# 2024年大学生创业心得体会 大学生创业节心得体会(通用19篇)

来源：网络 作者：流年似水 更新时间：2025-01-07

*心得体会是对所经历的事物的理解和领悟的一种表达方式，是对自身成长和发展的一种反思和总结。我们想要好好写一篇心得体会，可是却无从下手吗？下面是小编帮大家整理的心得体会范文大全，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。大学生创业心得体会篇一...*

心得体会是对所经历的事物的理解和领悟的一种表达方式，是对自身成长和发展的一种反思和总结。我们想要好好写一篇心得体会，可是却无从下手吗？下面是小编帮大家整理的心得体会范文大全，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

**大学生创业心得体会篇一**

近年来，大学生创业节成为了许多大学生关注的焦点。通过参加这样的创业活动，可以帮助大学生们增加实践经验，提升创业意识，并为他们提供了一个广阔的平台，展示他们的创新能力和潜力。在这次大学生创业节中，我深刻地体会到了创业的艰辛，也收获了许多宝贵的宝贝质朴的小创业者。接下来我将详细叙述我的心得和体会。

在大学生创业节中，我首先感受到的是创业所需的毅力和勇气。创业路上充满了无数的艰辛和困难，只有有足够的毅力，才能坚定地走下去。创业需要勇气去面对未知的风险，同时也需要坚持不懈的努力。在创业节的比赛环节中，我见到了许多同学，他们坚定地投入到自己的创业项目中，并迅速适应了团队之间的合作和分工。这让我深刻地体会到了自己的不足，也更加明确了我今后需要努力改进的方向。

其次，创业节让我了解到了团队合作的重要性。在一个健康的创业项目中，团队成员之间的默契和配合是至关重要的。一个人的力量有限，而团队的力量是无穷的。在比赛的过程中，我与我的团队成员之间不断地商讨和讨论，我们相互支持，帮助解决问题，并最终取得了令人满意的成绩。这次经历让我深刻地体会到了团队合作的重要性，也明白了只有通过团队的合作，才能更好地实现创业项目的成功。

此外，创业节也让我对市场和竞争有了更加深入的了解。在参加创业节的过程中，我不仅学到了一些创业的基本知识，还了解到了许多新的商业模式和市场趋势。通过与其他参赛者的交流和竞争，我深刻地认识到了市场竞争的激烈程度，也明白到在一个细分市场中生存和发展是多么不易的一件事情。这让我更加清楚地认识到了自己的不足，并鼓励我更加努力地学习和实践，以应对未来的竞争。

最后，创业节让我认识到了创业不仅仅是追求金钱利益，还有更多的社会责任感。创业不仅是为了企业的发展，更是为了提供社会服务和改善人们的生活质量。在大学生创业节的比赛中，我见到了许多具有社会责任感的创业项目，他们致力于解决社会问题，推动社会进步。这让我明白了企业的社会责任和使命感对于一个创业项目的重要性，也让我更加坚定了自己未来追求创业梦想的决心。

总之，在大学生创业节中，我不仅学到了许多创业知识和技能，更重要的是学会了坚持、团队合作和社会责任感。这次经历让我有了更为全面的创业认识，并为我将来的创业之路指明了方向。我相信，在不久的将来，我一定能够运用所学的知识和经验，建立属于自己的创业事业，为社会的繁荣和进步做出自己的贡献。大学生创业节，是我人生中宝贵的一课，我会永远珍惜并用于实践中。

**大学生创业心得体会篇二**

女性大学生创业在近年来逐渐走入了人们的视野中，她们既有优秀的学业表现，也有创新的思维和敏锐的商业意识，深受社会各界的关注。本文将分享一些女大学生从创业中所获得的心得和体会，希望能给更多有志于创业的女性提供一些思路和启示。

第二段：勇敢尝试，不惧失败。

在创业初期，许多女大学生会遇到种种困难，如缺乏经验、资金、客户资源等等。但正如创业的本质所在，创业者需要不断尝试和创新，不惧失败。很多女大学生在创业初期的失败和挫折面前，表现出非常坚韧和顽强的毅力，从而逐渐积累经验和资源，不断发展壮大自己的企业。

第三段：耐心等待和热情付出。

女大学生在创业过程中，往往需要付出更多的努力和耐心，因为她们不仅要平衡学业和创业的时间，还要处理好家庭、社交等各种复杂的事情。但是，女大学生创业者往往具有热情、执着和毅力，尤其擅长细节处理，这些优势使她们在赢得社会认可和市场竞争中更加得心应手。

第四段：享受学习和成长的过程。

女大学生创业者在创业的过程中，还会体会到自己在思考、学习和成长方面的提升和进步。在创业中，不仅仅是创业者的企业在成长，同时也是创业者自己在成长，她们会通过自己的经验和成长不断提升自己的能力、思维和成熟度，这些积累和成长是无法在其他环境中所体验到的，也是创业带给女大学生的一个重要体验。

第五段：结语。

女大学生创业的心得和体会，是一个长期而具有挑战性的过程，它需要创业者始终处于高度的认知和境界中，拥有坚定的信念和追求创新、变革的强烈意愿。这种坚持与追求，最终将推动她们实现自己的创业梦想，也将为社会和人类的发展做出具有重要意义的贡献。

**大学生创业心得体会篇三**

作为中国的科技重镇，四川自古以来就是人才辈出、创新不断的地方，如今正逐渐走向创业之路。越来越多的年轻人选择毕业后自主创业，希望实现自身价值的同时也能够为社会做出更大的贡献。本文将分享四川大学生创业的心得体会，希望能够激励更多的年轻人积极投身创业大军。

第一段：“找到行业定位、挖掘创业机会”

创业之路必须明确定位，缩小创业范围，以便更好地挖掘创业机会。最初，很多大学生会选择朝着自己擅长的方向进行创业，或者是进行与专业相关的创业。但是，不同的时代发展的需要也会产生对应的机会，所以大学生应该常常关注市场和社会需求的变化，找到最适合自己定位的创业方向。

第二段：“专业素养、实践经验与交际能力并重”

在创业的过程中，拥有专业素养及实践经验是必须的。各行各业有所不同，创业者在寻求行业发展的时候，需要深入了解细节。要不断学习新知识，让自己在行业内保持竞争优势。此外，交际能力也是必不可少的，多参与各种社交活动，扩大人脉网，建立信任可以为创业者日后的发展提供一定的帮助。

第三段：“基础理念求变、坚持解决问题的零散化”

当一个项目出现瓶颈或者出现问题时，不要放弃，要追求“即时性解决”，也就是零散问题的解决，这样会让整个项目更具体、更可行。在创业过程中可能会会有各种严峻的挑战，创业者需要对基础理念不断进行创新和变革，以适应快速的市场需求变化。

第四段：“心态积极正向，面对风险保持任性与勇气”

除了专业技能、市场认知以及执行力之外，创业者必须拥有积极向上的心态。创业之路是非常复杂和充满挑战的，可能会经历落水、打骨折、坐监的过程，所以必须要有一颗正向的心态。同时创业者也要拥有承担压力的能力，面对困难时要勇于承担风险，保持任性与勇气，面对各种挫折要保持必胜的信念。

第五段：“面向未来、把握先机、持续创新”

在创业之路上，大学生创业者必须不断面向未来，应该紧随市场发展趋势，做到洞察未来走向，把握市场机遇。此外，持续创新也是创业者必须具备的品质，日新月异的市场需求需要创业者有不断创新的能力，以旧换新，开拓新的商业领域。

总之，四川大学生创业需要坚持的核心品质包括：找到行业定位、拥有专业素养、交际能力强、基础理念求变、积极面对挑战、持续创新、勇于承担压力，对视为重大挑战的困难持续进行应对、成为行业的先锋。只有这些，大学生创业者才能从容应对竞争激烈和快速变化的市场需求，拥有持续追求创新的激情和勇气。希望四川大学生能越来越多的投身创业大军，共同构建更加繁荣的社会大家园。

**大学生创业心得体会篇四**

为推动大学生创业教育，去年12月，湖北省大学生创新创业俱乐部成立。近日，该俱乐部在光谷举行了“迈向成功——我的创业之路”主题沙龙，“过来人”的创业经历，令在场大学生们颇受鼓舞。

找最擅长的尽量折腾。

朱学宝，武汉超级玩家网络科技有限公司ceo，在“20\_中国大学创业富豪榜”中，他以当年财富1000万元名列第53位。“玩游戏也能玩成千万富翁”，是已过而立之年的朱学宝的创业经历。

