# 超市试工期间工作总结(推荐44篇)

来源：网络 作者：玄霄绝艳 更新时间：2025-06-17

*超市试工期间工作总结1时间过得真快。转眼间，作为朋友，我正式员工两个月了。一个难忘的日子，深深感受到了公司的积极氛围和各部门的魅力，见证了公司一步一步的走向成熟，看到了公司网络体系的不断完善和提升不是随机的。同时也看到操作系统管理中心的工作...*

**超市试工期间工作总结1**

时间过得真快。转眼间，作为朋友，我正式员工两个月了。一个难忘的日子，深深感受到了公司的积极氛围和各部门的魅力，见证了公司一步一步的走向成熟，看到了公司网络体系的不断完善和提升不是随机的。同时也看到操作系统管理中心的工作人员渴望向世界学习，有无限的机会和挑战。因此，我在这里总结过去。

在运营中心工作期间，我工作努力，有很强的责任感和进取心

业，高度的工作热情，实际上上级交付的工作，善于与他人沟通，和公司部门的同事一起工作相处，希望何塞，与成功，\*\*部分来完成这项工作，有很强的团队精神。注意自己的个人发展，不断努力学习知识系统，网站结构。自己现在我已经能够维护公司的系统服务和\*\*网站架构，包括前面的节点，源站每个网站交通信息服务、等，及时检查和报警服务相关故障造成的网络，可以注意各种流程细节，公司有一个系统管理打破了基本的工作技能。

9月，是最年轻的时间我成为正式员工，一直处于学习阶段，学习公司网站架构分布，以及在系统的建设在各种常见的网络服务，包括学习基本操作系统，建设的纯，FTP，PHP网站发布，\*\*数据库的管理，通过各种技术基本操作后，除此之外，我必须满足公司的发展需求，在网络服务\*\*方面我准备各种各样的实战经验，优越的指挥下，我独自一人\*\*设置nagios\*\*服务器的新版本软件，并通过测试，可以运行服务器的公司在这个阶段，在此基础上，为了方便管理，我又研究了nagvis，通过实现3d效果的监测设备可以让第一次的管理更加清晰地理解网站的\*\*服务器负载。

去年10月，由我们部门定期\*\*学习，让我了解Linu-有更大的兴趣和期待，所以我研究基于不同的网站类型包括apache的\*\*，lighttpd，清漆，各种\*台的web服务器，比如样本在\*\*我的未来，充分准备事件处理，因此，我特别\*\*创建我们部门的论坛，并发表在网络，使公司的工作人员，不仅还在家里访问和交流，促进我们公司的员工相互学习和交流。10月份，我有幸见证我们公司新的在线的新版本，同时我也参加了公司内部测试，配合公司新版本的错误，并提出及时的问题。因为公司目前正在开发阶段，所以我必须满足，积极工作，配合其他部门发展的公司。

在未来工作的过程中，我将更严格要求自己，与此同时，有一些大方向是我需要的工作。Nagios\*\*系统已经非常更复杂的服务，它是我的工作的核心，它反映了我完成的工作是否尽职\*\*。我将试着做他的工作。和仙人掌监测设备系统，因为时间的分布，有很多未能巩固知识，同时还需要坚持练习操作时间，并参与实际的建设和规划，可以使自己更灵活的网络知识应用系统，和处理异常积累经验。同时，也要不断努力充实自己，学习shell，进行各种各样的脚本写作，让自己处理处理紧急情况提高效率，鱿鱼和ngin-和常用的服务。明年还将参加评估相应的证书，继续推广，并坚持业余时间学习知识，设置各种服务器的知识，包括与英语学习小型计算机的进步。

**超市试工期间工作总结2**

时间过得真快，三个月的试用期已过去了，在超市工作中，紧张而又忙碌，我还没来得及去细细体会和感悟工作的得与失，新的工作任务和下一个工作目标随之而来。过去的工作成绩与否已成定格，今后的工作还需自已去努力、去发挥，去超越。面对明天我充满信心，因为有\*\*的鼓励、鞭策，有伙伴们的\*\*与谅解。在超市这个大家庭里，我们一起拼搏、战斗、成长，携手共进。

在这三个月里，自己努力了不少，也进步了不少，学到了很多以前没有的东西，我想这不仅是工作，更重要的是给了我一个学习和锻炼的机会。从这一阶段来看，发现自己渴求的知识正源源不断的向自己走来，到这个大溶炉里慢慢消化，这就是经验。在此十分感谢公司的\*\*和前辈们对我的关照，深刻地体会到了公司从老总到同事踏实认真的工作态度，让我更加的警惕自己,把工作做好做细.

每个公司的\*\*和规定在细节上虽稍有区别,但大体方向和宗旨却都相同.所以,很快我就适应了这里的工作流程,尽量配合大家的工作.虽然也有一些不当之处,但是我都积极改正,避免再犯并认真做好自己的本职工作.我喜欢这里,并且很愿意把这里当作锻炼自己的\*台,和公司共同发展,做出自己最大的贡献.对我而言,不论在哪里,在哪个公司,只要我能有幸成为其中的一员,我都将以饱满的热情,认真的态度,诚恳的为人,积极的工作融入其中.这是作为一个员工基本的原则.团队精神是每个公司都倡导的美德.我认为,公司要发展,彼此的合作协调是很重要的.没有各个部门和各位同仁的相互配合,公司的工作进程要受到阻碍,工作效率会大打折扣,公司效益自然会受损.这样对公司和个人都无益处.

三个月来，我更是体会到，工作时，用心、专心、细心、耐心四者同时具备是多么的重要，在工作过程中，我深深感到加强自身学习、提高自身素质的紧迫性：

一是向书本学习，坚持每天挤出一定的时间不断充实自己，端正态度，改进方法，广泛汲取各种“营养”;

二是向周围的同事学习，工作中我始终保持谦虚谨慎、虚心求教的态度，学习他们任劳任怨、求真务实的工作作风和处理问题的方法;

三是向实践学习，把所学的知识运用于实际工作中，在实践中检验所学知识，查找不足，提高自己，防止和克服浅尝辄止、一知半解的倾向，要做好一份工作，我认为最重要的是要有责任心，有了一份责任在身上，就会努力去完成它，并完成好，这样爱你的工作，你的工作就会喜欢你。公司常宣导大家都要做到：认真做好自已的本职工作。这就是一种无形的责任，鞭策着我，朝着这个方向努力，不断改进，不断提升。

超市新员工试用期间工作总结（精选10篇）扩展阅读

超市新员工试用期间工作总结（精选10篇）（扩展1）

——新员工试用期间工作总结3篇

**超市试工期间工作总结3**

【导语】以下是为大家精心整理的《收银员试用期转正工作总结》，供您查阅。

我于xx-x年xx月xx日成为公司的试用员工，到今天xx个月试用期已满，根据公司的规章制度，现申请转为公司正式员工。

在本部门的工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务，同时主动为领导分忧;专业和非专业上不懂的问题虚心向同事学习请教，不断提高充实自己，希望能尽早独当一面，为公司做出更大的贡献。当然，初入职场，难免出现一些小差小错需领导指正;但前事之鉴，后事之师，这些经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑得更全面，杜绝类似失误的发生。在此，我要特地感谢部门的领导和同事对我的入职指引和帮助，感谢他们对我工作中出现的失误的提醒和指正。

在工作中，虽然我只是充当一名普通收银员的角色，但我的工作也绝不仅仅是收钱那么简单，其中也是一系列的复杂程序。在这半年的工作中，我发现要能自如的做好一项工作，无论工作是繁重、繁忙还是清闲，要用积极的态度去完成我们的每一份工作，而不是因为工作量比例的大小而去抱怨，因为抱怨是没有用的。我们更要做的是不要把事情想的太糟糕，而是要保持好的心态面队每一天。因为快乐的心态会使我们不觉的工作的疲惫与乏味。

这一个月里我的体会就是做事都要谨小慎微，不要因为事情简单而掉以轻心。也明白了我们现在的处境并不是很理想，应该有危机感。常听别人说社会跟校园是两个截然不同的世界，当时不理解之间到底有什么不同，经过这次亲身经历，的确明白了其中的差异。作为与现金直接打交道的收银员，我认为必须遵守超市的作业纪律。

刚刚到这个新的环境中的时候，真的很不适应，每天的工作，真的觉得很累而且很无趣。可随着时间慢慢的过去，我觉得如果要适应这个社会，必须要克服许许多多的困难，而且要试着改变自己，使自己能够融入这个残酷的社会中去。而且我慢慢的发现其实收银工作也不是那么无聊的。每当想到这里，我就不断的鼓励自己，要好好在这里工作，好好学习相关的知识。

在局外人看来，收银员的工作很简单，就是把顾客所选物品的价款结清。实际上，虽然为顾客提供结账服务是收银员的基本工作，但这不是收银工作的全部，不能简单地把收银工作等同于结账工作。这是因为，顾客踏进超市，接触的第一个员工也许就是收银员，选好商品结账时，直接接触的还是收银员，收银员的一举一动、言谈举止都代表了超市的形象，所以收银员的素质和对顾客的服务很重要，超市也很注重这一点，从来到这里的第一天，企业精神和超市员工行为规范等一系列的制度就深深的印我在我的脑海中，师傅告诉我，要做一名称职的收银员，收银技巧的掌握固然重要，但对顾客的服务态度和自身的素质也也很重要的。“您好”，欢迎下次再来“这些最基本的礼貌用语是必不可少的的，虽然我不太爱说话，但我慢慢的克服这些毛玻

**超市试工期间工作总结4**

我于XX年X月XX日开始到公司上班，从来公司的第一天开始，我就把自己融入到我们的这个团队中，不知不觉已经三个多月了，现将这三个月的工作情况总结如下：

一、非常注意的向周围的老同事学习，在工作中处处留意，多看，多思考，多学习，以较快的速度熟悉着公司的情况，较好的融入到了我们的这个团队中。

二、帮助采购核对前期的应付账款余额，并对账袋进行了分类整理，为以后的工作提供便利。并协助采购带新员工，虽然我自己还是一个来公司不久的尚在试用期的新员工，但在4月份，还是积极主动的协助采购带新人，将自己知道的和在工作中应该着重注意的问题都教给XXX，教会她如何记账袋，如何查错，如何发传真等。

