# 专业性培训会议主持词

来源：网友投稿 作者：小六 更新时间：2025-06-18

*专业性培训会议主持词（精选33篇）专业性培训会议主持词 篇1　　尊敬的各位领导，各位新员工们，大家上午好！　　首先欢迎各位加入潢川二院大家庭。在此热烈祝贺大家成为医院的一员并欢迎各位职工参加员工素质培训。非常荣幸，今天上午的议程由我来主持，*

专业性培训会议主持词（精选33篇）

**专业性培训会议主持词 篇1**

　　尊敬的各位领导，各位新员工们，大家上午好！

　　首先欢迎各位加入潢川二院大家庭。在此热烈祝贺大家成为医院的一员并欢迎各位职工参加员工素质培训。非常荣幸，今天上午的议程由我来主持，希望能得到大家的支持与配合！谢谢大家！此时此刻我们尊敬的领导已经到达会场，请全体起立！让我们以高昂的士气、热烈的掌声欢迎各位领导的莅临！

　　请领导就座，请各位员工就座！

　　本次员工素质培训班如期举办，得到了医院各级领导的高度重视和大力的支持，下面我荣幸地向各位介绍今天到会的领导，他们是……让我们再一次用热烈的掌声对各位领导的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢！！

　　本次培训班受到了医院领导的高度重视与支持，各位领导高瞻远瞩，从医院的生存和发展的战略高度出发，统一部署，希望通过这次的培训，为大家能正确理解和掌握医院文化、制度等，从而树立起奉献、创新、团结协作的工作精神，培养出工作、奋斗、生活的浩然正气，从而达到同心协力共谋发展的目的，为医院持续高速发展打下坚实的基础。领导的重视和关怀，使我们有机会在此学习；领导的期待与激励，将为我们指明成长的方向。现在让我们用最隆重的掌声有请医院王院长作重要讲话，掌声有请。

　　感谢王院长的勉励，领导的话语总能给我们带来信心与动力，我们深信，我们一定能在这次培训班的学习中认真学习，追求卓越，迎接挑战，不辜负领导的期望。自豪交织着这份重任，激情萦绕着这份事业，我们共同投身在本次新员工岗前培训班的学习中，让我们用空杯的心态、虚心的向每一位讲师学习，为未来的工作打下坚实的基础。接下来掌声有请为大家授课。

**专业性培训会议主持词 篇2**

　　同志们：

　　现在开会。为加快推进全县基本单位名录库建设，确保今年确定的统计“四大工程”建设任务圆满完成，经县政府研究，决定召开全县基本单位统计工作会议，总结回顾前一阶段工作情况，研究部署下一阶段工作任务，动员全县各基层单位进一步提高认识，强化措施，扎实做好统计监测工作，为打造，建设提供科学的决策依据。

　　出席今天会议的有：各乡镇、街道、园区分管负责人、统计站站长以及参加基本单位名录库建设的工作人员。

　　今天的会议分两个部分进行，上半场全体人员开会，下半场请统计站站长及参加基本单位名录库建设的工作人员留下就具体业务工作进行布置、培训。

　　下面，请县统计局局长讲话，大家欢迎！

　　……

　　刚才，\*\*局长在讲话中对前期我县基本单位名录库建设情况进行了通报，客观分析了存在问题，并就下一阶段工作目标和主要任务进行了全面部署。应该说，今天的会议主题突出，内容丰富，要求明确，希望大家认真抓好传达贯彻。下面，我就贯彻落实今天的会议精神，提两点意见：

　　一是统一思想，加强领导。当前，随着经济的发展和改革的深入，统计工作的地位和作用越来越重要，而基本单位名录库建设是统计“四大工程”的基础，也是保证“企业一套表”数据全面准确的重要前提。年初人代会通过的中已明确将其作为今年工作任务之一，全县上下必须高度重视。今天参会的各分管负责人，会后第一时间向单位主要领导报告，研究细化措施，确保三个落实。一是落实人员。各乡镇、街道、园区要落实好基层村居业务人员，集中力量，突击攻关，分管领导要亲自过问，帮助协调各方面矛盾和问题；二是落实经费。坚决保证名录库建设工作的正常经费开支；三是落实时间。排定日程，倒轧时间，确保各统计站及基层工作人员又好又快地完成工作任务。

　　二是跟踪指导，强化督查。统计工作周密且繁琐，是一项标准高、要求严的精细工作，相关工作人员必须以认真钻研、精益求精的态度开展工作。县统计局要加强名录库建设相关业务指导，对基层统计站，特别是具体工作人员，要帮助辅导到位、释疑解惑到位，确保每一位工作人员真学、真懂、真通。要建立名录库建设工作定期督查制，对各乡镇、街道、园区的工作情况实施“日查日报”，确保工作进度和数据精度。对该项工作中执行不力，任务不落实，影响全县工作的，坚决实施责任追究，并纳入年度全县绩效管理进行考核。

　　同志们，基本单位名录库建设工作，时间紧、任务重、困难多、压力大，我们唯有以高度负责的态度，积极应战，确保在规定时间内高质量地完成任务。

　　今天会议的上半场内容到此结束，各乡镇、街道、园区分管负责人散会，请各基层统计站站长及相关工作人员留下来，继续参加下半场具体业务工作布置培训会。

**专业性培训会议主持词 篇3**

　　各位学员：

　　上午好！对于各位学员能积极参加此次培训，我谨代表楠溪江风景旅游区，向各位表示衷心的感谢！

　　今天，县政府在这里举办全县导游讲解员培训会，主要目的是进一步提高我县导游讲解员的业务素质和整体水平，树立我县旅游对外良好形象，促进全县旅游业发展和5A级旅游景区建设。

　　近年来，我县在旅游资源保护利用、基础设施建设、品牌创建、宣传营销、市场管理等方面都做了很多基础工作，我县旅游业发展取得了长足的进步，年均游客增长率达到X%以上。但随着游客的增长、需求的增加、要求的提高，也反映出我们还有很多短板需要提升与完善，其中导游服务就是诸多短板之一，我县存在导游人员数量不足、素质参差不齐、优秀导游欠缺等问题，这些现状已越来越不适应我县旅游良好的发展形势。

　　导游一直被誉为“旅游业的灵魂”，是整个旅游接待服务工作的核心和纽带，导游服务质量直接影响到旅游工作的形象和水平，同时也直接影响一个地方的对外形象。因此，开展导游培训，非常必要，意义重大。

　　一是导游培训有利于提高全县导游队伍整体素质。通过培训，进一步增强导游人员的专业知识水平、口头表达能力、服务技能、接待礼仪、突发事件的应急能力以及与游客的沟通、协调能力，从而全面提高我县导游员队伍整体素质。

　　二是导游培训有利于增强我县旅游市场竞争力。祖国山河美不美，全靠导游一张嘴。一名优秀的导游，对愉悦游客的游程生活，促进游客对旅游目的地的了解，增强旅游目的地的市场竞争力有着重要意义。

　　三是导游培训有利于提升我县旅游对外形象。导游人员作为旅游业的“窗口”形象，既是旅游者与旅游产品之间的媒介和协调者，还是旅游的宣传促销者，导游形象是游客对旅游目的地形象认识的关键。因此开展导游培训，就是优化旅游环境，就是进一步提升我县旅游对外形象和知名度，就是打造我县旅游的金名片。

　　鉴于导游培训的重要性，今天，我们很荣幸地请到了为我们授课。请大家对她表示热烈的欢迎。

　　X主任既有深厚的导游业务理论功底，又有丰富的导游实战经验，她曾获，是多所院校的客座教授，有着极其专业的导游培训经验。

　　此次培训，各位学员中既有旅行社导游，也有机关单位、乡镇工作人员、还有学校、企事业等单位的工作人员。在座的都是各单位挑选出来的精英，在单位担当着相当重要的工作，你们以后肩负着单位任务，按照县委、县政府的要求，就是要做到“人人都是导游员，人人都是旅游形象”。这次培训，从内容的安排、授课老师的选择等方面我们都做了认真的准备，很实用，很有针对性。希望各位学员珍惜这次难得的学习机遇，在上课期间，本着对授课老师尊重、对自己负责的态度对待这次培训，虚心学习，同时注意课堂纪律，遵守会场秩序。

　　下面就请为我们上课，大家欢迎——

　　————

　　各位学员，刚才X主任从什么是“导游人才”、导游“如何成才”、如何拥有“导游人才”、如何做好导游政务接待等方面阐述了导游人才这一核心竞争力的培养，授课深入浅出，形象生动，既有理论的高度，又有实践的可操作性，对于提高我县导游讲解员的业务素养和个人修养大有裨益。

　　各位学员，旅游业方兴未艾。各位学员要把这次培训作为新的起点，在以后的工作中，我们将建立培训工作长效机制，做到长年有计划，短期有安排，要培养一支形象、知识、能力俱佳的旅游讲解员队伍，将导游讲解员不仅打造成为新名片，更成为形象的金名片。希望大家在以后的工作生活中加强导游业务学习，提升导游服务水平，为X县的旅游发展，为X县的形象宣传做出新的更大的贡献！最后，让我们再次以热烈掌声感谢X主任的讲课。

　　今天培训到此结束，谢谢大家。

**专业性培训会议主持词 篇4**

　　尊敬的领导及各位新员工：

　　大家好，我是来自xx院土建室的，首先对你们加入表示欢迎，同时也很高兴我们的集体又注入新鲜的血液。非常荣幸今天能和大家一起分享我入职一年的感想与领悟。

　　去年的今天，我和大家一样心怀梦想，抱着一颗炽热又忐忑的心加入了，也许一年后的你们也会发现那是一种心灵的归宿，是一颗无处安放的事业心找到了温暖的家。

　　如今，在工作了一年，正如这张图片所描绘的那样，我将自己比喻为一颗茁壮成长的大树，脚下的这片‘’是一片肥沃的土地!是一片孕育优秀人才广袤无垠的沃土!在这里我享受着阳光带来的温暖。

　　仍然深刻的记得去年谢总对我们的忠告：有准备，有梦想，会干事，实干事。这短短的十二个字，用它的力量一直指引着我，给我方向。我是幸运的，走进是我人生的阶梯，是我人生的转折。

　　从一个只会纸上谈兵的大学生，逐步成长为一名设计工程师，在上留下自己的足迹，并为人生的蓝图留下一个个不可磨灭的痕迹，这份工作给了我莫大的成就感。而这种成就感是我面对困难的动力，积极工作、努力奋进的源泉，慢慢地你会喜欢上挫折，喜欢上更具挑战的工作，因为只有在挫折中才能成长，只有完成更具挑战的工作，才能证明自己存在的价值。

　　前段时间，有幸被派到工地，解决现场施工问题，当现场人员亲切的称呼‘张工’时，内心深处油然升起无比的自豪感，因为我的职业得到了他人的尊重，我的价值得到了他人的肯定。

　　其实，现场的部分技术难题也有让我拿不定注意的时候，尤其当你作为工作资历尚浅的员工，去面对甲方刁钻的问题时，你会忍不住的沮丧，怀疑自己的能力和知识容量。

　　这个时候最需要的就是自信!在对方面前从容的表达自己的意思和观点，会增加你话语的力量，这样你就可以把自己的观点渗入到对方的思想中，从而达到说服对方的目的。

　　最后出色的解决了问题，这个时候明显的察觉到他们对我的认可以及肯定的眼神。我在她们的肯定和认可中寻找到了荣誉感、价值感、成就感。是一个可以充分施展个人能力的舞台，抓住每一次机遇展示自己，并从工作中寻找快乐，来成就自己的满足感。

　　当然，获得这种成就感的前提是不断地努力，来提高自己的工作能力。对于我们设计人员来说，自我能力的提升是源于工作经验的积累以及对工作规律的归纳和总结。

　　刚接触到这份工作时，我深刻的感受到‘书到用时方恨少’。因为没有实际工作经验，从一个小小的项目做起。我也质疑过自己，能否胜任这份工作，一度的挫败感占据内心，想必大家也会经历我这样的心理波折期。

　　至今还清楚地记得，做第一个大单体工程的时候，绞尽脑汁、穷途末路、所有的挑战向你扑来，几个小时的加班努力，自认为很满意的设计成果被一句话否决，计算错误、重新设计、重新修改，铺天盖地的绊脚石，时刻冲击着我的心理防线，挫败感、失落感、迷失感充斥着内心。当时经常告诫自己‘别人能做到的我一定要做到’，‘别人会设计的我一定要设计出来’永远不说‘我不会，我不行’坚信自己可以完成。

　　遇到问题首先调整自己的心态，其次寻找解决的方法，要充分利用周围的资源，整合身边的资源，汲取养分，虚心向同事讨教，讨教的同时尊重他人的意见，诚恳的听取建议，谦逊的表达观点。同事真切的教导，安慰了我的心理，也帮助我堆积了知识的厚度，克服了困难，最终出色的完成了任务。

　　资源还有很多，需要我们用心去挖掘。随着工作时间的推移，我开始对有了依赖感。在这里我找到了归属感，安心的将自己人生这座大厦的基础放在这片肥沃的土地。不再畏惧错误，害怕失败。只要努力汲取‘养分’一定可以成长为一颗参天大树，成为栋梁之才。

　　上班之后你会发现，工作任务无穷无尽。这时候你一定要放松心态，加紧工作进度。你要知道一堆任务里哪些是重要的，哪些是紧急的，要先做完紧急的工作，然后把重要的但是不太紧急的任务规划好，做好提前量一步步的完成，否则，那些暂时并不紧急的工作，会在你的零规划里变得又重要又紧急，这个时候你就基本做不到从容且高质量的完成任务。

　　培养自己的超前意识，脚下的路是自己规划的，并不是别人指定给你的行进轨迹。时间是有的，要合理安排时间，潜力也是无限的，你要敢于去开发，适当逼迫自己一下，也许你就完成了看似不可完成的任务。

　　工作中的职场礼仪是指导协调个人和团体在社会交往过程中，实施有利于相互处理关系的言行举止。我们的工作是需要和各个专业、各位同事努力配合去完成的，修炼职称礼仪也是对别人的尊重，更是对自己的帮助。没有任何一个人喜欢趾高气昂的同事，你要在请求别人帮助的时候表达对别人的感谢，在占用了别人时间的时候表示歉意，礼仪并不局限于职场，他是一个人精神风貌及素质的体现，讲究礼仪会让你受到别人的欢迎和喜爱。

　　这是一部关于创业、奋斗、友谊、梦想的电影，从这三个人中我们似乎可以找到自己的影子，我们都会从土鳖的日子艰难走来，我们都会有###的日子，最重要的一点是坚持了他们的美国梦，也许他们的梦想没有实现，但在通往梦想的道路上收获了成功。

　　梦想点燃了我们生命的希望和热情，梦想催动了我们奋起战斗的勇气和决心，梦想鼓舞着我们百折不挠，永不放弃!

