# 董事长年会发言稿合集

来源：网友投稿 作者：小六 更新时间：2025-02-18

*董事长年会发言稿合集（通用29篇）董事长年会发言稿合集 篇1　　尊敬的秦主任，尊敬的各位领导，尊敬的创业导师、各位企业家、各位来宾：　　大家下午好!　　日新月异雄鸡去，国泰民安玉犬来。今天是二月三日，农历腊月十八，我们即将迎来春节。在这充满*

董事长年会发言稿合集（通用29篇）

**董事长年会发言稿合集 篇1**

　　尊敬的秦主任，尊敬的各位领导，尊敬的创业导师、各位企业家、各位来宾：

　　大家下午好!

　　日新月异雄鸡去，国泰民安玉犬来。今天是二月三日，农历腊月十八，我们即将迎来春节。在这充满希望的美好季节，我们相聚磁湖汇，共同举办xx市工作报告解读暨磁湖汇年会。值此辞旧迎新之际，我谨代表磁湖汇向以来支持关心我们的各级x部门、广大投资者和社会各界人士表示衷心的感谢!

　　回顾，中国磁湖汇众创空间保持了良好发展势头：引企方面，园区入驻企业达到254家，高新企业5家，规上企业6家。园区生产总值达到128.6亿元，园区共计拥有各项知识产权223项，去年新增专利申请110件，发明专利申请36件，其中有两家企业同时申报了第五批“湖北省知识产权示范建设企业”。在xx年元月24日，磁湖汇全市32家企业在武汉股权托管交易中心挂牌的仪式上，成功推荐了荣呈环保、三木模具和携康电子与证券公司签订了新三板协议。引智方面，去年园区新增各类高层次人才20名，园区海内外高层次、高学历人才达59名，其中博士15名，硕士33名，海归11名。心得体会磁湖汇为xx市直接带动就业xx余人。引财方面，园区企业启邦自动化xx年4月26日在武汉股权托管交易中心挂牌后，得到了同行业的高度关注，已获200万元股权投资;毕业企业百斯特在xx年12月30日挂牌后，发展势头更加迅猛，去年产值达1600万，已获得某上市公司7000万元并购意向。

　　磁湖汇取得了一项项有质量的成就和荣誉资质，先后获得“国家级众创空间”、“全国青年创业示范园”两项国家级资质等十一项荣誉。xx年6月“院士专家工作站”正式获批，湖北师范大学的潘继承教授将围绕生物医药和现代农业提供技术支持和资源对接;12月，获批设立湖北省首家以众创空间为申报主体的“博士后创新实践基地”，将实现高端人才与园区企业的更广泛对接。

　　以上成绩的取得离不开人社、科技、经信等各级部门的支持，在此我深表感谢。同时我也要感谢磁湖汇创业导师的精心和全体员工的辛勤付出。当然，今天我还要感谢园区所有的创业者，你们是创新的火苗，是希望的种子，是磁湖汇的未来。创业是艰辛的，敢于追梦是这个新时代赋予我们的使命。人类因为拥有梦想而改变世界，我们因为梦想而相聚磁湖汇。感谢大家的一路同行!

　　xx年，磁湖汇众创空间深入贯彻“走出去，引进来”的方针，积极开展对外合作，与x集团、建设银行、长江证券等80多家中介机构建立了合作关系。作为本市双创工作的窗口单位，全年共接待国家、科技部、工信部、团中央考察8次，省级领导工作调研、同行观摩学习33次，市委、市及市、区各直属部门领导工作调研106次。

　　立足，磁湖汇将实施一体两翼发展战略。一体，即为磁湖汇现有一办六部(办公室、孵化部、信息部、拓展部、创新部、文宣部、投融部)组织架构。加快打造内部学习型组织，提升团队整体业务技能和水平，探索线上线下的融合模式，把握流量端口，扩充企业资源库，接入智能化的办公场景，为企业提供更加便捷、快速的一站式。

　　两翼，是以升级xx人才创新创业超市、打造磁湖汇知识产权小镇为左翼和探索多元化资本市场建设为右翼，拓宽磁湖汇众创空间广度与深度。目前，磁湖汇已与知名人力资源公司就合作事宜达成一致，能够为在孵企业提供“人事管家”、“社保管家”、“HR管理咨询专家”和劳务派遣等专业。十三五规划提出要建设知识产权强国，磁湖汇也正在引入国内知识产权和科技转化领域领先的机构，帮助企业开展专利的认证、转让和技术转移。

　　围绕“一体两翼”的战略布局，扎实推进园区企业的蜕变与发展，提升磁湖汇的孵化能力，对接以武汉股权托管交易为代表的资本市场，切实为企业解决难、贵的问题。同时加强与银行、证券公司、基金公司、信托公司等金融机构的合作，打造磁湖汇金融共享平台。此外我们还计划设立种子基金、创投基金，对接金融机构，力图实现银政保三级联动，扫清企业登陆上市过程中的资金支付障碍。

　　各位嘉宾，说：“不驰于空想、不骛于虚声，一步一个脚印，踏踏实实干好工作”。xx年，中国磁湖汇众创空间将坚定不移地依托市“双创”工作领导小组的指导，依托市、区两级主管部门的带领，践行“工业强市、赶超发展”的强市目标，持续推进“将磁湖汇众创空间打造成全国一流的双创平台”的企业发展目标，思想汇报范文深扎创新创业领域，好在孵企业，逢山开路，遇水搭桥。让我们携手共进，共创辉煌。

　　祝大家新春快乐、阖家幸福、财源广进、鹏程万里。谢谢大家!

**董事长年会发言稿合集 篇2**

　　各位来宾、女士们、先生们：

　　大家好！

　　欢声辞旧岁，笑语迎新年。在这个举国同庆的日子里，新的一年即将来临，我代表集团班子，向公司全体员工及新老客户致以诚挚的慰问!向长期关心和支持万里文具集团公司发展的各级表示衷心的感谢!向集团旗下单位及合作伙伴致以新年的祝福!祝大家20xx新年快乐!身体健康!万事如意! 即将过去的5年，是万里文具集团股份有限公司稳健发展的一年。在国内外经济形势发生重大变化的情况下，集团各方面的工作依然取得了令人鼓舞的成绩。在集团公司的下，公司上下同心协力，积极进取，取得了优异的成绩，对外万里文具集团形象得到大幅的提升，在文具行业内得到了充分的肯定。万里文具集团公司首次荣获了文具业互联最高奖 品牌奖 ;成功申报了南昌市知名品牌。

　　回顾一年来的工作，我们有过艰辛，也有过坎坷，受经济危机，经济不确定因素，物价上涨等影响导致公司文具产品盈利空间进一步缩小;但是我们集团作出了一系列的战略举措和新的发展方向，另外万里文具集团一直对产品研发与营销广告投入资金大。我们团队和旗下工厂有信心做好20xx各项工作、实现目标。 再次向大家送上20xx年美好祝愿，祝大家家庭幸福美满，身体健康，工作顺利，吉祥如意!

**董事长年会发言稿合集 篇3**

　　尊敬的各位来宾、各位员工：

　　大家好！

　　值此新春佳节来临之际，在这辞旧迎新的完美时刻，我谨代表公司董事会，向辛勤工作在各个岗位上的伙伴们及家属致以节日的问候和新春的祝福！

　　20xx年，是公司坚持良好发展势头的一年，是市场拓展、队伍建设取得骄人成绩的一年，是全体员工迎接挑战、经受考验、努力克服困难、出色完成全年任务的一年。物流工程部高端体育用品商贸物流中心项目详细蓝图获批，各项工作紧锣密鼓进行；化工外贸部，更是斗志昂扬，销售额是直线上升，市场不断开拓疆土；集团形象更是更具国际化色彩，写字楼办公面积翻倍，集团LOGO创新设计，更张扬大气，而公司的宣传CD、具有特色的纸杯、小礼品等都在紧张筹备进行中；公司规模的扩大，离不开规范的管理，而今行政部也在进行筹备公司新的规章薪酬体系，更加人文和效率；高效率的工作是我们业绩提升的保证，目前我们外贸部的远景系统也是筹备运行……

　　细数过去一年的种种，作为集团的创始人，感激所有员工的付出和努力，今日这些成绩的取得均饱含着公司全体员工的辛勤劳动和汗水，明天因你们而更加精彩辉煌！

　　过去的成绩凝聚着公司全体员工的心血和汗水，未来的机遇和挑战，需要我们继续不懈努力地去应对。在这辞旧迎新之际，分享胜利喜悦的同时，还要清醒地认识到，在激烈的市场竞争环境中，化工农药企业依然应对广泛的机遇和严峻的挑战，物流房地产项目更是任重道远，我们必须抓住新的机遇，迎接新的挑战，以高度的职责感和使命感推进我们公司持续发展。

　　新的一年开启了新的历程，托举着新的期望，承载着新的梦想。让我们全体同仁共同努力，以百倍的激情、诚实的劳动，同心协心，共创佳绩，没有什么能阻挡，没有什么能动摇，我们满怀信心，开足马力，奔向更加辉煌的新的一年！

　　最终，再次感激大家为付出和努力，祝大家新春愉快，工作顺利，身体健康，合家幸福，万事如意！给大家拜个早年了！

**董事长年会发言稿合集 篇4**

　　尊敬的各位来宾、各位朋友，久经堂的全体家人们：

　　大家上午好！

　　值此新春佳节来临之际，在这灯光绚丽的舞台，我首先想说的还是感谢，感谢大家灿烂的笑脸，感谢大家因为事业今天相聚于此，感谢所有关注久经堂的有缘人，是你们的辛勤努力、是你们的无间合作、是你们的默默支持，久经堂才能够有今天的成绩！在这辞旧迎新的美好时刻，我谨代表公司，向全体久经堂家人及家属致以节日的问候和新春的祝福！

　　20xx年是公司保持良好发展势头的一年，是市场拓展、队伍建设取得骄人成绩的一年，是久经堂全体家人迎接挑战、经受考验、努力克服困难、出色完成全年任务的一年。

　　细数过去一年的种种，作为集团的创始人，感谢你们的付出和努力，久经堂今天这些成绩的取得，均饱含着你们的辛勤劳动和汗水。在此，我要真诚的感谢各位合作伙伴的信任、理解和支持。相信过去的每一次付出、包容都会成为今后我们共度时艰、精诚合作、共赢未来的基石和力量的源泉。在分享胜利喜悦的同时，还要清醒地认识到，随着到来，人们生活水平的日益提高，饮食、生活习惯的改变，中国的产业已经迎来了巨大商机，在激烈的市场竞争环境中，更好的市场等着我们去开发，更大的市场等着我们去征服，一项壮观的事业等着我们去挥洒智慧和才能。我们必须抓住新的机遇，迎接新的挑战，新的一年我们将更加注重门店、品牌、服务及产品质量，关注单店效益，推行组合营销，提升整体效益，实现业绩的倍增，以高度的责任感和使命感推进我们公司持续发展。

　　展望新的一年，我们满怀憧憬，激情澎湃。没有什么能阻挡我们的步伐，没有什么能动摇我们的信心，我们将开足马力，奔向更加辉煌的20xx。我坚信，久经堂的明天因在座各位的拼搏奋斗，而更加精彩辉煌！

　　最后，再次感谢大家为付出和努力，祝大家新春愉快，工作顺利，身体健康，合家幸福，万事如意！

　　给大家拜个早年了！谢谢大家！

**董事长年会发言稿合集 篇5**

　　各位公司同仁：

　　刚刚过去的20xx年，极不平凡，令人难忘。20xx年，是业之峰成立20周年，是我们的里程碑之年。在逆势的市场环境下，经过所有伙伴的齐心协力，在岁末，我们收获了骄人的成绩：产值、利润、市场占有率均大幅提升。

　　回首过去一年走过的路，我们的斐然成绩可圈可点，天道酬勤。这些来之不易的成果，凝结着全体伙伴的智慧和心血，展现着业之峰人开拓奋进的勃勃英姿，在这里向你们致敬致谢、为你们鼓劲加油。

　　20xx，全面布局!

