# 青岛市机动车委托销售合同

来源：网友投稿 作者：小六 更新时间：2025-04-22

*青岛市机动车委托销售合同（精选31篇）青岛市机动车委托销售合同 篇1　　编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　签订时间：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　委托*

青岛市机动车委托销售合同（精选31篇）

**青岛市机动车委托销售合同 篇1**

　　编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　签订时间：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　委托方(以下简称甲方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　证照种类：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　住所地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 身份证号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　受托方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(以下简称乙方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　营业执照号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　住所地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 身份证号(或经纪人证号)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　依照及其它有关法律、法规的规定,甲、乙双方在平等、自愿、协商一致的基础上，就(新、旧)机动车委托销售事宜,达成如下协议：

　　第一条 委托内容

　　甲方授权乙方按照本合同的约定,为甲方销售车牌号码为\_\_\_\_\_\_\_\_的(新、旧)机动车壹辆,同时甲方向乙方出具《授权销售(新、旧)机动车委托书》一份(见附表二)。

　　第二条 委托销售之佣金支付方式

　　双方约定乙方可按下列第\_\_\_\_\_\_\_种方式提取销售(新、旧)机动车佣金：

　　1.由乙方先行向甲方全额支付委托销售保留价,以售出价高出委托保留价的部分作为乙方的佣金,为保留价销售方式。

　　2.约定具体佣金数额,并按实际售出车款超过保留价的部分,按一定的比例作为增加支付乙方佣金的销售方式。

　　3.其它方式：

　　4.乙方在委托期间内未售出委托车辆时,但有证据证明已有具体销售行为的,甲方支付乙方佣金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

　　5.支付佣金的时间：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　6.支付佣金的方式(现金、支票)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　第三条 委托销售(新、旧)机动车的基本状况

　　车主名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 车辆类型：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 厂牌型号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　车辆号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 颜色：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 车驾号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　发动机号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 已行使里程：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　(初次)登记日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 车辆购置附加费证编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　养路费证有效期限：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　其它：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　(新、旧)机动车现存瑕疵披露：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　第四条 委托销售价及付款时间、方式

　　1.委托销售保留价(元)

　　大写金额：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　销售价格是否可上、下浮动：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 浮动率为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　2.付款时间：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　3.付款方式(现金、支票)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　第五条 委托期限

　　委托销售时间为\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日.

　　若在委托期限内乙方未完成委托事项,应在合同到期前5天通知对方。双方认为有必要延长委托期限的,应另行签订《委托续期合同》。

　　第六条 车辆交接方式和手续

　　双方同时到现场验车,并共同办理车辆交易手续。

　　第七条 甲方的权利和义务

　　1.保证所提交的证件.文件及有关材料真实.合法.有效;

　　2.因甲方的原因造成已成交车辆不能过户或转籍,应接受乙方退回的车辆.合同解除;已接受的车款应全部退回,并向乙方支付佣金和乙方因此实际发生的费用;

　　3.保证对车辆状况陈述的真实性,如故意隐瞒车辆存在的重大质量问题给乙方造成损失的,赔偿乙方相应的经济损失;

　　4. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　第八条 乙方的权利和义务

　　1.主动向甲方出示等能够证明其合法经营的文件材料;

　　2.亲自处理委托事务,未经甲方同意,不得擅自委托第三方;

　　3.向买受人出示委托售车合同或授权委托书,按甲方要求处理委托事务,及时向甲方报告委托事务的处理情况,为甲方保守商业秘密.

　　4.不得以胁迫.欺诈或与买受人串通等非法手段进行交易;

　　5.不得伪造.涂改交易中心所需的各种证件.文件或资料;

　　6.在委托期内,将甲方委托出售的(新、旧)机动车存放在指定的(新、旧)机动车市场内的指定位置,未经甲方同意不得擅自使用或拆改委托销售车辆,否则，乙方除承担违约责任外,负责赔偿因此给甲方造成的一切经济损失;

　　7.负责保管甲方提交的各种证件、文件和材料(见附表一：《甲方提交的证件.文件和材料清单》)。

　　8.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　第九条 合同的变更和解除

　　任何一方如需变更或解除合同时应在机动车买卖合同未签订前通知对方.征得对方的同意后也可另行签订补充合同.因此给对方造成损失的,应承担损失赔偿责任。

　　第十条 违约责任

　　任何一方违反本合同约定,即被视为违约，应承担违约责任。违约金为佣金的%，并且赔偿因此给对方造成的一切经济损失。

　　其它具体赔偿约定：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　第十一条解决合同纠纷的方式

　　双方发生合同争议时,可以协商解决，也可以向工商行政管理机关申请调解,调解不成的选择下列第\_\_\_\_\_种方式解决：

　　1 .向\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_仲裁委员会申请仲裁;

　　2 .向\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_人民法院起诉;

　　第十二条几项具体约定

　　1.双方应严格按照国家有关法律、法规以及(新、旧)机动车交易市场的有关规定程序进行委托事宜;

　　2.按合同约定收取对方支付的款项时,应开据收款凭证;

　　3.本合同一式三份,甲.乙双方各执一份,工商行政管理部门留存一份;

　　4.本合同自签字或盖章后生效。

　　合同附件：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　1.甲方提交的各种证件.文件和材料清单

　　2.授权销售(新、旧)机动车委托书

　　第十三条 其它的约定事项：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　附件一

　　甲方提供的证件、文件和材料清单

　　1.身份证复印件(或单位证明信) 5.税讫证明

　　2.机动行驶证 6.车辆购置附加费凭证

　　3.车辆年鉴证明 7.其他材料：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　4.养路缴付证明

　　委托人签字(或盖章)\_\_\_\_\_\_ 受托人签字(盖章)\_\_\_\_\_\_

　　法定代表人签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

　　工商行政管理部门备案意见：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**青岛市机动车委托销售合同 篇2**

　　买方(甲方)： 卖方(乙方)：

　　根据《中华人民共和国民法典》及有关法律法规，经双方充分协商，特订立本合同，共同遵守。

　　第一条产品价格和技术标准

　　2产品的技术标准(选择)，按下列第项执行：

　　(1)按国家标准执行;

　　(2)无国家标准而有行业标准的，按行业标准执行;

　　(3)无国家和行业标准的，按企业标准执行;(4)没有上述标准的，或虽有上述标准，但买方有特殊要求的，按买卖双方在合同中约定的技术要求执行。

　　第二条付款方式

　　合同签订后3日内，甲方向乙方支付30%的款项作为定金，乙方组织生产;剩余70%款到发货。

　　发货后乙方给甲方开具发票增值税发票。

　　第三条： 产品的\'交付(选择)甲方负责运输，甲方承担费用;

　　乙方负责运输，乙方承担费用;运输地点为： 乙方负责运输，甲方承担费用;运输地点为： 第四条产品验收

　　1甲方在收到产品验收过程中，如发现产品的品种、规格、技术要求与合同不符，应一面妥善保管，一面在3日内向乙方提出书面异议;

　　2甲方未按规定期限提出书面异议的，视为所交产品符合合同约定。

　　3乙方在接到甲方书面异议后，应在3天内负责处理，否则，即视为默认甲方提出的异议和处理意见。

　　第五条违约责任

　　1乙方在接到甲方的定金、定单并确认后，即为定单生效。

　　因为乙方的原因没有按约定时交付产品，乙方应按逾期交付产品总价款的3‰天向甲方支付违约金，违约金最高不超出逾期付款额的10%。

　　如果因为甲方原因不能及时供货，乙方不承担任何损失;

　　2乙方按照定单要求提供产品后，如果因为甲方原因造成合同款没有及时支付，甲方应向乙方支付违约金。

　　违约金按逾期付款额3‰天支付，违约金最高不超出逾期付款额的10%。

　　第六条不可抗力

　　当事人双方的任何一方由于不可抗力的原因不能履行合同时，应及时向对方通报不能履行或不能完全履行的理由，并应在3天内提供证明，允许延期履行、部分履行或者不履行合同，并根据情况可部分或全部免予承担违约责任。

　　第七条合同争议的解决方式

　　本合同在履行过程中发生的争议，由双方当事人协商解决;协商或调解不成的，提交烟台仲裁委员会仲裁。

　　第八条其他

　　合同如有未尽事宜，须经双方共同协商，作出补充规定，补充规定与本合同具有同等效力。

　　本合同正本一式2份，双方各执1份。

　　买方：

　　法定代表人(委托代理人)：

　　地址：

　　电话：

　　传真：

　　邮编：

　　签订时间：

　　签订地点：

　　卖方：

　　有限公司法定代表人(委托代理人)：

　　地址：

　　电话：

　　传真：

　　邮编：

　　签订时间：

　　签订地点：

**青岛市机动车委托销售合同 篇3**

　　编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　签订时间：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　委托方(以下简称甲方)：\_\_\_\_\_\_\_

　　证照种类：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　住所地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　身份证号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　受托方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_(以下简称乙方)

　　营业执照号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　住所地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　身份证号(或经纪人证号)：\_\_\_\_\_

　　电话：\_\_\_

　　依照《中华人民共和国民法典》及其它有关法律.法规的规定,甲.乙双方在平等.自愿.协商一致的基础上，就(新.旧)机动车委托销售事宜,达成如下协议：

　　第一条委托内容

　　甲方授权乙方按照本合同的约定,为甲方销售车牌号码为\_\_\_\_\_\_\_的(新、旧)机动车壹辆,同时甲方向乙方出具《授权销售(新、旧)机动车委托书》一份(见附表二)。

　　第二条委托销售之佣金支付方式

　　双方约定乙方可按下列第\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_种方式提取销售(新、旧)机动车佣金：

　　1.由乙方先行向甲方全额支付委托销售保留价,以售出价高出委托保留价的部分作为乙方的佣金,为保留价销售方式。

　　2.约定具体佣金数额,并按实际售出车款超过保留价的部分,按一定的比例作为增加支付乙方佣金的销售方式。

　　3.其它方式：

　　4、乙方在委托期间内未售出委托车辆时,但有证据证明已有具体销售行为的,甲方支付乙方佣金\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

　　5.支付佣金的时间：\_\_\_\_\_\_\_\_

　　6.支付佣金的方式(现金、支票)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　第三条委托销售(新、旧)机动车的基本状况

　　车主名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_车辆类型：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_厂牌型号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　车辆号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_颜色：\_\_\_车驾号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　发动机号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_已行使里程：\_\_\_\_\_\_

　　(初次)登记日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_车辆购置附加费证编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　养路费证有效期限：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　其它：\_\_\_\_\_\_\_

　　(新、旧)机动车现存瑕疵披露：\_\_\_\_\_\_

　　第四条委托销售价及付款时间、方式

　　1.委托销售保留价(\_\_\_\_\_\_元)

　　大写金额：\_\_\_\_\_\_\_

　　销售价格是否可上、下浮动：\_\_\_\_\_浮动率为：\_\_\_

　　2.付款时间：\_\_\_

　　3.付款方式(现金、支票)：\_\_\_\_\_\_\_

　　第五条委托期限

　　委托销售时间为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日.

　　若在委托期限内乙方未完成委托事项,应在合同到期前5天通知对方。双方认为有必要延长委托期限的,应另行签订《委托续期合同》。

　　第六条车辆交接方式和手续

　　双方同时到现场验车,并共同办理车辆交易手续。

　　第七条甲方的权利和义务

　　1.保证所提交的证件.文件及有关材料真实.合法.有效;

　　2.因甲方的原因造成已成交车辆不能过户或转籍,应接受乙方退回的车辆.合同解除;已接受的车款应全部退回,并向乙方支付佣金和乙方因此实际发生的费用;

　　3.保证对车辆状况陈述的真实性,如故意隐瞒车辆存在的重大质量问题给乙方造成损失的,赔偿乙方相应的经济损失;

　　第八条乙方的权利和义务

　　1.主动向甲方出示等能够证明其合法经营的文件材料;

　　2.亲自处理委托事务,未经甲方同意,不得擅自委托第三方;

　　3.向买受人出示委托售车合同或授权委托书,按甲方要求处理委托事务,及时向甲方报告委托事务的处理情况,为甲方保守商业秘密.

　　4.不得以胁迫.欺诈或与买受人串通等非法手段进行交易;

　　5.不得伪造.涂改交易中心所需的各种证件.文件或资料;

　　6.在委托期内,将甲方委托出售的(新、旧)机动车存放在指定的(新、旧)机动车市场内的指定位置,未经甲方同意不得擅自使用或拆改委托销售车辆,否则，乙方除承担违约责任外,负责赔偿因此给甲方造成的一切经济损失;

　　7.负责保管甲方提交的各种证件、文件和材料(见附表一：\_\_\_\_\_\_\_\_\_《甲方提交的证件.文件和材料清单》)。

　　第九条合同的变更和解除

　　任何一方如需变更或解除合同时应在机动车买卖合同未签订前通知对方.征得对方的同意后也可另行签订补充合同.因此给对方造成损失的,应承担损失赔偿责任。

　　第十条违约责任

　　任何一方违反本合同约定,即被视为违约，应承担违约责任。违约金为佣金的\_\_\_\_\_\_%，并且赔偿因此给对方造成的一切经济损失。

　　其它具体赔偿约定：

　　第十一条解决合同纠纷的方式

　　双方发生合同争议时,可以协商解决，也可以向工商行政管理机关申请调解,调解不成的选择下列第\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_种方式解决：

　　1.向\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_仲裁委员会申请仲裁;

　　2.向\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_人民法院起诉;

　　第十二条几项具体约定

　　1.双方应严格按照国家有关法律、法规以及(新、旧)机动车交易市场的有关规定程序进行委托事宜;

　　2.按合同约定收取对方支付的款项时,应开据收款凭证;

　　3.本合同一式三份,甲.乙双方各执一份,工商行政管理部门留存一份;

　　4.本合同自签字或盖章后生效。

　　合同附件：

　　1.甲方提交的各种证件.文件和材料清单

　　2.授权销售(新、旧)机动车委托书

　　第十三条其它的约定事项：

　　附件一

　　甲方提供的证件、文件和材料清单

　　1、身份证复印件(或单位证明信)5、税讫证明

　　2、机动行驶证6、车辆购置附加费凭证

　　3、车辆年鉴证明7、其他材料：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　4、养路缴付证明

　　委托人签字(或盖章)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_受托人签字(盖章)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　法定代表人签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人签字：\_\_\_\_\_\_\_\_

　　代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_代理人：\_\_\_\_\_\_\_

　　\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日

　　工商行政管理部门备案意见：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　附件二

　　授权销售(新、旧)机动车委托书

　　本委托人现有(新、旧)机动车壹辆，车辆型号为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_、车辆牌号为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_需出售。现委托单位，以该单位(或以委托人)的名义办理(新、旧)机动车销售事宜。

　　委托人(签章)：\_\_\_\_\_\_\_\_

　　\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日

　　注：此原件(或复印件)应由受托人主动向购买(新、旧)机动车的当事人提供，并作为《青岛市(新、旧)机动车买卖合同》附件。

**青岛市机动车委托销售合同 篇4**

　　甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　经甲乙双方友好协商，就甲方生产的\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_产品在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_的销售工作达成如下合作协议：

　　1.甲方委托乙方做为在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_销售\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_的业务代表，负责公关、协调、宣传甲方产品、传递信息和及时催要货款等工作。

　　2.有订货合同或招投标项目，甲方直接参加招投标，中标后，甲方与\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_直接签订供货合同和发生帐务往来，并严格执行合同条款;乙方负责提供业务信息和价格制定的依据。

