# 学生会外联部成员个人工作总结

来源：网络 作者：雾花翩跹 更新时间：2023-12-27

*学生会外联部成员个人工作总结7篇学生会外联部成员个人工作总结要怎么写呢？总结是在某一时期、某一项目或某些工作告一段落或者全部完成后进行回顾检查、分析评价，以下是小编精心收集整理的学生会外联部成员个人工作总结，下面小编就和大家分享，来欣赏一下...*

学生会外联部成员个人工作总结7篇

学生会外联部成员个人工作总结要怎么写呢？总结是在某一时期、某一项目或某些工作告一段落或者全部完成后进行回顾检查、分析评价，以下是小编精心收集整理的学生会外联部成员个人工作总结，下面小编就和大家分享，来欣赏一下吧。

**学生会外联部成员个人工作总结精选篇1**

经济管理学院学生会外联部本着“为广大师生服务、为学院发展服务”的宗旨，以“实践自我，服务同学”为目标，以“做大做小，做精做细，认真负责，诚实守信”为工作理念积极开展工作，倡导和建立“活泼、创意，团结、浓意，交流、诚意，行动、有意”部门文化。通过一学年的努力本学院的外联工作取得了很好的成绩，为了进一步做好以后的外联工作，现将本学期的外联工作方法和心得总结如下：

一、对内工作(学校内部)

1、建立一个系统的外联部工作规章、例会制度、干事分工和培训计划为今后工作的顺利开展奠定基础;如：①完成部内分组：内务组(以学校内部事宜为重)和外联组(以学校外部事宜为重),明确分工,提高效率。②在每次例会结束之后开内部例会,外联部成员汇总信息并集体讨论工作进度、成果和近期安排。③开展部内联谊和干事培训,让其在精神面貌和能力水平上能不断提高，要使外联部每个成员时刻牢记自己是经济管理学院的一份子，有义务为经济管理学院服务，做出自己的贡献。

2、在部门内部倡导和建立“活泼、创意，团结、浓意，交流、诚意，行动、有意”部门文化，以活泼灵活的管理模式，促使部员对工作的认识、方法有所创新、有所创意，形成一个有创意的团体。部门内部及和学生会各部时刻保持团结，使学生会成为一个充满“家”的浓意的集体。对待所有人，与他人交流沟通，都拿起自己最大的诚意。对商家、老师、同学的承诺在行动时，要对学院有意义，学会奉献。

二、对外工作(社会商家)

1、外联部的工作应是长期性、持续性的。在平时就要密切注意一些与同学相关的厂商，发掘潜在的赞助商的合作意向，及时收集信息，在同学中开展调查，了解同学与商家共同需要和利益所在，以两者的结合点为出发点，做到市场调查的深入化，外联市场发展战略的科学化。

2、外联部工作是步骤化、层次化的，要以收集信息、分析信息、联系商家、与商家商讨、认真落实为步骤，一步步走、一层层做，踏踏实实走好每一步，漂漂亮亮做好每一层。⑴收集信息的方法：①“扫”学校。把太原市各大高等院校分成三大区域(山大财大区、山医太师区、中北区)每两周“考察”一次，看有什么商家在学校做活动，与这些商家联系进而促使他们在理工大做活动。②“扫”市区。把太原市分成五四大区域(柳巷区、大南门区、南内环区、学校周边区、各大写字楼区)部门分五组每月“清扫”一次。时刻把握商家的动态，充分掌握商家的信息。③“疯狂”接传单。每个外联部成员见传单必须接，回来分析传单的内容看这个商家有没有在学校做活动的意向。④广交人缘。与合作过的商家时刻联系保持良好的关系，以便促成下次合作的机会及通过他的介绍联系其他商家进而促成合作。⑤天天看广告。天天买太原晚报、山西晚报看广告，充分掌握商家信息。⑥培养“职业病”。通过平时工作中的锻炼，培养外联部每个人的工作意识，不管坐公交、逛街、看报纸都时刻想着有没有商家信息，培养自己的意识，培养“外联职业病”。⑵分析信息的方法：①以学生市场为主线进行研究，抓住商家的活动目的，进而达到互利。②注意学生的延伸市场(学生家庭市场、学校老师市场、学校周边市场等)，以此吸引商家的目光，使外联商家的范围扩大，更好的做好外联工作。⑶联系商家的方法：①电话营销。②登门拜访。

