# 考试招生安全工作总结(推荐10篇)

来源：网络 作者：逝水流年 更新时间：2025-03-30

*考试招生安全工作总结1工作在济水一中这个欣欣向荣的大集体，身边有许多的良师益友，有形无形中我观察到许多，学习到许多。清晨，来学后看到许多班\*\*已经站到班级前面，我感到很惭愧。在校园中看到我的同事们匆匆忙忙的脚步，我总是感觉自己的步伐太小。他...*

**考试招生安全工作总结1**

工作在济水一中这个欣欣向荣的大集体，身边有许多的良师益友，有形无形中我观察到许多，学习到许多。清晨，来学后看到许多班\*\*已经站到班级前面，我感到很惭愧。在校园中看到我的同事们匆匆忙忙的脚步，我总是感觉自己的步伐太小。他们辛勤的工作态度值得我学习。和他们相比，我觉得我还需要提高。在此，我把前段时间的工作进行一下总结。

上好班会课。如果一个人看班不是很紧的话，那么抓好学生的思想工作就尤为重要。武装学生头脑的主阵地就是每周一的班会课。根据学生的不同情况，在班会课上，我制定过班规，修改过班规，还让学生看过视频《少年之死谁之过》，《孤独的小猪》。还\*\*过主题班会，《我爱我班》《有一种精神叫\*\*\*》《做一个阳光少年》。班会课后，让学生针对性地写自己的感受，恰好就是一篇心灵之约。让学生的认识在心灵之约中得到升华提高。

借助学生力量，发现班内存在的问题。

在有时间的时候，我常把小组长召集到一起，汇总班内情况。然后进行整改。现在的学生心眼多，工作难做。如果你只是把学生叫出来，指出来他的问题：你上课说闲话，做闲事，影响到周围同学的学习。这个学生的第一个反应就是：我没有。通常我总是叫上班长，组长，在他们的人证物证下，该生会低下头，承认自己的错误。此时，什么样的惩罚都可以让心悦诚服的接受。

班\*\*不仅做严师，还要做学生的朋友。

别人认为我最大的特点是严厉，可是不尽然。我也在尝试着做学生的朋友。有个学生有这样的问题：他和同学交往有问题，不合群，朋友较少。

他学生中有困难，害怕学习退步。他性格直爽，心直口快，害怕老师不喜欢。知道他的忧虑后，我和他谈心，消除他内心的忧虑。在本次的期中考试中，他又一次考了全班第二名。

现在的学生比较张扬个性，如果仅用简单粗暴的方法，效果不会太好。所以要细微的做学生的工作，那样可以保护学生的字自尊心，也可以融洽师生关系。所以我们作为一个教育者，应把做学生的思想工作放到首位。

**考试招生安全工作总结2**

今年是我校服务主攻战略、做活产业文章的关键之年，学校把招生工作摆在重要位置，加强领导，强化责任，更新思路，优化队伍，招生工作取得了新的突破，回顾今年招生工作过程，主要有以下成绩和经验：

>1、明确工作目标、实现了三个目标任务

学期开学之初，根据戴校长的要求，招生办出台了《宁乡县招生工作方案》，明确提出年度招生总目标，一是上半年开放教育招生50人，下半年力争突破50人。全校教职员工分赴县内各学校、企业、社区、行政事业单位了解生源信息，掌握第一手资料，与此同时，学校出台了招生工作奖励方案，调动全体教师招生工作的积极性。在此基础上，学校科学地提出了今年“变守株待兔的坐等生源为上门求亲式的服务型”的招生模式，从而实现了招生工作新的跨越，“一村一大”招收新生196人，开放教育招生57人，下半年招生58人。全年总计招生311人。

>3、做好服务工作，实现招生无漏洞

为了完成招生工作目标，我校按照“赢在思变、赢在恋岗、赢在服务”的工作思路，多管齐下，开展优质服务，具体做法有：

1)加大宣传力度，让社会各界知晓我校是可靠的招生机构，是与高校联合办学的单位。营造了学校良好的外部环境，扩大了社会影响。增加了学校的美誉度。

2)打造精干的招生团队，学校招生办发挥了招生主力军的作用，深入机关、单位、学校进行地毯式的宣传和上门报名。

3)实行首问责任制，学员来校询问、报名，每位教职工都热情接待，为学员服好务。教职工在招生工作中发挥了积极的作用，作出了巨大的贡献。

4)精心实施工作计划、招生工作井然有序

凡事预则立。正式实施招生工作之前，我校制定了详尽的招生工作日程表，所有招生工作的推进做到了忙而不乱，井然有序。

**考试招生安全工作总结3**

一转眼，半个学期过去了，班\*\*工作千丝万缕、繁琐、嗦，作为一名新来二中的教师兼班\*\*，从新学期一开始我就踏踏实实地在自己的岗位上工作，深怕自己不能胜任这个职位，在这里我要感谢各课任老师的协助，年级\*\*的悉心指导和同事们对我的帮助。

班级管理我采用\*\*和法制相结合的方法。我在培养班级\*\*气氛的同时，制定了详细的班规，并在实践中根据具体问题不断加以修正和完善，让班级管理有法可依。在整个管理班级的过程中,我有一点最大的体会,就是所有的事情,尽量让学生自己去做,加以适当的引导，\*\*的对待学生的同时,充分发挥他们的自主性。

班\*\*要做好思想工作。思想教育很重要，想让学生切实按照老师的要求去做，就必须在思想上让他们想通,思想工作做好了，其它问题也就迎刃而解，充分利用班会对全班进行思想教育，我们班的班会通常先由学生自己总结，然后我再将近期发现的问题进行教育。作为班\*\*要先和学生沟通，了解学生的想法，然后再有针对的做全体学生的思想工作。以自己的切身体会，同时举各种事例进行说明教育，让学生在思想上有正确的认识。单独有针对性的做好个别同学的思想工作。尽量不对学生大发脾气，有力度的批评是需要的，但不能辱骂，冷静的心\*气和的思路清晰的谈话往往能达到理想的效果。