　　3.甲方委托乙方在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_负责交验货等手续的办理并处理一些临时发生的问题。

　　4.乙方收取费用的原则是在甲方产品出厂价格基础上所增加的价格全额返给乙方。返款时间在收到货款后七日内付清，返款的金额和收到的货款的数额同步。

　　5.甲乙双方严格执行协议内容不得违约，未尽事宜通过友好协商解决。

　　此协议一式两份，甲乙双方各执一份，自签字之日开始生效。

　　甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　年月日

**青岛市机动车委托销售合同 篇5**

　　委托方(甲方)：

　　受托方(乙方)：

　　甲乙双方本着真诚平等、互惠互利之原则，就甲方投资开发的 项目委托乙方独家代理销售之事宜订立如下约定，供双方共同遵照执行。

　　一、委托期限、委托标的物及委托销售价

　　委托期限：自 年 月 日起至 年 月 日止。

　　委托标的物：总计约 平方米，具体数据以实际可售面积为准。

　　委托销售价：

　　二、甲方基本义务

　　1、负责提供本项目合法销售的相关文件资料，即国家规定的商品房合法销售的“五证一照”，并向乙方出具项目销售授权书;

　　2、全力支持乙方的销售工作，根据销售情况指定专人为购买人办理好财务收款、合同签章、银行按揭贷款及产权等相关事宜;

　　3、委托期间，甲方未经乙方同意不得再委托其它机构或个人从事本合同所约定的各项工作;

　　4、负责承担销售推广过程中所需的相关费用，如：宣传品制作，媒体广告、售楼处布置、展销会、促销礼品及活动等相关费用;

　　5、按照合同条款，根据销售业绩定期及时与乙方结算并发放销售佣金与溢价部份分成;

　　6、为有利于本项目的顺利销售，积极有效的开展招商工作。

　　三、乙方基本义务

　　1、负责销售团队的组建、培训与管理，确保项目销售推广正常高效地进行;

　　2、制订本项目可行性销售策划方案，积极开展销售推广工作;

　　3、经甲方同意，乙方可以甲方的名义与购买人签定本项目的《订购书》及《商品房买卖合同》，并协助甲方为购买人办理银行按揭贷款的相关手续;

　　4、乙方应严格甲方所确定的委托销售价格(即基价)，未经甲方准许，不得擅自给购买人低于委托销售价格出售，特殊情况，乙方应经甲方同意后办理;

　　5、承担在本项目销售人员的工资提成、水电、通讯等一切相关费用;

　　6、承担浙江，上海等区域的推广费用及考察团的招待差旅费用。

　　四、双方共同义务

　　甲乙双方应共同遵守本合同之所有条款，恪守信用，双方的义务不仅体现在合同订立之时，而是贯穿整个合同的始终。

　　五、合作模式

　　1、营销策划费：乙方制订可行的营销策划方案，策划费人民币 拾万元整，合同签定之日甲方支付 万元，策划方案提交后三日内支付 万元;

　　2、销售佣金：根据销售业绩，乙方享有甲方委托销售价销售额的 %作为佣金报酬;

　　3、溢价分成：委托销售期间，通过乙方倾力推广，超出甲方所确定的委托销售价的销售额部份为溢价收益，溢价收益部份甲乙双方平等分成，即甲方享有溢价部份的50%收益，乙方享有溢价部份的50%收益(税费双方各自承担)。

　　六、结算方式

　　1、佣金计提：次月5日前结算一次;

　　2、甲方在结算之日起三日内支付乙方应得佣金之款项;

　　七、其它约定

　　1、在本项目范围内，购房人签订的认购书如遇购房者违约而放弃预付款或定金的，则由、乙双方按各得50%分成，经双方认可后，甲方须在购房者违约之日起三日内向乙方支付此项分成款项;

　　2、如遇购房者签订《商品房买卖合同》后违约，则购房人所付的所有房款(包括定金)归甲方所有，甲方须向乙方结算并支付应得销售佣金;

　　3、项目的实际情况与甲方提供的材料不符合或产权不清的，所发生的任何纠纷均由甲方负责，甲方须向乙方支付销售佣金和溢价分成部份款项;

　　4、委托销售执行代理期间，不论通过何种销售方式完成的销售额均为乙方销售业绩，乙方享有本合同其它条款约定的相关权益。

　　八、本合同未尽事宜双方在确保本项目正常运营的基础上，充分协商并另行签订补充协议，补充协议与本合同具有同等法律效力。

　　九、本合同发生异议，双方协商解决，协商不成向项目所在地法院提起诉讼。

　　十、本合同一式两份，双方各持一份，签字盖章后生效。

　　甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　　　　　　　乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　　　　法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日　　　　　　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**青岛市机动车委托销售合同 篇6**

　　甲方(委托方)： 乙方(受托

　　甲方为开拓业务，委托乙方对甲方所开发的产品进行销售代理，双方在平等互利的基础上，双方协商，就委托代理之有关事宜达成如下一致约定：

　　第一条 甲乙双方地位平等，不存在任何人身依附关系、不存在劳动合同关系、雇佣关系，甲方无须为乙方缴纳社会保险。

　　第二条 委托代理事项

　　代理销售甲方生产产品(产品范围详见附件一)。

　　第三条 委托代理区域

　　乙方只限于在中华人民共和国 省 市境内进行销售甲方产品，不得在该区域外进行销售，亦不得在该区域内销售甲方之外的同类产品(产品范围同上)。

　　第四条 销售价格

　　乙方销售上述产品的价格应当不低于甲方规定的价格(产品价格详见附件一)。

　　第五条 委托费用

　　乙方为了销售所产生的成本(包括但不限于房租、生活、公关等)已经包含在甲方应给付乙方的报酬内，甲方不再另行给付。

　　第六条 委托期限

　　委托期限为 年，自 年 月 日至 年 月 日止。

　　第七条 甲方权利与义务

　　1、提供有效的营业执照(只作销售产品使用)复印件、授权委托书、产品说明书、产品合格证明;

　　2、提供产品购销合同书范本(详见附件二);

　　3、可以派出专人配合销售，负责审定产品购销合同书、收款;

　　4、可以定期检查、督导乙方工作;

　　5、并指派专人负责产品购销合同书的签章;

　　6、作好本合同的保密工作，防止对销售造成不利影响;

　　7、有权在本合同第三条约定的区域内委托其他人代理销售同一产品;

　　8、负责按时支付乙方报酬。

　　第八条 乙方权利与义务

　　1、乙方必须提供身份证复印件;

　　2、本合同签署后10天内向甲方提交第一份市场调查报告、营销策划方案及营销实施计划给甲方审定，经甲方同意，在10天内展开销售实际运作;

　　3、乙方应该每月29日前向甲方提交市场调查报告、营销策划方案、营销实施计划，确保甲方能及时掌握市场动向，调整经营思路，开发新产品;

　　4、切实完成向甲方承诺的销售计划(详见附件三)，严格执行销售价格，特殊情况须经甲方书面同意;

　　5、不得以甲方的名义进行本合同约定之外的业务;

　　6、不得超出甲方认可的宣传资料范围进行宣传和推广;

　　7、应当以甲方提供的产品购销合同书范本协助甲方与第三方订立产品购销合同书，否则甲方不予以认可，造成甲方所有的损失均由乙方全额赔偿;

　　8、乙方应该谨慎代理委托事项，充分了解合同第三方(客户)的市场信誉及履行合同的能力等，如果甲方在3个月内不能回收应收货款，视为乙方对该委托事项存在过错，乙方应当赔偿相同的应收货款额及甲方因追索该赔偿所产生的包括律师代理费在内的所有费用，甲方协助乙方向第三方追偿上述货款;

　　9、未经甲方书面同意，不得代收任何销售款项，如遇特殊情况乙方代收客户货款，需在24小时内交付甲方;

　　10、根据销售需要及市场需求，在双方确定的销售底价基础上，溢价或涨价的幅度应报甲方书面批准后方可执行;

　　11、乙方应当为甲方保守相关商业机密;

　　12、乙方在经营活动中，应当自觉维护和提升甲方企业形象;

　　13、合同期限届满，乙方应当在2日内将甲方材料交还给甲方。

　　第九条 代理销售报酬(包含委托费用)按以下方式计算

　　报酬=底价报酬+溢价奖励

　　其中：底价报酬=底价产品购销合同书总金额 %

　　溢价奖励=(销售价—底价)产品购销合同书总金额 %

　　第十条 代理销售报酬结算方式

　　当甲方每次收到所签产品购销合同书货款后20日内按已收货款额 %，给付乙方。

　　第十一条 违约责任

　　1、乙方不得以甲方的名义从事本合同规定的销售活动之外的任何商业活动，也不得以虚假夸大之词欺骗第三人，只能在甲方编制的书面宣传资料和允许的范围内对第三人进行宣传，否则造成的社会不良影响及甲方、第三方的损失由乙方承担;

　　2、乙方不得私收货款、定金，乙方有任何未经甲方同意私收货款、定金以及其它挪用行为，视为违约，甲方有权立即终止乙方代理权，乙方除退还私收款、挪用款外并承担人民币 万元违约金;

　　3、乙方如不能按约履行第七条确定义务，视乙方违约，违约金为人民币 万元。甲方有权解除合同;

　　4、乙方若无故终止合同给甲方造成经济损失，则乙方需向甲方赔偿损失人民币 万元。

　　第十二条

　　委托合同期限届满，如双方有续签意愿应在期限届满后10日内重新签订委托销售代理合同。

　　第十三条 争议处理

　　甲、乙双方在履行本合同过程中发生争议，由甲、乙双方协商解决，协商不成的，向泰兴市人民法院提起诉讼。

　　第十三条 本合同经双方签字或盖章即生效。

　　甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　　　　　　　乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　　　　法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日　　　　　　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**青岛市机动车委托销售合同 篇7**

　　委托方(甲方)：\_\_\_\_\_\_\_\_地址：\_\_\_\_\_\_\_\_邮码：\_\_\_\_\_\_\_\_电话：\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_职务：\_\_\_\_\_\_\_\_

　　代销方(乙方)：\_\_\_\_\_\_\_\_地址：\_\_\_\_\_\_\_\_邮码：\_\_\_\_\_\_\_\_电话：\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_职务：\_\_\_\_\_\_\_\_

　　一、甲方委托乙方代销下列商品：商品名称产地规格单位供应单位包装每件重量备注

　　二、上列代销价格按以下办法执行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　三、商品包装应按运输部门规定办理，否则运输途中损失由甲方负责。如因不符运输要求，乙方代为改装及加固，其费用由甲方负责。

　　四、交货地点：凭乙方发货通知单，由甲方代办托运直拨至购货单位。

　　五、代销商品发货数量必须根据乙方通知。

　　六、手续费收取与结算按下列办法：按销货款总额\_\_\_\_\_%收取手续费;待乙方收到货款后，即给甲方结算并扣回代垫费用。

　　七、甲方代销商品应与样品相符，保质保量，代销数量、规格、价格，有效期内如有变更，甲方必须及时通知乙方，通知到达前，已由乙方签出的合同，应照旧履行。如因质量或供应脱节而造成的损失和费用(包括手续费)，均由甲方负责。

　　八、附则：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_九、本协议一式——份，甲方——份，乙方——份，自签订日起生效，有效期——月。

　　甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　注意要点：

**青岛市机动车委托销售合同 篇8**

　　合同编号：

　　甲方：

　　乙方：

　　甲乙双方为更好的种植蔺草，提高经济效益，增加各方面的收入，现就甲方委托乙方统一管理租田，并雇请农户种植蔺草事宜协商一致如下：

　　1、乙方负责租田亩(需得到甲方认可)，价格为每亩\_\_\_\_\_\_元，由乙方垫付，手续妥后到甲方领取。如由于租田而发生纠纷，由乙方负责解决;由租田造成的经济损失，由乙方赔偿。草秧、机耕、灌水、施肥治虫、种植等一切费用由甲方支付，乙方负责具体操作并根据甲方要求按时完成。

　　2、甲方付给乙方平整水田施肥、治虫、布网打草脑、拔桩头、叠桩头等一切费用每亩\_\_\_\_\_\_元，管理费\_\_\_\_元，合计\_\_\_\_元/亩。甲方每月作不定期检查，提出指导性意见，发现问题及时解决。化肥、农药等向甲方领用，并办理好手续。

　　3、蔺草应切四边围沟，包括进出水的大沟，具体切沟施肥、治虫、打脑、布网等一切农活，甲方根据农时及相关天气情况均作指导性时间表，乙方具体按规程操作。如有拖延时间等违规操作，由此造成的损失，由乙方赔偿。

　　4、网桩头由甲方提供，平整、锯节、销节，解旧网等由乙方负责处理，甲方将桩头连接到地头(以通车道为止)，其他搬运由乙方负责。

　　5、根据需要，部分草要进行严格的后期管理，及时起网加固，做到不倒伏，所需要的绳子等由甲方提供。

　　6、如乙方中途不听指挥，有意闹事的或偷化肥、农药等，经发现，甲方有权终止协议，并可要求乙方赔偿由此造成的损失，情节严重的，可请司法机关解决。

　　7、拔桩头时有断桩，乙方负责挖出。蔺草收割后，乙方应将网收回、理好，按指定地点堆放好，数量不能有短少，如有短少要照价赔偿。

　　8、种草前的晚稻草以及蔺草收割后的废蔺草由乙方负责烧掉。如由于烧废蔺草而发生纠纷或造成损害，由乙方自行解决。

　　9、如乙方未按甲方要求操作和管理，造成损失的，甲方有权要求乙方赔偿。

　　10、付款方式按乙方需要由乙方经办人到甲方领用，作预付款，待蔺草收割后最终结清。

　　11、违约责任：甲方如若发生迟延付款，应按逾期日以未付款的3%作为违约金付给乙方。

　　12、其它事项

　　本合同不得随意变更和解除。若有不可抗力的自然灾害致使不能履行的，双方应时协商处理;如有纠纷，可自行协商或请有关部门调解，协商或调解不成的`，可提起诉讼或申请仲裁。

　　本合同一式两份，由双方代表签字生效，到合同履行完毕时终止。

　　甲方：

　　甲方代表：

　　乙方：

　　乙方代表：

　　签订地点

　　签订时间

　　委托就业协议书范本推荐

　　甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(学生)

　　双方经协商，就以下问题达成协议。

　　一、甲方的权利与义务

　　1.乙方修业期间，甲方将严格按照国家教育法规及职业教育的培养目标认真做好教育教学工作，维护学生身心健康，促进学生德、智、体全面发展，使其成为社会需要的有用人才。

　　2.根据学院教学计划的安排，科学地对学生实施考核、技能鉴定，实事求是地确定其修业情况、职业技能等级及思想品德表现

　　3.按期向乙方收取学费、住宿费;代收代付学生学习生活用品、技能鉴定所需费用(据实结算、多退少补)。

　　4.按照省教育厅有关就业政策，认真做好学生毕业前的实习安排及毕业后的就业安置，维护乙方在劳动就业方面的合法权益。

　　5.因甲方过错不能按时推荐乙方就业，甲方负责乙方上岗前每月\_\_\_\_\_\_\_\_\_元的生活费。(期限\_\_\_\_\_\_\_\_\_年)

　　6.为促进学生遵纪守法、努力学习、健全人格、正常完成学业，甲方规定：

　　(1)对全部成绩合格获得毕业证书，职业技能鉴定合格并获得技术等级证书的毕业生优先安排就业;

