# 保险公司客户答谢会优秀主持词

来源：网友投稿 作者：小六 更新时间：2025-06-01

*保险公司客户答谢会优秀主持词（通用11篇）保险公司客户答谢会优秀主持词 篇1　　尊敬的各位来宾，各位朋友，大家晚上好；我是平安公司的，很荣幸担当此次会议的主持工作，首先对大家的到来表示热烈的欢迎和忠心的感谢。欢迎大家能在百忙之中抽出宝贵的时*

保险公司客户答谢会优秀主持词（通用11篇）

**保险公司客户答谢会优秀主持词 篇1**

　　尊敬的各位来宾，各位朋友，大家晚上好；我是平安公司的，很荣幸担当此次会议的主持工作，首先对大家的到来表示热烈的欢迎和忠心的感谢。欢迎大家能在百忙之中抽出宝贵的时间来到平安保险公司参加我们的说明会（客户答谢会）。希望我们能一起度过一个轻松而愉快的周末。

　　众所周知，平安是一家文化底蕴非常深厚的保险企业，早在几年前就被评为全国企业文化魅力的六家企业之一，与海尔文化并列。平安始终将独特的企业文化应用到实际工作中来，比如每位平安人胸前佩戴的司徽，每天召开的晨会，对客户提供终身服务的的理念等等。在这些形式当中，（手语舞）更是独树一帜，用更新颖的方式，表达对客户，对社会的责任。今天为了感谢各位朋友对平安的支持与厚爱，特将一曲好看养眼的手语舞-----（平安到永远）送给在座的各位嘉宾。（舞者上）下面请欣赏由平安员工为您带来的精彩表演。

　　非常感谢平安佳丽们的精彩展示，同时也祝愿所有的嘉宾一生平平安安。

　　接下来请允许我把本次会议的流程介绍给大家；（省略）

**保险公司客户答谢会优秀主持词 篇2**

　　女：各位尊敬的来宾

　　男：女士们，先生们

　　合：大家上午好!

　　女：欢迎您参加\*有限公司大连分公司感恩客户答谢酒会，我是主持人男：我是主持人

　　女：首先请允许我代表\*有限公司大连分公司全体员工对您的到来表示最衷心的感谢和最热烈的欢迎!

　　男：欢迎大家!

　　女：20xx年的7月份，树木犹清和，芳草亦未歇，正值盛夏，海天云蒸，也就是在那个时候，限公司正式进本地，开始了我们为当地的高净值客户提供质的理财产品和最先进的投资理念的事业。

　　男：是的，半年的时间过去了，美丽的大连也从流金砾石、骄阳似火的酷暑，变成了朔风凛冽、雨雪齐雱的严寒。冬夏交替，岁月流转，正是我们在座的各位客户，给予我们信任，给予我们认同，给予我们帮助，给予我们宽容，在收获丰厚投资回报的同时，也见证和陪伴了我们大连分公司的成长，也正是因为各位的信任和认同，使得我们在这半年的时间里打下了最坚实的基础，收获了最良好的声誉，成为了业界的标杆。

　　女：在此年终岁末之际，在这辞旧迎新之时，\*公司特举办此次客户答谢会，为选择我们，信任我们，帮助我们，热爱我们的各位客户们，献上最真心的感谢和最诚挚的敬意。

　　男：好，感谢各位的掌声。相信各位客户通过与我们的合作，已经对我们所提供的理财产品非常熟悉了，但是对我们的集团，包括我们的连分公司其他的方面还没有机会全面的了解。这次客户答谢会，我们分公司，从上到下都非常的重视，我们这次也特意请来了分公司的总经理，为我们各位来宾就我们集团的发展历程和公司全面情况，做一个详细的介绍。

　　女：有请孙总

**保险公司客户答谢会优秀主持词 篇3**

　　尊敬的各位嘉宾，

　　亲爱的各位同仁，

　　大家下午好!

　　欢迎您参加中国人寿M支公司所举办的客户联谊会，我是中国人寿M支公司的M。

　　非常荣幸由我来担任今天会议的司议。同时，我们也非常感谢各位嘉宾在繁忙的工作之余来参加今天的联谊会。我们将与在座的朋友们共同度过下午愉快的时光。现在我宣布---

　　中国人寿M支公司客户答谢会现在开始!

　　气候宜人的九月，我们相聚在中国人寿盛大的会场

　　诚信服务的承诺，让我们信心百倍服务于广大客户

　　今天这里高朋满座，处处洋溢着浓浓情意和金秋的祝福

　　今天这里蓬荜生辉，因为我们请到您——中国人寿最尊贵的客人;

　　首先请允许我代表中国人寿保险股份有限公司M支公司的全体员工，对您的光临表示热烈的欢迎和衷心的感谢

　　没有春天的播种就没有金色的秋天，没有各位嘉宾和近6亿客户的信赖与支持就没有中国人寿发展辉煌的今天。

　　回首昨日，多年前我们有缘相识，在座的各位嘉宾将家庭财务的投资规划托付给中国人寿，信任和支持化做友谊的纽带，牵引我们共同成长。

　　展望现在，我们再次聚首，共同祝贺中国人寿的长足进步，共同品尝中国人寿的丰硕成果，同分享中国人寿的大好收益。

　　我们特意举办本次客户联谊会，就是为了向和我们携手共进的老客户、老朋友们表达我们的感谢，同时向大家汇报中国人寿近几年所取得的成绩和强有力的发展前景。

　　我们今天的答谢会也得到了公司领导的高度重视和支持。为了亲自感谢各位朋友一直以来对公司的支持与厚爱，中国人寿支公司的领导也莅临会议的现场。

　　下面，让我们以最热烈的掌声有请中国人寿M支公司总经理M女士致答谢词!