在班级树立正确的\*\*导向，使学生有正确的是非观。在集体中占优势并为多数人所赞同的\*\*和意见就是\*\*，它可以肯定或否定集体中个别成员的言行乃至集体的动向。对于班级\*\*，班\*\*必须加以引导。错误的\*\*对于班风建设的不良影响是巨大的\'，学生毕竟思想还不成熟，容易附和盲从。

最后在班级学习管理方面，用良好的班风带学风，抓两头带中间，不放弃任何一个学生。让学生从思想上正确认识学习文化的重要性，让学生从心里想学，主动的学，让每个人都学。

以上是我在班\*\*工作中的一些做法和体会，要做好班\*\*工作，我还要不断地学习和探索，愿通过我们的努力，把班\*\*工作做的更好。

**考试招生安全工作总结4**

近几年来，我校招生就业工作坚持从学校可持续发展的战略高度出发，抓住职业教育良好就业前景，以就业拉动招生。做到领导重视、全体动员、认识到位、组织到位、措施到位、落实到位，高标准严要求顺利地完成招生工作。

>一、20xx年招生工作

（一）基本情况

20xx年参加我校面试学生2800人，招生810人，实际招生1079人，是搬到新校后招生人数最多一年。

（二）20xx年招生工作的主要做法

20xx年招生工作在上级领导的高度重视下，统一组织，科学调度，各处室教研组通力协作，全校教职工积极发挥主人翁意识，不断探索新的招生工作方式方法，措施得力，超额完成今年招生计划。主要做法如下：

1、提早动手，周密布署

今年秋季招生，20xx年2月份就开始着手制定招生计划了；因为提前动手，掌握了主动权，我们充分摸清了各生源校毕业生的人数及升学意愿，有针对性的制定招生任务，有目的、上门动员，使招生人数一路攀升。所以4月份，在教育局的主持下，我们邀请龙华区各初中校长座谈，在座谈会上我校厉校长详细介绍了我校办学情况，带大家参观学校实训室，提高了校长们的认识；4月份我们动员部分教师组成七支宣传队到全市初中校进行招生发动宣传，发了广告20000多份；5月1日、2日进行招生面试，5月14日新生报到，5月24日缴校服费，8月中旬报名注册。

2、领导带头，包片包校；教职工积极参与，成立强悍招生队。

在近几年招生工作中，有一个成功的经验，就是每次招生都是领导带头，包片包校；全体教职工发杨主人翁的精神，积极参与其中，抽调出责任心强、能说会道的教师组成强悍招生队，学校所有领导必须参与其中。领导带头深入生源校，体现了我校对招生工作的重视，也能引起生源校的重视。招生队的教师们充分利用在各校熟人、亲朋好友、同学等关系进行广泛地联系，他们在教学任务繁重情况下克服困难，不计较个人报酬，牺牲节假日休息时间，为学校招生工作尽力。

3、多渠道、多形式加大招生宣传工作

俗话说得好，酒香也怕巷子深，职教招生，宣传先行。在历年的招生工作中，我们采取了多种形式和方法，广泛进行宣传。主要有：

（1）电视媒体宣传：先后在省电视台、市电视台通过专题片及招生广告的形式进行宣传。

（2）报纸媒体宣传：先后在海南日报、海口晚报、《省中招指南》《市中招指南》进行了广泛宣传。

（3）印制画册进行宣传。每年招生前，我们都要印制大量画册发放到学校进行职教招生宣传

（4）装备宣传大蓬车下校宣传。在今年秋季招生中，我们装备了三辆宣传车，连续下校宣传15天，把全市所有学校都跑了一遍，让每位学生都知道职教业教育的好政策。

（5）制作招生简章、招生宣传彩页、招生传单等进行宣传。在招生工作中，我们适应市场发展，及时调整专业并制作精美宣传资料。

4、经常向上级汇报工作，摸清职教发展动态，第一时间了解国家关于职业教育新政策，并应用于招生宣传中。

xx年厉春校长调入我校担任校长后，他组织教师多次考察外地办学经验，经常向盛市领导汇报工作，搜集职教发展的新经验和好政策。在今年招生中，我们宣传的一个亮点就是国家助学金，虽然只有一部分学生才能享受，但我们已将这项政策宣传到了每一个家长心里。

5、以就业促招生，将优秀毕业生事迹做为招生宣传的亮点

就业和招生是职业学校工作中很重要的两个部分，他们相互制约也相互促进。在招生中，我们唱响就业这根主旋律，以就业促招生。在今年招生中，我们邀请了已经毕业的同学到各生源校去现身说法，从他们初中毕业时的想法说起，怎么到职学，怎样学到技术后被学校安置出去，有了好的工作，实现了自己的理想等等。取得了明显的宣传效果。

>二、就业工作

毕业生就业工作，是一项政策性强、涉及面广、时间紧、任务重的工作。既涉及到国家长远利益，又涉及到社会千家万户。切实有效地做好毕业生工作，关系到校企联合办学的持续发展。学校领导班子高度重视就业工作，把毕业生就业工作作为学校发展和稳定大事来抓：主要做了如下工作：

1、成立了以学校领导挂帅的学校毕业生就业工作领导小组对毕业生工作加强领导、及时进行指导。做到主要领导亲自抓、负总责，分管领导抓具体，一级级抓。

2、学校设置校办公室和招生就业服务机构（校就业办），共同为毕业生提供服务。

3、加强毕业生的就业指导教育，进一步转变毕业生的就业观念。

教育学生树立“骑马找马”的思想，先就业后择业，降低心理预期，先在自己现在实习的企业就业，或找一份自己临近自己专业的工作，积累经验并提升自己的社会阅历，再寻求发展。调整好毕业生的择业定位，积极开展个性化的就业指导和服务，缩小毕业生的就业期望与社会需求之间的距离。