　　20xx年，我们在装修产业链上全面布局，发展多链条、多品牌的家居产业：汇巢专注于别墅大户的高端管家式设计服务，峰格汇家居为精英人群提供私人定制精装，整装版块拥有全包圆、品德两个子品牌，致力于家居产品的标准化、成品化，公装品牌“诺创”深耕细作，持续发力。值得一提的是，“全包圆”装饰在打入市场的第一年即实现了放量增长，不但响彻京城，更为以后的大爆发打下基础;公装版块自20xx年引入强援后，连续两年实现井喷式增长。

　　20xx年，我们收获了累累硕果。居安思危，我们仍需厘清形势，突破困境，占据主动。20xx年，由于房地产上游市场的低迷及环保要求提高导致的原材料价格上涨等因素，使得装修市场需求减少以及材料成本增加，这些都给行业带来了巨大的挑战;与此同时，我们企业自身也面临着盈利水平提升，新商业模式的升级与优化，占有率落后城市的变革等一系列问题。在双重压力下，更要发挥业之峰的创新基因和实践，尤其是商业模式和营销方式的创新，才能在逆势中突围，让我们始终引领行业。

　　20xx，百亿新起点!

　　20xx年，是挑战，更是机遇。

　　20xx年，我们要在原股改的基础上，继续创新合伙人机制，充分调动各方的积极性，助力企业的可持续增长。

　　20xx年，我们要对旗下的服务品牌进行全面的升级与整合，更加细分客户群，开发更广阔的潜在市场。

　　20xx年，我们要全面诠释“更环保的高端装饰”，在设计、施工、环保、服务等领域为消费者提供无可替代的装修体验。

　　近几年，我们明确了“百城、百亿、百年”的愿景目标。在20xx年，旗下几大品牌的超强“组合拳”，多路出击，发挥“稳、准、狠”的精神，助力业之峰实现更高的产值增长。实践证明，业之峰的品牌细分和战略打法在有着四万亿的装修蓝海中仍大有作为。

　　未来，我们要通过这些业务展现更大的格局和更大的体量，助力我们实现更高的理想，全面领先，保持行业的领导者地位。过去，我们占尽了市场先机，如今的战略布局和发展思路会让我们在相当长的一段时间内继续保持领先。业之峰一定能实现从优秀到卓越的蜕变，打造装修业的百年企业。

　　旧岁已展千重锦，新年再进百尺竿。展望20xx，我们对前景充满信心，亲爱的伙伴们，让我们携手合作，为铸就百亿辉煌而努力奋斗!

**董事长年会发言稿合集 篇6**

　　各公司同事、各位同仁们：

　　律回春晖渐，万象始更新。在20xx年新春马上到来之际，我谨代表公司向为辛勤工作的各岗位全体员工致以忠心的感谢及新年的庆贺!回忆马上过去的20xx年，x公司在全体员工的共同努力下，公司各方面工作均取得了不错的成绩。各部门严格治理，明晰责任，尽心尽力，使公司呈现出团结一心、积极向上、高效务实的良好工作气氛，治理水平越趋成熟，员工岗位技能也渐渐提高。

　　虽然经济市场大势不是很乐观，但公司整体运营状况还是呈良好的态势，x公司依旧获得了安康、稳步、持续的进展，做到了销售业绩稳健的增长，尤其是x到x月，短信销售量消失一月就是单人x万的佳绩，这是全体x公司员工共同努力的成果。同时，公司在体制加人制的治理方针下，整体治理水平显著提高并将日渐成熟。在此，我再次深深感谢各位同仁长期以来为x所付出的辛勤与努力。

　　新的一年里，我们将面对更多的\'困难与风险，固然，也是更大的挑战与机遇。通过目前的分析来看，20xx年市场前景比拟乐观，公司的接单形势也将喜人，并且网络营销和工作网站优化也马上在20xx年全面运营，这不仅将为公司的进展带来更多市场时机，同时也更加稳固公司在x短信行业中领先的地位以及市场份额。

　　所以我们要连续尽一切努力，抓住机遇，把握当前市场进展的良好势头，利用公司现有的优势，挖掘资源，整合资源，加大网络营销力度，提高生产产量，突破销售瓶颈，争取在市场份额上取得更大的突破，从而把握更多市场竞争的主动权。对此，我对x人布满了信念!

　　公司治理方面，我们要持续仔细贯彻并落实体制加人制的治理方针，即肯定要实现岗前技能培训的目标、实现细节化治理的目标、实现责任制度建立的”目标和致力提高工作效率、致力提高员工收入待遇。努力以市场需求为导向，全力以赴抓好产品的完善、销售及售后效劳工作，并力争将20xx年公司引进的新产品在20xx年运作成公司新的主打产品，成为公司新的盈利创收点。

　　同时，我们还要尽力营造企业治理文化。我们不仅要对企业经营战略做要求，也要对渐渐建立起属于自己的独特企业治理文化、企业价值观，使公司品牌及公司形象得到更大提升。

　　总之，我信任20xx年，在公司治理层正确决策与领导下，在我们全体员工的共同努力和齐心协力下，肯定会以开拓创新、与时俱进的精神面貌，在新的一年里以新的姿势、新的步伐谱写出移动信息营销的新篇章!

　　最终，再次庆贺大家以及你们的家人在新的一年里：工作顺当、身体安康、合家幸福、新春开心!立刻有钱。

**董事长年会发言稿合集 篇7**

　　尊敬的各位来宾、各位员工：

　　大家好！

　　一树百获辞旧岁，五谷丰登喜迎春，激情满怀的xx年已经过去，充满希望的xx年已然到来。回首xx年，对来说，是十分给力的一年，是继往开来的一年。这一年，在集团领导班子的带领下，在全体员工的共同努力下，较好地完成全年工作目标，取得不俗的.业绩，为十周年的发展写下浓墨重彩的一笔。下面我们一起来回顾一下xx年五点重要工作：

　　一、是重点项目取得突破

　　成功签署CBD资本运营大厦项目、与荆州市政府成功合作，即将共同完成荆州沙北新区土地一级开发项目。这标志着“立足北京”深化发展的决心，吹响跨区域横向发展的号角。

　　二、是已有产业发展态势良好

　　国际中心成功引进知名企业入驻、北岸商业广场如期开业；北岸1292项目全面竣工；旺角购物广场品牌影响力不断提升。

　　三、是新的业务领域取得突破

　　资本运营为集团创造较好的经济效益，智邦创新公司成功开辟新能源市常

　　四、是管理水平有所提高。

　　借助外部专业咨询机构对集团组织管控、授权、人力资源管理体系进行全面梳理和提升，确立资本运营、房地产开发、商业运营、文化创意产业与科技新能源五大业务板块；财务管理、资本融资已步入良性发展通道。

　　五、是企业文化不断深入人心

　　十年的已积淀一定的优秀文化，如敬业奉献、执着进取诚信责任、合作创新等，通过组织年会、庆典、竞赛、培训等方式，这些文化已深入人心，不断激励着大家努力前进，

　　这是十年磨剑，厚积薄发的初始。总结十年历程，我们走过的路并不平坦，前进的每一步，都镌刻着大家艰苦创业的激情和迈向成功的喜悦。在此，我想感谢和一路走来的每一位员工，因为有你们，才有这样的成就，感谢你们的坚持和努力，我想向你们说一声：“谢谢你们！拥有你们，我感到骄傲！”

　　undefined

**董事长年会发言稿合集 篇8**

　　尊敬的各位同仁，女士们、先生们：

　　我们告别成绩斐然的20\_\_，迎来了充满希望的20\_\_，值此新春到来之际，我谨代表集团董事局，向全体职员的努力进取和勤奋工作，投资者给予公司的真诚信赖、中外客户的热情支持致以深深的谢意!祝大家在新的一年里和气致祥、身体健康、家庭康泰，万事如意!

　　20\_\_年，在各级经营团队和全体员工的共同努力下，公司先后取得了与\_\_公司合资、夺得\_\_开发权、进军\_\_产业、发展板块启航等振奋人心的重大突破;各项经济指标比往年有了较大增长……这些令人欣喜和振奋的成绩证明：\_\_公司的战略是清晰的，定位是准确的，决策是正确的;通过这些成绩，我们看到了一个充满生机和活力的新\_\_。

　　在这里，感谢这个伟大的时代!更感谢一年来全体\_\_人的不懈努力!

　　诚信缔造伟业!面对集团20\_\_年良好的运营状况，\_\_人应有清醒的认识和更为远大的目标。当前，我国的经济生态系统正发生着深刻的变化，中国经济与世界经济已进入一个良性的互动之中，新财经政策、wto第三年的新竞争环境、新一轮国企改革的启幕……，虽然国际金融海啸影响着全球经济，但\_\_正面临着前所未有的机遇和挑战!20\_\_年，\_\_将在“创建国际一流品牌，建设中国百强企业”的进程中，在产业发展和资本运作上次第推进，演绎出浓墨重彩的一章，而留下的将是全体\_\_人丰满的商业智慧和勤奋实干的串串足迹……

　　创新成就未来!变革创新、知行合一是\_\_通向未来之路。在当前，变革创新就是完善公司治理结构，建立和完善层次清晰、责任明确的三个层面的管理体制，加大激励力度，实施企业再造与流程创新，在管理力度和管理风格上实现突破;知行合一就是针对不同的层面，在管理上严格要求、在经营上慎重求实、在技术上掌握核心，真正做到战略合理、组织高效、制度完善、流程顺畅，人员精干。

　　机遇与挑战同在，光荣与梦想共存!\_\_经过管理变革，背靠优秀的企业文化，通过实施多元化、国际化的发展战略，定会迎来更加辉煌的明天!

　　最后，祝愿大家新春愉快，身体健康，合家欢乐，万事如意!

