# 最新如何写好销售合同 怎样写销售合同(16篇)

来源：网络 作者：青灯古佛 更新时间：2024-12-31

*如何写好销售合同 怎样写销售合同一一、买方订购以下产品：货物一览表。二、质量卖方提供的货物必须是符合原厂质量检测标准和国家质量检测标准以及合同规格和性能要求。三、交货方式、时间、地点卖方须在本合同签订后2日内交货，由卖方送到买方公司所在地，...*

**如何写好销售合同 怎样写销售合同一**

一、买方订购以下产品：货物一览表。

二、质量卖方提供的货物必须是符合原厂质量检测标准和国家质量检测标准以及合同规格和性能要求。

三、交货方式、时间、地点卖方须在本合同签订后2日内交货，由卖方送到买方公司所在地，当场交货。

四、验收货物送达后，由卖方完成对的货物安装调试，由买方对货物的品种、质量、型号、数量进行检验，如发现货物的品种、质量、型号、数量与合同规定不符，买方有权拒绝接受。货物由买方验收合格后，卖方不承担货物的品种、型号、数量与合同规定不符的责任。

五、货款支付买方首交订货款(大写)：30%货款(即人民币：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_整)。在卖方交货，并安装完毕，买方验收合格后，买方一次性支付全部余额(大写)：70%货款(即人民币：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_整)。

六、售后服务本合同所指的货物自验收合格之日起，硬件按厂家提供的三年内免费保修，具体实施办法见产品保修卡;如是硬件本身的故障，免费上门服务;如是操作系统崩溃或受病毒、木马攻击及人为损坏方面的问题，需上门服务，卖方收取一定的服务费。

七、违约责任买方无正当理由拒收货物，如拒收货物对卖方造成损失，卖方有权追索。买方逾期付款，买方每日偿付卖方欠款总额百分之十的滞纳金;卖方交货当时所交货物的品种、型号、数量、质量不符合合同规定标准的，买方有权拒收;卖方不履行售后服务的有关义务，对买方造成损失，买方有权追索。

八、争议解决本合同发生争议产生的诉讼，由合同签定地人民法院受理。

九、合同生效本合同一式两份，卖方与买方各执一份。合同自双方签字之日起生效，购买日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日。

十、本合同未尽事宜，经买卖双方协商一致并按合同法有关规定处理。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**如何写好销售合同 怎样写销售合同二**

编号： 甲方：

乙方：

经甲乙双方友好协商，乙方为甲方承接的（）工程提供音响设备，签定设备供货合同条款如下：

一、设备型号：详见设备清单

二、音响设备款：人民币 ，大写： 。

三、led显示屏设备款：人民币 元,大写： 。

四、乙方保证所有设备完全按照器材清单所列品牌，型号提供。

五、施工时间：甲、乙双方协商于开始施工。

六、付款方式：合同总价款为人民币： ，签订合同后甲方付给乙方合同额50%计：，安装调试完毕后，剩余50%计： ，到 年 月 日付清。

七、售后保证：乙方向甲方提供相应技术支持和技术服务。所供材免费保修一年。

八、违约责任：

1、甲乙双方在签订本购销合同后，若甲方毁约单方面终止本合同，甲方应将已交付货款作为违约金折抵给乙方。

2、如乙方未按期交货，每逾期1天，应向甲方支付总货款1‰的违约金（甲方未付清总货款的除外）。

3、甲方未及时完全向乙方支付本合同所有款项前，本合同产品所有权属于乙方。

九、本合同一经签订，双方必须严格履行。若有异议或未尽事宜，双方可协商解决，协商不成应向乙方住所地人民法院提起诉讼。

十、本合同一式两份双方签字（盖章）后生效，甲乙双方各持一份。

甲方：乙方：

代表人： 代表人：

年 月 日 年 月 日

**如何写好销售合同 怎样写销售合同三**

甲方(卖方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(卖方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

双方根据《合同法》、《消费者权益保护法》等法律法规，协商一致，签订本合同。

第一条：乙方于\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日在\_\_\_\_\_\_店

总金额：拾万仟百拾元(￥\_\_\_\_\_\_)现金/刷卡

第二条：所有定制类产品材质、颜色以实物为准。质保期\_\_\_\_\_\_ 。

第三条：定货时，收取或看总额\_\_\_\_\_\_ %的定金，即\_\_\_\_\_\_元(乙方违约定金不予退还)，余额\_\_\_\_\_\_元于7日内全部付清。

