# 精选招商银行实习报告范文(6篇)

来源：网络 作者：静默星光 更新时间：2025-06-03

*精选招商银行实习报告范文一一、基本情况20\_年我市全市个体工商户15943户，新开业3752户，注销1482户，从业人员达到了29062人;注册资金16008万元;全市私企1790户，从业人员20406人，注册资金188061万元，本期新开...*

**精选招商银行实习报告范文一**

一、基本情况

20\_年我市全市个体工商户15943户，新开业3752户，注销1482户，从业人员达到了29062人;注册资金16008万元;全市私企1790户，从业人员20406人，注册资金188061万元，本期新开业301户。个人独资企业715户，从业人员5276人，注册资金9456万元，合伙企业98户，从业人员1246人，注册资金1974万元;有限责任公司977户，从业人员13884人，注册资金176631元。我市个体工商户应检13673户，实检12989户，年检率超過95%。

二、支持个体、私营经济发展，推进全民创业，为进一步助推我市“工业强市”发展营造发展环境

根据省委省政府《关于进一步加快民营经济发展的决定》和《四川省人民政府关于进一步促进非公有制经济发展的实施意见》、《四川省工商行政管理局关于进一步促进民营企业发展的实施意见》文件精神和要求，按照\_市局的安排部署，结合工商职能，我局成立了以局长为组长，各相关股室参与的的促进民营经济发展工作实领导小组。制定了《进一步促进民营经济发展工作实施方案》、《关于进一步加强和改进行政服务中心工商窗口工作的实施意见》，安排了开展服务企业活动月。同时，认真开展了对贯彻《农村专业合作社法》宣传，并主动与政府农口的部门积极联系，积极支持农民专业合作社的发展。

一是发挥职能，全力支持企业自主创新。坚持“民营兴工，工业强市”战略，采取有力措施，狠抓工作落实，为企业体制创新开辟绿色准入通道，实施跨行业、跨区域、跨所有制联合，对企业绿色准入实施全程指导服务;为企业机制创新充分发挥职能作用，达到机制灵活、运转高效的目的;为企业拓展中小企业融资提供政策支持，1-7月，全市实现工业总产值23、6亿元，增长14、4%;其中考核范围工业总产值完成7、8亿元，增长52%，增加值2、1亿元，增长62、3%，增幅位居\_市第一，全省第二。

二是选准发展重点，做强优势企业。紧紧围绕四川橡胶集团、四川空分集团、玉兰纺织公司、杰特机器公司、海特铸造公司等一批优势扩张型企业，实行分类指导、政策服务、动态管理，对高支高密时装面料、血浆分离器、高压水射流清洗切割成套设备等优势产品实施重点开发、规模发展、提升档次逐步，打造市域工业支柱，推动了工业经济快速健康发展。

三是运用职能，着力推助企业品牌建设。简阳市工商局积极帮助辖区企业实施商标战略，鼓励企业做大做强。要强化商标意识，开展“争创名优商标、带动一方产业”的活动，为企业进一步发展再加油;要创新工作思路，主动深入企业帮助指导制定商标发展规划，积极开展品牌建设年活动。\_年年8月27日，简阳市四川国光农化有限公司“国光guoguang”商标被认定为“中国驰名商标”，实现了简阳市“中国驰名商标”零的突破，也是\_市第一个通过国家工商行政管理总局商标评审委员会裁定认定的“中国驰名商标”。除“国光”外，目前简阳市“若男”商标也正在申报中国驰名商标，现阶段“川橡”、“天虎”、“海底捞”已申报四川省商标。我市目前累计注册商标412件，其中农副产品商标40件，占注册商标总数的10%，名列\_前茅。培育省商标、市知名商标，实现涉农企业商标注册50件，全面提升我市企业的市场竞争力。

四是立足资源优势，发展加工产业。充分利用市内丰富的农副产品资源，通过优惠政策引导工商企业投资兴办加工业，坚决把该类企业纳入工业发展总体规划统一扶持。目前，永康盐渍厂的豆豉、高菜、茄子，拓普公司的内异黄酮素等已成功打入日本及欧美市场，企业发展形势喜人。

五是综合运用工商职能，积极参与加快园区建设，对工业园区实行配套服务。我局对市委、市政府确定的工业园区，实行全程配套服务，主动为园区企业解决人才、信息、技术、资金和场地等解决各种问题拓宽招商引资渠道。同时协助企业多方筹集资金，加快市级工业经济园区及养马、石盘、贾家个私经济园区建设。加强领导管理，完善配套设施，增强承载和“孵化”能力。以园区为载体，以企业为主体，健全跟踪服务机制，推进强强联合和跨区域合作。今年，已成功引进长城须崎、兰林永来香、旭丰公司等大中型企业落户简阳，到位资金达1、94亿元。

六是积极配合政府，抓好企业改革，推进体制创新。以建立现代企业制度为核心，加快企业标准化管理、质量认证体系建设，通过兼并、联合、整体出让等方式，按照改制、触动产权要求，加快企业改制步伐，全市剩余13户国有集体企业正抓紧进行资产评估和改制方案的制定，力争年底全部摘掉国有集体帽子。;

七是立足职能，尽力营造良好发展环境。努力强化企业信用体系建设，营造诚信发展环境;坚持上门服务，简化程序，低限收费，降低了企业扩张成本;整顿规范市场经济秩序，营造公平竞争环境，要加大行政执法力度，把不正当竞争、商标侵权、虚假广告、无照经营、合同欺诈、假冒伪劣等违法行为作为打击重点，积极发挥了工商部门保驾护航的作用。