**董事长年会发言稿合集 篇9**

　　各位来宾、各位同仁们：

　　律回春晖渐，万象始更新。在20xx年新春即将到来之际，我谨向为辛勤的各全体致以忠的感谢及的祝贺！回顾即将过去的20xx年，xx企业在全体员工的共同努力下，企业各方面工作均取得了不错的成绩。各严格，明晰责任，尽心尽力，使企业展现出团结一心、积极向上、高效务实的良好工作氛围，管理水平越趋成熟，员工岗位技能也逐渐提高。

　　虽然经济市场大势不是很乐观，但企业整体运营状况还是呈良好的态势，xx企业依然获得了、稳步、持续的发展，做到了业绩稳健的`增长，尤其是近一个月，海外销售量出现一周就是400万美金的佳绩，这是全体x企业员工共同努力的成果。同时，企业在总提出的新的一年里，我们将面对更多的困难与风险，当然，也是更大的挑战与机遇。

　　通过目前的分析来看，20xx年市场前景比较乐观，企业的接单形势也将喜人，并且也即将在20xx年正式全面投产，这不仅将为企业的发展带来更多生机，同时也更加稳固在国内行业中领先的地位。所以我们要继续尽一切努力，抓住机遇，把握当前市场发展的良好势头，利用企业现有的优势，挖掘资源，整合资源，加大研发力度，提高产量，突破销售瓶颈，争取在企业融资上取得更大的突破，从而掌握更多市场竞争的主动权。对此，我对我们纳尔人充满了信心！

　　企业管理方面，我们要持续认真贯彻并落实同时，我们还要尽力营造企业管理文化。作为一个在行业领先的企业，我们不仅要对企业经营战略做要求，也要对逐渐建立起属于自己的独特企业管理文化、企业价值观，使企业品牌及企业形象得到更大提升。

　　总之，我相信20xx年，在企业管理层正确决策与下，在我们全体员工的共同努力和齐心协力下，一定会以开拓创新、与时俱进的面貌，在新的一年里以新的姿态、新的步伐谱写出新篇章！

　　最后，再次祝贺大家以及你们的家人在新的一年里：工作顺利、身体健康、合家幸福、新春愉快！谢谢！

**董事长年会发言稿合集 篇10**

　　各位来宾、各位同仁们：

　　大家好！

　　岁末年关大盘点，快马加鞭又一年。值此新年到来之际，我们欢聚一堂，xx公司又获得了江西省管委会授予的“年度突出贡献奖”荣誉称号，在此我作为公司的负责人深感荣幸，我深深的知道这个荣誉是江西省管理区对xx公司一年来工作的肯定，也是对xx公司在今后更好的把工作做好的一种鼓励。

　　但我深深的明白一个道理，孩子总离不开妈妈的庇护，也离不开兄弟的支持。有今天的发展归功于于总公司的指导帮助，更离不开江西区域的正确引导以及兄弟公司的大力支持，我们才有了今天的荣誉，在此我代表xx公司向管理区夏总经理及各位领导，各位兄弟公司表示忠心的感谢！祝大家在新的一年里合家欢乐，事业步步高升！

　　有责任敢担当，同发展共进步，xx公司始终严格贯彻落实总公司的各项有关规定，严格服从管理区的每项决定，领悟出了道理就是“创新力”就是发展力，“执行力”就是生产力。记得xx年4月8日夏总来xx公司第一次考察的时候，看到我们公司操作员工做事非常有干劲，话务员接电话非常有礼貌，当时就情不自禁的讲了一句话笑着说，张加林“还可以”啊，比我想象中的好，当然夏总也对有些要加强的方面也一一做出了指出，比如作业场地比较凌乱，卫生情况不够理想，标识不够清晰等。谈到企业文化夏总意味深长的讲了，要把企业做强做大“人”是根本，口号是“全网一体，赢在执行”，要让员工热爱公司，首先领导关心员工，善待员工，员工信任公司，忠诚公司，让员工带着一份感情，带着一份热情的心，来公司高高兴兴上班高高兴兴下班，等等这些就是所谓的企业文化。企业文化的建设在公司的不断发展中起着非常关键的作用，因为努力是要靠大家努力，只有大家携手共进，上下齐心，才能有公司更辉煌的明天！

　　于是着手召开负责人会议，在中心夏总经理的指导下，在总经理陈大力支持下，完善了很多相关的工作，功夫不付有心人，xx公司的服务好在周边的市民眼里影响很大，很多客户都会在回访的时候无意中表扬服务很好，引起了当地政府青云谱区人民政府的高度重视，在xx年5月8日青云谱区委宣传部赵主任来公司考察，赵主任说是盛开在快递行业的文明之花，在同年7月被该区授予“文明单位”称号。家逢喜事爽，春来百事新。各位领导，各位同仁，各位兄弟姐妹20xx年的钟声已经敲响了！在新的一年里，我们又会迎来新的挑战，新的机会，新的人生。庄子说的好：人生天地之间，若白驹过隙，忽然而已！人生短暂，我们应当珍惜眼前，珍惜现在，勤勤恳恳做事，踏踏实实做人，要在发展的事业中取得更好的成绩，“中国人的快递”，成就和发展，是离不开在座的每一个xx人的智慧和汗水，在成功与喜悦的同时让我们大家来唱响之歌，圆相同的一个梦，让世界处处相通，让未来的路，铺满彩虹，我们的生活随着不断发展，我们的未来将更加美好！

　　谢谢大家！

**董事长年会发言稿合集 篇11**

　　大家好！

　　首先，我向为公司辛勤工作、顽强拼搏的全体员工致以衷心的感激，大家辛苦了！春回大地，万象更新！在这新春佳节即将到来之际，我再次向各位同仁致以新年最诚挚的的祝福！新的一年开始，又到了我们总结过去，展望未来的时候。过去的xx年里，在全体员工的共同努力下，公司各方面工作均取得了满意的成效，各部门整合更新，相互协作，使得各项经营指标基本得以实现。

　　盘点过去、展望未来。在新的一年里，我们将面临更多的困难与挑战，以市场为导向，以合理的`管理为纽带，提高公司知名度，集中打造xx品牌形象。

　　20xx年，我们要进一步改革和完善企业管理体制和经营机制，根据公司发展的需要及时调整经营思路，合理调整和完善现行机构设置及人员力量的配置。进一步加强公司内部管理，加大各项规章制度的贯彻执行及监督检查力度，使公司日常工作更加合理有序。同时，也要强化对全体员工的教育和业务培训，切实提高员工的思想意识和业务技能水平，提升公司的整体战斗力，挖掘每一个员工的潜能。

　　20xx年，上下要团结一心，迎接挑战；xx年，全体员工要蓄势待发，开创新局面！最终，祝大家在新的一年里：身体健康，合家欢乐，心想事成。多谢大家！

**董事长年会发言稿合集 篇12**

　　尊敬的领导、来宾、女同胞们：大家好!

　　在这春暖花开的三月，我们又高兴地迎来了第35个国际妇女节。在准东这片沃土上，我们与男同胞一起并肩耕耘，泼洒着汗水，拥有同样广阔的田地，拥有同样广阔的平台尽情施展着才华。我们还得到了比男同胞更多的关爱和支持。这一切的一切都源于准东教育的发展，源于各级领导的以人为本的治校方略。今天我非常荣幸地在这里代表准东二小所有默默耕耘在教育教学工作岗位，为学校的发展奉献着青春和汗水的女职工，向关心教育事业的各级领导们表示感谢，更向在座的女同胞们道一声节日快乐!

　　由于我们的工作性质，在学校，妇女们顶起了大半边天。在我们准东二小这个和谐的大家庭里，到处都洋溢着师生们的欢声笑语和孩子们朗朗的读书声。

**董事长年会发言稿合集 篇13**

　　新年好！

　　我们在经历了xx年的辉煌之后，又度过了不平凡的春秋。过去的一年，旅游市场跌荡起伏，给我们企业的、经营带来很大的变数。我们携手并肩，互相激励，共同努力，最终取得不俗的成果。我们在郑州新的公司，蓝图绘就、开始盈利。愿意和企业一齐奋斗、成长的各位同仁，将在一个新的平台上继续创业的征程。

　　各位同仁：我们迎来了企业腾飞的曙光。事实证明，我们已经有本事实现我们多年的愿望——建设一个现代化的旅游企业集团，这是我们多年来共同奋斗、励精图治的结果，是对我们多年来相濡以沫、不离不弃的回报。企业是我们共同的大家庭，她承载着我们太多的憧憬、期望和幸福，我们应当珍惜和爱护她。企业的创立，离不开进取勤奋、风雨同路的创业伙伴；企业的发展，更需要新鲜血液的不断加盟。不一样背景、不一样经历、不一样层次的人才荟萃，冲击碰撞、互相激励，才能成就一番事业。

　　我们的企业集团好像大家庭一样，以她广博的胸怀，接纳、包容了全国各省区的弟子包括境外的.同胞。你们家境、品性不一样，年龄、爱好不一样，文化程度、社会历练、从业经验各异，但在企业中却扮演着不一样的主角，你们都是企业的骄傲，都是企业的主人公。

　　企业大家庭又是一个学校，一座熔炉。我们经过宣传、培训、考核，经过学习、工作和锻炼，在工作中学习，在前进中成长。同时，企业供给给员工发展的平台、表演的舞台、客观公正的评价。我欣喜地看到，在我们企业从小到大的发展过程中，已经培养和造就了大批人才，他们在企业的各个岗位发挥着越来越重要的作用。

　　时常萦绕在我脑海的是在企业发展过程中作出贡献的员工——那里没有职位高低之别，不分是指挥若定的高管、现场管理的中层还是勤勤恳恳、默默奉献的普通员工，只要他给我们企业作出过贡献，我们同样不会忘记。

　　企业的发展壮大，需要资金的积累和不断的投入。也许，员工朋友们的付出并不总是得到自我所满意的回报；可是，我们要相信，只要企业发展了，我们个人才能得到发展的空间。也许，员工朋友们从事的未必是自我最喜欢的工作；可是，我们要明白，企业是一个相互配合的有机整体。企业需要员工朋友们的敬业爱岗、无私奉献。

　　在此，我向为企业辛勤工作的全体同仁表示衷心的感激和敬意！

　　我也代表企业向全体同仁的家属致以衷心的感激和敬意！正是您们在后面的默默支持，使我们的员工无后顾之忧，努力工作、勇往直前！

　　愿每一员工在企业度过活力燃烧的岁月，在健康欢乐中建功立业，与企业一道走向成功。

　　胜利的荣耀属于我们企业，属于企业的全体同仁。值此新春佳节将临之际，送上我诚挚的问候和衷心的祝福，祝愿各位身体健康，工作顺利，事业有成，家庭幸福。

**董事长年会发言稿合集 篇14**

　　尊敬的各位卡乐士同仁：

　　大家晚上好！龙骧盛世，蛇报佳春。在全体员共的共同努力下，在上级有关部门的正确领导下，我们用坚实的步伐跨过了20xx，走进了20xx的春天！

　　过去的一年，是改变的一年，是关键的一年，也是不平凡的一年！20xx年我们的成绩可谓有目共睹：我们在20xx年销售收入达标率达到了100%，毛利成长率达到了99.9% 。经过一年多的运作，我们的目标圆满达成。对比20xx年，我们的整体成长达到能力。还有最重要的一点，就是我们必须要求自己要有高度的责任感。记得刚进入这个商场的时候经常有人问我对商业零售感不感兴趣，这个问题看起来简单，其实并不好回答，不过当我真正进入到这个商场和团队里后，我才发现和觉得，仅凭兴趣来推动工作，甚至是取得不俗的成绩，已经不现实了，现在觉得做这一件事情不可少的.是一种责任或者使命。我一直坚信，只有背负着责任去做，我们才会用心，也只有背负着责任去做，我们才能做好。在这里，我总结了以下五点是我们企业在20xx年必须完成的五个首要任务：

　　一、进一步提高岗位的薪资待遇

　　我认为所有的商业模式简单来讲只有一个，就是最高的工资给最优秀的人才，最优秀的人才创造最大的价值。实现企业利润与员工工资福利的最大化是卡乐士一直以来的使命和目标。今年也是如此，以后和未来都将如此。

　　二、加强团队的执行力度

　　高效的执行力永远是一个企业发展的王道，是硬道理。没有强而有效的执行力，再好的战略再好的计划，都是废纸一张。只有建立完善严格的管理制度和开放透明的沟通机制，才能真正保证我们的企业保持高效一流的执行力。

　　三、打造全新的企业形象

　　要保持长久的竞争力并且从竞争对手中脱颖而出，首先要做到的就是高品质的企业形象和对细节的注重。从企业的整体vi，到商场内外部的整体形象，新的一年我们要给大家带来一个焕然一新的面貌。

　　四、建立独有的企业文化

　　文化是每个企业的客观存在，有企业就有自己的文化。一旦形成特色的先进文化，就会给企业造就强大的助推力。我们应该传承卡乐士优秀的历史传统，结合自身的团队特点，建立属于卡乐士独有的企业文化。

　　五、开拓更大的发展平台

　　卡乐士要走的路还很长，十年，二十年，甚至更久。

**董事长年会发言稿合集 篇15**

　　同志们、员工朋友们：

　　大家晚上好!