第四条：甲方送货：运费由\_\_\_\_\_\_方承担。乙方缴清货款，经乙方验货签收，并由甲方开具收据。

第五条：送货时间：\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日，送货地址：\_\_\_\_\_\_。

第六条：购买家具在保修期内出现质量问题的，甲方告知甲方后，甲方在\_\_\_\_\_\_天内修理或更换。

第七条：其他约定事项

第八条：甲乙上方发生争议时，应友好协商解决，协商后不能解决，依法向人民法院提起诉讼。

第九条：本合同一式四份，甲方执三份，乙方执一份，具有同等法律效力，自双方签章之日起生效。合同执行期间，如有未尽事宜，甲乙双方协商另订附则，所以附则均与本合同有同等法律效力

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**如何写好销售合同 怎样写销售合同四**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

鉴于：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1、甲方已取得开发商广州新发实业有限公司（以下简称“新发公司”）的授权，独家代其销售位于广州市增城新塘镇东进东路8号的新都盛世名门小区观云阁、宏城汇组团的住宅、商铺。

2、为进一步解决员工住房问题，华南师范大学有意组织员工以优惠价格购买甲方负责销售的商品房。

为了让华南师范大学员工获得最大限度的优惠，现甲方准备面向华南师范大学举办专场团购活动（下称“本次团购”）。现甲、乙双方就华南师范大学组织员工参加本次团购活动的基本事宜，初步达成如下意向书：

第一条乙方认购的商品房概况

1、乙方团购住宅商品房位于广州市增城新塘镇白江村牛栏头文祭岭地块，广州新发实业有限公司已经以出让方式取得商业、住宅土地使用权，土地使用权证号为增国用（20\_\_）第b0401478号，并已取得项目观云阁组团的《建设工程规划许可证》（许可证编号：建字第440号）和《建设工程施工许可证》（许可证编号\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_）。

2、乙方认购的房屋位于\_\_\_\_\_栋\_\_\_\_\_房，建筑面积为\_\_\_\_\_平方米，套内面积为\_\_\_\_\_平方米。最终结算商品房价格的建筑面积（包括套内建筑面积和公摊建筑面积），以房管部门测绘的面积为准。

第二条乙方认购的条件

1、乙方需为\_\_\_\_\_大学正式员工（以华南师范大学出具的工作证明为准）。

2、乙方与甲方指定的第三方（广州市新基装饰工程有限公司）签订《装修合同》后方可参加本次团购，装修价款为建筑面积每平方米\_\_\_\_\_元。如乙方不接受该《装修合同》或解除《装修合同》的，乙方的团购资格丧失，不能享受团购价格；乙方的团购资格丧失后，乙方可以选择退房或向甲方补足团购价与团购时的市场价（建筑面积每平方米\_\_\_\_\_元）的差额部分。

第三条本次团购的商品房的价格

乙方团购的新都盛世名门商品房的优惠价格（毛坯价，不含装修）为：按建筑面积计每平方米人民币\_\_\_\_\_元，乙方认购的\_\_\_\_\_栋\_\_\_\_\_房（暂以建筑面积平方米计）的房屋总价款（毛坯价，不含装修）为人民币\_\_\_\_\_元（最终结算商品房价格的建筑面积（包括套内建筑面积和公摊建筑面积），以房管部门测绘的面积为准）。乙方参加团购后，甲方保证乙方能以该价格条件与开发商签订正式的《商品房买卖合同》。

第四条本次团购的流程

1、华南师范大学负责组织甲方与乙方签订本《团购意向书》和《装修合同》，非经甲方和华南师范大学一致同意，乙方不得将依据本《团购意向书》取得的团购资格转让给第三方。

2、乙方根据该《装修合同》约定的金额缴纳装修款。

3、甲方应在\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前，安排装修公司负责提供2间装修样板房供乙方挑选，如乙方不接受该装修标准，可要求解除《装修合同》，乙方选择解除《装修合同》的，退还《装修合同》的正本，由甲方保证装修公司于15日内将全部装修费用无息退还给乙方，乙方丧失本次团购的资格，不能享受本次团购的团购价格。

4、在开发商新发公司取得《房屋预售许可证》的5日内，甲方通知乙方签订《商品房认购协议》，乙方凭上述《装修合同》及装修款缴付凭证，与开发商新发公司签订《商品房认购协议》。

5、乙方根据《商品房认购协议》的约定签订《商品房买卖合同》，并按《商品房买卖合同》的约定支付购房款，甲方保证开发商按《商品房买卖合同》交付房屋给购房者，并依约为购房者办理产权证。

