# 调研报告个人总结范文800字(热门38篇)

来源：网络 作者：悠然小筑 更新时间：2025-04-13

*调研报告个人总结范文800字1调研报告的核心是实事求是地反映和分析客观事实。调研报告主要包括两个部分：一是调查，二是研究。调查，应该深入实际，准确地反映客观事实，不凭主观想象，按事物的本来面目了解事物，详细地占有材料。研究，即在掌握客观事实...*

**调研报告个人总结范文800字1**

调研报告的核心是实事求是地反映和分析客观事实。调研报告主要包括两个部分：一是调查，二是研究。调查，应该深入实际，准确地反映客观事实，不凭主观想象，按事物的本来面目了解事物，详细地占有材料。研究，即在掌握客观事实的基础上，认真分析，透彻地揭示事物的本质。至于对策，调研报告中可以提出一些看法，但不是主要的。因为，对策的制定是一个深入的、复杂的、综合的研究过程，调研报告提出的对策是否被采纳，能否上升到政策，应该经过政策预评估。

调查报告是整个调查工作，包括计划、实施、收集、整理等一系列过程的总结，是调查研究人员劳动与智慧的结晶，也是客户需要的最重要的书面结果之一。它是一种沟通、交流形式，其目的是将调查结果、战略性的建议以及其他结果传递给管理人员或其他担任专门职务的人员。因此，认真撰写调查报告，准确分析调查结果，明确给出调查结论，是报告撰写者的责任。

调研报告种类

1、按服务对象分，可分为市场需求者调研报告（消费者调研报告）、市场供应者调研报告（生产者调研报告）。

2、按调研范围分，可分为全国性市场调研报告、区域性市场调研报告、国际性市场调研报告。

3、按调研频率分，可分为经常性市场调研报告、定期性市场调研报告、临时性市场调研报告。

4、按调研对象分，可分为商品市场调研报告、房地产市场调研报告、金融市场调研报告等。

调研报告格式

1、调研报告的标题

调研报告要用能揭示内容中心的标题，具体写法有以下几种：

（1）调研报告标题——公文式标题。这类调研报告标题多数由事由和文种构成，平实沉稳，如《关于知识分子经济生活状况的调研报告》；也有一些由调研对象和“调查”二字组成，如《知识分子情况的调查》。

（2）调研报告标题——一般文章式标题。这类调研报告标题直接揭示调研报告的中心，十分简洁，如《本市老年人各有所好》。

（3）调研报告标题——提问式标题，如《“人情债”何时了》。这是典型调研报告常用的标题写法，特点是具有吸引力。

（4）调研报告标题——正副题结合式标题，这是用得比较普遍的一种调研报告标题。特别是典型经验的调研报告和新事物的调研报告的写法。正题揭示调研报告的思想意义，副题表明调研报告的事项和范围，如《深化厂务公开机制创新思想政治工作方法———关于武汉分局江岸车辆段深化厂务公开制度的调查》。

2、调研报告的正文。

调研报告的正文包括前言、主体和结尾三部分。

**调研报告个人总结范文800字2**

>调查目的：

自从我们步入大学生活后，大学的安逸舒服无时无刻不在浸泡着我们，在这种安逸中我们丧失了读高中初中时的干劲和拼命，如果说好好读初中是为了能上好高中，拼命努力的高中是为了重点大学，那么读大学是为了什么呢？为此我们迷惘了，没有了目标的我们碌碌无为花天酒地，日复一日地过着连我们自己都不知道是怎么过的生活，我们甚至感觉不到自己的存在，只有在面临期末考试时才开始慌张无措，然而拿起书来已经迟了，于是，在期末挂科的威胁和高分的诱惑下我们中的很多人都选择了作弊，最终考试是通过了，奖学金是拿到了，名声也有了，可是诚信却失去了。这种作弊现象就像癌症，慢慢地扩散，浸入到我们的大学生活，它使原本应该纯净无暇公平公正的校园变得肮脏叫人唾弃，使得从小受诚信教育的高素质人才失去本心。都说悬崖勒马亡羊补牢，可是应该怎样才能及时补救呢？为此，我们小组特地针对该问题进行了调查分析，希望能对该问题的解决和抑制有所帮助。

>调查时间：

20xx年7月2~20xx年9月5日

>调查范围：

各类大学（通过网络）尤其是贵州大学（实地调查） 调查方式：随机抽样问卷调查法以及访谈法

一、贵州大学考试作弊的实地调查数据

（一）考试作弊现状的调查

（二）考试作弊手段的调查 由于科技不断的更新，作弊的手段也有许多的不同，对此我们在调查问卷中也进行了详细的调查。

（三）考试作弊心理的调查

二、大学生考试作弊的原因探究

通过对不同性别，不同年级,不同学校人群的调查（通过访谈，网络调查等方式）可以得出学生作弊的原因主要是因为：

1.学校对作弊学生的处分较轻，助长了作弊的坏风气。

2.很多学生不能很好地理解所学知识，再者带着别人作弊我也作弊的心态。

3.有些大学生平时不认真学习，但因怕挂科或想获得奖学金从而进行作弊。

4.监考教师监考不严格，给作弊的学生“机会”。

通过本次调查，使我们初步了解了大学生的学风概况，就总体而言还是可喜的，绝大多数同学思想观念积极，学习态度端正，但同时也反映出的一些问题也值得我们今后更多的关注和重视，并对同学们今后的不良作风加以端正，当然我们更希望让所有的同学都能在学校的正确领导和组织下，在今后的学习生活和工作中形成更加向上的正确的思想意识，以良好的心态面对将来社会竞争的考验。

当代大学生是一个多层次的多角度群体，无论是在思想水平、道德准则还是在综合素质差别较大，调查反映出一部分同学在学习生活中步步为营，积极进取，也反映出一部分同学过分放纵自己，默视自己的责任及学校纪律，缺乏远大理想及学习动力。

随着调查的不断深入,我也越来越深刻地感受到考试作弊现象及危害的严重性，这不得不引起我们的注意和思考。若想彻底根除这一现象，我们需要多方一起严厉的禁止，我们不能因为问题艰巨而退缩，更不能因噎废食，以一句“废除考试制度”简单了事。既然存在问题，我们就要主动去讨论，去实践以寻求更好的解决方法。“千里之行始于足下，九尺之台起于垒土”，怀着这一理念，我完成了此次调查。在此我们庄严起誓，杜绝考试作弊从我做起、从我们做起！

总之，要从根本上解决考试作弊问题，必须采取切实有效措施。

**调研报告个人总结范文800字3**

时间飞逝，在大学的第一个假期很快就结束了，可是我还是沉醉在自我寒假社会实践的收获中。作为一名大学生，有着重大的历史职责和使命，而要承担起这一切，跟上时代的步伐，必须让我们的每一天都无缘无悔。我不想虚度我的人生。所以在大学的第一个假期，我有了一个充实的、难忘的社会实践经历。我度过了一段被人称为“教师”的难忘的，阳光的日子。我在一家教育机构课外辅导部做兼职教师，在这次实践中，我感受到了不一样的东西，是我之前没有接触到的东西，这对我来说，是一项很难得到更好的发挥的前提。在不断的发展中，我有了更多的提高，我明白自我需要更多的提高，此刻的我已经很好的适应了学校生活，可是社会生活还是不行，我需要继续不断的努力。在实践中使自我不断地提高。大学生寒假社会实践促进大学生素质全面发展，加强和改善青年学生思想政治工作，引导学生健康成长和成才的重要举措，是学生接触社会、了解社会、服务社会，培养创新精神、协作精神、实践本事和社会交往本事的重要途径。所以我觉得在假期得到这样的锻炼对自我尽快的适应社会生活有很大的作用，这样的经历也会成为自我的一笔宝贵财富。

这次假期我为什么选择做家教作为自我实践的资料，原因有两点，首先我爸是一家课外辅导的负责人这样就给我供给了一个很好的平台，还有一个原因就是因为自我一个小小的梦想。记得小时候就有一个梦想，期望长大后能成为一名光荣的人民教师。可是之后经历了人生的种种，我成为了一名工程管理专业的大学生。可儿时的那个梦想却一向都没有消逝。教师那高大的形象和伟岸的身躯，“好大一棵树”的优美旋律却依然在我脑海中萦绕，在身边回响。于是就有了这样一个“一石三鸟”的经历。能够实现我的儿时梦想;能多一种不一样的人生经历;能够靠自我的双手完成学业。之后我发现不仅仅让我学会了这几种东西。而使自我更加清楚的了解了自身的本事和学到了许多课堂以外学不到的东西。

在假期刚结束一周左右我就开始了自我第一次社会实践。第一天是试讲，我给两位初中生补习数学，为了能做的更好，我又把初中时代的课本重新翻阅了几遍，走上了我的人生第一讲。尽管有些紧张，可是我还是经过了第一关。当时我心中唯一的感受就是做一名教师真的很不容易呀。一回生，二回熟，就这样我便做起了我的“教师”了。可能是第一次给学生做家教吧，我格外认真，每次讲课的前一天晚上，我都很努力的备课，生怕讲错了那一道题。可是这样事情还是发生了，有一次我讲错了一道题，当时要是有一个地缝，我恨不得钻进去。就这样我每一天早上起得很早睡的也比较晚，很辛苦，很累，可是却很充实，算是顺利的完成了我的当教师任务。学生家长也对我很认可，我带的学生也对我很尊敬，我们也成为了好朋友。异常是他们管我叫“仲教师”的时候，我的感觉就好像是飘向了天，很自豪，很光荣。那时我才真正的明白人们为什么说教师是太阳低下最高尚的职业。

