# 五月工作总结幼儿园中班(十六篇)

来源：网络 作者：清风徐来 更新时间：2025-05-07

*五月工作总结美篇 五月工作总结幼儿园中班一我的这份工作是\_\_店美工，主要是负责进行图片的美化与修改，无论是商品图片还是店铺详情页，这些都是需要我去进行设计的，根据节假日的不同，我也会设计一些不同的海报，至于商品的图片那更是我的基础工作了，毕...*

**五月工作总结美篇 五月工作总结幼儿园中班一**

我的这份工作是\_\_店美工，主要是负责进行图片的美化与修改，无论是商品图片还是店铺详情页，这些都是需要我去进行设计的，根据节假日的不同，我也会设计一些不同的海报，至于商品的图片那更是我的基础工作了，毕竟只有令人赏心悦目的图片才有让人点击的欲望。当然，有些时候我也会登录\_\_网页，点进去查看自己公司的那几家店铺进行反复的检查，看是否有着纰漏，因为在这方面，我觉得自己还是负有一部分责任的，毕竟职责所在嘛。当然，\_\_店的美工不止我一个人，还有一名老员工，我经常会和他学习一些美工技巧，毕竟我是年轻人，应该要多学习，除此之外还要紧跟时代的潮流，无论是新出的电影还是书籍，新出的化妆品还是宝宝，我都要看一遍，毕竟美工也是要提升自己审美水平的，闭门造车面对那些老旧的图片也不会有什么成就。

也不能说是我一个人的成就吧，毕竟\_\_店的收入是大家共同努力的结果，由于五月份的节日比较多，我们也做了许多促销活动，而且在节日的前一周就得做出策划方案，进行反复的修改，既要时尚潮流，又要新颖简约。这个月的业绩相比上个月提高了\_%，而且\_\_店的排名也上升了很多了，提高了知名度，这是让人喜悦的，毕竟流量提高了，以后卖东西也更容易了。

首先是图片被盗用的情况，这点是比较让人心寒的，辛辛苦苦做出来的创意，被别人直接拿走，裁剪logo以后俨然成了别人的创作，这无疑是让美工感到心寒的，而且由于目前对这方面的打击力度不大，即便是被抄袭也是无可奈何的事情。

其次是准备工作不足，这一点也不是美工的问题，而是客服方面出了问题，明明节假日是生意的时候，但是节假日我们的客服有好几人休假，导致工作非常忙，即便是愿意多出加班费也没人愿意多做，不然的话\_\_店的销量其实还能够更好的。

既然五月份已经结束了，那么我就没有必要继续纠结下去了，这个时候应该要往前看，\_月份的时候我会更加努力，争取做的更好。

**五月工作总结美篇 五月工作总结幼儿园中班二**

今年的五月份好像十分短暂，等我回过神来的时候，才发现五月已经结束了，在这个月我想我也算是做出了一些成就，或许也会有些许不足，但这些都是宝贵的工作经验，是时候总结一番了。

我的这份工作是\_\_店美工，主要是负责进行图片的美化与修改，无论是商品图片还是店铺详情页，这些都是需要我去进行设计的，根据节假日的不同，我也会设计一些不同的海报，至于商品的图片那更是我的基础工作了，毕竟只有令人赏心悦目的图片才有让人点击的欲望。当然，有些时候我也会登录\_\_网页，点进去查看自己公司的那几家店铺进行反复的检查，看是否有着纰漏，因为在这方面，我觉得自己还是负有一部分责任的，毕竟职责所在嘛。当然，\_\_店的美工不止我一个人，还有一名老员工，我经常会和他学习一些美工技巧，毕竟我是年轻人，应该要多学习，除此之外还要紧跟时代的潮流，无论是新出的电影还是书籍，新出的化妆品还是宝宝，我都要看一遍，毕竟美工也是要提升自己审美水平的，闭门造车面对那些老旧的图片也不会有什么成就。

也不能说是我一个人的成就吧，毕竟\_\_店的收入是大家共同努力的结果，由于五月份的节日比较多，我们也做了许多促销活动，而且在节日的前一周就得做出策划方案，进行反复的修改，既要时尚潮流，又要新颖简约。这个月的业绩相比上个月提高了\_%，而且\_\_店的排名也上升了很多了，提高了知名度，这是让人喜悦的，毕竟流量提高了，以后卖东西也更容易了。

首先是图片被盗用的情况，这点是比较让人心寒的，辛辛苦苦做出来的创意，被别人直接拿走，裁剪logo以后俨然成了别人的创作，这无疑是让美工感到心寒的，而且由于目前对这方面的打击力度不大，即便是被抄袭也是无可奈何的事情。

其次是准备工作不足，这一点也不是美工的问题，而是客服方面出了问题，明明节假日是生意的时候，但是节假日我们的客服有好几人休假，导致工作非常忙，即便是愿意多出加班费也没人愿意多做，不然的话\_\_店的销量其实还能够更好的。

既然五月份已经结束了，那么我就没有必要继续纠结下去了，这个时候应该要往前看，\_月份的时候我会更加努力，争取做的更好。

**五月工作总结美篇 五月工作总结幼儿园中班三**

本月实到xx到xx名幼儿，进新生两名xx，两名幼儿在一周内有快适应了幼儿园的生活，xx事假3天，xx请事假3天，xx事假一周，xx病假一周，xx事假一周，xx病假3天，另有xx请长假。

本月班上有几个小朋友有点咳嗽，像xx，我们每天都有按时给他们喂药，并在中午睡觉时注意让他们和别的小朋友交叉睡。

xx这段时间在情绪方面有很大的进步，之前每次送她去全托班都要哭好久，现在送过去她不仅没有哭脸而且能主动和老师说再见，白天也很少跟着刘老师了。

自从上次和她妈妈沟通后，家长还是比较配合我们的工作了，像晚上在家也不让她吃东西，眼睛斜视的问题也没有一味地怪老师，这样一来，xx的变化很大，我们老师都觉得很欣慰。

