# 对工作上励志的文章

来源：网络 作者：青苔石径 更新时间：2025-03-25

*在我们每天下班之后，不妨找一些对工作上励志的文章来看看，那么对工作上励志的文章都有哪些呢?一起来看看吧。对工作上励志的文章：有能力，也要有脾气　　文/汤小小　　公司里的销售总监王兵是位不到三十岁的帅哥，刚到这家公司时，我就大胆地做了一下...*

　　在我们每天下班之后，不妨找一些对工作上励志的文章来看看，那么对工作上励志的文章都有哪些呢?一起来看看吧。

**对工作上励志的文章：有能力，也要有脾气**

　　文/汤小小

　　公司里的销售总监王兵是位不到三十岁的帅哥，刚到这家公司时，我就大胆地做了一下推理：这么年轻，坐这么高的位置，不是富二代就是靠裙带关系吧?

　　切，才不是呢!同事知道我的想法后，很不屑地白了我一眼。人家跟你我一样，都是没靠山的打工族，目前还没有女朋友，所以，我的猜测，全部被PK掉。

　　时间久了，慢慢了解到他更多的事情，比如，他是如何当上销售总监的?

　　刚进公司时，他也只是个普通的销售员，因为业绩好，被提拔为总监助理。有次，面对国外的一个大客户，公司是重视又重视，一拨又一拨的人陪着客户喝酒唱歌，钱花了不少，时间精力也搭进去很多，但客户就是不提签合同的事，好像，人家就是来观光旅游的。

　　当第N次陪客户吃完饭，又第N次提到合同而被客户不置可否后，王兵助理终于忍无可忍地发了脾气，站起来，很不客气地对客户说：“如果你们想诚心合作，就坐下来好好谈合作的事，如果不想合作，恕不奉陪，我们不是旅游公司，不负责当导游!”说完，扔下大客户就气呼呼地走了。

　　领导得知此事，恨铁不成钢地对王兵又批评又教育，你这样不是把客户往外赶吗?可王兵并不低头乖乖认错，反而和领导据理力争，没原则地惯着客户，会惯出一大堆麻烦的。

　　本来，大家都以为这个客户肯定被王兵给骂跑了，想不到，事情峰回路转，几天后，客户主动联系王兵，要求签合同。点头哈腰百般献媚没搞定的大单，就这样被几句狠话给拿下了，王兵一下子成了部门里的功臣。

　　功高震主，销售总监有了危机感，就想利用职权，把王兵调到别的部门，但王兵不是那种逆来顺受的主儿，直接到老板那里据理力争，把销售人才往别的部门调，这不是打压是什么?如果公司不能做到人尽其才，那我一定选择离开。

　　老板当然不想失去这个销售精英，于是，重新成立了一个小组，让王兵来带，这既是妥协，也是考验。结果，王兵顺利通过考验，用事实证明，自己不但是销售精英，也是带团队精英。

　　于是，他顺理成章地坐上了总监的位置。

　　真正让我见识他的脾气，是在日常的工作中，有人事情做得不好，犯了低级错误，他一定会毫不留情地指责，语气之严厉，常常让一些女同事掉眼泪，但哭也没用，工作不相信眼泪，王兵也不相信，训斥会因此变本加厉。

　　在他的严格要求下，员工的销售业绩越来越好，错误也越来越少，看到自己的进步，又拿到越来越多的奖金，同事们自然喜形于色，被骂的那点事儿都跑到九霄云外了。

　　对于公司其他部门，王兵也是敢说敢骂，他要的人没有招到，没有按客户要求生产产品，他都会第一时间找到负责人，语气严厉地要求对方改正，甚至有时还会毫不顾惜同事之情，在公司会议上点名批评。

　　虽然这些人对他恨得牙痒痒，但他交待的事，任何人都不敢马虎，总是高效完成。良好的配合，让他的部门走得越来越顺，业绩越来越好，而他自己，也成为公司里最有价值的员工。

　　职场中，很多人都努力压抑自己的脾气，生怕脾气恣意流淌，会伤了别人，也伤了自己。其实，你的脾气传递着你的态度，一个有脾气的人，别人反而不敢轻视，更不敢轻易得罪。

　　当然，前提是，你得有足够的能力，不然，一切脾气都是花架子。

**对工作上励志的文章：初入职场7大诀窍**

　　初入职场的小鲜肉们，你还在为不知道怎么提升自己的价值而苦恼吗?你还在为没法融入周围的同事圈而抑郁吗?你们还在怀疑自己，有了想法却不敢表达吗?那就快来看看吧，九哥刚好为你烹调了一碗心灵鸡汤，学会这7点，保你烦恼走开，“钱途”正来。