　　感谢M神采飞扬、热情洋溢的讲话。

　　辉煌国寿：

　　几年来，在座的嘉宾朋友们把无悔的选择交给了中国人寿，我们没有让大家失望，短短的几年时间，中国人寿发生翻天覆地的变化，取得了非凡的成绩——让我们共同走进《辉煌国寿》(公司介绍)

　　承担社会责任，是企业实现长期可持续发展的动力之一。一家企业，如过不能承担一定的社会责任，就不会得到更多客户的认同。一家一流的公司，也是最能够回报于社会的公司。

　　昨天的牵手：

　　(音乐起)风雨漫漫创业路，岁月悠悠国寿情，我们因缘分而相识，我们因成长而相知相伴。

　　过往岁月的一幕幕化作时间的光影，剪辑着历史铭记的瞬间，在我们脑海里掠过,历史的情景仿佛就在昨天。

　　虽然来自不同的行业，虽然来自不同的领域，但是我们为着美好的明天相聚在一起。客户签订的每一份保单，承载着家庭的幸福，守护着生命的尊严。客户流露的每一份热切期盼，寄托着美好的愿望，传达着坚定的信念。

　　火暴的签约现场印证了嘉宾们慎重而无悔的选择。客户对中国人寿的信任和支持，让我们深感责任重大;客户对中国人寿付以重托，让我们更有信心去完成光荣的使命，取得辉煌的成就。

　　亲爱的朋友们,看着眼前的场景,我们的内心感触万千。几年的奋进与磨砺，几年的付出与收获!感谢在座的每一位嘉宾，不离不弃，一直相伴!

　　千言万语只能化作一句话:“投我滴水恩，涌泉相报情”，您的支持，您的厚爱，给了我们无穷的信心和勇气，鼓舞我们不断的进步和成长。我们艰辛成长的每一步都离不开客户对我们的信任、支持和理解。

　　今天的客户联谊会，一方面是向嘉宾们汇报中国人寿这几年所取得的成绩，帮助您了解公司强有力的发展前景;同时，也将为您呈现通过我们这几年时间专业理财为大家所带来的财富。

　　各位朋友，我们生活在一个追梦的时代。我们在为改善生活质量，营造舒适的每一天而打拼。但面对现实生活，我们如何让自己和家人过得更加从容，更加幸福，如何保住已有的物质积累，并求得可观增值，这已成为困扰每个家庭的主要问题。我想这就是我们今天要谈的家庭理财的问题。因为理财专家说得好：“会存钱不一定会赚钱，会赚钱不一定会理财，会理财才会发大财”。我们如何来面对市场上各种各样的投资渠道，为自已和家庭做个很好的财务规划呢?

　　今天是一次分享成果的盛会，就让我们和中国人寿再续前缘。今天，我们专程邀请到了中国人寿M分公司的资深讲师，他将与我们分享如何专业、科学的打理财富，让我们的财富保值、增值!

　　让我们用热烈的掌声有请M老师(专题完毕)

　　谢谢M老师。(深入浅出，丝丝相扣，从专业角度、以丰富经验，就家庭投资理财的科学方法为大家作了精彩的演绎，再次掌声感谢×老师的倾情传授!)

　　奖品展示：

　　中国人寿保险公司作为保险行业的领跑者，光荣和一直伴随着我们的成长。今天的

　　答谢会一方面是向各位贵宾汇报我们公司的发展状况，另一方面也是将公司最新产品及时地向各位展示。各位来宾，你们是商界的精英，你们是行业的翘楚，成功与你相随，荣耀与你同在。我们公司为回馈多年来客户的支持，特推出全新的投资理财工具“美满一生”，并在现场为各位尊贵的嘉宾开通一条贵宾承保绿色通道。您有这样一个的机会，在现场通过承保手续为自己和家人打造一个优质的财务规划和保障体系。为了答谢您多年来一贯的支持和厚爱，今天我们还特别为各位来宾准备了多款签单纪念品。

　　今天所有现场签约3万元的来宾，您将获赠中国人寿为您准备的“健康组合锅具一套”。

　　现场签单每达5万元的来宾，您将获赠“领袖与名人纪念币一套”，该珍藏版制作精致，美观大方。详细介绍了35位世界各国历史人物，从政治、军事、民族等各个领域再现了他们卓越、曲折、意义非凡的历史轨迹。收藏这些钱币与邮票，不仅让我们时刻想起他们，更能唤起我们积极向上的精神动力。