三、根据核对后的应付账款余额重新建产新账，并及时的填制应付凭证、登记应付账款明细账，除外协厂供应商的期初余额尚需核对外，大部分的应付账数据已经准确。

四、建立库存明细账。在三四月份，因为原来的成本会计突然离职，在没有任何交接的情况下，变压力为动力，要求自己尽快的熟悉公司情况，不断的对工作进行改进，以期更适合公司的现状。将库存明细账分为青岛库、公司流动库、公司原材料库、沈阳库、济南库、\*\*库、上海库和生产车间库，并对成品库进行了汇总，形成公司总的库存明细账。在建账的同时，将当期该处理的单据进行相应的处理，但因期初数据不准确，影响了报表的可信度，不过在这个过程中已经积累了一些经验，在以后的工作中会做的更好。

五、在工作中，善于思考，发现有的单据在处理上存在问题，便首先同同事进行沟通，与同事分享自己的解决思路，能解决的就解决掉，不能解决的就提交上级经理，同时提出自己的意见提供参考。

六、接手公司及分公司的手工库存明细账（外部）。

七、接手运费的登记工作。由于开始时未交待明白，所以前段时间一直延用前期的做法，对运费进行流水登记。运费管理修正后，根据应付报表及运费管理的要求，重新设计了一套运费统计的表格，我想在以后的工作中再根据需要进行相应的调整。

八、热心回答同事询问的问题。由于自己以前接触计算机应用多一点儿，积累了一些经验，在工作中，经常会有同事询问，我总是会把自己知道的分享给大家。

我认为大家的能力都提高了，我们的公司才会整体的提高。关于我们目前的状况，我提一点看法，就是关于月末结账的问题，应收、应付、采购、制单、库务等相关人员口径要一致，\*\*时间结账，便于账账之间进行核对。要强化月末盘点的概念，盘点就是要进行账实核对，目的是要达到账实相符。账面数和实数之间差了未达单据，所以盘点时一定要处理好未达单据，不仅是送货单，入库单、库与库之间的送货单等与库存相关的单据都存在着未达情况，都要列全，而且要注明单据的性质（是送货单还是入库单还是库与库之间的送货单，只列单据号不易区分），单据的情况（做废或改单）现在这些方面做的还不够，未达单据提供不是很全，有些入库单未提供，未达单据如果不准确，库存核对就无法有效的进行，更谈不上账实相符了。还有盘点日的单据一定要和库务确定好是盘点前还是盘点后，不能再出现同一天的单据，有的是盘点前，有的是盘后的情况，这样我们在处理单据是会出现混乱。

总之，经过三个月的试用期，我认为我能够积极、主动、熟练的完成自己的工作，在工作中能够发现问题，并积极全面的配合公司的要求来展开工作，与同事能够很好的配合和协调。在以后的工作中我会一如继往，对人：与人为善，对工作：力求完美，不断的提升自己的业务水\*及综合素质，以期为公司的发展尽自己的一份力量。员工转正申请书尊敬的\*\*：我于XX年7月9日成为公司的试用员工，到今天6个月试用期已满，根据公司的规章\*\*，现申请转为公司正式员工。作为一个应届毕业生，初来公司，曾经很担心不知该怎么与人共处，该如何做好工作。但是公司宽松融洽的工作氛围、团结向上的企业文化，让我很快完成了从学生到职员的转变。

在轮岗实习期间，我先后在工程部、成本部、企发部和办公室等各个部门的学习工作了一段时间。这些部门的业务是我以前从未接触过的，和我的专业知识相差也较大。但是各部门\*\*和同事的耐心指导，使我在较短的时间内适应了公司的工作环境，也熟悉了公司的整个操作流程。在本部门的工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好\*\*布置的每一项任务，同时主动为\*\*分忧。专业和非专业上不懂的问题虚心向同事学习请教，不断提高。

**超市试工期间工作总结5**

能够以一名新员工的身份在这里仅用三个月的试用期就成功转正，可以说这样的表现以及结果都是自己通过努力以后乐于见到的，不过回顾自己这三个月以来的经历还真是让人激动之余产生了无限的感慨，每一天都能够充实地完成手上的工作可以说是一件相当令人感到幸福的事情，不过为了今后的工作能够完成得更加好一些还是应该要对这一阶段工作做一个工作总结。

一方面自己在这次的工作中获得的成就还是能够让人感到满意的，至少通过这段时间的努力还是能够感受到自己的付出还是有回报的，尤其是针对自己工作专业知识的学习能够让部门的\*\*也对自己刮目相看，只不过相对这些理论知识的学习来说我更加看重自己在实践之中能够取得怎样的效果，在经过一系列工作计划的制定并逐步落实下去的做法以后终于还是获得了一些业绩，至少能够在现有工作做好的基础上还有余力去完成其他的事情，虽然说有的时候步子迈得太大总会有着一些不够严谨的表现，但是我可以保证在现有的工作中都是没有出现任何疏忽之处的。

另一方面需要提到的则是自己在工作中不足的地方，关于这一点需要尽快得到有效的改善才能避免在将来的工作中出现失误，因此在认识到自己在工作中表现的不足以后我便制定出了相应的解决办法。关于现有业务知识的学习一定要能够熟练运用才能够不至于出现较为低级的错误，而每一次的学习以及对相关知识的熟悉程度都是为了以后的实践做准备，除此之外则是需要多去工作中进行磨砺才能够找出自身问题的所在，比起现阶段能够发现的问题来说更重要的是潜藏在内部的的一些隐患。

在分析完自身的工作经历以后自然还是需要制定转正以后的工作计划，毕竟如果想要有着更为长远的发展还是需要做到“走一步看三步”才行，为此在将来的工作之中我应该要以更加严格的要求来约束自己才行，这样做也是为了防止自己成功转正以后便开始出现自傲的心态，有的时候能够毁了一个人将来发展的恰恰正是这种不该存在的念头。

在往后的岁月里需要自己去重视的还是学习，应该要以谦卑的姿态向身边的同事进行请教才能够懂得更多的经验，不管在什么时候都不应该以轻浮的样子来面对当前的工作，在明白这一点以后在去投入到将来的工作中绝对会有所成就的，尤其是在这次的工作总结之中我已经对自己有了较为深刻的理解，相信在人生过得规划之中只需要不断为现有的基础添砖加瓦就能获得较大的进步。

**超市试工期间工作总结6**

一、严格遵守公司各项规章\*\*。

上班伊始，我认真学习了公司《员工手册》及各项管理\*\*，并严格遵守，做到了无迟到、早退、\*\*现象。

二、主动学习、尽快适应，迅速熟悉环境和工作内容。

首先从尽快熟悉大厦供配电系统和个单元及公共部分的电气设备配置情况，并去现场实地踩踏、巡查;其次，主动、虚心向主管、同事请教、学习，基本掌握了日常上班的工作内容，工作流程、工作方法。

三、工作积极、认真、负责，通过不断学习、虚心请教，总结积累，较好的完成了\*\*安排的各项工作任务。

1.配合做好日常养护、开挖的巡视、检查，管理工作;

2.参与起草园区占用(挖掘)城市道路修复管理办法;

3.参与完成苏惠路-星阳街交叉口道路修复工程招、评标工作;

4.积极主动的完成\*\*交办的其他任务。

四、与同事之间\*\*相处、加强沟通、团结协作，以尽快更好的融入团队。

五、存在问题及解决办法：

由于在原单位主要是从事空调工作，对于公司电工工作内容及流程还需要进一步的了解与熟悉。我将在今后的工作中多向前辈请教，学习，以最短的时间熟悉公司理工作内容及流程，做到“眼勤、嘴勤、手勤、腿勤，在工作中不断磨练意志、增长才干。

总之，在短短的两个月时间里，虽然取得了一点成绩，但离\*\*的要求尚有很大差距。今后，我将进一步严格要求自己、加强学习，努力提高业务水\*、充分发挥所长，积极、热情、细致的完成好每一项工作。

**超市试工期间工作总结7**

白驹过隙，转眼从入职至今已快三个月了，通过这三个月的锻炼和磨合，在\*\*和同事的指导帮助下，我对工作有了一定的了解，经过这三个月的工作学习，个人综合素质有了新的提高，回顾这三个月来的工作历程，总结如下：

1、努力学习工作知识。刚入职时，对这份工作充满了茫然与期待，对整个工作内容都是不了解的，又期待尽快加入到工作团队中，\*\*从最基本的内容开始教我们，教我们整个工作的流程，然后就开始投入到实践中去，学习产品知识及业内知识，接着给银行客户进行产品培训，然后是中秋的一系列巡展，巡展结束后紧接着与行里进行对账。通过这一段时间的工作，我对贵金属行业有了一定的了解与认识。

2、能够较好地完成上级安排的任务，例如给银行客户进行产品培训、巡展等。认真遵守公司的各项规章\*\*，严格按照员工手册约束自己。

3、用心做事，能够较好地完成本职工作。把银行客户遇到的问题当做自己的问题来解决，尽力为银行客户解决所遇到的问题，热情，耐心地帮助他们。

4、态度与责任，身处什么样的岗位，就应该承担什么样的责任，有了正确的态度，才能运用正确的方法，找到正确的方向，进而取得正确的结果。具体而言，我对工作的态度就是既然担起来了，就要尽自己最大的努力去完成。