　　在生活中，我充分的感受到了公司以人为本、劳资和谐、快乐工作、享受生活的职业健康方针。

　　在呵护下成长，没有北漂的辛酸蜗居、没有独居的单调乏味，没有生活的枯燥单一。公司为新入职员工准备了宿舍，而且定期为我们举办形式多样、风格多变的文娱活动，充实着我的业余生活，丰富着我们的精神世界。

**专业性培训会议主持词 篇5**

　　欢迎领导入席――音乐：拉德茨基

　　下面，请全体起立，让我们用迁安国寿人特有的掌声欢迎各位领导入常请领导就座，请伙伴们就座。

　　女：尊敬的各位领导

　　男：各位优秀的伙伴：大家

　　合:上午好!

　　女：伴着新一轮的朝阳，我们又迎来充满生机的一天!

　　男：伴着清新拂面的晨风，我们昂首阔步迎接新一轮的挑战!动员大会主持词女：雄关漫道真如铁，而今迈步从头越。今天，在时间面前，我们又站在了同一个起跑线上。

　　男：战火燎原奋斗不息，回首过去的岁月，我们热血澎湃!

　　女：斗转星移，沧海桑田，风风雨雨把我们锤炼的日益干练，斗志更坚

　　男：伙伴们，现在我宣布：中国人寿保险股份有限公司迁安支公司《阔步西疆，再谱华章》一季度总结表彰暨二季度业务启动大会现在开始!

　　女：首先，我荣幸的向大家介绍一下出席本次大会的领导有中国人寿保险股份有限公司唐山分公司总经理石贺通先生

　　男：中国人寿保险股份有限公司唐山分公司

　　女：中国人寿保险股份有限公司迁安支公司经理任跃林先生

　　男：迁安支公司副经理刘艳荣女士

　　女：迁安支公司经理助理个险部经理温小峰女士

　　男：迁安支公司经理助理刘红艳女士

　　女：让我们用热烈的掌声对各位领导的到来表示热烈的欢迎!

　　音乐：《团结就是力量》准备开始

　　男：下面进行大会第一项，请全体起立，让我们同唱一首歌《团结就是力量》

　　女：领导们请就坐，伙伴们请就坐。

　　刘艳荣副经理做一季度总结音乐《大家来跳西部舞》

　　男:如花的四月，生机无限!，在这生机盎然的美好日子，我们在这里，共同分享一季度胜利的喜悦。

　　女：在过去的三个月里，我们每一位营销伙伴，就像一只只雄鹰，搏击风雨，翱翔苍穹，创造佳绩，跨越了一座座难以逾越的巅峰，在时间的长河里留下一个个美丽的剪影。

　　男：这三个月，在市公司总经理室的关心和正确领导下，在各部门的大力支持下，通过全体业务人员的共同努力，迁安公司业务规模及团队人力都获得了长足的发展

　　女：下面就让我们用热烈的掌声欢迎中国人寿保险股份有限公司迁安支公司刘艳荣副经理为我们做一季度工作总结。掌声有请

　　刘红艳经理宣读一季度表彰决定音乐《足球战歌》

　　男：感谢刘艳荣副经理，通过刘经理对XX年一季度的总结让我们又一次回顾了一季度业务发展的一幅幅精彩画卷。

　　女：伙伴们，光荣就应当属于那些为事业奋斗不息、无私奉献的人们，

　　男：荣誉就应当奖给那些不畏艰苦、勇创佳绩的精英们。

　　女：下面，有请中国人寿保险股份有限公司迁安支公司经理助理刘红艳女士为我们宣读一季度表彰决定，掌声有请。

　　颁奖时刻：

　　颁奖：音乐控制《铿锵玫瑰》《足球战歌》《好汉歌》《超越梦想》

　　男：感谢刘助理。伙伴们!昨天日日夜夜的奋斗与拼搏，终于换来了今天收获的喜悦。

　　女：以往无数个精彩的历史瞬间，汇成了此刻令迁安国寿自豪的篇章，付出总有回报，风雨过后必将是美丽的彩虹。

　　男：此时此刻，回馈我们的将是掌声、荣誉、祝福与心愿。下面将要进行的是颁奖环节。

　　首先颁发的是奖，分别是：杨各庄营销服务部、马兰庄营销服务部、营销三部、营销五部和收展部，有请以上五家团队经理走上前台，代表团队接受表彰。音乐开始!有请为他们颁奖!(礼仪上场5名)有请摄影师留下这精彩瞬间，与领导合影留念

　　女：感谢!同时借助各位伙伴的掌声欢迎满载荣誉的领导回到自己成功的位置。(各团队经理下场后音乐停)

　　男：接下来颁发的奖，获得此项奖励的单位是营销五部有五部的李刚经理走上前台，代表团队接受属于自己的那份殊荣。音乐开始!有请为他们颁奖!(1名礼仪)

　　有请摄影师留下这精彩瞬间，与领导合影留念

　　女：感谢!同时借助各位伙伴的掌声欢迎满载荣誉的领导回到自己成功的位置。(各团队经理下场后音乐停)

　　男：下面将要颁发的是奖，分别是：营销一部、二部、三部、杨各庄营销服务部，有请以上四家团队经理走上前台，代表团队接受表彰。(4名礼仪)

　　音乐开始!有请为他们颁奖!

　　有请摄影师留下这精彩瞬间，与领导合影留念

　　女：感谢!同时借助各位伙伴的掌声欢迎满载荣誉的领导回到自己成功的位置。(各团队经理下场后音乐停)

　　男:接下来颁发的奖，分别是：蔡园营销服务部、马兰庄营销服务部、峡口营销服务部、潘营营销服务部、大五里营销服务部、收展部，有请以上六家团队经理走上前台，代表团队接受属于自己的那份殊荣。(6名礼仪)

　　音乐开始!有请为他们颁奖!

　　有请摄影师留下这精彩瞬间，与领导合影留念

　　女：感谢!借助各位伙伴的掌声欢迎满载荣誉的领导回到自己成功的位置。(各团队经理下场后音乐停)

　　男：接下来将要颁发的是挑战“7500竞赛活动成功勇士奖”，此项共有15人获得，我们将分2轮进行。

　　首先第一轮上台的是：吴凤珍、裴志慧、刘艳春、梁舰祁克菌、宋海燕、陈艳华、张淑艳、有请为他们颁奖!(8名礼仪)

　　有请摄影师留下这精彩瞬间，与领导合影留念

　　女：感谢同时借助各位伙伴的掌声欢迎满载荣誉的伙伴们回到自己成功的位置。(各团队经理下场后音乐停)

　　男：第二轮上台的是：张云红、刘爱华、闫红书、张士伟、高建秋、宋佑红、杨立平。有请为他们颁奖!(7名礼仪)

　　有请摄影师留下这精彩瞬间，与领导合影留念

　　女：感谢同时借助各位伙伴的掌声欢迎满载荣誉的伙伴们回到自己成功的位置。(各团队经理下场后音乐停)

　　男：接下来将要颁发的是XX年一季度全市排名前50名的勇士奖：有请一级勇士：杨立平张士伟宋佑红蔡艳云;

　　二级勇士：高建秋张淑艳刘爱华;

　　有请摄影师留下这精彩瞬间，与领导合影留念

　　女：感谢!借助各位伙伴的掌声欢迎满载荣誉的伙伴们回到自己成功的位置。(各团队经理下场后音乐停)

　　男：接下来将要颁发的是迁安公司XX年一季度个人销售精英奖，此奖共有39人获得，我们将分4轮进行颁发。

　　首先第一轮上台的是：裴志慧高建华高建秋刘爱华闫红书宋海燕张春兰张立民朱翠英韩春宝

　　有请为她们颁奖。(10名礼仪)

　　有请摄影师留下这精彩瞬间，与领导合影留念

　　女：感谢!借助各位伙伴的掌声欢迎满载荣誉的伙伴们回到自己成功的位置。(各团队经理下场后音乐停)

　　第二轮上台的是：李迎新郑玉林吴晓荣刘立新乔爱荣任艳花吴凤珍刘艳春任乔鹏任金艳

　　有请为她们颁奖。(10名礼仪)

　　有请摄影师留下这精彩瞬间，与领导合影留念

　　男：感谢!借助各位伙伴的掌声欢迎满载荣誉的伙伴们回到自己成功的位置。(各团队经理下场后音乐停)

　　第三轮上台的是：王月荣张士伟张云红蔡艳云姚少芹李清梁健周玉萍张海陈艳华

　　有请为她们颁奖。(10名礼仪)

　　有请摄影师留下这精彩瞬间，与领导合影留念

　　女：感谢!借助各位伙伴的掌声欢迎满载荣誉的伙伴们回到自己成功的位置。(各团队经理下场后音乐停)

　　第四轮上台的是：杨静杨立平张淑艳宋佑红何普艳祁克菌玄士华李翠艳玄立军

　　有请为她们颁奖。(9名礼仪)

　　有请摄影师留下这精彩瞬间，与领导合影留念

　　男：感谢!借助各位伙伴的掌声欢迎满载荣誉的伙伴们回到自己成功的位置。(各团队经理下场后音乐停)

　　女:各位优秀的伙伴正是有了你们昨天辛勤拜访、努力耕耘，取得了今天骄人的业绩，在这幸福的时刻，我建议在座的各位应该把最热烈地掌声送给自己，因为您是最棒的!

　　温经理宣布二季度企划方案

　　男：伙伴们!辉煌的一季度已经远去，在一季度我们付出了辛勤的汗水，却收获了丰硕的成果。

　　女：充满希望的二季度已经到来，我们每位伙伴又对新的季度充满了憧憬和期盼。

　　男：为此迁安公司专门制订了二季度企划方案，为了让市公司领导听得更清，看的更祥，请各位伙伴伸出热情的双手暂请各位领导退出主席台到前排就座，同时也欢迎迁安公司个险部温小峰经理宣布《阔步西疆再谱华章》二季度业务竞赛方案。有请温经理。

　　女：感谢温经理。伙伴们!机遇再一次摆在了我们面前，我们说企划面前人人平等、市场面前人人平等、机遇面前人人平等。抓住现在就等于拥有了未来!相信大家定会抓住这千载难逢的机遇，抓住自我经营自我发展的主动权。

　　男：因为我们知道辛勤的付出必将换来累累硕果，而勤奋执著也必将带来好的收获.

　　女：迁安公司二季度的竞赛方案可谓是深得人心，为了让各位领导更深入的了解迁安国寿这支所向披靡，战无不胜的营销铁军，请各位领导回到前台，共同见证迁安国寿营销精英与主管的心声和誓言。

　　精英代表发言

　　男：各位领导，今年迁安公司业务规模在不断发展壮大的同时，营销队伍也在不断壮大，可以说新加盟的伙伴们是我们这个大家庭的新鲜血液，看着他们快速的成长，我们更增添了无限的信心。

　　王月荣上台音乐：《向前冲》只放前奏

　　女：下面就让我们用热烈的掌声欢迎他们中杰出的代表——来自营销三部的王月荣伙伴走向前台来分享她的成功经验。音乐开始

　　男：通过王月荣伙伴的分享与展望，我们深切的感受到在他们这批新伙伴的骨子里天生就有一种“出生牛犊不怕虎”的精神，在此我提议让我们共同祝愿他们在未来的营销道路上走的更远、更辉煌!