谈起大学生创业，朱学宝直言，要找到自己擅长并且喜欢的方向尽量折腾，“大学生有的是时间成本，吃再多苦也不会觉得苦。”他回忆说，大三时5人核心团队，4人先后退出，他一人坚守，每天就睡三四个小时，坚持了一年。

朱学宝说，创业的过程中他做了无数的蠢事，吃了无数的傻亏，他也曾迷茫、不知所措觉得无路可走。没钱、没人脉、没经验的他渐渐想通了：既然别人有亏给我吃，那就是我的本钱了，吃了亏可以换回机会，人最怕的就是没有机会。

就算摆摊也要有花样。

付文杰，武汉科技大学金属材料工程专业08级本科生，今年6月即将大学毕业。20\_年，他入选中国大学生年度人物200强。如今的他，是时代俊杰股份有限公司的法人代表，拥有尚山石商贸公司、枫叶酒店、元亨酒楼、情雨茶餐厅等5家公司，年销售收入8000万元。

大一时，一个偶然的机会，付文杰接触到了盆景，这成为他的第一次创业。之后，他做过服装、开过餐馆……尝试不下100个创业项目，最终找到了属于自己的模式。创业无疑是要吃苦的，为了见一个人、了解一个项目，付文杰跑遍了大半个中国，他睡30元一天的旅馆，在广州还曾露宿街头。

创业路不好走，付文杰靠着梦想坚守。“我学的是金属材料工程专业，我的愿望是将来拥有自己的钢铁研究院，提高我国钢铁冶炼技术。实现愿望的第一步，就是积累资金。创业，对一个寒门子弟来说，就成了积累资金的最好途径。”

大学生创业，除了要吃苦、坚守外，他还提到了“创新”，“你做的事一定要和别人不一样，哪怕摆个地摊也要摆出花样!只有这样你才能胜出。”

长期合作靠的是诚信。

28岁的李宇迪，毕业于华中科技大学文华学院电子信息专业。大四时，他和同学创办了武汉迪奥尔照明有限责任公司，专业从事荧光灯具及led灯具的研发和制造。李宇迪从小就喜欢动手搞研究，家里的电视机、收音机，都被他拆了个遍。大学期间，他发明的“高性能低畸变电子整流器”获得了国家专利。

大学毕业前夕，李宇迪有三条路可以选择：100万转让专利、加盟名企、自主创业。最终他选择了最为艰辛的创业。“那时，我大江南北地到处跑。也不记得吃了多少闭门羹，多少天住着30元不到的旅馆，多少个夜晚在火车里铺上报纸靠着就睡下，成天厚着脸皮在市场里到处转，挨家挨户拜访。功夫不负有心人，我拿到了第一个出口订单。”

这笔订单就快完工了，李宇迪发现有一半的产品不合格!原来是一个元器件质量出了问题，当时离交货期仅剩下一天了。几经斗争，李宇迪向出口商说明情况，并赔偿了违约金。此时李宇迪已是山穷水尽。

结果过了一段时间，那个出口商竟然主动联系李宇迪，给了他一个订单，“你做事讲诚信，跟你合作，我相信!”回顾这一幕时，李宇迪的声音是颤抖的。

**大学生创业心得体会篇五**

我国正处在一个伟大的变革的时代，特别是在加入世界贸易组织协会以后，随着社会主义经济市场化和经济全球化的进一步推进，人们的生产生活方式、社会关系、价值观念乃至文明形态都在发生着日益深刻的变化，社会对人才的需求已经逐渐变化。如何培养和塑造能够适应这种变化并在社会变化中有所作为的人才，是当代中国高等教育改革与发展面临的重要课题。高等学校要担负起全面推进素质教育，培养高素质的创新型人才的历史使命。

创业精神是一种理念,这种理念贯穿于高等学校的课堂教学和课外活动之中,培养学生的创新意识、创造精神和创业能力,使学生毕业后大胆走向社会、自主创业。开展大学生创业教育,包括课程设置、实践活动、教学体制改革、教育评价模式的改革等。但不外乎一方面是创业思想教育,另一方面是创业技能教育。创业思想教育是创业技能教育的基础,创业思想教育包括创业意识的培养、创业动机的确立和创业心理品质的养成,目的是为了让受教育者形成正确的创业思想。开展创业思想教育,关键一点就是创业意识的培养,使学生变被动接受就业指导为教会学生主动或自主创业。既要鼓励学生敢于在新兴的领域和行业去艰苦创业,也要支持学生敢于自主创业,学会自我发展,培养学生具有创业的胆量、勇气和开拓创新精神。

人才的培养受社会的经济、政治、文化的制约，在计划经济体制下，形成的“国家下达统一招生计划、统一考试招收学生、国家包上学国家包分配”的高等教育体制，大学生毕业时由国家下达统一的指令性分配计划，由各级人事部门和高校计划把毕业生分配到各用人单位，全部毕业生都有工作单位，这使毕业生和用人单位都处于被动地位，而且养成了学校到学生对国家管理机构的依附心理，随着我国社会主义市场化，逐步形成了“供需见面，双向选择”的就业模式，这种新的就业模式，使毕业生和用人单位从被服从的地位，变为就业市场中两个平等、互选的主体，双方都有自主的选择权，这就要求大学生要有更高的素质来面对选择，更强的独立创业者精神来迎接挑战。现在大学生适应社会变革所要努力培养的具有独立创业精神，其基本内涵体现在以下几方面：

2.1要有独立生存的自信心。

有学者认为，从“学会学习”、“学会生存”到“学会关心”主题的转换，意味着当代教育的一种转型。

显然，这里所谓“生存”，不是指一个人自然生命的存在与延续，而是指具有主体意识的人独立开辟生活道路、并自主创造人生价值的能力。传统人格对国家、对社会、对家庭具有较强的人身依附性，“在家靠父母、出门靠朋友”，“工作靠国家、发展靠关系”等等就是这种依附心理的体现。而现代人格强调生命独立自主，有独立面对生活，迎接挑战的勇气和信心，其中包括在不同环境中从事不同职业、遇到各种情况时人际交往能力、应对和处理问题的能力。

觉把握和促进人与自然、人与社会的和谐发展。即使是在市场经济时代，真正接受过高等教育和大学文化熏陶的人，也应当超越现实功利，树立崇高的人生目标，不仅知道“何以为生”，掌握生存的知识和技能，而且更要理解“为何而生”，认识生存的意义和价值，始终坚持真、善、美的价值原则。

具有独立创业精神的高素质人才在实际行动中体现为以下主要特征：

3.1对环境的主动适应能力。

“物竞天择，适者生存”。具有独立创业精神的现代人，必然具有较强的环境适应能力，在人与环境的互动过程中，个体能够以前瞻性的思维与眼光做出预测与判断，并及时调整自己的人生目标和行动方案，以保持与变化着的环境的协调统一，而不是消极被动地等待和忍耐。特别是在知识经济、市场经济时代，知识技术的不断更新，职业岗位的不断转换，人际关系的不断变化，使得人们几乎始终处在一个陌生的社会环境中，这就尤其需要具备良好的自我调适能力，做到“与时俱进”，无往而不胜。

3.2对文化的综合能力。

现代社会生活在最大程度上体现了文化的多元并存、传统文化与现代文化、东方文化与西方文化、主流文化与边缘文化等多种文化并存，使得许多人产生了深深的文化困惑，难以选择和研究个体的文化态度和生活方向。这种“文化不适应综合症”，会严重损害人的创造能力和生活信心。作为一个具有独立创业精神的现代人，必须有更加宽阔的文化视野和思维空间，在坚持正确的思想方向和科学的世界观、人生观、价值观的前提下，始终把实践主体(包括个体、集体、国家和民族)生存与发展的最关键问题，“以我为主”，大胆批判和选择，在此基础上，进行文化的再整合和再创造。只有这样，才能在市场化、全球化过程中辨清方向，确定目标，独立前行，开创一片新天地。

3.3为理想而奋斗的实践能力。

中国思想史上一个重要命题是“知与行”的关系问题，近代著名教育家蔡元培明确提出“好学力行”，这在今天仍具有很强的针对性。传统高等教育的主要弊病之一就是重知轻行，片面地认为学生在大学阶段的主要任务是系统掌握各学科的理论知识，因而学生缺少必要的动手操作能力的训练。

