# 2024年统筹全年工作 年度工作计划统筹图(精选31篇)

作者：悠然自得 更新时间：2025-06-19

*统筹全年工作 年度工作计划统筹图一三年的工作经历，让我深刻的体会到，学无止境，为了顺应时代的变化，我将坚持不懈的学习银行各方面的知识在思想、专业能力文化诸方面得到鲜活的“源头之水”，只有这样，才能不断进步，保持一渠清泉。1.在思想上，我始终...*

**统筹全年工作 年度工作计划统筹图一**

三年的工作经历，让我深刻的体会到，学无止境，为了顺应时代的变化，我将坚持不懈的学习银行各方面的知识在思想、专业能力文化诸方面得到鲜活的“源头之水”，只有这样，才能不断进步，保持一渠清泉。

1.在思想上，我始终坚持以党十八精神和“三个代表”为精神指导，全面落实科学发展观，坚持四项基本原则，自觉树立高尚的价值观和人生观，用先进的思想武装自己，认真学习中央银行的工作会议精神，按照“解放思想求真务实提高争创佳绩”的总体要求，不断提高自己的政治理论素质，一适应社会经济发展的客观要求。

2.在工作中，我始终保持积极向上的心态，努力开展工作。

3.在生活上，我始终保持一颗积极向上的心。严格遵银行各项规章制度，准时上班、下班，有事请假，不在公共场所吸烟、喧哗等，注重提高自己的职业素养。

在这一年的时间里，我热爱我的本职工作，并能够认真对待每一项工作任务，把国家的金融政策灵活体现在工作中。认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给的各项任务，积极主动地开展工作。

1、团结守纪，为提高经营效益尽心尽力。

一年来，我与同事们团结一致，服从领导的安排，积极主动地做好本职工作。

2.强化会计意识,发挥会计职能

这一年，通过学习，了解了会计是行使中央银行职能的重要工具和手段，既有核算作用，又有管理职能。工作期间，严格遵守会计制度和会计原则，认真执行财经纪律，通过参加行里提供的各种培训和同事们的帮助，现在我已经能独立的进行会计核算。

在央行实习的一年，是我不断学习、不断充实的一年，是积极探索、逐渐成长的一年。感谢各位领导和同事们给我在央行工作的机会。但我深知自己还存在经验不足，考虑问题不够全面等缺点，以后工作我将在不断夯实专业技能的前提下，不断加强自己的学习能力，提高自己的专业素质和技能，以满足更新换代的新时期，我会努力克服自身缺点，认真学习，努力提高自身素质，积极开拓，履行工作职责，服从领导。当好参谋助手，与全体职工一起，团结一致，为我行经营效益的提高，为完成将来一年的各项目标任务作出自己应有的贡献。

**统筹全年工作 年度工作计划统筹图二**

一年来，持以建立老年人健康档案为主线，规范老年人健康管理为中轴，以人为本，立足解决老年人日常保健实际问题，让许多老年居民从中得到了实惠，因此深受老年朋友的欢迎，辖区老年人参加健康教育和慢病管理的积极性明显增加，我中心现已为全辖区3889名65岁以上老年人建立了居民健康档案，其中3171人做了免费健康体检，从而使辖区老年居民保健意识和慢病防治能力工作有明显提高，现将老年保健年度工作总结如下：

做好老年保健就是以“预防为主，关心为主”为管理思路，以为日趋老年化社会注入“心鲜活力”为目标，通过开展健康教育，老年档案管理和老年慢病筛查或检测，达到减少或延缓老年疾病的发生和发展。因此，首先我们把老年保健作为9个公共卫生服务项目重点工作之一来抓，充分发挥我们在健康教育和慢病管理方面已积累的经验，充分利用资源，安排专业人员负责，切实加强老年保健工作管理，制定切实可行的年度工作计划和实施方案，不断完善老年保健服务内容，尤其在老年保健教育和老年保健知识宣传方面，做出一定的特色和成效，把老年居民满意，让政府满意，让团队满意者“三满意”作为检验老年保健工作的标准。20xx年全年截止到12月20日，中心共进行指导老年人进行疾病预防和自我保健健康教育讲座培训4次；开展具有中医特色的养生保健培训工作4次。