**保险公司客户答谢会优秀主持词 篇4**

　　尊敬的各位嘉宾，

　　亲爱的各位同仁，

　　大家下午好！

　　欢迎您参加中国人寿M支公司所举办的客户联谊会，我是中国人寿M支公司的M。

　　非常荣幸由我来担任今天会议的司议。同时，我们也非常感谢各位嘉宾在繁忙的工作之余来参加今天的联谊会。我们将与在座的朋友们共同度过下午愉快的时光。现在我宣布---

　　中国人寿M支公司客户答谢会现在开始！

　　气候宜人的九月，我们相聚在中国人寿盛大的会场

　　诚信服务的承诺，让我们信心百倍服务于广大客户

　　今天这里高朋满座，处处洋溢着浓浓情意和金秋的祝福

　　今天这里蓬荜生辉，因为我们请到您——中国人寿最尊贵的客人；

　　首先请允许我代表中国人寿保险股份有限公司M支公司的全体员工，对您的光临表示热烈的欢迎和衷心的感谢

　　没有春天的播种就没有金色的秋天，没有各位嘉宾和近6亿客户的信赖与支持就没有中国人寿发展辉煌的今天。

　　回首昨日，多年前我们有缘相识，在座的各位嘉宾将家庭财务的投资规划托付给中国人寿，信任和支持化做友谊的纽带，牵引我们共同成长。

　　展望现在，我们再次聚首，共同祝贺中国人寿的长足进步，共同品尝中国人寿的丰硕成果，同分享中国人寿的大好收益。

　　我们特意举办本次客户联谊会，就是为了向和我们携手共进的老客户、老朋友们表达我们的感谢，同时向大家汇报中国人寿近几年所取得的成绩和强有力的发展前景。

　　我们今天的答谢会也得到了公司领导的高度重视和支持。为了亲自感谢各位朋友一直以来对公司的支持与厚爱，中国人寿支公司的领导也莅临会议的现场。

　　下面，让我们以最热烈的掌声有请中国人寿M支公司总经理M女士致答谢词！

　　感谢M神采飞扬、热情洋溢的讲话。

　　辉煌国寿：

　　几年来，在座的嘉宾朋友们把无悔的选择交给了中国人寿，我们没有让大家失望，短短的几年时间，中国人寿发生翻天覆地的变化，取得了非凡的成绩——让我们共同走进《辉煌国寿》（公司介绍）

　　承担社会责任，是企业实现长期可持续发展的动力之一。一家企业，如过不能承担一定的社会责任，就不会得到更多客户的认同。一家一流的公司，也是最能够回报于社会的公司。

　　昨天的牵手：

　　（音乐起）风雨漫漫创业路，岁月悠悠国寿情，我们因缘分而相识，我们因成长而相知相伴。

　　过往岁月的一幕幕化作时间的光影，剪辑着历史铭记的瞬间，在我们脑海里掠过,历史的情景仿佛就在昨天。

　　虽然来自不同的行业，虽然来自不同的领域，但是我们为着美好的明天相聚在一起。客户签订的每一份保单，承载着家庭的幸福，守护着生命的尊严。客户流露的每一份热切期盼，寄托着美好的愿望，传达着坚定的信念。

　　火暴的签约现场印证了嘉宾们慎重而无悔的选择。客户对中国人寿的信任和支持，让我们深感责任重大；客户对中国人寿付以重托，让我们更有信心去完成光荣的使命，取得辉煌的成就。

　　亲爱的朋友们,看着眼前的场景,我们的内心感触万千。几年的奋进与磨砺，几年的付出与收获！感谢在座的每一位嘉宾，不离不弃，一直相伴！

　　千言万语只能化作一句话:“投我滴水恩，涌泉相报情”，您的支持，您的厚爱，给了我们无穷的信心和勇气，鼓舞我们不断的进步和成长。我们艰辛成长的每一步都离不开客户对我们的信任、支持和理解。

　　今天的客户联谊会，一方面是向嘉宾们汇报中国人寿这几年所取得的成绩，帮助您了解公司强有力的发展前景；同时，也将为您呈现通过我们这几年时间专业理财为大家所带来的财富。

　　各位朋友，我们生活在一个追梦的时代。我们在为改善生活质量，营造舒适的每一天而打拼。但面对现实生活，我们如何让自己和家人过得更加从容，更加幸福，如何保住已有的物质积累，并求得可观增值，这已成为困扰每个家庭的主要问题。我想这就是我们今天要谈的家庭理财的问题。因为理财专家说得好：“会存钱不一定会赚钱，会赚钱不一定会理财，会理财才会发大财”。我们如何来面对市场上各种各样的投资渠道，为自已和家庭做个很好的财务规划呢？

　　今天是一次分享成果的盛会，就让我们和中国人寿再续前缘。今天，我们专程邀请到了中国人寿M分公司的资深讲师，他将与我们分享如何专业、科学的打理财富，让我们的财富保值、增值！

　　让我们用热烈的掌声有请M老师（专题完毕）

　　谢谢M老师。（深入浅出，丝丝相扣，从专业角度、以丰富经验，就家庭投资理财的科学方法为大家作了精彩的演绎，再次掌声感谢×老师的倾情传授！）

**保险公司客户答谢会优秀主持词 篇5**

　　【开场白】

　　各位尊敬父老乡亲，大家上午好!非常高兴能够和在座各位幸运嘉宾一起参加XX人寿分公司营销服务部举行的“献礼五载万福临门”新春客户答谢会。

　　我是今天活动的主持，今天的活动是这样安排的：按PPT首先是走进XX人寿、接下来是财富时间、幸福规划、最后是庆典宴会。

　　希望各位欢喜而来，满载而归!按PPT

　　【走进XX人寿】

　　XX人寿是新历史最为悠久的保险公司，始终是保险业的探索者、开拓者和领跑者。XX人寿的历史可以追溯到1949年10月20日，新刚刚建立20天，为迅速发展经济，经中央人民政府批准，成立了全国统一的保险机构——XX人民保险公司，是为XX人寿的前身。按PPT