认识世界的真理性固然重要，但问题在于改造世界。没有实践，理论上的\'科学构想就难以转化成现实生产力;没有实践，人生理想和价值追求永远只能是精神的“空中花园”，难以转化成现实的文化存在。因此，实践观念的有无，实践能力的强弱，对于一个现代人事业的成败至关重要。在人们不断强调“学习、学习、再学习”的同时，也有必要强调“实践、实践、再实践”。具有独立创业精神的人，尤其需要不断提高实践能力，在实践中充分展示主体的本质力量。

国际21世纪教育委员会在《教育财富蕴藏其中》的报告中认为：“教育应该促进每个人的全面发展，即身心、智力、敏感性、审美意识、个人责任感、精神价值等方面的发展，使青年学生通过大学教育能够形成独立自主、富有批判精神的思想意识，以及培养自己的判断能力，以便由他自己确定在人生的各种不同的情况下他认为该做的事。”要实现这一教育目标，在大学教育中必须做到以下几点：

4.1坚持知识、能力、素质的辩证统一。

要培养具有独立创业者精神的新型人才，必须坚持知识、能力、素质的辩证统一。知识是能力和素质的载体，包括科学文化知识、专业基础与专业知识、相邻学科知识，目前高等学校对相邻学科知识重视不够，要区分不同科类，加强这方面的教学工作。

能力是在掌握了一定知识基础上经过培养和实践锻炼而形成的，丰富的知识可以促进能力的增强，强的能力可以促进知识的获取，能力主要包括获取知识的能力、运用知识的能力、创新能力，其中创新能力的培养是高等学校的薄弱环节。素质是指人在先天生理基础上，受后天环境教育影响，通过个体自身的认识和社会实践，养成的比较稳定的身心发展的基本品质，高的素质可以使知识和能力更好地发挥作用，促进知识和能力进一步扩展和增强。坚持知识、能力、素质的辩证统一，注重素质教育，重视创新能力的培养，才能适应21世纪经济社会发展对人才的需要。

4.2突出创新能力的培养。

高等学校实施的素质教育的重点是培养创新人才和为经济社会服务。而对学生创新能力的培养是当前大多数高等学校的薄弱环节。因此，在深化教学改革中，必须突出对学生创新能力的培养。要尊重学生的个性发展，爱护和培养学生的好奇心、求知欲，帮助学生自主学习，独立思考，保护学生的探索精神、创新思维，营造崇尚真知，追求真理的氛围，为学生的禀赋和潜能的充分开发创造一种宽松的环境。要让学生感受、理解知识产生和发展的过程，培养学生的科学精神和创新思维。

4.3努力提高学生的实践能力。

理论与实践的脱节，造成学生的动手能力不强是当前高等教育工作中亟待解决的一个重要问题。在高等教育中，要充分认识到学生是主体，要转变长期以来形成的由教师单向传授知识，以考试分数作为衡量教育成果的唯一标准，以及过于呆板的教育制度。创立、创建学生能进行综合动手试验的外部环境，鼓励学生利用课余时间参加一定的社会实践活动，增强学生对社会的了解并进而加强对社会的适应能力。

21世纪是信息的时代，要重视和加强培养学生收集处理信息的能力、获取新知识的能力、分析问题和解决问题的能力。

4.4加强学生心理素质的锻炼。

**大学生创业心得体会篇六**

近年来，创业已经成为了一个热门话题，尤其是在年轻人中更是热度不减。作为中国西南地区一所顶尖大学，四川大学的学生们也积极参与创业。在创业的过程中，他们获得了许多经验和心得，接下来我们就来听听他们的故事。

第一段：从学生到创业者的转变。

在四川大学这个优秀的学府，不少学生在专业学习结束后，选择了为自己的创业梦想努力。如今，他们已经成为了真正的创业者。他们拥有着自己的团队，自己的产品和服务，自己的市场和客户。这个转变不仅需要勇气，还需要学生自己担负起创业的每一项责任。

第二段：创业需要的能力。

创业需要的不仅仅是创新，还要有实际能力来让这个创新有所发挥。在四川大学的创业团队中，有的同学的专业和创业方向可能存在一定的差异，因此，要想顺利创业，他们不仅要有非常扎实的专业知识，还需要熟练掌握相关技能，如营销，财务和管理等多方面的能力。不论是数字营销，筹资计划还是流程规范化管理能力都在这些同学身上得到了彰显。

第三段：创业的“得失”

创业的过程十分艰辛，因为大多数创业者的成功道路充满了挑战和磨难，并且这种得失往往不是简单的商业损益。在四川大学的创业故事中，也存在着许多的“得失”。进入市场虽展现的前景十分美好，但是前期的投入是高昂的，甚至需要花费很长时间进行了解利益的平衡。有时候甚至投入十分巨大，然而结果却并不如预期。这样的风险要想承受，需要创业者有足够的心理准备。

四川大学的学生创业具备很多的优势，这是一所综合性大学，要比专业学院具备更多的交叉性质。这种多方位的优势让这些学生在创业的过程中迎刃而解。例如，他们可以跨越学科界限，从不同的学科学习到对创业有用的知识。此外，四川大学的创业生态也为学生的创业运动提供了很高的支持，从提供深科技创新孵化器等硬性资源到有推荐机制，让四川大学学生创业更能够得到他们所需的资金和资源，汇入内部其他创业者的圈子中更能够互相帮助。

第五段：总结。

四川大学的学生创业，既有艰辛，又有乐趣。他们在创新的过程中获得了许多经验和心得，也成为了人生中的财富。通过创业，这些学生也向整个社会传递出了走出“校园”的勇气和自信。我们相信，随着时间的推移，在四川大学这个优秀的平台上，会有越来越多的学生愿意踏出自己的创业之路，用理念与行动来推动社会的进步。

**大学生创业心得体会篇七**

第一段：创业助教的背景和意义（200字）。

大学生创业助教是一个注重实践与理论结合的平台，旨在培养学生的创新意识、实践能力和创业精神。作为一种新兴的大学生活动，创业助教可以为大学生提供丰富的经验和知识，帮助他们更好地准备未来职业生涯和创业项目。作为一个已经参与创业助教活动的学生，我深深体会到了这种活动的意义和影响力，并从中获得了许多宝贵的经验和体会。

第二段：创业助教所提供的经验和技能（200字）。

作为一名创业助教，我有机会参与各类创业项目的筹划和管理。这让我了解到了创业过程中所需具备的技能和知识，如市场调研、商业模式设计、项目管理等。同时，我还学习到了如何与团队成员沟通合作，并且在项目推进过程中培养了解决问题的能力。创业助教的经验使我在实践中更加深入地理解了创业的挑战和机遇，提高了我的创业能力。

第三段：创业助教的自我成长和收获（200字）。

通过参与创业助教活动，我不仅获得了创业所需的专业知识和技能，更重要的是对个人发展产生了积极的影响。首先，创业助教活动极大地锻炼了我的领导能力和团队合作精神，使我成为一个更成熟和自信的人。其次，创业助教让我接触到了真实的商业世界，加深了对创业的认知和理解。最重要的是，创业助教活动让我认识到了自己的兴趣和潜力，激发了我的创业精神和创新意识。

第四段：创业助教的价值和社会影响（200字）。

创业助教活动不仅对个人发展有着积极的影响，更具有重要的社会意义和价值。首先，创业助教可以培养大学生的创新能力和创业精神，为社会培养更多的创业人才。其次，创业助教活动可以促进学校与企业的合作，增强学校与社会之间的联系与交流。最重要的是，创业助教可以推动科技创新和社会发展，为社会创造更多的价值和就业机会。

第五段：对创业助教活动的展望和自我规划（200字）。

参与创业助教活动让我对自己的职业规划产生了新的思考。我意识到创业助教活动为我提供了一个锻炼和展示自己能力的平台，同时也让我看到了创业的机遇和挑战。我希望继续参与创业助教活动，并且在实践中不断提高自己的创业能力和专业素养。将来，我希望能够将创业助教的经验和知识应用到实际的创业项目中，为社会创造更多的价值。

通过上述五段式的文章，我阐述了大学生创业助教的背景和意义，介绍了创业助教所提供的经验和技能，分享了我在创业助教活动中的成长和收获，强调了创业助教活动的价值和社会影响，并对未来的发展进行了展望和规划。通过这篇文章，我希望能够进一步宣传和推广大学生创业助教活动，让更多的大学生有机会参与其中，提高自己的创业能力和综合素质。