我们利用慢病管理和健康教育方面的经验，有效改善了老年人保健服务负责量大、单调“剃头挑子一头热”的局面。为了做好健康教育及科普知识宣传，我们制作了健康教育处方，侧重老年病的健康知识宣传，为方便老年居民，我们将健康教育讲座开展在社区，体检服务送到居民委，慢病普查也以老年人为主要对象，截止到20xx年12月20日，中心共计进行老年人危险因素调查500人，并对调查的结果进行了有效分析和评估，为制定20xx年工作目标和计划提供了可靠的保证。

今年，老年人保健工作虽然取得了一定的成绩，受到居民赞扬，但工作中存在观念转变不够、经费、人力投入不足，管理不到位等多方面的问题。如开展老年健康教育内容以慢病老人为主，单独为健康老年人偏少，家访或上门健康指导开展困难等：虽然为老年居民建立健康档案，但是管理不够规范，档案更新率不够。在20xx年的工作中会把相关重点问题纳入日程，为老年人保健工作做得更好而努力。

**统筹全年工作 年度工作计划统筹图三**

20xx年就快结束，新的一年工作又要开始了，作为一个服装导购员，现将我这一年的工作经历做下总结，以更好地面对新一年的工作：

总的来讲，服装导购员在整个服装销售过程中具有不可替代的作用，导购员不仅代表了企业的外部形象，而且还起到加快销售的作用，具备良好素质的服装导购员，除了熟悉商品之外，也应该具有足够的耐心，并且能够掌握一些好的服装销售技巧。

第一，服装导购员除了能够将服装很好地展现给客户，并且还有向客户适当推荐其他服装的工作，以吸引顾客购买其感兴趣的更多服装。针对这一点工作，我总结如下：

1、推荐服装时候要有信心，大方、坦诚地向顾客推荐服装，导购员就应该具备十足的耐心、细心，让客户对自己产生信任感。

2、为顾客推荐适合于顾客体型、品味的服饰，为客户在挑选服装时候出谋划策，提示相关细节，帮助客户选择。

3、结合不同款式服装，向顾客讲解每款服饰适合穿着的场合。

4、配合服饰特点进行推荐。每种类型的服装具有不同的特征，如功能，设计，质量和其他方面，都应该适当向顾客说。

5、谈话中注意技巧。向顾客推荐服装时候，语气应该有礼貌、在充分听取顾客意见的基础上，再向顾客推荐。

6、观察、分析不同顾客喜好追求，结合实际向顾客推荐服装。

第二，必须注意把工作重点放在销售技巧上。销售是有针对性的营销，关键在于销售技巧的掌握。服装销售涉及方方面面知识，要对服装的功能，质量，价格，时令，面料等其他因素都做充分了解，顾客特点，运用销售技巧完成销售。主要侧重于以下几个环节：

1、注重思考。了解顾客购买服装的穿着场合，购买服装的目的与想法，帮助顾客挑选相应服饰，促进销售成功。

2、言辞简洁，字句达意。与顾客交流当中，言辞要简单易懂。不能说太过专业性的行内话，应该试图以通俗语言向顾客讲解。

3、具体表现。要根据实际情况，随机应变地推荐服装，必要情况下，不去打扰顾客，让顾客自行挑选，当顾客咨询时候耐心倾听、细心讲解。

20xx年，根据总公司下发的关于加强完善绩效考核工作的要求，在公司领导的高度重视下，积极推进全员绩效考核工作，本着规范管理，加强管控，提高效率的目的，特修订并完善了《绩效考核管理制度》。为绩效考核工作顺利推进提供了有力的保障。现将20xx年度绩效考核工作开展情况总结汇报如下：

为了顺利推进绩效考核工作，针对我公司具体情况，在原有的制度上修定、完善和补充了我公司《绩效考核管理制度》，新制度充分结合了各部门的工作职责特点，明确了绩效考核的指导思想、考核的范围、对象、考核的内容、考核的方法、要求及考核的时间跨度。更加全面、细致，可操作性、实用性更强。使我公司的绩效考核管理更加规范化。

我公司绩效考核工作，始终本着客观公正的考核原则，实行上级与下级层层考核的方法，实行分数制度，打分内容主要涉及德、能、勤、绩、廉五个方面。每月、每季度由部门负责人从工作效率、工作能力、遵章守纪、上进心、精神文明等方面进行评分，年终，取四个季度考核的平均分作为年度考核结果。