　　(2)对因部分成绩不合格，未按时获得毕业证书，将视情况暂缓安排就业或安排就业但需经补考获得毕业资格后享受相应待遇

　　(3)对思想品德差，因违纪而受到纪律处分的，并在毕业前尚未撤销处分的学生，不安排就业。

　　(4)对未交清所规定费用的学生，必须待交清费用后(在学校规定的时间内)再准予毕业，之后安排就业。

　　二、乙方权利与义务

　　1.乙方在修业期间必须遵纪守法，服从学校管理，努力学习、认真实习，力争取得毕业证书。

　　2.按照规定，按期向学校缴纳应缴费用。

　　3.乙方家长应努力配合学校教育管理好自己的子女。

　　4.乙方上岗就业试用期间，应努力钻研技术、遵纪守法、吃苦耐劳、服从管理。若因个人原因被单位退回，甲方视情况最多再给一次就业安排机会;乙方试用结束，经录用单位考核转正后，若因个人违纪和个人辞职等原因被解雇，甲方不再负责安排就业;若因录用单位生产减员，甲方可再次负责安排就业(有效期\_\_\_\_\_\_\_\_\_年，推荐次数为\_\_\_\_\_\_\_\_\_次)。

　　5.若甲方未能履行协议所规定的内容，乙方有向上级有关部门申诉的权利。

　　三、本协议一式两份，甲、乙双方各执一份。

　　本协议自签字后生效，双方均须严格遵守。

　　甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_家长(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

　　签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**青岛市机动车委托销售合同 篇9**

　　委托方：（以下简称甲方）

　　住所：

　　电话：

　　受托方：（以下简称乙方）

　　住所：

　　电话：

　　依照《\_\_\_\_\_》及其它有关法律、法规的规定,甲、乙双方在平等自愿，协商一致的基础上，就相关货物委托销售事宜,达成如下协议：

　　第一条?委托内容

　　甲方授权乙方按照本合同的约定,为甲方销售\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_,同时甲方向乙方出具《授权销售委托书》一份。

　　第二条?委托销售货物的基本状况

　　货物名称：

　　货物种类：

　　货物数量：

　　第三条?产品质量

　　由甲方按照国家有关规定和标准生产\_\_\_\_（产品名称），产品质量问题由甲方负责。

　　第四条?委托销售价及付款时间、方式

　　1、委托销售保留价（\_\_\_\_\_\_\_\_元）大写金额:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

　　销售价格是（否）可上、下浮动：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，浮动率为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

　　2、付款时间：

　　3、付款方式（现金、支票）:

　　第五条?委托期限

　　委托销售时间为\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日。

　　若在委托期限内乙方未完成委托事项,应在合同到期前\_\_\_\_天通知对方。双方认为有必要延长委托期限的,应另行签订《委托续期合同》。

　　第六条?货物交接方式和手续

　　甲乙双方同时到现场验货,并共同协助购买方办理货物交易手续。

　　第七条?委托销售之佣金支付方式

　　双方约定乙方可按下列第\_\_\_\_种方式提取销售佣金：

　　1、由乙方先行向甲方全额支付委托销售保留价,以售出价高出委托保留价的部分作为乙方的佣金,为保留价销售方式。

　　2、约定具体佣金数额,并按实际售出货款超过保留价的部分,按一定的比例作为增加支付乙方佣金的销售方式。

　　3、其它方式：

　　4、乙方在委托期间内未售出委托货物时,但有证据证明已有具体销售行为的,甲方支付乙方佣金\_\_\_\_\_\_元。

　　5、支付佣金的时间：

　　6、支付佣金的方式（现金、支票）：

　　第八条?甲方的权利和义务

　　1、提供有效的营业执照（只作销售产品使用）复印件、授权委托书、产品说明书、产品合格证明。

　　2、提\_\_\_\_\_品购销合同书范本。

　　3、可以派出专人配合销售，负责审定产品购销合同书、收款。

　　4、可以定期检查、督导乙方工作。

　　5、并指派专人负责产品购销合同书的签章。

　　6、作好本合同的保密工作，防止对销售造成不利影响。

　　7、有权在本合同约定的区域内委托其他人代理销售同一产品。

　　8、负责按时支付乙方报酬。

　　第九条?乙方权利与义务

　　1、乙方必须提供身份证复印件。

　　2、本合同签署后\_\_\_\_天内向甲方提交第一份市场调查报告、营销策划方案及营销实施计划给甲方审定，经甲方同意，在\_\_\_\_天内展开销售实际运作。

　　3、乙方应该每月\_\_\_\_日前向甲方提交市场调查报告、营销策划方案、营销实施计划，确保甲方能及时掌握市场动向，调整经营思路，开发新产品。

　　4、切实完成向甲方承诺的销售计划，严格执行销售价格，特殊情况须经甲方书面同意。

　　5、不得以甲方的名义进行本合同约定之外的业务。

　　6、不得超出甲方认可的宣传资料范围进行宣传和推广。

　　7、应当以甲方提供的产品购销合同书范本协助甲方与第三方订立产品购销合同书，否则甲方不予以认可，造成甲方所有的损失均由乙方全额赔偿。

　　9、未经甲方书面同意，不得代收任何销售款项，如遇特殊情况乙方代收客户货款，需在24小时内交付甲方。

　　10、根据销售需要及市场需求，在双方确定的销售底价基础上，溢价或涨价的幅度应报甲方书面批准后方可执行。

　　11、乙方应当为甲方保守相关商业机密。

　　12、乙方在经营活动中，应当自觉维护和提升甲方企业形象。

　　13、合同期限届满，乙方应当在\_\_\_\_日内将甲方材料交还给甲方。

　　第十条?合同的变更和解除

　　任何一方如需变更或解除合同时应取得对方认可，征得对方的同意后也可另行签订补充合同。

　　第十一条?违约责任

　　1、乙方不得以甲方的名义从事本合同规定的销售活动之外的任何商业活动，也不得以虚假夸大之词欺骗第三人，只能在甲方编制的书面宣传资料和允许的范围内对第三人进行宣传，否则造成的社会不良影响及甲方、第三方的损失由乙方承担。

　　2、乙方不得私收货款、定金，乙方有任何未经甲方同意私收货款、定金以及其它挪用行为，视为违约，甲方有权立即终止乙方代理权，乙方除退还私收款、挪用款外并承担人民币\_\_\_\_万元违约金。

　　3、乙方如不能按约履行确定义务，视乙方违约，违约金为人民币\_\_\_\_万元。甲方有权解除合同。

　　4、乙方若无故终止合同给甲方造成经济损失，则乙方需向甲方赔偿损失人民币\_\_\_\_万元。

　　第十二条?解决合同纠纷的方式

　　甲、乙双方在履行本合同过程中发生争议，由甲、乙双方协商解决，协商不成的，向\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_人民法院提起诉讼。

　　第十三条?本合同自签字或盖章后生效。

　　委托人（签章）：

　　日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

　　受托人（签章）：

　　日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**青岛市机动车委托销售合同 篇10**

　　为了使甲方生产的(产品名称)扩大销路，增加销量，提高企业经济效益，本着互惠互利、共谋发展的原则，经甲乙双方友好协商，签订合同如下：

　　一、市场开发：为了尽快使甲方的(产品名称)占领泸州市场，充分利用乙方在泸州市完善的营销网络和卓越的销售团队，甲方委托乙方负责泸州市场的开发和营销，由乙方独家代理甲方所生产的系列(产品名称)在泸州市城区市场的销售工作，城区市场包括江阳区、龙马潭区和纳溪区。

　　二、市场策划和营销策略：乙方负责提供市场营销策划书，经甲方认可同意后，由乙方按照市场营销策划书中的营销策略，实施市场开发和营销工作。费用按本合同的约定解决。

　　三、铺货：由乙方按照市场营销策划书负责向KA卖场、中小超市、渠道网络铺货。铺货总量控制在 吨以内。

　　四、价格：对KA卖场、中小超市、渠道网络的批发价格，由乙方确定。甲乙双方的结算价格由双方商定。市场价格发生变化，由乙方及时向甲方反馈信息。根据市场价格变化，双方协商调整批发价格和结算价格。

　　五、数量：甲方提供稳定的粮源以满足乙方市场销售的需求。乙方需要(产品名称)时，应提前三天通知甲方，甲方及时组织加工以保证市场需要。

　　六、市场开发及费用：市场开发是一项长期的工作，乙方应负责根据市场变化提供市场开发调整方案，经甲方同意后，组织实施。广告费、促销品、宣传品、必要的销售用具和KA卖场费用由甲方负责。渠道促销员的工资、补贴、差旅费，以及(产品名称)在泸州市场销售过程中产生的保管费、仓租费、运费、上下车费、办公费和给商家的联络费由乙方负责。

　　七、产品质量：由甲方按照国家有关规定和标准生产(产品名称)，产品质量问题由甲方负责。

　　九、营销手续：甲方负责提供(产品名称)销售手续。

　　十、货物交接手续及资金结算：甲方商品启运时开出商品调拨运单，乙方收到货后在调运单上签字。乙方凭调运单和铺货单建库存表。乙方在每月的20日结帐后，将销售表、库存表报给甲方。甲乙双方每月结算一次货款，已销售(产品名称)的货款结算后，乙方应在三日内支付给甲方。销售量大的时期，也可以七天或半个月结算一次。

　　十一、本合同一式四份，双方各执二份。合同执行中发现新的问题，经双方协商可以不断完善合同。 甲方： 乙方：四川省泸州市星源实业有限公司

　　甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　　　　　　　乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　　　　法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日　　　　　　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**青岛市机动车委托销售合同 篇11**

　　甲方：

　　乙方：

　　经甲、乙双方多次慎重研讨及友好协商，根据《中华人民共和国民法通则》和《中华人民共和国合同法》的有关规定，就甲方委托乙方(独家)代理销售甲方开发的事宜达成一致意见，同意签署如下合同：

　　一、 代理销售

　　甲方将座落于河北省磁县高速引线东侯召村南，统盛园小区(暂名)原河北龙巢饮料有限公司，建筑面积约万㎡于签署合同即日起正式委托乙方独家策划与销售。

　　二、 合作期限及销售指标

　　1、合作期限：自乙方进场一个月后开始计算销售时间，销售周期为个月。如有自然灾害、工程延期等不可抗力因素，由甲乙双方另行协商销售周期。

　　2、销售指标：在销售期内销售项目总额的\_\_\_\_。

　　三、 销售价格

　　1、甲方将本项目可供乙方销售的楼宇房屋提出准确清单、价格表，并经双方签字确认销售范围。如有变动应经双方协商为准。

　　2、第一个月销售均价为\_\_\_元/㎡，其后根据销售情况双方另行协商销售价格，地下室、商业另定。

　　四、 代理佣金及支付方法

　　1、代理佣金提取：

　　(1) 乙方按照销售总额的 (百分之一点三)提取作为佣金，超出低价按 分成，甲方占 乙方占 。

　　(2) 在一般情况下甲方不参与销售，特殊情况由甲方销售的给与乙方10元/㎡的销售手续费。

　　2、结算方式及时间：

　　(1) 结算条件：①付全款达到95%②分期付款，销售每套住宅达到 万元以上首期款为准，甲方按该合同总额向乙方结付提成。

　　(2) 结算时间：每月为一结算期，每月5号前甲方将上月销售佣金扣除3%的风险金后支付给乙方。风险金在完成销售指标后十日内支付给乙方。

　　(3)对于已签订购房合同的退房，乙方已提取销售提成，甲方从下一次发放给乙方销售提成中扣除，所扣额户的违约金，甲乙双方平均分配，房屋继续销售，另外计销售业绩和销售提成。

　　五、 甲方的责任

　　1、合同有效期内，甲方不得再委任任何其他单位、个人销售本项目，如乙方进场后两个月内没有业绩甲方有权解除协议另请销售公司。

　　2、甲方应依法向乙方提供销售该项目所必备的相关手续和资料图片。

　　3、甲方负责提供销售场地并装修，承担装修费用。

　　4、甲方应积极配合乙方的销售，负责协助乙方保证客户看房需要。

　　5、甲方应提供工程进度表，严格保证工程进度及质量

　　6、甲方负责提供销售所必须的`合同、收据、合同章并收取销售款项。

　　7、甲方负责项目的宣传工作并承担相应费用。

　　8、如在销售过程中出现政府部门或其他方面人员的造成项目暂停，由甲方出面协调。

　　六、 乙方的责任

　　1、乙方必须按照甲方指定的房源销售不得捂盘。

　　2、乙方严格按照甲方制定的各套价格销售，如发现高销虚报，扣除该套80%的销售佣金。

　　3、乙方负责对项目的规划设计、市场调研、项目定位、项目策划、物业管理等提出切实可行的建议。

　　4、乙方负责与上述相关部门进行协调沟通以及达到项目的最佳效果。

　　5、乙方在合同期以甲方的名义进行销售，甲方派专人和乙方联合办公，办理财务和销售手续，并负责一切办公用品。

　　6、自本合同签订之日起，乙方即行负责组建营销机构，培训营销人员，拟定销售计划，实施销售方案。

　　7、乙方负责销售人员的工资、提成及销售部日常开销，并负责销售部的水、电暖、电话费用。

　　8、乙方负责进行广告宣传策划，包括宣传单页、报纸广告、电视广告等，相关费用由甲方负担。

　　9、在甲方与客户正式签署售楼合同之前，经甲方同意乙方以甲方身份签署房产临时买卖合约。

　　10、 乙方负责销售控制、销售接待、销售谈判、签订购房合同、催缴房款等等。

　　11、乙方每个销售周期做销售总结，针对销售中出现的问题报甲方备案。乙方在销售过程中，应根据甲方提供项目的特性和状况向客户作如实介绍，尽力促销，不得夸大、隐瞒或过度承诺。

　　七、 双方违约责任

　　1、甲方：

　　(1) 任何因有关工期与房屋质量问题造成客户与公司的纠纷，由甲方负责;

　　(2) 甲方如不按时向乙方支付销售提成。每超过一天罚滞纳金1%分清责任后在执行。

　　2、乙方：

　　(1) 不得以虚假之词欺骗客户，只能在甲方编制的书面宣传资料范围内和

　　现房单位及示范单位内对客户进行销售承诺，若私自进行上述承诺以外的口头或书面承诺，经法律裁定为乙方负责的，视为违约，由此引起客户与公司纠纷费用及退房费用由乙方承担并双倍罚款。

　　(2) 销售款项全部由甲方收取，乙方不得有任何挪用行为，否则，即视为违约并由甲方终止乙方销售权，并追回挪用款项。

　　八、 合同的终止和变更

　　1、在合同到期时，双方若同意终止本合同，应通力协作，妥善处理终止合同有关事宜，结清与本合同有关的经济、法律等事宜。本合同一旦终止，双方的合同关系即告结束，甲、乙双方不再互相承担任何经济及法律责任。

　　2、经双方同意可签定变更或补充合同，其条款与本合同具有同等法律效力。

　　3、如因一方违约，在履行合同的基础上违约方赔偿受损方人民币十万元整。

　　九、 其他事项

　　1、本合同一式两份，一式四页，甲、乙双方各执一份，经双方代表签字盖章后生效。

　　2、在履行过程中发生的争议，双方可通过协商解决或向石家庄仲裁委员会提请仲裁。

　　甲 方： 乙 方：

　　\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**青岛市机动车委托销售合同 篇12**

　　甲方(委托人)：

　　地址：电话：

　　证件类型：编号：

　　乙方(受托人)：

　　承蒙信任，委托我公司销售房产，我公司将竭诚为您提供专业的服务。为了明确双方的权利与义务，保障双方合法权益，在平等自愿和城市信用的原则下，双方达成如下合意：

　　一、委托出售房产概况：

　　房产坐落于：厦门市XX区路\'房产，属于【划拨】【出让】性质，产权登记面积XX平方米，产权证号：，(购房合同号)，甲方保证就上述所作的描述系真实可靠，且甲方对该房产享有合法完全的处分权。