**大学生创业心得体会篇八**

正式做企业形态的创业已有一年多了，虽然还是入门级创业者，但在这期间我经历了许多，学习了许多，也感悟了许多。在这里我想和大家简单分享几点。

第一点就是执行力，创业有许多种类型，什么资源型，知识科技型，吃苦型等等……但你无论选择了什么类型，执行力都是最重要的，简单的说，就是想到就去做，无论多大艰难，认准了就开始干起来，不要像一个笑话中说的：“晚上一群人多么雄心勃勃的谈论一个个多好的项目，勾画多么美好的未来，第二天早上依旧按时上班或上学。”空想都是虚的，真真正正的干起来才干有所发展;有人会说创业是个大事情，需要仔细考虑，再三推敲，做具体的长期短期规划，对此，我个人并不认同。

这也是我想和大家分享的第二点：再好的计划也赶不上变化，在此刻信息网络高度发达的时代，任何商机都会稍纵即逝，就看谁能先把握住，当然我并不是说完全不需要计划，只是以我们此刻入门级的创业水平，再好的创业计划实施的时候，也会呈现各种各样的问题，更何况不同的团队在执行相同的计划时所取得的成绩可以是天差地别的，就如二流的项目在一流的团队中可以做成一流的企业，但一流的项目由二流的团队来执行，可能只能做到三流的企业。所以与其花大量时间在斟酌选择计划上，不如动手干起来，组织人手，完善团队，通过实践，发明问题，解决问题。

我想和大家分享的第三点在于设计商业模式上，众所周知，一个正确的商业模式，是企业生存的根本，好的商业模式，能给企业带来源源不断的利润，但并不是只要理论上行的通的商业模式，操作起来就一定能成功，其中涉及到的很多要害点，不同的团队掌握的渠道解决方式都会有所不同，所以在创业之初，所掌握渠道资源，人力资源相对匮乏的情况下，最好选择相对简单的商业模式，特殊是对于精力有限的在校学生。我个人从事的商业模式看似非常简单，但即便如此，在执行的时候仍是艰难重重，会呈现各种意想不到的问题。

开始真正创业干起来了，所需要做到的就是吃苦了，这是我分享的第四点，不论什么行业，创业者的付出必定比一般从业者高许多.就拿工作时间上看，创业者是没有下班时间的，每周工作时间都要高于100小时，特殊是在起步的创业阶段，像我做的这个项目，需要奔走于江宁城中仙林浦口，时常早上8点出门，晚上10点才干回来，回来还有工作要做，直到凌晨才干歇息。还有就是创业者的状态，必须永恒保持向前的冲劲，一旦领头者有所歇息，合作伙伴或员工自然没有了精神上的动力，企业就会停滞不前，被虎视眈眈的竞争对手轻易超越。

第五点我想谈谈创业成功与失败，其实真正创业过或者做过项目的朋友应该能体会到，成功不是某一天就突然达到的，同样失败也不是某一个重大失误就万劫不复。在做企业的过程中，天天每个阶段都会有许多成功与失败，有时候大家晚上坐在一起分享一个阶段的胜利喜悦时，一个电话打来，某个环节出了问题或又遇到新的艰难，这种上天入地的事时有发生，其实失败挫折并没有什么，只要能在第一时间去冷静面对并解决，并不会对企业发展造成负面影响。反而企业面对危机的处理能力会有明显提高。

最后我想说的是，多多关注行业动态，能够分析政策，是创业者，企业家的必修课，刚创业，不要抱着改变世界改变行业的心态去做，初创企业规模小，意味着灵便好转向，创业初期，活者才是最重要的，要去不断完善企业，以适应环境。冯仑是以蹲着的心态形容民营企业家的，更何况是初创小企业。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印。

**大学生创业心得体会篇九**

作为四川大学的一名学生，我深深地知道，在这个时代，创新和创业是无处不在的。因此，我也决定加入这个浩劫中，试图在大学生创业中找到我的归宿。在这个过程中，我学到了许多东西，这些经验和领悟不仅启发了我，而且激励了我继续前进。现在，我想和你分享一下我的创业心得和体会。

第一段：积极向上。

最重要的是，要有积极向上的精神。创业是一条充满荆棘的道路，充满了压力和挑战。毫无疑问，成功是很难的。因此，坚定的信念和积极向上的心态是成功必不可少的条件。当我们创业时，我们必须敏锐地意识到这一点，并不断激励自己。例如，我会从自己的失败中汲取经验和教训。我认为这是走向成功的强烈动力。

第二段：切实保持兴趣。

切实保持兴趣也很重要。我们不能遗忘“热爱”这个词。当我们开始创业时，我们必须保持对自己所做的事情的热情，并尽可能保持对自己所追求的事情的兴趣。例如，当我在大学二年级时，我成立了一个名为“爱咖啡”的创业公司。我一直对咖啡有着浓厚的兴趣，这是我决定创业的最初因素。因此，我可以专心致志地工作，把我的工作当作爱好来对待。

第三段：超出比你更优秀的人，做有意义的事情。

超越比你更优秀的人，并做有意义的事情。这是使我们在创业道路上取得成功的必备条件。当我们创业时，我们必须以挑战比我们优秀的人为己任。这可以促使我们不断努力进取，总是比别人更好，一步步实现更高的成就。为了在创业中追求我们的理想，我们还必须确保我们正在做一些有意义的事情，不能只是为了钱而做这件事。我们不能忘记创意和创新的宗旨，不能止步于短时的赚钱计划，而是要长期着眼于未来的发展。

第四段：寻找合适的人才。

寻找合适的人才是创业的关键要素之一。在选择人才方面，重要的是要看清楚每个人的特点和能力。我们必须以理性来估计每个人的利弊得失，看看他们适不适合在我们的公司工作。此外，我们还需要为员工建立一个良好的工作环境。更好地理解和帮助员工，为他们提供合理的福利和支持，确保员工具有正确的心态和动力。

第五段：坚决的决心和准备。

最后，必须坚决决心和准备。我们不能总是让自己逃脱挑战，任由自己墨迹并耽误时间。我们必须敢于冒险，敢于应对挑战，并始终保持准备好化解突发事件的状态。当我创业时，我意识到每次失败都是一个学习机会，其中包含成功的秘诀。当事情不如我所愿时，我决定以积极的态度来看待事情，不断改进我的方法，取得更好的成就。

总结：

总体来说，在大学生创业时，成功的秘诀是勇于冒险和挑战，并价值观和稳定的思考。我们必须做到真正地对我们的工作感兴趣，寻求优秀的人才和牢固的团队，不断超越测试自己的极限，永不退缩。只有坚定地跟随自己的目标，追求创意和创新，我们才能在这条刺激的道路上走得更远。

**大学生创业心得体会篇十**

如果想创业想好下面几个方面。

1、是否有资源，这决定你是不是能在前期活下来。

2、市场是否有需求，这决定你盘子有多大。如果创业初期就需要去教育市场和用户，需要投入的东西太多。

3、是否有钱，能不能熬过去最开始的积累阶段，也就是积累用户，口碑，市场的阶段。如果这东西一直不赚钱，你能不能养活自己和团队。

4、定位，现在创业需要做的事情，说白就不会是大而广的事情，是需要你去做小而精的东西，因为这个市场太细分，你足够专注，就有特色，而且小市场受到的巨头压力会相对于小一点。

5、团队，一个人做不了太多事情，精力有限，所以你的团队必须打造起来，有一个靠谱的团队，即使创业失败，也可以带着团队去其他公司。

然后我觉得创业要有几个要素；

1、创业的资本。

创业的资本是你创业的开端，资本不单单指资金，还包括你的人脉资源。创业首先的根据自己的实际情况出发，启动的资金的多少也在一定程度上决定了你的起点。而人脉则决定了你能走多远，也决定了你创业的的方向。

2、行业的选择。

有理想、有抱负、能坚持，这一切都是一个优秀创业者的素质，也有很多人喜欢用“不撞南墙不会头”来彰显自己的决心，但却忽略自己选择的方向路线是否正确。如果方向选错了，你做得越对死得越快。又能力有肯吃苦的人，这个世界绝不缺少，更难能可贵的是他们对待事物的眼光，能否从万事万物中发现商机。

3、竞争运营。

在确定方向之后，一旦进入了行业也就意味着竞争的开始，创业者光有激情和创新是不够的它需要很好的体系、制度、团队以及良好的盈利模式。大势好未必你好，大势不好未必你不好。同时，在面临剧烈的竞争中，碰到一个强大的对手，不是挑战，而是去弥补它。