在工作中，各部门负责人加强了对员工工作过程的监督与管理，在考核标准中记录员工工作中的关键事件，通过记录，更好的发现了工作中的问题，能够及时责成改进，同时也能够及时发现员工的点滴进步，给予认可。在考核过程中，各部门负责人都能尽职尽责的对待考核，坚持原则，并且严格按照考核细则打分，保证了考核结果的准确性和真实性。

通过考核，充分体现了领导重视，全员参与，真考核，避免走过场，以绩效考核为契机进一步完善了各项制度，明确岗位责任，理顺了工作关系，改进了工作中不规范的现象，同时，进一步增强了职工的责任感，激发了职工的工作热情。

在每月考核结束后，通过公司公示栏公布考核成绩，使各部门员工认识到自己在考核期间内主要的工作成绩与不足，提高了干部职工的工作积极性和主观能动性，重点突出岗位劳动和业绩贡献，员工的收入与其岗位责任、工作业绩挂钩，完全打破了以往论资排辈、好坏一样、平均主义等诸多弊端，绩效考核真正起到了对职工的激励作用，从而改进和提高了工作效率。

总体来说，我公司在20xx年的绩效考核工作取得了较为满意的效果，在今后的工作中，我公司将再接再厉，进一步修订绩效考核管理制度，及时收集职工的建议和意见，相互沟通，协调工作，使单位的绩效管理更加规范化、细致化。为公司更好的发展而努力奋斗。

忙忙碌碌间，一年时间匆匆而过，对我个人而言，这也是我“转型”的一年。作为一名刚入职xx的新员工，尽管刚走进一个新的工作环境，周围的一切都是陌生的，但我很快适应了这的环境和熟悉了这份工作，这将是我职业生涯的一个腾飞点，我对此也十分珍惜，尽最大努力去做好这一工作。下面就我入职这一个月的工作和学习进行下回顾和总结。

作为一名刚入职的新人来说主要还是以学习为主，所以来到部门后我首先的工作就是看图纸，熟悉公司产品的结构，控制流程，在遇到不明白的地方时，我就积极的向领导和同事请教。

严格遵守公司的规章制度，在这段时间内从未出现迟到早退现象。我对领导的安排是完全的服从，并不折不扣的执行，对于自己不会的工作我也主动的去承担，争取能够更多的为领导和同事分担工作，快速的提高自己，胜任自己的岗位。我始终以一个学徒的身份向他们请教工作中的经验。

通过这段时间的工作，我发现了自身存在的很多缺点与不足。例如与其他部门同事沟通少，在处理上事情上的方法不够成熟，经验不够丰富，做不到统筹规划。展望20xx，除了一如既往地听从各级领导安排，虚心向各位领导和同事学习外，还应该加强与其他部门同事之间的沟通交流，通过不断的学习和总结，积累自己的工作经验，逐步提高自己的工作能力，更好的为公司服务。

总体来说，我对20xx充满了期望，新年新气象，希望在20xx年里，大家相互共勉，共同打造美好的xx。

新的一年缓缓到来，旧的一年渐渐褪去，作为一名公司的老员工，我想我对于这一切都是有着很多的感触和理解的。这一年又在急急忙忙当中过去了，我实现了自己这一年的小目标，也收获了很多没有意料到的成绩，真的很感谢这一年来各位领导以及各位同事平日里对我的关心和帮助，更是感谢我的亲人对我一直以来的支持。工作真的是很忙碌的，平时也没有什么时间留在家里，虽然很愧疚，但是自己也没有辜负对工作上的努力，还是收获了很多的。所以对这一切我都是非常感恩的。

已经是公司的一名老员工了，八年的工作经历将我练就成为了一名实实在在的“老手”，这一年的工作，我带领着部门的几个小伙伴一路披荆斩棘，在这一年之中收获了很多的成果，其实努力的是一个方面，能力也是另外一个方面。有时候能力并非是努力就可以培养出来的，没有目标的努力是毫无作用的，是没有任何价值可言的。所以这一年中，我一直倡导的是，要带着努力和思想同行，走到哪里就要想一想未来的道路，随时做出调整，这样，我们才有可能真正的有一些成长和进步。

时间有时候真的是非常宝贵的，就像对于我们这份工作而言，就是在跟时间比拼，跑得快收获的东西就多，但如果说掉队了，或者是怎么样，那就是会付出惨痛的结果。对于任何一个行业，任何一份工作而言，我们都是要去学会探索的。改善自己的思维方式，才是这条路上最为关键的一点，一个人的思考是和他的能力相关的，所以这几者都是要不断去提升和进步的。