八是认真贯彻落实《农民专业合作社法》。围绕我市优势产业和特色产业，积极扶持组建果蔬、食用菌和生猪养殖、枇杷等行业协会，把在农村中有销售、经营经验、市场信息灵通的广大经纪人吸收到行业协会中来，组建专业队伍，搞好农产品流通，促进农民增收致富。同时主动与政府农口的部门积极联系，积极支持农民专业合作社的发展。三季度我市已发展农民专业合作社29户。

三、按时完成20\_年度个体工商户验照、私营企业年检工作，依法完成年检、验照工作中的行政处罚、注销吊销、科学归档工作。

今年的年检、验照工作，由于我局领导重视，精心安排、组织，在工作中注重宣传，方法灵活多样，严格把关。为保证年检、验照工作顺利进行。我局坚持以人为本，改变工作作风，从实际出发，本着为民、便民、利民的原则，真心实意为群众着想，制定了今年个体工商户验照的工作实施计划，提出今年的验照改革方案，要求各工商所将以往在机关座等个体工商户验照，改为主动上门验照。

1月至3月，我市各工商所积极组织人员开展了上门验照便民服务活动。他们以热情、高效的服务，扎实细致的工作作风和为民服务的实际行动为个体工商户服务，为他们排忧解难。对距离较远的个体工商户采取上门验照，通过上门验照，即方便了个体工商户，又不影响他们的正常生产经营活动，同时又加快了验照进程，得到了各辖区个体工商户的赞誉，赢得了个体工商户的一致好评，树立了简阳工商新形象。许多个体户都说，以往去工商所验照，因为所带手续不全等，都要跑好几趟，今年工商干部上门验照，不用我们跑趟子了，既节省了时间不耽误我们的生意，又节约了路费，省下的时间还能多挣点钱，真是太方便了!

验照期间我局共通过板报、墙报、有线电视广播、电视台、宣传车等多种形式进行了宣传。全市出专栏、墙报16期，印发宣传资料1万余份，利用广播、电视宣传100余次，出动宣传车18辆/次，召开大小会议32次，基本上做到了户户明白，尽人皆知，并把年检、验照与查处无照及不亮照经营结合起来，建立电子档案和注册登记基本情况;实地登记监管与原地登记监管;清理过期前置条件;工商法律、法规宣传;促进下岗再就业等方面工作相结合，推动了各项监督管理工作的同时开展。

今年我局在各工商所的辛勤工作和个体户的积极配合下，整个法定验照期间我市应验照个体工商户13673户，截至三月三十一日，实验照9647户、歇业2107余户，验照率为96%;私营企业581户，年检556户，年检率96%，其中个人独资应检176户，实检168户，合伙企业应检56户，实检53户，有限公司应检349户，实检335户。对个体工商户实地验照1562户，私营企业实地年检26户。清理补办过期前置条件手续312户。在验照的同时，各所还补充、完善了个体工商户和私营企业的经济户口。

四、紧紧围绕促进地方经济发展，围绕登记工作“四化两提高”的工作目标，建立标准化的服务体系，营造群众满意的服务环境

(一)合理下放办证中心工商窗口的事权，进一步缩短审批时间

我局高度重视窗口服务工作，为确保中心窗口的高速、高效运转，我局将工商职能进行了充分整合。一是整合局各科室职能，成立简阳市工商局驻政府行政审批中心工商登记窗口小组，将企业登记的审查核准业务以及户外广告发表的登记全部归入市政府行政服务中心。全面实行“一审一核”制度，将个体登记授权各工商所办理，企业登记的所有业务全部归入政务服务中心，使工商窗口的办件事项，做到一事一地、既受又理、高效办件。同时，在各工商所建立服务大厅，把个体工商户的登记全部委托工商所办理，方便了群众就近办照。创造市场主体多元化的准入环境，鼓励、支持符合规定条件的各类人员自主创业。通过这些措施，培育了一大批民营经济组织;二是对企业登记窗口充分授权。将投资一千万元以下的登记注册事项，直接授权窗口审签，同时制订配套规范管理制度，按照“谁受理、谁负责;谁核准、谁负责”的原则，明确了责任，认真落实过错终身追究责任制，实现窗口服务制度化、规范化、标准化。并在承诺期限内办结发照。独立完成从受理到发照整个注册登记程序。此举对材料完备、手续齐全、形式合法的多数申请人，都可以在现场领到《营业执照》。大大方便了前来办事的群众，降低了企业办照成本，深得广大群众欢迎。为此，我局在\_市县级工商系统，成为首个实现在登记大厅完成大部份企业登记程序，现场发照的工商局。

我局高度重视窗口服务工作，为确保中心窗口的高速、高效运转，我局将工商职能进行了充分整合。一是整合局各科室职能，全面实行“一审一核”制度，将企业登记的所有业务全部归入政务服务中心，使工商窗口的办件事项，做到一事一地、既受又理、高效办件。二是对窗口充分授权。将投资一千万元以下的登记注册事项，直接授权窗口审签，当场发照。同时制订配套规范管理制度，按照“谁受理、谁负责;谁核准、谁负责”的原则，明确了责任，认真落实过错终身追究责任制，实现窗口服务制度化、规范化、标准化。