3、发展与其他高校的友好关系，大力宣传我院的活动，通过与其他高校的联系交流，把其他高校的特色引入我院，把我院的特色工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强高校间联系交流的目的。

4、对外要形成规范化、正规化、详细化且有本院特色的合作方式，在激烈竞争的“外联市场”中抢占先机，争取为学院作出更大贡献。

**学生会外联部成员个人工作总结精选篇2**

年年岁岁花相似，岁岁年年人不同。又到了一年的尽头，一切都接近了尾声，转眼间，又到了期末。外联部是一个外交流、沟通，对内互相协作的特殊的部门，也是对个人综合能力要求比较严的部门，所以在对外方面必须有自己的特点。下面，将外联部在本学期的工作总结如下：

一、外联部的活动

本学期，外联部主要活动是联系和组织我校足球爱好者组成的绑德队与电机学院杨浦校区校足球对的友谊赛。从起初的与两个队伍交流意向、联系时间场地、宣传和拍摄人员安排到后面迎接选手、关心天气及拟订计划。由于先前没有类似的经验，我们想的都不是很完整，联系保卫科和卫生室及预案都是后来再三商议讨论学习而得的。由于天气过冷及选手的准备工作做的不完整，多位选手出现抽筋现象，不过经及时医治都无大碍，更有选手忍痛继续上场，为各队荣誉而战。在比赛过程中，球受里过猛被踢出球场伤及同学，我们同学即使发现、即使送至医务室医治，最后并无大恙。总算在大家的帮助和努力之下还是安然的完成了这次邦德学院与电机学院之间的足球友谊赛。

二、与各部门的配合

外联部是个全新的部门，在工作中与其他各部建立了互相帮助、互相学习的良好的工作关系。在各个工作中，我们都积极地支持和帮助其他各部，做到待人真诚，团结互助，学习其他部门先进的工作方法，积累工作经验，积极地融入集体当中，学会从大局审视一切。

在肯定成绩的同时，我们也认识到不足，下一步我部在执行上级安排的活动的同时将定期给部员进行素质培训，加强校内，校外兄弟社团的交流，学习先进的工作经验，努力为组织尽一份责任。

最后希望整个集体彼此关心，彼此合作，这个集体才让人觉得温馨，只有这样，个人的付出才会真正充满成就感。

我部会继续与其他部门一起分享工作经验，积极锻炼自己，进一步培养综合素质。

总结这一学期的工作，外联部仍然存在许多的问题，比如由于种种原因，直到现在，外联部现在做事情的程序不是很清楚。但这只是开始，要走的路还很长，要学的东西实在是太多太多。不过我相信，在团委老师的指导下，通过大家的不懈努力，我们外联部一定会总结经验教训，随时发现问题，并正确的处理问题，成为一支招之能来，来之能战，战则必胜的队伍，让外联部的这片阳光更明媚。愚者等待机会，勇者争取机会，智者创造机会。

**学生会外联部成员个人工作总结精选篇3**

首先我要感谢护理学院健心园的老师和同学，是他们给了我这个机会，让我透过初试、复试的层层选拔，进入护理学院健心园外联部这个舞台锻炼。在外联部这一段时间里，我的确学会了很多，从当初进来的几近一无所知到此刻，我积累了许多的工作经验，但也发现了自身的一些缺陷，需要不断的改善来使自己成长。

前段时间我们的护理学院健心园举办了一系列活动，让我从最初的不明白自己该做什么到之后的用心参与，努力的为护理学院健心园工作尽自己的一份力，不仅仅学习到更好的工作经验，也充实了自己在课余的生活。但也有遗憾的，有些活动因为自己有事而不能参加，真的觉得抱歉和可惜。