4、积极开展就业服务工作

学校从毕业生就业指导工作入手，将社会需求和就业形势与毕业生择业观念结合起来，引导毕业生认清当前就形势，树立就业信心，面对现实，摆正位置，正确定位就业目标。本着背靠行业，依托系统，面向社会，先就业，后择业的就业原则，统一认识，加强领导，组织有序，确保毕业生就业工作各个环节的顺利进行。主要有以下几点：

（1）学校引进招聘企业到校，进行宣传讲座。通过讲座，引导毕业生树立行业工作的苦乐观、爱岗敬业，乐与奉献的就业观。

（2）继续采取三年级顶岗实习与毕业生就业推荐相结合的方法。根据用人单位的规模层次，有目的的选送符合用人单位录用标准的学生去实习，既锻炼了学生，又使用人单位考核了学生，学生通过实习留在用人单位就业。今年我校毕业生人数少出现了用人单位供不应求的可喜局面。

（3）收集用人需求信息和托宽就业渠道和市常学校建立了“需求信息公告”制度，在信息宣传栏上及时公布招聘信息和通知，真正做到快速、公开、公平、公正的招聘信息发布。学校组织有关人员到用人单位介绍毕业生情况，帮助毕业生与用人单位直接见面，实行双向选择，签订协议。另外在推荐工作中，尽可能地帮助和推销毕业生中就业压力较大的部分女生和家庭困难的学生。

（4）充分发挥党团组织、班主任、专业教师等方面的作用，实行全体教职工“全员参与就业的做法”。在工作中，校长、书记还是普通教职工，都在利用自己的各种社会关系联系用人单位，通过多种渠道广泛收集用人单位的需求信息汇总到招生就业处统一安排；班主任和一些专业教师关心了解毕业学生就业情况，耐心做好学生思想工作；初步形成全体教职工关心学生就业，参与学生就业指导的良好局面。

（5）由学校引进企业和组织毕业生进行面试，学生与用人单位进行双向选择，解决学生的就业问题。

5、20xx年，我校专业毕业生445人，其中专业班429人就业率，成绩喜人。

>三、存在的问题

1、有的毕业生就业观念没有完全解决，相互攀化，等待观望，由于不能很好地把握自身的就业定位，错过了很好的就业机会。

2、部分学生不愿满足于随便找个工作，出现了就业不稳定，频繁换岗的情况。我们要进一步加强毕业生的专业思想教育。从导向上引导毕业生通过行业就业，树立“先就业，后择业”的就业观，提高毕业生的就业率。

**考试招生安全工作总结5**

今年，我校招生工作虽然不像想象中的那么完美，但是却是我们全力以赴得到的果实，所以作为此项工作的负责人之一，我同样深感欣慰。能有今天的成绩，不是一个人的功劳，要感谢给我们做招生指导的老师们，使我学到很多知识，下来之前的每堂课老师都讲述了在招生工作中可能遇到的问题，招生研讨会真正起到了引领作用。

>一、注重宣传

面对各省各大高校竞争越来越激烈的严峻形势，我主要对各个学校作宣传，把我们学校的招生简章发给他们，不过不是每个人都发，我会到班级介绍我们学校，向他们介绍我们学校的优势，和我们学校的教职工团队，让他们知道我们学校老师对每个学生负责的态度。通过自己的努力，会得到专科甚至本科文凭等等，除此之外，我还通过学生联系到了他们的年级主任，让他们帮我们宣传，这对于我们的宣传工作起到了一定的作用。

>二、拓宽渠道

在招生工作的黄金时段中，每分每秒都很重要，要尽快的和高中同学、大学朋友联系，从他们那里收集高中生的信息，以便于以后的联系，再通过联系他们，从他们那里尽可能都收集同学的信息，不过，最好的方法是在班级宣传时让他们在预先准备的表格上写上自己的姓名、班级和电话，我们今年采用的是用点查表的方式获取学生信息，调查表内容是“关于应届高中毕业生心目中的大学”而且我们还举行了一个小活动，即：在同学们将调查表填完交上来时我们在每个班级进行了抽奖活动，这样可以增加同学们填表的积极性，而且效果也是非常的完美。同时，和老师合作也能快速取得效果，因为大部分同学对老师比较信任，相信老师介绍的学校没有错。这样有利于开展宣传工作。

>三、加强沟通

在考试前后，我了解了许多学生的情况，包括学习、生活等。在高考前，我尽量的帮助他们，让他们认识高考，认识成考，认识我们学校！在考前，要多和同学沟通，给他们心里减压，以至于更好地面对高考，发挥自己的水平，这样让同学知道我是在帮助他，让他们知道我是他们的朋友。在高考以后，对于那些想出去工作的学生，应该随时跟他们保持联系，或者直接帮他们在北京找份工作，便于随时知道他们的信息。在他们回来以后，可以第一时间抓住时机！对于那些没有出去打工的，也要和他们联系好，不过，也不能总能联系。让他们感觉有压力，否则前期的工作就白费了。

>四、对于招生过程中的困难我给予部分建议：

在招生过程中会遇到很多困难，如果当跟他们讲解我们学校的时候，他们不认真听你说，你应该改变一下思路，最好用问答的方式进行交流；如果在招生过程中对于他们的问题，你一瞬间想不起来怎么回答他，你也不要诚实的说：“我不知道”。这样也不好，你应该说：“对于这个问题，我还是第一次碰到，我会回去查一下资料，了解了以后我会告诉你的。

>五、启示和感悟：

1、在送学生去学校的路上我们要注意他们的安全，不要让他们和陌生人说话，因为去学校的途中，可能会有一些招生的人员，提前和他们说，让他们有一定的警戒心理。

2、在他们来到学校以后，对于一些感觉我们学校不好的，和他们沟通好，知道他们为什么会有这样的心理，针对不同情况给予解答。其实大部分来学校的学生，都会认识我们学校，知道我们学校的性质，知道我们学校的优势，对于这样的学生，我们要催他们早点缴费，然后再照顾那些对学校不满意的，尽力劝，让他们知道几年以后他们会取的本科文凭，在大学里可以学到很多。