　　再过几天就是鼠年春节了，值此新春佳节即将来临之际，我们欢聚一堂，隆重举行xx集团首次年会。在此，我谨代表集团董监会向集团各级管理干部和全体员工、家属致以诚挚的问候和良好的祝愿!向应邀参加今天会议的各位领导、各位嘉宾表示热烈的欢迎和衷心的感谢!

　　过去一年，是xx集团的起步之年，也是两家公司逆势而上，直面挑战的一年，更是体现集团上下同心同德、众志成城、团结奋斗的一年!这一年，在全员的共同努力下，我们有效地化解了xx公司的停产危机，积极应对恒晟公司的市场挑战，狠抓安全生产，初步构建了集团管控模式，集团管控体系基本成型、集团意识日益增强、集团的地位和作用初步显现，集团各项工作及两家公司生产经营管理工作亮点纷呈、卓有成效：

　　一年来，xx公司面对国家安全监管政策调整及外部发展环境的双重挤压，我们坚持依法依规办事，按照国家安监总局62号令的要求，着力完善采矿工程施工承包、安全生产许可证等相关资质;我们调动各方面的力量，积极、主动争取有关主管部门的理解和支持，着力维护企业正常生产经营秩序，有效地排除了多方面的干扰和阻力，为公司的后续发展奠定了坚实的基础。一年来，我们继续坚持以“四项指标”考核为抓手，有效地调动了全员的生产积极性和主动性，在公司被迫停产三个月的情况下，仍然取得了较好的生产业绩。

　　一年来，恒晟公司按照“生产创效益、销售保运营”的指导方针，采取对选厂实施停产改造、对井采实行责任承包、调整露采作业时间、启动磷肥生产项目、开拓市场等手段，深入挖掘内部潜力，积极应对不断恶化的市场环境，使公司在市场的狭缝中得以顽强生存!特别是自三季度以来，公司已显现产、销两旺的良好势头，由此增强了我们战胜困难的信心和决心!同时，我们集中公司人力、物力、财力加大对马鞍岭矿边坡帷幕注浆堵水工程的力度，并着力完善相关证照，相继取得了井采和露采安全生产许可证、安全生产标准化三级企业、排放污染物许可证等生产资质，进一步夯实了公司生存发展的基础。

　　在这些来之不易的成绩的背后，凝聚着集团各级管理干部和广大员工朋友的心血和汗水，也是与大家的理解和支持分不开的。我们高兴地看到，一年来，我们各级管理干部和广大员工都是蛮拚的!在此，我谨代表集团董监会向大家在过去不平凡的一年中所作出的努力、奉献和牺牲表示衷心的感谢!向从我们中间涌现出来的、今天即将受到表彰的所有先进集体和优秀个人表示热烈的祝贺并致以崇高的敬意!一年来，我们的各项工作得到了各级领导、各有关主管部门及社会各界朋友的鼎力支持和帮助，借此机会，我谨代表xx集团董监会向长期以来关心、支持、恒晟两家企业发展的各级领导、各界朋友表示诚挚的谢意!

　　新的一年，面对矿产品市场低迷不振的严峻形势，我们将以xx市国资委主任于20xx年11月4日来集团调研时提出的“坚持地下(资源)地上(土地)同步谋划;坚持生产转产同步研究;坚持资产资本同步运作;坚持经济社会效益同步注重”的要求为指针，以市场为导向，以变革创新为动力，以打造具有持续盈利能力的现代新型矿山为目标，以成本管控和提升技术经济指标为重点，紧紧围绕集团确立的年度生产经营目标开展工作。

　　新的一年，我们将积极配合xx市国资委、市化医行办进一步优化xx公司与省七宝山硫铁矿的合作关系，全力配合省七宝山硫铁矿做好深部扩界的相关工作，着力突破制约企业发展的瓶颈，增强公司发展后劲。

　　新的一年，xx公司将按照“练内功、适市场、保运营、利长远”的生产经营方针，狠抓安全、环保两个基本点，着力提升选矿技术经济指标，进一步强化成本管控措施，向提高选矿回收率和降低成本要效益。

　　新的一年，恒晟公司将继续按照“生产创效益、销售保运营”的生产经营方针，加快帷幕注浆堵水工程的扫尾工作，进一步优化马鞍岭矿的生产作业方式，通过提高产量降成本增效益;我们要确保磷肥生产项目尽快达产达标，同时，要力争引进省、市国资委推荐的中盐集团拟投资的100万吨复合肥项目，这是恒晟公司振兴和发展的希望所在，也是我们在新的一年重中之重的工作!

　　新的一年，我们将于六月前后全面完成由xx公司投资建设的大围山原湖金酒店提质改造项目并对外营业，这一投资项目是我们实施跨行业发展战略的一次新的尝试，也是xx集团对外形象展示的一个窗口。在积累经验的基础上，我们将进一步把目光投向生态、养生、旅游行业，努力探索集团战略发展的新路径!

　　新的一年，我们将进一步发挥企业文化的引领和推动作用，着力营造一种居危思变、团结进取、快乐轻松的企业文化氛围，进一步激发集团的内生动力和创造活力，集中全员智慧和力量，打一场谋求企业生存和发展的攻坚战!

　　为了确保实现20xx年的各项工作目标，借此机会，我对大家提三点希望和要求：

　　一是要认清形势、坚定信心、增强责任感、使命感和危机感。

　　当前，国家宏观经济由高速发展进入中高速发展阶段，未来较长时期中高速发展将成为新常态。矿山行业由高速增长转入低谷运行。我们要充分认识到当前形势的严峻性、复杂性和长期性，主动适应经济发展的新常态，既不能对市场抱有任何幻想，也不能由此对集团的发展前景感到悲观、丧失信心。信心是我们做好工作的动力源泉，我们每一位管理干部和员工都要把思想和行动统一到新一年的目标任务上来，坚定信心，振奋精神，积极为企业分忧解难，增强责任感、使命感和危机感，以良好的精神状态扎实做好自身的工作，用实际行动与企业共渡难关。

　　二是要积极投身到苦练内功，降本增效的行动中来。

　　我们要从深化内部管理、技术革新、引进新工艺与新设备等方面，采取有力、有效的措施深入挖掘内部潜力，通过提升技术经济指标、降低成本增效益。在当前的市场环境下，唯有苦练内功，最大限度地挖掘自身潜力，我们才能在市场的狭缝中求得生存!降本增效人人有责，我们各级管理干部和每一位员工都要增强效益意识，把效率、效益作为检验一切生产经营管理工作的出发点和落脚点，从小事做起、从点滴做起、从自身做起，不断寻找工作中的节约点、增收点，广泛开展修旧利废、小改小革、自主创新、合理化建议等活动，千方百计挖潜增效，为企业应对当前严峻的市场挑战争做贡献!

　　三是要增强“四种意识”，维护企业和谐稳定。

　　和谐稳定是企业发展的基础。越是在困难的条件下，越要坚定不移地调动和发挥广大员工的积极性，越要毫不松懈地强化和谐稳定。各级管理干部和广大员工要增强大局意识，认识到只有企业发展了，个人才能发展进步;只有企业效益提高了，个人才能真正实现多劳多得。以积极的态度对待工作岗位和利益格局的调整，正确对待个人的利益得失，尤其是各级管理干部要注意自己的言行，做到以身作则，少一些埋怨和指责，多一些理解和宽容，多补台不拆台，多做教育引导工作，多干化解矛盾、排忧解难的事情，积极主动地为企业和谐稳定添砖加瓦。要增强团结意识，各级管理干部要带头搞好团结，积极消除不利于团结的因素，齐心协力建设一个心齐、劲足、团结、和谐的发展环境。要增强廉洁从业意识，坚持公司利益至上，在业务往来中，不要为了一点蝇头小利而损害公司的利益。和客户打交道，要讲规矩、有原则。希望大家把“堂堂正正做人，清清白白做事”作为为人处事的行为准则，时时处处做廉洁的表率、敬业奉献的楷模!要强化安全、环保“红线”意识，认真学习和贯彻执行新的环境保护法及新修订的安全生产法，树立以人为本、安全发展、绿色发展的理念，从严、从细、从实抓好安全、环保工作，注重事前预防和过程控制，坚决防范各类安全、环保事故特别是重大事故发生，打牢企业和谐发展的基础。

　　同志们，员工朋友们，新的一年，我们将迎来xx公司成立十周年，恒晟公司也即将迈过四周年的创业历程。希望大家以此作为新的起点，继续保持和发扬敢于拚搏、奋发进取的创业激情，以更加高昂的斗志、更加务实的作风投入到新一年的各项工作中去，为xx集团的发展壮大贡献每一个人的聪明才智!

　　最后，衷心祝愿大家新春佳节愉快、鼠年大吉、幸福安康、万事顺意!

　　谢谢大家!

**董事长年会发言稿合集 篇16**

　　尊敬的各位来宾：

　　大家上午好!

　　值此新春佳节来临之际，在这灯光绚丽的舞台，我首先想说的还是感谢，感谢大家灿烂的笑脸，感谢大家因为药浴健康事业今天相聚于此，感谢所有关注久经堂的有缘人，是你们的辛勤努力、是你们的无间合作、是你们的默默支持，久经堂才能够有今天的成绩!在这辞旧迎新的美好时刻，我谨代表公司，向全体久经堂家人及家属致以节日的问候和新春的祝福!

　　20xx年是公司保持良好发展势头的一年，是市场拓展、队伍建设取得骄人成绩的一年，是久经堂全体家人迎接挑战、经受考验、努力克服困难、出色完成全年任务的一年。

　　细数过去一年的种种，作为集团的创始人，感谢你们的付出和努力，久经堂今天这些成绩的取得，均饱含着你们的辛勤劳动和汗水。在此，我要真诚的感谢各位合作伙伴的信任、理解和支持。相信过去的每一次付出、包容都会成为今后我们共度时艰、精诚合作、共赢未来的基石和力量的源泉。在分享胜利喜悦的同时，还要清醒地认识到，随着我国人口老龄化的到来，人们生活水平的日益提高，饮食、生活习惯的改变，中国的健康产业已经迎来了巨大商机，在激烈的市场竞争环境中，更好的市场等着我们去开发，更大的市场等着我们去征服，一项壮观的\'事业等着我们去挥洒智慧和才能。我们必须抓住新的机遇，迎接新的挑战，新的一年我们将更加注重门店、品牌、服务及产品质量，关注单店效益，推行组合营销，提升整体效益，实现业绩的倍增，以高度的责任感和使命感推进我们公司持续发展。

　　展望新的一年，我们满怀憧憬，激情澎湃。没有什么能阻挡我们的步伐，没有什么能动摇我们的信心，我们将开足马力，奔向更加辉煌的20xx。我坚信，久经堂的明天因在座各位的拼搏奋斗，而更加精彩辉煌!