　　宋海燕上台：音乐《铿锵玫瑰》自风雨彩虹，铿锵玫瑰开始播放

　　女：营销一部作为城区部的排头兵，一路走来总是扛着大旗走在营销部的前列，他们有很多的经验和感想，下面就让我们用热烈的掌声欢迎营销一部的宋海燕经理走向前台和我们一起分享营销一部的成功经验。掌声有请宋经理。音乐开始

　　男：伙伴们!正所谓“狮子带羚羊，羚羊也威猛”我相信在二季度乃至更长远的未来，营销一部在宋海燕经理的带领下定会发展蓬勃，辉煌一路。

　　祁克菌上台：音乐《铿锵玫瑰》自风雨彩虹，铿锵玫瑰开始播放

　　女：回首一季度的代理业务，一次次业务竞赛构成了一幅幅高-潮迭起的精彩画卷，在每一次竞赛中，有一支队伍总是走在全辖的前列，鼓舞着大家朝着胜利的方向前进，为公司的发展作出了巨大的贡献，他们就是营销二部，下面就让我们用热烈的掌声欢迎来自营销二部的祁克菌经理为我们带来他们的经验分享。音乐开始

　　男：伙伴们，用“寿险常青树”来形容祁克菌经理是不为过的，而年过五旬的这位主管在自己的营销道路上又何尝不是在不辞辛苦，披荆斩棘，带领自己的团队奋勇向前，挑战极限呢?在此我提议让我们用最真诚的掌声共同祝愿这位不老松在未来的日子带领团队跨越更高的巅峰，取得更好的成绩!

　　杨立平上台：音乐《铿锵玫瑰》自风雨彩虹，铿锵玫瑰开始播放

　　女：在迁安公司有这样一支团队，曾代表农村营销服务部参加省公司的表彰，并通过自己默默的耕耘与辛勤的付出为全省农村营销服务的主管做出了表率和经验分享，她就是来自马兰庄营销服务部的杨立平经理，接下来就借助各位伙伴热情的掌声有请杨立平经理走向前台做二季度业务发展的表态发言，掌声有请杨经理。音乐开始

　　男：伙伴们!正是这种默默无闻，正是这种任劳任怨，也正式这种百折不挠，永不言败、锲而不舍的精神才换来了今天优异的成绩。

　　玄立军上台：音乐《好汉歌》自开始唱歌开始播放

　　女：伙伴们!大家都知道，迁安作为全省经济的排头兵，在自有的经济经营环境中想必有自己经营的独到之处，而坐落于迁安经济重镇的蔡园营销服务部在XX年的一季度又演绎了何等的辉煌成绩呢?接下来就借助在座各位伙伴的掌声有请蔡园营销服务部玄立军经理上台做“忆往昔，经典总结，展未来，大刀扩斧”发言讲话，掌声有请玄经理。音乐开始

　　任经理发布总动员令：

　　男：感谢玄经理。有竞争才能有发展，有挑战才能激发潜能。

　　女：我们相信，无论到何时何地，遇到何种风浪，我们都会不遗余力，奋勇拼搏

　　男：因为我们知道，成功是我们的志向，卓越是我们的追求，荣誉永远属于不懈的奋斗者，这是全体寿险同仁的目标，更是公司领导的殷殷期盼

　　女：俗话说，大海航行靠舵手，我们代理业务的发展需要公司领导高-瞻远瞩与运筹帷幄，下面就让我们要热烈的掌声欢迎市公司总经理任跃林先生发布总动员令。

　　石总作重要讲话

　　男：感谢任经理。每一个重大的决策都离不开经理室的英名领导，每一场战役的胜利更离不开经理室的指挥有方，辉煌战果更是各级领导的亲自指挥、关怀支持的结果，借下来让我们以热烈的掌声有请唐山分公司石贺通总经理做重要讲话。

　　女：感谢石总。石总的关心嘱托与殷殷期勉将化为我们对工作的热情与动力。我们有如此优秀的领导，我们有什么理由不优秀;我们有如此关心我们的领导，我们有什么理由不成长;

　　男：伙伴们!公司为我们提供施展才华的舞台，我们又有什么理由不做每一次的精彩演出呢?

　　结束：背景音乐：《超越梦想》自开始唱歌开始播放

　　女：伙伴们，有多少次，我们带着领导的嘱托，肩负着使命，踏上新的征程;

　　男：多少次，我们带着梦想，带着对成功的渴望一次又一次起航;

　　女：不怕狂风，不怕暴雨，因为我们看到了曙光;

　　男：不怕逆境、不怕挫折，因为我们学会了坚强!

　　女：让我们用气吞万里的豪迈，迎接新一轮的洗礼!

　　男：让我们用力拔山河的气概，迎接新一轮的挑战!

　　女：伙伴们，催征的战鼓已经擂响，波澜壮阔的业务大战正扑面而来!

　　男：战友们，爆发自己的热情，绽放美丽的笑容，用心来筑造属于自己梦。

　　女：伙伴们，让我们像飞人刘翔一般，抢滩登陆，飞奔在前!

　　男：战友们，让我们用火一样的激-情与信念，实现自我经营、跨越式发展的铮铮誓言!

　　准备《众人划桨开大船》音乐

　　女：下面，请全体起立!让我们高唱《众人划奖开大船》

　　男：尊敬的各位领导，优秀的各位伙伴，迁安公司一季度总结暨二季度动员大会到此结束!借助各位伙伴的掌声有请领导退场!

**专业性培训会议主持词 篇6**

　　各位老师：

　　大家好！

　　为深入贯彻教育部、省教育厅、xx市教育局关于中小学教师继续教育的政策规定，扎实做好新教师培训工作，夯实教师队伍培训的基础环节，经研究，冠县教育局组织了这次新任教师实施为期x年的寒假系统培训，为促进新教师向骨干教师转型奠定基矗这次培训班主要开设了教育改革发展形势、教师职业道德规范、教育理念、课堂教学、现代教育技术、学生思想教育、班级管理及教科研知识等培训内容。

　　参加培训班开班仪式的领导有，这次培训班的成功开班，得到了县教育局领导的高度重视，并为此做了大量的前期筹备工作，在这里首先让我们以热烈的掌声对他们表示衷心的感谢。

**专业性培训会议主持词 篇7**

　　尊敬的XX教授、各位领导、各位同仁：

　　大家好！

　　我宣布xx公司冬季农业生产技术培训班动员大会，现在开始。

　　会议议程有两项：一是请公司x副总经理作指示，二是发放《北方公司农业生产技术培训教材》。

　　农业生产技术培训是公司农业生产工作的重要组成部分，是实施科技兴农，促进农业可持续发展的有力举措，开发农业人力资源，提高全体职员工生产能力的重要手段。

　　为切实保障这次培训班的安排更加科学、内容更加实用、效果更加明显，办班的形式更为贴近基层、贴近员工、贴近农民。

　　下面，请公司吴副总经理给我们作指示，大家欢迎！

　　下面，请各场场长上台领《北方公司农业生产技术培训教材》.

　　同事们，刚才公司x副总经理就这次培训班的目的、方法、内容和有关要求都作了非常细致和明确的安排，并对公司当前生产形势作了客观科学的分析，对国内国际形势进行了拓展和介绍，希望大家一定要好好珍惜和把握这次培训机会，集中精力，安下心来，真正按照公司领导的重要指示和要求，把这次培训班上的农业实用技术学懂、学好、学进去，争做一个有文化、懂技术、会经营的新型员工，切实提高科技推广的普及率、应用率和贡献率，早日实现职工增产增收、生活富裕，公司效益提高、健康发展的总体目标。

　　最后，预祝大家学有所获，培训班圆满成功！

　　会后，全体与会人员11点在就餐。

**专业性培训会议主持词 篇8**

　　每一次感动都是那么的刻骨铭心，

　　每一次受挫都是那么的执着反思，

　　每一次欢乐都是那么的酣畅淋漓，

　　每一次苦痛都是那么的入骨三分，

　　刚刚过去的20xx年，是公司承前启后成就非凡的一年，在这一年里，公司成功举办了数界培训会，取得了令人瞩目的成就，

　　一个思路可以点燃一个人的灵魂，

　　一个信息可以创造一世的财富，

　　今天我们有幸请到了一位主讲嘉宾，

　　她可以送您一把开启成功大门的金钥匙，可以帮您走向成功的颠峰，

　　她就是，下面就让我们用……

　　主讲嘉宾：

　　如果把三十岁的女人比作一本书，那么这本书有美丽、精致的封面，也有荡气回肠的故事情节，更有让人潸然泪下、肝肠寸断的温柔。女人要丰富，首先要修炼，千锤百炼后的魅力有着无人能及的韵味。秀妮作为女性护理品，大家已不陌生，那么……它到底是什么样神奇效果?为什么被称作绿色减肥青春元素呢?下面有请经理为大家讲解创造的奇迹!!

　　追求与梦想，盛开了一朵艳丽的花，

　　奋斗与拼搏，谱写了一曲腾飞的歌，

　　花如海，歌如潮，新的征程新的开始，新的机遇新的挑战，新的发展正在等待着我们，我们有的支持，有全体精英的团队拼搏，有各位朋友的关爱，我们坚信：我们的未来必将充满阳光，我们事业必将更加灿烂辉煌!

**专业性培训会议主持词 篇9**

　　尊敬的XX教授、各位领导、各位同仁：

　　大家晚上好!

　　我是。在课程开始之前由我向大家简单的讲讲本次培训的主题、意义以及介绍培训讲师和参加培训的人员。

　　本次培训的主题是“调整观念、统一思想、建立团队”。

　　本次培训是以后一系列培训的开端。我给合它定位，它是个“引子”，因为我们的观念不是一朝一夕就能发生变化的，它的转变是一个长期的、循序渐进的过程。后阶段我们将请XX教授，根据公司的实际情况，结合公司发展的现阶段特点以及经营战略，为我们制定一套系统的、适合我们的培训方案。所以本次培训，是一系列培训的一个“引子”。

　　我本人很感激XX教授对我的关心和帮助。今天能请来XX教授到公司为我们上课，我们应该感到很荣幸。我要向大家介绍来自师范大学的X教授。XX教授是人力资源管理方面的专家，特别是“统一观念，团队建设”方面的课程讲得更是生动、具体。

　　下面，我也要向XX教授介绍参加本次培训的学员组成，他们是由公司的总经理层人员、各部室成员、各项目部、分公司的主要负责人，计有96人;以及由XX公司总经理室成员、其他各部室全体成员、各分公司、专业公司的主要负责人，计有106人。参加本次培训的人员共有202人，具有相当规模，人多课堂纪律我想有必要强一下。

　　最后，宣布课堂纪律。请烟民们不要吸烟，请把手机设到振动或静音位置。为了体现我们个人的素质，请大家在上课过程中不要交头接耳、窃窃私语。如果有问题需要沟通的可举手示意，我们很感激您这样的形为，因为这可以带动课程中安排的互动环节。

**专业性培训会议主持词 篇10**

　　朋友们：

　　大家好!

　　之所以称作朋友们，是因为人海茫茫的相遇实在是不容易，朋字在易经有这么一种说法：一个月又一个月，走在一起就是朋友，聚本是缘，缘本是一种偶然，我希望我们能够在这偶然的机遇中，同舟共济，一起找一个真正实现自我的必然。

　　今天，之所以能够坐在这里聚在一起，不是因为别的，是因为要面对一个共同的目标，也就是自我价值实现的桥梁：即从此我们要与这个公司，这个企业，这个大家庭息息相通，荣辱与共。只能这样，也只有这样，我们的团体才会强大，而我们想要得到东西必须要整体的增强，自我才会得到满足，我们的价值才会得到真正自我实现。

　　在这里，我代表我们这个大家庭，也代表自我，对新朋友的到来与加入表示衷心的欢迎和诚挚感谢!

**专业性培训会议主持词 篇11**

　　同志们：

　　大家好！

　　下午的培训马上就开始了，大家各就各位了，我是今天下午的主持人！上午的培训大家的状态都非常好！那现在大家的精神状态好不好，用你们最洪亮，最动听的.声音告诉我，现在的状态好不好！

　　经过一上午的培训，我们对中心文化有所了解，x总又给我们进行了高品质沟通的培训。

　　相信大家一定有很大的收获。但是我们作为中心的驻校代理这些肯定是不够的，在坐的各位有很多是新代理，可能对一些代理知识和以后的工作以及发展有很多不懂和不太明白的。

　　那么现在有请x老师对代理职业发展规划做一个系统的讲解大家掌声有请x老师给我们带来的代理职业发展规划。鼓掌欢迎。

**专业性培训会议主持词 篇12**

　　为深入贯彻教育部、省教育厅、xx市教育局关于中小学教师继续教育的政策规定，扎实做好新教师培训工作，夯实教师队伍培训的基础环节，经研究，冠县教育局组织了这次新任教师实施为期三年的寒假系统培训，为促进新教师向骨干教师转型奠定基矗

　　这次培训班主要开设了教育改革发展形势、教师职业道德规范、教育理念、课堂教学、现代教育技术、学生思想教育、班级管理及教科研知识等培训内容。参加培训班开班仪式的领导有-，这次培训班的成功开班，得到了县教育局领导的高度重视，并为此做了大量的前期筹备工作，在这里首先让我们以热烈的掌声对他们表示衷心的感谢。

　　下面请陈局长讲话。

　　老师们，陈局长给我们全面讲了本次培训的目的、形式和意义，以及对我们的殷切希望，充分体现了对我们的关心和爱护。让我们再次以热烈的掌声对局领导表示感谢。

　　下面就新任教师专题培训我传达一下培训计划：新教师培训坚持“一年学，二年仿，三年创”的原则，分三年三个阶段实施：第一年：试用期培训。该阶段突出“学”，通过培训，使新教师在职业道德、教育理念、教学业务、学生教育管理等方面的基本知识、基本要求得到系统训练，达到教育部关于试用期满后转正的要求，经教育主管部门统一组织的新教师见习期考核合格予以转正。本期培训设计学时为120学时。第二年：发展期培训。该阶段突出“仿”，通过大量教学案例和观摩课的学习，熟悉所教学科教材，学会运用科学的教学方法，了解学生思想、心理特点，初步掌握班级管理方法。本期培训设计学时为64学时左右。第三年：提高期培训。该阶段突出“创”，在前两阶段培训的基础上，引导教师对教学实践和班级管理中的问题进行自觉、系统的检查、诊断、总结和反思，加强交流研讨，进一步提高新教师的教学业务、班主任工作水平，为成长为青年骨干教师打下良好基矗

**专业性培训会议主持词 篇13**

　　各位优秀的学员大家上午好，我们的课程在3分钟后准时开始，请大家提前做好准备，把手机调到静音或关闭状态，课程进行期间，请各位不要来回走动、吸烟以免影响身边优秀伙伴的学习，谢谢各位的配合!