这次实践我学到的不仅仅是生活的艰辛和为人处事的态度，还有教育问题上的一些经验和原则。而这些，必将成为我人生经历中的

一笔宝贵财富。我也期望在今后的学习和工作中，把学到的这些真正的做到学以致用。此刻我把这些感悟记录下来，勉励自我，

也跟大家共同分享。

一：教育需用心

我们都是经历了九年义务教育后按部就班的上高中、考大学，如今自我以一个过来人得身份应对这群还处在懵懂时期的孩子时，或许更能体会到他们的心境吧。在那里，带班的大都是在校大学生。他们年轻、富有活力和活力，当然还有自我独特的教学方法和理念。孔子讲“因材施教”，在那里，针对不一样年龄的孩子，当然需要不一样的教育方法和方式。比如说对于一二三这三个年级的小学生来讲，鼓励和奖励是他们最喜欢的方法。做的好的，适当给予相应的奖励，做的不好的，则要给予鼓励。批评是需要的，但非必要。而对于四五六这三个年级的小朋友来说，他们虽然还小，但脑子里应经有了必须的是非观念和自我的想法。所以一块糖，一个大拇指这样的奖励对他们来说就有点幼稚了。可是，你能够奖励他们一些他们感兴趣的东西，比如一块聊聊穿越火线，一齐做个游戏，讲个他们感兴趣的故事等等。而对于初中生，正是个性构成和发展的关键时期，所以必须要注重他们的个人感受。一味的批评无疑是他们最反感的。所以平时的教育中，既要想办法引起他们的兴趣，又要把知识传授给他们，同时还要搞好和正处于叛逆期的他们的关系。一期班下来，收获的不仅仅是他们的信任和喜爱，还有应对他们成绩时的自豪感和成就感。一向记得最初辅导

班负责人的话：必须要用心。仅有这样，才能获得家长和学生的信任，仅有这样，我们的事业才会长久和发展。当然，不仅仅是做教育需要用心，从事任何行业，都需要我们用心去做好每一件小事，仅有做好了每一件小事，才能成就大事。俗话说，细节决定成败。仅有真正的用心注意好细节，才能将事情做好。所以说“走心”，这不仅仅是演员们演戏时的要求，也是平时的工作、学习和生活中，想要做好每一件事情的一个前提和必要条件。孔子说“有教无类\_，确实一个班里总会有几个学习成绩差点的，几个学习成绩优秀的。当然，自我的亲身体会也证明，教师喜欢学习好、懂事的孩子是有道理的。但这并不能成为我们放弃其他孩子的理由。看到成绩好的孩子取得好成绩，我们当然会高兴;但当你看到经过自我的努力，那些成绩差的小孩成绩有了提高时，心里更多的确实骄傲和自我的满足。我们都以往经历过，所以明白小孩子会喜欢怎样样的教师，会厌恶怎样样的教师。也明白他们更容易理解哪种教育方式。所以这是我们的一个优势，也是我们应当好利用和开发的资源。时间虽然不常，但学到的东西，却不仅仅局限于教育上。相信这些人生的经历会让我在以后步入社会的道路上，给我以启迪和警醒。

二：挣钱很辛苦要学会节俭

勤俭节俭自古就是中华民族的传统美德。可是这对于从未步入社会参与劳动的我们来说，就如同对牛弹琴。对于一向以来的纯消费者而言，哪会明白赚钱的辛苦和不易。并且一向以来，还理所应当的享受着父母给予我们的一切。但当我真正投身其中的时候，我还是体会到了赚钱的辛苦和不易，虽然这并不是多么费力的体力劳动，但每一天按时的上下课，对懒散惯了的我来讲，已经是一个不小的挑战。尤其是天冷的那几天，起床变得尤为困难，但因为肩上的职责，每次都是咬咬牙，坚持了下来。最终，手里拿着自我辛辛苦苦赚来的红包，心里既激动又感动，觉得自我好像瞬间就长大了，懂事了，能够分担一下父母肩头的担子了。虽然工资并不多，但毕竟是融入了自我的汗水，付出了自我劳动的所得，所以拿着“沉甸甸”的红包，想着之前自我打算的花钱计划，犹豫了。还是把钱花在有用的地方，那些杂七杂八的东西终究还是没舍得花自我赚来的钱。哲学讲实践出真知。如果不是亲身体验了一把工作的艰辛，仅仅从书上学习那些空洞的理论和说教似的东西，我不会有这么深的体会和感悟。也不会明白父母的辛苦和不易。所以我倡议大家利用课余时间尤其是大学生出去做份兼职，一来体会一下生活的艰辛，二来自我赚取一点零花钱，再者还能够积累一

些工作经验，学到一些课本上我们学不到的东西。仅有真正体验了其中的滋味，才能给一个人的心灵最大的触动。半个月的讲课，早睡早起的生活，既锻炼了我的意志，又让我明白了什么是职责，什么是担当。所以从此以后，节俭不应当仅仅停留在口头上，更应当实践在平时的生活中。继承先辈们的优良传统，既是对先辈的最好缅怀，也是我们以后能够留给后辈们的宝贵财富。

三：搞好人际关系

人际交往是伴随我们一生的一门课程，如何与人相处，如何与不一样的人相处这是我们一生都值得研究和探讨的课题。在辅导中心，我们要跟不一样年龄的小朋友和大朋友相处，还要跟其他阅历、背景不一样的教师相处，还要跟学生的家长做好及时的沟通，当然跟管理者也需要及时的交流和讨论教学中的困难和问题。所以，这张复杂的关系网中，如何与不一样的人相处，如何搞好人际关系成为了一门学问很大的课程。首先，在与学生的相处中，因人而异成为了首要原则。有的孩子内向，有的孩子外向，有的调皮，有的内敛。针对不一样个性的孩子，因人而异尤为重要。作为一个大哥哥一样的教师，不要摆出一副高高在上的样貌，拒人于千里之外，那样谁都不会喜欢你。相反，亲和力才是一个教师受欢迎的法宝。其次，在与学生家长的沟通和交流中，则要以足够的耐心和职责心让他们放心。家长把孩子交给教师，那是对你的信任。同样的，你必须要做到让家长放心。针对孩子平时学习中的问题，必须要及时发现，及时沟通。当然，这种沟通并不是告状，只是为了更好的促进孩子的成长。仅有教师和家长的共同努力，共同配合，才能使孩子更加健康欢乐全面的成长。再次，是与管理者之间的交流。作为辅导中心的教师，首先要服从管理，听从安排。

当然这并不是说你不能够有自我的意见和提议。适当的时机，你也能够发表自我的提议。并且必须要做好沟通。对于平时教学中发现的问题，必须要及时的与管理者沟通，仅有这样，才有可能在事情变糟糕之前，解决掉那些能够避免的麻烦。而与其他教师之间的相处，即与同事之间的相处，也是十分重要的一点。和谐的人际关系会让你的工作更加简便、更加简单。俗话说，三人行，必有我师。在平时的交往中，要真正做到则其善者而从之。善于看到别人的优点和长处，善于学习别人的优点和长处，这是一个人不断成长和成熟的标志。在辅导中心的一个十分受欢迎的教师身上我也学到了很多。比如，上课时，给其他教师倒杯水，教孩子们懂得感恩教师的付出，当然还有一些小方法和小窍门，虽然很小，却很受用。人与人之间的相处是一件很奇妙的事情，虽然我们不可能做到让人人都喜欢自我，但起码掌握必须的人际交往技巧，对于改善人际关系，构建和谐人际交流网络还是十分有必要的。良好的人际关系使我们的一笔财富，不论是在大学，还是以后步入社会，这都是我们人生中不可或缺的一课。掌握必须的技巧，学会必须的方法，则能够让我们的人际关系更加和谐，从而使我们的社会更加和谐。

四：管理有方法

在大学自我是学工程管理专业的，所以在这次实践中得到的管理经验对自我专业学习有很大的作用。经过这次当教师的经历，我认为作为一个管理者，方法尤为重要。对学生的管理，你既不能像在学校那么严厉，又不能太过懒散。所以把握好一个度，显得尤为重要。但需要明确的是必须要有明确的管理方案和要求，否则将难以控制其局面。所以，管理有方法，合作更和谐。

五：自立方能自强

作为当代青年和大学生，当然还是90后，如何成长如何成才?我认为第一步必须要学会自立。寄生虫一样的生活环境很难培养出真正优秀的人才。而一味靠父母也不是我们的风格。离开父母的羽翼，自我敢于应对生活的风雨和挑战，这才是你真正步入社会所需要学会的第一步。一个人仅有真正的自立，能吃的了苦，方能成就自我。一个人如果连自我都照顾不好，何谈抱负和梦想呢自立、自信、自强是我们青年人的宝贵财富。所以即使家庭再优越，父母再有钱，如果你自身不够优秀，你也不是一个成功的人，不是一个会受人敬仰的人。

在这十几天的经历我最深切的感受就是：不论什么事仅有亲身的体验过，才会有真实的感受，才能对这件事有比较实在的，深刻的认识;还有一点就是，世上无易事，均须用心去做。这些收获和体会将影响我以后的学习生活，对以后的工作产生进取的影响。

**调研报告个人总结范文800字4**

经过10天的调查，我发现我们的小区在环保方面存在这问题，暑期实践调查报告。我发现是从两方面来的：1 在早晨，我发现自行车上有许多白色粉末状的颗粒，据说是第2化工厂·化肥厂·面粉厂等化工厂生产的工业垃圾。2·骑自行车从北向南，发现空气越来越差。

严重危害了人们的身体健康，尤其是对老年人，他们身体较差，这十分危害他们的身体，导致死亡等一些状况，根据我调查有40%的人无所谓环境的好坏，有58%的人对环境是有一些自己的看法，还有2%的人拒绝回答问题。总体来看人们对环境的认识好似位于一个比较清晰的状态，这和国家的政策有密切关系。