(二)创新服务机制，打造满意窗口。

1、创新“三三”理念，实施三项便民措施。即坚持“三办”：好事快办、急事急办、特事特办;“三无”：上门服务无距离、群众利益无小事、服务项目无大小;“三宽”：放宽市场准入，简化审批手续;放宽注册资本限制;放宽企业经营范围和经营方式，支持企业跨行业交叉经营和灵活经营方式;实施三项便民措施。一是推行“四清服务”：表格一次性发清、受理一次性审清、咨询一次性讲清、材料一次性收清，不让企业办事人员跑回头路;二是公开办事流程、收费标准;三是提供样表服务和办事指南，供当事人对照填写，防止错填漏填。2、建立“绿色通道”。进入中心以来，我局逐步加大对窗口建设的资金投入，加强基础硬件设施和网络设施建设，设立并精心打造了企业注册登记的“绿色通道”，把企业法定登记期限30天压缩至5个工作日;把企业名称预先核准的期限由10天压缩至当天办结。对于绿色通道中的部分特殊项目，还可以再提速50%，缩短了办事期限，提高了工作效率。3、延伸服务领域。对各类企业尤其是政府招商引资企业，我局不是仅仅局限于在“窗口”内提供服务，而是积极将服务向“窗口”外延伸，主动上门为企业服务，实行全程服务、靠前服务、预约服务、跟踪服务、延时服务，如我局实行的联系卡制度，企业只需一个电话便可享受到工商干部的上门服务;再如，为方便企业，我局带企业到省工商局核定企业名称，变企业跑工商，为工商跑企业。

为此，我局中心窗口获得前来办事群众和当地党政的好评。但我们也深知服务永远没有，只有更好。

五、认真落实分层分类登记管理，加强基层台帐细化建立，坚持登记与监管的动静结合，发挥登记龙头作用。

我局结合经济户口管理和市场巡查，对本辖区个体工商户进行分类监管，将个体工商户信用分类监管和企业信用建设与我省工商行政管理系统计算机网络化建设有机结合起来，同步推进，逐步建立起全市统一的个体工商户和企业信用监管体系。为此，我局制定了《简阳工商局企业(个体)登记一审一核制试行办法》和与之配套的十项制度办法。在实施一审一核的工作中结合企业信用建设和个体分层登记、分类监管办法，严格按照市局统一的标准，加强基础台帐细化建立，按照分层登记、分类监管的原则，认真落实责任制。各工商所和全局各业务相关单位，本着“谁登记，谁录入;谁检查，谁录入;谁处罚，谁录入;谁录入，谁负责”的原则，积极开展了企业及个体工商户的各类信用信息录入。管理中坚持动静结合，提高监管效能，增强服务能力，企业信用建设和个体分层登记、分类监管工作开展有序。

为此，\_市局于20\_年年3月30日在我市贾家工商所召开登记工作“四化两提高”现场会。省、市工商局相关领导莅临会议，对我局“四化两提高”工作的探索工作进行了充分肯定，并给予了高度评价。

六、积极开展惠民行动

1、积极配合商务部门大力推行“万村千乡工程”，上半年共发展汇鑫超市143户和惠农公司连锁店117户，减免登记费4600余元。

2、积极发挥个私服务职能作用，努力做好下岗人员再就业工作。我局积极帮促下岗再就业人员，努力为下岗再就业职工就业牵线搭桥。今年已帮助60名下岗工人走上再就业道路。

七、个体、私营企业发展目标的完成情况

\_年我局共新开业个体工商户3752户，占全年个体发展目标数1600戶的234%;私營企業新開業301戶，占全年私企发展目标数160戶的188%。

八、严厉查处取缔无照经营，为民营经济发展，创造良好的公平竞争环境

按照\_市局“从今年四月起，每年的四月都将作为无照经营查处取缔月”的安排，我局于\_年四月一日至四月三十日在全市开展了查处取缔无照经营专项整治行动。

(一)完善和调整了以局长\_为组长，分管登记的副局长\_为副组长的查处取缔无照经营领导小组，推行责任追究制。同时要求各相关单位所、股(室)，一是积极争取当地党委、政府的领导和相关部门的配合，综合治理，形成工作合力;二是全局每一名干部职工要依法履行职责，依法实施行政许可，完善经济户口管理制度，严查处无照经营。

(二)通过有限电视、宣传资料等形式，广泛宣传《无照经营查处取缔办法》，揭露无照经营行为的危害性，形成强大的舆论声势。其间共发放宣传资料\_余份，有线电视宣传12次。

(三)各工商所对辖区各场镇进行划片包干，明确责任，落实责任人，进一步提高了干部职工的思想认识。

(四)发挥12315网络作用，建立了举报制度，设立了举报箱，公布了举报电话，鼓励群众举报无照经营，对通过各种途径发现的无照经营线索，进行了认真核实处理。做到了“早发现、严监管”，严把了市场准入关。专项整治行动期间共接受群众举报83人次。

**精选招商银行实习报告范文二**

尊敬的领导：

您好！

我因个人原因，我决定向您提出辞职申请，申请与招商银行解除劳动合同。以发展的眼光来看，全日制研究生将会是招商银行很长一段时间任用人员的趋势，他们无论理论上还是综合素质上都是全招商银行培养、重用的对象。

离开银行并不是我的所愿，只是自己的条件已经达不到到银行的要求了，银行工作十分难得，谁会放弃这样的机会呢。不过现实就是这样，能者上，弱者下，我不想被银行解聘，只能够提前看清自己的方向，向银行提出辞职申请。这也是我逼不得已的举动，也是一个体面的离开。

为了紧跟步伐，适应时代的潮流，我拟采取脱产学习的形式攻读研究生学位课程，需要提前解除劳动合同，故无法履行与××银行签订的三年期劳动合同。我自20xx年参加工作以来就一直在xx银行，经历了从筹备建设到xx银行的种种变革，对它有着深厚的感情，我的领导和同事都成为了我的良师益友，从他们身上我学习到了很多做人做事的道理，请相信我绝不是在此说说套话。