本月的工作重点是做好全托班的.交接工作，每天做好晨间和晚间的交接，全托班的几位老师也能够很主动地向我们反映全托幼儿的情况。

常规方面，我们主要培养幼儿主动将书本分类的常规，段老师在这方面也是很积极的，像我们每周五都会把所学书本给幼儿带回家，之前每次周一早上来园都是我们老师帮小朋友清书本，这几个星期就是培养幼儿自己动手，来园的第一件事就是把书本拿出来并分类放好；另外，幼儿在自理能力方面也有很大的进步，大部分幼儿都能自己穿脱衣服，有个别幼儿尝试着自己叠被子了。

xx阅读方面，我们学习了一首古诗《明日歌》和由“西”字、“北”字、“金”字引出的成语接龙，大部分幼儿都能边背诵成语边做记忆操，识字方面还需加强。

情境数学，本月结束了第一本书的内容，开始学习第二本书了。

主要是引导幼儿学习里外以及上、中、下的空间方位辨识，并进行手口一致的计数活动，初步理解数量的对应关系，以及发展幼儿的思维能力，在计数方面，幼儿还需进一步巩固和复习。

三字经幼儿都掌握较好，每周学的内容都背诵得比较流利，在教学过程中，有培养幼儿轮流到台上当小老师进行带读，平时都是老师读一句小朋友读一句，现在让幼儿自己带读，小朋友都觉得很有新鲜感，也很喜欢这种学习方式，这样也锻炼了幼儿的大胆与自信，让幼儿更勇于表现自己。

美术主要是以添画和手工为主，手工作品是在母亲节做的妈妈的脸，结合了涂鸦和撕纸，幼儿都完成得较好，我们也把作品贴到了墙上进行展示。

涂色的作品每次画了都忘记贴到门上，这次，段老师也把门口的作品栏重新进行了布置，并贴上幼儿的名字，把近段时间画的画都贴出来了，以后我们也会及时地粘贴作品。

1、款款妈妈有一次来幼儿园听了一节舞蹈课，觉得一周课时太少，孩子没学到什么东西，而且对舞蹈班的老师也提出了意见，觉得这个老师太严肃，而且每次只表扬前面跳得好的三个小朋友，对后面的小朋友不怎么管，家长认为对表现力不是很强的孩子应多给予鼓励，多进行赏识教育，这也是我们幼儿园所推崇的。

2、上周晚班何老师给全托幼儿的家长打电话反映了情况，我们班家长反馈都不错，毕竟晚班老师对幼儿晚上的情况是最了解的。

3、关于小园车，我认为应该统一从4点半开始送好一些，每次提前到4点20，厨房又不能保证饭菜提前出来，每次刘老师去打餐4点10分饭菜才刚出来，并且很烫，小朋友10分钟内甚至几分钟就要吃完一碗饭，对孩子的胃不太好，统一到4点半幼儿吃饭的时间会更充裕一些。

**五月工作总结美篇 五月工作总结幼儿园中班四**

这学期已经快过半了，我部门认真的完成了院上领导布置的任务，完成了上半学期的工作，现将本部门工作作以下总结：

（一）本部门召开了两次工作例会，听取各系部在工作中遇到的问题，对本部门工作上的建议，对本月的工作也更加具体化。同时，在会议中，我们指出了各个班级在资料或其他方面存在的问题，让大家意识到问题之所在，并且能够及时的纠正。

（二）召开部门内部工作例会，加强对部门内部工作的管理，深刻总结我们部门在这段时间的各项工作。

本月三个班级开展了社会实践活动，从这些活动中，表现出了我们部门的先进性，以及各干事的积极性。在本月的社会实践活动中，活动开展的比较顺利。

（一）组织方面不严密，对待活动不是很认真。个别班级上交的资料不够及时。

（二）活动期间，个别班级不守时，纪律与组织不太好。

（三）个别班级积极性不高。

（四）个别班在活动的开展上有拖拉现象。

（一）在以后的活动中，开展活动的各班级尽量将时间调整在周末，或者调在负责自己系部干事没课的时间，以便于院上干事对各项活动的考察，做出相应的评价。避免出现本来一次活动开展很好而因院上的干事未到，不能作出相应的评价，而导致该班该系部得分低的现象。

（二）在以后的工作中，系干事对开展活动的班级要严格考察，对活动中不足之处及时指出并提出建议。

（三）系干事多与班级社会实践委员沟通，及时的发现已存在的问题，并及时的纠正不足之处。

总的来说我们部门五月的工作开展的比较顺利。我们坚信在院团委的领导下，我们部门一定会全力以赴，继续努力做好本职工作，并不断提高我们部门的工作质量及效率，使我们部门的工作朝着更好的方向发展。

下个月，我部将继续保持良好的工作态度，积极配合院团委的各项工作，并通过不断参加实践活动来锻炼和提高自身，相信在院团总支老师的帮助和指导下，我部门的工作将会更上一个台阶。

**五月工作总结美篇 五月工作总结幼儿园中班五**

1、全面地开展各项业务工作，在工作中注重法律法规的宣传和贯彻落实。

2、加强图纸审核和随工跟踪检测，对已竣工的单位进行检测，验收。

3、在具体工作中，严格按照规范和工作流程办事，规范行为，从严要求，对客户不卑不亢有礼有节。

4、结合本职工作，进一步解放思想，更新观念,找准工作的突破口。

5、参加和完成了局里布置的其它各项任务。

1、完成本中心和各县防雷分所的防雷检测资质的年度审验工作。

2、认真贯彻落实法律法规赋予的职责,进一步拓展工作的广度和深度。

3、做好雷电预报,预警的`准备工作,根据实际情况适时开展雷电业务服务工作。

4、根据在开展工作中遇到的新困难，新问题，加强学习和充实,使人员素质逐步适应工作发展的需求。

5、随着工作面的铺开,特别应加强随工跟踪检测,树立良好服务形象,为今后工作开展奠定结实的基础。

**五月工作总结美篇 五月工作总结幼儿园中班六**

这个月已是开学第三个月，天气也随着气温的升高而步入了夏天。这个学期各项活动随着学期的深入，全面展开，意味着我们的工作负担加重了，但在我们体育部众人的努力之下，各项工作完成得很好。以下是我们xx月份的工作总结：

xx月七号开始比赛，一直贯穿xx月份持续到xx月。我们主要是负责抽签，领取秩序册，组织负责比赛的各项后勤准备等工作，替供水的供应，保障篮球队的赛事无后顾之忧。去年我院男篮突破历史，获得第四名，同时获得精神文明奖，女篮获得第二名的好成绩。在进行了艰苦的训练后，即使女篮方面有几员大将无法上场，但勤能补拙，我们有望续写往年的辉煌。