5、在各位\*\*指导下、同事的帮助下，我在不停的完善，把事情条理化，规范化，这也是一种态度，诚然，这也是一种责任。

6、在日常工作中，必须踏踏实实、认认真真、扎实的做事，不以事小而马虎，不以事多而敷衍，真正将每件事情都当作一件作品来对待，只有这样才能有好的工作成果。

1、不断加强学习，学习更多的贵金属专业知识，向身边的同事学习，积累工作经验，逐步提高自己的知识水\*和业务能力。从工作中总结，提高效率，提高工作能力。

2、经过三个月的时间，虽然在思想和工作上都有了一定的进步，但与其他同事相比还存在着很大差距，因此，我在今后的工作中，不但要发扬自己的优点，还要客观地面对自己的不足之处，需要进一步改进和完善的地方，如工作中存在粗心、急躁、考虑事情不周全的缺点，应变能力、协调能力都还有待进一步提高。克服年轻气躁，做到脚踏实地，提高工作主动性，不怕多做事，不怕做小事，在点滴实践中努力完善提高自己，弥补不足。

3、任劳任怨、孜孜不倦。对\*\*的安排是完全的服从，并不折不扣的执行，一如既往地做好每天的工作;始终以一个初学者的身份向同事请教工作中的经验。不断的提升自己的专业水\*及综合素质。经过三个月的试用期，我认为我能够积极、主动、熟练的完成自己的工作，并积极全面的配合公司的要求来展开工作，与同事能够很好的配合和协调。在以后的工作中我会一如继往，不断的提升自己的业务水\*及综合素质，以期为公司的发展尽自己的一份力量。

**超市试工期间工作总结8**

进入单位到而今得到认可，我也是经历了很多，成长和进步让我也是对于这份工作有了更多的了解。在今后成为了正式的员工，自己也是要把工作做得更好一些才行，在此也是对于之前自己试用期岗位的工作来总结下。

工作的开展，其实也是同事带领下，才让我懂得如何的去做这份工作，之前没有经验的我能进入到单位，其实也是自己的努力加上对于进入单位也是准备充足，所以才过了面试而想要留下来，自己也是需要去努力，把工作做好，得到认可才行，所以开始的教导，我也是认真的听同事给我讲解，让我懂得如何的去做这份工作，又是有哪些注意的事情，同时自己也是努力的把所学用好，下班之后也是会去回顾一天所做所学的，而到了第二天来上班，也是会对自己一天要做的事情列好计划，清楚哪些是重要的，哪些又是紧急要做好的，这样工作也是格外的清晰，明确了自己的任务，工作之中遇到事情或者问题也是不会慌乱，而这段日子，我也是不断的成长调整自己工作的状态，尽快的适应，让自己能得到更多的认可，特别是自己也是清楚没有经验，那么就要更努力才行。

经过差不多半月的时间，我也是把工作适应了，同时自己也是清楚之后要把工作做得更为熟练，不断的去积累好经验，来让自己的工作更为有效率，能得到认可，试用期结束而自己能转正，也是单位觉得我是合适的，在岗位立足不容易，我也是以后要继续的改变让自己变得更为出色才行，虽然而今能做好工作，不过我也是有意识的去提升自己还做的不是太好的地方，同时和同事之间的差距我也是尽力的去弥补，去让自己能做得更好一些。特别是经验方面，我也是明白这一块的差距有多大，不过这也是自己要用时间去积累的，而能做的就是让工作更为有效率，从而让自己的经验更有价值。不断的做好自己岗位分配给我的任务让自己在单位得到更多的认可。

试用期，是一个考验我的时期，我也是完成的不错，得到认可，我也是要在之后工作里头让自己得到不断的认可，去取得肯定，让自己工作出色，同时也是去成长，在单位有自己该有的位置。我也是相信，经过我的努力，以后我会更为优秀。

**超市试工期间工作总结9**

首先：很感谢各位\*\*能在百忙之中抽出宝贵的时间检验我的试用习期个人工作总结，最重要的是，能够成为庞大庆祥公司团队中的一员感到骄傲与荣幸。

其次：从入职至今已一个多月了，在这其间，发现贵公司拥有一批高素质高技术的汽车维修技术人员。他们刻苦专研，勇于坚攻，目标一至，心往一处想劲往一处使，并且向亲人一样照顾我们，尤其是车间主管和站长，对我们新员工可好了。不仅在工作中而且在生活中让我充满了很大的自信心，谢谢你们，您辛苦了，他们给我们传授知识和专业上的培训，最终让我们懂得以“以情服务、用心做事、务实高效”来回馈顾客。

最后：谈谈我的人生目标和工作态度。

1、通过一个半月的培训学习和日常工作积累，让我思考亦多，感慨亦多，收获亦多，忙并收获着，累并快乐着，使我对\*\*现代汽车有了一定的认识。在第一时间我拿到的第一份资料就是公司简介，就觉得企业规模非常大，发展空间特别广。还有公司的文化理念：“勤实、严信、拼搏、高效。”所以今后我要转换原来的`工作思想，工作方法一系列的适应于调整。来精心专研，回馈贵单位对我们的信任。

2、遵守各项规章\*\*，认真工作，要有爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。兢兢业业做好本职业工作，用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，认真履行岗位职责，\*时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。一本《细节决定成败》让一种积极豁达的心态、一种良好的习惯、一份计划并按时完成竟是如此重要，这本书让我对自己的人生渴望有所突破的我，将会在以后的工作和生活中时时提醒自己，一定让今后的人生道路越走越精彩。

3、认真学习岗位职能，根据目前工作分工，我的任务是机修组长。谢谢\*\*的信任，我一定会灵活的处理问题，不断地去学习他人的优点，和员工处理好关系。带领他们把单位当自己的家一样去看待。

4、以情服务、用心做事。工作中我对来访的客人以礼相待，保持着热情，耐心地帮助他们，对他们提出的问题自己不能回答时，我向\*\*、老同事请教后，给予解答，工作中时刻想着自己\*\*的是公司，对处理\*\*\*\*的事情都是做到“礼先到”，不摆架子，耐心地和他们沟通，于他们谈心，避免和他们矛盾，影响公司形象。

5、任劳任怨、孜孜不倦。对\*\*的安排并不折不扣的执行而且没有安排到的力所能的也会做了，以坚持到“最后一分钟”的心态去工作，一如既往地做好每天的职责，生活中我也常常关心同事，经常于他们谈心、交流，他们不开心时，我就会去开导他们，给他们讲笑话，逗他们开心。我始终以一个学者的身份向他们请教工作中的经验。

工作中我也有很多不足处，但我时刻以“合格金源人”的标准来要求自己，以同事为榜样去提醒自己，争取能做一名合格的员工，能在庞大集团这个大舞台上展示自己，更会竭尽所能，为美好的明天奋斗。

**超市试工期间工作总结10**

我在XX年的银行工作中，始终保持着良好的工作状态，以一名合格的银行员工的标准来严格要求自己。我立足本职工作，潜心钻研业务技能，使自己能在\*凡的岗位上默默的奉献着，为合作银行事业发出一份光，一份热。作为储蓄岗位一线员工，我们更应该加强自己的业务技能水\*，这样我们才能在工作中得心应手，更好的为广大客户提供方便、快捷、准确的服务。以“客户满意、业务发展”为目标，搞好服务，树立热忱服务的良好窗口形象，做到来有迎声，问有答声，走有送声，要让每个顾客都高兴而来满意而归。众所周知，在xx支行辖内，xx分理处是比较忙的一个点。每天每人的业务量\*均就要达到一百多笔。接待的顾客一二百人，尤其是小钞和残币特别多，因此这样的工作环境就迫使我自己不断的提醒自己要在工作中认真认真再认真，严格按总行和支行制定的各项规章\*\*来进行实际操作。

一年中我始终如一的要求自己，XX年我个人没有发生一次责任事故。我在做好自己本职工作的同时，还用我多年来在会计工作中的经验来帮助其他的同事，同事们有了什么样的问题，只要问我，我都会细心的予以解答。当我也有问题的时候，我会十分虚心的向其他同志请教。对待业务技能，我心里有一条给自己规定的要求：三人行必有我师，要千方百计的把自己不会的学会。想在工作中帮助其他人，就要使自己的业务素质提高。储蓄乃立社之本，XX年，在上级\*\*的关心、\*\*和同事们的协助下，我积极努力地开展工作，较好的完成了各项工作任务，全年个人累计XX多万元。

这一年来，我积极参加\*\*理论学习和业务知识学习，能自觉遵守法律法规和单位的各项规章\*\*，同时刻苦钻研业务知识，不断提高自己的工作技能。回顾这一年来的工作，我是问心无愧的，在工作中，我是忠于职守，尽力而为的，银行属于服务行业，工作使我每天要面对众多的客户，为此，我常常提醒自己“善待别人，便是善待自己”，在繁忙的工作中，我仍然坚持做好“微笑服务”，耐心细致的解答客户的问题，遇到蛮不讲理的客户，我也试着去包容和理解他，最终也得到了客户的理解和尊重。

回顾检查自身存在的问题，我认为：

一是学习不够。当前，以信息技术为基础的新经济蓬勃发展，新情况新问题层出不穷，新知识新科学不断问世。面对严峻的挑战，缺乏学习的紧迫感和自觉性。理论基储专业知识、文化水\*、工作方法等不能适应新的要求。

二是在工作较累的时候，有过松弛思想，这是自己\*\*素质不高，也是世界观、人生观、价值观解决不好的表现。

针对以上问题，今后的努力方向是：

一是加强理论学习，进一步提高自身素质。

二是转变工作作风，努力克服自己的消极情绪，提高工作质量和效率，积极配合\*\*和同事们把工作做得更好。

新的一年里我应加紧学习，更好的充实自己，以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战，总结过去，是为了吸取过去的经验和教训，更好地干好今后的工作。

**超市试工期间工作总结11**

三个月的时间好像只是一场梦一样，在这三个月来，我从一名懵懵懂懂的试用期员工变成如今在工作中努力奋斗的新员工，这样的转变，在三个月前的我是完全无法想象的。

就算是在如今，回忆起来也确实非常的不可思议，三个月前，我走出了学校的“高塔”，并来到了公司这一全新的发展地!回顾这三个月，尽管这一段时间的学习和工作都算不上顺利\*坦。但在经历了这么多之后，我自身作为岗位员工的能力也有了很大的提升!这使得我能通过试用期的考核，并在如今成为正式的员工!