过去以黄土高原的黄色和煤炭工业的黑色为主色调的山西省，如今开始换上绿色新装，出现了绿色大增、景色大变的喜人景象。

这是全国绿化委员会副主任、国家林业局局长贾治邦的评价。他说：“不懈造林使山西成为中国森林资源增长幅度最大的省份之一。”数据显示，目前山西省的森林面积已发展到３３１６万亩，森林覆盖率达到１４。１２％，比新中国成立初提高了１１。７２个百分点。

全国绿化委员会、国家林业局２６日在此间召开的全国造林绿化现场会上授予山西省“全国生态建设突出贡献奖”。

位于中国中部的山西省每年的煤炭产量和外运量分别占中国的四分之一和五分之四。然而，由于战乱及过度毁林开垦等原因，新中国成立之初，全省仅残存森林５５１万亩，覆盖率仅为２。４％。

“绿色”的缺乏令山西生态环境一度脆弱、恶化。风沙肆虐、水土流失、空气污染等生态灾难时刻威胁着全省民众。为改变这一状况，山西省于20\_年提出了建设“绿色山西”的发展战略，力争20\_年全省森林覆盖率达到１８％，20\_年达到２６％以上。随后，山西相继启动了十大省级工程，以年均投入５０亿元以上人民币、栽植４００多万亩树木的速度推进造林绿化。

山西省省长王君说：“通过造林绿化，全省生态环境大为改善，水土流失、风沙危害等问题得到有效遏制。”数据显示，山西省每年输入黄河的泥沙量由２０世纪八十年代初的３。６７亿吨减少到现在的２。７亿吨，境内三条河流基本变清；林区降雨量增加了１０％以上，空气相对湿度提高１５％以上。

山西民众的生活环境也得到进一步改善，林业收入进一步提高。去年全省１１个重点城市环境空气质量达二级以上天数平均达到３３４天，监测的１０３个地表水断面中，水质优良断面由20\_年的１１。６％提高到１５。５％。去年农民来自林业的收入占其总收入的比例已达到１５％。

这件事震撼了我的心灵。我看来环境的形势大好。

**调研报告个人总结范文800字5**

一、我国汽车市场目前的规模

20\_\_年国内汽车销量万辆，同比增长，轿车销量万辆。表明中国轿车业对中国的汽车业有很大影响，轿车增长率虽有所降低，但两位数的增长速度仍然算是比较快的。

20\_\_年1—11月，国内轿车产销万辆和万辆，同比增长和。其中轿车销量前十位企业共销售轿车万辆，占汽车销售总量的，显示出市场的集中程度越来越高。

中国汽车的需求主体主要有三个：私人用车、集团用车和出租用车，近年来轿车的销售量在汽车行业中的比重逐年上升。私人用车需求成为轿车需求的主体，这同中国经济快速稳定增长和新的汽车政策有很大的关系。

20\_\_年，中国的汽车市场将是以中级车为消费主力、高级轿车之间竞争更加激烈、经济型轿车保持温和态势的局面，随着自主品牌的实力逐渐壮大，市场竞争将更趋激烈，特别是在国内厂商蜂拥的经济型轿车领域，由此，市场的洗牌在所难免。

二、中国汽车市场的趋势。

20\_\_年4月1日，新的消费税调整办法开始实施以及《关于鼓励发展节能环保型小排量汽车的意见》的颁布为小排量轿车的发展迎来了春天。标准的出台使小排量轿车前景看好。微型轿车和经济型轿车都有很好的市场表现。

但国内轿车生产能力的增长开始超过市场需求量的增长，市场对价格越来越敏感，以及轿车企业不断增加，竞争日益激烈，国内轿车市场的价格大战将越演越烈，竞争将更加残酷，这就让中国轿车行业在面临发展机遇的同时也面临着巨大的挑战。

三、中国汽车市场的领导品牌

华普车型多，但是每一个产品都没有一个很好的影响力，这个算是华普在研发方面的缺陷。

丰田的CAMRY，奇瑞的企鹅，都由产品带动公司的发展。以前企鹅占了奇瑞的半壁江山，渐渐的旗云也上来了，至于其他车型也许产量都不高，但是在品牌方面有着不可磨灭的作用。

但经过调查在私有车主方面，虽然上海大众的拥有率从22%下滑至17%，一汽大众则从15%下滑至12%。市场领导者地位正受到其他品牌的威胁，如广州本田(其市场占有率由2%上升至5%)、东风雪铁龙(其市场占有率由2%上升至4%)以及东南汽车、北京现代、丰田。但是在区域性市场上，旧有的品牌格局几无实质性变化仍然领导着中国汽车品牌。调查显示，上海大众及上海通用在上海的私家车拥有率分别为42%和14%，一汽大众在北京的份额为22%，广州本田雅阁在广州的份额则为14%。所以说领导中国汽车市场的仍是通用和一汽公司。

四、影响汽车市场未来十年的人口变化趋势。

1、中国人口变化分析，我国人数越来越多，人均收入增加也不断生活水平提高，不论对私家车的需要还是客运与货运的汽车业都有一定的推动。

2、汽车进入普通家庭的分析：先看市场潜力。中国目前大约平均每120人拥有1辆汽车，而美国是人1辆，西欧是人1辆，日本是2人1辆，全世界平均是8人1辆。中国如果达到世界平均水平，仅按静态计算，市场需求即高达亿辆，相当于目前汽车产量的80多倍。

3、再看家庭收入状况。资料显示，在全国大约3亿家庭中，年收入10万元以上的家庭占1%，3—10万元的富裕家庭占6%，1—3万元的小康型家庭占55%。从国际汽车市场的规律看，一个家庭的两年收入之和相当于一辆轿车的售价时，这个家庭便要购买轿车。按此标准测算，全国富豪型家庭约300万个，如有二分之一购车，便可消化价位在20以上的轿车150万辆；富裕型家庭约1800万个，如有五分之一购车，便可消化价位在6—20万元的车360万辆；小康型家庭约亿个，估计其中年收入3万元的家庭不下10%，即1650万个，这部分家庭如有五分之一购车，便可消化价位在6万元的轿车330万辆。3个消费层面共可吸纳6—20万元价位的轿车840万辆，相当于全国轿车产量的倍。另外，全国城乡居民银行储蓄存款4。3亿万元中，如有5%转化为购车消费，即可消化售价在20万元的轿车107万辆，或10万元的轿车215万辆或5万元的轿车353万辆。

五、其他影响因素。

1、现实的汽车消费还受到多方制约，如准购证、停车泊位、附加费用等，但不管怎么说，中国经济在高速发展，人们对轿车消费的欲望在增强这也就是加快进程的另一推动因素。

2、迟缓进程的不利因素，世界石油价格上涨导致汽车消费的新趋向变化。

3、政府为扩大内需，调整了消费政策，被压抑的汽车消费潜力逐步转变为现实购买力。

4、是加入WTO后人们的预期改变了，持币待购的汽车消费能力逐步释放。

5、是中国人“从众心理”的消费习惯起作用，推动了一些城市的汽车消费热潮。

**调研报告个人总结范文800字6**

又迎来了一次实习，当领到那些厚厚的资料时我们都被着时的吓了一跳，我们一个组四个人要做好120个企业的调查并且盖章，这样一分下来每个人都要完成起码三十份的任务。面对这样的挑战我们的心情好压抑但同时也充满了期待，这意味着接下来我们锻炼自己的时候到了！

经过详细的分工，我们组选定了通讯这一行业，初步划定了各自的任务。前两天是我们集体行动的时间，我们将范围划分到学校附近和电脑城。俗话说出门不幸，初次的行动我们便遇到了障碍，当我们用熟洛的语气很有礼貌地跟他们打招呼、套家常的时候，我们被那家的负责人以不友善的语气泼了一盆冷水，这大大的打击了我们的积极性。看来老师说遇到冷板凳是必不可少这句话是对的，临阵退缩面临的注定是失败。于是我们开始调整我们的思路，想从中找出我们的不足。后来我们发现我们的问题出在调查的时间上，我们做的是通讯调查，晚上是他们的营业量最大的时候，在人家忙得不可开交的时候，我们的出现对于他们无异于就成了捣乱。但是我们已经出来了，就这样回去都觉得很不甘心，到了第二家我们索性单刀直入切入主题，说明我们的来意，出乎我们的意料，人家看我们是大学生就很乐意的配合我们完成了一份调查。有了一次成功的经验给足了我们很大的信心，一个晚上下来我们组就盖了五个章。

第二天以后我们就开始分头行动了。我们来到了电脑城，由于是中午，天气太热，人们都很少出来这里，这给我提供了很大的便利。当我拿给他们那张表时，他们的眼里满是不解，我一个一个给他们讲解不到一个小时喉咙就干了，突然佩服起老师们怎么可以把一天的课讲下来，还要让我们听懂，真是厉害！一整天下来，我数了数，自己在那里盖了十个章左右，其余的都在其他组员那里，虽然累点，可是比起其他人还算收获颇丰吧，在心里小小的为自己鼓励下。剩下来的日子我奔波于禅城个个通讯营业所，由于要配合他们的营业时间，我都是挑中午出去，几天以后我可以明显感觉自己黑了好多，可是付出与收获简直不成比例。考虑再三，我决定回家以后再继续下去。

渐渐地，我总结出了做这份调研的方法：

首先第一步，说明你的来历，该低头哈腰就去做，着别人白眼和讥讽是很正常的事，重要的是要坚持，俗话说的好，人不要脸天下无敌。

第二步，和你的调研对象交流，在交流过程当中你自己心中要有底，把你自己想知道的资料套出来，并且让他填好你精心准备的调研问卷表。还有，在交流的时候你要给别人留余地，不要总是你自己问。你可以给别人抛出一个范围很大的问题，看看他的想法和思路。很有可能，他就有一个你完全没想到的东西。第三步：善后处理。跟对方打好交道，这样以后要找兼职对方可以第一个想到你，对自己日后找工作多少也是有帮助的！