3、在他们交了学费以后，我们要照顾好他们，在他们有困难的时候我们要尽力帮助，在学习上，给他们介绍各个专业的情况，让他们抓紧时间学习，要在三年内把各科考试过了，这样在三年以后，等他们取的好的成绩，他们会笑着对我们的。

总结以上各点，我认为招生是个学习的过程，要多想他人学习，特别要向有经验的招生人员学习，了解在招生过程中的难题，在以后的工作中会很有帮助的。无论在做什么事，心态很重要，如果怕吃苦，什么事也做不成，好的心态可以让你走向成功。如果校领导给我机会，我会再次投入招生工作，让更多的同学受益，为学生和家长做好他们所需求的一切准备。

**考试招生安全工作总结6**

生物结考的铃一响，仿佛经历了一场浩劫似的。时间竟是始料未及的紧迫，而且从未这么被题目牵着鼻子走过，拿捏不定的空太多。考完后就心神不定的，觉得生物考试本不应该这么难。于是，回到家后，不惜花了半个小时把整张卷子大抵重做了一遍，便顿觉豁然开朗，仿佛久困于井底的矿工重见天日一样，一切问题迎刃而解；又不觉心如刀绞，坚信当时韦尼克区或是额中回后部8区一定停止了工作，虽捶胸顿足不止，但败局已定，早已无力回天了。

总分85分，能上\*均分，已经\*\*超出我的想象了。但我惊奇地发现，班里的分竟然只有92分，上90分的也就寥寥几个。这时，自怨自艾就显得矫情，因为谁也没有规定你的水\*就必须比别人高。但我就是不甘心呀，如此简单的一套题（呵呵，实际上我们的题并不简单，题量也大），不得95分，实在有失水准。当然，这些自我安慰的话最终是骗不过自己的。因此，我怀着沉重的心情，在此作深刻总结。

首先要说考试心态。考生物前可谓是异常紧张。因为前三场考试已经输得一塌糊涂了，这场考试就不是赢不赢的问题了，而是赢多少的问题。自己定的目标是至少比\*均分高10分。期望值高没有什么错，但我却犯了孤注一掷的大忌。于是，选择题部分我就谨小慎微，不允许自己有任何纰漏。偏偏事与愿违，开篇第三题就给我以沉重打击。当我无比纠结于细胞膜蛋白质含有硫元素这个问题时，时间老人就在我身旁匆匆走过，于是便慌了阵脚。接着又碰上24题。这本身是很简单的一道题，静下心思考30秒应该就能出答案。可我的心里却一团糟，眼巴巴地瞪着8个\*数字竟1分钟没动笔。最后，胡乱蒙了个选项，草草而过。看来，考试的结果，早在开考后的前十几分钟，就已成定数。

其次要说审题。这是令我无比头疼的一个问题，因为我数不清在这条河沟里到底翻过几次船。比如第49题第3小问，这原本是不假思索就可以出答案的，可我却犹豫不决，徘徊踯躅于保留癌细胞的无限增值基因还保留效应B细胞的抗体基因之间，取舍不定，最后得出的结论是，都要保留，于是便迟迟不肯下笔。其实，我的思考完全是多余的，因为题干第一话就赫然写着：“科学家从某些能无限增殖细胞的细胞质中分离出无限增殖调控基因”。可当时我果断对其进行了中枢过滤，虽视而不见。这不仅直接导致了我有3个空完全不知所云，而且还夺取了本应属于我检查的宝贵时间。

我还清楚记得上学期期末考试我就犯了类似的错误。有一道基因工程的题，题目不难，我看过题之后就匆匆作答，结果中途遇到阻碍。有一个空虽绞尽脑汁，得其解，觉得其完全是空穴来风，反复琢磨了5分钟，还是空着没写。其实，一个重要的信息就隐藏在题干里，而我却忽略了。又如前不久做的一道\*\*市高考题，有如是一问：“生长素类似物应溶解于”，我觉得问得莫名其妙，便毫不犹豫的写下了有机溶剂；对于答案给出的“含糖的磷酸盐缓冲液”，我瞠目了许久，再读一遍题，才恍然大悟。

我似乎天生对题中的信息就有免疫功能，攻克这一问题当然刻不容缓。其实，解决办法很简单，那就是：遇到不会填的空，请再读一遍题吧。

第三点我想说说答题思路。考试绝不是一个人的游戏，揣测出题人的思路往往很重要。可是这次考试，我却陷入了一个自己给自己挖坑的怪圈。譬如不该丢分的第46题，其第三小问如是说：“图A中4和6两种具膜结构的细胞器为适应各自的功能，都有增大膜面积的方式，它们分别是”。我当时读了好几遍题，总觉得问得别扭，犹豫再三，却写下了一个极为低智商的答案：4为叶绿体，6为线粒体。写完之后自己都觉得不对，可脑子就被绊在那里，怎么也绕不出来，于是便自我安慰，出题老师可能就希望我写这个吧。2分注定落空。再如50题最后一空，首先引起刺激的，不是“小肠”呀，“消化”呀，“吸收”呀，而是2ng/ml。我就想，既然不选用4或8等杀伤性较强的浓度，必有其深刻的哲理；我一时联想到了“生于忧患，死于安乐”，就像狼群之于鹿群，狼虽会杀死一部分羊，但对于羊群的发展壮大来说，反而是一件好事。于是，我进一步给出大胆猜想：尽管X物质降低了小肠细胞ATP的浓度，使其主动运输受到影响，但这反而激起了它要吸收更多ATP的斗志。因此，我在那个几乎没人出错的空上得意地写下了：促进。