　　六十多年来，XX人寿不断壮大，在“主业特强、适度多元”的发展战略之下，确立了打造国际金融保险集团的奋斗目标。保费收入从1982年的159万元，发展到20xx年的3578亿元，增长了225万倍。目前，XX人寿拥有内外勤员工80多万人，为超过6亿人次的客户提供保险服务。目前业务范围除了主业寿险以外，还涵盖了财产险、养老保险、资产管理、海外业务等多个领域，并通过资本运作参股了多家银行、证券公司等其他金融和非金融机构。按PPT

　　XX人寿始终坚持稳健经营，回报客户，作为国家金融保险领域的国企，XX人寿投资领域广阔，特别享有国务院特批的各类投资项目，包括三峡工程、西气东输工程、黄河小浪底水利工程、华东华南电网改造，以及大亚湾核电站等，目前是南方电网第二大股东、广深铁路第二大战略投资者、交通建设股份有限公司三大战略投资者之一。XX人寿还战略入股中信证券、广东发展银行和民生银行等金融企业。按PPT

　　XX人寿在正确的战略方针指引下，凭借雄厚的实力和优质的服务取得了骄人业绩。截至20xx年2月底，集团总资产突破2万亿元大关，成为全球市值的上市寿险公司，并连续十年入选《财富》“世界500强”，20xx年排名第129位。20xx年3月份，XX人寿荣升副部级央企，组织关系及人事权由保监会移交中央组织部。这充分体现政府对国寿成绩的肯定和未来发展的重视。六十多年来，XX人寿始终坚持以行业和社会责任为己任，用实际行动回馈国家和人民，充分地发挥了“社会稳定器”和“经济助推器”作用。按PPT

　　XX人寿恪守承诺，重视履行保险责任。1996年以来，累计理赔给付保险金4183亿元。

　　同时，XX人寿热衷于公益事业，20xx年捐资5000万元人民币发起国寿慈善基金会，自20xx年以来，公司各项慈善捐赠总额已超过2亿元人民币，其中汶川地震累计捐款6000万元，助养孤儿624名至18周岁。

　　公司积极开展革命老区医疗救助项目，援建了97所国寿卫生院，培训了200名来自全国各地的乡村医生，并积极开展大病救助活动。按PPT

　　XX人寿还致力于公益教育事业，20xx年以来，公司捐建了18所“XX人寿长征小学”，15所地震灾区“XX人寿博爱学校”和7所“XX人寿小学”。其中包括位于广东郁南的XX人寿希望小学和韶关XX人寿长征小学。按PPT

　　XX人寿分公司作为地市级公司，迎来了重新分设五周年的喜庆时刻，年总保费规模从20xx年的3.1亿发展到20xx年的4.9亿，市场份额长期占据寿险市场70%以上，已为70多万有效客户提供细心而周到的服务。按PPT

　　未来，我们将继续为广大客户提供优质的服务，愿您的生活因有国寿的陪伴而更加幸福、美满!按PPT

　　【财富时间】各位嘉宾各位朋友，人生需要规划、幸福也需要规划，幸福源于今天为明天的准备，源于父母为子女的准备，而人生的终极幸福又是什么呢?今天我们借助XX人寿“献礼五载万福临门”新春客户活动现场，专门为大家请到分公司非常的理财讲师来和我们一同分享，首先让我们通过大屏幕来认识他：……

　　接下来让我们用最热情地掌声欢迎先生为我们打开财富之门，掌声有请!

　　谢谢讲师的精彩讲解，下面继续进入财富时间(按PPT照读)

**保险公司客户答谢会优秀主持词 篇6**

　　会前提醒：

　　尊敬的各位新老客户、各位朋友：

　　大家好!保险“好服务欢度庆元宵”新春客户联谊会马上就要开始，请大家抓紧时间在工作人员的引领安排下就坐，在会议开始之前，让共同营造一个良好的欢乐氛围，请将您的手机调为静音或关闭状态，如果您有什么需求，可向身边的工作人员示意，我们将为您服务!感谢大家的配合!

　　一、开场白/开场舞

　　尊敬的各位新老客户、各位朋友：

　　大家下午好!我是保险公司的，非常荣幸担当本次“好服务，欢度庆元宵”客户联谊会的主持人。

　　今天是个好日子，是我们农历传统的元宵佳节。在这里首先祝大家元宵佳节快乐。祝福所有的嘉宾朋友在新的一年：一帆风顺，两全其美，三羊开泰，四季发财，五谷丰登，六六大顺，七彩人生，八方来财，九天揽月，十全十美，百年好合，千载难逢，万事如意!(音乐配合)

　　二、领导致辞

　　回望20xx年，保险步步为赢，傲视群雄、稳居三甲。

　　展望20xx年，保险斗志昂扬，趁势而上，志在必得!

　　保险已经走过17个年头;17年发展，茁壮成长;17年进取，浓墨重彩!成就的取得离不开广大客户的支持和厚爱，借此时机，中支总也亲临现场，向各位嘉宾的到来表示热烈的欢迎。下面掌声有请总致辞。(上场音乐)

　　三、短片放映

　　感谢总的精彩致辞!