　　各位优秀的学员，我们的课程在5秒后准时开始，大家跟我一起进入倒计时5,4,3,2,1,!掌声有请主持人，掌声有请!

　　掌声响起来，财富自然来。

　　谢谢各位的掌声。

　　首先来问候一下，尊敬的某某总，及各位朋友大家上午好!我发现当我向大家问好时，有人用好字回应，诱人用点头微笑回应，有人用掌声回应。

　　我们企业如此优秀，相信大家肯定来自一流的团队。

　　一流的团队有一流的士气和状态，当我再次向大家问好时，大家用整齐响亮的好，Yes!来回应我，这个好不仅是带给企业每一个人，同时带给你的亲朋好友，祝他们身体好，心情好，一切都好，好不好?…………问候一次，大家早上好!非常棒，一流的掌声送给自己。

　　真诚的友谊来自第一时间的自我介绍。

　　我是来自聚成集团厦门分公司的某某某。

　　非常荣幸跟随在王老师身边学习，同时能够认识在做优秀的朋友，希望大家在认识我的这一刻有一份更好的心情和状态。

　　谢谢!

**专业性培训会议主持词 篇14**

　　各位~~的学员：

　　大家好!

　　一、(开场白)首先做个自我介绍，我叫~~~，来自~~~，很高兴由我来主持今晚的会议，同时也非常感谢所有的朋友能在百忙之中抽空来学习电脑知识。我们常说21世纪是互联网的天下，是电子商务的时代，经济学家说：“不管你现在做什么或有什么想法，必须要迎接互联网，然后适应互联网，除此之外别无选择，如果错过互联网，与你擦肩而过的不仅是机会，而是整整一个时代。今晚我将为大家介绍一个网络教育公司——~~~有限公司，它成立于20~~年~月~日，这家公司到底是做什么的呢?下面我们通过公司的宣传短片来了解下~~~，有请音控师播放。(一、公司宣传片)

　　二、(衔接)通过宣传片我们知道~~是个做教育的门户网站，其实教育是个大产业，人人皆知!网络教育作为对传统教育的补充，伴随着互联网产业的快速发展，远程技术和视频教学的完美融合，网络教育以其不受时空限制，及时快速的信息互动，便捷全面的优势资源共享等特点，成为网络新领域中一支迅速崛起的新军。~~~将打造教育商务平台，接下来我将为大家隆重推出一位老师，来为大家介绍~~公司……掌声有请~老师。(二、~~公司到底在做什么)

　　三、(衔接)刚才~老师为我们介绍了~~公司，知道了~~~款软件。~~生逢其时，占尽天时地利人和，遥想~~年前，一只不起眼的~~诞生在网络刚刚起步的中国，历经~~年发展，从一只~~变成了~~~，~~公司也成功跻身上市。互联网的今天，中国已成为世界第一网民大国，~亿网民在网上重要的活动就是沟通，而网络教育在国内仅仅开发了~%的市场，意味着还有无限的空间，让~~这样的平台无限增长。社会有普遍需求、国家基础网络越来越好、本身功能又极具差异化竞争优势的~~，正是前景一片光明。接下来将有请我们的一位老师为大家讲解~~的价值远景以及~~平台的优势……掌声有请~老师。(三、~~价值远景及~~平台)

　　四、(衔接)听完了~老师对~~公司的介绍以及这款软件的展示，我们是不是对~~的上市充满了信心，我和在座的所有学员一样，当我第一次看见~~，看到~~~的功能，眼前一亮，心中都有一些惊喜，哇噻!这么好的软件问世了，想见恨晚的感觉。接下去，我将为大家推出一个电子商务的神奇人物。……接下来我们通过一段影片来看~~的成功历程。(四、~~成功历程影片)

　　五、(衔接)看完这段影片，触动我内心深处的东西太多了，我记得~~还说过：做一件事，无论失败与成功，经历就是一种成功，你去闯一闯，不行你还可以掉头，但是你如果不做，就像晚上想想千条路，早上起来走原路，一样的道理。一件事情有三成的把握就可以去做了!行动决定一切!那目前我国上市的互联网除了~~~外还有~~网、~~、~~、~~、~~、~~~、~~、~~、~~、~~等等。那就让我们从互联网上市公司的经历看看~~的价值。掌声有请~老师为我们讲解。(五、多角度看~~的价值)

　　六、(衔接)我们看完这些介绍，我相信~~的未来是美好的。我们知道~~~确是一个非常了不起的公司，有一段数字显示，……。当我看到这些数字，我们没有理由怀疑司总的那句话，~~上市将会创造最多的百万富翁，我们也更加坚信~~是一定可以上市的。说到这里，我相信在座朋友和我一样，心情非常的激动，也感触很深，我相信很多的学员也很想分享一下，他们心中的~~。那接下来掌声有请第一个学员……，(五句话：①问好②自我介绍〈姓名，哪里人，职业〉③进入~~多久④~~给我带来的好处⑤一句话总结)接着掌声请出第二个学员。

　　七、(结束语)刚才通过两位学员的分享，他们对~~的未来也充满了信心，再次把掌声送给这两位学员。大家看到我手里拿的这张照片，这是~~市场的一批老太太把这个~~平台推广出去，也造就了这样一段神奇故事(8位老太太进网吧学电脑)在座的所有朋友，我们是不是更有理由，更有信心把这个平台做好。最后用三句话来结束今晚会议：

　　每一个人都有脑子，但不是每个人都有智慧。

　　每一个人都有眼睛，但不是每个人都有眼光。

　　每一个人都有双手，但不是每双手都能把握机会。

　　机会永远都是给那些有智慧，有眼光，有勇气的成功者而准备的!

　　好，今晚的会议到此全部结束，谢谢所有的朋友，谢谢大家。

**专业性培训会议主持词 篇15**

　　在这激情~月，生机盎然的美好季节，在公司领导的正确带领下，我们迎来了又一届新人岗前培训班，在这里我代表公司全体员工对大家的到来表示热烈的欢迎。请允许我做一个简单地自我介绍，我叫~~，是这次培训的服务负责人，很高兴能和大家共同度过培训的美好时光，大家如果有什么需要，可随时联系我。

　　刚才大家看到的我们~~的问好方式，“好、很好，击掌三下”我希望大家能在接下来的日子里也这样回应我，让我们一起来试一下，好不好?亲爱的~~家人们，大家早上好!，好，大家都做得非常棒。

　　你从家人的期盼中走来，带着对未来的追求，让人生从这里插上翅膀，接下来让我们来共同了解我们的具体培训时间和内容安排，培训时间中间休息15分钟，厕所就在楼梯口左手边第一个，同时我们为大家准备了纯净水，方便大家饮用，中午如果有不回去的可以在会议室休息，如果愿意做饭的话可以在厨房一展你的厨艺。大家对培训安排还有不明白的吗，如果没有的话我们接着往下进行。

　　俗话说“无规矩，不成方圆”我们这次的培训也一样，接下来让我们共同学习一下培训纪律，培训纪律学完了，相信大家都能认真遵守。

　　亲爱的家人们，不管你曾经多么平凡还是多么耀眼，这里将是你人生又一起点，又一次挑战，又一次机遇，在未来三天的时间里希望大家都能学有所成，学有所获，在开始我们正式培训之前，希望大家配合我做好以下三件事情：1、将你的手机调至静音、震动或关闭状态;2、爱讲悄悄话的朋友请暂时忍耐一会;

　　3、培训期间请不要随意走动，以免影响他人。大家都准备好了吗?下面让我们以最饱满的热情和最热烈的掌声请出我们的公司副总经理~~~先生，来给大家具体介绍~~公司……让我们再次以热烈的掌声感谢我们的~~。企业文化是一个公司的灵魂，在~~大家不仅学习做事更会学到如何做人，做一个正直、感恩、孝顺父母，帮助身边同事、朋友的人，在这里你会真正认识自己、了解自己，真正实现自己的人生价值。今天上午的培训就到此结束，请带好自己的随身物品。

**专业性培训会议主持词 篇16**

　　各位员工,我们的会议马上就要开始了,请大家安静。

　　各位员工,大家好好.非常感谢加入我们这个大家庭,伟大的事业来自良好的沟通,良好的沟通来自真诚的自我介绍,我叫.

　　再次以热烈的掌声感谢我们的主讲老师！

　　千点万点不如老师的致电！资历学力不如借力，相信大家都有收获，对吗？在这个管道的生意里，不在于你介入的早与晚，而在于你顿悟的早与晚.

　　接下来请出几位分享嘉宾来分享下他们的体会和感受：

　　再次以热烈的掌声感谢以上几位分享嘉宾和主讲老师！

　　相识是一种缘分，相互扶持需要情分.在这个生意里没有不成功的人，只有放弃的人，在这个生意里，的障碍是敬业不专业，的瓶颈是个人发明创造，不跟系统走，否则将欲速则不达！因为这是一个管道的生意，杠杆的生意，复制的生意！一个人走进死胡同不可怕，可怕的是一群人走进死胡同，因为，没有完美的个人，只有完美的团队！在此我祝福各位，盯住目标，跟着系统，学习，行动，改变！成功就在于你再坚持一下的努力当中.最后祝福大家梦想成真，

　　推荐下一次会议

　　请把凳子收好，垃圾带走，本次会议到此结束，谢谢大家的全程参与！

**专业性培训会议主持词 篇17**

　　同志们：

　　为贯彻落实全县工业经济暨安全生产和驻外招商人员出征工作会议精神，全面加强我县专业招商队伍建设，提高专业招商队伍的整体素质和实践能力，发挥其在全县招商引资工作中的主力军作用，促进全县招商引资工作上层次、上水平，经县委、县政府领导同意，决定举办这次全县驻外招商工作人员培训班。这次培训班，既是一次关于

　　招商实务的集中培训，也是对大家奔赴招商一线的战前动员。今天培训的主题，一是熟悉沙洋县情，二是找准驻外招商的突破口，主要包括四个方面的内容，一是介绍沙洋基本县情。二是介绍沙洋投资政策和驻外招商工作人员的管理办法。三是商务礼仪及商务谈判技巧。四是领导讲话。会前，县招商中心作了细致的准备工作，将本次培训的相关内容都装订成册，供大家外出时学习参考。

　　首先，由我来向大家简要介绍一下沙洋的基本县情。

　　第二项，请县招商中心主任构燕同志组织学习两个文件，一个是沙洋县促进投资办法。一个是加强驻外招商人员管理的通知。另外，请构主任就驻外专班如何迅速开展工作提出要求。

　　第三项，请县供销社主任刘占清同志对大家进行商务礼仪和商务谈判技巧方面的培训，大家欢迎。

　　第四项,请县委常委、副县长任清锋同志讲话，大家欢迎。

　　今天的培训会议在大家的共同努力下,圆满完成了预定的议程,收到了预期的效果.为认真贯彻落实县委、县政府有关招商引资工作的意见和任县长的讲话精神，我再强调以下几点：

　　一、要形成高度统一的思想共识

　　选派20个专班驻外招商是县委、县政府作出的一项重大决策部署，是实施沙洋对外开放战略的一项重要举措，同时也是强化行政推动、提高招商成效的重要手段。所以，我们必须深刻领会县委、县政府的决策意图，充分认识招商引资在我们沙洋的极端重要性和必要性。第一，招商引资是加快发展的主抓手。发展要依托项目，项目要依靠招商。区域经济的竞争说到底就是项目的竞争，就是招商引资的竞争，谁在招商引资上抢得先机，谁就能在加快发展上赢得主动。沙洋要加快发展，关键在工业，希望在项目，出路在招商。沙洋要在新一轮发展竞争中取胜，首先要在招商引资上大获全胜，否则，沙洋提速升位、跨越发展就没有希望，弯道超越、洼地崛起就更不可能。第二，招商引资是锻炼干部的练兵常市场经济呼唤复合型干部，要求广大干部不仅要懂政治，更要懂经济;不仅要会管理，更要会经营。通过招商引资，可以开阔我们的胸襟，开阔我们的眼界，开阔我们的思路，从而更多地了解市场，更好地驾驭市场，不断增加我们的知识，不断增长我们的才干，成为符合时代要求、适应市场竞争的高素质、复合型干部，这也是县委、县政府培养、锻炼干部的一个重要方法。第三，招商引资是检验能力的“试金石”。在新的历史条件下，对我们的干部来讲，招商引资就是一块“试金石”。谁是真英雄，谁是真好汉，招商引资比比看。同志们能招来客商，能引来项目，就是沙洋经济社会发展的功臣、能人，反之就是庸人。是功臣就要重奖，是能人就要重用，是庸人就要淘汰。希望同志们都能够在招商引资中大显身手，为沙洋的发展建功立业。