对于这类问题的解决，其实是没有万全之策的。调整到一个好的做题状态，或是本着求是严谨的科学态度，可能只是空话；也许，在做题中不断探索，才是硬道理吧。

最后还要谈谈个人对于实验题的感悟。实验题一直以来是我丢分的大项。我想，一个人做实验题水\*的高低，是他能力强弱的最真实的体现。因为实验题所渗透的科学思想，是无论学多少知识都无法企及的。比如这次考试48题中问盛水玻璃柱的作用一空，不得不承认，这题我确实不会。其实说到底，不过是\*\*无关变量那点事，可真正将其运用起来，却绝不是一朝一夕能实现的。再如第51题，这是一道原题，可再次坐下来，还是扣了四分之一的分数。可见，对于实验题来说，除非掌握它的精髓，光靠题海战术是驾驭不了的，这才是一张生物试卷真正的魅力所在吧。

古人说吾日三省吾说，可见反思总结的重要性，高中生就期中考试进行的高一期中考试总结，是对自己学习状况的反思，作用重大。

每位同学期中考试考完后都应该向上面的那位同学一样做一份高一期中考试的反思，自己发现自己的问题，自我改正，相信大家保持这个习惯的话，一定会受益终生。

招生考试工作总结3篇（扩展6）

——期中考试工作总结

期中考试工作总结

**考试招生安全工作总结7**

我们的工作已经画上了一个句号。昨天晚上大家都拿到了自己这十天的工资，我不知道大家当时的心情怎样，但是当我拿到工资的那一刻我的心平静得没有任何波澜，或许是因为付出的和收获的不成正比，或许是领导者没有保护好我们辛辛苦苦积累下来的果实。

回顾这十多天，有很多人、很多事值得我去记忆。这十天对于很多人来说只是弹指一挥，但对于我来说却意义非凡。

我仍然记得6月29号那天，这是我们工作的第一天。那一天上午，我们一共四个小组奔赴四个不同的地点开展工作。在这里，感谢余清、牟丽、陈然、蒲玉兰，感谢你们对我的信任，在那天选择了我这个组。说实话，我之前没有带过队，没有相关经验，连最基本的发传单这种事都没干过，而你们都已经在之前做过了不少，当时我也不知道自己会将这个团队带成什么样子。那天上午，我们五人一起去信义街凤凰B区拿传单，路上边走边聊，加深了互相的了解，也让我感受到了许多新的事物。那天我们拿着报纸，碰到有小孩读书的家长就去询问，并给他们推销龙凤，最后要联系方式。这是我第一次帮别人推销东西，我记得自己的第一张传单就被一位女性拒绝，当时我一声苦笑，但是我并没有灰心，所幸后来情况比较好。那天路上行人很多，我不得不把自己的脸放在兜里，硬着头皮上。不知你们的感觉如何，反正我觉得这一天对我来说意义重大，因为这是我第一次大胆地去跟家长些和小学到高中的学生些交流并且给他们推销我们的“产品”。在这个过程中，我磨厚了自己的脸皮，也会根据他们的不同问题想出合适的答案来回答他们。

中午，高顺其加入了我们这组，下午我们这组又去了翠屏山。翠屏山是个不错的避暑胜地，不过从山下走到山上却不是一件轻松的事情。况且我们边走还要边发传单边做推销，再加上天气又热，真让人受不了。在翠屏山的成绩不是很好，当然这是由各种因素造成的。

一天下来，虽然很累，但是我们这组的每个人都有收获。晚上统计，我总共要到了十三个电话号码，在回家的公交车上，涂小镜告诉我这个成绩是前三名，我不清楚究竟是第几名，反正第一次尝试就能在四十多个人的队伍中做到这一步，我觉得还是值得肯定的。在这里我需要说一下，我不是为了工资和提成才去做招生工作的，况且它根本就没有提成，我只是想让自己借助这个平台来锻炼自己，并且不想让我们这组落在别人后面，现在谈赚钱还不太现实。

第二天的时候，高顺其就走了，成为了我们这组第一个离开的人。接着，之前的七个组由xx从成都请来的四位很有经验的师兄师姐整合成了四支队伍，我们这组的带队人是从川大毕业并被保送至兰大读研的徐强。强哥是宜宾人，脸色呈古铜色，经过几天的暴晒，古铜气息更浓了，身材比我高大许多，跟我的一个小学同学长得很像，或许是因为缘分，强哥的女朋友邓雪师姐跟我的一位高中同学也长得很像。强哥很有亲和力，对我们的每位组员都很关照。以前，他是带一批老师去其他教学点招生、教学的，招生不用他直接出手，这次是亲自带我们去招生，所以枭杨说这是我们幸运。确实，强哥很厉害，当年宜宾市高考理科前三名，但是你看不出来，站在他面前凭长相你不会觉得他有什么不同之处。他也没说自己当年怎么怎么牛，这都是后来枭杨给我们这组组员说的。

强哥接管我们这组后，我们招生的地点就变成了南岸。本来以为南岸人多，有钱人多，市场前景广阔，但是去了那里才发现事情并不是我们开先所想的那样。莱茵河畔人典型的特点就是傲慢，不容靠近。其他地方人又不集中，且人流量少，要不就是家长反映从南岸到市中心距离太远等等。种种原因，导致我们在南岸并没有取得多少效果。令人无语的是，枭杨还给我们下指标：每组每天四十个号码，完不成，最后一组淘汰两人。并且第二天还加了十个，对此，我只想骂一句：“xx”

我们在南岸的工作量非常之大，并且每天都要坐几次公交车往返于青少年宫与南岸两地，让人感觉很累。到南岸的第一天，摆点所用的桌椅与展板不好处理，最后大家商议搬到周静亲戚家，强哥、邓雪师姐、袁素敏、周静，那么远的距离，那么热的天气，你们辛苦了！在南岸那边每个人多的地方我们几乎都去，后果是一天下来全身酸痛，腿脚肿痛。并且还要开会、挤公交、洗澡、洗衣做完了，人几乎没什么精力了，一上床倒头就睡，时间一般都是十二点多。