6、鉴于各方一致同意前述的团购条件，因此如乙方在任何时候解除前述《装修合同》的，乙方不再享受按照本团购方案的优惠价格购房。乙方在尚未与开发商签订《商品房认购协议》及《商品房买卖合同》前提出解除《装修合同》的，甲方有权拒绝安排乙方与开发商签订《商品房认购协议》及《商品房买卖合同》；乙方与开发商签订《商品房认购协议》及《商品房买卖合同》后提出解除《装修合同》的，甲方有权要求乙方补足团购价与团购时的市场价（建筑面积每平方米1200元）的差额部分；如乙方在解除《装修合同》后5日内仍未补足上述房款差价的，乙方已支付的装修款自动转为上述房屋差价，作为对甲方的补偿。

第五条工期及工程进度

开发商新发公司应于\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月前完成全部工程建设并通过竣工验收。在施工过程中，如遇施工困难、政策性因素、政府行为或政府方面责任，以及不可抗力事件等非甲方责任原因，从而导致工期延误的，上述工期可相应顺延。

第六条本次团购商品房的装修及验收

为了让乙方能够尽快入住，乙方签署前述《装修合同》即视为同意装修公司在开发商许可的情况下进行装修，由乙方一次性验收带装修的商品房，由装修公司承担装修工程的质量责任。

第七条争议的解决

鉴于装修公司为甲方指定单位，甲方承诺为乙方的装修款项安全提供担保。即在乙方依据本合同可要求装修公司退还装修款项时，由甲方与装修公司承担退款的连带责任。

凡因履行本协议所发生的争议，与华南师范大学无任何关联，华南师范大学不承担任何责任，甲、乙双方应友好协商解决并签订补充协议，补充协议与本协议具有同等法律效力。

第八条、其他事项

1、本协议一式贰份，协议各方各持壹份，具有同等法律效力。

2、本协议自甲、乙双方盖章签字之日起生效。

甲方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**如何写好销售合同 怎样写销售合同五**

委托方(甲方)：\_\_\_\_\_\_\_\_代销方(乙方)：\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_地址：\_\_\_\_\_\_\_\_

邮码：\_\_\_\_\_\_\_\_邮码：\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_电话：\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_

职务：\_\_\_\_\_\_\_\_职务：\_\_\_\_\_\_\_\_

一、甲方委托乙方代销下列商品：

商品名称产地规格单位供应单位包装每件重量备注

二、上列代销价格按以下办法执行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

三、商品包装应按运输部门规定办理，否则运输途中损失由甲方负责。如因不符运输要求，乙方代为改装及加固，其费用由甲方负责。

四、交货地点：凭乙方发货通知单，由甲方代办托运直拨至购货单位。

五、代销商品发货数量必须根据乙方通知。

六、手续费收取与结算按下列办法：按销货款总额\_\_\_\_\_%收取手续费;待乙方收到货款后，即给甲方结算并扣回代垫费用。

七、甲方代销商品应与样品相符，保质保量，代销数量、规格、价格，有效期内如有变更，甲方必须及时通知乙方，通知到达前，已由乙方签出的合同，应照旧履行。如因质量或供应脱节而造成的损失和费用(包括手续费)，均由甲方负责。

八、附则：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

九、本协议一式——份，甲方——份，乙方——份，自签订日起生效，有效期——月。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**如何写好销售合同 怎样写销售合同六**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(特约经销商)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方基于平等互利的原则，经友好协商，就乙方经销甲方产品达成如下协议：

1.授权经销

甲方在此授权乙方于本协议有效期内在甲方指定的行政区域(以下称销售区域)内销售甲方的产品，成为甲方产品的经销商。

尽管有上述授权，但甲方仍保留权利，自行将其产品出售给销售区域内的主要客户，主要客户名单及其不时的修改由甲方随时以书面方式通知乙方。除非双方另有约定，乙方不得向销售区域内的甲方主要客户销售甲方的产品。但甲方自行出售的价格不得低于甲方按照本协议书规定在当时出售给乙方的货品价格单上的价格。

乙方的经销权不是独占与排他的。甲方仍保留权利，自行决定授权其它的销售商在该销售区域内销售甲方的产品。但甲方出售给其它乙方的货品价格不低于甲方按照本协议书规定在当时出售给乙方的货品价格单上的价格。