　　二、乙方义务：

　　1、代为寻找并提供适合的房产需求信息;

　　2、提供咨询并根据甲方的要求交换信息，草拟或推荐买卖合同文本;

　　3、代办业务：在甲方的要求下，根据甲方提供的证件和资料代为甲方办理上市审批、房产过户手续等(需另收代办费)。

　　4、/平方米，甲方同意在此价格基础上通过乙方介绍达成意向均可成交，甲方无异议。

　　三、佣金与费用：

　　甲、乙双方确定中介服务佣金数额为甲方所签《房产买卖协议》标金额的%。代办业务费为￥，【上市审批￥400】【产权过户￥400】。甲方应在他方签订《房产买卖协议》时向乙方支付佣金及所需代办业务费用。甲方通过乙方服务与他方签订房产买卖协议后，若因甲方原因导致交易无法完成，不影响甲方支付佣金的义务。

　　四、甲方义务：

　　1、本协议期满6个月内，甲方无论通过何种途径直接或间接与乙方介绍过的客户成交，均须向乙方支付本协议第三条约定的中介服务佣金;

　　2、甲方委托乙方代办上市审批、房产过户手续的，应及时提供真实完整的证件与资料;

　　3、非经乙方介绍，甲方通过其他中介组织或自行与他人达成交易的，应立即通知乙方。据此，乙方不应向甲方收取佣金。

　　五、委托期限：

　　本协议委托期限为天，自\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日。

　　六、协议附件：甲方物业全书证书，卖方信息登记表。

　　七、本委托书壹式贰份，甲、乙双方各执壹份，均具有同等法律效力。

　　八、补充约定：

　　注：本人理解并同意上述条款。

　　甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**青岛市机动车委托销售合同 篇13**

　　甲方：

　　乙方：

　　经甲、乙双方多次慎重研讨及友好协商，根据《中华人民共和国民法通则》和《中华人民共和国合同法》的有关规定，就甲方委托乙方(独家)代理销售甲方开发的事宜达成一致意见，同意签署如下合同：

　　一、 代理销售

　　甲方将座落于河北省磁县高速引线东侯召村南，统盛园小区(暂名)原河北龙巢饮料有限公司，建筑面积约万㎡于签署合同即日起正式委托乙方独家策划与销售。

　　二、 合作期限及销售指标

　　1、合作期限：自乙方进场一个月后开始计算销售时间，销售周期为个月。如有自然灾害、工程延期等不可抗力因素，由甲乙双方另行协商销售周期。

　　2销售指标：在销售期内销售项目总额的

　　三、 销售价格

　　1、甲方将本项目可供乙方销售的楼宇房屋提出准确清单、价格表，并经双方签字确认销售范围。如有变动应经双方协商为准。

　　2、第一个月销售均价为元/㎡，其后根据销售情况双方另行协商销售价格，地下室、商业另定。

　　四、 代理佣金及支付方法

　　1、代理佣金提取：

　　(1) 乙方按照销售总额的 (百分之一点三)提取作为佣金，超出低价按 分成，甲方占 乙方占 。

　　(2) 在一般情况下甲方不参与销售，特殊情况由甲方销售的给与乙方10元/㎡的销售手续费。

　　2、结算方式及时间：

　　(1) 结算条件：①付全款达到95%②分期付款，销售每套住宅达到 万元以上首期款为准，甲方按该合同总额向乙方结付提成。

　　(2) 结算时间：每月为一结算期，每月5号前甲方将上月销售佣金扣除3%的风险金后支付给乙方。风险金在完成销售指标后十日内支付给乙方。

　　(3)对于已签订购房合同的退房，乙方已提取销售提成，甲方从下一次发放给乙方销售提成中扣除，所扣额户的违约金，甲乙双方平均分配，房屋继续销售，另外计销售业绩和销售提成。

　　五、 甲方的责任

　　1、合同有效期内，甲方不得再委任任何其他单位、个人销售本项目，如乙方进场后两个月内没有业绩甲方有权解除协议另请销售公司。

　　2、甲方应依法向乙方提供销售该项目所必备的相关手续和资料图片。

　　3、甲方负责提供销售场地并装修，承担装修费用。

　　4、甲方应积极配合乙方的销售，负责协助乙方保证客户看房需要。

　　5、甲方应提供工程进度表，严格保证工程进度及质量

　　6、甲方负责提供销售所必须的合同、收据、合同章并收取销售款项。

　　7、甲方负责项目的宣传工作并承担相应费用。

　　8、如在销售过程中出现政府部门或其他方面人员的造成项目暂停，由甲方出面协调。

　　六、 乙方的责任

　　1、乙方必须按照甲方指定的房源销售不得捂盘。

　　2、乙方严格按照甲方制定的各套价格销售，如发现高销虚报，扣除该套80%的销售佣金。

　　3、乙方负责对项目的规划设计、市场调研、项目定位、项目策划、物业管理等提出切实可行的建议。

　　4、乙方负责与上述相关部门进行协调沟通以及达到项目的最佳效果。

　　5、乙方在合同期以甲方的名义进行销售，甲方派专人和乙方联合办公，办理财务和销售手续，并负责一切办公用品。

　　6、自本合同签订之日起，乙方即行负责组建营销机构，培训营销人员，拟定销售计划，实施销售方案。

　　7、乙方负责销售人员的工资、提成及销售部日常开销，并负责销售部的水、电暖、电话费用。

　　8、乙方负责进行广告宣传策划，包括宣传单页、报纸广告、电视广告等，相关费用由甲方负担。

　　9、在甲方与客户正式签署售楼合同之前，经甲方同意乙方以甲方身份签署房产临时买卖合约。

　　10、 乙方负责销售控制、销售接待、销售谈判、签订购房合同、催缴房款等等。

　　11、

　　12、 乙方每个销售周期做销售总结，针对销售中出现的问题报甲方备案。乙方在销售过程中，应根据甲方提供项目的特性和状况向客户作如实介绍，尽力促销，不得夸大、隐瞒或过度承诺。

　　七、 双方违约责任

　　1、甲方：

　　(1) 任何因有关工期与房屋质量问题造成客户与公司的纠纷，由甲方负责;

　　(2) 甲方如不按时向乙方支付销售提成。每超过一天罚滞纳金1%分清责任后在执行。

　　2、乙方：

　　(1) 不得以虚假之词欺骗客户，只能在甲方编制的书面宣传资料范围内和

　　现房单位及示范单位内对客户进行销售承诺，若私自进行上述承诺以外的口头或书面承诺，经法律裁定为乙方负责的，视为违约，由此引起客户与公司纠纷费用及退房费用由乙方承担并双倍罚款。

　　(2) 销售款项全部由甲方收取，乙方不得有任何挪用行为，否则，即视为违约并由甲方终止乙方销售权，并追回挪用款项。

　　八、 合同的终止和变更

　　1、在合同到期时，双方若同意终止本合同，应通力协作，妥善处理终止合同有关事宜，结清与本合同有关的经济、法律等事宜。本合同一旦终止，双方的合同关系即告结束，甲、乙双方不再互相承担任何经济及法律责任。

　　2、经双方同意可签定变更或补充合同，其条款与本合同具有同等法律效力。

　　3、如因一方违约，在履行合同的基础上违约方赔偿受损方人民币十万元整。

　　九、 其他事项

　　1、本合同一式两份，一式四页，甲、乙双方各执一份，经双方代表签字盖章后生效。

　　2、在履行过程中发生的争议，双方可通过协商解决或向石家庄仲裁委员会提请仲裁。

　　甲 方： 乙 方：

**青岛市机动车委托销售合同 篇14**

　　甲方：

　　乙方：

　　经甲、乙双方多次慎重研讨及友好协商，根据《中华人民共和国民法通则》和《中华人民共和国合同法》的有关规定，就甲方委托乙方(独家)代理销售甲方开发的事宜达成一致意见，同意签署如下合同：

　　一、 代理销售

　　甲方将座落于河北省磁县高速引线东侯召村南，统盛园小区(暂名)原河北龙巢饮料有限公司，建筑面积约万㎡于签署合同即日起正式委托乙方独家策划与销售。

　　二、 合作期限及销售指标

　　1、合作期限：自乙方进场一个月后开始计算销售时间，销售周期为个月。如有自然灾害、工程延期等不可抗力因素，由甲乙双方另行协商销售周期。

　　2销售指标：在销售期内销售项目总额的

　　三、 销售价格

　　1、甲方将本项目可供乙方销售的楼宇房屋提出准确清单、价格表，并经双方签字确认销售范围。如有变动应经双方协商为准。

　　2、第一个月销售均价为元/㎡，其后根据销售情况双方另行协商销售价格，地下室、商业另定。

　　四、 代理佣金及支付方法

　　1、代理佣金提取：

　　(1) 乙方按照销售总额的 (百分之一点三)提取作为佣金，超出低价按 分成，甲方占 乙方占 。

　　(2) 在一般情况下甲方不参与销售，特殊情况由甲方销售的给与乙方10元/㎡的销售手续费。

　　2、结算方式及时间：

　　(1) 结算条件：①付全款达到95%②分期付款，销售每套住宅达到 万元以上首期款为准，甲方按该合同总额向乙方结付提成。

　　(2) 结算时间：每月为一结算期，每月5号前甲方将上月销售佣金扣除3%的风险金后支付给乙方。风险金在完成销售指标后十日内支付给乙方。

　　(3)对于已签订购房合同的退房，乙方已提取销售提成，甲方从下一次发放给乙方销售提成中扣除，所扣额户的违约金，甲乙双方平均分配，房屋继续销售，另外计销售业绩和销售提成。

　　五、 甲方的责任

　　1、合同有效期内，甲方不得再委任任何其他单位、个人销售本项目，如乙方进场后两个月内没有业绩甲方有权解除协议另请销售公司。

　　2、甲方应依法向乙方提供销售该项目所必备的相关手续和资料图片。

　　3、甲方负责提供销售场地并装修，承担装修费用。

　　4、甲方应积极配合乙方的销售，负责协助乙方保证客户看房需要。

　　5、甲方应提供工程进度表，严格保证工程进度及质量

　　6、甲方负责提供销售所必须的合同、收据、合同章并收取销售款项。

　　7、甲方负责项目的宣传工作并承担相应费用。

　　8、如在销售过程中出现政府部门或其他方面人员的造成项目暂停，由甲方出面协调。

　　六、 乙方的责任

　　1、乙方必须按照甲方指定的房源销售不得捂盘。

　　2、乙方严格按照甲方制定的各套价格销售，如发现高销虚报，扣除该套80%的销售佣金。

　　3、乙方负责对项目的规划设计、市场调研、项目定位、项目策划、物业管理等提出切实可行的建议。

　　4、乙方负责与上述相关部门进行协调沟通以及达到项目的最佳效果。

　　5、乙方在合同期以甲方的名义进行销售，甲方派专人和乙方联合办公，办理财务和销售手续，并负责一切办公用品。

　　6、自本合同签订之日起，乙方即行负责组建营销机构，培训营销人员，拟定销售计划，实施销售方案。

　　7、乙方负责销售人员的工资、提成及销售部日常开销，并负责销售部的水、电暖、电话费用。

　　8、乙方负责进行广告宣传策划，包括宣传单页、报纸广告、电视广告等，相关费用由甲方负担。

　　9、在甲方与客户正式签署售楼合同之前，经甲方同意乙方以甲方身份签署房产临时买卖合约。

　　10、 乙方负责销售控制、销售接待、销售谈判、签订购房合同、催缴房款等等。

　　11、

　　12、 乙方每个销售周期做销售总结，针对销售中出现的问题报甲方备案。乙方在销售过程中，应根据甲方提供项目的特性和状况向客户作如实介绍，尽力促销，不得夸大、隐瞒或过度承诺。

　　七、 双方违约责任

　　1、甲方：

　　(1) 任何因有关工期与房屋质量问题造成客户与公司的纠纷，由甲方负责;

　　(2) 甲方如不按时向乙方支付销售提成。每超过一天罚滞纳金1%分清责任后在执行。

　　2、乙方：

　　(1) 不得以虚假之词欺骗客户，只能在甲方编制的书面宣传资料范围内和

　　现房单位及示范单位内对客户进行销售承诺，若私自进行上述承诺以外的口头或书面承诺，经法律裁定为乙方负责的，视为违约，由此引起客户与公司纠纷费用及退房费用由乙方承担并双倍罚款。

　　(2) 销售款项全部由甲方收取，乙方不得有任何挪用行为，否则，即视为违约并由甲方终止乙方销售权，并追回挪用款项。

　　八、 合同的终止和变更

　　1、在合同到期时，双方若同意终止本合同，应通力协作，妥善处理终止合同有关事宜，结清与本合同有关的经济、法律等事宜。本合同一旦终止，双方的合同关系即告结束，甲、乙双方不再互相承担任何经济及法律责任。

　　2、经双方同意可签定变更或补充合同，其条款与本合同具有同等法律效力。

　　3、如因一方违约，在履行合同的基础上违约方赔偿受损方人民币十万元整。

　　九、 其他事项

　　1、本合同一式两份，一式四页，甲、乙双方各执一份，经双方代表签字盖章后生效。

　　2、在履行过程中发生的争议，双方可通过协商解决或向石家庄仲裁委员会提请仲裁。

　　甲 方： 乙 方：

　　代表签字： 代表签字：

**青岛市机动车委托销售合同 篇15**

　　委托方：（以下简称甲方）

　　住所：

　　电话：

　　受托方：（以下简称乙方）

　　住所：

　　电话：

　　依照《中华人民共和国民法典》及其它有关法律、法规的规定,甲、乙双方在平等自愿，协商一致的基础上，就相关货物委托销售事宜,达成如下协议：

　　第一条　委托内容

　　甲方授权乙方按照本合同的约定,为甲方销售\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_,同时甲方向乙方出具《授权销售委托书》一份。

　　第二条　委托销售货物的基本状况

　　货物名称：

　　货物种类：

　　货物数量：

　　第三条　产品质量

　　由甲方按照国家有关规定和标准生产\_\_\_\_（产品名称），产品质量问题由甲方负责。

　　第四条　委托销售价及付款时间、方式

　　1、委托销售保留价（\_\_\_\_\_\_\_\_元）大写金额:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

　　销售价格是（否）可上、下浮动：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，浮动率为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

　　2、付款时间：

　　3、付款方式（现金、支票）:

　　第五条　委托期限

　　委托销售时间为\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日。

　　若在委托期限内乙方未完成委托事项,应在合同到期前\_\_\_\_天通知对方。双方认为有必要延长委托期限的,应另行签订《委托续期合同》。

　　第六条　货物交接方式和手续

　　甲乙双方同时到现场验货,并共同协助购买方办理货物交易手续。

　　第七条　委托销售之佣金支付方式

　　双方约定乙方可按下列第\_\_\_\_种方式提取销售佣金：

　　1、由乙方先行向甲方全额支付委托销售保留价,以售出价高出委托保留价的部分作为乙方的佣金,为保留价销售方式。

　　2、约定具体佣金数额,并按实际售出货款超过保留价的部分,按一定的比例作为增加支付乙方佣金的销售方式。

　　3、其它方式：

　　4、乙方在委托期间内未售出委托货物时,但有证据证明已有具体销售行为的,甲方支付乙方佣金\_\_\_\_\_\_元。

　　5、支付佣金的时间：

　　6、支付佣金的方式（现金、支票）：

　　第八条　甲方的权利和义务

　　1、提供有效的营业执照（只作销售产品使用）复印件、授权委托书、产品说明书、产品合格证明。

　　2、提供产品购销合同书范本。

　　3、可以派出专人配合销售，负责审定产品购销合同书、收款。

　　4、可以定期检查、督导乙方工作。

　　5、并指派专人负责产品购销合同书的签章。

　　6、作好本合同的保密工作，防止对销售造成不利影响。

　　7、有权在本合同约定的区域内委托其他人代理销售同一产品。

　　8、负责按时支付乙方报酬。

　　第九条　乙方权利与义务

　　1、乙方必须提供身份证复印件。

　　2、本合同签署后\_\_\_\_天内向甲方提交第一份市场调查报告、营销策划方案及营销实施计划给甲方审定，经甲方同意，在\_\_\_\_天内展开销售实际运作。

　　3、乙方应该每月\_\_\_\_日前向甲方提交市场调查报告、营销策划方案、营销实施计划，确保甲方能及时掌握市场动向，调整经营思路，开发新产品。

　　4、切实完成向甲方承诺的销售计划，严格执行销售价格，特殊情况须经甲方书面同意。

　　5、不得以甲方的名义进行本合同约定之外的业务。

　　6、不得超出甲方认可的宣传资料范围进行宣传和推广。

　　7、应当以甲方提供的产品购销合同书范本协助甲方与第三方订立产品购销合同书，否则甲方不予以认可，造成甲方所有的损失均由乙方全额赔偿。

　　8、乙方应该谨慎代理委托事项，充分了解合同第三方（客户）的市场信誉及履行合同的能力等，如果甲方在\_\_\_\_个月内不能回收应收货款，视为乙方对该委托事项存在过错，乙方应当赔偿相同的应收货款额及甲方因追索该赔偿所产生的包括律师代理费在内的所有费用，甲方协助乙方向第三方追偿上述货款。

　　9、未经甲方书面同意，不得代收任何销售款项，如遇特殊情况乙方代收客户货款，需在24小时内交付甲方。

　　10、根据销售需要及市场需求，在双方确定的销售底价基础上，溢价或涨价的幅度应报甲方书面批准后方可执行。

　　11、乙方应当为甲方保守相关商业机密。

　　12、乙方在经营活动中，应当自觉维护和提升甲方企业形象。

　　13、合同期限届满，乙方应当在\_\_\_\_日内将甲方材料交还给甲方。

　　第十条　合同的变更和解除

　　任何一方如需变更或解除合同时应取得对方认可，征得对方的同意后也可另行签订补充合同。

　　第十一条　违约责任

　　1、乙方不得以甲方的名义从事本合同规定的销售活动之外的任何商业活动，也不得以虚假夸大之词欺骗第三人，只能在甲方编制的书面宣传资料和允许的范围内对第三人进行宣传，否则造成的社会不良影响及甲方、第三方的损失由乙方承担。

　　2、乙方不得私收货款、定金，乙方有任何未经甲方同意私收货款、定金以及其它挪用行为，视为违约，甲方有权立即终止乙方代理权，乙方除退还私收款、挪用款外并承担人民币\_\_\_\_万元违约金。

　　3、乙方如不能按约履行确定义务，视乙方违约，违约金为人民币\_\_\_\_万元。甲方有权解除合同。

　　4、乙方若无故终止合同给甲方造成经济损失，则乙方需向甲方赔偿损失人民币\_\_\_\_万元。

　　第十二条　解决合同纠纷的方式

　　甲、乙双方在履行本合同过程中发生争议，由甲、乙双方协商解决，协商不成的，向\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_人民法院提起诉讼。

　　第十三条　本合同自签字或盖章后生效。

　　委托人（签章）：

　　日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

　　受托人（签章）：

　　日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**青岛市机动车委托销售合同 篇16**

　　声明：

　　本合同仅作为柏士法商律师团队工作成果展示，读者切勿盲目使用。如需要文书审查、起草法律服务，请联系我团队律师。

　　旧机动车销售委托合同

　　甲方（委托方）：

　　证件种类：

　　号码：

　　电话：

　　地址：

　　代理人：

　　身份证号码：

　　电话：

　　乙方（受托方）：

　　营业执照号：

　　法定代表人：

　　地址：

　　代理人：

　　身份证号码：

　　电话：

　　依照《民法典》及其他有关法律、法规的规定，甲、乙双方在平等、自愿、协商一致的基础上，就旧机动车销售委托事宜，达成如下合同：

　　一、委托内容

　　甲方授权乙方按照本合同的约定，为甲方销售车牌号码为的旧机动车辆，同时甲方向乙方出具《授权销售旧机动车委托书》一份。

　　二、委托销售方式

　　双方约定乙方可按下列第种方式销售旧机动车：

　　1.由乙方先行向甲方全额支付委托销售底价款，以售出价高出委托底价的部分作为乙方的佣金。

　　2.约定具体佣金数额，并按实际售出车款超过底价的部分，按一定的比例作为增加支付乙方佣金的销售方式。

　　3.其他方式：

　　三、委托销售旧机动车的基本状况

　　1.车主名称：

　　2.车辆类型：

　　3.厂牌型号：

　　4.车辆号码：

　　5.颜色：

　　6.车架号：

　　7.发动机号：

　　8.已行驶里程：

　　9.初次登记日期：

　　10.车辆购置附加费证编号：

　　11.养路费证编号：

　　12.养路费证有效期限：

　　13.其他：

　　14.旧机动车存在的瑕疵：

　　四、委托销售价及付款时间、方式

　　1.委托销售底价：人民币（大写）（￥元）

　　2.销售价格是否可上、下浮动：浮动率为：

　　3.付款时间：

　　4.付款方式（现金、支票）：

　　五、委托期限

　　1.委托销售时间为年月日起至年月日止。

　　2.若在委托期限内乙方未完成委托事项，应在合同到期前5天通知对方。双方认为有必要延长委托期限的，应另行签订新合同。

　　六、佣金数额及支付时间、方式

　　1.乙方在委托期限内售出委托车辆时，甲方按下列第种标准支付佣金：

　　（1）以高出委托底价的部分，全额作为乙方的佣金。

　　（2）甲方除向乙方支付基本佣金人民币（大写）（￥元）外，另按实际售出车款超过底价部分的%，向乙方支付佣金。

　　（3）其他标准：

　　2.乙方在委托期限内未售出委托车辆时，甲方支付乙方佣金人民币元。

　　3.支付佣金的时间：

　　4.支付佣金的方式（现金、支票）：

　　七、车辆交接方式和手续

　　双方同时到现场验车，并共同办理车辆交接手续。

　　八、甲方的权利和义务

　　1.保证所提交的证件、文件及有关材料真实、合法、有效；

　　2.因甲方的原因造成已成交车辆不能过户或转籍，应接受乙方退回的车辆，合同解除；已接受的车款应全部退回，并向乙方支付佣金和乙方因此实际发生的费用；

　　3.保证对车辆状况陈述的真实性，如故意隐瞒车辆存在的重大质量问题给乙方造成损失的，赔偿乙方相应的经济损失；

　　九、乙方的权利和义务

　　1.主动向甲方出示《营业执照》等能够证明其合法经营的文件或材料；

　　2.亲自处理委托事务，未经甲方同意，不得擅自委托第三人；

　　3.按甲方要求处理委托事务，及时向甲方报告委托事务的处理情况，为甲方保守商业秘密；

　　4.不得以胁迫、欺诈等非法手段进行交易；

　　5.不得伪造、涂改交易中所需的各种证件、文件或材料；

　　6.在委托期内，将甲方委托出售的旧机动车存放在指定的旧机动车市场内的指定位置，未经甲方同意不得擅自使用或拆改委托销售车辆，否则乙方除承担违约责任外，负责赔偿因此给甲方造成的一切经济损失；

　　7.负责保管好甲方提交的各种证件、文件和材料；

　　十、合同的变更和解除

　　任何一方如需变更或解除合同时，应提前天通知对方，征得对方的同意后另行签订补充合同。因此给对方造成损失的\'，应承担损害赔偿责任。

　　十一、违约责任

　　1.任何一方违反本合同约定，应依照有关法律、法规规定承担违约责任，并且赔偿因此给对方造成的一切经济损失。

　　2.其他具体赔偿约定：

　　十二、解决合同争议的方式

　　因本合同引起的或与本合同有关的任何争议，由合同各方协商解决，也可由有关部门调解。协商或调解不成的，按下列第种方式解决：

　　（1）提交位于（地点）的仲裁委员会仲裁。仲裁裁决是终局的，对各方均有约束力；

　　（2）依法向所在地有管辖权的人民法院起诉。

　　十三、几项具体约定

　　1.双方自觉遵守国家的有关法律、法规及规定，以及旧机动车交易市场的有关规定；

　　2.按合同约定收取对方支付的款项时，应开具收款凭证；

　　3.本合同一式份，甲、乙双方各执份，工商行政管理部门留存一份；

　　4.本合同自签字或盖章后生效。

　　十四、其他约定事项

　　签署时间：年月日

　　甲方（签字或盖章）：

　　乙方（盖章）：

　　法定代表人或授权代表（签字）：

**青岛市机动车委托销售合同 篇17**

　　甲方：

　　乙方：

　　甲乙双方本着平等互利、友好合作的原则，就甲方委托乙方独家(即所有的日常销售通过乙方来完成，甲方不得擅自销售)代理销售事宜，达成如下协议：

　　1、工作内容

　　乙方负责甲方开发的项目(即)的销售代理工作，具体工作内容见本合同附件之《销售代理工作清单》。

　　2、收费标准及结算方式

　　2.1收费标准

　　乙方按当月实际销售额的 %向甲方收取代理费。

　　2.2结算方式

　　本项目开始销售后每一个月按照2.1的标准结算一次销售代理费，结算条件为：甲方已收到一次性付款客户的首付款或贷款购房客户完成首付和银行按揭手续。乙方在每月的30日提供销售明细及代理费结算表给甲方确认，甲方确认后于次月5号前支付当月代理费给乙方。如果甲方拖延付款，每延期一日，则按应付款的万分之五付罚金。

　　3、双方权利及义务

　　3.1甲方权利及任务

　　3.1.1甲方应保证委托乙方销售的项目的合法性。

　　3.1.2免费为乙方工作人员提供工作场所和办公所需的必备电话、看房车辆等办公设备，免费提供售楼处、样板间等销售中所必备的硬件设施;同时，甲方承担每月电话费和宣传单及其它言行宣传等费用。

　　3.1.3根据本合同的约定及时支付费用。

　　3.1.4甲方对乙方提供的书面建议应及时给予明确答复。

　　3.2乙方权利及义务

　　3.2.1乙方以派专案小组进驻销售现场的形式负责履行本合同约定的全部工作内容。

　　3.2.2乙方负责督促客户按购房合同及时向甲方支付购房款及相关款项。

　　3.2.3在项目达到入住条件时，乙方应协助完成客户的入住工作。

　　3.2.4乙方在工作期间发生的费用，包括乙方员工工资、提成、住宿费等。

　　4、工作方式

　　4.1乙方应每周向甲方提供当周的销售情况报表，每月向甲方提供当月的销售情况分

　　4.2甲方与销售相关的工作人员与乙方专案小组，应每周举行一次工作例会。

　　4.3不定期举行公司级别的工作会议，以及时解决可能出现的问题。

　　5、违约责任

　　5.1因各种不可抗力致使本项目无法继续运作时，甲乙双方各自承担其相应损失。

　　6、保密。甲乙双方据此项目所确立的所有合同、协议、往来文件及相应的技术文件均属保密

　　7、本合同自双方代表签字之日起生效，至项目结案手续办理完毕后终止。

　　8、双方可对本合同的条款进行补充，并以书面形式签订补充协议。

　　9、本合同在履行中如发生争议，双方应协商解决，协商或调解不成的。

　　本合同一式四份，甲乙双方各执两份。

　　甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**青岛市机动车委托销售合同 篇18**

　　委托方（甲方）： 身份证号码：

　　受托方（乙方）：

　　根据中华人民共和国有关法律、行政法规及重庆市相关地方法规的规定，甲，乙双方在公平，公开，公正的基础上签订本协议，甲方自愿将本协议第一项所列房屋独家委托给乙方销售，甲乙双方充分了解以下全部内容后签订本协议；

　　一、甲、乙双方约定该套房屋的委托价格（包括该房屋的装修及附属设施）为：人民币 元；（小写 元 ）；

　　二、甲方无需向乙方支付佣金，乙方销售该房屋的溢价部分（超出委托价格的部分）作为乙方的佣金、 借款垫资费、广告费、通信及交通费用等。

　　三、委托期限为 年 月 日起60工作日内，委托期限满前两日，若甲方未办理书面终止手续， 则视为甲方同意继续委托，本合同继续生效，直至甲方书面终止。

　　四、相关费用：

　　1、经甲、乙双方协商，关于该房屋交易的税费由买方承担.