　　二、要树立务求必胜的坚定信心

　　招商引资是强者之间的对话，是智者之间的较量。招商引资肯定充满着艰辛、充满着曲折，但同时也孕育着成功、孕育着希望。我们一定要在看到希望中坚定信心，决不能因为一时的困难而丧失我们的斗志。第一，要有勇气。招商引资不可能一帆风顺，短时间之内找不到头绪，或者碰到钉子，或者遇到曲折，这都是很正常的。但同志们要明确一点，成功向来只垂青那些锲而不舍的人，向来只垂青那些百折不挠的人，向来只垂青那些永往直前的人。只要我们鼓足干劲，知难而上不言难，迎难而上不怕难，克难而上而降难，充分利用我们沙洋的地缘、亲缘、友缘，坚持不懈地挖掘资源和市场，大胆地想，大胆地拼，大胆地抢，就能及时捕捉到商机，就会大有所获。第二，要有志气。有志者事竟成。我们要始终满怀“不到长城非好汉、不破楼兰终不还”的豪情壮志，大力发扬走尽千山万水、吃尽千辛万苦、说尽千言万语、用尽千方百计的“四千四万”精神，不达目的决不罢休。第三，要有底气。胸有成竹方能胆子壮。外出招商，不仅要靠勇气和热情，还要有智慧和本领。智慧和本领从哪里来?一是要认真学习，二是要大胆实践。我们要认真学习与招商引资相关的政治、经济、法律、谈判技巧包括风土人情等知识，特别是对国家的产业政策、沙洋的优惠政策、本地的资源优势，都要了如指掌，熟记于心，只有这样，才能提高招商引资的成功率。今天我们举办的这次培训会，就是为大家提供一个学习的机会和平台，但是大家更多的知识，是在实践中获取，在实践中总结，在实践中提高，并用于指导自己的实践。

**专业性培训会议主持词 篇18**

　　尊敬的XX教授、各位领导、各位同仁：

　　大家晚上好！

　　我是。在课程开始之前由我向大家简单的讲讲本次培训的主题、意义以及介绍培训讲师和参加培训的人员。

　　本次培训的主题是“调整观念、统一思想、建立团队”。

　　本次培训是以后一系列培训的开端。我给合它定位，它是个“引子”（引导的引），因为我们的观念不是一朝一夕就能发生变化的，它的转变是一个长期的、循序渐进的过程。后阶段我们将请XX教授，根据公司的实际情况，结合公司发展的现阶段特点以及经营战略，为我们制定一套系统的、适合我们的培训方案。所以本次培训，是一系列培训的一个“引子”。

　　我本人很感激XX教授对我的关心和帮助。今天能请来XX教授到公司为我们上课，我们应该感到很荣幸。我要向大家介绍来自师范大学的X教授（大家欢迎）。XX教授是人力资源管理方面的专家，特别是“统一观念，团队建设”方面的课程讲得更是生动、具体。（XX教授是个不喜欢张扬的人，就介绍到这）

　　下面，我也要向XX教授介绍参加本次培训的学员组成，他们是由公司的总经理层人员、各部室成员、各项目部、分公司的主要负责人，计有96人；以及由XX公司总经理室成员、其他各部室全体成员、各分公司、专业公司的主要负责人，计有106人。参加本次培训的人员共有202人，具有相当规模，人多课堂纪律我想有必要强一下。

　　最后，宣布课堂纪律。请烟民们不要吸烟，请把手机设到振动或静音位置。为了体现我们个人的素质，请大家在上课过程中不要交头接耳、窃窃私语。如果有问题需要沟通的可举手示意，我们很感激您这样的形为，因为这可以带动课程中安排的互动环节。

　　培训会议主持词

　　01、大家好，欢迎参加本公司×主持的培训会议，首先，让我们欢迎今天的嘉宾×讲话；

　　02、谢谢大家，接下来有请咱们的×接着给我们讲解关于×的`事情，请大家欢迎！

　　03、好，感谢×推心置腹，细致入微的讲解，很感动，很深刻。接下来请大家中场休息×分钟，咱们待会儿再见；

　　04、好，现在接着刚才的话题，有请×，大家欢迎！

　　05、好，谢谢大家的支持与合作，今天的培训到此结束。

　　培训会议主持词怎么写

　　变风易俗

　　发音biàn fēng yì sú

　　释义指改变旧的风气和习俗。

　　出处《史记·平津侯主父列传》：“向使秦缓其刑罚，薄赋倒敛……变风易俗，化于海内，则世世必安矣。”

　　示例浩曰：“太祖用漠北淳朴之人，南人汉地，变风易俗，化洽四海，自与羲、农、舜、禹齐烈，臣岂能仰名？”★《北史·崔浩传》

　　美容行业培训会主持词

　　大家好！很高兴见到你们，我是今天的主持人。今天邀请各位美容师参加这个培训会主要针对“皮肤”美容做深入的了解，如何使皮肤变的光滑细腻等等…为了让更多的女人，因为你变得更漂亮，请朋友们认真听完这堂稞谢谢！

　　求一段有关一场培训会主持的开场白，词不要太难懂， 幽默一点。然后请出我们的培训老师

　　各位帅哥和靓女：大家早上好！欢迎大家参加今天的专业课学习！

　　请问该来的都来了吗？

　　看得出，大家对这次培训座位的混搭还是比较满意的是吧，

　　我深表理解，那么也希望，男女搭配，学习不累。

　　本次的专业课学习是非常的特别，也是非常的难得，为什么这样说呢？

　　1）今天是公司的正常工作日，而且也是许多部门每周最忙的一天；

　　能安排今天的培训，可见公司的重视度以及各部门的支持与配合。

　　2）参加今天学习的有公司、XX部门的技术和管理精英，

　　还有公司管理部门高层管理老总们，今天阵容绝对是史无罕见，屈指可数的。

　　3）除此之外，表现得最特别最难得的应该是：

　　非常幸运的邀请到了来自X公司的金牌讲师、多家权威机构的审核员---X老师，

　　让我们用热烈的掌声欢迎和认识一下，……

　　在这个行业可真谓是家喻户晓，无人不知的。…

　　今天我们也是慕名而请的。所以感觉格外的幸运、格外的难得！

　　以我们今天务必怀着一颗虚心、坦诚的求学心理向XX老师讨教！

　　不闲说了，我们把剩下的时间交XX老师，再次用热烈的掌声有请XX老师。

　　故事会主持词

　　故 事 会

　　主持人：

　　（第一环节）

　　赵：故事像一支歌，打着欢快的节拍。

　　居：故事像一首诗，吟着自由的韵律。

　　蒋：故事像一幅画，染着明艳的色彩。

　　张：故事像一条小溪，流淌着清澈的水，汩汩地流进我们的心田。

　　居赵：今天，让我们共同走进多姿多彩的故事世界吧！

　　蒋张：现在请欣赏第一个单元——讲故事。

　　1.张 雨 2. 谈 泽 天 3. 厉 婷 婷 4. 毛 安 宁

　　（第二环节）

　　赵：一个个美丽的童话展开了我们想象的翅膀。

　　居：一段段神奇的故事陶冶了我们的情操，启迪了我们的诗情。

　　赵：一篇篇富有哲理的故事，教我们学做真人，做好人。

　　居：下面让我们进入下一个精彩单元——演故事。

　　蒋心悦《五色花》 吴一凡《勇敢的大公鸡》

　　（第三环节）

　　蒋：故事像燃烧的火焰，点燃我们心中的梦想。

　　张：故事像高悬的启明灯，照亮我们人生的道路。

　　张：作家能写出好作品，同学们也能写出好故事，现在请欣赏这些小作家的自编故事吧！

　　1 . 赵 亚玲2 . 纪 晓 萌3 . 张 天 乐

　　（第四环节）

　　赵：故事如一个金色的太阳，照亮我稚嫩的胸膛。

　　居：故事如一叶智慧的小舟，带领我们驶向知识的海洋。

　　赵：在故事中，我们欢笑，我们忧伤……

　　居：我们在故事中快乐成长！说说故事中所蕴涵的魅力吧！

　　（第五环节）

　　赵：故事伴随我们度过许多快乐的时光。

　　居：想必你们对故事已经有了一种特殊的情感吧！

　　蒋：同学们，将故事快快与大家一起分享，或许，你也能收获更多有趣好玩的故事呢！

　　张：让我们在金色的童年里与故事相伴，让故事永远伴随我们快乐成长！！

　　（尾声）

　　齐：老师同学们再见！

　　经验交流会主持词

　　“金风吐睿、锦囊探计”

　　——关于学习生活经验交流会的主持词

　　L：尊敬的各位领导、老师，

　　Z：亲爱的同学们！

　　合：大家下午好!

　　Z：欢迎来到自动化系学习生活经验交流会，很高兴能在这样一个美好的下午与大家相聚。

　　L：首先为百忙之中前来出席本次交流会的老师和同学们，表示热烈的欢迎和衷心的感谢！

　　Z： “金风吐睿、锦囊探计”是本次交流会我们想呈现给大家的理念。希望本次活动能给同学们提供一个与老师和高年级学长交流的机会，了解学习和生活的经验。

　　L：这样我们就能通过榜样的力量，激发学习动力，解决处理学习与工作关系问题的方法，建立合理的大学定位。就像苏格拉底曾说过：世界上最快乐的事，莫过于为理想而奋斗。

　　Z：恩，是这样，理想是大学生不可或缺的东西，大一同学作为新生刚刚步入大学校园，对大学的方方面面都比较陌生。通过本次经验交流会，希望06级新生们吸收到许多宝贵的学习生活经验，明确自己的目标，制定合理的学习计划。

　　L：走过大一，进入大二，这是心理问题的多发阶段，学习、爱情、人际交往都成为问题的来源。各种过级考试接踵而至，繁重的课业负担使他们难以喘息。人际关系方面也会遇到很多问题。

　　Z：到了大三呢，学生们往往会有压力感，而这是源于专业课学习的深入，大部分学生开始考虑自己以后的职业发展和考研问题，对自己的前途感到茫然。

　　L：那么今天我们请来了很多高人来为大家指点迷津，大家好好把握机会哦，首先让我们为大家介绍今天到场的嘉宾，他们是……

　　L：好，接下来请…教授给我们做有关大学定位方面的指导。

　　Z：感谢…教授的精彩讲话，听了他的讲话，我相信大家从中都会有所收获。

　　L：苏轼曾说过：“博观而约取,厚积而薄发。”那么为了让大家从各个角度体会大学生活，我们也请来了优秀学生代表。那么下面有我们为大家一一介绍。

　　各学生嘉宾介绍自己的学习生活经验ING......

　　（发言）L：听过了学生嘉宾给同学们带来的丰富经验，可以看出他们都有“业精于勤荒于嬉”的信念，都有自己明确的奋斗目标，或许正是这些成就了他们的优秀。

　　（不发言）L：相信他们都有“业精于勤荒于嬉”的信念，都有自己明确的奋斗目标，或许正是这些成就了他们的优秀。

　　Z：同学们在学习生活中一定会遇到很多问题，那么下面把时间留给大家，同学们可以向各位学生嘉宾（和老师们）自由提问

　　提问ING......

　　L：由于时间关系，很遗憾不能让每位同学的问题都得到解答。

　　Z： 就是这样，爱因斯坦说过：学习知识要善于思考，思考，再思考，希望同学们能够认真思考这些问题。

　　L：接下来请\* \*领导老师作总结发言。

　　Z：让我们用热烈的掌声有请。

　　讲话ING......