小企业有大的胸怀，大企业要讲细节的东西。所有的创业者应该多花点时间，去学习别人是怎么失败的。80年代的人要跟未来竞争。

1）竞争更多是为了提升自我。

2）竞争者和合作伙伴是相互的。

在竞争中，把敌人置于死地的方式是不可取的，商场不同于战场，战场敌人死了，你会继续活下去，但是商场上，敌人死了，你也未必能活下去。创业的时候想要成功是不容易的，创业者需要具备一定的基本条件，这样在创业的时候才能不断提升自我。

**大学生创业心得体会篇十一**

第一段：引言（250字）。

大学生创业助教项目是近年来受到广泛关注和支持的一个创新教育项目。作为当代大学生，在校园里充满了各种机会和挑战。而创业助教项目正是为了让大学生更好地探索自己的兴趣和潜能，提供了一个创新的平台。在参与创业助教的过程中，我学到了很多宝贵的经验和体会。本文将分享我身为一名大学生创业助教的心得体会。

第二段：专业能力提升（250字）。

作为一名大学生创业助教，首先我要提到的是我在专业能力方面的提升。在学校里，我们通过参与创业助教项目，有机会接触到创新的思维方式和商业模式。我们和导师一起探索市场需求、制定商业计划、设计产品，不仅在学业上有所提高，也锻炼了自己的团队合作能力和解决问题的能力。通过亲身实践，我更加深刻地认识到了创业的艰辛和挑战，同时也增加了自信，为将来步入职场做好了准备。

第三段：人际交往与团队合作（250字）。

在大学生创业助教项目中，我们不仅要和导师合作，还需要和其他团队成员密切协作。人际交往和团队合作是大学生创业中非常重要的一部分。在项目中，我学会了倾听、尊重他人的观点，学会了如何与团队成员有效地沟通和协调。每个人都有不同的思维和个性，要做到有效合作，必须要考虑到每个人的意见，并找到一个共同的目标。通过这样的团队合作，我不仅提升了自己的人际交往能力，也得到了很多宝贵的友谊。

第四段：创业思维的培养（250字）。

大学生创业助教项目不仅让我们提高了专业能力，更重要的是培养了我们的创业思维。创业需要创新思维，要不断寻找问题和机会，找到创新的方法来解决问题。在项目中，我们需要大胆地提出自己的观点和想法，敢于尝试新的方式和方法。通过这样的锻炼，我意识到创新和冒险是成功的关键，凡事总要勇于尝试，才能取得更好的结果。这样的思维方式不仅对创业有益，也对我们以后的学习和生活有很大的帮助。

第五段：对未来的启示（200字）。

大学生创业助教项目是我大学生涯中的一次宝贵经历，也是对未来职业发展的一次启示。通过这个项目，我了解到创业的机会和挑战，并从中汲取到了很多经验和教训。无论将来是走职场还是创业的道路，我相信这些经验都会成为我宝贵的财富。创业助教项目不仅培养了我们的专业能力和创新思维，更重要的是让我们了解到了自己的潜能和能力，在未来的人生道路上更加明确了自己的方向和目标。感谢大学生创业助教项目，让我从中受益匪浅。

**大学生创业心得体会篇十二**

四川大学实践及国际课程周期间，在教务处科技园和高新区创业技术服务中心的共同努力下，我校成功的开展了三期[大学生创新创业讲座]。三个半天这个课就结束了，但是留给我的不是结束，而是开始！

在高中和高中以前，的确只能用一句话来形容那时眼界的闭塞：一心只读圣贤书，两耳不闻窗外事。来到大学，虽然没有我憧憬的那么美好，但还是让我学到了不少书本上学不到的东西，眼界开阔了不少。这个课让我知道什么是创业?为什么要创业?怎么创业?他们改变了以前我对创业狭隘的理解――只要有激情就可以创业。

\_\_部长是个善于助人的人，他帮助过很多人创业，并取得了很多优秀成果，让一批批年轻人实现了自己的梦想。虽然他没有自己的公司，但是他同样取得了成功。他说：创业就是一个团队把一个好的想法变成现实，创业就是一种极具挑战性的社会活动，创业必须具备智慧和勇气，创业是一种生活方式。他简洁的四句话却并不简单，概括的说明了什么是创业，创业是需要很苛刻的条件的，不是你想你就可以，而是你能你才可以。就像高中化学书上举的一个投篮的例子：你光顾着用力投球而没有瞄准方向，球是不会投进篮筐的；你光瞄准方向而没有把握好力度，球同样进不了篮筐；惟独当你既瞄准了方向又有合适的力度，你才可以将球投进篮筐里。创业也是一样的，光有激情不够，光有好的想法不够，惟独既有激情又有想法和相关知识才可能创业成功。部长说人一辈子都在演一场戏，一场为自己演的戏。我对这句话记得非常的深刻，人一辈子真正清醒的活着究竟有几天?也许，可以用这样一个标准来衡量人生的.成与败吧：清醒的天数占得越多，这个人的人生就越有意义，越成功。因为一个人当他清晰的知道自己需要什么，自己该做什么时，我想他的效率会高出糊涂生活的人很多倍。就像一个散打运动员一样，惟独当他清晰地知道自己要打对方哪个部位的时候，他打出去的拳头才会有拥有强盛的力量。有个例子就可以充分说明这一点，就是今天分享成功创业故事的王鑫。他说他在创业的人中是个特例，因为他从小就开始玩电游，初中就因为喜爱上网，所以开始学习网页制作，然后高中的时候学习编程语言，还参加了智能机器人比赛，后来就自己开始编游戏程序了，在这方面也累积了实战经验，最后成功创立了莱利克斯软件公司。纵观他创业前的历程，他几乎都在朝着一个方向努力，虽然他很年轻，但没有经过什么失败就创业成功了。为什么说爱好是最好的老师呢，这正说明了这个道理。所以，作为大学生的我们不要在人群中失去自我，每个人都是独一无二的，做一个清醒的大学生，有自己独立的思量，有自己独特的见解，这样你的人生才会清醒的更多，糊涂的更少，这样成功才不会像别人说的那样难。

我们不能延长生命的长度，但我们可以改变生命的深度和广度。陈果累说。他告诉我们的是为什么要创业：因为人的一生长度是延长不了的，那么想要成功，只能加深深度和扩大广度。创业就是能够改变深度和广度的路径之一。也许一个人碌碌无为过一辈子，而创业能使人生价值的升华，能带给社会很多有价值的东西。人，能够到世界上来走一遭，那是多么幸运的事情呀，假如就这样浪费掉了，多惋惜呀，拥有生命却没有拥有它本该有的活力的出色，真的很惋惜。这是把上天的好心当成驴肝肺了。就好比你盛情邀请一位朋友去旅行，但是他却在途中蒙上了自己的双眼，没有欣赏到半点旅途中的美景，我想你的心情也很糟糕吧。

学会用正确的方法去试错。刘总说。每个人生下来都是个白痴，所以不需要胆怯失败，因为即使你胆怯，第一次尝试的依然很有可能会失败，第一次就成功的能有几个?失败是可以的，但是我们不能盲目的尝试失败，这样会消耗很多精力物力和财力，最后还是毫无意义，而是要学会用正确的方法去试错。即使错了，那也是有意义的错。惟独这样，才会在失败中成长，否则只会在失败的路上越走越远。

要学会和别人的优点相处，而不是与别人的缺点相处。曹老师如是说。突然间恍然大悟，换一个角度生活竟能如此这般美好。每个人都是不完美的，每个人都是一个矛盾体，为什么生活中我们会抱怨别人这抱怨别人那?为什么和别人相处很不愉快?而有的人为什么生活的那么幸福和快乐?因为幸福和快乐的人选择和别人的优点相处，而不是缺点。学会和别人的优点相处，是一个优循环。经常与别人的优点相处，你会被这种优点所感染，久而久之，这种优点也会在你的身上扎根，你会越来越优秀，这就是俗话说的：近朱者赤，近墨者黑。相反，假如你总是和别人的缺点相处，你就会潜移默化的被那些缺点所俘获，变成它们的奴隶，最后越来越压抑，直至自己的生命的活力被消磨掉。