外联工作是一个精细复杂的工作，应对的对象是复杂的，所作的事情是琐碎的，需要极大的耐心及极大的热诚，在外联部的我将会尽可能的发挥自身的作用与伙伴们一齐努力做到。记得出去拉外联时，我们大家各尽己力，应对赞助商我们面带微笑。但遇到的结果却有很多种。有被很客气的拒绝的、有被店主很冷淡对待的、有被说会思考等通知的。虽然没有遇到商家的个性刁难，但是还是很遗憾的，没有拉成功。在与商家商谈时觉得自己讲不到商家要的重点。发现自身的经验还不够足，做事还不够细致。觉得我们都缺少信心和经验，就应增加一些自信，要多总结失败的原因，任何时候都不放下，相信自己必须能够。告诉自己万事开头难，第一步总是艰难的，但这些都不能成为阻碍。期望吸取前面的经验，调整好心态，争取下次取得成功。

在外联我一点点的学习着，也一点点的进步着，虽然处事的经验还不是那么的丰富，思考事情的方面也不是那么的周全，但我相信随着时间的积累和不断的学习，对于今后的工作我肯定会更加的充满信心。我也会怀着用心向上的良好态度和精神一向努力工作。

**学生会外联部成员个人工作总结精选篇4**

城市商业文化传媒系学生会外联部本着“为广大师生服务、为学院发展服务”的宗旨，以“实践自我，服务同学”为目标，以“做大做小，做细作精，认真负责，诚实守信”为总做理念积极开展工作，倡导和建立“活泼、创意，团结、浓意，交流、诚意，行动、有意”部门文化。通过一个学期的努力为系科的外联部工作取得了很好的成绩，为进一步做好以后的外联工作，现将学期的外联工作方法和心得总结如下：

一、对内工作（学校内部）

1、建立一个系统的外联部工作规章、例会制度和干事分工为今后工作的顺利开展奠定基础；如：（1）完成内部分组（即策划组合后勤组，以学校内部事宜为重）和外联组（即市场组，以学校外部事宜为重），明确分工，提高效率。（2）在每次例会上部门成员汇总消息并集体讨论工作进度、成果和近期安排。（3）开展部内和部外联谊，让其在精神面貌和能林水平上不断提高，要使外联部每个成员时刻牢记自己是经管系的一份子，有义务为经管系服务，作出自己的贡献。

2、在部门内部倡导和建立“活泼、创意，团结、浓意，交流、诚意，行动、有意”部门文化，以活泼灵活的管理模式，促使部员对工作的认识、方法有所创新、有所创意，形成一个有创意的团体。部门内部及和学生会各部时刻保持团结，使学生会成为一个充满“家”的浓意的集体，对待所有人，与他人沟通交流，都那自己最大的诚意。对商家、老师、同学承诺在行动时，要对学院有意义，学会奉献。

二、对外工作（社会商家）

1、外联部的工作应该是长期性、持续性的。在平时就要密切注意和同学相关的厂商，发掘潜在的赞助商的合作意向，及时收集信息，在同学中开展调查，了解同学与商家的共同需要与利益所在，以两者的集合点为出发点，做到市场调查的深入化，外联市场发展战略的科学化。

2、外联部的工作是步骤化、层次化的。要以收集信息、分析信息、联系厂家、与商家商讨、认真落实为步骤，一步步走、一层层做，踏踏实实走好每一步，漂漂亮亮做好每一层。

（1）积极收集信息，不管坐公交车、逛街、看报纸时都要时刻想着有没有商家信息，培养自己意识；应与合作过的商家时刻保持良好的关系，以便促成下次合作的机会及通过他的介绍联系其他商家而促成合作。

（2）分析信息，以学生市场为主要进行研究，抓住商家的活动目的，继而达到互利；注意学生的延伸市场（学生家庭市场、学校老师市场、学校周边市场等），以此吸引商家的目光，使外联商家的范围扩大，更好的做好外联工作。

（3）以电话推销或登门拜访的方式联系商家。

3、发展与其他高校的友好关系，大力宣传我院的活动，通过并于其他高校的联系交流，把其他高校的特色引入我院，把我院的特色工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强高校间联系交流的目的。

4、对外要形成规范化、正规化、详细化且有本院特色的合作方式，在激烈竞争的“外联市场”中抢占先机，争取为学院作出更大贡献。

三、工作成就

自本院外联部工作以来，校院共举行了“新老生联谊”“运动会”“篮球赛”等大型活动，通过本部成员努力，本外联部共争取得到“城市一卡通”“百花车叶”“同方专转本”“中国移动”“环球雅思”“莫妮卡婚纱摄影”“紫竹园餐厅”等商家的赞助，推动以上活动的圆满举行。