　　相信在座的各位到来之前对已有了初步的了解，正像您了解得那样，保险走过了一条不平凡的道路，接下来我们通过短片来共同了解;在短片开始前，做个友情提醒：等下我们会就片中的内容提出几个非常简单的问题，只要回答正确就可以获得一份精美的礼品;下面就让我们共同走进辉煌的保险。(短片放映)

　　四、有奖问答

　　从片中，我们深深感受到保险锐意进取，辉煌灿烂的明天，在今天，我们虔诚地将一份成绩单呈献给诸位嘉宾，是为了证明我们没有辜负大家对我们的期待和信赖。下面就进入我来问你来答，奖品等你来拿的环节，人人都有机会就看谁最有勇气和信心。

　　1、XX公司的股东是谁?

　　2、保险客服热线是多少?

　　3、保险的上市时间是?

　　4、保险的理赔理念是?

　　备注：最后一个问题，保险公司好不好?好!

　　是好还是很好?很好!是很好还是非常好?非常好!

　　是非常好还是好的不得了?好的不得了!!

　　五、产品介绍

　　谢谢!保险公司的确像我们刚才那位朋友说的一样，是一家好的不得了的公司，只所以这么好，还是要感谢所有客户一直以来对公司关心关注和支持。带着一份对社会的责任，我们开拓进取，不断发展!带着更多感恩，我们为千家万户遮风挡雨!保驾护航!保险正是秉承着责任与感恩，为回馈社会、联谊客户，奉献爱心，致力于全方位为客户提供服务。今日为大家带来一款最能凸显产品特色和优势的，被专家评为金融危机下“理财保险产品”---!她究竟是一款怎样的产品，为什么一上市就得到了广泛的赞誉和追捧，面对大家期待的心情，今天我们也特邀了一位国内享有盛名的专家(专家简介)下面就有请来和我们共同解读家庭投资理财，共同解读。

　　六、活动宣导及第一轮抽奖

　　感谢精彩讲解!此时此刻相信大家和我一样心潮澎湃!万分

　　激动!我们了解了如何规划人生，如何未雨绸缪!如何科学理财!同样为了联谊新老客户，公司特推出“好服务，欢度庆元宵”活动。惊喜不间断，好运连连看。公司将从前期所有反馈调查问卷的客户中抽取幸运大奖。三大奖项等你拿!一等奖：洗衣机x个;二等奖：精美电器x个;三等奖：挂轴台历x个。下面将进行第一轮抽奖。有请总抽取幸运名额。(音乐配合)

**保险公司客户答谢会优秀主持词 篇7**

　　一、主持人上场：

　　男：各位尊敬的嘉宾

　　女：各位亲爱的朋友，大家

　　合：上午好!

　　女：欢迎您参加中国人寿“辉煌国寿感恩有您”客户答谢会

　　男：我是来自中国人寿支公司的XH

　　女：我是CL，非常荣幸，本次会议由我们俩来担任司议，在这样一个美好的上午有缘结识了在座的各位朋友，希望能和大家共同度过一个美好而愉快的上午

　　男：在此，我们谨代表中国人寿支公司的全体同仁对各位嘉宾的光临表示最热烈的欢迎和诚挚的问候

　　合：欢迎你们!

　　二、领导致辞：(准备领导上台音乐)

　　女：各位嘉宾，中国人寿在走过的风雨60年里，离不开在座各位的支持与厚爱，因为有您们，中国人寿的发展可谓说如日中天，因为有您们，中国人寿才会有如此辉煌的今天!

　　男：在即将到来的兔年，为了亲自答谢各位嘉宾对我司一贯的抬爱和关照，我们以热烈的掌声有请中国人寿支公司总经理先生致欢迎词，掌声有请。(播放领导上台音乐)

　　三、辉煌20xx：(准备背景音乐)

　　男:感谢X总的讲话!相信通过刚才的致辞，大家已经感受到了公司领导对各位的欢迎之情和感恩之心。

**保险公司客户答谢会优秀主持词 篇8**

　　各位尊敬的来宾、各位亲爱的朋友们：

　　大家上午好!

　　我是，非常荣幸能够担任本次活动的司仪。玉兔阔步扬长去,金龙送福迎胜景。

　　秋风萧瑟，茫茫人海中我们欢聚一堂;岁月流转，喜气洋洋,旷达天地中你我共同分享收获与喜悦.在过去的20xx年里，中国人寿稳健的投资经营策略在资本投资市场上赢得了丰厚回报，为此我们把在座尊贵的嘉宾邀约到金碧辉煌的XX大酒店，隆重举办“中国人寿荣耀宝鸡总裁峰会”。首先，请允许我代表中国人寿保险股份有限公司宝鸡分公司的全体员工对长期以来支持与帮助我们成长的广大客户致以崇高的敬意，并对在百忙中莅临今天会议现场的各位朋友，表示衷心地感谢与热烈地欢迎，欢迎你们!

　　同时也希望我们能够能够宾主同欢，共度美好时光!