甲方与乙方之间仅限于甲方产品经销的关系，为互相独立的合同缔约方双方。因此，乙方不得以或试图以甲方或其任何关联公司或附属公司的合伙人、代表、代理人或特许商的身份开展业务或以明示或暗示的方式作如此表述。在任何情况下，乙方不得因本协议书而被视为与甲方或其任何关联公司与附属公司有上述关系。乙方应以本人身份进行产品销售，并且为自身利益与顾客签订购销合同，并且应自行独立承担其在该等购销合同项下的义务与责任。乙方不得代表甲方签订任何合同性文件或作出任何承诺、声明、保证或陈述。乙方违反前述规定所签订的合同性文件与作出的任何承诺、声明、保证或陈述对甲方在任何情况下均不具有约束力。

2.分销区域、渠道与产品

乙方同意接受甲方授权作为甲方产品的经销商，在甲方指定的销售区域内销售甲方的指定产品。

销售区域指附件一所列的甲方指定的行政区域。

**如何写好销售合同 怎样写销售合同七**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

身份证号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

身份证号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

经甲乙双方共同协商达成以下售房协议：

1、甲方将\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_房屋出售给乙方，房屋总售价为\_\_\_\_\_万元（\_\_\_\_\_元整），签定此合同时乙方必须预付房款\_\_\_\_\_万元（\_\_\_\_\_元整），甲方收到钱后出具收款收条。

2、自甲、乙双方签定此合同后，甲方必须及时向乙方提供办理过户手续相关房产证、土地使用证及身份证明。乙方办理完相关房产过户手续后，\_\_\_\_\_日内乙方必须将余款\_\_\_\_\_万元（\_\_\_\_\_元整）一次性付清。

3、甲、乙双方签定此合同后，在余款支付时，非乙方原因造成余款支付延迟的，乙方不承担相关责任；因乙方原因造成余款支付延迟的，乙方将向甲方支付违约金\_\_\_\_\_元（\_\_\_\_\_整）。

4、办理相关手续的费用由乙方承担。

5、经双方协议甲方将抽油烟机、过水热、数字电视、照明灯等设施已列入出售房屋的总房款内，甲方搬出时不得拆除。

6、乙方付清全款后，甲方必须保证其住房无任何贷款及电费、水费、取暖费、物业费、卫生费、电视费等费用。

7、甲方在收齐所有房款当日，必须将房屋、地下室、小房的所有钥匙交给乙方。（此合同一式两份，甲乙双方各持一份）

甲方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**如何写好销售合同 怎样写销售合同八**

甲方（买方）：

乙方（卖方）：

依据《\_合同法》及有关规定，甲、乙双方本着真诚合作，互惠互利，共同发展的原则，经双方友好协商，特订立本合同，双方共同遵守。

第一条产品名称、品牌、规格、生产厂家、数量及价格：

（建材清单表格略，下载文档里有表格）

本合同金额合计：￥3369600。00，大写：叁佰叁拾陆万玖仟陆佰元正。

第二条产品质量标准，验收标准：

1、产品质量符合国家规定标准、行业规定标准。

2、乙方在供货之前，须提供生产厂家的相关资质材料及所生产产品材质证明书，交货时必须同时出具产品生产许可证，质检报告及出厂合格证。

第三条交货地点、运输及费用、计量、交货时间：

1、乙方将货物送达甲方指定地点。

2、运输及其费用：乙方负责货物的运输，运输所产生的一切费用已包含在上述单价中。

3、交货时间：20xx年12月19日

第四条付款方式及货款结算：

自合同签订之日起三日内甲方预付乙方合同总金额的20%，甲方验货物入库九十天内，甲方支付乙方剩余货款的80%。

第五条本合同所订一切条款，甲、乙任何一方不得擅自变更或修改。如一方单独变更、修改本合同，对方有权拒绝发货或收货，并要求单独变更、修改合同一方赔偿一切经济损失。

第六条甲、乙任何一方如确因不可抗力的原因，不能履行本合同时，应及时向对方通知不能履行或须延期履行，部分履行合同的理由。在取得对方同意后，本合同可以不履行或延期履行或部分履行，并免予承担违约责任。

第七条本合同在执行中如发生争议或纠纷，甲、乙双方应协商解决，解决不了时，任何一方均可向国家规定的合同管理机关申请调解仲裁。如一方对仲裁不服，可于接到仲裁书后7日内向人民法院起诉。