“冠军杯”比赛持续时间长，从xx月到xx月底。希望在一个月的比赛后，我们能够创造佳绩，填补我院在足球方面的空白，为我院争光，本次比赛首战告捷，一改往日我院足球在塔园的形象。本次活动我们扮演着后勤人员的角色，努力为参赛人员营造一个良好的参赛环境。

这学期最大的活动————运动会，预计在xx月底开始，可是大雪困住了我们的脚步，运动会改在xx月。时间的推迟没有消磨我们的斗志，

在得到通知后我们又开始了井然有序的训练，运动会整体而言在xx月中的任务比较重，计划请院内其他部门的来帮忙，保障运动会顺利结束。我们将秉着友谊第一，比赛第二的原则参赛，争取为我院书写光辉。

一项项活动的开展，一项项工作的结束，日子也一天天过去，这意味着本学年的工作逐步迈向尾声，为了我们部的后续发展，我们开始将活动分块由干事负责，让他们逐步了解一些大型活动的运行机制，促进干事们的发展，同时保证体育部的后续发展。

模赛作为我院传统特色的活动，大家都对其有着热烈的期盼，曼妙的身影吸引着大家的眼光。为了模赛的顺利开展，我们部将与其他部门通力合作，尽善尽美完成我们部的任务。

校园吉尼斯是我校各院一同举办的\'一场趣味性比赛，作为经济与管理学院，我院负责本次点钞大赛，这也算是我院的特色项目。赛前我们准备了点钞卷，捆绳等一系列点钞工具。比赛采取数三捆，以准确率和时间作为评判标准。同时还请了我院的点钞能手为大家做示范。点钞大赛虽然首次举办，但在全部上下的合作下，顺利的落下了帷幕。

本次比赛是我校举办的第二次太极拳比赛，太极看似容易，但要求表演者刚柔并济，群体演出的协调性也很重要，我们勤加练习，选拔优秀的选手，争取在比赛中取得优异的成绩，为我院书写增光夺彩。

日子一天过去，回首过去，我们有欢笑，有汗水，也有不足之处，在面对需要改进的地方，我们部将努力改进，争取做得更好。

**五月工作总结美篇 五月工作总结幼儿园中班七**

这个月已是开学第三个月，天气也随着气温的升高而步入了夏天。这个学期各项活动随着学期的深入，全面展开，意味着我们的工作负担加重了，但在我们体育部众人的努力之下，各项工作完成得很好。以下是我们xx月份的工作总结：

xx月七号开始比赛，一直贯穿xx月份持续到xx月。我们主要是负责抽签，领取秩序册，组织负责比赛的各项后勤准备等工作，替供水的供应，保障篮球队的赛事无后顾之忧。去年我院男篮突破历史，获得第四名，同时获得精神文明奖，女篮获得第二名的好成绩。在进行了艰苦的训练后，即使女篮方面有几员大将无法上场，但勤能补拙，我们有望续写往年的辉煌。

“冠军杯”比赛持续时间长，从xx月到xx月底。希望在一个月的比赛后，我们能够创造佳绩，填补我院在足球方面的空白，为我院争光，本次比赛首战告捷，一改往日我院足球在塔园的形象。本次活动我们扮演着后勤人员的角色，努力为参赛人员营造一个良好的参赛环境。

这学期最大的活动————运动会，预计在xx月底开始，可是大雪困住了我们的脚步，运动会改在xx月。时间的推迟没有消磨我们的斗志，

在得到通知后我们又开始了井然有序的训练，运动会整体而言在xx月中的任务比较重，计划请院内其他部门的来帮忙，保障运动会顺利结束。我们将秉着友谊第一，比赛第二的原则参赛，争取为我院书写光辉。

一项项活动的开展，一项项工作的结束，日子也一天天过去，这意味着本学年的工作逐步迈向尾声，为了我们部的后续发展，我们开始将活动分块由干事负责，让他们逐步了解一些大型活动的运行机制，促进干事们的发展，同时保证体育部的后续发展。

模赛作为我院传统特色的活动，大家都对其有着热烈的期盼，曼妙的身影吸引着大家的眼光。为了模赛的顺利开展，我们部将与其他部门通力合作，尽善尽美完成我们部的任务。

校园吉尼斯是我校各院一同举办的\'一场趣味性比赛，作为经济与管理学院，我院负责本次点钞大赛，这也算是我院的特色项目。赛前我们准备了点钞卷，捆绳等一系列点钞工具。比赛采取数三捆，以准确率和时间作为评判标准。同时还请了我院的点钞能手为大家做示范。点钞大赛虽然首次举办，但在全部上下的合作下，顺利的落下了帷幕。

本次比赛是我校举办的第二次太极拳比赛，太极看似容易，但要求表演者刚柔并济，群体演出的协调性也很重要，我们勤加练习，选拔优秀的选手，争取在比赛中取得优异的成绩，为我院书写增光夺彩。

日子一天过去，回首过去，我们有欢笑，有汗水，也有不足之处，在面对需要改进的地方，我们部将努力改进，争取做得更好。

**五月工作总结美篇 五月工作总结幼儿园中班八**

⒈本月共开发网点14家其中包括：a类两家（醉美滋味、扬子花园酒店）b类1家（老家味）c类12家（上海路永人村一条街基本完成铺市情况）

⒉本月销售情况：共有8家网点有动销的气色，其中包括：醉美滋味3瓶陈藏西凤、扬子花园酒店一件新特质、老家味西凤陈藏1瓶、石狮子特色店现已全部卖完、上海路永人村c类餐饮一条街有5家都已卖动情酒，基本达到西凤一条街。

⒈本人现有41家网点，其中有10家网点已经做了酒水单，台卡。在永人村12家c类餐饮网点都已经各贴kt板2块。各种广宣物料（包括牙签筒、烟灰缸）都已经全部落实到位。

⒉醉美滋味的各部门负责人都已做好了客情，达到了朋友关系，且都留有私人电话，以便日后工作所需，酒水单也已经上了，动销气息也正在起步。对于最重要的陈列问题也已经解决。中间一整个酒水架，但是毕竟是迎驾专场，所以陈列会经常移动，但是由于公司离网点近，基本可以天天去一趟，所以打击迎驾的强势还是可观的。一楼三楼吧台负责人也已经都拉拢，也会积极向服务员灌输西凤各大政策。而且针对新的积分礼品也是反映相当强烈。足够刺激服务员的积极性，所以此类网点的后景是相当乐观的。