现在，试用期的工作过去，我也要对自己这几个月来的情况做一个详细的总结，让自己好在接下来的工作中更加顺利的完成任务!以下是我的工作总结：

在这段时间的工作中，前期，我作为对工作几乎一无所知的新人，主要是与其他新员工一起在\*\*的教导下进行基础培训。回顾这场培训，尽管在仅仅只有短暂的天时间，但在\*\*的积极教导下，我们却通过这天的时间，充分的记住了作为一名员工的基础知识。并顺利的完成了培训的考核。

但是记住并不等于掌握，在后来的工作上，我被安排由前辈负责教导。在前辈的指点下，我一点点的熟悉着工作和之前学会的技能。在一次又一次的失败中，我也总结到了许多个人的经验。并且，在后来，我也了解到在这份岗位中，我们现在所做的也不过是最基础的工作而已。在后面，还有更加复杂的工作需要去学习和掌握。

尽管只是一名试用期员工，但在工作方面我一直保持着演技且细心的态度。面对自己的工作任务，我会多次检查并确认，以此保证自身的正确率。且在前辈的传授下，我也逐渐掌握了更加方便的方法去完成自己的任务，尽管有些方法并不适合我的习惯，但我也因此学会了\*\*思考，并完善了自己的工作。

总的来说，在这场试用期中，我充分的掌握了一名岗位员工所应该有的能力和知识。但相比于其他的前辈，我在工作的成绩上还有许多的不足!为此，我也会在接下来的工作中继续努力，让自己更好的掌握工作能力，加强个人对公司的贡献!

超市新员工试用期间工作总结（精选10篇）（扩展7）

——新员工试用期转正工作总结

**超市试工期间工作总结12**

尊敬的公司\*\*：

我于\*年\*月\*日起正式成为公司一员。工作的第一日，也恰逢a项目正式启动第一日。虽然对没能参加此项目的准备工作深感遗憾，但从项目正式运行第一天始，能与公司各部门同事并肩工作至今，看着a项目由起步到趋向稳定，我的内心同样充满了作为公司一员的自豪。以下是试用期间我的个人工作总结报告：

作为公司的一名新员工，能与a这个新项目共同走向成熟，是我莫大的荣幸。初到公司，在工作初始阶段，部分工作中出现的缺憾或不完善的方面，在公司\*\*的指导及同仁的协助下，基本得到了改善并起到了较好的工作效果。我个人的工作能力，也在不断完善的工作中得到了很大程度的提高。这个岗位上两个多月的工作经历，使我清楚的看到了公司基层员工在与客户接触的实际工作情况，为我转岗后的工作，打下了坚实的基础。

两个多月后，承蒙公司\*\*对我能力的肯定与信任，将我由a部调至b部。工作总结我于\*年\*月\*日正式开始了客户建议投诉的接待处理工作。

在投诉受理的工作过程中，我深深体会到了公司将a项目从起步推向稳定发展的不易。一个新事物在一个城市中获得接受和\*\*，需要一个较长的磨合期和完善的服务系统。在磨合期中，客户群必然会将各种各样的问题及矛盾反应到客户服务工作中，其中一部分的矛盾能否化解，在于受理投诉岗位人员的接待处理工作做的好坏。如果这个岗位做的好，就可以减轻公司所承受的一部分压力，使公司的精力能更多的投入到项目的巩固、扩展工作中;反之，如果这个岗位做的不理想，不仅会在与客户的交流中破坏公司的形象及声誉，也会浪费许多人力物力，分散攻坚力量，对公司a项目的顺利发展造成本可避免的延缓。

由于深知这项工作的重要性，所以我努力争取更为完善的解决处理好工作中受理的每一项投诉或建议。在工作初期，我做好了试用期工作计划，与其他相关部门的同事，协商拟定并逐步完善了投诉处理流程，不同的建议或投诉，均有了相应的处理流程及登记入档程序。新的受理流程，不仅方便了客户，同样也使工作趋向规范化。在日常工作中，我严守公司\*\*规定，按时到岗，并对每一起建议投诉，都按类型分类并进行了详细登记记录在案。对受理中反映的各类问题，在我职权内能解决的，我都尽力用所知、所学的相关\*\*、知识及应对技巧，给予客户满意的解答，以期省去公司一部分不必要的人、物力支出。对于反应问题中涉及到公司其他部门或个人的，为了避免今后出现类似投诉，在报公司\*\*后，我均能按批示认真督促相关部门或人员对客户反映的问题给予解决、落实。

在实际工作中，我也存在着许多缺点和不足，比如处理投诉的经验有限，解决问题时有时缺乏果断，偶尔也会被小的挫折影响工作信心。认识到不足的同时，我始终坚信，自省是改进提高的前提。在今后的工作中，我将努力弥补不足，用自己尽心的工作，为公司a项目的顺利开展，尽一名员工所能做的最大努力。

时光流转间，我已到公司工作三个多月。非常感谢公司\*\*对我的信任，给予了我体现自我、提高自我的机会。这三个多月的试用期工作经历，使我的工作能力得到了由校园步入社会后最大幅度的提高。

**超市试工期间工作总结13**

进入贵公司工作已经快两个月了，在公司\*\*和广大同事的\*\*和帮助及部门经理对我的正确指挥下，我坚持不断的学习行业理论知识、提炼以往工作经验、加强自身思想修养、严格遵守各种规章\*\*、提高综合业务素质。对自己的工作总结如下：

一、加强业务学习，提高业务素质

通过公司精心安排、\*\*的新员工培训，充分了解公司的基本状况。结合自己工作岗位，通过公司内部网、互联网以及\*\*、同事的介绍，学习相关行业知识、公司成功案例等，为以后的实际工作做准备。期间，在部门\*\*的指导下，编写了《浅议市场营销与管理咨询》，并作为项目组成员参与编写了《xx公司企业文化建设项目建议书》、《xx公司企业文化建设项目调研方案及调研提纲》、《xx公司企业文化建设项目调研报告提纲》等相关文件。

二、改变思想，转换角色，严于律己

一位优秀的管理咨询顾问，不仅要掌握各行各业丰富的理论知识和实战经验，还必须能从中提炼出其精华之所在，同时结合客户的实际状况，提供整体解决方案。从自身角度考虑，一要改变思想，采取空杯理论的工作态度，不断提高;二要转换角色，尽快的进入工作状态;三要严于律己，不仅要遵守各种规章\*\*，也要把公司的企业精神、工作作风融入日常工作，并严格执行。

三、体会与感悟

公司从上到下全体员工的工作精神，使我感受颇深，正所谓：一言九鼎德胜天下。\*时\*\*的指导与\*\*，方法方式独具匠心，恰到好处。给出了思路与方向，耐心观察，并及时指导，但不大包大揽，亲历亲为，培养后备人才。作为管理咨询顾问，对于客户企业，不是代替他们去做，而是引到思路，塑造其行为规范，并形成管理\*\*甚至员工习惯、企业精神。

总之，工作上虽有不足，但在公司\*\*及同事的关怀与呵护下，不断提高、成长。对于接下来的工作，充分信心!

**超市试工期间工作总结14**

我于20xx年x月x日到单位部门任职务，不经意间，时间已飞快的跑过了N个月。我首先对公司给了我这样的工作机会以及\*\*和同事对我的信任表示感谢。在单位入职以来，先是接受入职培训和\*\*训话，此次培训让我对公司的文化有了深刻了解，\*\*的训话让我内心澎湃，心情激奋，深受鼓舞。接下来在部门接受培训和现场观看学习，并认真学习了员工手册，使我对公司的规章\*\*、工作流程及管理模式了解了很多，我在以后的工作中要严格要求自已，遵守公司的规章\*\*，按\*\*和流程办事。在部门这三个月的工作中，受到同事严谨、认真、努力、细致的工作态度的鼓舞和勤奋好学的精神的熏陶。在公司\*\*的正确\*\*下、各部门的大力\*\*配合及部门同事帮助、指导下，以高昂的工作热情和态度，严格履行个人岗位职责，认真学习，努力工作，尊重\*\*，团结同志，为人正派，较好地完成了本职工作和\*\*交给的各项任务。现将这三个月的工作汇报如下：

一、工程施工与管理：

到部门担任职务一职以来，我主要负责项目的工作。

1、在刚\*\*时，项目正处于桩基施工阶段，施工任务重，时间紧迫，为了使桩基在x月x日前完成施工，在同事的协调配合下，紧张的加班加点施工，经过大家共同努力，克服了机械故障频频出现的困难，最终将工程桩全部施工完毕，并全部通过监理现场检验。在进行桩孔泥及桩间土外运、破桩头工作中，多次受到下雨、xx评选园林城市、国家六十xx\*保障等影响。为了按公司制定的工期完成施工任务，我不遗余力，采取砖渣铺垫后内倒、先挖大应变、夜间\*\*车辆抢运、抓紧每时每刻等方法，完成了桩间土的开挖和桩头破除工作。最终完成项目桩基的所有施工及检测工作。经过现场及资料准备，xx年x月x日\*\*质检站、设计院、勘察院、监理单位、检测单位、总包单位、施工单位对桩基进行了验收，现已通过验收。

2、地下车库进行了三个定位点的放验工作后，督促xx一建机械进场进行土方开挖过程中，市创建园林化城市、国家xxxx\*保障以x市对拉土车的集中整顿等对地下车库土方开挖造成了严重的影响。为尽量减少影响，经协商决定暂时采用内倒等措施，加快了施工进度。九月以后，进入雨季，雨雪天气多，道路泥泞、湿软，我们想方设法，或用挖掘机挖除湿泥，或利用砖渣铺路，争取每一天的工期。由于x一建分包给渣土外运单位的价格太低，造成渣土外运进展非常缓慢，经多方协商、调解，x一建对渣土外运分包价格进行局部略涨，并更换了渣土外运单位的现场负责人，使得土方外运运力得到一定的恢复。