当然怎样让消费者乐意接受你的访问，就更是要在语言文字上好好地下功夫，在这次实习过程中，我们也碰了不少的钉子啊。好汉不吃眼前亏，做市场调研一定要见机行事才有出路。实践高于理，实践证明理论，实践承托理论。理论完善实践。的确是这样。不管你理论学得再好，如果不会实际操作，那你就不是一个有用之，学习理论就是为了将来的实践操作，如果你学习了理论。最终还是不会实践，那就和文盲没有什麽两样，很多时候很多事情都是因为长期的积累，最终才发生质变的结果

也许老师是正确的，虽然大学生生活不像踏入社会，但是总算是社会的一个

部分，这是不可否认的事实。但是有时也要感谢老师孜孜不倦地教导，有些问题有了有课堂上地认真消化，有平时作业作补充，让我有了更多的知识层面去应付各种工作上的问题，作为一名新世纪的大学生，应该懂得与社会上各方面的人交往，处理社会上所发生的各方面的事情，这就意味着大学生要注意到社会实践，社会实践必不可少。毕竟，2年之后，我已经不再是一名大学生，是社会中的一分子，要与社会交流，为社会做贡献。只懂得纸上谈兵是远远不及的，以后的人生旅途是漫长的，为了锻炼自己成为1名合格的、对社会有用的人才

一段时间的实训下来，我发现今天，我们已经走入了以因特网（internet）为基础的网络经济时代，企业利用互联网有效开展网络营销活动，寻找新的商机，已成为1种必然选择。然而我国企业，特别是我国中小企业对网络营销缺乏全面的了解和正确的认识，在网络营销过程中走了很多弯路，遇到很多问题。在我的调查中，很多企业对电子商务还持有不信任的态度，或者说还不是很了解电子商务。当然这些都是我们能够理解的，任何事物都必须要有一个接受的过程，目前的电子商务还有一部分企业没实施，但是我相信不久的将来，电子商务会普及到每一个角落。当然，这只是一个很小的统计，不能代表大多数，毕竟我做的\'调查数量也是很有限的。

中国的电子商务目前正处于快速发展的上升期，特别是近两年来针对个人消费者的网上购物市场蓬勃发展，受到了越来越多消费者的青睐。网上购物市场的发展潜力和发展空间吸引了无数企业的加盟，大量独立网店纷纷涌现。这其中不乏很多传统企业，以及一些对互联网建站和营销等比较陌生的创业企业。在这种情况下，电子商务网站的搭建以及后续的用户体验完善、网站营销推广、网店运营管理等各个方面的基础知识及实践经验，对于独立电商企业来讲，就非常重要。

短暂的实习转眼而过，回顾实习生活，我在实习的过程中，既有收获的喜悦，也有一些遗憾。短短的两个月暑假时间，对于大学生所需要的实习经验来说，太微不足道，对于大学生的发展，帮助甚微。通过这次的实习，我收益良多，无论是技能方面还是思想方面。实习不过2个月，回头看看。它几乎等同于我大学3年的宽度。尽管也有过不悦和伤心，有过郁闷和苦恼，但最终留在脑海中的却是美好的记忆和收获。在加强我对专业知识应用的同时，也将充实我今后的人生。

通过这一次的社会实践让我也知道了原来接触的人与事不同，学到的东西自然就不一样了。现在社会经济飞速发展，每天都有新的东西出现，在拥有越来越多的机会的同时，也就出现的更多的挑战。昨天学到的东西说不定明天就淘汰了。现在社会对人才的要求越来越高，我们不只要学好学校里学到的知识，还要不断在生活中和实践中学习其他的知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己和表现自己。

在此，我感谢我们的老师，感谢你平时辛勤的教导，也感谢你让我们在一次实训感悟到语言表达与交际对我们以后工作的重要性，我今后一定要好好的提升自己！！谢谢你！

**调研报告个人总结范文800字7**

为进一步加强对社区工作的指导，根据《关于进一步加强我街工作人员调研活动的意见》文件精神，我街结合自身实际，开展了调研工作，现将我街调研工作总结如下：

一）、调查问卷的填写及上报

我街社区工作人员在调查问卷中发现，居民的调查数据表明，社区工作人员的调查数据表明，居民对社区的调查数据表明，居民对调查数据表明，社区调研的数据表明，对社区工作人员调查数据表明调查的数据表明，居民对调查数据表明的数据表明，居民对调研数据表明，有居民对工作人员的调查数据表明，居民对调研数据表明的数据表明，有居民对自己的调查数据表明。

二）社区调研情况统计

为了加强社区调研的质量监测和成效评价，我街对居民调研中存在的问题进行了认真的统计和分析。社区工作人员根据居民的调查表数据，按时上报了本辖区的工作调查报表。

三）调研结果的收集

通过调研我街社区的基本情况，为了加强社区调研工作的质量监测和成效评价，我社区调研工作人员根据本辖区的实际情况，认真地制定了社区调研工作计划。我们根据居民的调查表数据，将社区所有的工作调查数据，按季进行汇总，统一分类。

四）调研结果的分析

通过本次调研我街社区的调研工作中存在的问题，为了更好的完成此次调研工作，我街调查的每位调研工作人员都做了认真的统计和分析，对居民在社区的调研表中发现的问题及时上报，并积极的去指导解决，同时我们还对调研结果的结果进行评比，我们在调研中的表现得到街道领导的认可。

**调研报告个人总结范文800字8**

市场调查可以让我们更了解群众的需要，还有群众的的选择趋势，通过调查报告，我们可以统计数据，来判断群众的大体趋向。

通过本次调研自己对客车的了解更进了一步，通过对数据的整理总结，我们了解到西安现在客车营运中的主要品牌、车型。同时也了解到宇通市场的绝对优势份额，是客车市场中的龙头。而且也了解到其他品牌的发展潜力。如金龙、青年、中通等品脾都有着自己较为突出的优势点。比如其在质量、动力性、经济性、操稳性以及舒适性等方面的优势，是极具竞争力的!

>本次调研的积极意义

通过这次实训，我深深的认识到团队合作的重要性，绝对不能把自己简单的看成某个个体。很多事情的圆满完成都是需要大家的精诚合作的。在实训期间我们组的11个人相互学习，相互帮助，共同努力共同和进步。除此课本上的知识毕竟有限，通过实训，我们都有这样一个感觉，课本上的理论知识与实际工作有很大差距，只有知识是远远不够的，专业技能急需提高。从最初的不知从何下手，到后来可以提出合理的调研计划以及实施方案和熟练填写问卷、熟练操作分析软件，这与我们组的每个人的泥里都是离不开的。十多天的实训，我们学会了很多东西，同时也锻炼了大家踏实、稳重的能力。另外，我们深刻的体会到作为一个调研人员还要具备忍耐、坚持不懈和不耻下问的精神。在实际工作中经常会和不同的人打交道，然而他们的态度是不可恭维的。你会感觉他们的不耐烦以及高傲，所以这就是我们注意自己的沟通方式和说话技巧。

>对于在这次调研中的不足有以下几点：

1.正在对本次的调查问卷的设计上理想因素较多。导致在调研过程中出现有些数据采集不到，或者采集的数据不具有代表性，没有得到自己想要的数据。

2.对于调研的对象不明确，方向存在问题。这主要是因为对客运公司的经营模式不了解，以自己认为的情况来看待其运营模式。

3.在调研前期准备中不足，没有把西安城市客运和长征公司两者区别开来。

4.把调研过程理想化，直到实施时才发现这里面有很多东西需要准备。

5.后期处理数据时因为数据采集的主观性比较强，在对其量化分析时出现了数据较散乱，对于数据的处理大家各有各的看法。当然在本次的调研过程中收获还是很大的，对于日后工作有一定帮助。

总的来说，这次的调查问卷不仅是我们的一次锻炼机会，更是一份细心、一份耐心、一份责任心的培养。即将走向工作的我们更要不断加强自己的专业知识，更加要加强自己的专业技术，只有这样社会上才会有我们的位置。在以后的日子里我将会继续努力、不断积攒经验、不断磨砺自己、早日走向工作岗位。

**调研报告个人总结范文800字9**

进入知识时代以来，伴随高新技术的迅猛发展，信息技术的广泛运用，互联网的日益普及，人力资源的管理与开发显得犹为重要。实际上，它与物质资本、自然资本并驾齐驱，甚至在某些领域超过后者。目前从人力资源管理职能上大至可概括为4个方面：1、人力资源的配置，2、培训与开发，3、社会保险及工资福利，4、制度建设。

在现在这样一个知识经济的时代，人才的竞争和人才的流动空前加剧。但是有了人才并不一定能保证企业的成功，如果不懂得知人善用，不进行有效的组织管理，越是优秀的人才可能越会反过来成为组织发展的破坏因素。一个现代企业的人力资源部门，需要承担比传统的人事部门更多的职能，除了组织的人才管理，组织的创新管理和文化管理也应该纳入到人力资源部门的工作范畴。

>一、建立一支较高素质的人力资源管理队伍作为人力资源部的工作人员必须努力具备以下几种素质：

>一是道德素质。

人力资源管理人员应具有较高的马克思主义理论水平和政策水平，把坚定正确的政治方向放在第一位，具有强烈的事业心和责任感，形成崇高的道德品质、高尚的道德情操和道德境界。在人力资源开发与管理中必须严格自律、坚持原则、不徇私情、秉公办事、脚踏实地、兢兢业业、与时俱进、开拓创新、团结协作、干事创业，以全行员工的根本利益为切入点，完成历史赋予的神圣职责，为可持续发展做出积极的贡献。

>二是心理素质。

人力资源管理人员应具有较强的心理承受能力，良好的心理健康素质。面对各种压力要意志坚强、不怕压力、无所畏惧，还要心胸开阔、不计个人得失，并能容忍和原谅别人的过失，以良好的心理健康素质面对人力资源开发与管理中可能出现的新情况、新问题。