　　L：感谢\*\*老师对本次交流会的总结。我们可以看到，本次会上老师和各位优秀学长，对怎样成功实现从高中生到大学生的转换、合理支配和利用时间、处理学习和工作的关系等问题进行了透彻的分析和解答。

　　Z：此时此刻，相信大家都受益匪浅，正如我开始说的“金风吐睿、锦囊探计”，相信今天这么多锦囊总会有适合你的一计。

　　L：诸葛亮曾说：非学无以广才,非志无以成学。那么从现在开始明确自己的目标，制定合理的学习计划，确定努力方向，充实大学生活，为未来而努力奋斗！

　　Z：再次感谢各位的光临，本次经验交流会到此结束。再见！先请各位嘉宾退席。

**专业性培训会议主持词 篇19**

　　同志们：

　　根据医院创建“省级文明单位”的总体安排，为进一步加强医院宣传工作，提高医务人员的理论素养和宣传业务水平，前期，医院出台了加强宣传工作和组建通讯员队伍的有关文件，下发了招募通讯员的通知，各科室认真组织报名，共选拔通讯员70余人。

　　今天，我们在这里举办第二届培训班，对通讯员进行业务培训，这次培训，非常荣幸地邀请到※※※日报社和市广播电视台两位领导、专家为我们做专题辅导。※※※日报社※※※总编稍后到会，首先由市广播电视台※※※主任授课，※※※主任现任市广播电视台党建频道副主任、主任记者，从事新闻工作20多年;有40多篇在中央和省或一、二等奖，个人连续7年获山东电视台优秀通讯员一等奖，连续三届荣获※※※奖;策划了十几起大型直播活动，挖掘、推出了一批新闻群体和新闻人物，今天将就如何把握医院舆论导向问题为我们作指导。

　　两位领导和专家在百忙之中挤时间来给我们讲课，机会难得，希望大家自觉遵守会场纪律，认真做好笔记、用心听、用心领会。

　　下面让我们以热烈掌声欢迎※※※主任为我们授课。

**专业性培训会议主持词 篇20**

　　同志们：

　　为贯彻落实全县工业经济暨安全生产和驻外招商人员出征工作会议精神，全面加强我县专业招商队伍建设，提高专业招商队伍的整体素质和实践能力，发挥其在全县招商引资工作中的主力军作用，促进全县招商引资工作上层次、上水平，经县委、县政府领导同意，决定举办这次全县驻外招商工作人员培训班。这次培训班，既是一次关于招商实务的集中培训，也是对大家奔赴招商一线的战前动员。今天培训的主题，一是熟悉沙洋县情，二是找准驻外招商的突破口，主要包括四个方面的内容，一是介绍沙洋基本县情。二是介绍沙洋投资政策和驻外招商工作人员的管理办法。三是商务礼仪及商务谈判技巧。四是领导讲话。会前，县招商中心作了细致的准备工作，将本次培训的相关内容都装订成册，供大家外出时学习参考。

　　首先，由我来向大家简要介绍一下沙洋的基本县情。

　　第二项，请县招商中心主任构燕同志组织学习两个文件，一个是沙洋县促进投资办法。一个是加强驻外招商人员管理的通知。另外，请构主任就驻外专班如何迅速开展工作提出要求。

　　第三项，请县供销社主任刘占清同志对大家进行商务礼仪和商务谈判技巧方面的培训，大家欢迎。

　　第四项,请县委常委、副县长任清锋同志讲话，大家欢迎。

　　今天的培训会议在大家的共同努力下,圆满完成了预定的议程,收到了预期的效果.为认真贯彻落实县委、县政府有关招商引资工作的意见和任县长的讲话精神，我再强调以下几点：

　　一、要形成高度统一的思想共识

　　选派20个专班驻外招商是县委、县政府作出的一项重大决策部署，是实施沙洋对外开放战略的一项重要举措，同时也是强化行政推动、提高招商成效的重要手段。所以，我们必须深刻领会县委、县政府的决策意图，充分认识招商引资在我们沙洋的极端重要性和必要性。第一，招商引资是加快发展的主抓手。发展要依托项目，项目要依靠招商。区域经济的竞争说到底就是项目的竞争，就是招商引资的竞争，谁在招商引资上抢得先机，谁就能在加快发展上赢得主动。沙洋要加快发展，关键在工业，希望在项目，出路在招商。沙洋要在新一轮发展竞争中取胜，首先要在招商引资上大获全胜，否则，沙洋提速升位、跨越发展就没有希望，弯道超越、洼地崛起就更不可能。第二，招商引资是锻炼干部的练兵常市场经济呼唤复合型干部，要求广大干部不仅要懂政治，更要懂经济；不仅要会管理，更要会经营。通过招商引资，可以开阔我们的胸襟，开阔我们的眼界，开阔我们的思路，从而更多地了解市场，更好地驾驭市场，不断增加我们的知识，不断增长我们的才干，成为符合时代要求、适应市场竞争的高素质、复合型干部，这也是县委、县政府培养、锻炼干部的一个重要方法。第三，招商引资是检验能力的“试金石”。在新的历史条件下，对我们的干部来讲，招商引资就是一块“试金石”。谁是真英雄，谁是真好汉，招商引资比比看。同志们能招来客商，能引来项目，就是沙洋经济社会发展的功臣、能人，反之就是庸人。是功臣就要重奖，是能人就要重用，是庸人就要淘汰。希望同志们都能够在招商引资中大显身手，为沙洋的发展建功立业。

　　二、要树立务求必胜的坚定信心

　　招商引资是强者之间的对话，是智者之间的较量。招商引资肯定充满着艰辛、充满着曲折，但同时也孕育着成功、孕育着希望。我们一定要在看到希望中坚定信心，决不能因为一时的困难而丧失我们的斗志。第一，要有勇气。招商引资不可能一帆风顺，短时间之内找不到头绪，或者碰到钉子，或者遇到曲折，这都是很正常的。但同志们要明确一点，成功向来只垂青那些锲而不舍的人，向来只垂青那些百折不挠的人，向来只垂青那些永往直前的人。只要我们鼓足干劲，知难而上不言难，迎难而上不怕难，克难而上而降难，充分利用我们沙洋的地缘、亲缘、友缘，坚持不懈地挖掘资源和市场，大胆地想，大胆地拼，大胆地抢，就能及时捕捉到商机，就会大有所获。第二，要有志气。有志者事竟成。我们要始终满怀“不到长城非好汉、不破楼兰终不还”的豪情壮志，大力发扬走尽千山万水、吃尽千辛万苦、说尽千言万语、用尽千方百计的“四千四万”精神，不达目的决不罢休。第三，要有底气。胸有成竹方能胆子壮。外出招商，不仅要靠勇气和热情，还要有智慧和本领。智慧和本领从哪里来？一是要认真学习，二是要大胆实践。我们要认真学习与招商引资相关的政治、经济、法律、谈判技巧包括风土人情等知识，特别是对国家的产业政策、沙洋的优惠政策、本地的资源优势，都要了如指掌，熟记于心，只有这样，才能提高招商引资的成功率。今天我们举办的这次培训会，就是为大家提供一个学习的机会和平台，但是大家更多的知识，是在实践中获取，在实践中总结，在实践中提高，并用于指导自己的实践。

　　三、要坚持十分严格的自我要求

　　同志们外出招商不仅肩负着县委、县政府的殷切期望，担负着发展沙洋的重大使命，而且代表着沙洋的形象。刚才，所以，我们一定要严格要求自己，切实增强大局意识和自律意识。构主任已对大家提出了明确要求，我想强调以下几点：第一，要讲责任。外出招商决不是公费旅游，决不是借机休息。每个人都是有明确的指标任务的，一定要有责任感和压力感，要实实在在地招，要-

　　兢兢业业地干。每个人要带着任务、带着目标出去，带着项目、带着客商回到沙洋。如果空手而归，不仅组织上不允许，社会不满意，老百姓也是不会答应的，自己也说不过去。第二，要讲诚信。诚信是外出招商的“名片”，人无信不立，事无信不成。我们在与客商交往交流、组织各种活动时，一定要自觉做到守时守约，文明有礼；我们与客商洽谈项目、争取合作时，一定要实事求是，切忌言过其实，夸夸其谈；我们承诺客商的事情，一定要言出必行，有诺必践，树立诚信沙洋的良好形象。第三，要讲纪律。外出招商人员要切实加强自我约束和相互监督，在开展招商引资活动中，一定要始终掌握好“能与不能”的界限，一定要始终把握好“好与不好”的尺度，不能因为远离沙洋、远离组织而放松对自己的要求，一定要自觉遵守有关规定，要尊重自己的人格，要维护好自己的形象，维护好沙洋的形象。

　　四、要落实得力有效的推动措施

　　在座的各位是我县招商引资的主力军。所以，同志们招商引资的成果如何，决定着沙洋招商引资的成效。我们要采取扎实的措施，确保外出招商工作取得明显成效。县招商引资领导小组和办公室要切实加强组织领导，做好对外出招商人员的跟踪管理和考核工作，及时掌握外出招商人员的德才表现和招商实绩，及时发现典型、培养典型、宣传典型，不断总结经验，促进工作。各项目建设专班要为外出招商人员提供必要的招商保障，对外出招商人员提供的重大项目信息，要及时安排专人跟踪落实，联系洽谈，为引进项目提供全程服务，确保引来一个、办成一个、见效一个。各选派单位一方面要充分调动同志们的积极性，另外一方面决不能让同志们在外寒心。县委、县政府将在外出专业招商人员中发现、培养和选拔人才，特别是对引进大项目、好项目的同志，将进行重奖，并优先提拔使用；对长期完不成任务的，将坚决调整。

　　同志们，沧海横流，方显英雄本色。组织大家外出招商，这既为我们每个同志提供了一个十分难得的学习锻炼机会，同时也为我们施展才华提供了宽阔的舞台。希望大家一定要积极响应县委、县政府的号召，大胆投身招商，用自己的智慧、勤劳和汗水，为沙洋快速发展作出应有的贡献。

　　最后，祝愿同志们愉快出征，招商有成，满载而归！

**专业性培训会议主持词 篇21**

　　各位尊敬的、各位x的经销伙伴们：

　　大家上午好！

　　山河共享营销为王，笑傲江湖问鼎经销！这里是经销伙伴培训大会现场，欢迎各位的到来！在快乐的五月，我x怀着激动的心情从全国各地来到这里，在这美丽的梦天湖渡假村，我x再次相聚了。

　　首先，请允许我代表xx公司全体员工，对各位新老伙伴的到来表示最热烈的

　　欢迎和衷心的感谢！欢！感谢你x在百忙之中前来参加本次培训会。同时我x也向因工作繁忙（各种原因）而没有参会的经销伙伴x，真诚的道一声祝福：愿好运与他x常相伴！会议意义：

　　本次会议与以往的经销商大会不同，它有着非同寻常的意义。它的主旨就是帮助我x各位经销伙伴做大做强。

　　在今年的xx大会上，对经销商这一概念提出了这样的注解，“今天的经销商是商业智慧和商业技巧并重的经销商，今天的经销商是规模和效益并举的经销商，今天的经销商是激情和精细管理相融的经销商，做大做强是我x所有的经销商的发展目标，而且在大而强的基础上做久更是我x经销商的战略思考。”

**专业性培训会议主持词 篇22**

　　各位领导、同志们：

　　大家上午好!

　　为提高大家的新闻写作水平，增强宣传意识，建立健全宣传网络，形成人人都是疾控中心宣传员的大宣传格局，进一步提升疾控中心的知名度、美誉度和社会影响力，今天，我们在这里举办疾控中心新闻写作及摄影培训班。

　　参加今天培训的有中心领导班子全体、中心新闻宣传工作领导小组全体成员和各科室新闻宣传通讯员。特别要向大家隆重介绍的是，我们有幸邀请到了中国民俗摄影协会会员、摄影家协会副主席兼秘书长、县财政局办公室副主任和县人民医院党办主任、宣传科科长两位老师亲自为我们授课，让我们以热烈的掌声欢迎两位专家老师的到来!

　　两位专家老师平时工作繁忙，今天能够亲自为我们授课，机会非常难得，希望大家抓住这次难得的机会，务必专心听讲。

　　下面，首先请县人民医院党办主任、宣传科科长\*老师给大家授课，大家欢迎!

　　……

　　感谢\*老师精彩的授课。

　　下面请\*主任给我们授课，大家欢迎!

　　……

　　两位老师的授课针对性很强，既有理论深度，又有宝贵经验，他们结合自身实践，就如何做好新闻写作、拍好新闻图片和做好网络宣传等方面，做了深入浅出、精彩生动的讲授，相信在座各位一定会在今后的新闻宣传工作中受益匪浅。

　　今天的培训内容到此已经全部结束，最后，让我们再次以热烈的掌声表达我们对两位老师的感谢!