　　最后，再次感谢大家为药浴健康事业的付出和努力，祝大家新春愉快，工作顺利，身体健康，合家幸福，万事如意!

　　给大家拜个早年了!谢谢大家!

**董事长年会发言稿合集 篇17**

　　尊敬的各位华翔的同事们：

　　大家下午好，今天我们欢聚一堂，在这里隆重召开公司20xx年年终总结表彰大会，值此新春佳节即将到来之际，我谨代表公司董事会向所有员工及员工家属致以新春的问候！同时，对大家在20xx年为公司付出的辛勤劳动表示衷心的感谢。大家辛苦了！

　　过去的一年，公司在各级政府的关心支持下，在公司全体员工的共同努力下，基本完成了年初制定的各项目标。下面我就公司20xx年的公司运营情况，向各位同事做简单的汇报。

　　一、公司在20xx年整体经济形势不好的情况下，销售产值同比增长8%，共完成销售产值1.49亿元。其中华翔公司完成销售产值9148.43万元，基本与去年持平，而翔能公司销售产值实现较快增长，20xx年完成销售产值5761.67万元，同比增长达27%;

　　二、在产品质量管理方面，公司一直坚信质量好的产品是我们留住客户的法宝。20xx年我们顺利通过质量、环境、职业健康管理体系监督审核，国家矿用产品安全标志中心现场审核等；同时也获得了一系列的荣誉，如湖南省质量3A级企业，省机械装备工业质量管理优秀企业，装屏班被命名为20xx年湖南省优秀质量信得过班组等等。感谢所有重视质量，对公司质量管理作出贡献的同事；

　　三、公司继续重视科技创新并积极争取政府对科技项目的支持。20xx年我们公司顺利通过湖南省高新技术企业复审，并已申请建立了企业技术中心，同时我们继续加强与湖南大学智能电网研究所的交流和合作。在专利申请方面，技术部江武和夏欣同志负责开发的五项实用型专利成功获得国家知识产权局的授权。在科技项目申报方面，20xx年我们公司成功申报7项科技成果转化项目，从资金、产业扶持政策等方面争取到了政府的支持；

　　四、为持续推动企业发展，20xx年公司从组织架构和硬件投资方面基本完成布局。在组织架构方面，我们通过不断补充新鲜血液保持组织的活力，并于年底对总公司的组织架构进行了调整，进一步明确职责和目标，另为扩大销售范围，在全国各地新建办事处4家；硬件投资方面，已基本完成三期工程的用地拆迁和平整，并于年前完成了长沙技术商务中心的装修和搬迁；以上这些为实现公司20xx年的目标打下了坚实的基础；

　　以上成绩的取得，离不开公司各位同事的努力，在这里，我再一次感谢大家的辛勤付出，同时公司也在继续不遗余力的提高员工工资福利。20xx年全年累计发放工资总额达737万元（含销售人员），一线工人平均工资达3.3万余元，比上年同期增加14%，同时，公司在提高原有福利标准的基础上，对三年以上的员工分别发放1000、1500、20xx元的工龄补贴，对家庭困难的同事也给予相应的补贴和帮助；

　　各位同事，我们在肯定成绩的同时，也必须清晰地认识到工作中还存在着很多的问题和不足，主要表现在：工作效率低、制度流程不完善且执行不到位、运营成本高等等问题。在新的一年，我们依然任重而道远。

　　20xx年作为公司发展的关键一年，挑战与机遇并存，华翔的所有同事必须以改革求变的心态迎接市场的挑战，在此，我对20xx年的工作，做以下几点规划部署：

　　一、全员一起努力，一定要实现销售产值增加35%的目标，达到2个亿的销售规模，其中变压器事业部1.2亿，智能电网成套设备事业部0.8亿；

　　二、建立和完善公司数据报表体系，建立数据中心，每个部门要对自己所负责的业务进行科学有效的统计分析，提高决策的科学性和准确性；

　　三、修订和完善现有制度流程，加强基层管理，引入先进设备和工艺，提高工作效率；

　　四、建立和完善目标管理制度，通过目标设定和分解达到人人有目标，每天有进步的工作氛围；

　　五、开源节流，从各个方面降低公司运营成本，增加产品市场竞争力，提升公司盈利水平；

　　六、继续加强质量和安全管理，提高员工质量和安全意识，提升产品质量水平，杜绝重大安全事故发生；

　　七、大力支持科技创新和日常改善，建立提案改善制度，加大对科技创新和改善的奖励；

　　八、完善绩效考核制度，继续提高员工的薪资福利；

　　各位同事，公司的发展离不开大家的共同努力，我们要树立“公司是我家，发展靠大家”的主人翁思想，只有公司发展了，才能提高公司员工待遇，希望大家安心工作，群策群力。我相信在大家的共同努力下，20xx年一定会成为公司大发展的一年。

　　最后，祝大家在新的一年里，身体健康！全家幸福！谢谢大家！总经理年会致辞年会致辞民间草根摄影群年会致辞

**董事长年会发言稿合集 篇18**

　　各位同仁：

　　新年好！

　　我们在经历了20年的辉煌之后，又度过了20不平凡的春秋。过去的一年，旅游市场跌荡起伏，给我们企业的、经营带来很大的变数。我们携手并肩，互相激励，共同努力，终于取得不俗的成果。我们在郑州新的公司，蓝图绘就、开始盈利。愿意和企业一起奋斗、成长的各位同仁，将在一个新的平台上继续创业的征程。

　　各位同仁：我们迎来了企业腾飞的曙光。事实证明，我们已经有能力实现我们多年的愿望——建设一个现代化的旅游企业集团，这是我们多年来共同奋斗、励精图治的结果，是对我们多年来相濡以沫、不离不弃的回报。企业是我们共同的大家庭，她承载着我们太多的憧憬、希望和幸福，我们应该珍惜和爱护她。

　　企业的创立，离不开积极勤奋、风雨同路的创业伙伴；企业的发展，更需要新鲜血液的不断加盟。不同背景、不同经历、不同层次的人才荟萃，冲击碰撞、互相激励，才能成就一番事业。

　　我们的企业集团好像大家庭一样，以她广博的胸怀，接纳、包容了全国各省区的弟子包括境外的同胞。你们家境、品性不同，年龄、爱好不同，文化程度、社会历练、从业经验各异，但在企业中却扮演着不同的角色，你们都是企业的骄傲，都是企业的主人公。

　　企业大家庭又是一个学校，一座熔炉。我们通过宣传、培训、考核，通过学习、工作和锻炼，在工作中学习，在前进中成长。同时，企业提供给员工发展的平台、表演的舞台、客观公正的评价。我欣喜地看到，在我们企业从小到大的发展过程中，已经培养和造就了大批人才，他们在企业的各个岗位发挥着越来越重要的作用。

　　时常萦绕在我脑海的是在企业发展过程中作出贡献的员工——这里没有职位高低之别，不分是指挥若定的高管、现场管理的中层还是勤勤恳恳、默默奉献的普通员工，只要他给我们企业作出过贡献，我们同样不会忘记。

　　企业的发展壮大，需要资金的积累和不断的投入。也许，员工朋友们的付出并不总是得到自己所满意的回报；但是，我们要相信，只要企业发展了，我们个人才能得到发展的空间。也许，员工朋友们从事的未必是自己最喜欢的工作；但是，我们要知道，企业是一个相互配合的有机整体。企业需要员工朋友们的敬业爱岗、无私奉献。

　　在此，我向为企业辛勤工作的全体同仁表示衷心的感谢和敬意！

　　我也代表企业向全体同仁的家属致以衷心的感谢和敬意！正是您们在后面的默默支持，使我们的员工无后顾之忧，努力工作、勇往直前！

　　我衷心期待全体同仁与我们企业共成长，期待全体同仁的家属对我们企业继续予以大力支持。作为大家庭中的一员，我想对你们说：公司的每一个员工都是公司宝贵的财富，你们的健康和安全，不仅维系着公司的兴衰，更关系到你们家庭的幸福。衷心希望每个员工在为企业努力工作的同时，都能关注健康，珍惜生命，一同创造我们企业明日的辉煌，共同分享奋斗的成果。

　　愿每一员工在企业度过激情燃烧的岁月，在健康快乐中建功立业，与企业一道走向成功。

　　胜利的荣耀属于我们企业，属于企业的全体同仁。

　　值此新春佳节将临之际，送上我诚挚的问候和衷心的祝福，祝愿各位身体健康，工作顺利，事业有成，家庭幸福。

**董事长年会发言稿合集 篇19**

　　各位亲爱的同事们：

　　大家晚上好！

　　首先借此机会向大家拜年了，祝愿各位身体健康、家庭幸福、万事如意、龙年吉祥！我期都带着喜悦的心境，和公司共同揭开年崭新的一页。我将利用一点时间，跟大家一齐来回顾和20xx年积累的经验：在过去的一年里，从设备的安装调试，到实现顺利生产，我们各部门都紧密配合，团结协作，加班加点，客服了种种困难。年，我们公司会加大力度改善软硬件设施，增强企业的发展后劲。我们的目标是实现公司持续健康快速发展。

　　年公司会从总公司导入及推行绩效考核及激励机制，同时也会以人为本，跟人资部门对员工福利进一步改善。并会加强对不一样部门不一样层级的.人进行培训，让每个人实现自我价值。在新的一年里，我期望各级员工必须明确自我肩负的使命，必须为自我制定明确的目标，不达目标不罢休，应对任何困难，都决不动摇。期表现出强烈的职责感，充分发挥出团队的战斗力，让我们的员工队伍坚持旺盛的斗志与活力。

　　各位员工，我相信年只要我们上下一心，群策群力，必须能够圆满完成年公司各项经营指标。我相信在新的一年里在座的各位必须会继续发扬不怕困难、不怕艰辛、团结协作、勤奋执着的，统一、坚定信心，为实现自我价值而努力，为把我们的建设的更加完美而努力。最终，再一次祝愿大家新春愉快，身体健康，阖家欢乐。多谢大家！

**董事长年会发言稿合集 篇20**

　　亲爱的同事们：

　　大家晚上好!

　　新的一年开始了，春光明媚，万象更新。在新春到来之际,我代表公司的董事会向每一位努力工作在第一工作岗位上的同事们致以节日的问候，给大家说一声新年快乐!

　　下面我也来谈谈这一年的公司的发展情况。

　　2\_\_-\_\_是公司这一年来持续良好的发展势头，市场开拓，团队建设都取得了优异的成绩，每一位员工都能经得起考验，努力克服困难，出色完成年度任务。物流工程部高端体育用品项目绘制的详细蓝图获批，各项工作全面展开;化工与外贸部，士气昂扬，销售直线上升，市场版图不断扩大;集团形象更国际化，办公空间倍增，宣传氛围更浓。

　　公司规模的扩大离不开规范化的管理，行政部门也正在为公司新的规章制度和薪酬制度做准备，这将是更加人性化和高效化的改变。

　　作为集团的创始人，我要感谢所有员工的付出和努力。今天，你们为公司付出了辛勤劳动和汗水。明天，因为你红包会变得更有吸引力!