⒊合理安排好了各网点的客情维护情况，以及服务员私人电话及沟通聊天，与服务员这个重要群体从利益关系转化为朋友关系，积极帮忙宣导西凤酒。

⒋本月25号前往赣州出差，各县市市场酒水氛围，实力分销，以及现有西凤经销商资料全部调查完毕，也将我们公司西凤的主导产品陈藏系列也已大力宣传了氛围，也有经销商有合作的意向。赣州各县市市场分析资料也已呈报给涂总。

⒈白云边现已经在针对各外围采取买场形式，想从农村包围城市的战略方针并且以最少的宣传成本达到了氛围的最大化来提高产品的知名度，从而在淡季大好基础，准备在旺季大干一番。

⒉泸州老窖也在实行单店单策的方略，从而让竞品摸不透其主要核心的计划，其中在醉美滋味针对服务员没有开瓶费的情况下推出：凡是卖了第一瓶酒的暗箱奖励100元，第二瓶50元以此类推。大大的提高了服务员的积极性。

⒊百年皖酒在最近针对马上到来的端午节推出买一送一以及套餐活动，特别是a、b类商超以及买堆头情况，想从中提高销量。

⒋迎驾还是靠其厂家的雄厚实力大力买场从而提升知名度，并且以高额的开瓶费来刺激服务员推销其产品的踊跃性。

⒈把已经动销而没有补货的\'网点全部前去揭掉底单或者说服其要货，并大力宣导老板西凤酒的巨大前景来给予老板以及服务员的积极性。

⒉醉美滋味的楼梯和厕所的背胶纸和餐牌的落实，尽可能把其做的最大化和最吸引消费者眼球为目的，来提升西凤酒的品牌价值。

⒊龙门阵的进场明细，尽最大可能花最少的费用进入此店，再而与各部门沟通达到互赢互利的效果，并且摸透其店内卖况好的酒来实行单店单策方略。

⒋本人家附近青山湖大道的墙体广告落实，以自己人脉关系去找各房东协商，来提升广大氛围，从而从青山湖区把西凤直指市区，再而达到无人不知的效果。

⒈端午节的临近使得当前白酒的竞争非常激烈，要想赢的更多的市场，白酒的营销不仅要在传播方面、渠道方面深度细分，而且要关注白酒终端销售，做好临门一脚，因为广告的拉动必须配合终端的“推动”。这样销售才能取得成效。

⒉要在策略方面进行促销，如系列化、生动化的产品排列、如针对不同对象的促销、捆绑销售等。要在终端利用人员进行推销，在户外进行推销，既要吸引顾客走进来，又要主动走出去。

⒊酒店终端是白酒商家必争之地，而终端销售的最终目的就是让消费者购买产品，在针对消费者促销过程中，可以采取许多创新的促销策略，如上演“玩币风暴”、瓶内设置外币或人民币；如掀起有奖促销，采用刮刮卡和礼品赠送等形式设立极具文化与收藏价值的不同奖项礼品，毕竟西凤酒也是中华文化的一种传承。

⒋本人认为婚宴也是白酒的主要市场之一，再配上西凤产品本身的红色经典文化，要想真正拓展婚宴渠道，借助婚纱影楼这个终端是有效的途径。首先要博取影楼的好感，在影楼的促销中，主动提出将西凤酒作为赠品，送给每对拍照的新人；其次说服影楼流出专门一角供产品陈列布置，发放喜帖及促销信息，努力将西凤酒营造婚庆专用酒的气氛

⒌个人认为我们可以在现在白酒竞争日益激烈的趋势下对于农村市场进行开拓，实施户外路演，由于西凤酒在南昌的品牌还没真正的形成，找准农村消费者的口味，培养和引导农村消费者一种全新的思维习惯是培养未来市场的主要突破口，针对这个终端促销，户外路演效果比较好，因为在各大节日的来临，他们都在做准备，如果利用赶集时间在乡镇、集市举办户外路演，配合相应的促销活动，既能提升品牌在消费群体中的形象，又能促进销售，而且对于后期的招商也是个很好的铺垫，让分销信任我们的品牌。

有一句话这样说：“成功的销售人员是自己创造机会，而失败的销售人员是自己等待机会。”生活中的很多事情不怕你做不到，就怕你想不到，关键在于创造一个机会，然后努力去实现。

也感谢各位领导和同事的大力支持和提点，希望六月份我们凯方团队能更上一个目标和征途。

**五月工作总结美篇 五月工作总结幼儿园中班九**

⒈本月共开发网点14家其中包括：a类两家（醉美滋味、扬子花园酒店）b类1家（老家味）c类12家（上海路永人村一条街基本完成铺市情况）

⒉本月销售情况：共有8家网点有动销的气色，其中包括：醉美滋味3瓶陈藏西凤、扬子花园酒店一件新特质、老家味西凤陈藏1瓶、石狮子特色店现已全部卖完、上海路永人村c类餐饮一条街有5家都已卖动情酒，基本达到西凤一条街。

⒈本人现有41家网点，其中有10家网点已经做了酒水单，台卡。在永人村12家c类餐饮网点都已经各贴kt板2块。各种广宣物料（包括牙签筒、烟灰缸）都已经全部落实到位。

⒉醉美滋味的各部门负责人都已做好了客情，达到了朋友关系，且都留有私人电话，以便日后工作所需，酒水单也已经上了，动销气息也正在起步。对于最重要的陈列问题也已经解决。中间一整个酒水架，但是毕竟是迎驾专场，所以陈列会经常移动，但是由于公司离网点近，基本可以天天去一趟，所以打击迎驾的强势还是可观的。一楼三楼吧台负责人也已经都拉拢，也会积极向服务员灌输西凤各大政策。而且针对新的积分礼品也是反映相当强烈。足够刺激服务员的积极性，所以此类网点的后景是相当乐观的。

⒊合理安排好了各网点的客情维护情况，以及服务员私人电话及沟通聊天，与服务员这个重要群体从利益关系转化为朋友关系，积极帮忙宣导西凤酒。

⒋本月25号前往赣州出差，各县市市场酒水氛围，实力分销，以及现有西凤经销商资料全部调查完毕，也将我们公司西凤的主导产品陈藏系列也已大力宣传了氛围，也有经销商有合作的意向。赣州各县市市场分析资料也已呈报给涂总。