**专业性培训会议主持词 篇23**

　　大学四年的时光如今一晃而过三年多，如今的我已是大四的学长，已经临近实习。虽然已经大四，但是我们不得不面临一个问题，那就是就业。就业难啊就业难，所以我们竭尽全力的去思考创业。有人说，21世界是个网络的社会，没有网络你什么都不行，所以我想开设一个淘宝店，来开始我的创业之旅。淘宝创业困难重重，因此我们要做好一切的应付准备。

　　(1)市场调查截至x年6月30日，中国网民总数为1.23亿人，与去年同期相比增加20xx万人;x年中国网购用户数仅为208万人，到20xx年中国网购用户数已高达1855万人，到x年中国网购市场用户将达到7400万人，交易额将可能达到1800亿元。

　　美国、德国等发达国家电子商务用户占网民比例已远超30%，而在中国，这个数字是40%。

　　x年中国约有15万人在网上全职或兼职经营网店，据估算，他们每月从中获利超过了20\_\_元，这一数字远高于x年中国城镇居民月均收入，收入水平最高的北京居民家庭平均每人月总收入才1878元。

　　(2)选择本行业的主要原因：

　　①成本少、风险低：与传统的店铺相比，网上开店不用租赁门面，不用缴纳税金、水电费，只收取很少的\'商品上架费与交易费，有的甚至免费。而且按需进货，不用担心货物积压。人工成本低。

　　②经营方式灵活：网店不受传统的营业时间、营业地点的限制。经营者可以全职也可以兼职经营，不需要投入大量时间去看店。快捷，能节约时间成本。网络店铺能面向全球、24小时365天不间断营业，辅助以IM工具、手机等通信方式和发达的物流配送体系。③消费群体广泛：因为网店是开在互联网上的，面向的是所有可能看到商品的网民或消费者，这个群体可以是全国的网民，乃至全球的网民。很多卖家有独特资源或渠道。比如卖品牌商品，很多人的朋友甚至自己就是专柜员工，以批发价、内部价拿到网上卖。

　　2、客户分析，目标市场

　　据调查，通过网络购买商品的人多具有以下特点：年轻、富裕、有理想、关心社会、注重自我、理性、善长追求新鲜事物、好胜、没有耐心等。他们大多是学生、公司白领、政府办公人员等，一项调查表明，中国在网上购物的网民一般网龄在2年以上，占总数的92。4%，其中，3～4年网龄的最多。

　　因此，本店的商品主要销售对象是学生和公司白领。培训会议主持词3、风险因素：与实体店经营不同，网店经营虽然也面临一些风险，但相对而言，风险要低的多。

　　(1)竞争者

　　有经营就有同行竞争，网店存在很大比例的重复货品销售问题，你卖我也可以卖，看谁竞争得过谁，且受信用高低的驱使影响，要接受顾客货比三家、淘汰优劣的选择考验。但由于投入小，不少网店如果经营一段时期毫无起色，还有个改换门面的灵活性，很快就又可以尝试经营另一新品。

　　(2)投入成本

　　既然投入了资金，那么就希望有所回报，但生意场上没有侥幸，所以就存在资金投入风险。但目前网店的经营税费、租金、管理费都较低，因此风险较低。

　　(3)淡旺季节

　　由于货品的季节转换、淡旺季之分等问题的存在，经营存在压货风险。但四通八达的网络却不受地域的限制，且网店的淡旺季并没有很大的差异，因为上网是随时随地的，并不受季节、节假日的影响。

　　此外，还应该多多的询问和调查这类的行情，记录一些常用的东西来打好基础，让我们的创业变的更加容易一点。

**专业性培训会议主持词 篇24**

　　尊敬的XX教授、各位领导、各位同仁：

　　大家好！

　　下午的培训马上就开始了，大家各就各位了，我是今天下午的主持人！上午的培训大家的状态都非常好！那现在大家的精神状态好不好，用你们最洪亮，最动听的.声音告诉我，现在的状态好不好！

　　经过一上午的培训，我们对中心文化有所了解，x总又给我们进行了高品质沟通的培训。

　　相信大家一定有很大的收获。但是我们作为中心的驻校代理这些肯定是不够的，在坐的各位有很多是新代理，可能对一些代理知识和以后的工作以及发展有很多不懂和不太明白的。

　　那么现在有请x老师对代理职业发展规划做一个系统的讲解大家掌声有请x老师给我们带来的代理职业发展规划。鼓掌欢迎。

**专业性培训会议主持词 篇25**

　　各位:

　　下午的培训马上就开始了，大家各就各位了，我是今天下午的主持人李静！上午的培训大家的状态都非常好！那现在大家的精神状态好不好，用你们最洪亮，最动听的声音告诉我，现在的状态好不好！

　　经过一上午的培训，我们对中心文化有所了解，郑总又给我们进行了高品质沟通的培训。

　　相信大家一定有很大的收获。但是我们作为中心的驻校代理这些肯定是不够的，在坐的各位

　　有很多是新代理，可能对一些代理知识和以后的工作以及发展有很多不懂和不太明白的，

　　那么现在有请温涛老师对代理职业发展规划做一个系统的讲解大家掌声有请温老师给我们带来的代理职业发展规划。鼓掌欢迎。

　　感谢温老师给我们带来的关于代理职业发展规划的课程精彩讲解，希望在座的每位同学把今天所学的学以致用，让我们把热烈的掌声再次送给温老师！ 今天温老师带来的都是对在校大学生来说非常实用的课程，现在，是一个竞争的时代，是市场的竞争，是人才的竞争，更是口才的竞争。 工作和交往中，当众讲话是机遇，更是挑战，每逢这时，许多人心跳加速，紧张，不知说什么或者不知道怎么说，遭遇的是尴尬;留下的是遗憾，失去的\'是机会，那么大家有没有遇到过这样的尴尬？不要因为我们没有好的口才而失去表现自我的机会，不要因为我们没有好的演讲能力而错过成就自我的机会，那么下面有温涛老师给我们带来演讲与口才的精彩讲解。

　　大会第四项：大会第五项：温老师讲的好不好！精不精彩！既然我们的老师讲了这么精彩的课程，那么我们大家肯定有很多好的想法和建议，或者还有什么不明白的问题，下面就以学校结成小组自由讨论，有问题的同学可以向在场老师咨询，提问。

　　我们知道了如何做好高品质的沟通，了解了我们中心

　　的文化，我相信咱们中心让好的教育没有距离的宗旨，一定会通过大家传遍燕赵大地。经过一天的培训，到现在也接近尾声了，下面有请x老师对今天的培训进行会终总结~大家以极其热烈的掌声欢迎

**专业性培训会议主持词 篇26**

　　老师们，同学们：

　　大家下午好!

　　为了让法制走进校园，进一步增强同学们的法制意识，接受法制教育，自觉遵纪守法，学会利用法律进行自我保护，做一个知法、守法的好学生。今天下午的法制教育报告会，我们邀请到了青州市检察院预防科杨俊科长、派驻邵庄检查室赵杰主任、侦查监督科黄菲菲科长等同志，他们将为大家作专场的法制报告。现在让我们以热烈的掌声为各位检察院领导干警的到来表示热烈的欢迎!

　　各位检察院领导干警工作十分繁忙，他们能在百忙当中抽出宝贵的时间来为我们作报告，我们非常荣幸与感激。今天的报告会，希望全校师生认真听讲、记录，严格遵守会场秩序，保持会场肃静。班主任老师要靠好班，级部主任靠级部，严禁学生随意走动，政教处要做好会场纪律检查。现在让我们以热烈的掌声请黄科长为我们大家做报告!

　　下面请杨科长《反腐倡廉应从学生抓起》报告。

　　老师们、同学们，刚才黄科长、杨科长的报告结合咱们青州中小学鲜活的事例，用一个个生动具体的案例，以案释法，以法论事，深入浅出的给我们做了生动的报告，告诉我们在日常的学习和生活中应自觉守法，做一名合格的中学生，使我们大家深受教育。

　　让我们再一次以热烈的掌声感谢黄科长、杨科长为我们大家作的精彩报告!

　　通过这次报告会，希望广大教师进一步增强依法执教意识和依法执教水平，不断提高学生管理的自觉性和责任感，真正形成全员育人的管理机制，更希望同学们在初中三年的时间里不断加强守法的自觉性，在校做一名好学生，在家做一名好孩子，在社会上做一名好公民，努力增强素质和才干，为进入高一级学校和踏入社会奠定良好的基础。

　　为了更好地落实今天法制教育报告会的内容，在此，我代表校委会向大家提出几点希望和要求：

　　一是希望同学们加强学习，全面发展，严格遵守国家的法律法规和校规校纪，使自己成为一名遵纪守法的中学生。

　　二是希望全体师生共同努力，为进一步建设平安和谐校园，各司其职，团结协作，努力创造一个和谐安全的学习工作环境。

　　三是希望广大同学们，从我做起，从小事做起，珍惜校园美好的时光，好好学习，自爱、自重、自强，做一名对社会有用的人。

　　四是要求与会的全体同学要写好会后感，在本周结束前交政教处，特别是本学期以来，多次违纪或有严重不良行为的学生，班主任要督促其写好会后感并单独交政教处建立专门档案。政教处根据完成状况纳入班级活动考核。

　　老师们、同学们，以人为本，依法治校，以德治校，精心打造学校品牌，共同创建平安和谐校园是我们每一位师生义不容辞的责任，让我们大家携起手来，凝心聚力，齐抓共管，为邵庄初中的明天做出我们的努力!

**专业性培训会议主持词 篇27**

　　同志们:

　　今天，xx县劳动和社会保障局、侨联、侨办在这里举办俄罗斯出国返乡人员创业培训班，主要目的是使大家了解和掌握创业过程的一些必备知识，通过对大家进行创业意识、创业基础知识以及有关经济、法律、法规的培训，激发出大家的创业热情，挖掘出自身的创业潜能，掌握好必备的创业知识，进而实现一人创业带动一群人就业。从而“造就百名小老板，带动千人再就业”以创业带动就业培训，进而激发众人的创业热情，为加速我县经济建设作出应有的贡献。

　　参加今天培训的对象有：俄罗斯出国返乡人员，共81人。

　　县委、县政府对本次创业培训班十分重视，xx县县委、常务副县长叶力生多次过问培训班筹备情况，并要求把这次培训班办实、办好、办出成效。虽然一年当中，已过去一大半，各项工作任务十分繁重，但为了办好这次培训班，我们还邀请了市创业培训工作方面的专家余秋兰为大家授课。为确保培训的质量，请参加培训的.同志把手机调至静音或关机状态。培训时要认真听课，并做好学习笔记，培训期间，不得随意进出;没特殊情况，不得擅自提前离开。

　　今天下午培训的议程有四项：

　　一是xx县委、常务副县长叶力生作出国返乡人员创业培训班讲话;

　　二是三明市劳动就业中心主任邓宇对全市创业工作情况的讲话;

　　三是三明市创业培训工作方面的专家余秋兰为大家讲解《syb创业培训课程》;

　　四是由我对开办该班学员须知的一些细节作个讲解。

　　下面，请大家以热烈的掌声欢迎县委、常务副县长叶力生为我们做重要讲话。大家欢迎!(鼓掌)

　　刚才，叶副县长结合我县实际，重点讲解了

　　一是开展返乡出国人员创业培训，是我们应对金融危机，缓解返乡出国人员就业压力的重要举措;

　　二是开展返乡出国人员创业培训，是我们推进职业培训工作，构建面向全社会的服务体系的重要举措;

　　三是开展返乡出国人员创业培训，是为返乡出国人员服务的重要项目。对我们今后全民创业工作具有很强的现实指导意义。我提议，让我们(!)再次以热烈的掌声对叶副县长的讲话表示感谢!(鼓掌)

　　下面，让我们以热烈的掌声欢迎三明市劳动就业中心主任邓宇对全市创业工作情况的讲话

　　刚才，邓主任对全市全民创业工作的情况做了一场精彩讲座，他分析了当前全市创业工作的进展情况，以及存在的一些问题，深刻阐明了加强创业培训工作的重大意义，他强调要选准创业项目，同时有四个因素很关键;首先是市场需求，其次是群众需要，第三是个人技术能力，第四是个人创业条件。邓主任的讲话立足我市实际，内容丰富，重点突出，事例典型，具有很强的针对性和现实意义。我提议，让我们再次以热烈的掌声对邓主任的讲话表示感谢!

　　下面，请大家以热烈的掌声欢迎三明市创业培训工作方面的专家余秋兰为大家讲解《syb创业培训课程》。(鼓掌)

　　刚才，余讲师，为大家上了一堂生动的创业培训课，她紧紧抓住当今创业的特点，从理论到实践，深入浅出分析整个创业的过程以及要注意的事项。我想通过听这次的讲座，大家一定会有所获。让我们再一次以热烈的掌声对余讲师的授课表示感谢!

　　下面，由我对开办该班学员须知的一些细节作个讲解出国返乡人员创业培训班主持词(结束)

**专业性培训会议主持词 篇28**

　　各位同志们：

　　现在开会!