这一年，我在时间方面利用的还是很好的，至少没有出现太大的问题，在纪律方面也表现出了一个老员工应该有的样子。其实在这份岗位上，我一直都是保持一份激情和热情的。尽管时间这么久了，但是我还是能够依旧保持初心，我认为这是一件非常宝贵的事情。不管经历什么，不管遇见什么，我都有自己的把握和方向，这才是成长之中最关键的一个地方。岁月无情，但是我们在这份工作上创造的价值是有情的，这会让我感到骄傲和满足，这便已经足够了。未来一年，我会用一个更好的态度，更好的方式去工作，去争取一些新的进步，新的未来!

**统筹全年工作 年度工作计划统筹图四**

为全面落实基本公共卫生服务工作任务，提高基本公共卫生服务质量，不断提高农民健康水平，促进基本公共卫生事业健康、持续、协调发展，根据市、区有关部门要求，结合我镇实际，特制定高家镇基本公共卫生服务项目工作计划及实施方案。

（一）强化农村疾病预防控制和健康教育工作。坚持预防为主、防治结合的方针，全面落实预防接种等各项疾病防治措施，有效控制结核病、艾滋病、肝炎等严重危害农民健康的各种传染病、地方病、寄生虫病和职业病，积极开展高血压、糖尿病、结核病、重性精神病、冠心病、脑卒中、肿瘤等常见慢性病的综合防治工作。建立健全公共卫生信息收集与报告制度，提高对农村重大疫情、集体中毒等突发公共卫生事件的预防、应急能力。开展多种形式健康宣教活动，以提高全镇群众的健康素养和自我健康保健知识知晓率。

（二）提高农村妇幼保健、儿童保健工作水平和计划生育政策宣传与技术服务。加强婚前保健服务，积极引导欲婚青年接受婚前检查。加强妇女生殖保健、常见妇女病防治和孕产妇、儿童系统管理，加强产后和新生儿保健管理，强化产前筛查与诊断，有效降低出生缺陷，加强计划生育政策、计划生育技术服务和避孕药具免费发等政策放宣传，进一步控制和降低孕产妇和婴儿死亡率，提高妇女儿童健康水平和出生人口素质。

（三）深入开展农村爱国卫生运动。依托创建文明村、镇，卫生村、镇活动和“千村示范、万村整治”、“农民饮用水”工程，加强农村基础卫生设施建设和环境综合整治。加大改水改厕和除四害工作力度，逐步推进农村垃圾、污水集中收集和处理。大力推进农民健康促进行动，采取多种形式普及科学卫生知识，增强农民健康意识，引导农民形成良好的卫生行为。

（四）加大农村卫生监督执法力度。加强卫生监督执法力量，协调公安、卫生、工商、质监、食品药品监管、环保等部门实行联合执法，充分发挥群众参与、舆论监督的作用。以健康相关产品、职业危害及医疗服务市场监督执法为重点，全面加强对药品、企业、学校、公共场所、医疗机构等的卫生监督管理，提高农村卫生安全保障水平。

（六）做好流动人口公共卫生服务工作。重点做好流动人口的预防接种、妇幼保健、计划生育技术服务等。落实血吸虫病、结核病、艾滋病等重点疾病的查治病和管理。

（一）镇政府强化对基本公共卫生服务项目工作的领导责任，成立基本公共卫生服务项目工作领导小组，负责落实上级政府下达的目标任务，制定具体工作方案，并组织实施；定期开展辖区内公共卫生工作的检查考核。镇政府确定一位领导分管基本公共卫生服务项目工作，并在在职干部中确定一名兼职公共卫生管理员，负责日常管理工作，各驻村干部积极配合做好有关基本公共卫生服务项目工作。

（二）各行政村要确定一名公共卫生联络员配合本村责任医生做好本村范围内的基本公共卫生服务项目工作管理工作。村两委负责组织实施本村的环境卫生、改水改厕、健康宣教、公共卫生安全等健康相关产品的巡查、信息报告和流动人口的卫生管理等；督促村责任医生、个体诊所履行基本公共卫生服务项目工作的有关职责。

（一）切实转变现行的农村医疗服务模式。逐步推进农村社区卫生服务，按照社区“六位一体”工作要求，积极开展社区卫生服务。落实和开展好“责任医生制”，使农村居民获得连续、便捷、有效的医疗卫生服务。