　　2、在签订本协议之日，乙方有权在不改动房屋主体结构的情况下，进行装修，装修的费用由乙方自行承担，若到期后乙方未能出售上述房屋则甲方不补装修费。

　　五、甲方的权利和义务：

　　1、委托期限内甲方不得与第三人签订该房屋的转让、包销及买卖合同。

　　2、甲方应保证该房屋权属无纠纷，若遇权属纠纷问题给乙方造成损失，则应赔偿乙方的损失，并承担相应的违约责任。

　　3、甲方未经乙方允许不得撤销本合同，不得将价格上调。

　　4、甲方保证所委托出售的房屋的权属及其提供的相关资料真实、合法、房地产交易手续完备，并且无法定限制交易的情况。

　　5、甲方保证该房屋的共有人同意以此方式出售；

　　6、甲方有义务将该房屋的真实情况告知乙方；

　　7、甲方必须提供该房办理过户所需的相关资料，并及时配合乙方办理该房交易的相关手续。若购房方需办理银行按揭支付房款的，甲方提供相关资料配合办理。

　　8、甲方应在签订本协议当日将该房屋的相关权属证书、钥匙交给乙方；以便乙方带客户看房。

　　9、不得拆除及损坏房屋及附属设施。

　　10、甲方应结清交房（指甲方与乙方所寻求的买方之间的交房）以前所产生的水、电、气、物管、闭路、电梯、大修基金等与该房相关的一切费用，并在成交房屋后三月内迁出户口。

　　11、在乙方确定了上述房屋的买方后，甲方应在接到乙方通知后七个工作日内提供所需资料配合办理买方的按揭贷款、公证、过户等手续，若甲方故意不前来办理则视为违约。

　　六、乙方的权利和义务

　　1、乙方自行承担市场经营风险，在签订本协议后，应尽力为甲方做好宣传，未经甲方同意不得撤销本合同。

　　2、若在约定时间内，乙方将该房屋售出，乙方享受上述房屋溢价部份为其佣金。

　　3、乙方有权了解甲方房屋的具体情况。

　　七、违约责任

　　1、甲方若在签订本协议后违反以上条款，应向乙方支付该套房屋出售价格10%的违约金。

　　2、乙方在签订本协议后，在约定的时间内末将甲方房屋售出，乙方交给对上述房屋的装修费用即作为违约金，同时乙方自行承担该房屋的促销费用。

　　八、其它约定：

　　上述房屋已被银行作为产权人贷款抵押物，产权人的贷款金额为

　　人民币伍拾万元整。按规定，买方购买房屋时，则甲方应还清贷款后才能解押成交，由于甲方资金欠缺，故其贷款伍拾万元由甲方向秦勇暂借用于银行还款解押。

　　九、本合同在履行过程中若发生纠纷，双方协商解决，解决不成的可向人民法院提起诉讼，本合同发生纠纷后，所产生的律师费，差旅费和实现债权所产生的费用，由过错方承担。

　　十、本协议一式两份，双方签章生效。

　　甲方签章： 乙方签章：

　　身份证号码：经办人：

　　电话：

　　委托代理人： 签约地点：

　　身份证号码：

　　电话： 签约时间：

**青岛市机动车委托销售合同 篇19**

　　甲方（委托方）：

　　乙方（受托方）：

　　根据《中华人民共和国合同法》及相关法律规定，甲、乙双方本着平等、自愿、互利原则，就广告位委托设置、代理销售事宜，达成如下协议：

　　一、委托代理期限两年：

　　年 月 日起至 年 月 日止。

　　二、委托代理方式：

　　1、甲方委托乙方在诸城市市区内及商务楼、居住小区（以下简称“广告位” ）代理户外、户内广告位设置、广告位销售。

　　2、甲方每月5日以现金方式支付给乙方广告位销售额的30%作为委托代理费用。

　　三、甲方权利和义务

　　1、甲方对于乙方提供的.广告位设置具有决策权。

　　2、甲方负责收取广告位销售收入。

　　3、甲方负责广告位销售定价。

　　4、甲方承担乙方设置广告位、维护广告位、销售广告位所需的费用，并有权监督、审查乙方所用费用。

　　5、甲方必须按时将委托代理费用支付给乙方。

　　6、甲方必须在7日内将乙方提供的广告位设置结果告知乙方。

　　7、甲方负责广告位设置、销售的账务处理工作。

　　四、乙方权利和义务

　　1、乙方有权要求甲方按时将广告位设置结果告知乙方，否则乙方不承担任何责任及费用。

　　2、乙方有权要求甲方按时支付委托代理费用，否则乙方有权终止协议，并且不承担任何责任及费用。

　　3、乙方每月需及时将广告位设置、招商情况告知甲方，以便甲方作出决策。

　　4、乙方以甲方名义与第三方签订广告位使用、广告位销售合同。

　　五、免责条款

　　本协议履行期间，如遇自然灾害、政府行为等不可抗力因素导致本协议无法履行，乙方不承担任何责任及费用。

　　六、违约责任

　　甲乙双方均须严格履行本协议的各项条款，如有违反，则视为违约。违约责任经甲乙双方协商一致后解决。

　　七、本协议经双方签字或盖章后生效。本协议一式二份，甲方持一份、乙方持一份，具同等效力。甲乙双方就协议约定事项负有保密责任，单方不得泄露商业机密。

　　甲方盖章： 乙方盖章：

　　签字： 签字：

　　（法定代表人或委托代理人）

　　日期： 日期：

**青岛市机动车委托销售合同 篇20**

　　甲方: (以下简称甲方)

　　法定代表人：

　　地址：

　　联系人：

　　联系电话：

　　乙方:(以下简称乙方)

　　身份证号：

　　地址：

　　联系电话：

　　甲方系生产销售 的合法单位，乙方具有购买相应产品的客户来源，为了使双方资源的合理利用以及双方的利益，甲乙双方经过友好协商确定甲方委托乙方出卖 ，根据《中华人民共和国合同法》及相关法律规定达成如下协议：

　　一、委托出卖标的物:

　　1、名称：

　　2、商标：

　　3、型号：

　　二、委托期限: 年 月 日至 年 月 日，委托期限到期后委托关系终止，双方需要继续合作的，协商确定后另行签订委托合同。

　　三、委托代理费：确定买受人后，甲方与买受人签定采购合同，采购合同签订后 日内，甲方应向乙方支付相当于合同总额 %的委托代理费。

　　四、双方权利义务:

　　1、乙方起中介作用，甲方与买受人自行签定采购合同，甲方与买受人签订采购合同意味着乙方已成功促成本次交易，甲方与买受人在采购合同执行的过程中如出现纠纷，乙方不承担任何法律责任。

　　2、每次确定一笔买卖意向后，甲乙双方应当对买受人购买的品种、数量、价格、等内容进行确认，其相关文件与本合同具有同等法律效力。

　　3、甲方不得私下与乙方提供的客户资源进行交易，甲方违反约定的，应当支付乙方交易金额 %的违约金。

　　五、协议的终止

　　(1)本协议因以下任何原因而终止: 本协议期限届满; 经双方协商同意终止本合同;

　　(2)本协议的提前终止不应影响合同双方于本协议提前终止日之前根据本协议已产生的`权利和义务。

　　六、争议解决与适用法律

　　(1)如合同双方就本协议内容或其执行发生任何争议，双方应进行友好协商;协商不成时，任何一方均可向原告所在地人民法院提起诉讼。

　　(2)本协议的订立、执行和解释及争议的解决均应适用中国法律。

　　七、其他:

　　(1) 甲、乙双方的委托交易合同一经签定，即具有法律效力。任何合同条款的修改，都必须经过甲、乙双方的同意，并以文字的形式加以确认。

　　(2)本协议的任何一方未能及时行使本协议项下的权利不应被视为放弃该权利，也不影响该方在将来行使该权利。

　　(3)如果本协议中的任何条款无论因何种原因完全或部分无效或不具有执行力，或违反任何适用的法律，则该条款被视为删除。但本协议的其余条款仍应有效并且有约束力。

　　(4)本协议一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力。

　　甲方： 乙方：

　　日期: 日期：

**青岛市机动车委托销售合同 篇21**

　　甲方：

　　乙方：

　　经甲、乙双方多次慎重研讨及友好协商，根据《中华人民共和国民法通则》和《中华人民共和国合同法》的有关规定，就甲方委托乙方(独家)代理销售甲方开发的事宜达成一致意见，同意签署如下合同：

　　一、代理销售

　　甲方将座落于河北省磁县高速引线东侯召村南，统盛园小区(暂名)原河北龙巢饮料有限公司，建筑面积约万㎡于签署合同即日起正式委托乙方独家策划与销售。

　　二、合作期限及销售指标

　　1、合作期限：自乙方进场一个月后开始计算销售时间，销售周期为个月。如有自然灾害、工程延期等不可抗力因素，由甲乙双方另行协商销售周期。

　　2销售指标：在销售期内销售项目总额的

　　三、销售价格

　　1、甲方将本项目可供乙方销售的楼宇房屋提出准确清单、价格表，并经双方签字确认销售范围。如有变动应经双方协商为准。

　　2、第一个月销售均价为元/㎡，其后根据销售情况双方另行协商销售价格，地下室、商业另定。

　　四、代理佣金及支付方法

　　1、代理佣金提取：

　　(1)乙方按照销售总额的(百分之一点三)提取作为佣金，超出低价按分成，甲方占乙方占。

　　(2)在一般情况下甲方不参与销售，特殊情况由甲方销售的给与乙方10元/㎡的销售手续费。

　　2、结算方式及时间：

　　(1)结算条件：①付全款达到95%②分期付款，销售每套住宅达到万元以上首期款为准，甲方按该合同总额向乙方结付提成。

　　(2)结算时间：每月为一结算期，每月5号前甲方将上月销售佣金扣除3%的风险金后支付给乙方。风险金在完成销售指标后十日内支付给乙方。

　　(3)对于已签订购房合同的退房，乙方已提取销售提成，甲方从下一次发放给乙方销售提成中扣除，所扣额户的违约金，甲乙双方平均分配，房屋继续销售，另外计销售业绩和销售提成。

　　五、甲方的责任

　　1、合同有效期内，甲方不得再委任任何其他单位、个人销售本项目，如乙方进场后两个月内没有业绩甲方有权解除协议另请销售公司。

　　2、甲方应依法向乙方提供销售该项目所必备的相关手续和资料图片。

　　3、甲方负责提供销售场地并装修，承担装修费用。

　　4、甲方应积极配合乙方的销售，负责协助乙方保证客户看房需要。

　　5、甲方应提供工程进度表，严格保证工程进度及质量

　　6、甲方负责提供销售所必须的合同、收据、合同章并收取销售款项。

　　7、甲方负责项目的宣传工作并承担相应费用。

　　8、如在销售过程中出现政府部门或其他方面人员的造成项目暂停，由甲方出面协调。

　　六、乙方的责任

　　1、乙方必须按照甲方指定的房源销售不得捂盘。

　　2、乙方严格按照甲方制定的各套价格销售，如发现高销虚报，扣除该套80%的销售佣金。

　　3、乙方负责对项目的规划设计、市场调研、项目定位、项目策划、物业管理等提出切实可行的建议。

　　4、乙方负责与上述相关部门进行协调沟通以及达到项目的最佳效果。

　　5、乙方在合同期以甲方的名义进行销售，甲方派专人和乙方联合办公，办理财务和销售手续，并负责一切办公用品。

　　6、自本合同签订之日起，乙方即行负责组建营销机构，培训营销人员，拟定销售计划，实施销售方案。

　　7、乙方负责销售人员的工资、提成及销售部日常开销，并负责销售部的\'水、电暖、电话费用。

　　8、乙方负责进行广告宣传策划，包括宣传单页、报纸广告、电视广告等，相关费用由甲方负担。

　　9、在甲方与客户正式签署售楼合同之前，经甲方同意乙方以甲方身份签署房产临时买卖合约。

　　10、乙方负责销售控制、销售接待、销售谈判、签订购房合同、催缴房款等等。

　　11、

　　12、乙方每个销售周期做销售总结，针对销售中出现的问题报甲方备案。乙方在销售过程中，应根据甲方提供项目的特性和状况向客户作如实介绍，尽力促销，不得夸大、隐瞒或过度承诺。

　　七、双方违约责任

　　1、甲方：

　　(1)任何因有关工期与房屋质量问题造成客户与公司的纠纷，由甲方负责;

　　(2)甲方如不按时向乙方支付销售提成。每超过一天罚滞纳金1%分清责任后在执行。

　　2、乙方：

　　(1)不得以虚假之词欺骗客户，只能在甲方编制的书面宣传资料范围内和

　　现房单位及示范单位内对客户进行销售承诺，若私自进行上述承诺以外的口头或书面承诺，经法律裁定为乙方负责的，视为违约，由此引起客户与公司纠纷费用及退房费用由乙方承担并双倍罚款。

　　(2)销售款项全部由甲方收取，乙方不得有任何挪用行为，否则，即视为违约并由甲方终止乙方销售权，并追回挪用款项。

　　八、合同的终止和变更

　　1、在合同到期时，双方若同意终止本合同，应通力协作，妥善处理终止合同有关事宜，结清与本合同有关的经济、法律等事宜。本合同一旦终止，双方的合同关系即告结束，甲、乙双方不再互相承担任何经济及法律责任。

　　2、经双方同意可签定变更或补充合同，其条款与本合同具有同等法律效力。

　　3、如因一方违约，在履行合同的基础上违约方赔偿受损方人民币十万元整。

　　九、其他事项

　　1、本合同一式两份，一式四页，甲、乙双方各执一份，经双方代表签字盖章后生效。

　　2、在履行过程中发生的争议，双方可通过协商解决或向石家庄仲裁委员会提请仲裁。

**青岛市机动车委托销售合同 篇22**

　　甲方：

　　乙方：

　　甲乙双方本着平等互利、友好合作的原则，就甲方委托乙方独家(即所有的日常销售通过乙方来完成，甲方不得擅自销售)代理销售事宜，达成如下协议：

　　1、工作内容

　　乙方负责甲方开发的项目(即 )的销售代理工作，具体工作内容见本合同附件之《销售代理工作清单》。

　　2、收费标准及结算方式

　　2.1收费标准

　　乙方按当月实际销售额的 %向甲方收取代理费。

　　2.2结算方式

　　本项目开始销售后每一个月按照2.1的标准结算一次销售代理费，结算条件为：甲方已收到一次性付款客户的首付款或贷款购房客户完成首付和银行按揭手续。乙方在每月的30日提供销售明细及代理费结算表给甲方确认，甲方确认后于次月5号前支付当月代理费给乙方。如果甲方拖延付款，每延期一日，则按应付款的万分之五付罚金。

　　3、双方权利及义务

　　3.1甲方权利及任务

　　3.1.1甲方应保证委托乙方销售的项目的合法性。

　　3.1.2免费为乙方工作人员提供工作场所和办公所需的必备电话、看房车辆等办公设备，免费提供售楼处、样板间等销售中所必备的硬件设施;同时，甲方承担每月电话费和宣传单及其它言行宣传等费用。

　　3.1.3根据本合同的约定及时支付费用。

　　3.1.4甲方对乙方提供的书面建议应及时给予明确答复。

　　3.2乙方权利及义务

　　3.2.1乙方以派专案小组进驻销售现场的形式负责履行本合同约定的全部工作内容。

　　3.2.2乙方负责督促客户按购房合同及时向甲方支付购房款及相关款项，乙方不得以任何方式及任何名义向客户收取费用(包括定金)。

　　3.2.3在项目达到入住条件时，乙方应协助完成客户的入住工作。

　　3.2.4乙方在工作期间发生的费用，包括乙方员工工资、提成、住宿费等，由乙方承担。

　　4、工作方式

　　4.1乙方应每周向甲方提供当周的销售情况报表，每月向甲方提供当月的销售情况分析总结，并提交市场分析报告。

　　4.2甲方与销售相关的工作人员与乙方专案小组，应每周举行一次工作例会。

　　4.3不定期举行公司级别的工作会议，以及时解决可能出现的问题。

　　5、违约责任

　　5.1因各种不可抗力致使本项目无法继续运作时，甲乙双方各自承担其相应损失，均不得向对方提出索赔要求。

　　6、保密

　　甲乙双方据此项目所确立的所有合同、协议、往来文件及相应的技术文件均属保密范围，任何一方未经对方允许不得告知第三方。

　　7、本合同自双方代表签字之日起生效，至项目结案手续办理完毕后终止。

　　8、双方可对本合同的条款进行补充，并以书面形式签订补充协议，补充协议与本合同具有同等效力。

　　9、本合同在履行中如发生争议，双方应协商解决，协商或调解不成的，双方同意由仲裁委员会仲裁。

　　本合同一式四份，甲乙双方各执两份。

　　甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　　　　　　　乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　　　　法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日　　　　　　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**青岛市机动车委托销售合同 篇23**

　　甲方：食品有限公司\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_签署地：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_合同编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　为大力推广吉林省食品有限公司\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_产品的销售，甲方诚征各地代理商，乙方要求建立所在地的销售代理，经甲、乙双方协商，本着薄利多销、利润共享的原则，就有关事项达成如下协议：

　　一、合同有效期：

　　合同有效期自\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日至200\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日。

　　二、双方责、权、利：

　　1.甲方授权乙方为甲方吉林省天润生态食品有限公司系列产品在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_地区的代理。

