# 货代会计实习日记范文

来源：网络 作者：流年似水 更新时间：2025-01-29

*大学生选择实习单位很重要，这对大学生以后的就业会有一定的帮助。选择实习单位不是盲目选择的，如果选择得不好，那么实习对自身是没有多大帮助的。本篇文章是为您整理的《货代会计实习日记8篇》，供大家阅读与鉴赏。货代会计实习日记一20\_年2月5日这次...*

大学生选择实习单位很重要，这对大学生以后的就业会有一定的帮助。选择实习单位不是盲目选择的，如果选择得不好，那么实习对自身是没有多大帮助的。本篇文章是为您整理的《货代会计实习日记8篇》，供大家阅读与鉴赏。

**货代会计实习日记一**

20\_年2月5日

这次实习，能够进入宁波\_\_\_\_\_\_有限公司，我觉得虽然没有工资，但是我仍然很期待。因为人事经理说他们的培训方式是让培训生在极短的培训期后就给培训生独立上岗的机会，这一点很吸引我。我想，这等于说，公司信任我，而且为培训我而付出了一定的成本。因为，并不是说不给我工资我就亏了，呵呵，至少，那什么公司为我付了犯错误的成本。当好好把握这次机会，争取在有限的时间里多学些东西。我想，我要学的，不仅仅是纯粹的程序上的和技术上的东西，还应该包括所谓的办公室艺术吧。毕竟，公事化的交际用语环境下，如何保持自己的个性和适度的良好态度，才是将来事业成功迈出第一步的保障啊。

然而，呵呵，居然第一天让我坐了一天冷板凳!!!因为我们销售部门负责人还在香港没回来，没人敢那什么帮他安排我的培训计划……

没关系，我就坐在这里听销售的同志们怎么打电话和客户适度聊天吧。

**货代会计实习日记二**

20\_年2月8日

今天是个好日子，领导出现了，于是，我离开操作部，失去了听别人打电话聊价格的机会，却多了和操作部的各位办事效率高，说话快的姐妹们亲密接触的机会。

不过话说回来，操作部的工作的确是繁忙的，所幸现在是刚过完年，相对来说，工厂的货还没好，出货量小，因此操作部的同志还有点时间来跟我讲讲流程：所幸，我跟的是操作部手脚最快的一位同事，所以，呵呵。程度的体会了什么叫效率，多少也学会了如何效率：打字快，思路清楚，接电话及时，对客户用合适的态度说合适的话，解决矛盾而不是激化矛盾，说话讲重点。

**货代会计实习日记三**

20\_年2月9日

今天换去跟单证混!!换港培训也换的太快了，555，具体操作都不怎么会就换掉了，看来，培训的目的在于了解公司和熟悉人员分工吧，呵呵

单证的工作嘛，一个字：烦;两个字：仔细。就这样，呵呵，好歹我也不是第一次对提单了，规矩我还是知道一点的。去楼上船公司evergreen换了个提单，双方回忆起年前货运高峰摔柜的痛苦经验，呵呵，看来，和船公司的同志们混熟点，绝对有好处。至少，在甩柜的时候，不会被他们优先考虑到，嘿嘿。

**货代会计实习日记四**

20\_年2月13日

今天在航线部代理澳洲国航的那个组的箱管L大叔那边学东西，其结果就是：上半天了解了从提单看船货信息的窍门，下半天两个实习生加另一个女孩子一起浩浩荡荡跟着L大叔去北仑码头找长期驻扎在那里的法国达飞轮船的船代工作人员和码头放行班的阿姨们问好，呵呵。顺便，L叔又轻松地把本该他在晚上8点才来码头做的事情，交代给了那里的叔叔阿姨。然后带我们回公司了。呵呵，作为一条环环相扣的链条，物流这一行，搞好人际关系，互相帮忙很重要。

**货代会计实习日记五**

20\_年2月17日

今天又是星期五，我终于结束了第一阶段的培训，回到了销售与市场部门。要给我一个Sales Administrator的岗位，就要教我这个岗位要做的事情咯。。

前任花了一天时间列了个清单给我。因为期间她得忙着做这个星期的什么新客户报表和销售业绩报表。我也顺便学了这个东西怎么做。不过她没有告诉我这个是用来派什么用场的，55555，不知其所以然，是不能改善和正确贯彻上层意图的啊。郁闷的说，等下一个机会吧。

**货代会计实习日记六**

20\_年2月22日

星期三，月底了，该做2月市场报告了，早做早好，不要拖，这是我和同事们的不同之处。关于运价，无非是打电话到各个船公司问价格。由于我们只是为了做报告：只问价不出货，因此，很多时候，能不说自己真实公司名的就不说，同事这样告诉我。这样的要求，目前来说，对我有点高，因为，撒谎我会口吃的，因为，说了自己是\_\_贸易公司，人家还要问你电话传真号!!!!!!!

**货代会计实习日记七**

20\_年3月1日

三月，有新的任务，还是打电话，呵呵。扮直客打电话到其他货代打听他们卖MSC的价格。该死的MSC，典型的价格低，服务差，船期不稳定。可是，MSC通过多家货代放价格，就是所谓的坐庄，多家间为了做箱量而竞相压价，卖底价。搞得我司这样不是庄家但是据说是和MSC的VIP客户的货代生意很难做啊，555，因为别家的价格比我们的约价还低!!!

因此，我们要做个市场上庄家报价的动态报表给总部，因此，我这个星期，甚至说，这个月的时间里，就要多打电话多说假话套问出对方的底价!!!!!!!!

**货代会计实习日记八**

20\_年3月6日

星期一，做那个上一周新客户报告。发现之前我犯了个严重错误，关于那个老板很重视的MSC，因为，不是问一个人要数据，而是问和那个人一样岗位(海外联络)的5个人，再加上我们销售部的客服，一共是6个人，问6个人要数据，然后汇总!!!!!!!!看，为了我的实习，宁波公司的经理们付出了被香港老板批评的代价。不过，到底要我做什么事情，在交接的时候，的确还是分清楚的好，尤其是当工作分配同时在发生变化的时候。数量少的不正常，我当然发现不了：我又不知道之前的正确数量嘛!!不过，事情总算圆满解决了，因为，从这周开始小心统计就好了嘛，上周毕竟是试运行阶段。嘿嘿，明确了，事情就好做了：每天晚上5点，一个组一个组的问过去，回来对找港口查明航线进行登记，最后发给上海office的同事去汇总，同时抄送给各级老板和负责人。[\_TAG\_h2]

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找