　　过去的成就体现了公司全体员工的努力。而未来的机遇和挑战需要我们不懈去奋斗、去应对。

　　在今年,我们分享胜利喜悦的同时,也清醒地认识到,在激烈的市场竞争环境中,化学农药企业仍然是处理一个机遇和严峻挑战并存的道路上。所以我们必须抓住新的机遇,迎接新的挑战，用有高度的责任感和使命感促进我们公司的可持续发展。

　　新的一年开启了新的篇章，带来了新的期待和新的梦想。让我们全体同心协力，以高昂的热情创造出良好的业绩。对于未来，我们充满信心，充满力量!

　　最后，再次感谢全体员工的努力，祝大家新年快乐，工作顺利，身体健康，家庭幸福!

**董事长年会发言稿合集 篇21**

　　女士们、先生们，大家好!

　　对莅临年会现场的嘉宾、各位合作伙伴和全体新邦人表示最热烈的欢迎!真挚的感谢!

　　过去的一年、三个字：不容易!挺住经济环境变化不容易、顶住持续扩张的成本不容易、忍住内部结构调整阵痛不容易!赢得如此多的支持者与合作伙伴更不容易!在这样一个“不容易“的时代里，我们新邦人依靠改革简政做实、结算体系做稳、产品定位做准、营销政策做活、文化建设托底，进行整体融合推进公司健康有序发展。

　　经济环境趋缓我们要用全新的视角去看待、去理解、去判断、去决策。新常态下的经济环境：市场与技术动摇格局、边界被打破、创造比预测更显重要的大势所趋，形势使然迎来了互联网、互联网的新业态。大众创业、万众创新体现的是共创、共享、共赢，更开放、更开发、更进取的平台战略。互联网正在改变我们的经营模式，物流服务的延伸依然是用户需求的“风口“,我们要以全新的姿态去拥抱。新邦物流将以打造极致终端、构建全国运输网路、免费客户终端自助系统、开放式的网络信息平台为战略导向迎合市场需求。

　　作为企业，销售的体量体现企业的竞争力，销售的增量体现企业的活力，销售的质量体现企业的生命力。企业存在的本质，就是在市场定价与自我资源组织的成本中寻找差价，也就是利润。在销售、利润的结果上，长期无法成为公司正资源而是负债的，坚决清理。外部异议大多来自对内部结构调整，末尾淘汰结果运用的不理解，当然也不乏转型过程中一些利益深水区矛盾的迸发。我们要敢于“直面这些矛盾，正视问题，担当责任”。各级管理者务必要把这项要求，层层解码相互传达，才能上下传承，才能形成团队战斗力!

　　事物在矛盾中发展，问题在运动中产生，面对情感上的抱怨、沟通上的傲慢、部分网点的不达标、新产品的低回报、发车上的蛮干、新模式运行上的初浅认知……包容不代表纵容，坐视不代表漠视。时间这么长、问题这么多，改革是阵痛的，但也值得。常言道：不痛不通。历经内部结构调整的阵痛后，迎来的是上下全员薪酬上调的欣喜与公司营收利润双增的共赢。

　　16年是新邦“提效益，补短板“之年，从顶层设计到层层剖解的制度支撑，再到引进新竹物流咨询团队，做到内循环的最优，各重点项目均做足了全链条的部署。新邦物流将以更开放的姿态释放市场、货源、车辆等资源于社会及员工，并接纳社会友人，做大“朋友圈”。

　　物流服务的延伸依然以用户需求的“风口“为出发点、新邦物流将以高效的品质来承接。品质是企业的核心竞争力、品质是开放创客联接的基本保障、品质是平台共享的后盾、品质是驱动销售增长的利器。新邦人要以运营品质41为改善方向，内外实现协同大整合，效益最大化。新邦全员参与品质建设，视品质为生命，以标准作业、准点发车、准确交接、准确送达为反应机制，实现0差错0货差0延误;视品质为人品，提升货、车、人的”颜值”为基础，实现0破损0投诉。服务延伸、平台联接，运力顺畅既要绵绵用力、久久用功的韧劲，也要立说力行、立竿见影的狠劲。伙伴们，让我们拿出一往无前的冲劲，一鼓作气达成16年品质目标与效益目标，成就自我“获得感”。

**董事长年会发言稿合集 篇22**

　　尊敬的各位同事：

　　大家下午好!回顾我们共同走过的20xx年，步步艰辛，点点滴滴，历历在目。公司一如既往的坚持写字楼规划发展方向，赢得了市场广泛的关注和业界的一致好评。这一年对昇昱地产是里程碑式的一年，我们完成了高新区、经开区、大城南曲江区写字楼三大板核心板块的全面布局，核心板块的写字楼项目均已布局成功。

　　20xx年在国内外经济形势尤其是行业形势发生重大变化的情况下，在公司所有同仁的共同努力下，积极应对，公司各部门依然取得了令人鼓舞的成绩。

　　20xx年初，我们成立了三级市场部，成为陕西省第一家已写字楼为主要发展的“1+2联合销售不动产公司”，xx年已在高新区业务逐渐展开，并也取得了一定的成绩，xx年公司计划在大城南及经开区板块继续拓展，完善与一手代理同步布局;20xx年中旬，公司通过两年时间全力打造西安最专业的昇昱写字楼网站(一二手写字楼租售最完善的信息平台，也希望各位同事关注)和微信平台已基本全部完成，并已经成功试运营，我们努力创新，加快了公司的转型升级，争取在今年中旬全面上线。时代在变，行业也在改变，面对20xx年房地产行业市场不确定性加大的情况下，我们通过深化战略布局、加强 “写字楼”专业化运作、探索创新有效的新型管理措施，整体上实现了公司的布局目标;公司迈出了走向写字楼综合服务性公司的重要一步。

　　当然，公司最重要的依然是我们的项目策划及销售工作，xx年公司各项目的销售策划也在实践中学习并且成长。

　　泰华金贸国际在这一年上旬盛大开盘取得空前的成功，并通过两次的三亚客户答谢会，麦玲玲的风水讲座，以及特斯拉试驾等系列活动，在西安市的写字楼销售中连续取得第一，项目取得了极佳的市场口碑和业界认可度，已然成为西安市写字楼的标杆，也为我们公司取得良好的业界知名度;

　　锦业时代项目组在过去的一年里，虽然面对一期交房的和大型代理公司的联合销售的种种压力，但是项目组勇往直前，顺利完成了交房任务并在联合代理销售中取得压倒性胜利，获得了公司所有项目中最佳的销售业绩;

　　大明宫圣远广场的顺利盛大开盘，正式开启了西安公园办公的新纪元;大夏国际和圣远广场的顺利入市，西安正式进军百米超高端的甲级写字楼时代;

　　鹏博大厦是公司第一次尝试以项目组形式的一二手部门联合工作方式，在项目组全体人员的努力下，获得了良好的销售业绩的同时积累了大量的客户资源;光合中心是公司进入北郊的第一个项目，在面对经开区恶性的销售竞争压力下，稳步发展，为公司在经开区的发展起到了相当大的作用，目前项目交房在即，也希望在20xx年能大卖!

　　西安赛格项目的签约也是我们公司首次和世界500强的企业合作，同时也证明了全国一线房企对我们在写字楼综合领域专业度的认可，这开启了我们和全国一线房企合作的大门，未来希望通过我们的努力，更加用心服务每一个项目。

　　住宅项目中，东郊浐灞海棠华府项目在激烈的市场环境下，今年上旬的盛大开盘，开盘当天取得不俗的销售业绩，东郊的首次雀神大赛等一系列的营销活动也取得了市场高度的关注及认可;大兴片区的阳光台365项目的大型住宅一年的销售经验，为我们今年的浐灞50万㎡的大型住宅及商业项目做了良好的铺垫及经验积累。

　　面对全新的20xx年，我们将迎来更大的机遇和挑战。世界在改变，时代在选择，在新房产时代，如果我们还在一味专注于传统营销，必将被市场淘汰;在信息化时代，电商抓住了指尖上的商机，如果我们还在“踏遍千山万水、走遍千家万户”地陌生拜访，必将被时代淘汰;在大数据时代，终端设备有效利用了客户的碎片时间精准营销，如果我们还在大撒网、帮哄地邀约，必将被客户淘汰;在“快鱼吃慢鱼”的时代，如果我们还夜郎自大地抱有“大鱼吃小鱼”的幻想，必将被对手淘汰。这个时代，唯快不破，无动于衷就是坐以待毙。我们必须保证学习创新的速度大于时代变化的速度，才能跟上时代的节奏，保持竞争实力。

　　全新的一年，我们会继续创新完善公司的营销模式及服务体系，与时俱进，给公司全体员工营造一个优良的工作环境，力争成为最全面、最专业的写字楼综合性服务公司。

　　最后感谢全体员工一年来的努力，祝大家在新的一年里身体健康、工作顺利、合家欢乐。同时，代表公司向你们的家人表示感谢，给予工作中的理解与支持!谢谢大家!

**董事长年会发言稿合集 篇23**

　　各公司同事、各位同仁们：

　　律回春晖渐，万象始更新。在20xx年新春即将到来之际，我谨代表公司向为辛勤工作的各岗位全体员工致以忠心的感谢及新年的祝贺!回顾即将过去的20xx年，某公司在全体员工的共同努力下，公司各方面工作均取得了不错的成绩。各部门严格管理，明晰责任，尽心尽力，使公司展现出团结一心、积极向上、高效务实的良好工作氛围，管理水平越趋成熟，员工岗位技能也逐渐提高。

　　虽然经济市场大势不是很乐观，但公司整体运营状况还是呈良好的态势，某公司依然获得了健康、稳步、持续的发展，做到了销售业绩稳健的增长，尤其是x到某月，短信销售量出现一月就是单人某万的佳绩，这是全体某公司员工共同努力的成果。同时，公司在体制加人制的管理方针下，整体管理水平显著提高并将日渐成熟。在此，我再次深深感谢各位同仁长期以来为某所付出的辛勤与努力。

　　新的一年里，我们将面对更多的困难与风险，当然，也是更大的挑战与机遇。通过目前的分析来看，20xx年市场前景比较乐观，公司的接单形势也将喜人，并且网络营销和工作网站优化也即将在20xx年全面运营，这不仅将为公司的发展带来更多市场机会，同时也更加稳固公司在某短信行业中领先的地位以及市场份额。

　　所以我们要继续尽一切努力，抓住机遇，把握当前市场发展的良好势头，利用公司现有的优势，挖掘资源，整合资源，加大网络营销力度，提高生产产量，突破销售瓶颈，争取在市场份额上取得更大的突破，从而掌握更多市场竞争的主动权。对此，我对某人充满了信心!

　　公司管理方面，我们要持续认真贯彻并落实体制加人制的管理方针，即一定要实现岗前技能培训的目标、实现细节化管理的目标、实现责任制度建立的目标和致力提高工作效率、致力提高员工收入待遇。努力以市场需求为导向，全力以赴抓好产品的完善、销售及售后服务工作，并力争将20xx年公司引进的新产品在20xx年运作成公司新的主打产品，成为公司新的盈利创收点。

　　同时，我们还要尽力营造企业管理文化。我们不仅要对企业经营战略做要求，也要对逐渐建立起属于自己的独特企业管理文化、企业价值观，使公司品牌及公司形象得到更大提升。

　　总之，我相信20xx年，在公司管理层正确决策与领导下，在我们全体员工的共同努力和齐心协力下，一定会以开拓创新、与时俱进的精神面貌，在新的一年里以新的姿态、新的步伐谱写出移动信息营销的新篇章!