第八条本合同自双方签章之日起生效，到乙方将全部订货送齐经甲方验收无误，并按本合同规定将货款结算以后作废。

第九条本合同在执行期间，如有未尽事宜，得由甲乙双方协商，另订附则附于本合同之内，所有附则在法律上均与本合同有同等效力。

第十条本合同共一式贰份，由甲、乙双方各执正本一份。

甲方（章）：

乙方（章）：

签约日期：20xx年12月12日

建材销售合同范本二

甲方：

乙方：

经甲、乙双方友好协商，本着互惠互利的原则，就纸基产品的生产制作订立如下合同：

一、加工产品清单：名称数量规格型号单价总价交货期

合计金额：人民币（大写）

二、付款方式：甲方首付货款金额的70% 50% 30%共计：元。本市客户余款在送货时全部结清，外地客户须款到后才可发货。

三、制作方式：

1、甲方首先将图案色标等相关资料及预付金在合同订立时一并交付乙方，乙方进行设计制作后打出墨稿样，经甲方确认无误并签字定稿。

2、制作期限：以签字定稿之日起天交付全部货物（或分批交付，即：首批年月日交付），全部货款须在货物交付时全部结清（若分批次交货，则在第一批交货时全部结清）。

四、质量标准：

1、因印刷工艺性特殊性，印刷颜色允许有一定偏差。

2、因印刷纸业特殊性，最终送货时可能会出现实数量与定货数量±5‰的实数误差。

五、验收方式：抽样检查。

六、运输方式：南京市内统一免费送货，外埠长途运输费用由甲方自行承担，乙方可以代替发货。

七、其它：

1、如出现质量问题，乙方负责更换合格产品或者通过商议解决。

2、如因甲方其它因素影响供货期，应及时以书面形式通知乙方，双方协商解决。

3、乙方生产的产品在甲方未付款前所有权仍归乙方所有，不论乙方生产的货物存放在乙方库房或甲方库房。

4、甲方在收到乙方货物时，应付与乙方相应的货款，因甲方原因拖欠货款，甲方应每日付与乙方总货款千分之三的滞纳金。

5、甲乙双方如有一方违约，另一方有权通过法律仲裁机构追究违约方责任。

6、此合同壹式贰份，双方各执壹份，合同自双方签字盖章之日起生效，如有未尽事宜，由双方协商解决。

甲方：（签字盖章）乙方：（签字盖章）

地址：地址：

电话：电话：

年月日

建材销售合同范本三

根据《\_合同法》及其他有关法律、行政法规的规定，买卖双方在平等、自愿、公开、诚实信用的基础上就建材买卖事宜达成协议如下：

第一条所购建材基本情况单位：元/

建材名称产地品牌规格型号材质批次数量价格总价备注

合计人民币（大写）万仟佰拾元角分（小写）：￥元

质量标准：

第三条交货：交货方式为（卖方送货/买方取货）

交货时间：

交货地点：

第四条验收：对于建材产品的规格型号、数量、材质等与约定不符或有其他质量问题的，买方异议期为卖方交货后一日内，异议经核实卖方应无条件补足或换货。

第五条付款方式及。时间：双方约定以第种方式支付价款。

（一）签定合同时，买方支付（定金/预付款）元（定金不得超过总价款的20%），货到验收后一次性支付余款：

**如何写好销售合同 怎样写销售合同九**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

依据《\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_》及《知识产权法》相关法律规定，甲乙双方根据实际业务需要，经友好协商达成合同条款如下：

一、甲方购买乙方软件，具体内容和价格如下：

\_\_\_\_\_电脑监控系统软件

合计(大写)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_人民币：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

二、乙方保证所\_(内容和载体)为质量合格品，如确系产品本身质量发生问题，乙方将免费更换。

三、甲方已经在购买前试用过本软件，并对功能满意，对使用方法已大致了解。

四、甲方因使用该软件而产生的任何异议以及相关的隐私问题，与乙方无关。

五、甲方可以参考说明或者试用版提示自行安装部署本软件，如甲方需要乙方也提供上门安装调试服务，并做相应的应用培训。

六、乙方保证拥有软件的全部版权，并承担相关的商业和民事责任，甲方拥有软件终身使用权。

七、乙方为甲方\_\_\_\_\_\_\_年(终身)免费升级和维护服务。乙方保证长期为甲方提供远程技术咨询和服务。

八、甲方未经乙方许可不得拷贝和复制该软件。甲方所购产品仅限甲方本身使用，不得转售或者转让。甲方不得传播本软件产品，不得对软件做任何修改或者逆向编译工程。

九、有关合同条款及内容所引起的一切纠纷，双方应友好协商解决，协商不成，可向泉州市丰泽区人民法院提起诉讼。

十、在合同签定后的\_\_\_\_\_\_\_个工作日内，甲方将\_\_\_\_\_%款项汇至乙方指定之银行帐户。乙方在收到款项后的\_\_\_\_\_个工作日内将到乙方指定计算机安装调试产品，并进行相应培训后，为甲方开据相关票据，乙方承付剩余\_\_\_\_\_%货款。