⒈白云边现已经在针对各外围采取买场形式，想从农村包围城市的战略方针并且以最少的宣传成本达到了氛围的最大化来提高产品的知名度，从而在淡季大好基础，准备在旺季大干一番。

⒉泸州老窖也在实行单店单策的方略，从而让竞品摸不透其主要核心的计划，其中在醉美滋味针对服务员没有开瓶费的情况下推出：凡是卖了第一瓶酒的暗箱奖励100元，第二瓶50元以此类推。大大的提高了服务员的积极性。

⒊百年皖酒在最近针对马上到来的端午节推出买一送一以及套餐活动，特别是a、b类商超以及买堆头情况，想从中提高销量。

⒋迎驾还是靠其厂家的雄厚实力大力买场从而提升知名度，并且以高额的开瓶费来刺激服务员推销其产品的踊跃性。

⒈把已经动销而没有补货的\'网点全部前去揭掉底单或者说服其要货，并大力宣导老板西凤酒的巨大前景来给予老板以及服务员的积极性。

⒉醉美滋味的楼梯和厕所的背胶纸和餐牌的落实，尽可能把其做的最大化和最吸引消费者眼球为目的，来提升西凤酒的品牌价值。

⒊龙门阵的进场明细，尽最大可能花最少的费用进入此店，再而与各部门沟通达到互赢互利的效果，并且摸透其店内卖况好的酒来实行单店单策方略。

⒋本人家附近青山湖大道的墙体广告落实，以自己人脉关系去找各房东协商，来提升广大氛围，从而从青山湖区把西凤直指市区，再而达到无人不知的效果。

⒈端午节的临近使得当前白酒的竞争非常激烈，要想赢的更多的市场，白酒的营销不仅要在传播方面、渠道方面深度细分，而且要关注白酒终端销售，做好临门一脚，因为广告的拉动必须配合终端的“推动”。这样销售才能取得成效。

⒉要在策略方面进行促销，如系列化、生动化的产品排列、如针对不同对象的促销、捆绑销售等。要在终端利用人员进行推销，在户外进行推销，既要吸引顾客走进来，又要主动走出去。

⒊酒店终端是白酒商家必争之地，而终端销售的最终目的就是让消费者购买产品，在针对消费者促销过程中，可以采取许多创新的促销策略，如上演“玩币风暴”、瓶内设置外币或人民币；如掀起有奖促销，采用刮刮卡和礼品赠送等形式设立极具文化与收藏价值的不同奖项礼品，毕竟西凤酒也是中华文化的一种传承。

⒋本人认为婚宴也是白酒的主要市场之一，再配上西凤产品本身的红色经典文化，要想真正拓展婚宴渠道，借助婚纱影楼这个终端是有效的途径。首先要博取影楼的好感，在影楼的促销中，主动提出将西凤酒作为赠品，送给每对拍照的新人；其次说服影楼流出专门一角供产品陈列布置，发放喜帖及促销信息，努力将西凤酒营造婚庆专用酒的气氛

⒌个人认为我们可以在现在白酒竞争日益激烈的趋势下对于农村市场进行开拓，实施户外路演，由于西凤酒在南昌的品牌还没真正的形成，找准农村消费者的口味，培养和引导农村消费者一种全新的思维习惯是培养未来市场的主要突破口，针对这个终端促销，户外路演效果比较好，因为在各大节日的来临，他们都在做准备，如果利用赶集时间在乡镇、集市举办户外路演，配合相应的促销活动，既能提升品牌在消费群体中的形象，又能促进销售，而且对于后期的招商也是个很好的铺垫，让分销信任我们的品牌。

有一句话这样说：“成功的销售人员是自己创造机会，而失败的销售人员是自己等待机会。”生活中的很多事情不怕你做不到，就怕你想不到，关键在于创造一个机会，然后努力去实现。

也感谢各位领导和同事的大力支持和提点，希望六月份我们凯方团队能更上一个目标和征途。

**五月工作总结美篇 五月工作总结幼儿园中班篇十**

今年的五月份好像十分短暂，等我回过神来的时候，才发现五月已经结束了，在这个月我想我也算是做出了一些成就，或许也会有些许不足，但这些都是宝贵的工作经验，是时候总结一番了。

我的这份工作是网店xx，主要是负责进行图片的美化与修改，无论是商品图片还是店铺详情页，这些都是需要我去进行设计的，根据节假日的不同，我也会设计一些不同的海报，至于商品的图片那更是我的基础工作了，毕竟只有令人赏心悦目的图片才有让人点击的欲望。当然，有些时候我也会登录手机xx和网页xx，点进去查看自己公司的那几家店铺进行反复的检查，看是否有着纰漏，因为在这方面，我觉得自己还是负有一部分责任的，毕竟职责所在嘛。当然，网店的xx不止我一个人，还有一名老员工，我经常会和他学习一些美工技巧，毕竟我是年轻人，应该要多学习，除此之外还要紧跟时代的潮流，无论是新出的电影还是书籍，新出的化妆品还是宝宝，我都要看一遍，毕竟美工也是要提升自己审美水平的，闭门造车面对那些老旧的图片也不会有什么成就。

也不能说是我一个人的成就吧，毕竟网店的收入是大家共同努力的结果，由于五月份的节日比较多，我们也做了许多促销活动，而且在节日的前一周就得做出策划方案，进行反复的修改，既要时尚潮流，又要新颖简约。这个月的业绩相比上个月提高了xx%，而且网店的排名也上升了很多了，提高了知名度，这是让人喜悦的，毕竟流量提高了，以后卖东西也更容易了。

首先是图片被盗用的情况，这点是比较让人心寒的，辛辛苦苦做出来的创意，被别人直接拿走，裁剪xx以后俨然成了别人的创作，这无疑是让美工感到心寒的，而且由于目前对这方面的打击力度不大，即便是被抄袭也是无可奈何的事情。

其次是准备工作不足，这一点也不是美工的问题，而是客服方面出了问题，明明节假日是生意的时候，但是节假日我们的客服有好几人休假，导致工作非常忙，即便是愿意多出加班费也没人愿意多做，不然的话网店的销量其实还能够更好的。