3、工程建设、安全第一。经与\*\*沟通后，在九月中旬约见护坡单位进行了协商。护坡单位进场后，由于现场桩基单位、土方开挖、总包单位共同施工，场地紧张，资源使用互相冲突，现场场地、水电、工序等各方面协调量大，经多日努力及同事协助，护坡于x月x日完成了项目及地下车库西面边坡的护坡，于11月x日完成了x、x楼的护坡。

4、总包单位x一建对施工场地进行了清理、\*整，陆续完成了大门及门房修缉，沣惠渠下入砼管道、填土通路，路面及场地硬化，修建临建房屋等一系列工作。经总包单位复核和桩基单位的修整，将项目基坑交付总包单位，总包单位正式进场施工。从砌筑及粉刷砖胎模，打砼垫层，防水层施工，浇筑防水保护层，到放筏板基础梁线，此段时间里，多次降雨和雪，对工程进展造成了很大的影响。为加快工程进展，多次派人对基坑的积水、积雪及冰层进行了\*\*。

5、现已办理完#楼塔吊安装手续，完成了#楼塔吊的安装工作，为下一步的筏板工程做好了准备工作。

6、在工程进行期间，多次督促总包单位及时与劳务分包单位及材料供应商签订合同，并于x月x日对土建劳务总包单位进行了考察

二、与其它部门的协调配合

1、自行对图纸进行了深入的熟悉后，x月中旬在x对x项目N栋楼的施工图进行\*\*，为招标工作及以后工程的实施解决了大部分的图纸问题，为以后工程施工的顺利进行打下了基础。

2、为保证\*\*\*前的安全稳定，与各位同事一起对施工现场进行了多次安全大检查，并责成施工单位对存在的问题进行了整改；随同质检站对检查整改情况和整改资料进行了核查，对质检站提出的问题要求施工单位及监理单位立即进行了整改。

3、\*\*监理单位、施工单位及我方对图纸中存在的问题进行\*\*、讨论、汇总。x月x日主办了项目及地下车库A段施工图纸会审工作，施工单位、监理单位、设计院、成本部、设计部均参加了此次会议。

4、配合投资拓展部多次陪同建设局、市建委对施工现场进行了检查，并加强对土方外运的环境、卫生管理，最终取得项目的施工许可证。

三、工作中存在的不足

俗话说一日三醒吾身，这三个月来，在公司\*\*及部门同事的热心帮助和关爱下，取得了一定的成绩，同时也逐步适应了单位的.各项工作，为下一步的提高奠定了坚实的基础，但我也清醒的认识到自身在工作中还有很多缺点和不足，主要表现在以下几方面：

（一）、工程实践经验较欠缺，考虑问题不够全面。自身专业素质有待进一步提高，在以后的工作和生活中需要进一步加强专业知识的拓展和技术水\*的提高。处理问题时认识高度不够，有时不能以一个管理者的身份协调处理问题，导致顾此失彼。比如不能很好处理各家施工单位的协调施工，有时导致工作比较被动。

（二）、工作方法有待进一步改进。例如#楼防水施工单位第一次进场材料为青松牌，怀疑其非合同规定的品牌范围，经核实后坚决予以清场，并指定必须用牌，但第二次进场的材料规格表示方法与设计文件不一致。这使我认识到：对拿不准的问题，要及时请教专业人员或\*\*共同讨论协商弄清楚，切不可自以为然。也许多问一句就会避免不必要的问题。

四、结语

在新环境中已工作三个月，凭借自已积极乐观的工作态度和品性，现已融入到单位这个大家庭，理解和适应了单位的企业文化和规章\*\*，完成了自己的本职工作。我深知建筑工程百年大计，质量第一。所以作为一名x，不仅需要有扎实的专业基础知识和丰富的实际工作经验，同时还要具有极强的责任心和较强的管理能力，能够为自己所负责的专业担负起全部责任。所以，在以后的工作中不断进取，不断学习，努力提高自己的业务素质和专业水\*，加强与相关岗位的交流，更加努力做好本职工作和相关配合工作。使自己负责的工程质量合格，工程进度满足公司对项目的总要求。

**超市试工期间工作总结15**

曾几何时，我从梦里一\*惊醒，却以为自己仍在工作中，也许像我们这样的人真应该叫做工作狂才对，但我们却必须面对现实，不仅仅要能够工作埋下头去忘我地工作，还要能在回过头的时候，对工作的每一个细节进行检查核对，对工作的经验进行总结分析，从怎样节约时间，如何提高效率，尽量使工作程序化、系统化、条理化、流水化。从而在百尺竿头，与日俱增进一步，达到新境界，创造新篇章！经过这样紧张有序的锻炼，我感觉自己工作技能\*\*一个新台阶，做每一项工作都有了明确的计划和步骤，行动有了方向，工作有了目标，心中真正有了底。基本做到了忙而不乱，紧而不散，条理清楚，事事分明，从根本上摆脱了过去只顾埋头苦干，不知总结经验的现象。

我是一名大四的学生，我在易初莲花工作中让我懂得了很多，作为一个大学生没有社会经验的人是不完整的，因此我必须紧密地和社会联系在一起，和它成为一个整体。

通过工作，我明白了很多，比如我懂得如何去和同伴团结在一起，挖掘每个人的优势，发扬团队精神，高质量地完成任务。要知道一个人的力量是弱小的，集体的力量是强大的。换句话说，积水成河，积沙成丘。同样在工作中我们也必须尽可能的帮助我们团队里的成员，一旦某个成员遇\*\*困难，我们应该毫不犹豫的去帮助他，使他感到集体的温暖。这时他就会有这样的想法：因为我的团体好温暖，定要好好努力。假如集体中的某一成员在那边努力的工作，那么其他集体的成员也会受到感染。

在团队中我们要绝对服从上级的命令，一个有纪律的团体本身就是一个好的团体，我相信在纪律保证下的团体无论他的质量还是速度，绝对是优秀的。你看在\*\*里，哪个队没有纪律，no rule，no success。

在学到工作经验的同时，我也懂得了市场的重要性，这也是因为经济体制结构所影响的，\*\*\*\*市场经济占主导地位的情况下，经济的发展要密切联系市场这个大的环境，没有它，一切也不用谈，因为没有市场也就没有顾客，那没有顾客我们去赚谁的钱呢？

在我看来，大型超市是将来的社会发展趋势，因为超市有几大优点：

一、购物方便；

二、物品的种类繁多；

三、环境优雅；

四、总体服务水\*比较完整；

五、卫生符合国家标准。

我在易初莲花担任盘点小组长的工作中，明白了作为一个\*\*要想\*\*赞同你，你必须及时地发现\*\*的困难，及时地进行帮助，这是非常重要的。在检查他们工作质量的时候，发现工作中的错误时，我都会及时地纠正，并且教育他们，这是我的职责，也是我必须做的，而在实际工作中我的是去谅解他们，这可能与我工作的时间长短有关。

在工作中，我也发现了好的建议可以用在易初莲花经营上，一、我个人觉得乐购与易初莲花的价格相比上还是乐购好，原因有很多，首先我觉得乐购的地理位置比较好，我计算过晚上在乐购，每半小时单单进入的顾客\*均为600人；其次他们门口时常有大型的活动，通常有舞蹈、音乐，这些极大的吸引了顾客源；其三、会员卡\*\*，他们实行的会员卡号中这样的，会员价与商品的实际价是一样的，只是看会员卡上的积分，根据积分的多少可以兑换礼品，在过年过节的时候赠送礼品，这对顾客来说是非常温暖的，虽然赠送的商品并不多。这个在商品管理中就是充满了人性化。

我记得余\*\*的演讲很精彩，在工作中要用我们，而不应该说谁，每个人多是集体的一员，所以我们要用我们，当顾客来投诉的时候，我们应该要说这是我们的错，而不应该推卸责任，因为你也是超市中的一员，你\*\*整个超市的形象。曾经余\*\*先生去一家豆腐店买了一盒豆腐，回来发现豆腐有点变味，他第2天无意中路过那里跟那边的服务员聊起这件事的时候，服务员马上叫来店长，店长马上道歉，并且一手拎着一个袋，里面有10盒豆腐，一手拿着一盒豆腐的钱，并且亲自道歉。从此以后只要余\*\*先生在那个城市，豆腐都在那里买，因为这个店会负责起自己的责任，让人放心。

**超市试工期间工作总结16**

短暂的试用期结束了，即将转正。在转正期间的工作做一总结，一起来学习。

我于xxxx年xx月xx日开始到公司上班，从来公司的第一天开始，我就把自己融入到公司的团队中。时间飞逝，现在我在公司不知不觉已经快三个月了。在公司的这段时间里，在\*\*和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的努力，我的各方面均取得了一定的进步。现将我的工作情况作如下汇报：

来公司以前，离开大学后的我对自己只有理论没有实践的半吊子状况有着清醒的认识，因此对未来的工作水\*和状态充满了跃跃欲试和焦虑的双重心态。是浙江中盈投资有限公司，为我迈向职场的第一步提供了勇气和\*台。

来到公司后，我知道在试用期中如何去认识、了解并熟悉自己所从事的行业，是我的当务之急。

我在公司的工作暂时是协助x经理和x经理处理业务事务。事情小到复印传真，往来银行，制作单证，大到融入业务，和业务单位进行沟通。

在工作过程中，我努力从处理力所能及的小事和翻阅以往业务留档、沟通业务单位中去了解业务、理解业务、熟悉业务，并努力掌握业务流程和细节。我很高兴我能够在较短的时间内适应了公司的工作环境，也基本熟悉了业务的整个工作流程，最重要的是接触和学习了不少的相关业务知识，很好地完成了\*\*交予的任务，做好了自己的本职工作，使我的工作能力和为人处世方面都取得了不小的进步。