招商银行给予我的很多，包括极好的办公环境，融洽的上下级关系以及各项福利待遇。在决定离开她的过程中，我很犹豫。要舍弃这些已经拥有、珍贵的东西，去追逐未知，需要很大的决心和勇气，也相当痛苦。

但我记得上小学老师就教过“逆水行舟，不进则退”的道理，并一直视此为做人做事原则。托尔斯泰也曾说过：小鸟不会因为第一次飞行遇到雷电就怀疑天空。我相信自己的决定。真心希望××银行能体谅一个年轻人要求上进，实现理想的真诚愿望，同意我提前解除劳动合同。我定会将自己负责的工作做细致、全面的交接。

此致

敬礼！

辞职人：xxx

日期：20xx年xx月xx日

**精选招商银行实习报告范文三**

招商银行\_\_\_\_\_\_\_分行：

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_先生/女士(身份证号 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_)系我单位员工，现任\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_职务。最近三个月月平均收入为人民币(大写)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

本单位保证上述证明内容真实，否则，愿意承担相应的法律责任。

特此证明。

单位名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(公章)

20\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

备注：

1、单位全称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 联系人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2、法定地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

3、联系电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 邮政编码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**精选招商银行实习报告范文四**

尊敬的领导：

您好！

我因个人原因，我决定向您提出辞职申请，申请与招商银行解除劳动合同。以发展的眼光来看，全日制研究生将会是招商银行很长一段时间任用人员的趋势，他们无论理论上还是综合素质上都是全招商银行培养、重用的对象。

离开银行并不是我的所愿，只是自己的条件已经达不到到银行的要求了，银行工作十分难得，谁会放弃这样的机会呢。不过现实就是这样，能者上，弱者下，我不想被银行解聘，只能够提前看清自己的方向，向银行提出辞职申请。这也是我逼不得已的举动，也是一个体面的离开。

为了紧跟步伐，适应时代的潮流，我拟采取脱产学习的形式攻读研究生学位课程，需要提前解除劳动合同，故无法履行与××银行签订的三年期劳动合同。我自20xx年参加工作以来就一直在xx银行，经历了从筹备建设到xx银行的种种变革，对它有着深厚的.感情，我的领导和同事都成为了我的良师益友，从他们身上我学习到了很多做人做事的道理，请相信我绝不是在此说说套话。

招商银行给予我的很多，包括极好的办公环境，融洽的上下级关系以及各项福利待遇。在决定离开她的过程中，我很犹豫。要舍弃这些已经拥有、珍贵的东西，去追逐未知，需要很大的决心和勇气，也相当痛苦。

但我记得上小学老师就教过“逆水行舟，不进则退”的道理，并一直视此为做人做事原则。托尔斯泰也曾说过：小鸟不会因为第一次飞行遇到雷电就怀疑天空。我相信自己的决定。真心希望××银行能体谅一个年轻人要求上进，实现理想的真诚愿望，同意我提前解除劳动合同。我定会将自己负责的工作做细致、全面的交接。

此致

敬礼！

辞职人：xxx

日期：20xx年xx月xx日

**精选招商银行实习报告范文五**

年终个人总结 20\_年是重庆农村商业银行历史上极为重要的一年。乘着20\_年在香港成功上市的春风，重庆农商行得到了巨大的发展!回首20\_年，作为它平凡的一分子，我在本职岗位上做了自已应做的工作，完成了自已应尽的工作义务，现将一年来主要的工作情况作工作总结：

一 认真学习党和国家的金融工作方针政策，把牢自已思想关，合规敬业

金融行业一向是高风险行业;说它高风险，一方面是要随时应对外部各种犯罪浪潮的冲击，另一方面还要求我们认真学习党和国家的金融工作方针政策，学习银行内控和管理的各种规章制度;无数深刻的经验教训告诉我们：什么时候我们紧持了制度，各种损失就会嘎然而止!什么时候忽视了制度，国家和人民财产就会遭受意外的损害!正是得益于规章制度的认真学习，一年来，我能正确行使领导交给我手中的权利。什么该做，什么不该，都时刻地提醒自己，用制度来约束自己！做在财物上做到公私分明，较好地完成了领导交给我的各项工作任务; 二 工作认真严谨，该自已做的从不推诿，高质量的完成本职工作

多年党的教育告诉我：我们的工作既要对数字负责，更要对人负责!从参加工作至今，我是这样要求自已的，也是努力这样做的;我认为：作为一个银行业从业人员，在个人利益和社会良知之间，作怎样的选择应当是不言而喻的;我们可以不富贵，我们可以不腾达，但我们要时时处处对得起自已的良心!正是这种平和的心态，使我能正视个人的荣辱和得失，能不矫不燥的搞好自已的工作! 三 对于服务的意识增强，重新理解了从服务要效益的含义 重庆农商行上市之后，特别今年以来，整个银行进入了一个大发展的时期，总行出台了加强员工素质，提升服务水平的各项措施。通过学习，我举得收获最大的是思想上的转变。作为柜面人员来说，处在于客户交流的第一线，我们的一言一行就代表了整个农商行的形象。我们对客户多一分的关怀和理解，换回的就是他们多一份的信任和支持。我深深的体会到了做好窗口服务的重要性，也增强了自觉、规范服务的意识 。

四 努力加强自身学习，提高各方面素质，为应对新的工作环境作好准备

银行业作为高技术普遍应用的行业，需要我们不断地充实和学习更新各方面的知识;从世界金融业发展的现状和趋势，到我行和兄弟行各种业务种类的特点和异同，再到待人接物的心理学技巧，都需要我们用心地不断进行知识的积累，更新和探索。作为一名老员工，一方面是对新员工进行“传、帮、带”，用我的经验弥补他们