既然五月份已经结束了，那么我就没有必要继续纠结下去了，这个时候应该要往前看，六月份的时候我会更加努力，争取做的更好。

**五月工作总结美篇 五月工作总结幼儿园中班篇十一**

今年的五月份好像十分短暂，等我回过神来的时候，才发现五月已经结束了，在这个月我想我也算是做出了一些成就，或许也会有些许不足，但这些都是宝贵的工作经验，是时候总结一番了。

我的这份工作是网店xx，主要是负责进行图片的美化与修改，无论是商品图片还是店铺详情页，这些都是需要我去进行设计的，根据节假日的不同，我也会设计一些不同的海报，至于商品的图片那更是我的基础工作了，毕竟只有令人赏心悦目的图片才有让人点击的欲望。当然，有些时候我也会登录手机xx和网页xx，点进去查看自己公司的那几家店铺进行反复的检查，看是否有着纰漏，因为在这方面，我觉得自己还是负有一部分责任的，毕竟职责所在嘛。当然，网店的xx不止我一个人，还有一名老员工，我经常会和他学习一些美工技巧，毕竟我是年轻人，应该要多学习，除此之外还要紧跟时代的潮流，无论是新出的电影还是书籍，新出的化妆品还是宝宝，我都要看一遍，毕竟美工也是要提升自己审美水平的，闭门造车面对那些老旧的图片也不会有什么成就。

也不能说是我一个人的成就吧，毕竟网店的收入是大家共同努力的结果，由于五月份的节日比较多，我们也做了许多促销活动，而且在节日的前一周就得做出策划方案，进行反复的修改，既要时尚潮流，又要新颖简约。这个月的业绩相比上个月提高了xx%，而且网店的排名也上升了很多了，提高了知名度，这是让人喜悦的，毕竟流量提高了，以后卖东西也更容易了。

首先是图片被盗用的情况，这点是比较让人心寒的，辛辛苦苦做出来的创意，被别人直接拿走，裁剪xx以后俨然成了别人的创作，这无疑是让美工感到心寒的，而且由于目前对这方面的打击力度不大，即便是被抄袭也是无可奈何的事情。

其次是准备工作不足，这一点也不是美工的问题，而是客服方面出了问题，明明节假日是生意的时候，但是节假日我们的客服有好几人休假，导致工作非常忙，即便是愿意多出加班费也没人愿意多做，不然的话网店的销量其实还能够更好的。

既然五月份已经结束了，那么我就没有必要继续纠结下去了，这个时候应该要往前看，六月份的时候我会更加努力，争取做的更好。

**五月工作总结美篇 五月工作总结幼儿园中班篇十二**

阳光普照的五月，我们感受着天气的火热，我们的教学工作在忙碌中有条不紊地进行着。临近月末，来回顾下我们五月的工作吧！

本月，我们进行了《小鬼显身手》《弯弯绕绕》两个主题内容的活动。

在主题：小鬼显身手中，社会活动《辛劳的快递员》，我们做了很大的调整。将逐渐兴起快递行业作为教学重点和孩子一起探讨，学习，认识快递单上的信息，交流和体验快递工作人员的辛苦，使活动对幼儿更具教学价值；语言活动《快乐的阿嘟》，让孩子们知道了平凡岗位上工作人员的重要性，知道了职业的多样性，为大家服务好就是幸福的。通过一系列的活动，萌生了孩子们对劳动者的尊重和热爱。

在主题：弯弯绕绕中，社会活动《植物的弯曲运动》，我们让孩子通过观察认识了各种各样弯弯绕绕的植物；美术活动《卷心菜的故事》，我们让孩子绘画了卷心菜，并进行了添画，体验曲线绘画=的\'乐趣。

本月，我们还不断丰富游戏的材料和场景的布置，布置了展示袋，淘宝箱，加强游戏结束评价环节指导，不断提高游戏的质量。在游戏中，我们也丰富了与课程活动相关的游戏区域，如：邮政快递：指导邮递员的工作，学习寄取快递的过程。美食屋：增加自己制作烧烤的材料，体会劳动的快乐；在区域游戏中，我们也投放了一些与主题相关的材料，如：美术区的线描画蜻蜓，科学区的吹羽毛、数学区的过大关，调动了孩子们参与的兴趣性。在日常活动中，鼓励幼儿在学习和生活中能主动做事，如：自己叠被子、洗手帕袜子等，养成爱劳动的好习惯。散步时，带领幼儿观察保安叔叔、食堂工作人员的工作，感受他们工作的辛苦和快乐。

五月，我们拉开了以“亲子共探、精彩共享”为主题的第三届科技节的序幕，我们一起放飞了心愿气球。我们中班的小朋友一起，吹出了幸福的七彩泡，为科技节的开展拉开了序幕。

我们还开展了亲子小制作、亲子环保时装秀、亲子科技挑战赛等活动，孩子们在活动中和爸爸妈妈一起制作飞机、环保服装；一起参加科学游戏的比赛，这些丰富多彩的活动点亮了这个五月。

**五月工作总结美篇 五月工作总结幼儿园中班篇十三**

又是一个忙碌而有意义的一月，这一个月来，我部本着\"从同学中来，到同学中去\"的宗旨，紧扣时代脉博，结合社会热点焦点，密切配合校团委、学生会及我系团总支各个时期的工作，组织开展了一系列的工作和活动，以务实的工作为广大同学服务，充分发挥学生会桥梁纽带作用，为促进广大同学全面成长成才起到了积极作用。现我代表我部将本月工作总结如下：

一、组织建设工作

为了协同学校及学生会对“迎评促建”的宣传和开展，本月我部组织了展板大赛活动。以班级为单位，分别创办了主题为运动会精彩片段、20xx年温馨大学生活回望、母亲颂、夏季创意生活等展板。同时，我部创办了主题为512一周年纪念、五四青年节、迎评促建、系刊精彩回放等展板，共计13板，于25日—27日在樱花广场展出。展板内容新颖、丰富，展出时间适宜，获得了校组宣部的好评。并且，此次活动对我部今后的工作起到了良好的借鉴作用。

二、记者团工作

本月我部记者团在系刊《红帆船》第二十期的编纂中。本期针对之前编辑中发现的不足以及对同学意见和建议的`调查统计，对部分版块及内容进行了一系列的改进，宗旨是扩展大家的知识面，丰富大家的课余生活。在以后的工作中，我部将继续深入同学的生活和学习之中进行更加全面的调查和了解，力求实用、并贴近生活，立志使《红帆船》成为大家生活和学习不可或缺的一部分！