因此我要特别感谢\*\*对我的入职指引和帮助，感谢他们对我工作中出现的失误的提醒和指正。初入职场，在工作中难免出现一些差错需要同事的批评和\*\*。但这些经历也让我不断成熟，在以后处理各种问题时考虑得更加全面。现在的我同老员工相比，在工作经验和能力上都有很大差距，工作和生活上不懂的问题应虚心向同事请教学习，以不断充实自己。

在短短三个月的试用期中，无论在工作还是思想上，我都得到了不少的收获。但与其同时，也发现了自己很多不足的地方：实践经验的缺乏，使得我在开展具体工作中，常常表现生涩，工作经验方面有待提高；对需要继续学习以提高自己的知识水\*和业务能力，加强分析和解决实际问题的能力；同时团队协作能力也需要进一步增强等。对于这些不足，我会在以后的日子里虚心向周围的同事学习，专业和非专业上不懂的\'问题虚心请教，努力丰富自己，充实自己，寻找自身差距，拓展知识面，不断培养和提高充实自己的工作动手能力，把自己业务素质和工作能力进一步提高。

**超市试工期间工作总结17**

我于20xx年3月6日进入瑞丰园，根据生鲜部的需要，目前担任分割师一职，负责鲜肉档工作。本人工作认真、细心且具有较强的责任心，勤勉不懈，极富工作热情；性格开朗，乐于与他人沟通，有很强的团队协作能力；确实完成领班交付的工作，和同事之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦，三个多月来，我在领班和同事们的热心帮助及关爱下取得了一定的进步。

来到这里工作，我最大的收获莫过于在敬业精神，工作能力上都得到了很大的进步与提高，也激励我在工作中不断前进与完善。我明白了瑞丰园的美好明天要靠大家的努力去创造，相信在全体员工的共同努力下，瑞丰园的美好明天更辉煌。在以后的工作中我将更加努力上进，希望上级\*\*批准转正。

**超市试工期间工作总结18**

一、思想方面

在工作初期，我认真了解公司的发展情况并学习公司的管理规章\*\*，熟悉办公室文员日常工作事务，同时努力完善工作的方式、方法，提高自己的工作能力，以全新的姿态迎接工作的挑战。

二、工作方面

端正工作态度，严守\*\*纪律。我始终以饱满的热情迎接每一天的工作，始终以百分之百的精神状态对待工作。

1.耐心细致地做好生产统计工作

每天按时完成生产成品入库的统计;每天回收与整理生产日报表;每月完成批损耗统计报表;准时、认真、精确的结算工人的计件工资。

2.积极主动地搞好生产记录的整理

对车间的生产记录进行系统化、规范化的整理是我的一项经常性工作，我采取\*时回收和定期集中整理相结合的办法，将生产记录进行整理和装订，并根据工作需要，定期培训生产工人完善生产记录。

几个月来，我的工作基本上按车间日常工作的有序运转，同时积极主动地完成上级\*\*交办的其他事情，并参与同事的工作资料的整理等工作。面对繁杂琐碎的大量事务性工作，我强化工作意识，注意加快工作节奏，提高工作效率，冷静办理各项事务，力求周全、准确、适度，避免疏漏和差错。在\*\*和同事的帮助和\*\*下，我基本上做到了事事有着落、件件有落实。

三个月的时间转瞬即逝，我虽然了解与实践了基本的工作，但仍然存在不少问题，主要表现在：

1.缺乏创新精神。

不能积极主动地发挥认真钻研、开拓进取的精神，而是被动消极地适应工作需要。\*\*交办的事情基本上都能完成，但几乎都只是为了完成工作而工作。2.工作不很扎实，不能与时俱进。

忙碌于日常小事，工作没有上升到一定高度。作不能专注于工作学习，很多知识虽然了解但却不精。在今后的工作中，我将努力改正自身缺点，以更大的热情投入到工作中去。

首先，加强学习，提高\*\*思想素质和生产统计工作水\*，树立良好的职业道德，以严肃的态度，饱满的热情，严格的纪律，全身心地投入学习，为我的工作积累必要的基础知识和基本技能。虽然办公室的工作琐碎、繁杂，但是我将从多方面努力进一步提高自身的工作能力，以积极的心态面对每天的工作任务。

其次，我也将注重锻炼自己的应变能力、协调能力、\*\*能力以及创造能力，不断在工作中学习、进取、完善自己，以便更好地完成自己的本职工作。

以上是我对三个月来工作的总结，在今后工作中我将努力奋斗，克服自己的缺点，弥补不足，争取做的更好。

**超市试工期间工作总结19**

首先非常感谢\*\*们在百忙之中抽出宝贵的时间来查看我在试用期的个人工作总结。最重要的是，作为青香公司庞大团队的一员，我感到自豪和荣幸。

其次，你入职一个多月了。期间发现贵公司有一批高素质、高科技的汽车维修\*\*。他们努力学习，勇于拼搏，瞄准一个地方，专注一个地方，像亲人一样照顾我们，尤其是车间主管和站长，对我们新员工很好。我不仅在工作中，而且在生活中充满了极大的自信。谢谢你的辛勤工作。他们教会了我们知识和专业的训练，最终让我们懂得了如何通过“用心服务，用心做事，务实高效”来回馈客户。

最后：说说我的人生目标和工作态度。

1.经过一个半月的训练学习和日常工作积累，想的多，感受的多，收获的多，忙的收获，累的开心，对\*\*现代汽车有了一定的了解。第一时间得到的第一个信息是公司简介，感觉公司规模很大，发展空间特别大。还有公司的文化理念：“勤奋、严谨、努力、高效。”所以在以后的工作中，我会改变原有的工作思路，对工作方法进行一系列的调整。来认真学习，回报对我们的信任。

2.遵守各种规章\*\*，努力工作，具有爱岗敬业的职业道德，是每项工作顺利开展并最终取得成功的保证。认真做好本职业，以饱满的热情积极认真地完成每一项任务，认真履行工作职责，在日常生活中团结同事，不断提高团队精神。一本《细节决定成败》的书，让一个积极豁达的态度，一个好习惯，一个计划，按时完成，如此重要。这本书让我想在生活中有所突破，我会在以后的工作生活中不时提醒自己，让以后的人生道路越来越精彩。

3.认真研究岗位职能、

按照现在的分工，我的任务是做机师\*\*。感谢\*\*的信任，我会灵活处理问题，不断学习别人的优点，处理好与员工的关系。引导他们把单位当成自己的家。

4.用心服务，用心做事。在工作中，我对来访的客人彬彬有礼，保持热情，耐心帮助他们。当我不能回答他们的问题时，我会向\*\*和老同事征求意见，并给他们答案。我一直认为我在工作中是\*\*公司的，在处理违法\*\*行为时，我做到了“礼貌第一”。我不摆架子，耐心的和他们沟通，和他们交谈，避免和他们发生冲突，影响公司形象。

5.要勤劳不懈。\*\*的安排不是不折不扣的执行，不安排我也要量力而行。我会以“最后一分钟”的态度工作，一如既往地每天尽职尽责。生活中经常关心同事。我经常和他们交谈和交流。当他们不开心的时候，我会开导他们，给他们讲笑话让他们开心。我总是问他们作为学者的工作经验。

我在工作中也有很多不足，但我总是以“合格的金元人”的标准要求自己，以同事为榜样提醒自己，努力做一个合格的员工，在一个庞大群体的大舞台上展现自己，努力为更好的明天而奋斗。

**超市试工期间工作总结20**

从一个新员工到试用期满转正的过程其实也是不易的，因为一个公司对你的考验就是在这里开始的，从你进入公司开始，考验就开始了。不过我相信我是没有辜负公司和自己的，下面我就对我这段时期在公司所学到的做一个如下总结。

因为我在公司做的是文职，所以我要面对的则是很多的公文还有做一个\*\*和下面的一个纽扣，这虽然看起来是容易的，但是要是真的做起来却是十分不容易的，甚至还是有一些难的。毕竟是要长期的面对一些枯燥无味的文件，还要小心的处理一些关系，这样也是很考验人的。但是正因为是考验人的，所以则能让我价值的体现更加的明显。

面对文件的处理其实也不算太难，只是需要细致一些，毕竟文件都是下达和传阅，以及一些事情的记录。所以需要细致且精准的，不能有一点的马虎，要是马虎的对待，那么后果也是不太敢去想象的。尽管是真的有一些枯燥和乏味，但是你要是换一种思维，其实也是很有趣的，毕竟对于工作，很多的事情也是取决于你自己的一个态度，这个态度要是好，那么工作也是会很好的。

其实刚来的时候，我发现传达指令是很难的，因为这属于一个与人交涉的工作内容，而我其实也并不是那么的适合和人交涉。不过好在\*\*和同事们都是很好沟通的那一类人，所以工作起来也并不是我所想象的那么糟糕，到后面也是非常的得心应手了。

不过在xx公司工作的这一段时间，让我学到最多的不只是工作上面，其实很多事从工作中感悟到的一些人生观点，而很多的也是要归功于\*\*和前辈们。

刚开始我工作的时候，真的像是一个小\*\*，时不时会爆炸一下，但是幸好前辈们的心态是很好的。也是因为前辈们的指教，我开始调整心态，更是突然的发现，其实工作好不好，与心态也是有着一定的关系的。果然，其实工作的本质就是重复的，所以也是你无趣的，但是要想到这是一种价值的体现，而且人的本质其实也是复读机来的，所以这其实也是相对应的。因此我们也不要因为不断的重复一件事情而暴躁了，因为这样的话，暴躁也是会重复的，带着这样的情绪来工作，工作并不会完成的很好，相反还可能做错的。