>三是知识素质。

人力资源管理人员应具备专业知识、信息知识、人文知识和实践知识，对银行经营管理活动的主要内容要有所了解和掌握人力资源管理人员应具备的能力主要有管理能力、文字组织能力、语言表达能力、计算机操作能力、交流与合作能力、获取和处理信息的能力、培训能力、计算能力、分析和解决问题的能力等。

>四是科研素质。

人力资源管理人员要加大科研创新力度，坚持不懈地探索和研究，从新的广度和深度上，从新的视角重新审视人力资源管理工作，以新的动力激发起重新研究探讨人力资源管理理论，以先进的理论组织好自己的本职工作，大力实施由经验型向科研型的转变。

>五是身体素质。

身体是革命的本钱，干好本职工作，必须有健康的身体，要劳逸结合，做到精力充沛、精神饱满、身体健壮，适应人力资源开发与管理这一繁重的工作，承受住各种压力，始终保持旺盛的精力。

>二、建立适应各类人才成长的管理体制要按市场经济体制的要求。

深化银行的人事制度改革，加快建立起适应各类人才成长特点的新型人才管理体制。要围绕高素质的经营管理人才、适应市场的营销人才、精通业务的专业人才和操作娴熟的运行人才等四支队伍建设，建立各具特色的分类管理制度，重视抓好创新型人才、复合型人才的培养和选拔使用，树立重能力、重实绩、重贡献，鼓励创业、鼓励创新、鼓励竞争的用人新理念。

>三、建立科学的人才激励制度激励是现代银行人才资源开发的核心。

人才资源的潜能能否发挥和能在多大程度上发挥，在一定程度上依赖于对人才的激励力度。在人才引进、使用中要积极研究个人需求和制度对个人需求满足感的影响以及能产生各种激励作用的机制，制定人才队伍收入待遇及其岗位责任和业绩、贡献挂钩的原则，实行按岗位、按任务、按业绩付酬的分配制度，最大限度地调动人才积极性，最终实现银行发展与人才资源开发的双丰收。

>1国有企业人力资源管理中存在的问题与措施

>1)人力资源开发与管理理念落后。

长期以来，受计划经济体制的影响，国有企业受国家宏观调控，只重视解决企业内部的物质、资金、技术等问题而忽视企业的人力资源，人才闲置、压制、浪费等现象严重。

>2)人力资本投资不足。

我国国有企业管理人员缺乏人力资本的投资意识，只关心眼前，不敢轻易培训员工，只怕为别人做嫁衣。很少作长期的人力资源预测、规划和开发。这样就使一些渴望学习新技能，新知识的优秀员工得不到培训的机会;国有企业培训制度的不健全和不透明也助长了某些有关系的人抢占这些机会;而且有些培训流于形式，内容枯燥，考核脱离实际，并没有真正达到培训的目的。

>3)管理模式单一，管理权限集中，管理体制高度集中。

首先，国有企业机构庞大，各部门，各行业不能根据各自业务工作的性质、难易程度等特点，分门别类，灵活有效，有针对性地管理干部，从而造成责权分离，管人管事脱节，进而导致人与事的脱节。其次，国有企业权限过分集中，强化长官意志，忽视了制度建设。再次，国有企业高度集中的管理体制，阻碍了竞争机制的作用。

>4)当前形势下，要提高国有企业人力资源管理水平。

a.要树立以人为本的科学管理理念，实现人力资源的优化配置。以人为本的管理思想，简单地说就是人本管理;

b.要注重人力资源投资的开发与人力资本投资。国有企业人才的开发，发展和完善，根本途径在于企业教育培训.

c要建立灵活的竞争机制。国有企业要改变就业铁饭碗、分配大锅饭，在根本上排斥竞争和个人才能的发挥、个人利益的实现，真正实现公开、公平、公正的用人自主权，让优秀人才有用武之地，让他们能在适合自己的岗位上得到发展，从而为企业创造更多的利润。

>2现代人力资源管理程序与方法

>1)制订人力资源计划。

根据组织的发展战略和经营计划，评估组织的人力资源现状及发展趋势，收集和分析人力资源供给与需求方面的信息和资料(material)，预测人力资源供给和需求的发展趋势，制订人力资源招聘、调配、培训、开发及发展计划等政策和措施。

>2)开展人力资源成本会计工作。

人力资源管理部门应与财务等部门合作，建立人力资源会计体系，开展人力资源投入成本与产出效益的核算工作。人力资源会计工作不仅可以改进人力资源管理工作本身，而且可以为决策部门提供准确和量化的依据。

>3)岗位分析和工作设计。

对组织中的各个工作和岗位进行分析，确定每一个工作和岗位对员工的具体要求，包括技术及种类、范围和熟悉程度;学习、工作与生活经验;身体健康状况;工作的责任、权利与义务等方面的情况。这种具体要求必须形成书面材料，这就是工作岗位职责说明书。

>4)人力资源的公开招聘与选拔。

根据组织内的岗位需要及工作岗位职责说明书，利用各种方法和手段，如接受推荐、刊登广告、举办人才交流会、到职业介绍所登记等从组织内部或外部吸引应聘人员以及委托像烽火猎聘公司这种国内知名的猎头公司。并且经过资格审查，从应聘人员中初选出一定数量的候选人，再经过严格的考试，确定最后录用人选。

>5)明确雇用管理与劳资关系。

员工一旦被组织聘用，就与组织形成了一种雇用与被雇用的、相互依存的劳资关系，为了保护双方的合法权益，有必要就员工的工资、福利、工作条件和环境等事宜达成一定协议，签订劳动合同。

>6)人职教育、培训和发展。

任何应聘进人一个企业的新员工，都必须接受入职教育，这是帮助新员工了解和适应组织、接受组织文化的有效手段。为了提高广大员工的工作能力和技能，有必要开展富有针对性的岗位技能培训。对于管理人员，尤其是对即将晋升者有必要开展提高性的培训和教育，目的是促使他们尽快具有在更高一级职位上工作的全面知识、熟练技能、管理技巧和应变能力。

>7)开展有利的工作绩效考核。

工作绩效考核，就是对照工作岗位职责说明书和工作任务，对员工的业务能力、工作表现及工作态度等进行评价，并给予量化处理的过程。有利于调动员工的积极性和创造性，检查和改进人力资源管理工作。

>8)设计员工的职业生涯发展前景。

人力资源管理部门和管理人员有责任鼓励和关心员工的个人发展，帮助其制订个人发展计划，并及时进行监督和考察。这样做有利于促进组织的发展，使员工有归属感，进而激发其工作积极性和创造性，提高组织效益。

>9)员工工资报酬与福利保障设计。

合理、科学的工资报酬福利体系关系到组织中员工队伍的稳定与否。人力资源管理部门要从员工的资历、职级、岗位及实际表现和工作成绩等方面，来为员工制订相应的、具有吸引力的工资报酬福利标准和制度。

>10)加强员工档案管理。

人力资源管理部门有责任保管员工人职时的简历以及人职后关于工作主动性、工作表现、工作成绩、工资报酬、职务升降、奖惩、接受培训和教育等方面的书面记录材料，它是员工的.工作业绩记录，应指定专人负责管理。

>3现代人力资源管理与传统人事管理的区别

1)传统人事管理的特点是以事为中心，只见事，不见人，只见某一方面，而不见人与事的整体、系统性;而现代人力资源管理以人为核心，强调一种动态的、心理、意识的调节和开发，管理的根本出发点是着眼于人，其管理归结于人与事的系统优化，致使企业取得最佳的社会和经济效益。

2)传统人事管理把人设为一种成本，将人当作一种工具，注重的是投入、使用和控制。而现代人力资源管理把人作为一种资源，注重产出和开发。

3)传统人事管理是某一职能部门单独使用的工具，似乎与其他职能部门的关系不大，但现代人力资源管理却与此截然不同，人力资源管理涉及到企业的每一个管理者。

>4利用现代人力资源管理方法，激励员工最大潜能发挥，为企业创造最佳效益

现代人力资源管理对企业的意义，至少体现在以下几方面：

>1)对企业决策层。

人、财、物、信息等，可以说是企业管理关注的主要方面，人又是最为重要的、活的第一资源，只有管理好了人这一资源，才算抓住了管理的要义、纲领。

>2)对人力资源管理部门。

人不仅是被管理的客体，更是具有思想、感情、主观能动性的主体，如何制定科学、合理、有效的人力资源管理政策、制度，并为企业组织的决策提供有效信息，永远都是人力资源管理部门的课题。

>3)对一般管理者。

任何管理者都不可能是一个万能使者，更多的应该是扮演一个决策、引导、协调属下工作的角色。他不仅仅需要有效地完成业务工作，更需要培训下属，开发员工潜能，建立良好的团队组织等。

>4)对一个普通员工。

任何人都想掌握自己的命运，但自己适合做什么、企业组织的目标、价值观念是什么、岗位职责是什么、自己如何有效地融入组织中、结合企业组织目标如何开发自己的潜能、发挥自己的能力、如何设计自己的职业人生等，这是每个员工十分关心，而又深感困惑的问题。

>5现代人力资源管理之真谛是建立和谐之道

现代人力资源管理，不仅仅关注的是数量的问题，也是质量的问题，强化人力资源开发，提升人力资源效能。人力资源的要点就在于发挥人的潜能，所以说企业人力资源管理的和谐之道就是怎样让人才发挥之道。我们要构建与之相符的平台、机制、文化。