工作上的不足；另一方面，我要加强新知识、新技术的学习，要跟得上发展的需要，这也是在20\_年需要加强的方面。 20\_年就这么过去了，20\_年正大步向我们走来!对照从业责任对我们的要求，我们的工作还远远不够;正因时代在变、环境在变，银行的工作也时时变化着，天天都有新的东西出现、新的情况发生，这都需要我跟着形势而改变。学习新的知识，把握新的技巧，适应四周环境的变化，提高自己的工作能力，把自己培养成为一个业务全面的农村商业银行员工，更好地规划自己的职业生涯。当然，在一些细节的处理和操作上我还存在一定的欠缺，我决心在新的一年里发扬优点，克服不足，严以律已，刻苦工作，在领导和同事的指导帮助中提高自己，为农村商业银行事业的发展尽绵薄之力。

太和分理处 邓丽琼篇二：农村商业银行20\_年工作总结 \*\*\*农村商业银行20\_年工作总结 \*\*\*\*年是\*\*\*农村商业银行促改革，炼内功，调结构，稳发展之年。在省联社、县委政府的正确领导下，\*\*\*农商行紧紧围绕县域经济大局，以体制创新为动力，以科学发展为主线，以优质服务为支撑，以“金融服务到万家”为抓手，以扶持“三农”和中小微企业稳健发展为已任，积极应对复杂多变的经济形势，奋力推进各项业务发展进入快车道，圆满完成各项经营目标，全年工作概述如下：

在县委政府关心和支持下，由于组织保障有力，筹备方案周密完备，清产核资扎实有效，\*\*\*农村商业银行在经历近二年的紧锣密鼓的筹备和，\*月\*日，正式对外挂牌营业，管理体制和经营机制焕发新的活力。

到年末，我行存款余额达\*\*.\*亿元，比年初净增\*\*.\*亿元，增幅达\*\*%。存款余额占县内各金融机构存款总量的\*\*%。

贷款余额达\*\*.\*亿元，比年初净增\*.\*亿元，增长\*\*%，完成县政府下达的信贷投放计划。全年力推农村金融服务“三大工程”，切实加大信贷投入，全年累放贷款\*\*亿元,较上年同期多投放\*\*亿元。

小微贷款余额\*\*.\*亿元,较上年净增\*.\*\*亿元,增幅为\*\*.\*\*%,高于贷款平均增幅\*.\*\*个百分点,较去年同期多增加\*.\*亿元。累计支持“两区两园”企业贷款\*\*户，本年累放园区贷款\*\*.\*亿元。贷款余额占县内各金融机构贷款总量的\*\*%，位列第一。

实现各项收入\*.\*亿元，利润总额\*.\*亿元；上缴地方税收\*\*\*\*万元。

开办了粮油抵押贷款、经营循环贷款、在建工程抵押、应退税款质押、仓储质押等业务，缓解了小微企业和农户贷款难问题。

加大了金农易贷·福农卡推广力度，我行累计授信\*\*\*\*户，授信总额\*\*\*\*\*万元，贷款余额为\*\*\*\*\*万元。

成立了\*\*\*\*\*贷款直通车受理中心，全年受理贷款 \*\*\*\* 笔，已审批贷款\*\*\*\*笔，金额 \*\*\*\*\*.\* 万元。实现了贷款申请和办理“一键通”。

通过笔试测试、演讲答辩、民主测评等多个环节，为全行员工搭建公平、公正、公开的晋升平台，人才库共设立总部业务岗、基层管理岗、委派会计（会计主管）岗、客户经理岗、信贷会计岗等六大类子库。选拔后备人才 \*\*人 ，起用\*\*人，践行“人才强行”理念。

全年投资近\*\*\*\*万元，对六个网点进行改造规划和功能提升，为广大城乡客户提供良好优质的服务环境。

进一步优化农村支付结算服务体系，为建设新农村服务。发放金农卡将达\*\*万张，当年发卡\*。\*万张，主卡平均余额\*\*\*\*元，位列全省第二，卡内总余额将达\*\*.\*\*亿元，布放pos机具\*\*\*台，atm投入运

营\*\*台。开通网上银行\*\*\*\*\*个。布放金农便民宝\*\*\*台，建成助农取款点\*\*\*台，便民宝交易额\*\*\*\*万元，交易笔数和金额均列全省第二位，基本实现了金融服务全覆盖，有效提升农村地区金融服务水平。

以标杆网点建设为平台，将全行统一的标准化服务向农村地区延伸，全面提升服务意识，打造一流的精细化服务。

全年共开展常规序时稽核\*\*次，共投入稽核工作量\*\*\*人次，下发整改意见书\*\*份。开展了对部分支行的突击审计，对\*\*人次共计罚款\*\*\*\*\*元。对全辖网点的风险隐患进行了全面排查。有效确保了我行各项业务经营的依法合规性。

进行组织架构调整、流程体系再造、全面风险管理建立及绩效考核优化等工，提升管理水平和核心竞争力。

与\*\*\*县武装守护押运有限公司签订《押运服务合同》，办理押运移交，实现全行\*\*个网点押运工作平稳过渡，确保了全行网点及押运工作的高效安全运营。

十

为将农村信用工程、银监会农村金融服务“三大工程”及县政府“美好乡村”建设无鏠对接，采取以点带面的形式，已对卢村乡九龙村、誓节镇石鼓村、东亭乡高峰村进行了信用村授牌，并承诺给予信用村“三个不低于”的信贷优惠政策，即信用村户均贷款额度年净增不少于\*\*%，信用村贷款总额年增长不少于\*\*%，贷款利率优惠不少于\*\*%的信贷优惠政策，真正履行\*\*\*农商行支农服务主力军的作用。 十