三、宣传栏工作

由于学校宣传“迎评促建”工作临时统一占用了各系宣传栏，我部对此变动做了及时的调整，以展板形式代替了宣传栏。现我部负责宣传栏卫生整洁。

四、其他活动

本月我部相继开展了五四爱国知识竞赛活动、“纪念五一二一周年”评奖征文活动及母亲寄语帖板活动，均获得了同学们的热情支持以圆满成功。

工作无小事，事事都不能懈怠。我们干事更要不断地提高自身的素质才能把工作做得更好，才能更好地服务同学。在今后的工作中，我部将认真针对水平和经验不足的现状，及时制定各种方案予以改善，没有最好但要争取更好。成功失败，与生俱来，浑然天成，他们地位等同。在生活和工作中做个有心人一切都将会好起来！

**五月工作总结美篇 五月工作总结幼儿园中班篇十四**

酒店公共区域清洁保养工作虽然不能直接产生经济效益，但这项工作令众人瞩目，要求高、影响大，对酒店主体产品体现起着不可忽视的作用，所以在过去的5月中主抓了以下工作：

卫生质量是pa的生命线，工作中的任何一个环节都不可以出现办点马虎，我们一如既往的坚持《pa公共区域卫生标准》及《pa技工卫生清洁计划》、《pa员卫生清洁计划》、《地毯清洁保养计划》、《大理石保养计划》落实“员工自查、领班检查、副经理抽查”的宗旨，使pa卫生工作得到了不断的提高。但是工作中还存在着许多不足如电梯地毯吸尘不及时、大堂门口烟头、痰渍清洁不及时等，我们还需继续努力!

大理石地面质感柔和，美观庄重是豪华的装饰材料。晶面保养可以充分表现石材的典雅和高贵的\'色彩和光泽并且降低石材损耗异常其使用寿命，所以大理石保养单位的选择至关重要。

xx物业在5月的大理石保养当中出现结晶面效果差，地面发黄、沙眼等情况，对大理石胶脱落、坑洞、边缝修补不到位，对此要求其对保养要加大力度，但情况无改善。但在下旬新联系的大理石保养单位xx保洁对定点区域经过半月保养，观察效果明显充分展示出大理石地面的色彩和光泽。于是决定6月份开始由xx保洁进行大理石地面的晶面保养。

1、自购自栽部分，大堂摆放了蝴蝶兰;对门口卫矛短缺部分进行补栽、精心养护，成为酒店门口一道亮丽的风景线;对房间转运竹进行部分调整、集中，部分房间购买补充了银柳丰富了房间色彩。

2、租赁部分，与绿植租赁公司对绿植更换标准进行协商，规范了绿植租赁。

pa员工大多来自农村，其中1/3的员工都是去年入职，年龄普遍偏大，无pa方面的工作经验，针对这些问题我们组织员工进行相应专业知识，重复性的培训，使大家了解、明白酒店pa工作。

针对2f、4f洗手间在营业时间外，酒店员工及物业业主上洗手间的较多造成大卷纸、擦手纸等耗品的浪费现象，我部对2f、4f洗手间耗品补充及热水器开关时间进行了调整，将以前全天配耗品及开热水器调整为营业时间配制及打开有效的降低能耗。

工作中加强了员工职业道德教育，涌现出了pa员xx秀、xx、xx拾金不昧的先进事迹，但是也发生了xx在宿舍见财起意拿其他员工衣物的事件，为此我们要引起重视强化员工思想教育。

1、电梯内更换定制了新地毯;

2、酒店门口更换了防尘地毯;

3、2f、4f洗手间安装了闭门器。

工作任重而道远，机遇与困难并存，目标与现实之差距，都要我们去面对，去迎接挑战。在此，本人会切实按照酒店领导的指示，号召所属员工团结拼搏、努力工作，将工作更上一层楼。

**五月工作总结美篇 五月工作总结幼儿园中班篇十五**

不知不觉,夏季已来到我们身边,阳光透过树叶星星点点地散落在校园里。一个月的光阴从我们的指缝间悄悄的流走。五月是充满活力的一月,在这个月里,我们部门的每一个成员都团结一致,恪守职责,为将体育部的工作开展的更宽更广而奋斗不息。体育部的工作也有条不紊的进行着,以下是体育部五月份的工作总结：

我们学生会在团总支的指导下，以宣传为主要阵地，强化思想政治教育，协助团总支组织同学们学习“十六大”精神，帮助同学们树立远大的理想和坚定的信念，增强社会责任感。

学生会的.自身建设好比学生会的灵魂，也是我们工作的基础。对我们来说，更有其特殊性。我们还是一个年轻的学生会，所以我们是在不断实践中总结出经验，在不断前进中成长、创新。我们坚持了服务同学的宗旨，加强内部制度建设，提高干部职责意识，充分发挥干部主观能动性。

同时加强对干部素质的提高，实行干部考核制度、例会制度和活动部长负责制度。活动开展时做到事先有计划、事后有总结的良好机制。充分听取了同学的意见，集思广益，通过各种宣传渠道，将各部的职责，各时期的工作计划、总结以及同学们关注热点，一览于此报，使学生会工作更加高效化、透明化，也给本院和他院同学了解学生会开辟了又一途径。

当然，我们也强调了学生会干部的自身教育，使学生会既能成为学生干部增长才干，锻炼能力的基地，更成为为同学奉献的服务基地。

学习乃学生之本。我们学生会一直将营造浓郁的学习氛围作为工作重点，开展丰富多彩的学术文化活动，优化育人环境，巩固同学的专业思想，形成“科研导师制”，大力倡导学生科研活动。 缺少实践检验的理论是苍白无力的，因此我们还很注重理论与实践相结合，举办了“学生科研成果报告会”，通过大三同学的现身说法，使同学对专业知识更加了解，也促进了科研活动的发展。同时学研部还成立了院辩论队，观看了宁大和浙师大辩论赛录象，邀请了校辩论队成员现场指导，大大丰富了同学们的文化生活。