　　为加快推进我院等级医院创建工作，确保等级医院验收顺利达标，我们特邀了附二院办公室主任、三甲复评办主任博士来院指导培训。，医学博士，主任医师，硕士生导师，历任附二院放射科副主任、医疗设备处处长，现任附二院办公室主任，在三甲复评中兼任三甲办主任，主要负责复评的整体方案以及协调、推动、迎检等工作，具有丰富的医院管理与等级医院评审经验。

　　下面，让我们以热烈的掌声欢迎曾燕博士进行培训与指导。

　　刚才，博士结合附二院三甲复评工作对等级医院创建作了生动的讲述，总结了许多很好的经验，也对我们区县级医院的创建工作提出了希望和具体要求，让我们再次以热烈的掌声感谢博士的讲课。在今后的创建工作中，我们一定要按照等级医院创建的标准和我院目标责任分解的要求，继续狠抓创建工作，从以下三个方面抓好落实创建工作：

**专业性培训会议主持词 篇29**

　　各位员工：

　　大家好！

　　非常感谢加入我x这个大家庭，伟大的事业来自良好的沟通，良好的沟通来自真诚的，我叫。

　　首先为自己的到来给自己一个鼓励的掌声！今天你来到我x公司，可能源于一个梦想，因为人类因梦想而伟大，而梦想成真却因为选择不同而差之千里，选择了却因为心态方法不同而大相径庭，成功不是偶然的，但成功的途径学习是必然的，所以大家坐在这里是为了少走弯路，浓缩成功的时间。早日迈向成功者的行列，来学习成功者的经验，对吗？为此，我x系统请到了一位主讲嘉宾，他来自于，非常优秀，为了尊重老师和珍惜大家和宝贵时间，请配合我做好以下三件事：

　　1、拿出你可爱的手机调到振动或关闭状态；

　　2、爱讲悄悄话和爱吃零食的朋友请暂时忍耐两个小时；

　　3、会议期间请不要来回走动，以免影响他人！大家准备好了吗？下面让我x用最饱满的热情和最热烈的掌声请出我x的主讲嘉宾x！

　　再次以热烈的掌声感谢我x的主讲老师！

　　千点万点不如老师的致电！资历学力不如借力，相信大家都有收获，对吗？在这个管道的生意里，不在于你介入的早与晚，而在于你顿悟的早与晚。接下来请出几位分享嘉宾来分享下他x的体会和感受：

　　再次以热烈的掌声感谢以上几位分享嘉宾和主讲老师！

**专业性培训会议主持词 篇30**

　　亲爱的同志们：

　　为贯彻落实全县工业经济暨安全生产和驻外招商人员出征工作会议精神，全面加强我县专业招商队伍建设，提高专业招商队伍的整体素质和实践能力，发挥其在全县招商引资工作中的主力军作用，促进全县招商引资工作上层次、上水平，经县委、县政府领导同意，决定举办这次全县驻外招商工作人员培训班。这次培训班，既是一次关于招商实务的集中培训，也是对大家奔赴招商一线的战前动员。今天培训的主题，一是熟悉沙洋县情，二是找准驻外招商的突破口，主要包括四个方面的内容，一是介绍沙洋基本县情。二是介绍沙洋投资政策和驻外招商工作人员的管理办法。三是商务礼仪及商务谈判技巧。四是领导讲话。会前，县招商中心作了细致的准备工作，将本次培训的相关内容都装订成册，供大家外出时学习参考。

　　首先，由我来向大家简要介绍一下沙洋的基本县情。

　　第二项，请县招商中心主任构燕同志组织学习两个文件，一个是沙洋县促进投资办法。一个是加强驻外招商人员管理的通知。另外，请构主任就驻外专班如何迅速开展工作提出要求。

　　第三项，请县供销社主任刘占清同志对大家进行商务礼仪和商务谈判技巧方面的培训，大家欢迎。

　　第四项,请县委常委、副县长任清锋同志讲话，大家欢迎。

　　今天的培训会议在大家的共同努力下,圆满完成了预定的议程,收到了预期的效果.为认真贯彻落实县委、县政府有关招商引资工作的意见和任县长的讲话精神，我再强调以下几点：

　　一、要形成高度统一的思想共识

　　选派20个专班驻外招商是县委、县政府作出的一项重大决策部署，是实施沙洋对外开放战略的一项重要举措，同时也是强化行政推动、提高招商成效的重要手段。所以，我们必须深刻领会县委、县政府的决策意图，充分认识招商引资在我们沙洋的极端重要性和必要性。第一，招商引资是加快发展的主抓手。发展要依托项目，项目要依靠招商。区域经济的竞争说到底就是项目的竞争，就是招商引资的竞争，谁在招商引资上抢得先机，谁就能在加快发展上赢得主动。沙洋要加快发展，关键在工业，希望在项目，出路在招商。沙洋要在新一轮发展竞争中取胜，首先要在招商引资上大获全胜，否则，沙洋提速升位、跨越发展就没有希望，弯道超越、洼地崛起就更不可能。第二，招商引资是锻炼干部的练兵场。市场经济呼唤复合型干部，要求广大干部不仅要懂政治，更要懂经济；不仅要会管理，更要会经营。通过招商引资，可以开阔我们的胸襟，开阔我们的眼界，开阔我们的思路，从而更多地了解市场，更好地驾驭市场，不断增加我们的知识，不断增长我们的才干，成为符合时代要求、适应市场竞争的高素质、复合型干部，这也是县委、县政府培养、锻炼干部的一个重要方法。第三，招商引资是检验能力的“试金石”。在新的历史条件下，对我们的干部来讲，招商引资就是一块“试金石”。谁是真英雄，谁是真好汉，招商引资比比看。同志们能招来客商，能引来项目，就是沙洋经济社会发展的功臣、能人，反之就是庸人。是功臣就要重奖，是能人就要重用，是庸人就要淘汰。希望同志们都能够在招商引资中大显身手，为沙洋的发展建功立业。

　　二、要树立务求必胜的坚定信心

　　招商引资是强者之间的对话，是智者之间的较量。招商引资肯定充满着艰辛、充满着曲折，但同时也孕育着成功、孕育着希望。我们一定要在看到希望中坚定信心，决不能因为一时的困难而丧失我们的斗志。第一，要有勇气。招商引资不可能一帆风顺，短时间之内找不到头绪，或者碰到钉子，或者遇到曲折，这都是很正常的。但同志们要明确一点，成功向来只垂青那些锲而不舍的人，向来只垂青那些百折不挠的人，向来只垂青那些永往直前的人。只要我们鼓足干劲，知难而上不言难，迎难而上不怕难，克难而上而降难，充分利用我们沙洋的地缘、亲缘、友缘，坚持不懈地挖掘资源和市场，大胆地想，大胆地拼，大胆地抢，就能及时捕捉到商机，就会大有所获。第二，要有志气。有志者事竟成。我们要始终满怀“不到长城非好汉、不破楼兰终不还”的豪情壮志，大力发扬走尽千山万水、吃尽千辛万苦、说尽千言万语、用尽千方百计的“四千四万”精神，不达目的决不罢休。第三，要有底气。胸有成竹方能胆子壮。外出招商，不仅要靠勇气和热情，还要有智慧和本领。智慧和本领从哪里来？一是要认真学习，二是要大胆实践。我们要认真学习与招商引资相关的政治、经济、法律、谈判技巧包括风土人情等知识，特别是对国家的产业政策、沙洋的优惠政策、本地的资源优势，都要了如指掌，熟记于心，只有这样，才能提高招商引资的成功率。今天我们举办的这次培训会，就是为大家提供一个学习的机会和平台，但是大家更多的知识，是在实践中获取，在实践中总结，在实践中提高，并用于指导自己的实践。

　　三、要坚持十分严格的自我要求

　　同志们外出招商不仅肩负着县委、县政府的殷切期望，担负着发展沙洋的重大使命，而且代表着沙洋的形象。刚才，所以，我们一定要严格要求自己，切实增强大局意识和自律意识。构主任已对大家提出了明确要求，我想强调以下几点：第一，要讲责任。外出招商决不是公费旅游，决不是借机休息。每个人都是有明确的指标任务的，一定要有责任感和压力感，要实实在在地招，要兢兢业业地干。每个人要带着任务、带着目标出去，带着项目、带着客商回到沙洋。如果空手而归，不仅组织上不允许，社会不满意，老百姓也是不会答应的，自己也说不过去。第二，要讲诚信。诚信是外出招商的“名片”，人无信不立，事无信不成。我们在与客商交往交流、组织各种活动时，一定要自觉做到守时守约，文明有礼；我们与客商洽谈项目、争取合作时，一定要实事求是，切忌言过其实，夸夸其谈；我们承诺客商的事情，一定要言出必行，有诺必践，树立诚信沙洋的良好形象。第三，要讲纪律。外出招商人员要切实加强自我约束和相互监督，在开展招商引资活动中，一定要始终掌握好“能与不能”的界限，一定要始终把握好“好与不好”的尺度，不能因为远离沙洋、远离组织而放松对自己的要求，一定要自觉遵守有关规定，要尊重自己的人格，要维护好自己的形象，维护好沙洋的形象。

　　四、要落实得力有效的推动措施

　　在座的各位是我县招商引资的主力军。所以，同志们招商引资的成果如何，决定着沙洋招商引资的成效。我们要采取扎实的措施，确保外出招商工作取得明显成效。县招商引资领导小组和办公室要切实加强组织领导，做好对外出招商人员的跟踪管理和考核工作，及时掌握外出招商人员的德才表现和招商实绩，及时发现典型、培养典型、宣传典型，不断总结经验，促进工作。各项目建设专班要为外出招商人员提供必要的招商保障，对外出招商人员提供的重大项目信息，要及时安排专人跟踪落实，联系洽谈，为引进项目提供全程服务，确保引来一个、办成一个、见效一个。各选派单位一方面要充分调动同志们的积极性，另外一方面决不能让同志们在外寒心。县委、县政府将在外出专业招商人员中发现、培养和选拔人才，特别是对引进大项目、好项目的同志，将进行重奖，并优先提拔使用；对长期完不成任务的，将坚决调整。

　　同志们，沧海横流，方显英雄本色。组织大家外出招商，这既为我们每个同志提供了一个十分难得的学习锻炼机会，同时也为我们施展才华提供了宽阔的舞台。希望大家一定要积极响应县委、县政府的号召，大胆投身招商，用自己的智慧、勤劳和汗水，为沙洋快速发展作出应有的贡献。

　　最后，祝愿同志们愉快出征，招商有成，满载而归！

**专业性培训会议主持词 篇31**

　　仪式进行第一项：有请培训学习小组副组长赵广利同志对本次培训情况进行汇报，并宣布获奖人名单。

　　第二项：有请特别奖获得者上台谈学习心得。

　　第三项：颁奖仪式，首先颁发的是优秀等奖，请优秀奖获者

　　上台领奖。

　　下面颁发的是特别奖，请特别奖获得者上台领奖。

　　第四项：有请公司薛总讲话

　　同志们，本次学习达到我们的预期目的。我希望同志们结合薛总刚才的讲话和我们的学习心得，在工作岗位中学以致用，提升我们的服务与管理技能，增强市场的核心竞争力。学习是我们永恒的主题，我们要在干中学，学中干，打造学习型团队。促使金宇不断创新，实现金宇跨越式发展。

　　职工思想、政治、服务与管理技能培训总结表彰大会到此结束，谢谢大家。

**专业性培训会议主持词 篇32**

　　各位优秀的伙伴大家：

　　值此隆冬之际，我们怀着火一般的热情欢聚一堂，心境十分（异常）激动。能为大家主持这次培训会，我更倍感荣幸（自我介绍）。此次新人培训，受到了公司经理室的高度重视同时也得到了市公司培训部的大力支持，下头请允许我为大家介绍出席技能提升培训的班的领导及们

　　活动出真知，然而理论是基础，无论做任何事情，对基础知识的掌握和正确方法的运用都能更好的指导我们实现既定的目标，到达事半功倍的效果。保险行业更是如此，运筹帷幄之中方能决胜于千里之外，对最基本的理论知识和技巧了然于胸（了如指掌），才会在工作中得心应手，游刃有余。

　　面临着金融风暴得再次席卷，可谓危机与机遇并存，我们虽不是存在于“生活与毁灭顷刻间”的华尔街上，但在竞争激烈的国内社会，我们也如立在风口浪尖上一般，如履薄冰，想要在竞争激烈的当金社会中求得一块立足（锥）之地，想要在自我的工作领域脱颖而出，成为业绩优秀表现突出的佼佼者，就必须掌握过硬的本领和技能，让它们成为我们翱翔在梦想天空中的翅膀，成为我们在事业上驰骋的路虎。

　　所以这次培训很重要也很必要，可谓为我们今后的工作，上了一个保险，期望大家珍惜这次完善自我的机会，学习长技以自强，能够在今后的工作中发挥自我的潜力和优势，乘风破浪追万里，直挂云帆济沧海！

　　下面我宣布：争先必赢技能提升培训班此刻开始。

**专业性培训会议主持词 篇33**

　　同志们：

　　现在开会。

　　今天这次会议，是经局班子研究决定召开的，今天参加会议的人员主要有：财政局\*局长、\*局长，我县6镇一处及20个工作站的财政组、财政所全体人员。会议的中心工作是对镇站的财政工作人员进行业务培训，培训的主要内容包括账务处理、票据规范、国资管理等三个方面。会议为期一天，议程主要有四项：

　　首先，由我向大家传达《关于规范镇(处)、站财政财务管理的意见》和《财政局关于镇、站财政工作岗位设置及规范业务管理的意见》。

　　下面进行第二项，请\*局长作重要讲话。

　　下面进行第三项，请\*局长讲话。

　　下面进行第四项，开展业务知识讲解，请大家做好记录。在讲解的过程中，如果有什么不清楚、不明白的问题，先记下来，讲完之后会留一段时间接受大家的提问。讲解期间，尽量不要随意发言，以免影响其他人听讲。为了保持会场纪律，请一律关闭手机。下面首先由预算股同志讲解账务处理方面的知识。下面请支付中心主任讲解票据规范方面的问题。下面请国资管理局股长讲解国资管理的问题。

　　同志们，为期一天的业务培训会即将结束。在会上，局长就我县财政工作面临的新形势、存在的新困难、发展的新思路等问题向大家作了全面分析，\*局长也结合财政实际，就财政队伍建设讲了很具体的意见。同时，预算股、支付中心主任、国资局股长分别就当前财政财务的业务难点作了深入浅出的讲解。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找