**董事长年会发言稿合集 篇24**

　　今天，我们欢聚一堂，共庆新年到来的喜悦！首先我谨代表公司，向参加年会的各位领导、同仁表示衷心的感谢与热烈的欢迎！正是因为大家的共同努力，才会有智盛的今天；向敢争敢拼、锐意进取的全体同仁致以崇高的敬意和由衷的感谢！！正是因为大家的辛勤付出和无私奉献，使智盛这艘大船才得以乘风破浪，一路前行。年逢祥鸡群情奋，岁别卯猴大地春。在春节来临之际，借此机会给大家拜个早年，祝愿各位身体健康、家庭幸福、万事如意、20xx年吉祥！！

　　一朝风雨身后事，策马扬鞭向前看。展望未来，困难与希望相伴，挑战与机遇并存。我们将紧紧抓住千帆竞渡的盛世良机，顺应市场经济发展的大潮，以海纳百川的气魄，风雨同舟，一路前行，创造更加辉煌的明天！“山高人为峰”，让我们在新的一年里勇攀高峰！

**董事长年会发言稿合集 篇25**

　　亲爱的工作伙伴们：

　　大家晚上好！

　　当我们还来不及顾及时间流逝的时候，20xx年春节的钟声已悄然而至。值此新春佳节来临之际，我谨以公司董事长的名誉，向你们及你们的家人致以新年最美好的祝福和最诚挚的问候！

　　今天，我们以无比喜悦的心情，在这里齐聚一堂，是为带有艰辛与成就的20xx年而庆贺；是为充满生机与希望的20xx年而祝福。

　　回首往事，点滴精彩。20xx年，诗司稳步发展的一年，也是各部门、各员工逐步成长的一年。家工作的勤奋、成功与挫折给公司留下了发展的足迹，家辛勤的付出给公司留下了许多值得赞赏的故事。所以，20xx年，效率来自全体员工的激情，成绩属于全体员工的努力。

　　新的20xx年，诗司发展最关键的一年。我们需要继续坚持以市场为导向，加强产品研发力度。提升产品质量管理、合理控制产品成本，让公司的产品在市场上具有更强的.竞争力；我们还需要强身健体、内外兼修，不断拓展市场和提升客户服务的管理；不断完善和规范内部运作管理，进一步坚实基础。

　　所以，家需要把新的一年看成是新的起点、新的任务和新的挑战。

　　辞旧岁，我们依然豪情满怀，迎新年，家总是信心百倍。在20xx年这个既充满挑战又蕴藏机遇的环境下，我希望，我也坚信，全体员工会以脚踏实地的作风、百折不挠的精神、坚韧不拔的毅力，团结奋进、革旧创新、扎实工作，不断开创节日灯产品和LED新光源的新境界，创造更加辉煌、更加灿烂的明天！

　　最后，祝家春节快乐，龙年吉祥，万事如意！

　　请家把酒倒满，为迎接崭新的、美好的明天而干杯！

**董事长年会发言稿合集 篇26**

　　值此新春佳节到来之际，我代表管理团队向x快递的全体成员致以最诚挚的祝福!祝大家身体健康，阖家幸福!

　　在金戈铁马的20x年，x快递逆流争锋，勇创佳绩。前半年里，我们稳扎稳打，夯实网络基础，调整和改进管理策略;后半年里，我们不断刷新各项业绩纪录，圆满度过和“双十二”业务高峰，喜气洋洋迎来公司x周年庆，获得邮管局各级领导、同行伙伴以及社会大众的高度评价和称赞。

　　与此同时，x快递注重对员工的.人文关怀，积极履行社会责任，努力建设企业文化。公司内部多次发放节日福利和补贴、组织员工活动、热心帮助困难员工。另外，主动响应社会号召，参加“大绳的希冀”、“让生命多一点绿”、“爱心夏令营”、“快乐阅读袋袋相传”等多项公益活动，丰富企业文化内涵，传递社会正能量。

　　种种令人瞩目的成绩，表明天天快递已经成功度过转型期，进入快速发展期。

　　企业的发展进步，离不开每一位x人的付出。在过去的一年里，x人凝心聚力，营造奋发向上的工作氛围，充分发扬亮剑精神，用智慧和汗水换来每一项进步。正是你们的辛勤奉献，扭转了天天的新形象，打响了天天的品牌口号，创造了天天美好的未来!

　　潮平岸阔帆正劲，乘势开拓谱新篇。20x年，我们将继续保持团结奋进、努力拼搏的精神，坚持把工作当成事业，把事业融入生命，坚决做一个有责任心的人，办一个有责任心的企业，进一步开拓市场，树立天天快递的品牌形象，不断提升天天快递的社会影响力，开创更加辉煌灿烂的明天!

　　再一次衷心祝愿x全体成员及家属身体健康、阖家幸福、龙年大吉!

**董事长年会发言稿合集 篇27**

　　亲爱的员工同志们：

　　大家好！

　　凯歌高奏再回首，满怀壮志又向前。

　　一年一度的集团年会暨颁奖盛典是xx人的精神史诗，也被誉为“春晚”。今天，我们欢聚于此，让生命回味这一刻，让岁月铭记这一回，又一次让美丽的笑容绽放出辞旧迎新的快乐；又一次在新年前夕描绘明天的蓝图。20xx年，就要向我们挥手道别，带着我们的汗水和喜悦；20xx年，就要让我们走进崭新岁月，带着我们的祝福和承诺。

　　盘点20xx年，我们激情澎湃。因为人工智能，是国家的需要，我们是顺势而为。这一年，我们的战略非常清晰，我们矢志成为“高端装备的制造者、智能制造的践行者、人工智能和大数据的开拓者”，并且成功转型。如网络所言，“20xx，太难了”，正是在逆境中，我们迎难而上，像石缝里的小草，靠自己的力量使劲往外钻，许多工作开花结果。云南能投成立，标志着我们践行“一带一路”迈出坚实步伐；我们的朋友圈越来越大，合作伙伴越来越多；我们坚持研发创新，在“智慧精炼工厂”拥有核心技术，在行业里我们有了话语权，腰杆挺直；我们的多个项目稳步推进，受到市场好评，有政府的点赞，也有客户的口碑......

　　此时此刻，我们又仿佛回到编织梦想的春天；仿佛回到辛勤耕耘、催人奋进的夏天；仿佛回到色彩斑斓、硕果金黄的秋天；仿佛回到瑞雪辞旧的冬天。在此，我要真诚地对所有xx人说：感谢大家，感谢奉献！你们是坚守与付出的榜样，你们总是把平凡写进每一缕阳光，岗位在哪里，责任就在哪里、汗水就在哪里、业绩就在哪里，你们的汗马功劳，必将载入史册！

　　就是一个大家庭，因为事业的需要，每个人的岗位迥然不同，理想和追求却殊途同归。在这个家庭里有默默奉献的普通员工，有模范带头的领导者，更有给予我们支持的亲人，我们相亲相爱，忘我工作，这个家才昌盛不衰；我们同树一枝共繁茂，同为一体共辉煌。当20xx渐行渐远的时候，那一个个不平凡的日子却深深铭记心间，一份份沉甸甸的感动让我们感到温暖。在此，我要衷心地感谢我们的父母双亲、感谢我们的妻儿夫君，“军功章”里有我们的一半，也有你们的一半！

　　历史是一条长河，绵绵不绝，“逝者如斯夫，不舍昼夜”，纵有百年之旅，亦很短很短。即将过去的20xx年，我们用智慧和汗水让事业之舟稳稳航行在波涛起伏的岁月，我们是勇敢的胜利者；我们感受了生命博大的力量，不惧困难，迎接挑战，在行业里崭露头角。

　　展望20xx年。我们对梦想的追求才刚刚开始，我们庆幸生活在这个伟大的新时代，每天都有一轮崭新的太阳，孕育新的希望，孕育崇高的理想，孕育激情的创造，带给我们振奋人心的喜悦；燃烧的冬日，流火的时空，带给我们五彩斑斓的遐想，是“人工智能”带来了未来的梦想。20xx，我们要进一步完善公司的治理体系，研发、营销、制造等体系将日臻完善；我们要开拓多个海外合作基地，布局“一带一路”核心市场；我们要实施“国际人才计划”，引进国外高端人才加盟公司；我们要加大各公司办证和资职认证的力度，确保核心资职的落地；我们还要向开福区政府申请50亩智能制造用地，用以建设办公中心、研发与制造中心......

　　我们要趁这么好的形势，抓住机会；我们要看清我们的任务，抓住执行；我们要看清自己，抓住思想。我们拥有优秀的团队才是战无不胜的资本，让我们解放思想，放飞我们奋进的灵魂；让我们点燃激情，融合我们客观的差异。创造未来惊天伟业的不是别人，正是我们自己，一步步地积累、一天天地进步，我们将成为新时代成功的奋斗者。

　　我们要用智慧创造未来，我们要为智慧精炼工厂提供最佳的解决方案，我们任重道远。希望xx人，继续用业绩体现我们与时俱进的奋斗精神，用拼搏实现人生的最高价值。

　　美丽的20xx年，将带着我们更多的信心、更多的准备、更多的承诺，点燃激情，奋力拼搏。让我们把昨日的颂歌化成今天的号角，此起彼伏，高亢嘹亮，为我们宏伟的事业壮行！让我们携手并肩，开拓创新，不懈求索，我们相信行动比梦想更有色彩，未来比历史更加激动人心。让我们的脚步跟着新时代的步伐而前行，让我们用震撼心灵的同一个声音祝愿：明天更加灿烂辉煌！

　　祝大家新年快乐！全家幸福！

　　谢谢大家！

**董事长年会发言稿合集 篇28**

　　各位同仁：

　　大家好!