第二天早上，六点过一刻就得起床继续奋战

期间有一些同学因受不了这种高强度的工作而离去，当然我们这组也有。

南岸不好招生，后来我们转移阵地，到了市中心。7月5号的时候，强哥带着邓雪师姐回到了教育中心，我们这组继续由我带领，期间又加入了两位新成员，一位是大一的\_，另一位是川师大三的林建英。林建英对我说，本来枭总是请她来带队的，但由于来的时间太晚，所以直接分到了我们这组。谈起做营销，学市场营销的建英师姐早就有为龙湖销售别墅的经验，这方面我还有很多向她学习的地方。我们两人从德克士到肯德基，不是去吃饭，而是去找家长和学生，六号上午又跑去上门推销（很惊险，你懂得），和她合作的过程中，我真正感受到了什么才是营销人才。

不得不说的一点是龙凤这次招生的宣传。四十多个人的招生队伍，五万份报纸，五千份手册，三千个手提袋，外加三千份入场券，规模毫无疑问的是宜宾所有暑期培训机构之最。相信在宜宾市的同学绝大多数都知道龙凤这件事，因此我也没必要把这两字隐去。为了进一步扩大影响力，枭杨还请了两外教Tom与他的母亲，并委托川师英语专业的杨怡、刘珊等三位师姐策划并举办了“宜宾市首届大型公益英语角”，我参加了“英语角”的宣传和举办。7月5号那天，三位师姐、两名外教、涂小镜、我一行七人外出为英语角做宣传，目的地还有其他组员接应。这天是很多学校发成绩，学生和家长最为集中的时候。开始，我们在人民路小学做了一次宣传，之后又前往中山街小学。路上我一直在想，这么好的一个与外教交流的机会千万不能错过，但一想到自己的英语水平就犹豫了。一路上涂小镜与外教聊得起劲，看到这场景我心中无限羡慕。后来鼓起勇气与两外教交流，但是没支教招生工作总结

说几句就歇菜了，在这种情况下，果断撤退。

去中山街小学宣传的效果很好，中午十一点多，带出去的传单就发完了，几位师姐建议直接去吃中午饭，但是因为我中午还要回少年宫签到，还要回学院休息，因此就没有跟她们去吃饭。

接下来的两天我们的宣传工作都做得非常到位，7月6号，我带领的这组与龙道星带领的那组下午齐聚合江门，为第二天下午六点半的“英语角”造势。给我留下深刻印象的体验是，自己拿着他们从卖凉膏那里借来的喇叭带着队伍边走边喊：“宜宾市首届大型公益英语角将于7月7日晚上六点半在青少年宫举行”喊了那么十几次，嗓子都喊沙哑了。经过了一晚的宣传，相信合江门那晚的大多数人都知道了这个事。七号上午，我带领的这支队伍和陈然、李旭带领的另一支队伍来到了岷江桥头和江北公园这段路，最后我们还到了书香府第，此时已经快到一点了，因为要布置英语角现场，所以我马上就坐公交车到了青少年宫。

晚上，“英语角”如期举行，工作人员各司其职，我负责道具和灯光以及最后的礼花。现场的火爆程度超出了我们很多人的预料，青少年宫的一楼大厅全被挤满，现场估计有500人左右。《宜宾晚报》的记者也来到了现场，采访了我们的工作人员。在英语角中，很多小朋友都表演了节目，从开始小女孩的演说到后来三位小朋友的“最炫民族风”舞蹈的表演，再到后来一位小朋友的街舞表演，都很精彩，我也录了相关的视频。弦乐队和石翔的加入更将现场的气氛推向了高潮

“英语角”举办得很成功，从入场券的设计到举行前的宣传再到舞台的布置全由川师的三位师姐策划，她们出色的策划能力是晚会能够成功举办的最重要因素，因为我们的招生宣传先前已经做得非常到位了。

7月8号是当初龙凤承诺的三天公开课的第一天，也是试运营的一天，但是在这一天中出现了很多问题，导致很多家长不满，直接给龙凤好不容易树立起来的形象大打折扣，报名的人数也让人大跌眼镜。对于这个结果，我们四十多个招生顾问非常失望，因为我们之前都很努力地做好了宣传，要了几千个电话号码，但是为何会出现这么一个坏的结局？这些原因大多数都是领导阶层的，在龙凤的管理过程中出现了太多漏洞，直接导致此次招生的失败。昨天晚上枭杨在少年宫302跟我们说他这次在宜宾失败的后果：“今年结不成婚了。今后十年之内不会再踏进宜宾的教育行业。”我们在302一边听他讲，一边一个一个地到隔壁303教室，那里，秘书欧阳琬琪在给我们发工资，领到工资的同学默默地回到302，下一个又去此刻，我们看到了他这十天以来第一次无奈的表情，或许枭总到昨晚乃至以后很长的一段时间都不知道他这次究竟是错在哪，没人会告诉他。枭总说完了后就下楼去了。在我们这组领到工资后，就一起离开了，走到一楼楼梯时，我看见了枭总仰躺在椅子上，一副饱受摧残和打击之后的模样，看到他这副模样我有些难过，在路过咨询台时，跟他和执行校长黄乐薇打过招呼后我就离开了。

枭总这次真要变成鸟总了。

反思枭总这次在宜宾的失败，可以从中得到很多教训，至于他失败的原因，我想起了在龙凤工作了三次的徐强在带我们这组时所说的一些话

7月8日上午，强哥带着邓x师姐一起走了，刘x、杨x等三位师姐也走了。7月9日上午，x师姐也走了。晚上，我们所有的招生队员也分散了。在走的时候，大多数队员都不愿留下，都在抱怨龙凤，整个队伍还剩屈南南、龙道星留在那当老师。我本来也可以留下当老师，但是因为喉咙太痛太沙哑，又咳嗽不断，因此没有留下，况且继续待下去也没有什么意思。先休息几天，让嗓子恢复，下学期还要去顶岗实习，因此养护嗓子是很重要的，本来我嗓子就不好。