除了对待工作我们需要一个好的心态，面对工作我们还要尽全力，在xx公司工作的这一段时间，我也发现公司的\*\*还有前辈们。对待工作都是很尽心尽力的，如果一个事情有十分，那么他们的目标一定就是十分，这样的行为是让我惊讶的。但是在这里工作一段时间之后，我发现公司之所以有这样的规模，也是因为大家的这一个“十分”精神。并且我也开始觉得，既然有十分的选项在哪里，我们为什么不朝着这个最好的标准去呢？这样对自己也是没有什么坏处的啊！

以上就是我对试用期工作的时候学到精神做的一个总结。接下来的日子里面，我相信我们能够做的更好，然后取的更大的成功！

**超市试工期间工作总结21**

暑期社会实践报告促销员一

一、前言

八月初我得到了一份在华联做短促的工作，具体的工作就是为统一公司促销统一老坛酸菜牛肉面给前来逛超市的顾客们，让顾客们感觉到这个产品值得他们去买，提高销售量。万事开头难，什么事都要有尝试，都要有开始，都要有经过，都要有结果。在经历了华联的工作之后，明白了很多事情看起来简单，但实际上与我们的想象是有很大的差距的，这要求不但要具备细心，还要有策略，谋划。总之，任何事情都要考虑周全。

二、 实习目的

1、接触更多的人使自己的交际能力更好一些，培养勇气，积累经验，增加自己的阅历。2、通过亲身体验让自己更进一步了解社会，从学校走向社会，在实践中增长见识，锻炼自己的坚强的坚持能力，面对可能的意外时的坚强，工作熟悉劳累时的坚持。3、通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。初步体验管理与被管理，服务与被服务之间的奥义。促销是企业推广新产品、提高品牌知名度、树立企业良好形象加强与顾客联系的重要措施。尤其是在超市里各种其他品牌对手集中竞争的地方，更是检验自己品牌实力和影响力的地方，这就要求促销要做到位。

三、实习时间地点

xx年8月连续四个周六日，在北京上地华联

四、实习准备及工作内容

假期开始想寻找工作时是借助谢谢网的，根据网上提供的地点面试。暑期的中午，烈日当头，而且今年的北京的尤其热。面试地点总是挤满人，排队一般要一个小时。各种面试时间基本每人都是徘徊在一分钟时间左右，自我介绍。开学参加社团觉得做的最多的事就是各种自我介绍，现在依然是这样，区别仅在于要针对不同的要求提到自己的不同方面。记得有天早上八点到龙泽地铁站时，真的被眼前黑压压的一片吓住了，平时看上去没用的疏通通道此时却挤满了人。不知觉的心里多了一份压力感，北京真的不是一个安逸的城市，那些被形象的成为蚁族的人们奋斗在各处。外边世界很精彩，却也充满了疲惫。那一刻有点质疑，三年之后毕业了，如果不考研，真的要留在这座城市么？留在这里是不是要面对更大的压力，要面对更多需要坚强的地方，要面对一连串的未知？这样不安了几天，发觉自己的自信荡然无存了。两个声音在搏斗，回家吧，那才是温暖的地，不行，既然决定留下就要勇敢走下去。总算明白自己欠缺很多，我想要的生活还遥远。慢慢重拾自信，去坚信结果是已知的。人之所以能，是因为相信能。就像某人说的钱不是目的，而是结果。暑期的兼职毕竟不是为了赚钱而一往无前，因为我们最终的价值是实现自我，这不是一时的，也不是一段时间能说明什么的。

面试了两个后，一直等不到消息，于是开始把注意力转移到其他兼职网寻觅，赶集网，1010网，论坛上寻觅自己想要的东西。赶集网上有一些发传单的，有一个觉的不错就电话联系了一下，对方要我们拿上简历去面试。简历？对大一的来说还是陌生的，在网上下载了一个空白简历自己认真填了一下打印出来了。第二天去公司面试，总经理知道我们还是在校生时就直接说他们想要毕业生，这样就被拒绝了。人生的第一次简历，当时挺失望，走出公司后，思前想后，觉得自己也是疏忽了一些细节才导致自己白跑一趟。可是仍是有些不懂，一个日薪50元的发传单的工作还要学历，不禁感慨北京真的是狼多肉少吗。这种生活持续了几天，反反复复，在不断希望与不断失望中纠结着，终于最终还是在一家促销公司找到了暑期促销员的工作，工作持续8天。后来不少同学知道我在干促销后，问我为什么不找份家教，干促销值得吗，能用到学到的东西吗。我不知怎么去具体回答，一方面经过面试的那几天生活，我觉得家教这种相对更适合大学生的兼职门槛其实是更高的，教小学英语都需要英语过四六级等，另一方面，虽然之前我在家乡有过兼职经验但在学校这边却是一张白纸，毫无经验，吃吃苦也算是体验生活吧。其实对于大学生兼职该干什么这个问题，我之前也是思考过的。能找到对口的去实习当然最乐观，但不管做什么，在外边尝试总会比温室有作用，做什么有什么的收获，有什么样的锻炼。而目前我深知自己对社会的理解还是肤浅的，我需要在各个方面提升自己，我可以做的不精彩，但曲折中才体会更多。

促销的兼职在北京华联上地店做，上岗之前经过了超市的培训拿到了胸卡，又在厂家接受了长达6小时的培训才正式工作。由于我以前没干过超市的促销员，刚开始时也不能适应那里的很多规定。不过，一天下来就熟悉了自己的工作环境。下班回来有点累，可心理感觉还蛮高兴的。促销准备工作需要摆好促销展台以及其他的一些东西，然后开始分工有序进行。工作中一直都是站着的，从上午九点五十五到晚上七点五分。站在促销台旁边，代表的不仅是华联的形象，也是促销公司的形象。上班期间不能破坏超市的规矩，不能串岗，不能和同事随便聊天，不能玩弄手机，牢记消防知识。货架上缺货了，要及时从仓库运过来，摆放到指定的位置上。不要想着让别人告诉我们该干什么，等到他们告诉我们时就太晚了。其实要在主管顾客眼里留下一个好的印象不算什么简单的事情，而且在其他同类商品的竞技下自己的优势还得去靠努力。凡事都要自己安排，决不能马马虎虎、随随便便。要主动的接近顾客，拉近与顾客的距离，然后耐心的推销产品。这不知觉锻炼了我们的胆量、语言交流能力和心理洞察能力。

五、总结

总的来说，暑期的促销是绝对有收获的。八天的工作不但让我认识了很多人，更重要的是让我学到了很多，让我有了一股无论是什么工作都能熬过去的信心。一个人在他的学生时代最重要的是学习知识，增长见识，锻炼能力，尤其在大学学习时候，而选用暑期时间参于社会实践活动是一个很好的锻炼机会。人在社会中都会融入社会这个团体中，别人给你的意见，更要听娶耐心、虚心地接受，这是个长期的过程，而我们会在过程中收获许多。

暑期社会实践报告促销员二

一、实践目的：挑战自己，在实践中提高自己的能力，为将来走向社会打下良好的基础。

本次实践的单位是目前以低温新鲜食品和饮料为主的绿态行商贸有限公司，主要的品牌有：光明酸奶、卡士酸奶、万威客肉品、养乐多、伊都日式拉面、凡凡屋日式乌冬面、高丽农庄韩式泡菜等低温产品，主要客户为沃尔玛、北京华联、南城百货、优购、华润、人人乐等大型KA卖场和连锁超市。绿态行商贸有限公司成立于08年6月，是个新兴的小公司所的产品有限且其主要的产品光明酸奶的知名在区内不是很高，与其他酸奶相比销售量会相对小，之所以选择该公司作为实践单位一者是想了解公司在起步阶段的运行情况，二者是想挑战一下自己，试试在品牌知名度不大的情况下自己的销售能力如何。第三在不断的学习与实践中提高自己，融入社会，体验就业，为将来的走出社会打下良好的基础。

二、实践概述：

本次暑期实践分为两个阶段，试工阶段和正式上班阶段。

(一) 试工阶段：

试工阶段是三天，地点在华润万家购物广场，试工阶段主要是学习有关产品知识、公司文化以及产品的相关销售技巧，同时也是公司的一个考核期，看我能否胜任此份工作。由于卖场比较大，各个产品都有相关的负责人，我被安排销售光明酸奶，由卖场的促销小组长带领，因为之前都没有经过任何的培训，直接到卖场实训，所以试工第一天有点不知所措，主要是熟悉卖场结构格局，听、看促销主主管怎么跟顾客介绍产品，达到一个熟悉环境的目的。第二天，直接开始介绍产品，在学习中实践，实践中学习。但是实践的第二天犯了一个很大的错误，我把一瓶巴马利琅矿泉水还有一根火腿以及一瓶王老吉带进卖场放在员工柜子里。结果促销主管开柜子的时候吓出冷汗了，要是被查出来要被罚钱还要被超市公告偷商品。当时就被吓傻了!只知道顾客不能把商品带进商场，没有考虑到员工也不能。后来偷偷的拿出去还好没事。第三天，光明酸奶的产品知识基本掌握，试工阶段也结束了!