　　领导致辞：

　　本次活动能顺利开展，离不开我公司领导自上而下的高度重视，此时此刻，他们也满载着深情厚意来到了现场，热烈的掌声有请中国人寿保险股份有限公司宝鸡分公司副总经理先生为本次会议致欢迎词，同时发布中国人寿最新发展资讯!掌声有请!

**保险公司客户答谢会优秀主持词 篇9**

　　(场外音)

　　尊敬的各位来宾，大家上午好!欢迎光临太平洋寿险“感恩客户答谢会”，会议将在10分钟后准时开始。为了使您能享受到良好有序的会议氛围。特别在此做几点温馨提示：进入会场后，请您在礼仪人员的引导下就座。为了保证会场的空气环境，维护您和他人的身体健康，请勿在会场内吸烟。同时，请将您的手机调至震动或静音状态，以保持场内安静。感谢您的支持与配合。谢谢!

　　(间隔性重复)

　　为了保证会议能够顺利的进行，请我们所有的业务同仁将手机关闭，请各位尊贵的嘉宾，将手机调至振动档;同时，为了保证各位朋友在接下来的时间里能够安心、舒适的与我们共度欢乐时光，请嘉宾不要吸烟、随意走动或大声喧哗。如果您有任何的需要，请示意我们工作人员，他们将为您提供最专业的服务。谢谢您的配合!

　　二、开场

　　尊贵的各位来宾，女士们、先生们，大家上午好!我是本次活动主持人---，非常荣幸能有机会与各位嘉宾在此相识相聚。

　　金风送爽，丹桂飘香，时光的年轮碾过一道深深的痕迹，寒来暑往，春华秋实，今天我们迎来了金秋的收获。真诚的希望通过此次活动我们能够宾主同欢，共同度过一段美好而难忘的时光。下面请允许我宣布：中国太平洋人寿保险股份有限公司“百强精英客户体验活动”正式开始!

　　首先，请允许我为大家介绍下我们今天活动的地点---太平洋寿险全国首家“坐享服务”门店长春客户体验中心;

　　20\_\_年7月5日，太平洋寿险全国首家“坐享服务”门店长春客户体验中心正式启用，这是一种“开放式的坐享服务”新模式和ipad平板电脑智能化移动终端的有机结合。体验中心在三个月运行过程中接待了来自省市政府、金融工委、保监局、保险行业协会各级领导的莅临指导和嘉奖。并号召全金融系统进行积极推广。以“客户感受良好”为服务准则是太平洋人的承诺，为了更好的推广太平洋先进的服务理念，提高公司品牌知名度，公司邀请长春各界高端人士进行现场体验，交流家庭投资理财话题，并给我们提出宝贵的建议。

　　今天在座的各位嘉宾，正是我们客户体验中心对外开放的首批客人，为了今天体验活动，公司在1200名营销精英中选拔出业务品质优秀，个人业绩前100名的“百强精英”，只有百强精英才拥有今天带领客户参加此次活动的资格，这也是公司对百强精英的嘉奖。让我们也认识一下今天到场的前25强。(念名单)。他们在为千家万户送去保障的同时，又在千余人中为您争取到了今天这样难得的一次机会，为此，我提议给我们前25强精英们一个热烈的掌声。

　　近年来，太平洋寿险以靓丽的身姿，矫健的步伐引起了世人的瞩目，在骄人业绩的背后，我们看到了中国太平洋寿险的优势和实力。更看到了广大客户朋友的信赖和支持。在稳健发展的21年中，太保公司已经稳居国内保险业前三甲，

　　并取得了数不尽的荣誉：(荣誉讲解)

　　一握太保手，永远是朋友。今天我们百强精英邀请的都是他们最尊贵的新老客户。今天您来到我们的会场，幸福吉祥会在壬辰虎年接踵而来。接下来就是见证奇迹的时刻。我们现场将抽出三个奖项，分别是

　　三等奖3名，将获得虎年标志手电一个

　　二等奖2名，太保专属虎年纪念币

　　一等奖1名，盛世珍藏1角金砖一个

　　接下来有请我们的礼仪人员，将奖券注入奖池。

　　我们也请出第一位到达会场的嘉宾先生，女士为我们抽出2位三等奖，三等奖的幸运嘉宾已经产生，他们分别是，请以上各位嘉宾到台前领奖。请杨总颁奖(抽出二等奖2个，一等奖1个)

　　五、专家时间

　　通过刚才小小的互动，让我们明白一个道理，在座的各位一生中都会有好运，只是早来迟来的问题，因为好运也是有几率的，但我相信好运一定会降临到您的身上。此时我想起了鲁迅的一句话：一分为二看历史。事情都是有两面性的，好运的降临有几率，同样我们的健康、养老、理财也有一定的风险几率，这是我们必须要面对的问题，那么将这些风险来临时，我们怎样才能稳坐钓鱼台，处乱不惊呢?在进行客户体验的同时，我们今天借此机会给大家奉送一堂关于家庭投资理财的主题演讲。接下来就有请一位理财专家为我们分析一下，如何运用您现有的财富，做好健康、养老和理财的

　　合理分配。下面请允许我隆重为您介绍今天的主讲嘉宾王岩老师(讲师介绍)。

　　六、奖品介绍

　　再次感谢--老师的精彩讲授。

　　相信今天的讲座能让大家对于生命价值保障、家庭财务规划有了一些新的思路和感悟，生活中不缺少财富，而是缺乏发现财富的眼睛。只有让金钱“动”起来，才会增值。理财是人生的一场马拉松比赛，而不是百米冲刺。世界上没有财富的传奇，只有越早越好的理财智慧，以时间累积财富，以复利倍增金钱，人人都可以成为富翁。这款产品对于生意人，它是稳定的现金流，只赚不赔的金账户;对于工薪层，它是家庭理财保本增值的贤内助;对于中年人，它是还本无忧，资产传承的最佳选择;对于少儿，它是解决人生规划和解决两代人养老的亲情与关爱，可以为孩子创建一条与其生命等长的现金流!