十天时间，就这样过去了。还有很多事没写，一言难尽！支教招生工作总结

**考试招生安全工作总结8**

一个学期的时光匆匆流逝，作为新的学生会干事我们在部门工作中学到了很多。我们，从过去的手足无措到现在的成竹在胸，从过去的一片空白到现在的丰富多彩，从过去的经验浅薄到现在的游刃有余，我们都在平常的部门工作中成长起来。这一学期以来学生会工作的总体历程、基本经验、深刻教训和缺漏遗憾我们都将珍藏，以下就是我们招就部的学期工作总结：

（一）为培养大学生的胆识、自信心及语言表达能力增强自我认识能力对大学生活提早有所规划，为以后更好地到用人单位应聘奠定坚实的基础，我们招生就业部于十一月份举行了“自我推销大赛”。全系学生都积极地参与进来，我们部的工作人员通过对选手们演讲稿的删选，以及选手们通过预赛和决赛的角逐最终产生了一二三等奖的得主，最终比赛的圆满成功离不开各级领导的支持也离不开我们部成员的辛勤劳动。在此过程中不仅仅选手们拥有了一个展示自我的舞台，学到了很多平时课本上学不到的知识。也让我们部的新干事得到了很多锻炼的机会以及很多的宝贵经验。新干事也在宣传过程中更加具备礼貌。

（二）我们招生就业部下的社团“学子实践导航”也圆满完成了招新工作，虽然在此过程中我们部的新干事略显青涩表现不是太好但是我们会再接再厉，不断改进。我们将继续为同学们提供更多的实践机会，继续本着更好地为同学们服务的心态，带领社团成员走出校门走向社会寻找工作机会并为所有的社团成员提供即时的工作信息。

（三）本学期我们部还举办了多次大学生职业规划讲座，让大一的同学们能够更好地规划自己的大学生活，让大二的同学能更好地了解社会就业的即时信息让他们能具备更多的职场素质，了解职场规则以适应社会需要！在几次讲座的组织过程中我们招就部的成员逐渐形成默契团队合作意识增强，同时通过对讲座过程中缺漏之处的总结和归纳我们学到了很多关于讲座组织的注意点，新成员逐渐树立了主人翁意识考虑事情也愈发周全。

（四）本学期我们招就部一直坚持每周日下午五点召开部门例会，总结归纳我们工作的不足之处并精细的规划好每一次活动的过程，通过部门成员的不断讨论争取让我们的活动更具创意更加圆满更受同学们的喜爱。同时部门成员也一起讨论怎样能让我们的工作效率得到提高，工作质量有所提高。部门列会也教会我们树立时间意识，尊重他人的时间，遵守部门纪律！

在招就部工作的这一个学期里我们学会了奉献，不是个人的每一次努力都有回报，但对于一个团队的成功来说我们的每次努力都有必要。坚持务实、高效的工作作风，基础性工作扎实到位，做好学生会工作计划。

在我们招就部工作即将结束之际，回顾学生会一学期来的工作历程，我们深深地感到：每一项活动的顺利举行，均离不开系领导的指导，离不全体系学生会干部和班委兢兢业业的奉献，更离不开广大同学对我们工作的理解和帮助。我们能够取得这样的成绩也是广大同学及班干的配合，以及所有干事把宝贵的时间和精力无私的投入到工作中去，把汗水和心血倾注到自己热爱的岗位上，经受住了各种考验，顺利完成了各项任务。当然，我们深知工作中仍然存在着问题和不足，在新的一年里，机遇与挑战并存，成功与失败同在。让我们携起手来，像海燕一样搏击吧！相信自己，我就是最好的，信息系辉煌的明天也有我的一份！今后我们将总结成功的经验和失败的教训，弥补不足，不断创新和提高。

最后：预祝新学期学生会工作蒸蒸日上！

**考试招生安全工作总结9**

言归正传，这次期末考试算是我这学期准备的最充分的、最重视的一次了，虽然各科的成绩都还不知道呢，但我认为考的并不理想。

其实\*\*高中，我才发现自己压根儿根本就没有属于自己的“所谓的”优势学科，每科都基本在十几名左右，语文学科曾经还有考过倒数前十的悲惨历史。那么就请先允许我天真地把数理化当作“优势学科”好了。

我自己对物理这次考得其实并不满意。这是因为前几次考试中所暴露出啦的问题仍然存在——面对一道貌似简单的解答题，总是因为着急而不好好读题，从而白痴地导致计算的多次错误，我通常会在这道题上会浪费很多时间进行计算过程的检查、重新理解原题以及重新选择合适的方法解题。因此，我总结了一下不光是在物理这一学科上，而是要在整个理科上面要加强的三点是“读题认真而仔细，做题不慌而不忙，计算慢而求稳”。再有，第二点就是在做选择题是，由于多选题与单选题是混合在一起的(这次例外)，所以我老是不敢多选，害怕因为自己的错选而导致扣更多的分数。虽然这是一个在考场上的策略，但这还是说明了我对概念的不熟，因此我以后要在课上更加专注于对概念的强行记忆。第三点就是选择及填空题的做题时间慢的问题，都是不好好读题导致的，所以我应该在提高自己的做题速度的同时加强自己的准确率，保证做一道对一道。

数学虽然还不知道确切的成绩，但我并不满意，但还是肖老师的那句话，“这次考试比较简单……”我对自己的“长项”毕竟有自知之明，我必然不是最聪明的，但确实是在用心地、努力地学习数学——这一个我认为非常难的科目。不过至于在考试中是否能够取得优异的成绩，我觉得并不是最重要的，我觉得这个成绩作为一个学期结束后的回报，应该是和自己的付出是成正比的。

