# 读《制造需求》有感400字

来源：网络 作者：静默星光 更新时间：2024-02-02

*有一个推销员,他曾经创造了很多销售奇迹.但他的朋友对他说“你只有将防毒面具推销给猎人，你才算是最优秀的推销员。”推销员不远千里来到北方的原始森林，很多猎人世代居住在那里。“您好”！他对自己遇到的第一个猎人说，“您一定会需要一个防毒面具。”“...*

有一个推销员,他曾经创造了很多销售奇迹.但他的朋友对他说“你只有将防毒面具推销给猎人，你才算是最优秀的推销员。”

推销员不远千里来到北方的原始森林，很多猎人世代居住在那里。

“您好”！他对自己遇到的第一个猎人说，“您一定会需要一个防毒面具。”“这里的空气很清新，我要他干吗？”猎人回答。“现在每一个人都有一个防毒面具。”“可我并不需要。”“请稍候，你很快就需要一个了！”推销员说。

几个月后，猎人们发现，他们居住的林地中央建起了一座工厂，这正是那位推销员建的。很快，一些有害废气从烟囱中滚滚而出。

不久猎人找到了推销员说：“现在我需要一个防毒面具了。”“这正是我愿意效劳的。”推销员着便卖了一个面具给了猎人。“唔，真是个好东西啊……别的猎人也需要防毒面具，你还有吗？”他问“你真走运，我还有成千上万个。”“那你的工厂里生产的是什么？”“防毒面具！”

看，需求有时是制造出来的，假如这个推销员按正常的思想处理可能就不会不会卖这么多，细细想来，这个想法是常人意想不到的，它饱含了推销员的智慧。是啊！猎人平常不需要防毒面具，因为原始森林里空气清新，但推销员正是抓住了这个特点：因为空气清新，所以你不需要防具，推销员的这种推销思路给了我启迪：在生活中，假如有个数学题你解不出来，你就可以用你独特的思维，大胆想象，题目不就能豁然开朗了吗？

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找