开展了第二届企业文化节，通过合规知识竞赛、演讲比赛、乒乓球比赛、趣味运动会、穿越徽行古道等活动，为弘扬企业文化搭建良好平台。并通过企业文化节引领全行员工秉承诚信合规意识，倡导稳健经营理念，立合规文化之精髓，显青春张扬之锐意，集海纳百川之智慧，享文化繁荣之成果，铸百年银行之大计。

关爱老同志，“九九”重阳节，邀请所有退休员工\*\*\*人来行相聚，总结过去，畅谈未来，让退休员工深切感受到，虽然人已离岗，但仍与农商行心连心，同呼吸，共命运。

参加各项理论研究、文体活动，屡获佳绩。我行员工陈涛等六名员工分别在宣城市金融学会举办的论文竞赛中，市人行征信知识文艺汇演，“宣酒杯”登山比赛、全市银行业羽毛球大赛，\*\*\*县体育大会上均取得优异成绩。 实施“启明星”员工培训计划。每周培训一次。同时，聘请专业培训公司对员工进行了“阳光心态”和“感恩教育”方面的辅导，打造学习型团队。

十三，履行社会责任，争创道德银行。

减轻客户财务支出，我行网上银行汇款等多项业务实行零费用，每年减少收入达\*\*\*\*万元，同时，同时对“三农”、小微企业给予规

模倾斜、利率优惠。连续两年下调贷款利率，减少贷款客户利息支出达\*\*\*\*万元。 \*月\*日，\*\*\*农商行低调开业，捐资\*\*万元助力全县“爱心图书室”建设，获得社会各界的高度赞誉。

大力开办下岗再就业贷款、生源地助学贷款等信贷产品，打造民生工程。

成立义工分会开展社会帮扶等公益活动来关爱、帮助弱势群体，开展为困难职工捐款，；慰问下赵村社区，彭村社区等困难家庭，为他们送去温暖和关怀。

广农商业大力支持县域经济的成果在省级和地方主流媒体中得到广泛宣传，根植“三农”、勇于承担社会责任的美名在当地政府部门、传媒和广大农户、社区居民之间口口相传，近三年来，连续获得县委、县政府颁发的“人民满意单位”。

\*\*\*\*年，虽然我行各项工作总体情况良好，但还存在一些不足：一是随着全行业务迅猛扩张和同业竞争的日趋激烈，管理现代商业银行的理念和手段还需迅速更新和提高；二是信贷人员营销能力和责任心参差不齐，网点业务发展不均衡的问题依然突出；三是业务创收渠道还很单一，随着利率市场化改革的深入，盈利空间将被进一步压缩；四是一些企业因经营及其他原因，产生的不良贷款，如周靓（澳门豆捞）、元隆科技、高尔箱包等虽有优质的抵押物，也经过了诉讼并进入执行程序但因为种种原因迟迟得不到解决；乾坤光电法人代表及实际控制人则如人间蒸发，其机器设备（抵押物）无法及时处置，其价值渐贬，看护成本（我行请的保安公司）持续上升，给我行的业务经营造成很大压力，也严重打压了我行信贷人员营销贷款（特别是我县招商引资企业贷款）的积极性与主动性。

\*\*\*\*年，全行工作的指导思想是：以党的十八届三中全会精神为指导，深入贯彻落实科学发展观，以服务“三农”为宗旨，以市场为导向，以防范风险为重点，以强化资本管理为中心，以改革为动力，着力强化业务拓展，着力提高资产质量、赢利能力和服务水平，着力加强企业文化建设和员工队队伍建设，着力提升创新能力和综合竞争力，为建成“资本充足，内控严密，服务一流，效益良好”的精品银行而努力。

根据上述指导思想，\*\*\*\*的经营目标是：

——贷款投放目标：贷款净增\*亿元（如合意贷款规模允许，净投放力争超\*亿元），贷款总额突破\*\*亿元，争取突破\*\*亿元； -----结构目标：小微企业贷款力争实现“三个不低于”，即：小微企业贷款增速不低于全部贷款平均增速；小微企业贷款户数增幅不低于同期小微企业贷款增幅；小微企业贷款增量不低于上年同期。

——电子银行业务目标：全年新增网上银行\*\*\*\*个（总数超过\*\*\*\*\*个），新增pos机\*\*\*台（总数超过\*\*\*\*台），新增atm机\*台（总数达\*\*台）。

—— 实现收入\*.\*亿元，各项税收力争突破\*.\*亿元。 ——内控管理目标：全年无经济案件和安全责任事故。篇三：信用社20\_年度个人工作总结 20\_年度个人工作总结 ---责任重于能力

时光如水，岁月如梭，一年的时光转眼过去了，一年来在各位领导和同事的关心帮助下，我认真提高自身思想素质，加强学习业务技能，积极履行岗位职责，较好地完成了本年度的工作任务，在思想觉悟、业务素质、操作技能等方面都有了一定的提高，能够自觉遵守国家的各项金融政策法规，。现将一年来的工作情况汇报如下：

