# 谈谈购物与消费作文(5篇)

来源：网络 作者：前尘往事 更新时间：2023-12-08

*谈谈购物与消费作文13月15号是国际消费者权益日。消费者权益是指消费者在有偿获得商品或接受服务时，以及在以后的一定时期内依法享有的权益。所谓消费者权益，是指消费者依法享有的权利及该权利受到保护时给消费者带来的应得利益。其核心是消费者的权利。...*

**谈谈购物与消费作文1**

3月15号是国际消费者权益日。消费者权益是指消费者在有偿获得商品或接受服务时，以及在以后的一定时期内依法享有的权益。所谓消费者权益，是指消费者依法享有的权利及该权利受到保护时给消费者带来的应得利益。其核心是消费者的权利。主要包括：使用商品和接受服务中人身和财产安全不受损害的权利，自主选择的权利，获得质量保障、价格合理、计量准确的公平交易条件，以及人格、民族风俗习惯受到尊重的权利等。

年年，年年讲维权，许多年前的王海风波已经渐渐被人们淡忘了，打假英雄逐渐从人们的视线中消失，然而，还在继续，维权还要继续，但是有多少人还在对这个兴趣浓浓？有多少人还对这个深信不疑？

当然，经过这么多年的维权讲座似的宣传，老百姓的心里早已明白原来有这么多黑心商家在侵犯着他们的利益，原来有这么多的霸王条款在欺凌着他们的权益，原来他们是可以通过法律通过消费者协会来与此抗争的。但同时，那些不法商贩们不知道么？

不可否认，这些年来的努力是有了一定的成效的。然而，道高一尺魔高一丈，许多造假者的手段更加高明，黑心商贩们的技巧也日渐成熟，而我们的消协却始终固守着老一套的规矩没有太多的变化。举个例子，假设一个人买到了一件有问题的商品，与商家的交涉无果，于是投诉到消协，消协首先要做得先要与商家协商，如果对方买了这个面子，还好，事情算是顺利解决，如果同样不能，这时候就会要求消费者到有关部门去对商品作技术上的鉴定，鉴定的费用也要有消费者自己承担，况且作技术鉴定的费用有时会超过商品本身的价格，那么就算消费者最终投诉成功，得到了赔偿，这期间耗费的时间，花掉的精力，也使得这种赔偿变成了得不偿失。单这一点，就会让很多人打了退堂鼓。耗不起这个精力，时间，还有金钱。除非是向王海那样的职业打假者，或者是商品的价格不菲，不然，平头百姓谁会经得起如此的折腾？

也正因为这一点，造成了很多人吃了亏就自认倒霉，导致一些不法商家的不法行为屡禁不止的现象。

所以我认为，维权工作应该从这些方面考虑一下，一些原本有消费者去做的事情，比如商品的技术鉴定等，是否可以改变一下，与其让消费者去证明这个商品有问题，不如改为由商家来证明自己的.商品没有问题，这样既可以降低消费者维权过程中的难度，又可以对不法商贩们起到震慑的作用。毕竟买到有问题的东西错不在消费者。

国家花了大力气去打假是在为百姓做实事，如果这个实事能够从百姓的角度多考虑一下，那么就更能得到百姓的认可，也就起到了事半功倍的效果，如同以水灭火，总免不了会有星星之火残留，若结合着釜底抽薪，上下一起努力，我想效果会更好的。

**谈谈购物与消费作文2**

我在看作文的时候，也曾经看到过群里有一些人在做刷单。

现在的刷单和以往又不完全一样了，过去很多时候是在商家直接联系帮助刷单的人，但是现在又出现了主持这样的一个职位，他们是用来成为商家和兼职人员中间的一个中介。那些放单的人总是会不遗余力的给自己做宣传，但是只要仔细观察就能发现，在他们的那些宣传当中其实存在一些漏洞，也就是说有一些说死完全是经不起推敲的，属于groundless状态。

毕竟如果放单的收入真的那么高，那他们也不会在意这么一点点小钱了，而且做放单的工作实际上也是相当繁琐的，就没有想象中的那么清楚又轻松愉快。

我有的时候也会去做几单。其实刷单没有什么太高的收入，我也不是为了那几块钱来做。但是对我来说有很重要的一点是，通过刷单能够提升我的淘气值，淘气值又可以用来购买淘宝的会员，这一点就非常的关键。 因为如果购买的东西不够了那么淘气值也没有办法增加，这样就不能开通会员优惠。而这个套餐，其实还是相当优惠的，只要一年80多块钱就可以开通全年的外卖会员，还有一些音乐和视频网站的会员做联合。