总之，现代人力资源管理就是一个人力资源的获取、整合、保持激励控制调整及开发的过程。现代人力资源管理不但要做好求才、用才、育才、激才、留才等工作任务，而且要更新观念，学习国际上较为成功的管理方法，企业人力资源管理者应该学习成功企业的成功做法，借鉴国外成功的典型例子增强管理意识，拓宽管理理念，改革管理方法，大胆探索更加适合企业的管理模式。如：美国企业较为重视推行危机式生产管理，掀起了一股末日管理的浪潮。美国企业界认为，如果一位经营者不能很好地与员工沟通，不能向他的员工们表明危机确实存在，那么他很快就会失去信誉，因而也会失去效率和效益。因此，世界发达企业都根据企业内部竞争形势的变化，积极实行人事管理制度变革，以激发员工的创造性。20世纪90年代初起，日本、韩国的发达企业着手改革人事制度，大力推行根据工作能力和成果决定升降员工职务的破格式的新人事制度，收到了明显成效。世界大企业人事制度的变革，集中反映出对人的潜力的充分挖掘，以搞活人事制度来搞活企业组织结构，注意培养和形成企业内部的强人机制，形成竞争、奋发、进取、开拓的新气象。

**调研报告个人总结范文800字10**

为了积极响应\_、全国学联的号召，认真贯彻安徽大学xx年暑期社会实践各项文件和会议的精神，我们安徽大学管理学院的6名同学利用暑假时间，成立了一支以宣传xx年12月31日颁布的《\_中央\_关于促进农民增加收入若干政策的意见》和xx年3月9日安徽省人民政府颁布的《\_安徽省委安徽省人民政府关于贯彻的实施意见》（即安徽省委八号文件）为主题的大学生“三下乡”暑期实践农村政策宣讲团，关于农村政策宣讲及调研活动的个人总结报告。我们顶着炎炎烈日，于8月2日至6日来到了安徽省蚌埠市五河县头铺镇进行了为期5天的农村政策宣讲及调研活动。由于得到了校团委、院系党政领导和院分团委、五河县团县委、头铺镇人民政府等多家单位和部门的支持，加上队员们能吃苦耐劳、认真踏实，此次活动取得了圆满的成功。作为这支校级重点团队的领队和负责人，我想就此次实践活动谈一些个人的感受和体会！

>（一）充分的准备是取得成功的重要前提

为了达到最佳的宣传效果，全队在出发前曾多次召开会议，商讨有关宣传所需的物品。如我们制作了一条红底黄字的“安徽大学大学生农村政策宣讲团咨询点”的横幅，带上了“安徽大学大学生农村政策宣讲团”和“安徽大学管理学院公共管理系”等多面旗帜，在政策宣传时树立了安徽大学的良好形象。

另外，我们又认真地多渠道地搜集有关农业政策、农业科技、农业法律等多方面的信息，有选择地将其制作成宣传材料单，散发给当地群众。而且全队成员认真学习和讨论了各项政策，真正做到理解和准确把握政策目标和价值，个人总结《关于农村政策宣讲及调研活动的个人总结报告》。并从队员中抽调了2名女生将宣讲的农村政策提前进行录音，灌制成录音磁带，在政策宣讲时穿插播放民族音乐，整个宣传起到了较好的效果。

同时，“凡事预则立，不预则废”。此次出发前，我们制定了较为合理、科学、全面的行程计划，但考虑到交通、天气等因素，又做了一份机动方案，使整个行程更具可行性。而且，团队中又派出了两名同学组成先遣队，先行奔赴实践地进行联系，为全队的生活起居和各项工作的开展作好了充分的准备！

>（二）纪律严明、踏实工作是取得成功的重要条件

1、严明的纪律是团队成功的重要保障。团队出发前，我们分别制定了工作制度、财务使用制度、调研须知等多项纪律和制度。例如在财务使用上，我们规定必须由总负责同意且由三人组成财务监督小组对每项花费进行审核，保证财务公开、透明。在生活方面，我们规定大家统一食宿，任何人不允许擅自离队单独行动，实行向队长请假报告制度。队员们认真严格地遵守这些“自制制度”，保证了本次活动的顺利进行，未出现任何意外和危险情况。

2、认真的`态度是团队成功的重要保证。当我们白天在外进行政策宣讲时，大家均能做到克服困难，不怕苦、不怕累。还记得在镇上做定点宣传时，团队中的成员们大清早就来到宣传地点进行布置，当我们拉起横幅，插上旗子，试放录音时，周围已围观了很多的朴实群众。在他们了解我们的来意后，纷纷上前向我们咨询，而这时我们都还没有吃早饭，大家似乎已忘却，都在热情投入地为农民朋友们宣讲政策、解决疑问、提供咨询。等等，等等。这样的例子还很多很多……晚上回到驻地后，大家依然精力十足，认真地对一天的工作进行总结，将搜集到的数据进行统计分析，然后把第二天的工作认真落实，分工到人。这样紧张忙碌、高强度的工作大家都笑而对之，没有人发一句牢骚和埋怨。当夜深人静时，听到队员扯起那疲劳所引起的鼾声时，作为队长的我不禁心理一颤，真想对我的队员们说上一句“你们辛苦了”！

>（三）认真总结是团队实践后期的一项重要工作

在于8月6日返回合肥后，全队成员总计11名（除下乡6名外，还有5名做前期准备）于7日上午召开了汇报总结会。会上大家踊跃发言，一致肯定了此次实践所取得的成绩：在实践过程中，大家顶高温、冒酷暑，团结一致、齐心协力，于5天内走遍了头铺镇的18个乡镇，受教育群众达8000余人，取到了较好的效果；队员们在工作中不怕吃苦，认真踏实，在当地百姓中树立了安徽大学良好的形象，展现了当代大学生的精神风貌，受到了当地政府的一致好评；另外，由于团队准备充分，队员们能够将材料深入浅出地、通俗易懂地向当地农民朋友进行宣讲，并对他们所提出的一些生活中的问题尽自己最大能力给予解决的意见，真正做到了送政策、送技术、送信息下乡；同时，我们严格按照团委要求，做到了“六个一”，并与六十铺人民政府签定了共建基地的协议……会后大家又纷纷表示，今后如果有机会，一定再参加这种有意义的实践活动！

短暂的五天实践虽然结束了，但同学们都获得了丰硕的收获：对基层农村的状况有了更深的了解，对农民的生活有了最真实的感受，对基层民主状况有了第一

手的调研资料。等等，等等。对我们全体队员来说，这次实践是成功的，有意义的，难忘的和永远值得回忆的。“纸上得来终觉浅，缘知此事要躬行”。实践结束后，我们对这句哲语有了更深刻地理解，我们会永远记住xx年这次有意义的活动，让我们相约明年暑假，相信我们会做得更好！

**调研报告个人总结范文800字11**

根据xxxx市教委、市教研室的工作部署，为全面、准确地了解xxxx县初中校的师资队伍基本情况，观察课堂教学现状，查找课堂教学中存在的问题，初中学段13个学科的教研员，在教研室领导的指挥下，在xxxx县教研室教研员的大力协助下，圆满地完成了对xxxx县初中学校的课堂教学状况的集中调研工作，形成了共计约8万字的13个学科调研报告。回顾整个调研过程，可概括为以下几个特点：方案翔实、计划周密、准备充分、调研深入、信息采集全面、数据处理科学、分析报告客观准确。

>一、周密的计划、充分的准备是调研工作取得成功的基础

xxxx年10月26日学段启动xxxx调研的前期准备工作，学段分管主任就此事先后三次召集学段负责人会议，亲自指导和部署调研的准备工作，形成了初中学段调研的方案细则和日程安排。

1．进入课程改革以来，××学科课堂教学有哪些变化？取得了哪些成绩？

2．目前，××学科课堂教学中存在哪些问题？

3．影响××学科课堂教学质量或学生发展及成绩的因素有哪些？

4．你对改进课堂教学现状，提高课堂效率，有哪些建议或想法？

第二阶段，研究调研策略制定调研方法。根据“查找分析影响xxxx县课堂教学质量的因素和原因”的调研目的，学段制定了“深入课堂，实地感受；走近教师，倾听呼声；关注学生，集中回馈”的总体调研策略。在调查方法上采用：问卷调查法、课堂观察法、访谈法、图表统计法、资料分析法等多种方法并举。

第四阶段，测量工具的编制准备。为了提高调研工作的效率，提高调研工作科学性、规范性、资料的完整性等，在全室制订的学生、教师问卷的基础上，每个学科又编制了学生、教师的问卷，补充到全室统一的问卷内容中。学生调查内容涉及学科知识、学科的学习方法、学科的学习负担等；教师调查内容涉及教学理念、教学理论、教学方式和方法、教学工作负担、专业发展情况，影响专业发展的内因与外因等。据不完全统计，初中学段印制学生问卷5200份，教师问卷1300份；学科教师针对课堂教学的有效性分别从“提问的有效性”、“课堂调控的有效性”“教师指导的有效性”等多个纬度制定了课堂观察量表（10类，近300份）；每位教师结合“区域教研、校本教研开展情况；教师对课标、教材的把握情况；教师在教学中存在的疑惑、困难；教师在专业能力提升方面的需求，等等”分别编制了本学科的访谈提纲。

>二、崇高的敬业精神、严谨的治学态度是调研工作取得成功的保障

集中调研期间适逢秋冬季节更替，气温变化无常，加之xxxx地处海边风力较大，但所有这一切都丝毫没有影响我们这个团队的调研工作。每天六点起床，不到七点出发，上车后要在崎岖不平的乡间路上行驶近1个小时，下车后，立即投入听课、学生问卷、教师问卷、评课、教师访谈的紧张的工作中，有的教师在“寒冷”的实验室中一坐就是3个小时，工作结束后，站立行走都要适应一段时间。中午，每位教师只能就近在学校边的餐馆里简单的吃个工作餐，在开往下一个调研点的车上定定神。下午又投入了紧张的工作中。回到宾馆已是晚上六点，简单的晚餐后，老师们在对当天调研工作梳理后，又要集中交流，明确问题，制定下一天调研工作的改进方案。每天三个时间段，近12个小时的高强度工作，没有任何一位教研员抱怨叫苦。尤其值得一提的是，王丽、刘金英、张研三位老师在调研过程中，身体感觉不适，但他们带病坚持工作，刘金英等老师为争取更多的时间给作课教师指导评课，每次都是在约定发车前1—2分钟才上车。张守森、张敬武等老同志不顾自己的劳累和辛苦，帮助学科组出主意提建议，主动照顾其他同志。正像秦主任在调研工作总结中提到的：“初中学科组是一支能战斗、能打硬仗的团结的集体。

