# csdn运维工作总结(必备3篇)

来源：网络 作者：空谷幽兰 更新时间：2025-06-19

*csdn运维工作总结1下意识。在运维过程中，应向客户渗透公司其他产品，推动后续合作。如果只是解决客户反馈的问题，只能说明你是一个合格的运维人员，想要进一步提升自己，学会二次销售是运维人员必不可少的技能。通过二次销售，推动客户与公司的合作，进...*

**csdn运维工作总结1**

下意识。在运维过程中，应向客户渗透公司其他产品，推动后续合作。如果只是解决客户反馈的问题，只能说明你是一个合格的运维人员，想要进一步提升自己，学会二次销售是运维人员必不可少的技能。通过二次销售，推动客户与公司的合作，进而提高自己在公司的能力和地位。

运维工作对于很多企业来说都很重要，一些基础知识命令自不必说，那是一定要掌握的技能，比技术更重要的就是运维时容易让新手忽略的一些经验，下面将运维工作的注意事项总结如下。

**csdn运维工作总结2**

有这么一个人：

① 他在做一个变更的时候，会先提前一两周发送邮件并电话手机通知相关人

② 在测试机上写好脚本，召集大家 review 操作步骤和脚本

③ 测试完成以后拷贝到生产环境

④ 登录对应机器，“打开，关闭，打开，关闭”该脚本

⑤ 跟相关人员再次确认执行的操作，顺序，时间点，可能的影响和回滚是否都准备好了

⑥ 执行前还要退出这个机器，然后再登录进去，“打开，关闭”脚本

⑦ 最后才在后台运行脚本，同时在另外一个窗口登录着，随时ps和查看结果输出

期间姿势端正，呼吸急促而均匀，眼神凝重。操作的人不觉得累，倒是一边学习的人很累。

**csdn运维工作总结3**

问题信息是由其他同事转述的，因理解方式或表达而使问题变的模糊，这时只需问对方电话和单位信息即可。其他接受到的信息可作为参考。一定要自己动手去获得第一手问题信息，这样有利于解决问题。

场景：用户–电话—>运维A,运维A很忙，仓促了解情况

运维A----转述----->运维B,B根据A转述情况无法下手，这时需要运维B直接打电话给用户问清楚。

运维B----电话---->用户

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找