十一、本合同一式贰份，甲乙双方各持一份，具有同等法律效力。

十二、本合同双方签字或盖章后即刻生效。双方约定，传真件与原件具备相同的法律效力。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**如何写好销售合同 怎样写销售合同篇十**

合同编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

根据《\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_》经双方协商，签订本合同并信守下列条款，共同严格执行。

一、交提货地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。交货期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_个工作日。

二、验收方法：甲方收到货后清点数量，如对数量有异议，在三天内发电报向乙方提出，否则作默认。

三、货款结算方式及期限：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。税款：已含税(\_\_\_\_\_\_\_\_\_发票)。

四、质量保证：一年内非人为原因免费保修，终生维修。

五、本合同依法签定，经甲乙双方盖章和代表签字，即具有法律效力，双方必须全面履行。如因故需变更或解除，需经双方协商一致，另立协议，任何一方违反本合同条约，均按《\_经济合同法》和有关规定承担一切经济责任。

六、其它约定事项

1.传真盖章视为有效。

2.甲方货款未付清前，货物无条件归乙方所有。

七、本合同自签订之日起生效。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**如何写好销售合同 怎样写销售合同篇十一**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_

甲、乙双方就开发赖世家赖茅酒事宜，经友好协商一致，达成如下共识：

一、销售区域及合同约定销售量：

经双方协商一致，确定乙方为赖世家赖茅酒全国总经销。合同约定销额为\_\_\_\_\_\_\_\_万元。

二、产品及价格：见附件

三、首次进货条款：

乙方应在本合同签订后向甲方汇款5万元作为首次进货预付款，如逾期乙方未汇出相应款项，该合同无效。样品出来乙方认可后，乙方须将首次进货的全款打到甲方指定的账户（按实际出货量结算货款）。

四、订货及发货条款：

（一）乙方承诺准确地向甲方提供收货单位（人）名称、地址及联系方式，甲方以铁路或汽运的运输方式发货到乙方指定站郑州或漯河，运费由甲方负责。甲方不负责多点运输、卸货以及相关费用。

（二）乙方承诺向甲方提供书面定单，并将相应货款同时汇到甲方帐户，甲方根据先款后货原则组织发货。

（三）乙方每次进货量不得少于20万元。

（四）甲方在收到乙方定单和货款后5日内发货。

五、双方权利义务：

（一）甲方权利义务

1、甲方给乙方提供营业执照、质检报告、卫生许可证等相关手续。

2、甲方提供的产品质量符合db52/52620\_\_\_\_\_\_\_\_标准。

3、甲方保证乙方享有独家经营权。

4、甲方提供赖世家酒业公司的全部证件复印件（带红章）并保证产品的合法性。

5、甲方提供的产品酒精度均为53度。

（二）权利义务

**如何写好销售合同 怎样写销售合同篇十二**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_以下简称甲方

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_以下简称乙方

甲方因开发“瑞丰景苑”项目需聘用销售经理一名，乙方自愿来甲方应聘。现就有关事项经甲、乙双方平等协商，达成合同条款如下：

一、乙方工作范围

1、售楼广告的发放。

2、售楼业务的洽谈。

3、售楼的跟踪管理。

4、办理房产局与银行相关业务。

5、售楼部的日常工作（包括售楼部的卫生）。

二、乙方工作待遇（底薪+提成）

1、底薪：月工资/月。人（含车旅费、手机费等）。

2、提成：2人共同按销售额的千分之二计算提成，结算方式，按月计算。

3、发放：底薪按月发放（每月最后一天为工资发放日），提成按如下情况发放：

①客户签订合同书时，发放原所定购的总销售额的千分之‰；

②完成总任务的90%时，发放原所定购的总销售额的千分之‰。其余的‰提成待各种手续办好后再发放。

三、乙方工作时间

冬季作息：早上8：00—12：00下午2：00—6：00中午乙方轮流值班。

夏季作息：早上8：00—12：00下午3：00—7：00中午乙方轮流值班。

①如分两班、则作习时间另行安排。

②每周休息一天，不能请假，只能调假，特殊情况需书面向总经理请假，批准后实施。

③无故旷工一天罚款50元，迟到一次（15分钟以上）每次罚款5元。

四、其它事项

1、聘用期间试用期为一个月，试用期满后，甲方满意正式聘用，如甲方对乙方在试用期间内的工作不满意，可辞退，工资及一个月内的销售额的提成付给乙方（结算方式按本合同的第二条的第三点结算），乙方不能再提其它任何要求，乙方无故离开工作岗位三天以上，视为乙方违约，则工资及提成一概不付。如乙方确有特殊情况需要中断合同，需提前一个月向甲方申请，否则服装押金500元不退。

