# 酒店庆典致辞

来源：网友投稿 作者：小六 更新时间：2025-05-24

*酒店庆典致辞（通用3篇）酒店庆典致辞 篇1　　尊敬的各位领导、各位来宾，女士们、先生们：　　大家，晚上好！　　金秋时节，清风送爽，丹桂飘香。今天，我们粤来悦商务酒店试业酒会在这里隆重举行。在这激动人心的美好时刻，我谨代表粤来悦商务酒店全体同*

酒店庆典致辞（通用3篇）

**酒店庆典致辞 篇1**

　　尊敬的各位领导、各位来宾，女士们、先生们：

　　大家，晚上好！

　　金秋时节，清风送爽，丹桂飘香。今天，我们粤来悦商务酒店试业酒会在这里隆重举行。在这激动人心的美好时刻，我谨代表粤来悦商务酒店全体同仁向百忙之中来参加我们粤来悦商务酒店试业酒会的领导、来宾，以及一直关心和支持粤来悦商务酒店的社会各界人士表示衷心的感谢，并致以最良好的祝愿！

　　今天，出席并在主礼区就座的嘉宾有：……

　　在此，我们再次对所有参加粤来悦商务酒店试业酒会的嘉宾表示热烈欢迎！

　　下面我宣布，粤来悦商务酒店试业酒会正式开始。

　　首先，让我们以热烈掌声欢迎粤来悦商务酒店董事长先生做开业致辞……

　　接下来，请粤来悦商务酒店总经理周健坤先生致欢迎辞，有请周总……

**酒店庆典致辞 篇2**

　　各位领导，各位来宾，女士们，先生们：

　　晚上好！

　　今天，是我们粤来悦商务酒店开业的大喜日子。在此，我谨代表酒店全体董事及员工，向今天出席的领导、嘉宾和所有朋友表示衷心的感谢和热烈的欢迎！

　　酒店从筹建到今天正式开业，总共历时8个月时间。酒店自筹建以来，一直受到各级领导和社会各界朋友的关心和支持。正是有了社会各界的鼎力相助和全心扶持，粤来悦商务酒店才从无到有，不断发展。在此，我代表酒店董事会向所有关心和支持我们的朋友表示最诚挚的谢意！

　　粤来悦商务酒店是“我们粤来悦人智慧和汗水的结晶”。作为粤来悦商务酒店的董事长，我很高兴的看到粤来悦商务酒店能够顺利落成并隆重开业！在此，我也特别要感谢酒店的全体员工，是你们的坚定信念和艰辛努力才有了粤来悦商务酒店。谢谢你们！

　　我真诚的希望，在新的纪元里，社会各界的朋友们，特别是开发区的各位领导，能一如既往的关心和支持粤来悦，扶持和帮助粤来悦商务酒店不断发展和成长。同时，也诚挚的渴望，各位业界同仁能够和粤来悦互相交流、提携发展，联手共创开发区酒店业的辉煌未来！

　　最后，我预祝粤来悦商务酒店酒店开业庆典圆满成功，也衷心地祝愿它能拥有一个灿烂的明天，为开发区的繁荣昌盛竭尽所能，贡献自己的力量！

　　谢谢大家！

**酒店庆典致辞 篇3**

　　尊敬的各位来宾、各位同仁：大家ⅹⅹ好!

　　今天很高兴大家能够欢聚一堂，共同探讨咱们酒店业未来的发展之路，受委托，现在我代表片区总经理协会发言，在发言之前，首先感谢集团公司总经理协会给我们提供这样一个相互交流，共同学习的平台，同时也感谢一年以来致力于咱们协会发展并在各自工作岗位中默默奉献的各位同仁，在此，请允许我致以最诚挚的问候和衷心的祝福，祝愿大家身体健康、家庭幸福、事业蒸蒸日上!今天是协会一年一度的年度盛会，本着相互交流、共同学习的宗旨，在此我就以我们酒店之前所面临的问题以及如何应对，提出几点个人的看法与大家分享，好的地方咱们共勉，不好的地方请多多指正，特别是给出宝贵意见。