>三、全面深入的调查 科学系统的信息采集为报告的撰写提供了强有力的支撑

调研组成员采用“望、闻、问、切”的工作程式，宏观上，对学校的校园文化，学校的硬件设施，教师、学生的精神面貌等外在的东西，留意观察、细细品味，并形成对该校的总体印象。在此基础上，走进课堂，对课堂教学进行多视角、全方位的诊断、透视，发现“亮点”，寻找“症结”。再辅之以对学科教师的有针对性的深度访谈，问卷调查，对学生的问卷调查。形成了系统的、互为印证的、指向明确的实证资料和信息。下表是我们初中学段在四天时间里，对xxxx县的苗庄、板桥、廉庄、芦台三中、大北、大新、造甲、淮淀八所初中学校集中调研所采集的相关信息数量。

初中学段集中调研活动统计表

学科听课节数访谈人数教师问卷学生问卷评课节数

xxxxxxxxxxxxxx

通过上表我们会发现，各科教研员在完成调研工作的同时，还对所听的每一节课都作了深入的评析（评课不作为调研的任务），总共评议课124节。

>四、科学的数据统计 客观准确的分析报告为研制提升课堂教学质量的帮扶计划和具体实施方案提供了依据

按照教研室关于“问题分析”、“措施建议”应基于事实的总体要求，在调研秘书组的支持下，11月14—17日，全体教研员投入了对调研过程中采集信息的整理、归类、统计的工作中。通过对学生问卷、教师问卷、访谈、课堂观察等信息的梳理，形成了具有数据支撑的若干关注点。

学校状况（硬件设施、实验条件、专业书籍）；师资队伍（年龄结构、学历状况、专兼职情况）

教师素质（职业观、专业技能、组织教学）； 教师夙求（专业发展、专业引领、培训帮助）；

教研状况（校本教研、县片教研、教学反思）；课堂观察（教学呈现、师生活动、教学指导）；

学生状况（学习态度、学习兴趣、学习习惯、学习方式、学习负担、课外阅读）。

纵观13 份报告我们会发现，报告中引用的数据翔实可靠；对成绩、问题的明细客观准确；对问题的成因分析论证充分；对建议措施中肯具体。

各学科对xxxx县近几年来初中学段教育所取得的成绩给予了充分肯定。如：教师的工作态度和敬业精神；教师理念的变化；教师教学方式和学生学习方式的变化等共40余条（学科间有交叉）。与此同时，报告中也客观地指出了课堂教学中存在的问题。如：教学理念还没有真正转化为教学行为；课堂教学手段单一，教学方法不够灵活多样；对课程标准要求的理解不到位；教师专业能力需提升等。针对如何提高xxxx县课堂教学质量，各报告中也给出了具体的、具有可操作性的建议。如：以课例研究为抓手，推动新课程后续培训；加强校际合作，建立学区教研体制；送课下校、送教下乡，发挥骨干教师的示范作用等。

特别指出的是，在本次xxxx调研的活动中，得到了xxxx教研室领导、教研员的鼎力支持和全力帮助，得到了市教研室综合部门领导、同事的大力协助。xxxx教研室的李宝国副主任全程陪同参与了初中学段的调研活动，每到一个学校，他都要联系学校领导协调作课安排，学生问卷等具体事宜。xxxx副主任为能让调研的老师们午饭吃得好一些，联系饭店、餐馆，对于每餐的食谱、卫生条件等生活琐事都亲力亲为的具体操办。xxxx各学科的教研员主动积极地协助市教研员做好调研的服务工作。市教研室综研室的孙茂华主任全程参与了初中学段的调研工作，不但亲自下班听课，还具体协助学段做好调研的组织、策划工作。

目前，初中学段的全体教师正在研究设计下一步对xxxx县的初中学段课堂教学质量提升的具体帮扶计划。我们有决心在市教研室的统一领导下，采用科学的、有效的方法和措施，通过2—3年的时间解决影响xxxx县初中学段课堂教学质量的问题，全面提升xxxx县的课堂教学质量，完成市教研委赋予我们的专项工作任务。

**调研报告个人总结范文800字12**

今年暑假，我到和平县地产交易中心参加实践，主要岗位是办事员。我就读房地产经营和土地管理专业，我想通过这次实习、工作，使自己从理论走向实际，实现从课本走向社会，在实践中增长知识，锻炼自己的能力，更重要的是检验一下自己所学东西能否被社会所用，找出自己的不足之处，以便更好的取长补短，完成自己的学业。

纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。在将近一个月的实习过程中，我深深的感受到所学知识的肤浅和在实际运用中的专业知识的匮乏。刚开始的一段时间里，对一些工作感到无从下手，茫然不知道所措，这让我感到非常的难过。在学校总以为自己学的不错，一旦接触到实际，才发现自己知道的是多么少，这些与实践还有一段距离。

哲人说：实践是检验真理正确与否的唯一标准。理论要回到社会实践中去运用，想事情办事情一切从实际出发，使主观符合客观。认识客观事物，要实现两次飞跃，从感性认识到理性认识是认识事物的第一次飞跃，而从理性回到实践是第二次飞跃。所以实践是检验真理的唯一标准。在当今的大学生，社会无时无刻不在发生日新月异的变化，而参加社会实践更显得重要，实践的能力强弱，决定着日后工作的好坏。

实习期间，我利用此次难得的机会，努力工作，严格要求自己，不迟到、早退，严格遵守单位的各项规章制度，认真完成领导交办的工作，经过近一个月在和平县地产交易中心的实习、工作，我基本上掌握了地产交易中介服务;接受单位、个人委托办理土地使用权招标、拍卖、挂牌出证、协议转让、代办土地使用权变质、登记发证等手续;提供地产市场的信息及有法律、法规的咨询服务。

>一、 土地使用权公开拍卖的有关程序：

1、 在拍卖会30日前发布拍卖公告。

2、 拍卖公告内容：出证人的名称和地址;出证实地位置、现状、面积、使用年期、用途规划设计要求;争实人的资格要求及申请取得争买资格的办法、索取拍卖文件的时间、地点及方式，看样时间;拍卖地点、期限、争价方式等;确定争得人的标准和方法，争得人证金;其他需要公告的事项;

3、 拍卖会程序：主持人点算争买人;主持人介绍拍卖实地的位置、面积、用途、使用年期、规划要求和其他有关事项;主持人宣布起时价和增价幅度;主持人报出起时价;争买人举牌应价或报价;主持人确认该应价后继续定价;主持人连续三次宣布同一应价而没有再应价的，主持人落槌表示拍卖成立;主持人宣布最高应价者为争得人。

4、 签订成立确认书。

>二、 公开挂牌出让土地使用权有关程序：

1、 挂牌时间不少于10个工作日。

2、 挂牌程序：在挂牌公告规定的挂牌起始日，出让人将挂牌实地的位置、面积、用途、使用年期、规划要求起始价。

3、 挂牌期限届满，按照法律规定确定是否成交。

4、 签订成立确认书。

河源市和平县合水镇府座落珊坪曲双段1080m2土地，挂牌成交价768000元;和平县青州供销社 m2，挂牌成交价206817元。

>三、 土地转让办证有关材料：

1、 要有土地使用证原件。

2、 要有土地使用权转让合同书、转让登记表。

3、 土地登记申请书及地籍调查土地登记审批表。

4、 转让方申请报告。

5、 转让协议书。

6、 转受让方身份证复印件。

千里之行，始于足下一个月短暂而又充实的实习，我认为对我以后走向社会起到了一个桥梁作用，过渡的作用，是人生的一段重要的经历，对将来走上工作岗位也有很大帮助，让我明白了许多做人道理，向他人虚心求教，遵守组织纪律和单位的\'各项规章制度，与人文明友好交往等一些做人处世的基本原则都要在实际生活中认真的贯彻，好的习惯也要在实际生活中不断培养。这一个月所学到的经验和知识大多来自领导和同事的教导。这是我一生中的一笔宝贵财富。

这次实习也让我深刻了解到，在工作中和同事保持良好的关系是很重要的，做事首先要学做人，要明白做人的道理，如何与人相处，是现代社会做人的一个最基本的问题，对于自己在校大学生，面临踏入社会的人来说，需要学习的东西还很多，他们就是最好的老师，正所谓三人行，必有我师。

总结我的这次暑假社会实践，虽然是我的第一次社会实践，但我认为是一次成功的有用的社会实践，使我真正从课本走到现实中，从抽象的理论回到了多彩的实际生活。

**调研报告个人总结范文800字13**

一、市场调研

目前市场上的沙发按照材质主要分为木质、真皮、布艺、以及二者结合四种，木质沙发：直接由各种木材打造，坐垫和靠背上没有任何面料修饰，实用性和环保性比较好，但原木较生硬，舒适感不强，没有人性化设计难以满足现代沙发舒适性的要求；

目前市场上的沙发高档品牌主要有以整体家居布置、沙发配套为主的全有家私、皇朝家私、香港富得宝、香港乐其、宜家家私等、以及主营沙发的芝华士；中档品牌则包括吉斯、喜梦宝、世纪博森、伊诺维绅、成都南方等，低档品牌则