　　处事篇：

　　1、接到手的工作一定要做完。工作能力=工作经验+工作质量。只有工作完成好了，人家才会把下一项工作交给你，累计多了以后自然就有经验了。能力也就提高了。

　　2、主动做一些吃力，或是别人不愿意做的事情。要是刚刚入职还想偷懒，那你就完蛋了。只有你更加努力勤快，才会给别人很值得信赖的感觉。

　　交往篇：

　　3、如果你想进步的话，就要跟比自己优秀的人在一起。因为与平常人在一起只能互相舔舔伤口，而跟优秀的人在一起，不但可以学习人家的见识和想法，还能认清自己的不足。如果不能比自己优秀、博学的人在一起，那你就会陷入无尽的自我满足当中。

　　表达篇：

　　4、即使是新人，也一定要在会议中发言，让老板看到你对工作的贡献与附加值。别因为自己刚起步，就觉得自己目光短浅，怕被笑话，这完全是在瞎操心，因为新人会用简单，和另外的视角来看待一件事情，而这往往会让你的老板感受到你给工作带来新鲜感。

　　5、首先表达对别人的敬意的基础上，再表达自己的意见，这样对方会更容易接受你的想法，才会愿意了解你。不然人家可能会觉得你很难交流，很难相处。

　　6、感动就要表达出来，别不好意思，啥都放心里，闷骚对你一点用处都没有。领导教我的方法让你受益颇多。每个人也都有让你值得学习的地方，感受到了就要表达出来。

　　7、直率地，真心地指出错误，千万别一个劲儿阿谀奉承拍马屁，这年头谁都不傻，你一味溜须拍马对你绝没好处。诚恳表达自己意见地人会让人更加值得信任。

**对工作上励志的文章：6点职场生存大法**

　　文/九哥

　　那些还在为升值加薪苦苦熬着的悲催党们，如果你真的觉得你已经很拼命了，但“上位”这事儿似乎今生已经无望，那让九哥来告诉你，在职场上，捷径真的有，只是你还没找到。别怀疑了，快来看看吧，学会这6点职场生存大法，升值加薪还会远吗?

　　1、脸皮厚点没关系，找到方法最重要

　　不要怕丢脸，要把你的脸皮磨厚一点。把你做好的东西给上司看看，即使只做了50分也别怕丢人。让他在前期给你指明方向。这样总比方向错误，努力白费的好。上司和同事都是你的资源，让你来学习。工作不是学校，要利用周围的人来帮你完成你的工作。

　　2、多和上级找交流机会

　　别瞎想，这可不是叫你“走后门”。多和上级交流下工作，有时候也可以谈谈生活。看看你的领导都在关注什么，还可以学习到他们的商谈方式，也可以学习他们交流的深度。这世上总不会有太讨厌自己的人，说话处事跟你的上级多些共同点，对你绝没有坏处。

　　3、不管到哪里，勤奋都不能少

　　和厉害人物会面时，要提前多做功课，或是增加自己的知识面，尤其是对方擅长的领域。通常金融，心理学，全球大事这些总不会少。这样虽然不能保证人家对你“念念不忘”，但总不至于留下啥坏印象。别不把它当回事，如果你没有在他知识面的信息进行交流，那你有可能失去自己下一次见面的机会。

　　4、凡是用不着的学习都是浪费时间。

　　对于职场的人来说，这世上最痛苦的事情就是你辛辛苦苦的把东西学了，结果没用上，还有可能一辈子都用不上。增加自己的阅览面是好事，但是如果太宽泛而不能被应用，那么最后也只是会被埋葬在记忆中。最好是根据自己的每个阶段来选择最重要的读物，然后依此类推。

　　5、别长情，不用的东西尽管扔掉。

　　资料不要整理，也不要收藏。你又不开博物馆，把没有用的资料果断删除。收集资料的目的不是为了整理存档，如果不会再被使用，就没有意义了!这是对你在短时间里不要做浪费时间的事情。目标清晰。当然，你要是时间太多，去整理也是好的，但要让你有所收获。

　　6、微博：没必要关注艺人八卦，也不要自说自话

　　你最好别老在微博里来什么“自拍轰炸”，也别老是自说自话，至于那些明星八卦你就是八了也不会跟你有半毛钱关系。你不小了，该关注些有分量的人说的话，可以让你收集很多信息，让自己变得更有分量。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找