　　首先在那里我十分感谢20xx年为辛勤付出的每一个员工，每一个日日夜夜，每一里路程，每一个家人，每一个用户，每一个客户；20xx对于我们，对于，对于行业都是很艰难很困难的时光，感谢大家和一齐度过这一特殊的一年，我以最恭敬的敬意感谢你们，谢谢！谢谢！

　　一年又过去了，翻过20xx年的一篇，有很多事情需要总结和思考的，同时也为新的一年做好什么样的打算和规划，我总结了六个字：思过、思变、出发。

　　一、思过

　　在创业和发展的道路上，尤其是在20xx年，我们所犯过的错误和失败的经验比成功和正确的事情要多很多，因此我们要直面失败和错误，敢于开展批评和自我批评；把这些东西总结起来，归纳起来，防止以后在去犯这些低级的错误，失败乃成功之母；同志们，我们再想一想，扪心自问，在去年我们每一个人有进步吗？进步了多少？学习了多少新的知识？增加了多少潜质？提高了多少境界？我们的管理水平提高了吗？我们的技术水平提高了吗？我们的点击量和用户使用度提高了吗？我们的服务水平提高了吗？我们的客户满意度提高了吗？我们的推广形象提高了吗？我们的效率提高了吗？我们的执行力提高了吗？我们的战斗力提高了吗？我们的精气神、正能量又提高了多少？社会和行业都在高速发展，我们前进和发展了多少？我们每个人又在工作中犯过多少错误？同志们，胜败乃兵家常事；我们不害怕失败，就害怕继续犯低级错误，就害怕不总结，不提高；我们也不怕你们离开，就害怕你们没有学到真本事、半途而废，没有把自己练成真正的优秀人才就放下；我们就应思考过去，开创未来；我经常和大家一齐谈梦想、理想、目标，人生的价值和好处，要么去实现自己的理想，要么就是走在梦想的路上！

　　二、思变

　　互联网的发展，猝不及防；行业的变化，防不胜防；在此刻这个快节奏的社会，落后不仅仅仅是挨打，跟不上就会被淘汰，不就没有发展；不变革，不创新就没有竞争力，就很容易崩溃；逆水行舟，不进则退；时代逼着我们向前快跑，因此思过以后就要思变，刻不容缓；怎样变，我想还是先淘汰我们的.小农思想、小资思想、小市民思想；把我们置身于大潮中，全面地理解洗礼；总结过去，思考未来；认识自己很难，否定自己更痛苦，但是要发展，取得更大的成绩，就务必要应对自己应对未来，淘汰陈旧的思想和方法，吸收新的、先进的发展思想理念，学习和开创新的方法；甚至是推倒重来，磨刀不费砍柴功；把我们变成一个真正的强者，一个行业的领头羊，打造一个所向披靡的超级团队，我更加期望我们每一个人要从草根变成白领，从白领锤炼成金领和精领；新年新貌新，思过思变思未来！同志们，让暴风雨来的更猛烈一些吧，我坚信我们能够改变自己，改变未来，创造新的佳绩！唱出新的青春之歌！

　　三、新的20xx年我们一齐出发

　　同志们，既然我们都有梦想，我们已经设计好新的发展大计，我们就一齐出发，风雨无阻，坚定、坚强、坚持我们的梦想；梦想是用来实现的，成绩是干出来的，用我们的行动完成我们的诺言，脚踏实地的敢干、肯干、能干、实干，平台永远属于干事人的平台；；姐妹齐心，兄弟同力，信心、用心、耐心，用我们的热血，用我们的精气神去开创新的篇章；有梦想就有未来，有行动就会更精彩！自强不息xx人，全力以赴创奇迹！

　　最后祝大家新年快乐！我们的家人们新年快乐！万事如意！我们一齐迎接20xx！

**董事长年会发言稿合集 篇29**

　　尊敬的各位来宾，各位同事、各位朋友，女士们，先生们：

　　大家晚上好！

　　很高兴在此与各位欢聚一堂，分享我们过去一年的收获和喜悦，共同展望我们正在开创的！

　　我们很荣幸的邀请到政府相关部门领导、等合作伙伴，特力屋、空间大师等供应商代表及员工家属代表、亲朋好友。在此，我代表全体职工并以我个人的名义对各位的到来表示热烈的欢迎！向长期关心和支持我们的各界朋友表示诚挚的谢意！向获奖的优秀员工和供应商表示衷心的祝贺！向默默无闻、不离不弃、风雨与共的支持、期待和鼓励我们的家人、亲朋致以崇高的敬意！

　　我们一起走过的x年，留下了太多的记忆和感慨。

　　x年是在创业历程中初具雏形、羽翼渐丰前惊心动魄、浓墨重彩、全力以赴的一年。

　　去年的同一场合，我们为x年提出了“顺势飞奔，大干、实干、巧干，构建更高、更坚实的创业舞台”的年度目标和方针。

　　现在来看，在x年我们基本实现了覆盖深圳核心商圈、辐射东莞、布点重庆的网店拓展目标，达到了营业范围、团队力量、盈利能力翻番的预期效果。在9月份以前，公司整体保持了优良、快速的增长势头，连续多月刷新月度总营收及单店营收的记录，并打出了连开十店的拓展高潮。同时我们对内部管理及组织机构也进行了有效的优化、创新和疏理，加强了后台职能管控和服务支持力度，提升了前台区域、门店的整体运营作战水平。

　　全年我们不但加大了新店的投入，上线了epr系统，改造了部分高端门店，成型了新一代门店的品牌形象。同时，我们还主动参加玉树公益赈灾等社会公益活动。

　　通过全面的规划，公司在x年变更升级了公司名称，从“深圳市商贸有限公司”蜕变提升为一个初具雏形、初具范围的“深圳市商业连锁有限公司”。相信，这是我们正式迈出商业连锁行业的关键一步，也是我们开创生活家居行业坚实的一步。

　　总体来讲，在x年，我们基本上坚持了“全力以赴的大干、脚踏实地的实干、精心筹划的巧干，更不乏日以继夜的苦干！”达到了“锻炼队伍、提升管理、成熟商业模式、促进营销创新”的目的，实现了公司经营格局和品牌影响力整体提升的年度目标。

　　当然，x年仍然有很多的不足和遗憾。

　　在下半年，不期而至的cpi上涨带来的消费市场委缩，房地产市场的宏观调控，工业原材料上涨、采购成本上升、毛利空间缩水、员工工资预期提升、人员范围扩充困难，客观地影响了我们下半年发展的速度和业绩水平，预期的“十一”高潮和秋冬旺季没有如期而至，为我们的库存积压和资金周转带来一定的困难。

　　在此，我要真诚的感谢各位合作伙伴的信任、理解和支持。相信过去的每一次付出、包容都会成为今后我们共度时艰、精诚合作、共赢未来的基石和力量的源泉。x年我们更加深刻的理解“诚信、互利、开创、共赢”的合作理念，让我们收获了越来越多的支持和信任。

　　众所周知，x年的春节就像所有的春天一样，万物复苏，春暖花开，这也是我们新财年全新的开始。

　　在x年1月份，我们又一次刷新了新纪录，再次站上了新台阶，开始我们新一年的征程，我们把这一年确定为“质量、效益、管理”主题年。

　　今年，我们将按照从深圳逐步推向一线城市、渗透二线城市和立足核心商圈、覆盖次中心商圈、渗透成熟社区的双通道区域和网点发展模式，加大拓展力度，将经营范围在x年的基础上整体提升一倍，实现业绩的倍增。

　　同时，我们将更加注重门店、品牌、商品以及服务的质量，关注单店效益，关注品类业绩价值和贡献，推行组合营销，提升整体效益。

　　我们也将加大战略人才的引进力度，完善员工“选、育、用、留”系统，加快制度化、流程化、规范化的建设和推行步伐，从而全面落实“质量、效益、管理”主题。

　　创业近3年以来，一直坚持艰苦创业、锐意创新、细分市场、稳步发展的整体思路，网聚行业精英、参考近业经验、重视管理积累、推行组合营销、建设系统的物流信息软硬件平台、构建人才培训培养体系。

　　今天我们已初步建设成型了能满足近百家直营门店正常营运的总部后台管理、服务支持系统。在深圳及珠三角市场已基本实现了管控有效、支持有力、覆盖全面、布局合理、形象标准的品牌推广平台和快捷的连锁分销网络终端。

　　相信凭借强有力的分销和品牌推广能力，在合作伙伴的有力支持和信任下，共担责任、共拓市场、共享发展、共赢未来，必将提升我们的整体扩张能力和市场竞争能力。

　　开创的生活家居连锁行业在国内市场仍处在发展的初期，特别是以折扣、特卖起步为生存发展降低了门槛，赢得先机。目前，国内家居市场还缺乏有效的整合和高效的细分。大型一线品牌缺乏对细分市场的关注，不能有效覆盖和服务日益旺盛的生活家居市场，为我们的生存提供了巨大的空间。而小型家居连锁又过于热衷于高端市场，曲高和寡，尚未形成一定的气候。以品牌、品质、低价的市场定位，以细分市场、整合产品、灵活深入、充分营销的推广模式，以“没有什么不能卖”的广阔产品组合，以“为爱家的人创造惊喜”的优质体验、以为到店的人带来“每周一个新感觉”的营销感受，相信可以成功开创中国日益成熟的生活家居细分市场。

　　随着管理和服务支持系统的逐步完善，通过和社会精英及资本市场的有效融合，在公司成立3到5年内实现成熟、快速的复制和扩张，力争实现三年营收过亿、五年网点过百、十年成功上市的战略目标。

　　尚处在发展的初级阶段，所从事的生活家居连锁行业潜藏着巨大的机遇，我们将继续高举创业的旗帜，朝着致力于“立志生活家居连锁第一品牌”的目标，与“激情、永动、坚韧、精进”的同仁、与心手相牵的各位合作伙伴、与关注、关心、关照我们的社会各界、与默默奉献、无怨无悔、支持期待我们的家人和朋友一起努力、一起成长，一起分享，相信我们可以同行大运、共赢未来！

　　让我们共享这一美好的时刻，共度这个欢乐的夜晚。

　　现在，请大家举杯，为我们的x年、为我们的事业、为我们的合作和健康快乐干杯！

　　各位同仁：

　　大家好！

　　首先，我向为公司辛勤工作、顽强拼搏的全体员工致以衷心的感谢，大家辛苦了！春回大地，万象更新！在这新春佳节即将到来之际，我再次向各位同仁致以新年最诚挚的的祝福！

　　新的一年开始，又到了我们总结过去，展望未来的时候。过去的20x年里，xx公司经历了具有历史意义的一个重要阶段。在全体员工的共同努力下，公司各方面工作均取得了满意的成效，各部门整合更新，相互协作，使得各项既定经营指标基本得以实现，这对一个在波折中整顿的公司来说，实属不易。同时，经过总经办的适时调整，各部门严格管理，明晰责任，尽心尽力，使公司展现出团结一心、积极向上、高效务实的良好工作氛围，为xx公司致力于打造高端汽车品牌、创高端一流服务作出了应有的贡献，我们的这些努力都将在发展史上写下浓重的一笔！在此，我要真诚的深深感谢总经办的倾力奉献和各位同事们为发展壮大无怨无悔所付出的心血和汗水。谢谢大家！

　　盘点过去、展望未来，总经办适时对2年的市场做出了正确而准确的分析，为我们企业来年的发展方向指明了奋斗的方向。在新的一年里，我们将面临更多的困难与风险，当然，这也是更大的挑战与机遇。我们要继续围绕总经办的经营决策，抓住机遇，把握当前汽车行业发展的良好势头，利用公司所处的优势环境，挖掘整合资源，争取在经营业绩上取得更大的突破，以市场为导向，强力推进我们现有四个品牌店的运作，集中精力打造汽车品牌形象，全力以赴抓好品牌建设工作，练好内功、迎接挑战，使xx品牌及公司形象在新的一年里得到质的飞跃。

　　在总结成绩和肯定经验的同时，我们也要清醒的认识到公司在发展过程中仍有很多需要进一步整改完善的地方，作为一家正在向集团化模式发展的公司，未来的20x年，我们要进一步改革和完善企业管理体制和经营机制，根据公司发展的需要及时调整经营思路，合理调整和完善现行机构设置及人员力量的配置。进一步加强公司内部管理，加大各项规章制度的贯彻执行及监督检查力度，使公司日常工作更加合理有序。同时，也要强化对全体员工的教育和业务培训，切实提高员工的思想意识和业务技能水平，提升公司的整体战斗力，挖掘出每一个员工最大的潜能，集中力量实现xx20x年的新高目标。

　　20x年，首要任务是巩固稳定现有品牌，练好内功；20x年，同仁上下一心，迎接挑战；20x年，全体战友们全副武装已做好准备，蓄势待发，开创新局面！最后，再次在这里给各位同仁拜个早年，祝贺大家在新的一年里：一帆风顺，二龙腾飞，三羊开泰，四季平安，五福临门，六六大顺，七星高照，八方来财，九九同心，十全十美！谢谢大家！

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找