四、工作展望

虽然本外联部在以往的工作中存在一些方面的不足，但总体上已基本完成本学期的工作任务，对此，我部感到自豪与荣耀。在接下来的工作中，本部依然秉承以“为广大师生服务、为学院发展服务”的宗旨，以“实践自我、服务同学”的目的，以“做大做小，做精做细，认真负责，诚实守信”的工作理念积极开展工作。戒骄戒躁，充满自信，做好工作计划，迎接下个学期的到来。

**学生会外联部成员个人工作总结精选篇5**

宠物展成功举行了，我们度过了辛苦而美好的一天。是时候来回顾和总结我的工作，只有不断回顾和审视自己的工作，才可以把工作做得更好。

商家摊位一如既往是我的工作重点，可是这次我却有新的收获，那就是帐篷。拉帐篷的过程我一直是很享受，以前拉赞助对我来说是种兴趣但更多的是责任，而这次拉帐篷的过程，一位电信的工作人员的工作作风却给我带来了太多的思考。一个经常要外出开会，晚上加班到11点的项目经理，居然每次和我谈话的时候都可以充满热情，有时我显然是打扰到她的工作，她却从不怪我，甚至会因为不能及时回复我一条短信，道歉多次。我不知道她的性格是否永远都充满热情，但这里面绝对包含高尚的职业素质。她的这一点一直深深感动着我，值得我学习。这次的10个帐篷其实对于我们来说帮助不会说太大，而我愿意花很长的时间一直在谈这个项目，是因为电信与我们都有长期合作的意向，打算在学院内长期放置一批大约20-30个的帐篷。虽然帐篷并不可以为学院解决活动资金的问题，但起码免去了四处借帐篷的烦恼。还有一个最重要的原因就是校运会很快就会到来，现在就要开始着手准备必要的物资，帐篷一直是我们的软肋，如果能在最短的时间内解决该问题，负责物资的部门就可以有更多的时间去准备活动，显然如有20-30个帐篷的支持，我们所面临的困难会大大降低。还有就是拉到一个蛋糕店的摊位，由于原来就比较熟，所以拉回来很顺利。这次的宠物嘉年华，拉近我和其他部门人员之间的关系，尤其是生活部，因为他们是管物资滴！

这次的工作中遇到的最大困难就是协议书签订的问题，由于负责人非常的繁忙，协议书一直很难找到时间签订下来，直到4月23号下午五点才正式签署了，但还是以我本人的名义签署的，因为来不及回学院盖章了，虽然已经被老师看过确认没有任何问题，但还是应该按照程序来走的。还有一个问题就是外宣组的问题，虽然我不是负责外宣的工作，但还是有义务提出建议的。我认为这次外宣的成员的.培训不足，虽然有天气等客观的原因，但从队员反馈的情况来看，语言技巧培训不足，还有心理培训方面也要纳入培训内容。如果能在面对恶劣的天气时及时更改宣传策略，效果也许会更加好。

而对于协议书或其它协议及时签署的问题，我至今还没有找到一种最佳的解决方法，毕竟我们还是处于相对被动的一方。

外联部副部长\_\_怡

20\_\_—4—30

**学生会外联部成员个人工作总结精选篇6**

今天，我很荣幸站在这里，代表西建大华清学院学生会外联部，来做一学年的工作总结，我的内心是充实、欣慰和骄傲的。

自从我第七届院学生会成立以来，外联部的工作就马不停蹄的开展起来了。很多人会认为外联的工作很神秘，因为作为组织的窗口部门，外联部有更多的机会，去接触校门以外的世界，有更多的机会与真正的社会做零距离的接触，而这正是身在大学象牙塔的我们所期待的。也有人认为外联部的工作很简单，就是拉赞助拉资源而已，没错，外联部的工作确实很简单，只不过是在周末的早上，当同宿舍的舍友还在睡懒觉的时候，自己已经洗漱完毕，准备前往某地与商家谈合作，谈发展;外联部的工作确实很简单，只不过是当别的同学在操场上挥洒汗水的时候，自己还在外面风吹日晒，并且在口干舌燥的迎来一个个白脸之后，还要强打精神，面带微笑的前往下一个目的地;外联部的工作确实很简单，只不过是在成功的做好一次外联活动后，只能短暂的兴奋一会，然后又得紧接着继续做下面的工作，因为还有很多活动在焦急的等待社会的资源。外联的工作无止境，外联的人义不容辞。