　　2.甲方积极协助乙方开展产品推广活动，并为乙方提供产品信息，市场经营信息及推广指导。

　　3.乙方享有甲方授权代理的产品在授权区域经销权，必须在合同签订之日起三个月内在所管辖区域内布点率达60%以上(商畅\_\_\_\_、饭店、超市、便利店等)，并告知甲方备案，否则甲方有权取消乙方代理权。

　　4.乙方须配合甲方维护其产品在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_市场上的价格稳定，乙方不得以任何方式擅自降价销售(包括优惠、促销活动等);乙方不得跨地区经销，违反此条，甲方有权取消乙方的代理权。

　　5.乙方不得在授权区域内销售其它类似相同的产品，否则甲方有权取消乙方的代理权。

　　6、严禁对消费者做出不负责任的承诺和夸大产品的保健功能及治疗作用。

　　7、甲方可按照乙方要求在产品包装上加印乙方单位及区域代理字样，包装费用由乙方承担并一次结清。

　　8、乙方有办理产品在代理区域上市的相关手续;对甲方产品经营情况、市场情报有保密义务;对市场销售情况、用户需求信息等有通报义务。

　　三、产品价格及数量：

　　1.产品价格详见附表：甲方如有价格调整，应及时通知乙方，若乙方在本地区刻意违反价格政策，并造成区域价格混乱，甲方有权取消乙方代理权。

　　2.付款方式：本合同签订之日起7日内乙方将货款汇至甲方账户，如逾期10天未交足上述货款，则视为乙方取消合同，甲方有权继续对该地区征召代理商。

　　四、供货及验收：

　　款到发货，铁路发运集装箱或慢件零担托运，也可汽车连运、航空及邮政快递方式。

　　1、乙方应提前10天以书面形式(如传真)向甲方提交订货单并汇款，指定专人(委托人)\_\_\_\_\_\_姓名，\_\_\_\_\_\_职务签字盖章，甲方根据此定单发货。

　　2、在正常情况下，甲方接到乙方订单后，经甲方认定款到账户：日内发货，运费由\_\_方承担。如遇特殊情况，甲方应在48小时内通知乙方。

　　3、发生不可抗拒的因素(自然灾害、铁路、公路、海运事故等)，使甲方不能按期供货的情况除外。

　　4、乙方在货物到达提货时必须检查外包装是否完好，货物件数是否符合，如发现有误，必须当即向运输单位进行交涉，并在3日内通知甲方。由甲、乙双方协商解决，否则责任由乙方承担。

　　5、乙方在验收时，如发现规格、型号与订单不相符合，应妥善保管并在货到3日内提出异议，由甲乙双方协商解决。

　　6、交货地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　7、验货地点：甲方库房

　　8、运费：甲方只负责铁路慢件、或物流运费，如需快件甲乙双方各负担50%，其它如航空及快

　　递费用均由乙方承担。

　　五、市场推广与广告宣传。

　　1.甲方向乙方提供市场所需的宣传，推广资料和宣传品。甲方：吉林省天润生态食品有限公司\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_签署地：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_合同编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　为大力推广吉林省天润生态食品有限公司\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_产品的销售，甲方诚征各地代理商，乙方要求建立所在地的销售代理，经甲、乙双方协商，本着薄利多销、利润共享的原则，就有关事项达成如下协议：

　　一、合同有效期：

　　合同有效期自\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日至200\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日。

　　二、双方责、权、利：

　　1.甲方授权乙方为甲方吉林省天润生态食品有限公司系列产品在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_地区的`代理。

　　2.甲方积极协助乙方开展产品推广活动，并为乙方提供产品信息，市场经营信息及推广指导。

　　3.乙方享有甲方授权代理的产品在授权区域经销权，必须在合同签订之日起三个月内在所管辖区域内布点率达60%以上(商畅\_\_\_\_、饭店、超市、便利店等)，并告知甲方备案，否则甲方有权取消乙方代理权。

　　4.乙方须配合甲方维护其产品在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_市场上的价格稳定，乙方不得以任何方式擅自降价销售(包括优惠、促销活动等);乙方不得跨地区经销，违反此条，甲方有权取消乙方的代理权。

　　5.乙方不得在授权区域内销售其它类似相同的产品，否则甲方有权取消乙方的代理权。

　　6、严禁对消费者做出不负责任的承诺和夸大产品的保健功能及治疗作用。

　　7、甲方可按照乙方要求在产品包装上加印乙方单位及区域代理字样，包装费用由乙方承担并一次结清。

　　8、乙方有办理产品在代理区域上市的相关手续;对甲方产品经营情况、市场情报有保密义务;对市场销售情况、用户需求信息等有通报义务。

　　三、产品价格及数量：

　　1.产品价格详见附表：甲方如有价格调整，应及时通知乙方，若乙方在本地区刻意违反价格政策，并造成区域价格混乱，甲方有权取消乙方代理权。

　　2.付款方式：本合同签订之日起7日内乙方将货款汇至甲方账户，如逾期10天未交足上述货款，则视为乙方取消合同，甲方有权继续对该地区征召代理商。

　　四、供货及验收：

　　款到发货，铁路发运集装箱或慢件零担托运，也可汽车连运、航空及邮政快递方式。

　　1、乙方应提前10天以书面形式(如传真)向甲方提交订货单并汇款，指定专人(委托人)\_\_\_\_\_\_姓名，\_\_\_\_\_\_职务签字盖章，甲方根据此定单发货。

　　2、在正常情况下，甲方接到乙方订单后，经甲方认定款到账户：日内发货，运费由\_\_方承担。如遇特殊情况，甲方应在48小时内通知乙方。

　　3、发生不可抗拒的因素(自然灾害、铁路、公路、海运事故等)，使甲方不能按期供货的情况除外。

　　4、乙方在货物到达提货时必须检查外包装是否完好，货物件数是否符合，如发现有误，必须当即向运输单位进行交涉，并在3日内通知甲方。由甲、乙双方协商解决，否则责任由乙方承担。

　　5、乙方在验收时，如发现规格、型号与订单不相符合，应妥善保管并在货到3日内提出异议，由甲乙双方协商解决。

　　6、交货地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　7、验货地点：甲方库房

　　8、运费：甲方只负责铁路慢件、或物流运费，如需快件甲乙双方各负担50%，其它如航空及快

　　递费用均由乙方承担。

　　五、市场推广与广告宣传。

　　1.甲方向乙方提供市场所需的宣传，推广资料和宣传品。

　　甲方：

　　乙方：

**青岛市机动车委托销售合同 篇24**

　　甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　甲乙双方本着平等互利、共同发展的原则，经双方协商一致，自愿订立如下协议：

　　一、甲方委托乙方在由乙方运营的电子商务平台上销售甲方供应的产品。

　　二、乙方以甲方的名义对外销售，由甲方承担产品的质量问题，并提供售后服务。

　　三、甲方按照双方约定的价格给乙方供应货物，具体物资清单如下：

　　四、代销方式

　　收取手续费。乙方根据代销商品的数量和价格收取相应的手续费，其手续费为商品售价的\_\_\_\_\_%。

　　五、代销合同双方的权利义务

　　(一)甲方的义务

　　1、签订协议后，甲方不得擅自出售委托乙方代销的这部分物资;如要自行销售，需提前7天告知乙方，待乙方撤销电商平台上的销售信息后方可进行。

　　2、按双方约定的时间、数量、质量、品种交付货物，由甲方送货上门，运费由乙方承担;

　　3、接受在约定期限内乙方未能销售的存货，以及因质量问题第三人退给乙方的退货，无理拒收的，应承担因此造成的损失及多支出的费用。

　　(二)乙方的义务

　　1、以适当方式销售代销的产品，因乙方过错造成产品迟延销售或不能销售的，应负赔偿责任。

　　2、按双方事先约定的价格和期限给付已销售部分的货款。

　　4、在约定期限内未能销售完产品的，应及时通知甲方及时处理，以免延期造成损失。

　　5、乙方有义务为甲方维护公司的形象及甲方公司产品的品牌形象，如有发现乙方有损坏甲方形象的行为甲方有权立即终止双方的合作。

　　六、结算方式

　　乙方通过自有电商平台实现产品销售，产品销售款将通过支付平台统一进入乙方帐号，

　　待乙方收到了全部货款，且在规定的退换货期限内并未发生任何退换货行为后，乙方再按月将该月内所进行交易实际发生的净销售额(即商品总金额扣除优惠券金额、礼品卡金额、销售提拥、优惠金额、运费金额)结算给甲方。

　　七、发票说明

　　甲方将商品委托给乙方代销，此时商品所有权并未转移给乙方。因此，乙方在交付商品时不确认收入，不开具销售发票。乙方销售商品后，开出销售清单，甲方根据销售清单开具销售发票。

　　八、违约责任：

　　1、甲方如不能按时供货或货物质量不合格应赔偿乙方损失。

　　2、乙方拖欠实销货款不按期清偿，应赔偿甲方损失。

　　3、乙方若欠总货款超过\_\_\_\_\_\_\_\_元，甲方有权解除合同。

　　九、保密

　　乙方在协议有效期内或协议终止后，不得泄露甲方的商业机密，也不得将该机密超越协议范围使用。

　　十、双方发生争议解决办法：

　　双方发生争议后，先协商解决，协商不成任何一方均可向乙方住所地具有管辖权的人民法院提起诉讼。

　　十一、本协议有效期自\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止。

　　十二、本协议自双方签字盖章时开始生效。

　　十三、本协议一式两份，双方各执一份，均具有同等的法律效力。

　　甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日 　\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

**青岛市机动车委托销售合同 篇25**

　　甲方: 乙方:

　　现本单位委托 协助推销，甲乙双方应自觉遵守以下协议：

　　1、乙方应从甲方处拿取样板并按甲方指定的销售区域范围进行推销。

　　2、乙方在确定销售客户、销售数量和销售单价后，提供对应有效的地址和联系人给甲方，由甲方发货。

　　3、由于甲方不强行要求乙方单一从事本工作，所以在乙方完成 箱/月的销售任务后甲方支付乙方元/月的奖励，任务不完成不兑奖;基本任务部分订单单价不能低于出仓单价的1.18倍;超出基本任务的部分，按单价差(订单单价和出仓单价扎差)和数量计奖。并且乙方自行承担社保、医疗、工伤、差旅费等所有的个人费用。

　　4、乙方有义务协助采购单位填写采购订单，甲方收到订单货款后才货物出仓，并按订单的要求给予发货。销售人员有义务监督其拓展的客户按照甲方指定市场销售单价为元/箱进行销售。

　　5、如采购单位单次采购数量在 箱以上的话，甲方结合当时的运费行情再议出仓单价后给予免费送货。(具体以每次采购订单为准)

　　6、乙方新开拓的销售客户能在单月内出货 箱的话，甲方给予乙方 元奖励。

　　7、奖励金额按第6点的兑奖比例递增。

　　8、如乙方开拓的销售客户是甲方已有客户，则不予兑奖。

　　9、本产品的所有解析权归甲方所有。

　　甲方：

**青岛市机动车委托销售合同 篇26**

　　客户（甲方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　中介房屋（乙方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　甲、乙双方在自愿、平等、诚实信用的基础上，就乙方接受甲方的委托，根据其要求报告订立合同的机会，为订立合同提供媒体服务以及完成其他委托服务达成协议，并订立本合同：

　　一、甲方愿意委托乙方出售本条所述房地产（以下简称房地产）。（房地产的实际情况以权属证书或相关法律文件记载的内容为准）

　　1.1地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_市\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_区\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_室；

　　1.2建筑面积：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_平方米（具体面积以房地产产权证为准）；

　　1.3房产证/房屋所有权证/房产预售合同编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_；

　　二、委托房价：人民币（大写）\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_（委托房价包括以下费用：维修基金、管理费押金、电话安装费、燃气安装费、有线电视申请费等。办理上述事项变更的更名费用由买方承担）。为尽快促成交易，甲方同意乙方有权以不同于委托房价的价格发布广告或进行网上备案挂牌，但最终实际成交价格以甲方与乙方介绍的买方签订的《上海市房地产买卖合同》为准。

　　三、佣金支付

　　3.1甲方应向乙方支付该房地产实际成交价格的1%作为佣金。

　　3.2甲方应在与买方签订《上海市房地产买卖合同》或类似合同的同时向乙方支付佣金，以证明销售关系已经建立。

　　3.3如甲方未能按时向乙方支付佣金，甲方每天收取万分之五的滞纳金。

　　3.4如果甲方或其代理人、代表、承办人及其他与甲方有关联的人在乙方首次为甲方提供服务的六个月内完成了与乙方或其代理人、代表、承办人及其他与买方有关联的人介绍的买方的交易，或利用乙方提供的信息和机会与第三方完成交易而不经过乙方，则甲方应按本合同第二条所述委托房价款的1%向乙方支付违约金。乙方

　　3.5甲方与乙方介绍的买方签订《上海市房地产买卖合同》或类似合同，证明销售关系已经建立后，由于乙方以外的原因导致合同不能履行或不能完全履行，乙方收到的佣金不予退还，乙方保留要求对方支付未付佣金的权利。

　　四、本合同的履行

　　4.1甲方保证本合同第一条所述情况属实。如有不符，甲方应负责赔偿给乙方、买方或任何第三方造成的损失。

　　4.2甲方委托乙方的.委托期限自本合同签订之日起至委托事项完成。

　　4.3在本合同履行过程中，甲方与乙方介绍的买方达成交易意向，并就签订《上海市房地产买卖合同》或类似合同的时间达成一致，以证明销售关系的成立后，如买方违约，甲方同意向乙方支付买方定金的1/2，该定金将不予返还，以补偿乙方在居间活动中发生的必要费用。

　　4.4为尽快完成甲方委托的事项，甲方同意乙方可以由另一方代替乙方完成甲方委托的事项，或在必要时由另一方和乙方共同完成。

　　五、争端的解决：

　　甲乙双方在履行过程中发生的任何争议，由双方协商解决。协商不成的，任何一方均可依法向合同履行地（即房地产所在地）人民法院提起公诉。

　　不及物动词甲、乙双方身份证上注明的地址或有所有权的房产地址或本合同签字盖章的联系地址为本合同项下任何书面通知的送达地址。如因收件人拒收或联系地址错误而无法送达，则视为通知方已按邮寄日期（以邮局盖章为准）根据本合同发出书面通知。如果任何一方更改其联系地址，应立即书面通知另一方。

　　七、其他协议\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　八、本合同一式两份，经双方签字后生效，甲乙双方各执一份。

　　委托方（甲方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_中介方（乙方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**青岛市机动车委托销售合同 篇27**

　　甲方：\_\_\_\_\_\_

　　乙方：\_\_\_\_\_\_

　　经甲、乙双方多次慎重研讨及友好协商，根据《中华人民共和国民法通则》和《中华人民共和国合同法》的有关规定，就甲方委托乙方（独家）代理销售甲方开发的事宜达成一致意见，同意签署如下合同：

　　一、代理销售

　　甲方将座落于河北省磁县高速引线东侯召村南，统盛园小区（暂名）原河北龙巢饮料有限公司，建筑面积约万㎡于签署合同即日起正式委托乙方独家策划与销售。

　　二、合作期限及销售指标

　　1、合作期限：自乙方进场一个月后开始计算销售时间，销售周期为个月。如有自然灾害、工程延期等不可抗力因素，由甲乙双方另行协商销售周期。

　　2销售指标：在销售期内销售项目总额的

　　三、销售价格

　　1、甲方将本项目可供乙方销售的楼宇房屋提出准确清单、价格表，并经双方签字确认销售范围。如有变动应经双方协商为准。

　　2、第一个月销售均价为元/㎡，其后根据销售情况双方另行协商销售价格，地下室、商业另定。

　　四、代理佣金及支付方法

　　1、代理佣金提取：

　　（1）乙方按照销售总额的\_\_\_\_\_\_（百分之一点三）提取作为佣金，超出低价按\_\_\_\_\_\_分成，甲方占\_\_\_\_\_\_乙方占\_\_\_\_\_\_。

