工作重点和发展趋势的了解，需要一定的教学理论知识作基础。近年来，我多次参加了西湖区和学校教学科研论文评比，《在玩中学，在做中学》一文获得西湖区劳技论文评比三等奖，获得校科研论文评比优秀奖。这些年来，我还利用业余时间参加了教育学专业本科学习，学习了教育研究论、教育心理学、小学生心理学教育等相关专业知识，相信这些对于我在今后的工作中更好地借鉴国内外基础教育的理论知识和先进经验，将发挥积极的作用。

　　第二，三年班主任的工作经历，使我的综合能力得到了锻炼，有助于今后较快地进入新的岗位角色。

　　这些年来，在各位领导和同事们的关心支持下，我做了一些工作，综合能力得到了锻炼和提高。在班级管理方面，我从深入了解和全面掌握每位学生的学习情况、兴趣爱好和性格特点入手，开展形式多样、内容丰富的班级活动，组织学生参加学校组织的各种活动，调动了全班学生的主观能动性和集体荣誉感。在与同事的协作、配合方面，我注重与同事的交流，虚心学习他们好的教学方法和经验，共同做好班级的教学工作。在与家长的沟通方面，我通过召开家长会、上门家访等形式，让家长参与到学校的教学中来，有针对性地做好学生的思想工作，达到了事半功倍的效果。最重要的是通过这些工作，我的团队意识、沟通能力和管理能力都有所提高，期间也对一些问题做了思考，将有助于我及时适应角色的转换。

　　第三，我不断要求进步，对承担新的工作任务有较充分的思想准备。

　　我在做好教学工作的同时，参加了党校入党积极分子培训班，并已通过结业测试。我注重自身教学技能的提高，取得了教师基本功三等奖及教师等级小学一级。

　　当然，我也充分认识到我还存在不少不足。一是工作经验不足，管理素质的培养还需假以时日；二是过去我更注重在工作的精细化上下工夫，在创新思维、开拓思维上做得还不够。认识不足是为了更好的完善自我，我相信我具有持续学习和持续提高的能力，能够在较短的时间内适应新的工作要求。

　　二、我的打算

　　如果此次竞聘成功，我打算主要在以下方面下工夫。

　　一是要找准着眼点。

　　当前，我认为要发挥好副主任的作用，应从全校教学科研工作重点、素质教育发展的要求和我自身的特长着眼，在协助主任提高科研处工作与全校发展的融合度上下工夫。

　　第一是提高科研处基础教育课程教学的科研能力。基础教育课程改革是深化教育改革、全面推进素质教育的一项战略举措，西湖区和我校都制定了实验方案。科研处要开展实验课题研究，发挥示范指导作用，推进我校课改实验的顺利开展。

　　第二是提高科研处的教学模式创新的能力。我感到今后教学模式创新将成为科研处的重要职能，为此，要加强科研处与有关单位及校内各部门的联系，建立健全激励机制，营造良好的创新氛围，争取形成具有我校特色的教学模式。

　　第三是进行校本课程开发的探索。在政府课程管理政策允许的情况下，发挥我校教研室实验小学的优势，积极探索校本课程开发的路子，努力实现学生个性成长、教师专业发展、学校特色形成的发展目标。

　　二是要加强学习。

　　科研处各专业的工作性质跨度比较大，每个专业都涉及相关业务知识，为此，我要首先对各专业工作加强学习和了解，做到有的放矢，从而提高工作的针对性和前瞻性。

　　三是要摆正位子。

　　我理解副主任的职责，不仅要是专业上的一把好手，更应是主任决策时的帮手、执行时的助手，要做到到位而不越位。我将进一步拓宽视野，在丰富科研处工作内容、提升工作层次上多出谋划策；要进一步提高决策执行能力，协助主任把科研处各项职责和任务落实到位；要谦虚谨慎、团结全处同志，为进一步提高科研处集体的凝聚力和战斗力发挥应有的作用。

　　我的演讲即将结束，再次感谢领导们的关心和支持。以上是我对自身优势和今后打算的阐述。最后我想说的是，无论我能否竞聘成功，我都将一如既往的扎实工作，并希望各位在今后的工作中继续给予我关心和支持。

　　我的演讲结束，谢谢大家！

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找