**大学生创业心得体会篇十三**

创业是一项充满挑战的事业，一个具有创业愿望的大学生能否最终走上创业之路，与他是否相信自己可以在激烈的挑战和竞争中胜出有着直接的关系。实践创业是大学生通过发现和识别商业机会，组织各种资源提供产品和服务，以创造价值的过程。实践创业活动的主体是大学生，客体是商业机会和各种为达到目的而需要和可以得到的资源。

我认为以下几方面对大学生创业会产生一些影响。

在一个好的创业氛围中，能够激发我们对于创业的激情和热情。并且，在这样的氛围下，一些社会的优势资源都会引导到创业方面，比如优秀的企业家以及政府，这对于我们大学生创业来说是至关重要的。

一个城市的文化对于创业是非常重要的，最成功的公司最终都是要企业文化取胜的，同样的，城市文化也是如此。就像上海的文化是白领的文化，所以有人说上海比较难产生“马云”。而目前，创业分为比较好的城市有杭州，这很大程度上就是受到了城市文化的影响，就像杭州的一句口号“创业在杭州”。当然，这个文化的产生、积淀和影响社会，是靠这个城市的人们共同努力的。

这主要是向一些优秀的企业家们取经，企业家都有成功创业经历，他们这些经历和经验对于现在正在创业的人来说，都是一笔宝贵的社会财富，那么将这些财富让更多的人接受，这是一个具有创业文化的城市必须大力提倡和推广的。

政府在各方面对于创业项目和创业者们提供相当多的帮助，比如在资金、人力、场地方面，发挥政府的特有优势，为创业提供更好的平台。同时能够吸引更多的本地和外地的创业者创业，实现一个良性的循环。

创业意识和创业素质的教育也比较重要，这就需要教育机构和社会媒体的共同努力，让更多的人追求创业，并且具备较好的创业素质，提高创业成功率。

**大学生创业心得体会篇十四**

大学生创业助教作为大学生创业的一种新型形式，为大学生提供了展示创新思维和实践能力的平台。作为一名大学生创业助教，我有幸参与了这一活动，并从中获得了许多宝贵的经验和体会。在此，我将分享我在大学生创业助教中的心得体会。

第二段：了解项目。

在大学生创业助教中，了解项目是至关重要的。作为一个助教，我们首先要对创业项目进行全面的了解和研究。了解创业项目的创新点、商业模式、市场前景等，能够帮助我们更好地理解项目的核心价值和发展潜力。只有深入了解项目，我们才能在辅导和宣传中更具说服力，为项目的成功发展提供有力支持。

第三段：提供指导。

大学生创业助教的重要职责之一是给予创业团队指导。在大学生创业助教的过程中，我发现给予指导并非简单地传授理论知识或提供方案建议，更重要的是了解团队中每个成员的特点和需求，根据他们的实际情况提供有针对性的支持。有时候，我们可能需要担任咨询师的角色，倾听和理解创业团队的问题和困惑，并通过引导和激发创新思维帮助他们解决问题。通过给予指导，我们能够帮助创业团队更好地规划和实施创业项目，提高项目的成功率。

第四段：加强协作。

大学生创业助教的工作离不开与创业团队的协作。在创业助教的过程中，我们需要与团队成员密切配合，协同工作，达成共识，提高工作效率。通过和团队成员的沟通和协作，我们能够更好地了解团队的需求和意见，并及时解决问题。而且，良好的协作能够促进团队氛围的积极向上，凝聚团队的力量，使整个创业过程更加顺利。

第五段：总结与展望。

通过参与大学生创业助教，我不仅学到了很多专业知识和技能，也增强了自己的创业意识和创新能力。通过与创业团队的互动和交流，我发现团队合作的重要性，同时也认识到了创业中的挑战和机遇。未来，我将继续努力提高自己的能力，为大学生创业助教活动做出更大的贡献，同时也希望能够将自己所学所得与更多的人分享，为推动大学生创业发展贡献一份力量。

总结以上，大学生创业助教是一个宝贵的机会，让大学生能够在实践中学习和成长。通过了解项目、提供指导、加强协作等方式，我们可以在创业助教中积累经验，提高能力，同时也为创业团队提供有力支持，帮助他们取得成功。无论是对于个人还是团队来说，这都是一段宝贵而难忘的经历。

**大学生创业心得体会篇十五**

俞敏洪老师曾说过这样一段话：人的一生是奋斗的一生，但是有的人一生过得很伟大，有的人一生过得很琐碎。如果我们有一个伟大的理想，有一颗善良的心，我们一定能把很多琐碎的日子堆砌起来，变成一个伟大的生命。但是如果你每天庸庸碌碌，没有理想，从此停止进步，那未来你一辈子的日子堆积起来将永远是一堆琐碎。

我也不愿自己的一生碌碌无为，得过且过。天上不会白白掉下馅饼让我们去捡，一切都得靠我们自己去争取去努力去奋斗。那么，还未进入社会，尚在校园学习生活的已经大二的我们能做些什么呢?伟大的理想和一颗善良的心，在就业创业这一块，也就相当于正确的人生观、价值观、职业观。

三百六十五行，行行出状元。职业没有好坏、高低、贵贱之分，每一行都要有人去做，我们这个社会才能正常运转。我们在选择自己未来的发展方向时，不一定要像科学家一样渊博，也不一定要像明星一样光鲜亮丽，只要那个岗位自己喜欢，适合自己做，能发挥所长，为社会献绵薄之力就可以放开胸怀去做了。有句话是这么说的：“想要爱你所做的，要先做你所爱的。”成功不一定是靠专业知识，但选择一个正确的、适合自己的职业，会让自己走对路、做对事。90年代的劳模李素丽，一名普通的公交车售票员，也在她平常的岗位上以一颗善良的心赢得了大家的尊重和赞美。当然，并不是说普普通通做人就好，而是提倡平等地看待就业岗位。有远大的理想是好的，更重要的是选择正确的适合自己的职业。若中国能多出几个像袁隆平一样伟大的科学家也是很好的。

机会永远是留给有准备的人。树立了正确的观念，我们需要做好就业创业的准备。第一步，当然是做好自己的职业生涯规划。我们大一第一学期开设了职业生涯规划课程，但当时刚进入大学，对职业生涯规划这个概念还是不怎么在意，也很懵懂。直至大二第一学期我参加了职业生涯规划大赛时，才开始真正审视自己将来的路如何走好。我从自我认知、职业分析、职业定位、计划实施、评估调整五个方面给自己做了职业生涯规划，这才让我对自己有了进一步了解，也对职业生涯规划有了初步的了解。做职业生涯规划可以让我们在将来的路上找准方向、少走弯路，不用茫然无知地不知做什么好。职业生涯规划是一个不断完善、循环递进的过程，我们应该在前进的路上继续完善规划。

做好职业生涯规划，我们确定了未来就业创业的方向，怎样去实现自己的理想呢?那便是就业技能和创业能力。学会了某个职业的技能，就不用愁找不到相应的工作了。懒人总是挨饿，要掌握职业技能，肯定得靠自己努力学习了。此外，掌握一定的就业技巧也很重要。首先要准确给自己定位，不要做那种没有任何把握的事情，找准适合自己的目标。就业就像一次考试，需要收集相关的资料，复习相关的知识，平时没有什么面试经验的临时学点面试技巧之类，做最充分的准备，具备能够达到优秀的程度，对于就业及格就游刃有余了。而创业需要资本，我们若要创业，可以从小规模做起，比如首先成立一间简单的工作室。不过，现在国家对大学生创业也有许多的优惠政策，大学生创业也不再像过去那么艰难了。但创业必须要有良好的心理素质和交际能力，还要有过硬的基本功。无论就业还是创业，选择适合自己的才是最好的。

就业也好，创业也好，要想成功，请记住这个公式：成功=理想+奋斗。

**大学生创业心得体会篇十六**

第一段：引言(文章开头，简要概述创业助理的角色和意义)。

大学生创业助理作为一种新兴的实践方式，为大学生提供了了解创业运作和实践经验的机会。作为一名大学生创业助理，我有幸参与了一家初创公司的运营和管理工作，并亲身体验到了创业的艰辛和喜悦。在这段时间里，我收获了很多宝贵的经验和体会，对创业助理的角色和意义有了更深刻的理解。

第二段：了解创业运作的全过程。

作为创业助理，我有机会近距离观察创业公司的运作过程。从最初的筹备和规划，到产品开发和市场推广，再到人员招聘和团队建设，我亲眼目睹了一个公司从无到有的全过程。这段经历不仅让我了解了创业的具体步骤和各个环节的协调配合，也让我意识到了创业者所面临的难题和压力。通过参与这个过程，我学到了很多实用的知识和技能，比如项目管理、市场分析、人际沟通等，这些都将对我的未来发展产生积极的影响。