再加上各类阿里系的软件上对于消费多都会有一定的奖励，能拿到这些红利，我觉得偶尔去做一做也是值得的。所以说通过这种方式，我们没有进行实际上的叫高消费，但是却造成了一种高消费的形象，这对于自己的一些软件使用也是很有用的。

**谈谈购物与消费作文3**

作为一名消费者，我们应该理性消费。在物品价格一定的条件下，质量好的商品往往更受消费者的喜爱和欢迎。而在质量不相上下时，人们通常会选择便宜一点的。所谓物美价廉就是最理想的了。

有一次，我在淘宝上看到一件挺好看的白色上衣，价格非常便宜，买回来时和预期的一样，感觉非常好，穿着宽松舒适，可谓物美价廉。后来，我还想再去买一件时，却惊奇地发现，它涨价了，而且涨了不少。可能是因为我上次买的时候它刚刚上市，为了吸引消费者的眼球，卖家将它低价出售，服务态度也很好。但是，当他发现，有很多人喜欢他的商品时，他便将价格调高了。

现实中很多商家都是这样的，先以高质量低价格赢得消费者的好感，然后不断调高价格以赢得更高的利润。而质量好的商品，至始至终都会是受欢迎的。好的产品，能够让人们买得放心，用得舒心。

作为一名消费者，我们应该理性消费，不互相攀比，有计划地消费。这样，我们才能让商品更好地服务于我们的生活，更好地体验合理购物带给我们的欢乐。

**谈谈购物与消费作文4**

“老师，你刚来贵溪教书。你爱桂溪吗？““离爱情很远。太偏僻了。““如果你了解我们家乡的绿色消费，你会爱上贵溪“，“真的，说来听听“。

在农民心中，大米是世界上最美味的食物。秋天大丰收时，村民们汗流浃背地把这种小米递给他们“银丝带“去市场。也给村民们带来了另一个场景:用泥土和木头建造的房屋早已空无一人，取而代之的是建造整齐的三层楼、四层楼和五层楼的水泥房；里面的家具已经不是以前的样子了。但是现代家用电器比如彩电，冰箱，洗衣机。很多村民都有手机，甚至有的家庭还装了电脑。尤其是摩托车的到来，改变了村民只能在集市上进城的做法。现在一些农民已经买车了。更重要的是，去年农民也有医疗保险。

家乡的绿色消费可以做到一切。但是我的家乡的故事就像一场高行军，越来越精彩，因为只有经过一段痛苦的旅程，才能弹出这震撼人心的乐章。

我听着孩子们的悼词，不自觉地向天地祈祷:

我爱上了贵溪！

愿孩子们家乡的土地从此繁荣昌盛！

愿妈妈的脸从此描绘出美好的回忆！

愿孩子们的梦想永远芬芳！

愿富民政策的旗帜传遍全国每一个角落！

**谈谈购物与消费作文5**

信任消费，已经不算是什么先进的高端词汇了，杭州市做过一个试验，在市内投放上万把免费应急伞，如果碰到下雨，市民可以拿着这些伞来应急，用完放回原处即可。一段时间后，杭州市再次做了统计，当初投放的免费伞，最终回收率只有17%，也就是说很多市民用了伞后并未归还。没有归还的原因不一而足，可能是忘了，可能是觉得免费也就不还了，也可能是弄丢了……总之，关于这个试验的报道铺天盖地，很多其他地方的人都开始骂杭州市民没素质。

我不去探讨杭州市民有没有素质，我不是杭州人，也没见过几个杭州人，因此没资格评说什么。但就此事来说，我看到那么多外人说杭州人没素质，我就呵呵了，这个应急伞试验换到中国的任何地方，结局恐怕也差不了多少，这些人不过是站着说话不腰疼，看热闹不嫌事儿大。我不是说中国人都没素质，只是这个相类似的试验在欧美国家也有过，比如从前英语书里提到的免费自行车试验，结果也都差不多，很多人没有归还。可见，如果从这个信任消费试验里就可以看出素质，那么全人类都没什么素质。毕竟人性本贪婪，爱占小便宜也很正常。

不过，应急伞试验里，整个影响试验的因素太多了，就光是市民不归还伞的原因就千奇百怪，因此就以此判断人家没素质，太过武断。搞不好那些伞很多就是被小偷偷了也说不定，我觉得这个试验的初衷可能是想检验市民的素质，但结果其实是检验了人性。然而人性这东西，太难揣测，我觉得杭州市一开始就不该做这种事，其实下雨时不打伞也不重要，考验你原本就知道的人性，又有什么意思呢，还不如拿这些闲钱去捐助灾区。当贫困山村的孩子吃不上饭时，我们却在拿这么些银子检验所谓的人性。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找