　　今天我们邀请的都是太平洋寿险的新老客户，如果今天您在现场意向投资此险种，我们还为您准备了丰厚的奖品!

　　今天凡现场意向投资1万以上的客户，公司即为您赠送“财富世界”纪念币一套，本册收录了记载世界各国纸币、硬币、以及极具收藏的老票证，图文并茂的展现名人风采的同时忠实的记录了他们的人生经历，极具收藏价值及观赏价值!

　　今天凡现场意向投资2万元以上的客户，公司即为您赠送“十全十美”人民币珍藏册!(该珍藏册收藏了彩银箔片纪念张一枚、连号5角第五套人民币10枚，连号1角第五套人民币10枚，及各地粮票10

　　枚。物以稀为贵，其收藏价值自然不言而喻

　　凡现场意向投资3万元以上的客户，公司即为您赠送“财富珍钞”人民币珍藏册!(该珍藏册收藏了10张5元第五套人民币豹子号。全套十张豹子号实数罕见，是难得的收藏佳品;

　　凡现场意向投资5万元以上的客户，公司即为您赠送“财富至尊”纪念币珍藏册!(该珍藏册收藏了国际主要流通货币纸币18枚，各大洲硬币20枚，精美邮票20枚，配合精美绝伦的传真，使其极具欣赏性、知识性、收藏性和增殖性;

　　凡现场意向投资10万元以上的客户，公司即为您赠送锦绣中华第五套人民币豹子号珍藏册一套，其中人民币末3位完全相同，如666、888、999、作为正在流通流通的币种来讲，其见证了伟大祖国不断迈进的历史印迹，是不可多得的收藏品。

　　凡现场确认投资理财并且现场刷卡的嘉宾，除了获得以上奖品。您还将获得盛世珍藏1角金砖一个，心动不如行动!

　　由于我们的人民币纪念册非常昂贵，在您领取奖品时请缴纳诚意金。

　　七、财富之门

　　财富之门已向您敞开。针对您的理财规划和理财需求有任何疑问，太平洋寿险专业的理财规划师会为您做出专业的解答，助您理财成功。

　　八、报单

　　告诉大家一个好消息，今天我们“百强精英客户体验活动”的第一张保单已经出现，--先生?女士?非常认同专家的养老?投资理财?规则，为他--投保了一份保险，保费--元，恭喜您和家人拥有了保障，看得出您是一个非常有责任心的男士?女士?，--保险将一如继往地为您提供优质的售后服务，让我们掌声祝贺。

　　喜讯传来，又有一位贵宾作出明智的选择，年交保费--万元。向您表示祝贺

　　芝麻开门节节高，一个--先生，选择年交保费--万元，恭喜这位先生拥有了一份保障。向您表示祝贺。祝愿您身体健康、万事如意。。。

　　各位来宾，我们现场签约还有5分钟时间，有投资合作意向的嘉宾请抓紧时间办理。

　　九、结束

　　各位来宾，今天，我们相聚在一起，是一种缘分，更是一种情谊，缘分和情谊紧紧地把我们连在了一起，随着时间的推移，我们的友谊将会更加深厚，更加牢固。

　　今天因您的到来而蓬荜生辉，因您的光临而星光灿烂。今天充满温馨，今晚充满真情，空气中也飘荡着所有良好的祝福。

　　真诚的祝愿大家未来的事业蓬勃发展，生活美满幸福。

**保险公司客户答谢会优秀主持词 篇10**

　　一、会前宣导

　　各位嘉宾、各位朋友，大家晚上好!很高兴在这美好的日子里与大家欢聚一堂，参加经理寿险周年客户答谢会，为了能够让本次活动圆满地进行，在会议即将开始之前和各位嘉宾沟通以下事项：

　　(一) 将手机调至到可以帮您进行身体按摩的状态。朋友们肯定很奇怪，什么新型手机能进行身体按摩?呵呵，手机调至震动状态就可以帮您按摩了。

　　(二) 介绍会议议程

　　下面，让我们一起通过大屏幕来了解一下本次会议的议程。(略)今天的活动可谓丰富多彩，我们祝愿大家在此度过一个美好而又有难忘的时光。

　　二、开场白

　　各位嘉宾朋友，大家好!窗外寒意袭人，而此刻我们的心里却是暖意浓浓，在这个年末岁终的特别时刻，客户答谢会迎来了各位尊敬的嘉宾，真的是高朋满座，满堂生辉!很高兴在这美好的日子里与大家欢聚一堂，我是来自中国人寿安庆分公司的，也非常荣幸受经理的邀请由我来担任本次会议的主持。

　　相逢是缘，相识是份，在此，请允许我代表经理个人及中国人寿安庆分公司全体员工对诸位的光临表示热烈的欢迎!