第三段：培养团队协作和解决问题的能力。

在创业公司中，每个成员都必须与团队密切合作，共同解决问题。作为创业助理，我经常要与其他团队成员进行合作，共同制定和实施各项策略和计划。在这个过程中，我学会了如何在团队中发挥自己的作用，按照目标分工合作，并充分发挥每个人的优势。同时，也学会了如何面对和解决团队中出现的问题和矛盾。这些宝贵的经验让我更加成熟和自信，提升了我的团队协作和问题解决能力。

第四段：创业助理的贡献与价值。

作为一名创业助理，我深刻认识到自己的价值和贡献。创业公司在初创阶段常常面临人手不足、资源匮乏等问题，而我们作为创业助理就承担了很多基础性和辅助性的工作。我们除了提供勤力和创意的劳动力外，还为创业者提供了年轻的思维和与时俱进的观念，并从中获得了实践经验和创业经验。我们的工作不仅为创业公司的发展提供了帮助，也为自己的成长和未来打下了坚实的基础。

第五段：结语(总结主要观点，提出对未来的展望)。

通过这段时间的创业助理经历，我不仅获得了实践经验和知识，更加深刻地认识到创业者所面临的困难和压力。作为大学生创业助理，我们有机会与优秀的创业者共事，学习他们的思考方式和创新能力。这将对我们的未来发展产生深远的影响，无论是选择自主创业还是就业，我们都能够更加从容地迎接挑战。同时，我也深深感受到创业的艰辛和不易，对创业者们的付出表示敬意和感激。我相信，在这个大时代的浪潮下，大学生创业助理将承担更多的责任和使命，为社会发展贡献更多的力量！

**大学生创业心得体会篇十七**

早在清华上学的时候，我就很清楚自己不是一个技术人员，因为兴趣太广泛了，很难专注于某个领域作深层次的突破。我本科读的是汽车设计，研究生阶段我研究的是航空发动机，可现在做的是it。很庆幸研究生时期遇到一个开明的导师，使得我有大量的时间做自己的事情，并找到自己发展的方向。

最初创业是因为隔壁几个同学做了一个软件，想把它产品化。因为一直以来我在学校里都在折腾一些赚钱的事，所以他们觉得我会有办法打开局面。他们拿着东西来找我，说这个东西市场会很大，叫我和他们一块做。这就是我最初的创业，几年以后的今天我拥有了一家20多个人的公司，同时有着五六个合作伙伴。

刚刚创业的时候，总想着什么东西都要自己公司做下来，包括产品和市场，最好代理商能少挣钱，我们做产品的就可以实现利润最大化。后来发现这样的想法非常错误，凭借我们的时间、经验和精力，根本就没有可能搭建一个完善的销售渠道。如果不借用别人的销售平台，产品再好也不会有人知道。于是我们就需要重新给公司定位。我看过很多小公司运作的成功模式，要么就是产品自己做，渠道外包；要么就是渠道自己建，产品外包。如果你站在代理商的角度看问题，有些东西就会不言自明，他们之所以要做你的生意，帮助你卖产品，只是因为有利可图，所以应该让他们赚钱。很多专攻产品的公司选择代理商典型的做法就是：看看需要多少利润能够满足代理商，在此基础上自己是否还有盈利的空间，再决定是否合作。不过要想做到一门心思专注某一个领域不是一件很容易的事情，因为你需要对自己和公司有很清晰的认识，心甘情愿地承认在某些方面自己确实不如别人做得好，应该让别人来做。只有这样才能够做自己真正擅长的，将优势发挥到极致，从而创造良好的市场价值。我们思考了很久，最终觉得技术仍然是我们的核心竞争力，所以我们将渠道外包，给代理商让利。这一点在我看来是一个思路上很大的转变。

刚刚创业的时候，我们没有招什么新人，因为那些事情我们自己都能够做下来。后来活多起来，就找一些学生来兼职做。在当时看来这样挺好的，因为省钱。不过这种做法很有待商榷，请学生做活最头痛的就是质量保证的问题。因为学生惯常的思维是一种做题思维，清华的学生尤其喜欢做难题。老师给一道，做出来一道。至于你用什么作业本，字写得如何，都不会影响得分。这种思维运用到产品当中，你就发现完全不是产品的概念。比如作一个类似于foxmail的收发邮件的程序，在他们抓住最根本的目的——实现收发信件功能的同时，往往会忽略一些其他问题：比如界面是否友好美观，地址簿使用起来是否方便，每发出一封邮件是否能自动建立备份等等，这些看起来与邮箱收发功能并不直接关联的附加功能，却往往是产品最被客户关注的方面，因为产品的根本功能大家都做得了。而要学生改变思维方式，短时期之内挺困难的。所以我们现在找人，对学生都会比较慎重，能够让自己的人做的就不会让学生去做。

和学生局限性相似的，我觉得做技术的人也有很大局限性。做技术的人不是从纯粹的市场角度来思考一个产品。一般来说他们会精于某一方面，而且很可能数十年如一日地钟爱自己的技术，一如宠爱自己的儿子。可市场完全不是这样的概念，市场随时随刻都在变化，随时都需要吐旧纳新。如果把做技术的这种思维运用到整个公司的运营上去，你就会发现企业决策不是以盈利与否为出发点，相反掺杂了很多个人的情感因素在里面。这样直接导致的就是市场感悟能力很弱。如果死守住技术，最终会造成企业的生命就等于技术的生命，技术过时了，企业也就做死了。

所以对于这两种人：学生和技术出身的人，在做企业的时候要非常慎重汲取他们的能力和优势，有效剔除他们的思维局限。

做企业已经有一段时间了，我基本上清楚自己能够和什么样的人比较融洽地合作。合作伙伴一定是那些能够和你实现优势互补的人，而且性格上要合得来；要讲诚信和包容，因为实际操作中，很多东西不是协议能够有效约束的，最终所能依靠的就是人本身的责任感；另一点就是思维方式相似，做还是不做都能够以对方容易理解的方式表达出来，很好交流。我们现在的技术总监是我通过网上招聘找到的。他接到通知的第二天就过来和我谈，讲到技术实现的时候，就立刻给我做演示，给人的感觉非常实在。当时我的公司刚刚建立，第一个月根本发不出工资，仅仅能够为他支付房租。我将所有情况实言以告，他考虑了以后，答应了。没有很多话，就辞掉了原来非常不错的工作，而且没几天东西就做出来了。我们合作两年多，彼此之间挺愉快的。我很清楚这样的合作伙伴是我真正需要的，也是一个初创企业发展真正需要的人才。

总体来说，比起别的行业，做it的风险要大很多，因为it最主要的是人，大量高素质人才。它不同于工厂，机器设备占较大的比重，工人从事的是简单的机械活动；在这个行业里面，人是最大资本，所以要留住人，就要花一些心思使真正合适的人安心留下来。我们目前采取的方式就是建立合理的分配制度，使他们在实现市场价值的同时，实现自我。而且分配要尽量透明，让员工也好，合伙人也好，都觉得公平。这些对于初次创业的人来说挺重要。

其实在这个社会各种各样的诱惑挺多的。身处清华的时候，同学中很多人都出了国。但是我没有走，因为觉得一定要找到合适自己的位置，对我而言，最适合的就是做自己的事情。因为我非常清楚自己不是一个研究技术的人，在这上面出不了什么大的成就。以我的专业出国，除了研究自己的本专业，就是转行学计算机，还是做技术。而对于做市场和管理来说，国外的机会、资源都没有国内多，没有必要出去，所以就没走。但是当时我还需要一段时间安静思考自己的前途，这种思考最好在校园里面，所以就读了研究生。所幸学习不是很忙，容我有大量时间作各种尝试。

当初创业也是机缘巧合，入了it这一行。对我来说这也是一个比较好的切入点，因为需要的成本低，进入门槛低，只要两台电脑就能做事；而且这个行业对人的需求与我们的能力、背景非常合适。至今我仍然非常看好这个行业，虽然这几年it发展不很平稳。不过，如果我自己做投资，我不会选择做这个行业。因为这个行业的利润率并不是很高。据我了解，有些行业会比这个行业有更大空间。俗话说“商者无域”，我会时时留心为自己的将来搭建更好的基础！