2、养老金及各种费用均由乙方代为缴纳，按政策甲方应为乙方缴纳的各种费用包含在基本工资（底薪）之内。如乙方不及时缴纳，甲方概不负任何责任。

3、乙方应时刻注意自身的财务和人身安全，在上班来回的路上如出任何差错，甲方概不负责。

4、乙方在工作中要认真负责，如在计算中出现差错，造成甲方经济损失，一但查出，对当事人、责任人给予损失额的20%以上的处罚。

5、售楼人员必需保守本公司商业机密，不能将有关销售额、具体价格及营销措施泄密给他人。如有违规，一经查实，应负法律责任。

6、本公司工作人员（售楼人员除外）介绍来的客户所发生的销售额计算销售人员的销售额，销售的正常工作照常办理。

五、未尽事谊，甲、乙双方另行协商解决。

六、签订时间为本项目销售结束为止。

七、本合同经甲、乙双方签字后生效，原签合同作废。

八、本合同一式两份共三页，甲、乙双方各执一份。

甲方签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方签字；\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_月\_\_\_日

**如何写好销售合同 怎样写销售合同篇十三**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_

甲、乙双方就开发\_\_\_\_\_\_\_\_事宜，经友好协商一致，达成如下共识：

一、销售区域及合同约定销售量：

经双方协商一致，确定乙方为\_\_\_\_\_\_\_\_全国总经销。合同约定销额为\_\_\_\_万元。

二、产品及价格：

三、首次进货条款：

乙方应在本合同签订后向甲方汇款5万元作为首次进货预付款，如逾期乙方未汇出相应款项，该合同无效。样品出来乙方认可后，乙方须将首次进货的全款打到甲方指定的账户（按实际出货量结算货款）。

四、订货及发货条款：

（一）乙方承诺准确地向甲方提供收货单位（人）名称、地址及联系方式，甲方以铁路或汽运的运输方式发货到乙方指定站\_\_\_\_\_\_\_\_，运费由甲方负责。甲方不负责多点运输、卸货以及相关费用。

（二）乙方承诺向甲方提供书面定单，并将相应货款同时汇到甲方帐户，甲方根据先款后货原则组织发货。

（三）乙方每次进货量不得少于\_\_\_\_万元。（四）甲方在收到乙方定单和货款后\_\_\_\_日内发货。

五、双方权利义务：

（一）甲方权利义务

1、甲方给乙方提供营业执照、质检报告、卫生许可证等相关手续。

2、甲方提供的产品质量符合标准。

3、甲方保证乙方享有独家经营权。

4、甲方提供赖世家酒业公司的全部证件复印件（带红章）并保证产品的合法性。

5、甲方提供的产品酒精度均为53度。

（二）权利义务

**如何写好销售合同 怎样写销售合同篇十四**

甲方：（买方简称甲方）

乙方：（卖方简称乙方）

为了明确双方责任，更好的确保工程项目按期、按质完成施工任务。依照《中华人民工和国合同法》及其他有关法律、行政法规等，并根据本工程实际情况，本着平等、互利、公平和诚信的原则，双方就本工程钢材供货事项协商一致，签订本协议：

一、工程地点：

二、工程名称：

三、钢材承包：甲方现将本工程使用的全部钢材发包给乙方供货，工程约300吨。按“付款方式”中协议付款及时情况下，乙方必须按甲方提供的计划单及时供货。

五、钢材质量：每批所进钢材均必须由甲方随机抽样送检，确保符合县建设局建筑材料检测中心的检测标准，保证合格，乙方应提供各个型号钢材质量证明书，甲方应先检测合格无误后使用，否则乙方不予负责，若未经检测使用视同该批钢材产品质量合格。