一年以来，我很高兴的看到整个外联部，这台高速运转的机器，正常有序的工作着。20\_\_至20\_\_学年度，我院学生会外联部，不论是从工作影响，还是工作业绩上来讲，都是历年来最好的。并且我们在稳中寻求突破，在巩固原有资源的基础上，积极探索新的资源，创新工作方式与内部建设。例如上半学期的校园十大歌手比赛，不管是从宣传方式，还是从宣传效果上，都与以往的有了很大的改进与突破，更可喜的是，最后的结果是三赢的，参赛选手和观众都评价此次比赛质量很高，宣传亮点颇多，赞助商家对达到的宣传效果也是认可的，最后我院学生会的活动影响也得到更一进步的深入;再例如，下半学期的第四届校园模拟招聘会，此次模拟招聘会的评委质量较第三届有了很大的提升，在面试环节方面，亮点主要有二，第一点是将无领导小组讨论环节真正的在复试阶段得以实现，第二，是新增了爱心劝募活动，真正的将模拟招聘会，将我院会的活动做到了校外，并发出倡导，那就是即将成为职场面试者的我们应具备一颗公益之心，此次第四届模拟招聘会的圆满结束，赢得了很好的口碑，取得了更广泛的影响。当然，在这一年的工作中，我们也有很多不足，例如在部门间配合上存在沟通不畅的问题，再例如在工作中，与老师的沟通还不够及时，导致了一些不必要的浪费。对于这些不足，我们都在及时的纠正和调整中。

最后着重要说的是，我院学生会外联部，一直将部内建设工作视为重中之重，因为我们始终认为，只有将部内建设做好了，这样才能取得好的成绩，成绩从来都是水到渠成的。外联部是一个团队，熟悉外联的人都知道，在外联工作中最忌讳的就是单兵作战，因为当一个人，面对困难和挫折的时候，当他意识到身后有一个这样的团队在支撑着他的时候，那种鼓舞所带给他的力量，是难以用语言表达的，我很庆幸我有这样的一个团队。外联部是一个家，家里的每名成员都在一心一意的为这个家添砖加瓦，第七届院学生会外联部，在重重高压，各种困难和挫折之下，走到了今天，无一人退部。我相信，这个家里的每一名成员，不管走到哪里，都会带着自豪与骄傲，因为他们都有这样一个家，有这样一帮兄弟姐妹。

外联部有一个七字的部训：“感恩、宽容、责任心”，记得一年前我刚进部的时候，一位学长告诉我说，这七个字如果时刻记在心中，每一年都会有不同的理解，当时的我什么都不懂，不明白这七个字的厚度，而现在的我，对这七个字的理解的确更深了一步，正是这沉甸甸的七个字，将我们外联部拧成一股绳，继而成为了院学生会中最具有战斗力的团队之一。

最后还要感谢几个人，首先是白艳老师，其实刚开始不熟悉您的时候，我和赫东一样，对您是畏惧的，后来随着在工作中的接触越来越多，我发现您原来是个亲切可爱的老师，在这里我代表外联部向您说声谢谢，感谢您一直以来对我们工作的支持和理解;其次，还要感谢赵楼，在我心里你一直是我的部长，你教会了我很多，你是我上大学以来，第一个影响我很深的人，谢谢你;最后，我要感谢外联部其他十五名成员，其实我不知道我具体教会你们什么，但是我很清楚你们教会了我什么，谢谢你们!