“服务意识，精品意识，创新意识”是我们工作的方针。我们本着学院自身特点，不为搞活动而搞活动，切实贴近同学生活，满足同学要求。

以上体育部五月份的总结报告.虽然我们部门的工作在某些方面还存在着一些细微的不足之处,不求最好,但求更好.在今后的工作中,我们部门将以饱满的热情投入到工作当中去,充当好我们体育部在系里的鼓手和先锋角色.我们将不负众望,奋斗不息,力将我系的体育工作做得更加出色！

**五月工作总结美篇 五月工作总结幼儿园中班篇十六**

进入5月份以来，公司财会部根据公司的工作任务要求，认真落实了各项具体工作，基本上完成了公司领导交办的各项任务，现将5月份个人工作总结报告汇报如下：

在公司行政领导的关心及办公室积极配合下，目前公司财会部新来了几名大专以上的会计人员，为我公司各项目部及后勤仓库配备了有生力量，经过一段时间的会计岗位培训，这些新来的同志基本上达到了公司成本核算工作岗位管理要求，可以分配到各项目部及仓库工作，具体的分配请公司行政部门统一开工作岗位介绍信到各项目部和仓库报到;有关到岗人员每月具体工作的要求有公司财会部统一布置，做到内部报表口径一致，账表清楚，分析合理。从而来提高我公司成本核算工作的质量，充分发挥会计人员是企业经济参谋的作用，不断完善企业内部报销制度，为企业的发展和升级打下良好的基础管理工作，提升公司会计管理水平。

长期以来，我公司的租赁材料核算一直比较混乱，某些租赁站的租金计算不太合理，造成我企业经济损失较大;如xx租赁站，租金中的重复计算较多，多算天数等，通过我财会部认真核对，进行专题分析，纠正了供应商不合理的计算方式，节约了企业租金支出，这项工作虽然比较繁，容易发生计算错误，但我们以耐心细致的工作态度逐笔进行核对，用科学的方法进行计算，博得了供应商的.认可，双方在友好合作的气纷中确认签字，解决了以往的计算难题。

往来核对工作是我们财会部平时比较忙的事情，因目前各项目部工程进度较快，大量的建筑材料进场，以及各类施工机械进场作业，其发生的材料和台班费签证单据都来公司审核对账，为此我们财会部一直以公司利益为准绳，随时满足供应商的核对要求，不吊难，守信用，认真核对每笔业务，保证了下道工作流程的顺利进行，取得了供应商的好评，树立了企业形象。

我公司的现金流量是比较大的，每当工程款到位后出纳工作就很忙，x天要提x次款，为了防止差错和事故的发生，我财会部多次在会议上强调要注意安全，提高防范意识，但至今还存在一些问题，如当天提款数额随意性较大，造成银行预约困难，不能保证提款支付，影响工作展开。因些我们建议各部门用款前做好计划提前告诉财会部用款总额，让我们有时间向银行预约，从而来保证大家的用款，确保工程进度，使各项工作能顺利的开展。

a.目前财务部兼管的社保人事档案工作还不尽人意，资料存放随意性大，保管工作不符合要求，随着公司人员的不断增加，资料会越来越多，因些这项工作必须加强管理，为了确保个人社保资料不丢失，我们建议公司行政部门调拨一只有锁的柜子，做到缴纳社保费的员工人手一只档案袋，登记好袋中个人资料和有关证件，集中存放，方便查阅，保护个人隐私，防止无关人员随意查阅，请公司领导重视此项工作。

b.下阶段公司财务部的工作重点主要是放在会计人员到岗后，运用网络系统远程查阅的方法来控制各项目部及仓库的成本和库存情况，具体的工作要求是：

(1)x日发生的各项现金收支业务，经办人员应按公司的现金报销制度，填制有关报销凭证，项目部及后勤部负责人签字确认，会计审核后方可登记现金日记流水账(电脑账)，手续不符的会计人员拒绝报销。

(2)项目部及后勤部负责人发生的用于工作上的业务招待费及支出，不管有正式发票和无正式发票的单据，包括自制的白条单据，一律必须填制相关报销凭证，并注明经办人、事由、金额及公司相关领导的签字认可，会计人员审核无误后，才可登记现金日记流水账同时记入间接费用明细账上的相关子目。

(3)项目部及后勤部工作人员经领导批准向公司财会部领用的备用金，其请款单据需另外复印一份交各自的会计入账处理，以便月终时会计人员根据各人的实报单据(有正式发票的部份)，列出报销金额及领款人清单，报到公司财会部审核开具收据入账，同时冲减个人备用金借款往来账目，从而减少项目经理及后勤负责人的报销烦恼，集中精力管理好施工生产及后勤服务工作。

(4)会计人员每天必须认真审核业务凭证，登记日记流水账(电脑账)，正确反映费用支付渠道，月末完整反映现金流向(包括有票和无票凭证金额)。另外月终各各项目部材料保管员应根据当月收发料凭证，注明数量、单价、金额编制材料收支报表报各自的会计处理，会计收到收支报表后，进行分类编制材料成本报表(网上传递)，公司汇总编报备案。报告截止日期定为每月x日。

(5)后勤仓库当月发生的费用性支出,由保管员月末编制收支报表交会计处理，会计收到后编制电脑费用报表网上传到公司网站，平时会计应及时登记仓库当天发生的各类材料的手工明细账，月末结出各类材料的收支结存明细，编制电脑版的库存明细表，用无线网络系统上传公司网站，供内部传阅，方便大家了解公司材料信息。减少库存量，提高企业资金周转率，取得更大的经济效益。

(6)各项目部及后勤仓库的废品处理，我们的意见是：a、有再使用价值的物资在工地集中整理好后，办好退库手续运到后勤仓库保管;无使用价值的废旧物资经公司领导批准，后勤部监督在工地现场直接进行出售，取得的收人必须交公司财会部入账，不得私自挪用，如确需要使用应办理请款手续，公司领导同意签字确认后，会计才可入账处理。b、固定资产出售必须先打报告，由公司派人现场检测确认，用统一的鉴定表格签好字，盖好公章，法人笔字认可交公司财会部进行会计业务处理，不允许随意私自处理，这关系到企业的经济利益，也不利于税务机构的年终审查，请各部门注意这一原则。

以上各项工作我们刚开始试行，在往后的实际操作中肯定会逢到各种问题，希望大家多提宝贵意见，我们将不断改进工作方法，做好个人工作计划，方便操作，科学管理，服务前方，共同为江苏工民添砖加瓦，争取更大的经济效益而努力奋斗!

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找