　　经理是公司一名非常优秀的员工，自20xx年加入中国人寿，寒来暑往、春华秋实，在充满着机遇与挑战的寿险道路上，除了自己要付出艰辛的努力，也需要家人及朋友们真诚的帮助，正拿经理常说的话，是在座所有朋友的关心与支持让她获得了面对竞争的勇气，你们的理解和鼓励像一股清泉滋润着她的心田。“谁言寸草心，报得三春晖”，正因为如此，昝经理怀着一棵诚挚的心，在公司的协助下自费召开了这个盛会，答谢朋友们对她的支持和鼓励。

　　她衷心地希望通过这个盛会让大家更加了解他，也期待在今后的日子里大家一如既往支持她的工作。相信有您的相伴，经理的明天一定会更加灿烂辉煌。

　　三、领导致欢迎辞

　　朋友们，人生每次的相逢都是一笔珍贵的财富。今天我们有缘相聚，是对经理工作上的肯定和鼓励，也是对中国人寿的信任和支持。今天面对这样一位优秀的员工、以及这么多热情的客户，作为经理所在单位的领导也来到了现场。下面，借用朋友们热情的双手，掌声有请中国人寿保险股份有限公司安庆分公司经理致欢迎词。

　　总结：领导的肯定是对经理最大的鼓舞，领导期许也是她永久奋斗的动力。再次掌声感谢经理。

　　四、 介绍个人寿险历程

　　经理是在座各位嘉宾您非常熟悉的亲人、好朋友，但是在中国人寿她工作的怎么样，您一定不太了解，下面一起共同分享经理在寿险公司成长历程，让我们共同走进性格豪爽、热情大方，为人真诚的经理。

　　五、 客户代表发言

　　今天有很多经理的朋友、客户来到会场。在领导的眼中，是优秀的员工，在女儿的眼中她是一位值得骄傲的母亲，在丈夫的眼中她是一位能干的妻子，在朋友的眼中、在客户心中又是怎样的印象呢?掌声有请客户代表上台发言。

　　谢谢!

　　六、 精英致答谢辞

　　保险是一项播洒爱心的事业!此时此刻，经理怀着一颗感恩的心，感谢公司为她提供成长平台，更感谢在她的寿险之路上所有朋友的支持与鼓励，爱的路上感谢有您相伴，接下来让我们用热烈掌声有请经理致答谢辞。

　　谢谢经理。我提议让我们伸出热情的双手用热烈的掌声祝福经理在寿险业不断发展(前程似锦)!

　　七、 专题讲座

　　21世纪是投资理财的时代，人们最关注投资理财的问题。在今天这个特别的日子，我们邀请了一位优秀的讲师。

　　八、 真情交流

　　感谢 老师给我们带来投资理财新观念，家庭需要理财，理财需要规划，作为一名寿险从业人员，我们感谢客户的方式有两种：1.以优质服务回报客户;2.将公司最新最好的产品介绍给朋友，好东西要与好朋友共同分享!今天为了回馈嘉宾朋友对经理支持，在宾馆准备晚宴的这段时间，让我们来进行真情交流。各位嘉宾，过去因为您的信任和支持，经理才有了今天的成绩，20xx年即将到来，经理已为自己订下了20xx年开门红的目标，此刻，她最需要的就是在座朋友们一如既往的信任和支持，所以今天您投资10万是对经理的支持，投资1万也是对经理的支持，投资不在多少，关键是您的鼎立支持会增强经理挑战20xx年的勇气和信心。

　　今天您既是支持了经理，又是投资了自己，他年当您坐拥成倍增长的财富时,一定会庆幸今日做出的明智选择!

　　九、 快乐用餐

　　结束语：各位嘉宾、各位朋友，财富不是朋友，朋友才是您永恒的财富，今日有缘相聚,从此祝福永随,祝愿各位嘉宾鑫鑫向荣、尊享一生!接下来是用餐时间，在此，衷心的祝愿各位用餐愉快，谢谢大家!

**保险公司客户答谢会优秀主持词 篇11**

　　各位尊敬的嘉宾，各位亲爱的朋友，“辉煌国寿感恩有您”客户答谢会现在开始，掌声有请司仪上场。

　　各位尊敬的来宾，亲爱的同仁们大家下午好，我是来自中国人

　　寿马鞍山分公司的王鸿浩。非常荣幸，本次会议由我来担任司仪，在这样一个有意义的日子里有缘结识了在座的各位朋友，希望能和大家共同度过一个美好而愉快的下午

　　在此，我们谨代表中国人寿马鞍山分公司的全体同仁对各位嘉宾的光临表示最热烈的欢迎和诚挚的问候

　　各位嘉宾，中国人寿在走过的风雨60年里，离不开在座各位的支持与厚爱，因为有您，中国人寿的发展可谓说如日中天，因为有您，中国人寿才会有如此辉煌的今天!

　　今天是个好日子，因为我们有这么多的朋友共同相聚在此。各位嘉宾朋友们把无悔的选择交给了中国人寿，您的每一笔保费，您的每一次关注、您的每一个建议，都让我们感动，促我们奋进。对您的期望我们不敢有丝毫懈怠，我们一直都不遗余力的努力着。本次客户答谢会，我们将以一颗感恩的心，回报社会，回报所有在座的新老客户。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找