(二)正式上班阶段：

正式上班时间是7月14日，地点是在太阳广场人人乐超市。来到上班地点之后才知道公司只安排了我一个促销员在这里，这里的所有事物全权由我负责，而且不像在华润有人教我相关的流程，第一天上班只有一个即将辞职的促销员告诉我我要负责的事物具体有哪些。相对于华润万家来说人人乐超市是个比较小的卖场，公司只安排了我一个促销员，不存在人员的分工，所有的产品都是我一个人负责。除了要促销产品以为还必须收获、上货、退货、申请产品的免费品尝所有这些流程我都必须在很短的时间内学会。上班的第二天我就有点力不从心了，首先是我在试工阶段只学习了光明酸奶的销售，其他卡士酸奶、万威客肉品、养乐多、伊都日式拉面、凡凡屋日式乌冬面、高丽农庄韩式泡菜等都没有销售过，也没有相关的培训了，怎么介绍这些我没有销售过的产品成了个难题。至少介绍的时候底气很是不足。其次，超市的产品摆放位置不是按照各个单位的产品摆放的，而是按照产品的种类摆放，由于对公司产品种类的不熟悉，晚上顾客多的时候分不清哪些是蒙牛产品，哪些是伊利产品哪些是我们公司的产品。再次，我的主要工作的是晚上超市的顾客多的时候摆台给顾客免费平常产品，介绍顾客购买，由于是免费品尝的产品，需要申请免费品尝标签 ，一共需要三个超市管理人员签字确认，而这三位领导都没有固定的办公地点且我都不认识人。这样当天的工作效率自然很低，销售量也很低。第三天，公司送货来，我需要负责收获，由于收获程序有点复杂，公司的业务员过来教我，有她在我似乎没有那么紧张，叫我怎么做我就怎么做，只是动作有点慢，第一次收获我没有感觉收获的困难，只是觉得程序复杂了点。随着时间的推移，在人人乐的各个方面也逐渐熟悉了，周围的环境和人员都开始熟悉了，其他产品的促销员也大都是暑期工，大家都是同龄人交流起来也方便多了。7月20日公司来货，这次不再有业务员在旁边指导了，其实收获远远没有我想象的那么简单，我一个人要找人签字，要点品种很多我又不熟悉的货物将其分类，还要找出质量检验报告给收货员看，质量检验报告是所有产品的都在，一连好几页，一页一页翻看，最主要的是我们的产品都是冷藏收获必须迅速，收获部的员工每天都很忙，没有人有时间来慢慢教别人。第一次自己收获足足用了三个小时(16点开始一直19点)。由于刚来需要一个适应的过程，所以这个过程中销量一直不是很理想，再者7月下旬一直都在下雨，超市附近新开了一个华联超市，顾客相对来说少了很多。总的来说7月份的销量不够理想，有主观原因也有客观原因。从公司开会回来我认真总结了一番，找出我做得不到位的地方，争取在八月份把销量提升上去。八月份刚开始的3号，真的另我极其的难忘，因为那天我哭了。按照常理说来了大半个月了对收获的流程应该很清楚了，但是那天由于既要退货又要收获，先退货才能收获，但是之前没有退货的经验，程序一点都不懂，全都乱了套，收货部的其中一位收货员当天心情也是很不好，狠狠把我骂了一顿，加上质量检验报告频频出错，我急得就哭了。可想而知当天的销量下降了一半。下班回家的路上我好好想想了，确实是有错在先，所以我决定今后找人帮忙收获。因为其他的促销员都是公司派人收获，所以他们相对来说就比较闲，于是我平时有时间的时候就帮石埠牛奶的促销员上货，然后公司有货来的时候我就请她帮忙一起收。事实证明在接下来的日子里我们合作得很愉快。八月份的销量在九号的时候有了一次突破，达到了七、八月分最好的一次，而在14号的时候又有一次突破，这次得到了公司的表扬。8月17号公司派了接替我的新促销员，最后我决定教她两天，把我在超市学到的一些技巧还有相关的程序教给她以便她少走弯路。8月18日22点我结束了为期一个多月的暑期实践。

三、实践总结：

在实践的过程中，不管是自身、公司还是超市本身都存在着一些需要解决的问题，总结有以下几点：

(一)自身:前期学习不够，对公司的了解不深入，导致正式上班不能很好的应对各种突发的事件，解决问题的能力有待提高。另外销售方面的技巧也有待提高，理论的基础还是够扎实，相关的销售心理学还有推销的技巧各个方面的理论知识都需要有进一步的提高、

(二)公司的业务员办事效率有待提高，尤其是质量检验报告的打印和发送，几乎每次都会出现错误，检验报告一旦出错货物就不能收进仓库，冷藏的货物容易变质。一连串的问题都会出现，影响销量。

(三)太阳广场的人人乐超市销量与其他的人人乐超市相比销量一直不是很理想，其实很大一部分原因是员工的管理上存在的问题。例如，同样一个超市各个部门的员工都不和睦，果蔬区的拉货车即便是空着也绝对不会借给急着找车子拉货的其他员工，赠品的申请程序过于繁琐，浪费员工的很多时间。超市的货物格局也是很多不合理的地方，零食区分成了两个，一个崽二楼一个在三楼，不能满足顾客的需求。另外，超市本身的员工分工就很不合理，没有把任务分配清楚，各个区的责任没有落实好，导致出现了问题找不到负责人。

(四)实践体会：

本次暑期社会实践感慨良多总结有一下几点

(一)要想做好工作，良好的沟通是关键。

无论是与同事还是顾客，沟通都是很关键的，尤其是工作之初，很多事情都需要良好的沟通，掌握良好的沟通技巧是提高工作质量的保证，沟通不好，事情解决不了，影响心情，销量就会降低。人与人相处是一门很有学问的艺术，人与人的相互适应、相互包容、相互理解促成我们良好的人际关系，使我们处在一个和谐的工作环境之中，工作质量自然就稳步上升。如此，不仅利于自己的工作利于他人的工作，更重要的是也有利于店主和顾客，营业额升高，顾客满意度上升。和谐的工作环境要靠我们自己去营造，现在到处充满着竞争，似乎身边少了许多人情味，功利之心人人皆有，但我觉得二者并不完全矛盾，我们应当权衡利弊适度改变一下心态，从而从容的面对当今的就业、从业形势。

(二)顾客是上帝，领导也是上帝。

相对于服务行业来说顾客就是上帝，只要把顾客伺候好了，一切都好办。这句话真的一点都没错，在工作的过程中有时候难免遇到比较麻烦的比较刁钻的顾客，但是只要我们语气缓和点顾客还是比较满意的，黄氏牛奶的促销员就是因为说话语气重了点，结果有一位顾客在超市里大喊着要投诉她。我虽然也遇到过类似的顾客，但是其实我们能尽量满足他们的要求，顾客还是很不愿意惹出事端的。再者，领导也是上帝，这是我从伊利酸奶促销员被赶走的事情中领悟出来。领导是就是领导，作为领导工作上就要尊重他，服从管理，与领导绝对不能有正面的冲突。

(三)努力、努力、再努力!

**超市试工期间工作总结22**

时间一晃而过，转眼间到公司已经三个多月了。这是我人生中弥足珍贵的一段经历，在这段时间里\*\*及同事在工作上给予了我极大的帮助，在生活上给予了我极大的关心，让我充分感受到了\*\*“海纳百川”的胸襟，感受到了“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气。在肃然起敬的同时，也为我有机会成为公司的一份子而自豪。在这三个多月的时间里，在\*\*和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作情况作如下汇报。

在9月份，我拿到的第一份资料就是公司简介，当时觉得企业规模较大，发展空间。经过了不太漫长的程序而入职，其间对公司有了一定的了解。通过了三个多月的亲身体会，对本职工作和公司有了更深的了解。公司的文化理念：“某某某”，我对这一文化理念非常认同，公司发展不忘回报社会的壮举，令人敬佩。公司以人为本、尊重人才的思想在实际工作中贯彻，这是不断能发展壮大的重要原因。

爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。在这三个多月的时间里，我能遵守公司的各项规章\*\*，兢兢业业做好本职业工作，三个月从未迟到早退，用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，认真履行岗位职责，\*时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。一本《细节决定成败》让我豪情万丈，一种积极豁达的心态、一种良好的习惯、一份计划并按时完成竟是如此重要，并最终决定一个的人成败。这本书让我对自己的人生有了进一步的认识，渴望有所突破的我，将会在以后的工作和生活中时时提醒自己，以便自己以后的人生道路越走越精彩。

根据目前工作分工，我的主要工作任务是历史审稿。通过完成上述工作，使我认识到一个称职的某某人员应当具有良好的专业基础、流畅的文字写作能力、灵活的处理问题能力。

虽然到公司来了三个多月，对公司还不够了解，审稿熟练程度也不够，问题还很多。随着对公司和工作的进一步熟悉，我觉得多做一些工作更能体现自己的人生价值。“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中我要不断学习业务知识，通过多看、多问、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。学无止境，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种知识，并用于指导实践。在今后工作中，要努力做好本职工作，把自己的工作创造性做好做扎实，为公司的发展贡献自己的力量。

公司正处于企业转型期，是一个非常关键的时期，这一时期应该从管理上下工夫，企业管理的好坏，会决定企业转型的成败。

首先，要加强思想观念的转变，加大培训力度，特别是管理\*\*要改变老观念，要从实干型向管理型转变。\*\*\*\*定期参加外培，这样可以开阔视野、学习管理理论。

其次，公司要健全管理\*\*、明确岗位职权、建立激励机制、完善考核方式。好的\*\*可以改变人的行为，好的\*\*可以激励员工，好的\*\*可以强化管理。

第三，要做好后继人才的培养工作。成立十五年了，当年创业的壮年人已经逐渐变成了老年人，这也是客观规律，从现在起，要做好老同志的传帮带工作，把他们的好做法传下来，永载史册。

第四，既要引进人才，还要用好人才，特别是要挖掘公司内部现有人才，限度发挥各类人才的作用。来到公司工作，我的收获莫过于在敬业精神、思想境界，还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与进步，也激励我在工作中不断前进与完善。我明白了公司的美好明天要靠大家的.努力往创造，相信在全体员工的共同努力下，公司的美好明天更辉煌。

**超市试工期间工作总结23**

[关键词] bp神经网络 超市 顾客满意度 调查问卷

超市顾客满意度体现了超市的价值，也是超市生存发展壮大的根本。顾客满意度评价作为超市了解顾客满意程度的一种手段和工具，对于超市来说具有重要的意义。超市通过顾客满意度评价，一方面可以和过去的经营业绩进行比较，另一方面可以与行业内其他超市顾客满意水平进行横向比较，认清自己在市场竞争中的位置，识别主要的竞争者以及市场中存在的机遇和障碍。对顾客满意的评价信息进行分析还可以帮助超市了解自己的薄弱环节，推动超市经营机制的改革，帮助超市制定正确的发展战略和市场政策，更合理的分配超市有限的资源，

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找