　　（2）在一般情况下甲方不参与销售，特殊情况由甲方销售的给与乙方10元/㎡的销售手续费。

　　2、结算方式及时间：

　　（1）结算条件：①付全款达到95%②分期付款，销售每套住宅达到\_\_\_\_\_\_万元以上首期款为准，甲方按该合同总额向乙方结付提成。

　　（2）结算时间：每月为一结算期，每月5号前甲方将上月销售佣金扣除3%的风险金后支付给乙方。风险金在完成销售指标后十日内支付给乙方。

　　（3）对于已签订购房合同的.退房，乙方已提取销售提成，甲方从下一次发放给乙方销售提成中扣除，所扣额户的违约金，甲乙双方平均分配，房屋继续销售，另外计销售业绩和销售提成。

　　五、甲方的责任

　　1、合同有效期内，甲方不得再委任任何其他单位、个人销售本项目，如乙方进场后两个月内没有业绩甲方有权解除协议另请销售公司。

　　2、甲方应依法向乙方提供销售该项目所必备的相关手续和资料图片。

　　3、甲方负责提供销售场地并装修，承担装修费用。

　　4、甲方应积极配合乙方的销售，负责协助乙方保证客户看房需要。

　　5、甲方应提供工程进度表，严格保证工程进度及质量

　　6、甲方负责提供销售所必须的合同、收据、合同章并收取销售款项。

　　7、甲方负责项目的宣传工作并承担相应费用。

　　8、如在销售过程中出现政府部门或其他方面人员的造成项目暂停，由甲方出面协调。

　　六、乙方的责任

　　1、乙方必须按照甲方指定的房源销售不得捂盘。

　　2、乙方严格按照甲方制定的各套价格销售，如发现高销虚报，扣除该套80%的销售佣金。

　　3、乙方负责对项目的规划设计、市场调研、项目定位、项目策划、物业管理等提出切实可行的建议。

　　4、乙方负责与上述相关部门进行协调沟通以及达到项目的最佳效果。

　　5、乙方在合同期以甲方的名义进行销售，甲方派专人和乙方联合办公，办理财务和销售手续，并负责一切办公用品。

　　6、自本合同签订之日起，乙方即行负责组建营销机构，培训营销人员，拟定销售计划，实施销售方案。

　　7、乙方负责销售人员的工资、提成及销售部日常开销，并负责销售部的水、电暖、电话费用。

　　8、乙方负责进行广告宣传策划，包括宣传单页、报纸广告、电视广告等，相关费用由甲方负担。

　　9、在甲方与客户正式签署售楼合同之前，经甲方同意乙方以甲方身份签署房产临时买卖合约。

　　10、乙方负责销售控制、销售接待、销售谈判、签订购房合同、催缴房款等等。

　　11、\_\_\_\_\_\_

　　12、乙方每个销售周期做销售总结，针对销售中出现的问题报甲方备案。乙方在销售过程中，应根据甲方提供项目的特性和状况向客户作如实介绍，尽力促销，不得夸大、隐瞒或过度承诺。

　　七、双方违约责任

　　1、甲方：

　　（1）任何因有关工期与房屋质量问题造成客户与公司的纠纷，由甲方负责；

　　（2）甲方如不按时向乙方支付销售提成。每超过一天罚滞纳金1%分清责任后在执行。

　　2、乙方：

　　（1）不得以虚假之词欺骗客户，只能在甲方编制的书面宣传资料范围内和

　　现房单位及示范单位内对客户进行销售承诺，若私自进行上述承诺以外的口头或书面承诺，经法律裁定为乙方负责的，视为违约，由此引起客户与公司纠纷费用及退房费用由乙方承担并双倍罚款。

　　（2）销售款项全部由甲方收取，乙方不得有任何挪用行为，否则，即视为违约并由甲方终止乙方销售权，并追回挪用款项。

　　八、合同的终止和变更

　　1、在合同到期时，双方若同意终止本合同，应通力协作，妥善处理终止合同有关事宜，结清与本合同有关的经济、法律等事宜。本合同一旦终止，双方的合同关系即告结束，甲、乙双方不再互相承担任何经济及法律责任。

　　2、经双方同意可签定变更或补充合同，其条款与本合同具有同等法律效力。

　　3、如因一方违约，在履行合同的基础上违约方赔偿受损方人民币十万元整。

　　九、其他事项

　　1、本合同一式两份，一式四页，甲、乙双方各执一份，经双方代表签字盖章后生效。

　　2、在履行过程中发生的争议，双方可通过协商解决或向石家庄仲裁委员会提请仲裁。

　　甲方：\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　代表签字：\_\_\_\_\_\_代表签字：\_\_\_\_\_\_

　　\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

**青岛市机动车委托销售合同 篇28**

　　委托方（甲方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　受托人（乙方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　甲乙双方经过友好协商，就建筑物（花园、别墅、公寓等）的销售达成一致。）由甲方开发建设，乙方代理。

　　一、甲方的责任

　　1、提供营业执照复印件和法定代表人证明。

　　2、提供委托销售项目的相关批准文件，包括产权名称证明、项目批准文件、土地使用证、土地出让合同、建设用地规划许可证、建设工程规划许可证、建设工程开工许可证、商品房预售或销售许可证等复印件。

　　3、提供上述项目的设计图纸、装修标准和技术指标文件，并提供上述项目的周边环境、土地使用、施工、交通条件等资料和文件。

　　二、乙方的责任

　　1、根据市场情况，制定销售计划，安排销售进度。

　　2、在甲方的帮助下，安排客户实地考察，介绍项目的当地环境。

　　3、乙方联系客户后，应通过传真联系甲方确认客户。任何经甲方确认的客户，在交易后均视为乙方的交易。

　　4、在甲方正式与客户签订销售合同之前，与客户签订代理认购意向书，安排客户在规定时间内与甲方正式签订销售合同。

　　第三、销售价格

　　该物业一期销售价格暂定为每平方米\_\_\_\_\_人民币。

　　四、代理佣金

　　甲乙双方约定代理佣金为房价的2%，佣金在客户与甲方正式签订销售合同时全额支付。

　　五、代理条款和销售区域

　　甲方同意乙方的\'代理期限为半年，自双方签订本协议之日起计算。代理期间，乙方销售\_\_\_\_\_平方米。

　　六、违约责任

　　乙方在代理期内未按合同规定出售\_\_\_\_\_平方米房产，即构成违约，违约处理由双方另行确定。

　　七、广告

　　甲方同意支付所有与销售相关的广告费用，广告分为三期，分别刊登在报纸和报纸上。

　　八、纠纷调解

　　甲乙双方同意，因本代理协议产生的一切争议应通过友好协商解决。如协商不成，双方同意将争议提交北京仲裁委员会仲裁，仲裁裁决为最终裁决。

　　本合同一式两份，甲乙双方各执一份，自双方代表签字盖章之日起生效。

　　甲方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

**青岛市机动车委托销售合同 篇29**

　　委托方：（以下简称甲方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　住所：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　受托方：（以下简称乙方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　住所：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　依照《中华人民共和国合同法》及其它有关法律、法规的规定，甲、乙双方在平等自愿，协商一致的基础上，就相关货物委托销售事宜，达成如下协议：

　　第一条 委托内容

　　甲方授权乙方按照本合同的约定，为甲方销售（\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_），同时甲方向乙方出具《授权销售委托书》一份（见附表二）。

　　第二条 委托销售之佣金支付方式

　　双方约定乙方可按下列第\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_种方式提取销售佣金：

　　1、由乙方先行向甲方全额支付委托销售保留价，以售出价高出委托保留价的部分作为乙方的佣金，为保留价销售方式。

　　2、约定具体佣金数额，并按实际售出货款超过保留价的部分，按一定的\'比例作为增加支付乙方佣金的销售方式。

　　3、其它方式： \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　4、乙方在委托期间内未售出委托货物时，但有证据证明已有具体销售行为的，甲方支付乙方佣金\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

　　5、支付佣金的时间：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　6、支付佣金的方式（现金、支票）： \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　第三条 委托销售货物的基本状况

　　货物名称：

　　货物种类：

　　货物数量：

　　第四条 委托销售价及付款时间、方式

　　1、委托销售保留价（ 元）大写金额： \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　销售价格是（否）可上、下浮动：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_浮动率为： \_\_\_\_\_\_

　　2、付款时间： \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　3、付款方式（现金、支票）： \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　第五条 委托期限

　　委托销售时间为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日、

　　若在委托期限内乙方未完成委托事项，应在合同到期前5天通知对方。双方认为有必要延长委托期限的，应另行签订《委托续期合同》。

　　第六条 货物交接方式和手续

　　甲乙双方同时到现场验货，并共同协助购买方办理货物交易手续。

　　第七条 甲方的权利和义务

　　1、保证所提交的证件、文件及有关材料真实、合法、有效；

　　2、因甲方的原因造成已成交货物不能交付，应将已接受的货款全部退回，并向乙方支付佣金和乙方因此实际发生的费用；并承担应不能交付导致乙方的全部损失。

　　3、保证对货物状况陈述的真实性，如故意隐瞒货物存在的重大质量问题给乙方造成损失的，赔偿乙方全部经济损失；

　　4、 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　第八条 乙方的权利和义务

　　1、主动向甲方出示等能够证明其合法经营的文件材料；

　　2、亲自处理委托事务，未经甲方同意，不得擅自委托第三方；

　　3、向买受人出示委托售货合同或授权委托书，按甲方要求处理委托事务，及时向甲方报告委托事务的处理情况，为甲方保守商业秘密、

　　4、不得以胁迫、欺诈或与买受人串通等非法手段进行交易；

　　5、不得伪造、涂改交易所需的各种证件、文件或资料；

　　6、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　第九条 合同的变更和解除

　　任何一方如需变更或解除合同时应取得对方认可，征得对方的同意后也可另行签订补充合同。

　　第十条 违约责任

　　任何一方违反本合同约定，即被视为违约，应承担违约责任。违约金为佣金的（\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_）％，并且赔偿因此给对方造成的一切经济损失。

　　第十一条 解决合同纠纷的方式

　　双方发生合同争议时，可以协商解决，，调解不成的向\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_人民法院起诉；

　　第十二条 其它的约定事项： \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　第十三条 本合同自签字或盖章后生效。

　　委托方： \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_受托方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**青岛市机动车委托销售合同 篇30**

　　甲方（委托方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　乙方（受托人）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　根据《中华人民共和国合同法》，本着互惠互利的原则，甲方委托乙方独家代理销售山基商贸城。

　　一、甲方委托乙方出售位于徐州市铜山县山集的单体农贸市场。除乙方外，甲方不得委托他人出售该房屋，如他人出售该房屋，出售的房屋属于乙方的履约行为，甲方应按合同约定向乙方支付佣金。

　　二、双方同意甲方支付给乙方的代理费为销售总额的3%。

　　三、双方约定的平均销售底价暂定为1400元/平方米。如果乙方售价高于此价，则高出部分房价的50%。如遇市场下跌需降低平均售价，甲乙双方可另行协商调整销售底价，经双方签字确认后生效。

　　四、乙方可根据市场情况，在平均底价1400元/平方米的基础上提高房价。乙方出售的房价高于1400元/平方米的，双方视为溢价部分，双方同意甲方和乙方收取溢价部分的\'50%。

　　五、结算方式：甲方按套向乙方支付佣金和溢价，即乙方每售出一套房屋，可从购房款中扣除约定佣金的3%和溢价的50%，剩余部分交甲方进行财务核算。

　　六、营销支持：在乙方进入市场前，甲方应向乙方支付10万元营销启动资金，作为甲方宣传的广告费用和外联费用。

　　七、甲方负责销售办公室的宣传广告、推广、包装办公用品的费用，乙方负责销售办公室销售人员和销售经理的费用。若乙方连续两个月未出售房产，甲方可随时要求乙方退场。

　　八、如甲方未按合同约定向乙方支付佣金和溢价奖励，或乙方未按双方约定出售该房产，视为违约，违约方除赔偿对方损失外，还应向对方支付3万元违约金。

　　甲方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

**青岛市机动车委托销售合同 篇31**

　　甲方： 身份证号：

　　乙方： 身份证号：

　　甲、乙双方经友好协商，就甲方委托乙方(独家代理)销售甲方开发经营的 恒盛楼 的 捌套商品房事宜(具体房号附后)，在互惠互利的基础上达成以下协议，并承诺共同遵守。

　　第一条：合作方式和范围

　　甲方指定乙方为阳新地区独家代理销售甲方在胜利街兴建的 恒盛楼 项目，销售面积 964.84 m2。

　　第二条：合作期限

　　本合同代理期为个月，自20\_年月日至年 月损失费壹万元。

　　第三条：销售任务的约定

　　1、乙方在此期间内完成项目总价的七千零陆拾叁元)，具体公摊为平均每月约 万元。

　　2、上述销售任务是指房屋签订正式买卖合同，首付款不低于10万元，到达甲方账户的有效合同金额。

　　第四条：销售价格的约定

　　1、甲乙双方按市场行情和该项目的具体情况制定房屋销售价格，均价为 元/ m2。(不同楼层不同单价，见基准价格表)。

　　2、乙方不得低于控制均价销售房屋，特殊情况须报甲方同意，

　　第五条：代理费用及付款方式

　　1、甲方支付的代理与乙方的销售业绩相挂钩，甲方支付乙方代理费为3000元/套，差价部分甲乙双方按四、六分成(甲方得40%，乙方得60%)。

　　2、代理费计提方式

　　1) 一次性付款方式：签订正式售房合同，业主按售房合同的要求交完房款后为结算日，一套一结。

　　2) 甲方在乙方结算上述代理费及差价提成时，均只付给乙方80%的费用，余款(20%)等合同内签订的房屋还剩一套时结清。

　　第六条：款项收取

　　1、房屋款项全部由甲方收取。

　　2、客户中途退房，乙方不得提取代理费，但扣罚客户违约金时，甲、乙双方各得50%的分成(特殊情况除外)。

　　3、乙方收取小订金后，若难以达成购房协议所造成的各种纠纷甲方概不负责。

　　第七条：交房标准

　　甲方保证按售房合同所要求的时间按期交房。

　　第八条：售楼合同必须由甲方与业主签订有效。

　　第九条：其它

　　1、乙方广告牌费用由甲方在乙方卖了第一套房的时候支付

　　2、乙方如在代理过程中对客户有虚假承诺或私收款项或连续三个月未完成销售任务或二个月内未售一套房子，甲方有权解除合同。

　　3、甲方未按时支付代理费及提成款的，乙方可以解除合同。

　　4、甲方免费为乙方提供现场销售办公室。

　　5、代理过程中，乙方员工工资，及电话费由乙方承担，水、电所涉及的费用由甲方承担。

　　6、在合同履行期间经双方协商一致的可以提前解除合同。任何一方违规解除合同，视为违约，并承担违约金壹万元。

　　7、本合同未尽事宜，双方可另行协议，并签绪补充协议或附件。 本合同一式两份，双方签字后生效。

　　甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　　　　　　　乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　　　　法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日　　　　　　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找