　　20xx年是大力发展现代服务业的关键年，加上成都新机场落户简阳，对资阳酒店业来说，有很多机遇，同时也面临很多挑战，也正是看到这一商机，资阳酒店业如雨后春笋般不停地崛起，短短一年时间增长了数百家酒店，分割了我们不少市场份额，而我们酒店与市内其他酒店相比，装修陈旧，硬件设备设施老化，缺乏核心竞争力;另外为响应中办、国办发出的通知，要求各级党政机关厉行节约反对铺张浪费的精神，各级党政机关的商务宴请从一季度开始就大幅缩减，即使是我们公司内部来宾，除董事长、总经理批准的宴请外，普通的接待一律执行工作餐，加上原材料、人工成本的上涨造成酒店经营业绩一度直线下滑，仅一季度就亏损x万元。更让人头疼的是酒店营业执照换证，因硬件设备设施的不足，没有室内消火栓、自动喷淋系统，满足不了新消防法的要求，无法办理消防许可证，营业执照也因此办不下来，尽管我们积极与有关部门协商处理，公司也在对是否投资改造进行评估，但远水救不了近火，当时的窘况是：

　　1.经营业绩下滑造成连续几个月的亏损，缺乏流动资金;

　　2.酒店即将破产的谣言四起，对酒店造成的负面影响难以估量，好几家原材料供应商联名要求货款现付，否则一概不予供货，曾今还有好几个人打电话问我酒店是否出售，作为酒店的总经理，当时是何种心情，相信在座的各位都难以想象;

　　3.酒店几经周折，员工遭受心理打击严重，有点人心涣散，缺乏对酒店的归属感;

　　如此局面，无论是对酒店还是我个人，都是一次极大的挑战，要解决目前的困境，除了依靠公司的支持，就需要我们生产自救，针对以上问题，我主要做了以下几方面工作：

　　1.坚持\"以人为本\"的员工管理战略，推行各项员工关爱计划，如提高工资待遇、发放节日慰问品、外派优秀员工到省旅游学校学习、到兄弟工厂考察等，以稳定员工队伍，增强他们对酒店的归属感;

　　2.强化内部管理，实施酒店精细化管理与\"5S\"管理相结合的管理模式，建立高标准的服务体系，坚持硬件不足软件弥补，努力贯彻\"我用心服务，你放心消费。\"的服务理念，加大服务质量的提升;

　　3.狠抓员工培训，规范各岗位的工作流程，注重各部门的交叉培训，培养酒店多面手，避免人员流失影响酒店正常运转，抓好现场培训和督导。

　　4.积极全面地开展市场营销，强化客源开发，细分目标市场，提供多元化的产品，主要体现在以下几方面：

　　⑴.由总经理亲自偕同营销部，加强客户之间的走访，在稳定老客户的基础上，发展更多的新客户;

　　⑵.及时调整经营思路，细分目标市场，在商务宴请大幅缩减的情况下，重新确定新的客源市场，采用以大型婚寿宴包席为主，小型商务宴请为辅的经营模式，对婚寿宴接待经过精心策划，分高、中、低三个档次的菜单，各档次的菜单又细分三套菜系，同时还推出一系列的促销活动，如一次性包席达多少桌后赠送相应的啤酒、饮料或礼品等;

　　⑶.在确保各项收入稳定提高的同时，发掘新的销售产品，通过详细的市场调查后，针对咱们公司内部员工，开设员工餐厅，出售工作餐，另外对分公司路途遥远的，20人以上的人用餐，接受盒饭外送业务，所有工作餐业务只接收现金，谢绝签单，这样以来就加大了现金的回流，缓解了流动资金不足的压力;另外我们还借鉴社会特色餐饮的成功经验，推出一鸡三吃、河鲜宴、特色汤锅等等，如今，基本上已经做出我们晨风的特色，在地方上占有一席之地。

　　5.加大对酒店的风险控制，配备新型的酒店管理系统和车场收费系统，防止人为漏洞的发生;

　　6.成立专门的物资供应部，制定周期计划性的采购制度，加强物料管理与成本控制，杜绝物品管理中的浪费和积压现象，要求各部门采购物品必须按计划申购，若非必要，尽量做到零库存，遇大型接待，原材料的使用要求物资供应部直接到批发市场采购;

　　通过这大半年的努力，所幸的是我们酒店终于止滑回稳，销售收入扭亏为盈，实现利润万元，运营成本也逐步降低，公司经过各项评估也决定对酒店进行投资改造，对于我们全体员工来说这是一个鼓舞人心的好消息，!谢谢!

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找