就自己个人感觉而言，化学这次考得也似乎比较不错。但一些老师上课讲过的概念性的内容，我却好似第一次听到，完全没有印象，因此提高课堂效率是下一步一定要做的，这一点同样适用于上面提及的物理学科。化学学科我同样可以问心无愧地告诉自己说：“下了很多功夫”，虽然不像英语数学那样经常做课外题，但却是认认真真地对待老师所留的每一项作业，认真就着答案核对每一道题，把每个不懂的知识点，每道模糊不清的题都想尽办法弄明白。但我发现我的记忆是个老大难的问题，大脑经常自动地超某个知识文件夹摁下“”键，而且倒霉的是考试恰恰就考那些被无情地“删除”的知识。这个知识今天明白了，可能过几天学了新知识，就和和新知识混淆了，而且容易忘。所以复习是必不可少的，我在接下来的学习中要加强自己的复习，在学好新知识的同时，要巩固，记熟旧知识。着同样适用于每一个学科。

英语这次出地简单了，大部分考题都出自原书，所以我就根据课文，回归了基础，几天的复习时间我认真背诵了所有的课文，对我考试帮助很大，我要继续保持对英语的信心，毕竟英语，我认为，是目前高中课程中最有实用价值的科目了。

终于轮到语文了。经过一学年的努力，语文这学科有了很大的进步，大阅读题终于有了思路，议论文写作和记叙文写作终于可以上一类了，这些都是非常可喜的进步，希望我能继续保持背诵默写的优势，保证基础题不扣分。

最后再说一句，在高一十班的一年是难忘的，虽然十班要解散了，但十班那永不放弃的精神值得我们一生铭记。

**考试招生安全工作总结10**

紧张的期中考试已经结束，回顾总结这次考试的工作得失，感受颇多，教训更多。从开学到现在，我坚持抓好常规不放松，注重培养学生的自主管理能力，勇于探索班级管理的新模式。

光阴似箭，一转眼半个学期就快过去了。回顾这半个学期的工作，总的感受是一个累字，没想到做教师这么累，做一个好的班\*\*更累。可以说班\*\*工作千丝万缕、繁琐罗嗦，作为一名新的教师兼班\*\*，从学期一开始我就踏踏实实地在自己的岗位上工作，深怕自己不能胜任这个职位，但同时也充满信心。可以说经过一个学期的工作，我开始慢慢地了解了班\*\*工作，并在其他班\*\*老师的悉心指导和帮助下取得了一定的效果。概括来说本学期的工作有以下几点：

1、加强学生在思想上的教育，教育学生学会如何学习，如何生活，以及如何做人的道理。让他们在思想上有根本的认识和转变。

2、加强对班级卫生、纪律的管理和\*\*。看一个学生是否是好学生不单单看他的成绩，而要从学习，生活，行为习惯等个方面加以综合的考虑。如果一个学生情愿让自己生活在一个像垃圾堆一样的环境里而不愿多花两分钟时间去做一下打扫;如果一个学生对自己的言行举止是否会影响到其他学生而熟视无睹，那么，我觉得这样的学生即使他的学习成绩再好也称不上是好学生。因此，我经常到教室对他们进行突击检查，也因此发现很多问题，但这样却有利于问题的解决。

3、组建强有力的班委集体。学生是班级的主要组成部分，也是班级的主人，因此我觉得要尽可能的培养学生的主人翁意识，尽可能的发挥学生的自我管理、\*\*\*\*和自我教育能力。班长定期地\*\*班委成员召开会议，部署班级工作。同时进行责任分工，让每个班委成员都加强到班级管理中去，做到人人负责，互相\*\*，培养学生的\*\*意识，同时加强学生管理班级的能力，形成一个强有利的班集体，使班级开始朝向良性循环发展。并不时地对他们的工作进行\*\*和指导。但由于个方面的原因，包括个别学生过于胆小，明哲保身，以及我经验的不足，未能做好每个细节工作。

4、加强后进生的转化工作。后进生也是班级的组成部分，初一是整个初中的刚刚起步阶段，我们不能因为个别学生因一时的学习成绩差而放弃对他的希望。每个学生都有自己的优点，都有很大的发展潜力，因此，我不厌其烦地对他们在思想上进行耐心的教育。特别是几个比较懒散的学生，如吴国建，滕\*\*，胡罗斌等学生，他们不是不会学习而是没有养成一个良好的学\*\*惯，没有真正认真的去学。我相信只要不屑努力他们照样可以像其他同学一样能够把学习学好。

5、设置合理的奖惩\*\*。一学期的班\*\*工作让我深深体会到，教育学生不能一味地批评，而应该及时有效地对他们进行奖励，这样不仅会激发他们的自信心，还可以鼓励他们更加努力地学习。比如对\*时表现突出的同学进行适当的加品德分，对为班级争光的同学进行一定的物质奖励等。由于经验不足，这方面应该说还做的不是很到位，也没有固定的书面\*\*出台，希望在下学期能做的更好。

6、主动联系和协调各课任教师，及时了解班级学生的学习和表现。刚开始由于经验不足加上工作繁忙未能及时加强与各任课老师的联系，致使对班级的同学的情况了解不到位。特别是班上的调皮生胡罗斌，经常在上课捣乱，以致个别老师无法进行正常的教学工作，耽误上课进度。因此，对这其进行谈话、批评、教育，并及时跟踪了解他们的的表现，应该说也取得了一定的效果。

7、加强与学生家长的联系，\*时一发生什么问题就及时联系家长，了解学生放假回家后的表现，做到学校和家庭共同管理，积极做好合力教育工作。

总的来说，这学期下来更多的不是成绩，而是在管理过程中取得的一些经验。好的班级管理需要师生的共同努力，而作为班\*\*则要做到细心、耐心、虚心、忍心、爱心和良心，去竭力培育，去发现学生身上的闪光点。

总之，勤能补拙，时间就是效率，时间就是质量，时间就是生命!

所以现在高一二班原有学生56人，有一人休学，无流生，收费中饭费学费也收齐。学生也无重大\*\*事件，当然三项竞赛不是很如意，这也是今后要加强，努力方向。

这是本学期作为班\*\*工作一点小小的体会。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找