**学生会外联部成员个人工作总结精选篇7**

外联部在本学年完成了之前的既定目标，并在活动中达到了预期效果，在同学中也产生了不错的反响。但在活动中我们还是暴露出了不少问题，需要我们改进。为了总结经验，并加强自身建设，现对本学期部门工作做一总结。

外联部本学年组织了以下活动：“迎新”活动，旅游论坛及“双选会”活动，“寝室美化大赛”“12·9英语演讲比赛”活动，一系列新东方英语讲座，职业生涯规划讲座；并参与了其他部门组织的各项活动。现对这些活动总结如下：

一、“迎新”活动

我部门积极联系各大企业，最后，通过与康师傅主动沟通、协商争取我系所需物资，同时为康师傅赞助企业做好相关方面的宣传，使我系与赞助商的利益得到了最大保障。为旅游系20\_\_年迎新工作作好了充分的物资准备及相关工作，使得迎新工作顺利开展，给09级新生及新生家长留下了良好的印象。

二、旅游人才交流论坛及“双选会”活动

我部门为双选会做好了基础准备工作，布置双选会场地，事前做好了活动策划文书，与赞助商联通公司，积极认真洽谈合作，争取了宣传方面的相关物资，我系双选会的影响力度扩大，使之充分有效地帮助到毕业生。充分展示各企业，为旅游系应届毕业生搭建一个良好的寻找工作机会的平台。

三、寝室美化大赛

我部与负责寝室美化大赛的常规部门积极协调、沟通、合作，帮助常规部门顺利完成本次活动。并联系赞助商为本次寝室美化大赛的优胜寝室提供奖品。我部为这次活动顺利进行提供条件。充分展现同学们动手动脑的才能，使之有利于成为学习好、实践能力强的全面发展的综合性人才。

四、“12·9英语演讲比赛”活动

我部门积极联系赞助商为获奖选手提供奖品，作好会场布置，并做好后勤保障工作。为英语演讲比赛作好了充分准备，为比赛顺利进行提供了条件，将旅游系的风采再次在全院得以展现。

五、职业生涯规划讲座

大学生首先要认识到生涯规划的重要意义，职业生涯活动将伴随我们的大半生，拥有成功的职业生涯才能实现完美人生。不少大学生对职业生涯规划或冷眼相对，或茫然无以适从，或使规划流于形式，或不顾主客观条件任意随自己的兴致来“规划”，因此，我部门与商家合作，举办了这样的一次讲座，让同学们知道职业生涯规划具有特别重要的意义。

六、新东方系列英语讲座

新东方，是我系长期合作的赞助商家，在现实的学习生活中，英语是极其重要的。我部门通过与新东方的合作，举办了一系列的英语讲座，为同学们提供一个平台和机会去了解英语，提升自己。

在这一学期的活动、工作过程中，我们也发现了外联部存在的一些问题和需要改进的地方。

一、活动举办过程中部长工作出现的问题：

由于本学期各位干事都是刚刚加入外联部的新成员，对外联部的很多工作不是很熟悉。而本学期我们所有的活动都是有部长协调，商量组织的，干事们并没有参与到活动的组织过程中，只是做一些安排的具体工作，导致一学期后干事们对很多活动的组织过程还是不很熟悉，并没起到锻炼干事的作用。

二、活动举办过程中干事工作出现的问题：

首先，通过部长在活动过程中对干事们的观察发现，干事们在活动过程中仅仅是做安排好的工作，很多情况下并不清楚活动的总体状况，对活动没有全局的理解，导致工作过程中的种种失误。其次，由于缺乏经验，干事们在工作过程中遇到突发事件时，处理事情的能力较差，使一些很容易的事复杂化。

结合部里出现的这些问题，部长通过组织讨论，计划在下学期组织活动让干事们们全程参加，并由干事们自己独立组织部分活动，以达到锻炼干事，增加他们经验的目的。

在对本学期的活动、工作做了总结后，发现了一些需要解决的问题，并提出解决方案。在这学期的工作中，我们对内团结同学，增强校学生会内部各部门之间及与各系部，各院校学生会的联系和沟通，共同学习，取长补短。对外跟其它高校之间的联系，增强校学生会与其它高校间的了解和联系，更有利的学习其他学校学生会的优良作风，把其它高校的好的做法，带回到自己的学校，把本校好的东西传出去，提高学校的知名度。

我们取得的成绩是离不开各位领导、老师和广大同学的支持和配合的。我们会以饱满的热情，积极的工作态度迎接新的学期的到来。希望在下学期的活动、工作中，外联部的各方面都能有所提高，干事们也能更快的成长起来，成为能独当一面的全才。我们外联部的工作也有更好的发展。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找