为适应新形势的发展需要，不断加强自身修养。一是利用业余时间认真学习金融业务知识，认真学习联社下发的各种文件、资料，使之能够融会贯通，学以致用，提高业务工作能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力。立足干中学，学中干，学中用，不断地充实和提高自己的业务技能和管理能力。二是学习法律知识和各项规章制度，强化自身的法律意识，加强思想道德建设，提高职业修养，树立正确的人生观和价值观；能够加强自身爱岗敬业意识的培养，进一步增强工作的责任心、事业心。我能够积极配合其他同事工作，以主人翁的精神热爱本职工作，做到“干一行、爱一行、专一行”，牢固树立“社兴我兴、社衰我衰”的工作意识，全身心地投入工作；时刻把文明优质服务作为衡量各项工作的标准来严格要求自己，力求做一名合格的农商行员工；积极参加联社举行的各种学习、培训活动，认真做好学习笔记，并在实际工作中加以运用；为更好地适应工作奠定良好的基础。

我热爱自己的本职工作，能够正确认真的去对待每一项工作任务，在工作中能够采取积极主动，认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给各项的工作任务。我深知：责任重于能力，丝毫马虎不得。我深感自己肩上的担子的分量，稍有疏忽就有可能出现风险；因此，我不断的提醒自己，不断的增强责任心，提高工作质量，尽心尽职做好各项工作。

“团结他人，与人为善”一直是我待人的准则。在工作中，能够团结同事，和睦相处，相互学习、相互促进；在生活中，互相帮助，互相关心，共同创造和谐的氛围。同时，不断地进行自我定位，更新观念，与同事们能搞好团结，服从领导的安排，积极主动的做好其他工作，为全社经营目标的顺利完成而同心同德，尽心尽力。

回顾一年的工作，自己感到仍有不足之处，主要表现在以下几个方面：

还需要进一步提高。

20\_年，我将认真弥补自身不足，认真学习业务知识,提高自身素质，履行工作职责，服从领导，当好领导的助手。首先加强与领导、同事之间的沟通与理解；其次转变思想观念，及时了解掌握信用社财务工作中存在问题的艰巨性、复杂性和多样性。认真学习金融财会知识，提高财会业务能力。认真学习法律知识和各项规章制度，力求上进，为完成20\_年的各项目标任务，为德清农商银行的发展，做出自己应有的贡献。

总之，一年来，在领导和同事们的关心帮助下，我的各个方面都有了很大的进步，业务能力也得到了较大程度的提高，虽然在有些方面还存在着很多不足。但我相信，在领导和同事们的的关心帮助下，我必定会把工作做得更好。

汇报人：张二娃 柜员号：8811314 20\_/12/29篇四：农商银行实习期工作总结

农商银行实习期工作总结

农商银行实习期工作总结

历经20\_年史上最难就业季，我很荣幸的成为北京农商银行一名实习生，先后经过初试、复试、总行培训、支行培训、下网点，我逐渐的从一名初出茅庐的大学生走进社会，成为一名银行工作人员。

在为期半年的实习生活中，我收获颇丰，既学习了业务知识，又掌握了技能，结实了新的工作伙伴，与大家一同进步，一同在北京农商银行成长。

在管辖行进行培训时，听师傅们介绍各职能部门促使我们尽快进入社会人、银行人的角色。师傅们教我们练习技能，每周每天进行测试，经过师傅们手把手相传，经验突出的师傅进行指导，一同培训的伙伴一起沟通，在短短几周之内使我们的技能有了突飞猛进的进步。这使我学会团结，互助，友好。

下网点后，接触实操难掩心中的好奇与兴奋，坐在师傅旁边进行学习，观摩师傅们办理业务。师傅们办理每笔业务时分步，耐心的为我们讲解，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，各方面均取得了一定的进步。 当然，在此之中也有困难，但是我坚信，无论发生什么事，即便是最不重要的细节，都要格外重视，这才能让我们学到经验以便今后更好的前进，银行工作十分细腻，需要我们更好的重视细节。

在观摩师傅办理业务时，积极吸取师傅办理业务的长处，遇到不会的业务师傅会尽心尽力毫无保留的教予我们，每天办理不同的业务，接触不同的人与事，教会我们如何与社会上形形色色的人进行沟通与交流，熟悉办理业务的每笔流程，在遇到客户不理解我们工作时候，要积极做好客户的稳定和安抚工作，在每笔新学业务时做好充分的准备，记录下来，在遇到客户夸奖以及遇到困难时，虚心接受，放下荣耀，积极进取，更好的向前进。

经过三个月的学习和观摩，我开始独立接柜，没有师傅的指导，我办理业务格外小心，拿不准的业务一遍遍的请教师傅，简单的业务可以自己独立面对，热情对待每一位客户。我深知自己还有很多不足之处，在大厅等候客户人多时，办业务总不能专心，在忙中出错，遇到有困难老人办理业务时，总想办理快一点让老人们少些等候时间，最后导致忙中出错，客户一句抱怨的话，总是在心中久久不能散去，心里素质有待提高。

在实习工作的六个月中，从工作，学习，技能，心里方面我都有新的认识和体会：

在工作中，我意识到需要融入到集体中，对待每位客户，每笔业务要一视同仁，热心，耐心的办好每笔业务，网点的业务和荣耀是由每位员工一同创造出来的，做好自己本职工作同时，密切和工作伙伴沟通，配合，使客户更能接受我们的产品。