六、钢材接收：甲方指定、等人为甲方签收钢材代表，上述人员任意一人出据收料单或在送料单上签字，甲方均应认可（可代钢材款欠条）。

七、付款方式：乙方前期为甲方垫资40万元，之后甲方应先付下批应购钢材所需款项，乙方根据数量及时供货。垫资金部分期限5个月（不计息）即20\_年11月底甲方应确保付清所垫钢材款，否则按月息5%结算利息给乙方，（即每万元月息500元计算）但仍不得超过20\_年春节前，确保全部结清。

八、运输卸货：在道路畅通情况下乙方包送料到工地，卸货及卸货安全保障等一切事务由甲方负责。

九、责任保证：如因钢材款未及时到位暂停供货影响施工的由甲方负责。付款及时到位但钢材供货未及时到位的由乙方负责。如甲方在中途使用其他单位或个人的钢材，乙方有权停工并限定甲方在七日内将所欠全部钢材款结清给乙方。

十、违约责任：本协议一经签字，及具有法律效力，双方不得违约。如在执行中发生争执和纠纷，应先双方协调仲裁，解决不了的可向人民法院起诉。本协议一式二份，甲乙双方各执一份，其他未尽事宜另行协商。材料款结清后本协议自动失效。

甲方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**如何写好销售合同 怎样写销售合同篇十五**

甲方：\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_

甲、乙双发本着平等、互惠互利的原则，经双方协商，达成如下核桃苗购销协议：

一、合同的标准、规格、数量、价格

说明：①本合同核桃苗的销售价格是上车价，起苗、包装费、上车费、人工费用由乙方承担，运费由甲方承担。

二、质量要求

甲方所提供的核桃苗质量须达如下标准：

1、根茎部必须完好无损;

2、无检疫病虫害;

3、没有严重的损伤;

4、达到目的地后合理栽培能够成活;

三、付款方式

1.本合同签订生效后付总合同款30%，陆万元定金，其余核桃苗款提供给甲方所需的核桃苗，保证不提供假苗。

2、甲方在本合同规定的提苗期限内不提完所有的核桃苗，则甲方有权自行处理剩余核桃苗。

3、甲方在按合同的规定按时支付苗款的前提下，有权要求甲方按合同的规定按时提供所需的`核桃苗。

四、违约责任

双方均应按合同的规定认真履行各自的义务，如有违约，则违约方须向另一方支付本合同总价15%的违约金。

五、免除责任

双方在合同的履行过程中，如遇不可抗力事件，致使合同不能履行或不能全部履行的，可免除违约责任，但遇不可抗力的乙方应在遭遇不可抗力事件后的七个工作日内及时通知另一方，以免造成更大的损失，如贻误通知，贻误通知一方需对因贻误通知而给另一方造成的损失承担赔偿责任。

六、纠纷的解决

如在合同履行过程中发生争议，双方应本若实事求是的态度友好协商解决，如协商不成，则交有管辖权的法院通过诉讼解决。

七、本合同自双方签字、盖章后生效，一式二份，双方各持一份。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_

乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日

\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日

**如何写好销售合同 怎样写销售合同篇十六**

甲方：海陵区沪光乳品经营部

乙方：

甲、乙双方遵循平等、自愿、公平、诚实信用和互惠互利的原则达成如下协议：

(一)供货及订方式：

1、乙方供奶时间在上周六前告知甲方，以便甲方备货。

2、乙方收到货物后当场验收产品品种及数量并签章认可。

3、送货时间上午7：30之前。

(二)价格：

1、为保证市场的稳定，乙方需按甲方提供的订价进行征订。结算价为：袋装鲜牛奶每袋元。

2、如因原料价格上涨等因素的影响，甲方有权对供价进行调整，并以书面形式通知乙方。

1、甲方保证提供给乙方的产品为符合相关标准的合格产品，如出现不合格的产品而导致的一切后果由甲方承担。

2、因甲方质量问题而发生客户投诉，乙方应及时通知甲方，并配合甲方处理投诉。

3、乙方不得销售过期产品，否则所产生的一切后果由乙方负责。

1、乙方应按约定每月及时结算货款给甲方，否则甲方有权随时停止供货并保留追诉的权利，直到乙方结清货款为止。

2、甲乙双方本着真诚合作的原则签订本协议，在协议执行期间，双方应严格执行协议条款，如有异议应协商解决并签订补充协议。

1、本协议自双方签字盖章后生效。

2、本协议有效期为自年日起至年 月 日止。

3、在有效期内如遇单方需用终止协议应提前30天通知对方并征得对方同意方可，否则视为违约。

4、本协议一式两份，双方各执一份，具有同等效力。

甲方：乙方：

代表人： 代表人：

签约日期：年 月 日 签约日期：年 月 日

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找