现在我们的公司小，根本没有足够资源来塑造公司整体形象。不过我们仍在非常尽心地维护与老客户的关系。所以对我而言，最重要的就是积累资源，包括资金、人际关系、经验等等，以便打好基础，做自己喜欢做的事情。

人都在为寻找自己的位置，穷其一生。我也不敢说自己现在已经找到了，我还在努力。人说30而立，眼看着我马上也要30岁了，所以很有一种紧迫感，很着急。很多东西要学要做，时不我待。我没有想过要做什么中国的比尔·盖茨，只是想成为某个行业里面比较领先的一个人。内心的目标就是要有“一个领先的行业地位，当然，还有比较多的钱”。

蒋骏，北京朗通时代信息技术有限公司总经理，中国科学院工程热物理所硕士，清华大学汽车工程系学士。

**大学生创业心得体会篇十八**

近年来，随着社会发展的脚步不断加快，创业已成为大学生们追逐梦想的一种方式。作为大学生创业的一种实践形式，创业助理具有培养大学生创新创业能力的重要作用。作为一名大学生创业助理，我深刻体验到了这里的创业氛围和学到的宝贵经验，下面我将从为学生提供指导、培养团队协作能力、开拓市场、学习创业知识和发展个人能力五个方面，总结我在大学生创业助理工作中的心得体会。

首先，作为创业助理，最重要的任务之一就是为学生提供切实可行的指导。在指导学生创业过程中，我们首先要了解学生的具体想法和创业计划，分析其优势和不足，然后根据实际情况给予相应的建议。我们要注重理论与实践相结合，帮助学生理清思路，制定切实可行的创业计划。同时，我们还要积极引导学生从社会需求出发，思考自己的创业项目能够解决什么问题，具有哪些特色，这样才能增加项目的市场竞争力。

其次，创业助理工作还培养了我的团队协作能力。在创业过程中，往往需要形成一个有机的团队，充分发挥每个人的能力和特长。作为一个助理，我们需要帮助学生建立团队，指导他们进行团队建设，增进成员之间的沟通与合作。同时，我们也要学会倾听团队成员的意见，善于发现和挖掘团队成员的潜力，充分调动每个人的积极性和创造力，使团队更加协调和高效。通过这一过程，我不仅学会了如何领导和组织团队，还更加明白了团队合作的重要性，以及如何处理团队中的分歧和冲突。

其次，通过参与创业助理工作，我也学到了许多创业知识。创业涉及的知识领域较为广泛，从项目策划、市场调研到财务管理等，都是创业者需要具备的能力。作为创业助理，我们不仅要帮助学生制定创业计划，还要了解和学习相关的创业知识。在实际工作中，我积极向同事学习，参加各种创业讲座和活动，通过实践和反思不断提高自己的创业能力。这些知识的积累不仅让我能更好地指导学生，更增加了我个人发展的竞争力。

最后，参与创业助理工作也有助于培养个人的综合能力。创业助理工作需要我们具备很强的学习能力、解决问题的能力和人际交往能力。在这个过程中，我不仅要与学生、团队成员进行良好的沟通和合作，还要随时调整自己的思维方式和工作节奏，适应不同的工作环境和需求。这些经历使我逐渐变得沉稳、自信且富有责任感，也让我更加了解自己的优点和不足，促使我更加坚定地走向创业之路。

通过创业助理的工作，我从中得到了宝贵的经验和教训。创业助理不仅是大学生创业的一种实践方式，更是培养大学生创新创业能力的有效途径。通过为学生提供指导、培养团队协作能力、开拓市场、学习创业知识和发展个人能力这五个方面的实践，我深刻领悟到了自己在创业助理工作中的价值和意义。未来，我将继续努力，更加专注于创业助理工作，用实际行动为大学生创业提供更多的支持和帮助。

**大学生创业心得体会篇十九**

受全球经济危机影响，中国在20\_\_年gdp增长速度保持8%都很难了，这和国家的财富有很大关系，但是此外更重要的是，在超过10%的速度拉动下，中国每年创造出来的工作岗位，才能勉强满足数量庞大的应届毕业生的需求。低1个百分比，就会造成巨大的失业/待业人数。

20\_\_年大学生，据估计会有700万人左右。20\_\_年工作岗位，保守估计，只有150万，剩下的就是失业人数了。当然，这个数字是比较悲观的，因为从20\_\_年经济衰退的趋势来看，前景确实很悲观。

此外，20\_\_年大学生的就业形势，还要考虑到20\_\_年的失业人数。毕竟20\_\_年的金融海啸，已经让很多人失业了，加上20\_\_年没找到工作的大学生，这些人都要同20\_\_年应届毕业生去抢夺那数量不多的工作岗位。所以，现在大学生就业形势非常严峻，大学生毕业就失业的可能性很大。创业成为一个不错的选择。

大学生创业就是改变就业观念，利用现有的知识、才能和技术以自筹资金，技术入股、寻求合作等方式创立新的就业岗位。大学生创业普遍存在以下优势：文化水平较高，精力旺盛，对事物有较强的领悟力，自主学习知识的能力强.接受新鲜事物快，思维普遍活跃，运用it技术能力强，能够在互联网络上搜寻到许多信息，自信心较足，没有家庭负担，其创业很可能获得家庭或家族的支持。

但大学生创业缺乏关于创业方面的知识，而目前我国大学生创新创业教育仍然存在着很大的困难与问题。

其次,创业文化氛围不浓,大学生创业技能欠缺。据调查,78%的北京高校在校大学生有创业意愿。其中仅有42%的学生愿意接受创业课程的指导。如此低的创业率和创业成功率,在一定程度上对大学生的创业热情产生了负面影响。专家指出,虽然学生的创业教育一直都在进行,学生创业的氛围距离我们设想的还有一段距离,最终能落实到行动上的创业并不多。

第三，创业教育意识薄弱，对大学生创业教育的重要性和必要性认识不足。由于传统教育模式的影响，学生的创新意识和创业能力的养成在很大程度上受到束缚。学生缺乏独立生存的能力，学生的自主意识和创业能力比较弱，大学生对自主创业缺乏热情,对就业问题表现出“等、靠、要”的依赖情绪。

第四，缺乏相应的师资力量。授课教师大多是学术专家出身，从书本到书本，缺乏创业经历和实践能力;没有形成权威的教材体系，已经开设大学生创业教育课程的一些高校在选择教材方面也存在很大局限性。

第五，大学生普遍缺乏资金。技术、经验和能力.思想准备不足，创业风险意识不强，缺乏细致充分的调研，缺乏核心技术和优势力量，市场化经营运作经验不足，资金贷款困难重重，创业带有一点盲目性。创业项目技术含量和层次普遍不够高，“质”与“量”不并重。

因此，要想在我国发展创新创业教育，必须加强以下几个方面的工作：

首先，在高校开展创业教育,培养大学生创业意识,提高创业能力。如开设创业教育课程，内容主要包括创业理论、创业案例进行教学,同时，开展创业实训，定期举办创业计划大赛等,给大学生多提供模拟演练的机会，高校开展科研竞赛、创业交流,定期邀请一些创业成功者举办创业现身讲座,营造全社会鼓励创业、支持创业、宽容失败的良好氛围。

其次，要强化政府在高校毕业生创业工作中的责任，建立多种形式、多种渠道的资金融通体系,为大学生创业提供资金支持。

地方政府应该落实好国家鼓励毕业生自主创业的小额贷款担保、减免税费等优惠政策，完善劳动用工制度、人事制度、社会保障制度等，制定较为完善的创业帮扶措施，不断完善劳动社会保障措施，开辟“绿色通道”。要建立大学生创业专项资金，对经专家论证、项目可行、技术含量较高的大学生创业项目降低门槛，予以资金扶持。

第三，建立创业教育的实践基地,为学生提供实战场所。走校企联合的模式,高校可在企业创立学生创业实践基地,学校本身也可以利用自身的优势创办一些实体,为学生提供创业实战演习场所,提供工商、税收、信贷、项目评估审批等一门式服务,提供信息咨询、资产评估、财务顾问、产权交易等各类中介服务。同时,配备由创业成功企业家组成的创业导师,使大学生在创业过程中享受到免费的陪伴式辅导。所有服务措施都为了学生的创业活动与企业之间形成良好的互动,使学生的创业成果尽快产业化。

第四，大力加强创业教育师资培训和创业咨询师队伍建设。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找