二、\_\_沙发市场概况：

目前，\_\_沙发销售地主要聚居在\_\_大街处银座家居、富雅家居、欧亚商城、东亚商城、清河家具、国贸家具、二印家具城。从产品和品牌档次上看，银座家居、富雅家居属高档品牌的根据地，东亚商城、清河家具、国贸家具、二印家具则汇聚了来自天南海北的中低档沙发品牌。从经营定位上看，各商城均有自我的差异化定位，知名品牌、高档商品的专卖店向富雅、银座家具城集中；中档及部分专业市场多数集中在东亚家具城；低档商品的批发业务又集中在\_\_和\_\_家具城，欧亚则走专业化办公家具路子，与其同一东家的银座家居构成互补，对其他家具商城构成攻击。

市场上的沙发按照材质主要分为真皮、布艺、以及二者结合三种，进驻\_\_沙发目前市场上的沙发高档品牌主要有以整体家居布置、沙发配套为主的全有家私、皇朝家私、香港富得宝、香港乐其、宜家家私等、以及主营沙发的芝华士；中档品牌则包括吉斯、喜梦宝、世纪博森、伊诺维绅、成都南方等，低档品牌则汇聚了一些来自\_\_本土和其他各地区县城的小品牌，如。\_、...\_等。

三、消费者调查：

1、消费者细分特性描述一(低、中、高档):

a)平民百姓、普通工薪族是是低层次、低价位的主要消费群。他们的要求是：简洁实用而又有现代美感；功能较多，以便充分利用有限的居住空间；期望中高档次的设计及风格，但价位偏于中低价，心理上能感到物有所值。这一类消费群还是杂牌的天下，因其长于抄袭与模仿，拙于原创与设计研发。所以，它们利用自身的各项成本优势，吸引了广大的中下层次的消费群。

b)中高层次的消费群，这部分消费者包括企、事业单位的管理人员，城市“白骨精”(白领、骨干、精英)。他们事业有成，思想独立，个性化追求较为明显。对家私的性价比、设计风格、用材、品牌定位较为看重。这部分生产厂家较多，他们各自以自我的原创设计及针对目标消费者的技术研发满足了追求不一样风格的消费者的需求。

c)都市新贵或富豪的高层次群体。这部分人居于消费金字塔的顶端。一般都有别墅或宽敞豪华的住房，对家具的要求首先是品牌要与自我的社会或金钱地位相匹配，通常选择的是国际品牌或知名品牌。

2、消费者细分特性描述二(办公、家居):

a)办公沙发消费群主要是经济水平处于中高层次的群体。购买群也多位于这个群体。经济佳者，由于公司形象或私人喜好的需要，他们看重品牌，所以选择的一般都是知名品牌。经济一般者，则选择中档品牌，既顾及到了形象，又节省资金。

b)家居沙发消费群的范围比较广泛，几乎涵盖了所有成家立业或将近成家的消费者。对于私人使用物品，他们选择起来相当慎重，不仅仅注重质量，并且在与室内风格匹配上也花尽心思。由于经济状况的不一样，选择的品牌档次亦各不相同。

3、影响消费者购买沙发的主要因素：

访问5人，综合如下：

消费者选择标准——无污染、没怪味、舒适、款式合理、价格实惠

高消费——大品牌

中低消费——舒服、价格便宜

现用沙发品牌——南方、泰新、以及济南本地产布艺沙发

认为此刻较好的沙发品牌是芝华士、皇朝家私、全有家私以及一些香港品牌等。

四、沙发产品的未来发展走势：

经过访谈和查找二手资料，有三大走势：

a)产品设计开发方面：力求创新，国际一体化，简约、舒适成为城市中人们放松压力生活的主题；

b)产品使用方面：力求方便搬运，使用年限减少，色彩和时装化的家具受到越来越多人的欢迎；

c)品牌方面：由于产品日趋细分，沙发品牌呈两极化发展，知名品牌更加注重其品牌的建设和推广，某些中档品牌则在竞争中淘汰，而那些杂牌、小品牌则依旧利用自我的成本、价格以及地域优势，占据中下层消费区域。

熟读唐诗三百首，不会做诗也会吟。以上就是山草香给大家分享的8篇个人调研总结报告，希望能够让您对于调查报告总结的写作更加的得心应手。

**调研报告个人总结范文800字14**

在本学期，我们开设了一门新的课程—市场调查与预测，通过对这门课程一个学期的学习，让我从这门课程中学到了很多。

这门课程中，我们学习到了很多新的知识，学到了以前从未接触过的知识，通过这门课程的学习，使我学到了新的技能。

市场调查与预测，顾名思义，就是通过对市场进行相关数据进行调查、整理和分析，最后得出结论，再运用所得出的结论，对市场的某一个方面进行相应的预测。

在这门课的教授中，老师采取了模块化教学的新方法，通过模块化教学，可以让我们在开始的学习时对我们整个学期的学习知识有一个宏观上的把握，对整个学期的学习有一个大致的了解，更加有利于我们对新知识的理解和掌握。

首先，我们对所要研究的主体————市场，做了一个大概的了解，所谓市场，就是商品交换的场所，是商品的需求量，是商品供求双方相互作用的总和，同时市场也是商品交换关系的总和。

在对市场的基本含义有了初步了解后，我们又对市场调查的含义进行了相关的学习，所谓市场调查，是企业了解市场和把握顾客需求的重要手段。是辅助企业决策的基本工具，在学习完这些知识后，使我们对这门学科产生了一个大概的印象。

一开始，我们学习了关于市场调查方案大纲的相关知识，学习了编写市场调查方案大纲所要经过的必要步骤，如对项目背景，目的，以及研究对象内容的书写等。

学习完这一模块后，我们又学习了市场调查方法的相关知识，包括对市场调查方法的简介，以及调查方法的分类，主要分为实地调查法，询问调查法，投影技法以及问卷调查法，在学习期间，我们对各种调查方法进行了比较和讨论，探讨每种调查方法所具有的优势和不足，以及每种调查方法所使用的环境等问题等，通过对这一系列的学习，让我们对这门课程又有了一个新的了解。

在本次的学习中，我学到了一个很重要的能力，那就是团队合作能力，在学习中，老师将全班同学分为几个学习小组，每个学习小组都要做好自己所要做得任务。俗话说，独木难支，通过小组内成员相互学习，相互讨论，不仅提高了我

们的学习效率，在很大的程度上提高了我们的团队合作能力。小组成员聚在一起，讨论小组的任务，一起讨论调查问卷的设计，发放和统计，分析数据。我们一起外出进行实地考察，常常为了找到一个合适的调查主体而跑遍整条街，虽然有时候会觉得有些累，但我们却很享受其中的过程，可以说虽然累，却快乐，这些课外调查给我们带来了很大的`乐趣，同时也是我们在学习中得到的一笔宝贵的人生财富。互相协作，去他人之长，不自己的短处，通过讨论，各抒己见，给对方提出问题，共同提高，共同进步，虽然，提出的意见有对有错，但这确是集体的智慧。通过这样的讨论，我们对一个问题的理解也在无形中加深了很多，通过小组学习，让我们学会了团结，学会了集思广益，在讨论中，学习着，快乐着，通过小组学习，可以发挥每个人最大的能力和想象空间去为小组的课题研究贡献自己的一份力量。

小组学习是这门课程的基本学习方式，老师给小组下达任务，整个小组便开始讨论，探讨小组的下部行动，每个人都会参与讨论，每个人说出自己的想法，开拓着小组成员的思路，在小组学中，我们确实学到了很多知识，也锻炼了我们的交际能力，与人沟通能力，自由的发言，锻炼了每一个人，促进了每个人的发展，每个人的进步。

在以后的学习中，我们有学到了市场调查问卷的相关知识，包括调查问卷的设计，包括称谓，目的，问题的设计，在问题的设计中，我学到了问题的类型，包括封闭单选题，封闭多项题，其它选项，拒答选项以及开放式选项等类型。在问题的设计时，我学到了问题在设计时应注意的事项，如，问题简洁，文字叙述不能过多，措辞要适当，答案要互斥，避免答案交叉。通过这段时期的学习，让我学到了调查问卷的设计以及在制作调查问卷时应注意的事项，这让我收获很多。

接下来，我们学习了样本设计的相关知识，包括样本设计的含义，设计样本容量的方法，学习了样本容量计算公式，并掌握了其主要内容，学会运用公式进行相关的题目分析，这是在本章节学到的比较重要的知识。

在本学期的最后，我们学习了市场预测的基本知识，包括对其定义的分析和学习，学习了定性预测法相关知识，并对其优缺点，使用环境进行分析，其中学到的一种叫重要的预测法—德尔菲法，这是在市场调查与预测中较为重要的一种预测方法。

回顾本学期的学习，收获了很多，学到了新的知识，拓展了自己的视野，掌握了新的技能，学会了与他人之间的合作，学会了合理分配任务，学会了试着用自己的想法去思考一个问题，学会了分析问题，并找到答案。学会了一种能力，试着从多个角度去看待一个问题。在学习中，发现自己的不足，去改变自己的不足，另外，说实话，我并没有充分的利用时间去做一些学习上的更深入的研究。

在课程的学习中，指导老师周老师给了我们莫大的帮助和关心，细心地为我们讲解知识，加大我们的疑惑，发现我们的不足之处时细心地帮我们指出，耐心的帮我们改正。我想，这是本学期课程最大的收获了。

通过一学期的学习，让我学到了知识，也让我发现了自身的不足，更让我知道了一个合格的当代大学生应该具备的素质，我会朝着这个方向不断努力。

**调研报告个人总结范文800字15**

>一、薪酬调整的内容

此次薪酬调整的目的是在不降低或不影响员工年薪标准的原则上，简化企业和员工薪酬结构，再根据以岗定人，按岗取酬的原则，明确各岗位薪酬标准，规范公司薪酬体系，使公司在合理、合法的基础上，将公司的经

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找