在学习中，虽说已经告别学生时代，但是学无止境，看着师傅们有银行从业资格证书，保险证，会计从业资格证，也激励着我们要向师傅们看齐，从根本上了解银行的

职能，每笔业务的记账规律，我应不仅充分利用下班以及休息时间不止在身体上进行充电,更应该在精神上对自己更应该充电. 在技能中，技能是基本功，帮助我们又准又快的办理业务，技能水平也体现出一个合格银行从业人员应该具备的基本功底，减少客户办理业务时间，清楚的记得自己第一次打百张打了8分钟，到现在能打3分半；第一次10分钟计时点钞，仅点对7把，到现在10几把。技能取得了突飞猛进的进步，使我面对客户办理业务更加从容。 在心里方面，完成了从学生到职场的转变，心里更加成熟，退去稚嫩的脸庞，幼稚的言语。在职场的这半年使我更加具有责任心，有责任的对待客户，对待同事。 虽然实习仅仅半年时间，但是令我受益匪浅，俗话说，万事开头难，我闯过了最艰难的半年时光，今后的生活中作中，我会扬长避短，积极工作，克难艰攻。业精于勤而荒于嬉，我会更加勤勤恳恳，认认真真的工作，秉持做事要有坚定的决心，充足的信心和足够的耐心的精神。

**精选招商银行实习报告范文六**

晒一晒自己的工作总结，虽然客套商务化，但绝对真情实感！

20\_年转眼就只剩尾巴了，快的让我感觉伸手抓不住！在深圳的这整整一年时光，使我快速完成了一个从象牙塔里的学生到银行从业人员的转变！深圳真的是一个节奏太快的城市，工作了一年，让我感觉像是昨天的事情，初来培训时大家满怀青春的笑脸 还时常在眼前浮现，时隔一年，有很多人放弃了，有很多人离开了，有人还在默默坚持着，也有人提升了！

这一年，说实话，真的很苦，不论是身体上的还是心灵上的！身为一个金融风险行业的从业人员，每天有太多的合规准则条条框框牵绊住你，必须无时无刻提高警惕敲响警钟，稍一疏忽就有可能酿成大祸，为银行造成巨大的损失！

在招行愉康支行，我从事着一份最平凡的工作储蓄柜员岗。我们做的是前台服务，柜员岗这份工作看似简单，机械重复，枯燥乏味，但真正做好真的很不容易！手指快速在键盘飞跃，敲击间无时无刻不关系着银行的金融命脉，真可谓使命重大！也许有人会说，普通的柜员何谈事业，不，柜台上一样可以干出一番辉煌的事业。卓越始于平凡，完美源于认真。我热爱这份工作，把它作为我事业的一个起点。作为一名招行员工，特别是一线员工，我深切感受到自己肩负的重任。柜台服务是展示招商银行系统良好服务的文明窗口，所以我每天都以饱满的热情，用心服务，真诚服务，以自己积极的工作态度羸得顾客的信任。

是的，在招行员工中，柜员是直接面对客户的群体，柜台是展示招行形象的窗口，柜员的日常工作也许是繁忙而单调的，然而面对各类客户，柜员要熟练操作、热忱服务，日复一日，用点点滴滴的周到服务让客户真正体会到招行人的真诚，感受到在招行办业务的温馨，让她们如沐春风，这样的工作就是不平凡的，我为自己的岗位而自豪!为此，我要求自己做到：一是掌握过硬的业务本领、时刻不放松业务学习;二是保持良好的职业操守，遵守国家的法律、法规;三是培养和谐的人际关系，与同事之间和睦相处;四是清醒的认识自我、胜不骄、败不馁。

参加工作以来，我立足本职岗位，踏实工作，努力学习业务知识，向有经验的同事请教，只有这样，才能确确实实干出能经得起时间考验的业绩。点点滴滴的小事让我深刻体会到，作为一名一线的员工，注定要平凡，因为他不能像冲锋陷阵的战士一样用满腔的热血堵枪口，炸碉堡，留下英雄美名供世人传扬，甚至不能像农民那样冬播夏收，夏种秋收，总有固定的收获。有的只是日复一日年复一年的重复那些诸如存款，取款，转账，收收放放，营销维护，迎来送往之类的枯燥运作和繁杂事务。在这平凡的岗位上，让我深刻体会到，伟大正寓于平凡之中，平凡的我们一样能够奉献，奉献我们的热情，奉献我们的真诚，奉献我们的青春。平凡的我们一样能够创造出一片精彩的天空，没有根基哪来高楼，没有平凡哪来伟大!人生的价值只有在平凡的奉献中才能得到升华和完善。

在为客户服务的过程中，我始终坚持想客户之所求，急客户之所需，排客户之所忧，为客户提供全方位、周到、便捷、高效的服务，做到操作标准、服务规范、用语礼貌、举止得体，给客户留下了良好的印象，也赢得了客户的信任。实际办理业务时，在保证遵守我行各项规章制度的前提下，灵活掌握营销方式，为客户提供一定的方便，灵活、适度地为客户提供个性化、快捷的服务。

完美源于认真。在做好柜面优质服务的基础上，我们想方设法为客户提供更加周到的服务。因为，没有挑剔的客户，只有不完美的服务。在日常工作中，我积极刻苦钻研新知识，新业务，理论结合实践，熟练掌握各项服务技能。我从点滴小事做起，在办理业务时，尽量做到快捷、准确、高效，让客户少等、少跑、少问，给客户提供及时、准时、定时、随时的服务。

青年时期是人生最宝贵的时光，因为踌躇满志，精力充沛，因为敢闯敢干，活力四射，因为有太多的梦想和希望!但在我看来，青年的宝贵还在包括不懈的追求与团队的融合，崇高的道德修养，以及坚强的意志，更要耐得住平凡，立足于平凡,淡泊名利，勇于奉献！

感谢招行，给了我实现自己青春与梦想的大舞台！让我们的人生得到了点点滴滴充实的发挥！感谢一路 陪着我成长的许多主管领导同事们，给了我一年的成长，一年的历练，一年的收获，我一定会再接下来的工作中继续努力，持之以恒，实现自我！

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找