（二）村卫生室（责任医生）要接受村两委、镇卫生院的管理和指导，主要承担责任区域的公共卫生信息收集与报告、常见病的初级诊治和转诊、健康宣教、协助建立健康档案、疾病预防控制和妇幼保健等工作。继续加强对村卫生室规范化建设和全面实行基本药物零差价销售监督管理，进一步减轻当地群众的就医负担。

（三）提高农村卫生技术人员素质。健全继续医学教育制度，加强在职医务人员全科医学知识转型教育和学历再教育，强化责任医生医生全科医学知识培训，不断提高责任医生的业务知识水平。

（一）加大对农村基本公共卫生服务的投入。重点加强直接面向农民的公共卫生服务，创新服务机制，充实服务内涵，提高服务质量减轻农民负担，使农民享有更好的卫生服务和卫生安全保障。

（二）保证农民享有基本公共卫生卫生服务。通过主动上门、电话预约和呼救等服务形式，为农民家庭提供高血压、糖尿病、精神病、肺结核等慢性病定期随访服务，开展健康教育、健康随访、社区巡诊和连续、便捷的基本医疗服务。

（三）做好城乡居民的免费健康体检工作。把推进完善新型农村合作医疗制度和改进对农民的医疗卫生服务结合起来，积极做好城乡居民免费体检工作，确保xx岁以上老人每年体检一次，体检率达xx%以上，学生和x—x岁儿童每年体检一次，体检率达xx%以上，育龄妇女及其他人群每二年体检一次，并逐步建立完善健康档案，提高保障水平和服务水平，促进新型农村合作医疗制度的巩固和完美。

（四）保证农村重点人群享有重点服务。为农村儿童提供系统保健和预防接种；为农村妇女提供孕产保健和妇女病检查；为高血压、糖尿病、重症精神病、结核病等慢性患者提供社区随访服务和xx岁以上老人提供定期管理服务。

（五）保证农民享有基本卫生服务安全保障。落实对农村学校、企业、医疗机构等的巡查协管，实行农村集体聚餐申报制，加强对农村食品、饮用水卫生的监测和集体聚餐的指导和管理。加强公共卫生信息报告管理，提高农村公共卫生信息报告及时率和卫生监督覆盖率，努力避免因信息报告不及时、控制措施不力而造成的损失。

**统筹全年工作 年度工作计划统筹图五**

经发办工作总结及下年工作计划

今年以来，在镇党委、政府的正确领导下，在上级业务局的具体指导下，全面实施重点培育支柱产业、全力打造骨干企业、分级差异化发展镇域经济的政策，大力开展招商引资，放手发展民营经济，重点推进大项目建设。全面推进技术创新，提升改造传统产业，加大节能减排力度，贯彻国家发展循环经济，建设节约型社会的方针，积极营造发展环境，使我镇民营经济取得新的突破，圆满完成了各项任务目标，镇域经济得到了长足发展，推动了全镇经济社会又好又快发展。

一、我镇经济发展运行的特色

（一）招商引资成效显着

我们始终把招商引资作为富民强镇的第一要务。结合xx实际，在确保水源地安全的情况下，全年引进招商项目16个，完成引资额亿元，占全年计划的158%，同比增长56%。实际利用境外资金96万美元，完成全年计划的192%，外贸进出口额完成521万美元，完成全年计划的158%，新增注册外资完成115万美元，完成年计划的115%。

（二）项目建设扎实推进

抓经济发展就是抓项目建设，全年完成投资300万元以上项目23个，完成项目投资额亿元，完成全年计划的131%，同比增长44%。

（三）民营经济发展迅猛，草根经济遍地开花

深入开展全民创业活动，积极宣传镇20经济工作要点。结合各村实际，只要不违法、不污染环境、因地制宜、兴办致富项目，全年新发展个体工商户330户，工商注册登记150户，新发展民营企业32家，工商登记注册20家。发展了庄里服装加工、王杭镰刀刃具、后石湾花椒加工、等32个特色经济专业村。

（四）工业经济发展势头强劲，新型工业助推经济振兴

我们始终坚持工业强镇的理念不动摇。加快推进新型工业化。投资亿元的中联水泥项目8月份已投产达效；投资3亿元的新型工业科利机械项目已在市工业园区落地建设；投资亿元的新型工业合金生产项目正在办理入园手续；投资1亿元的新型工业东昊重工项目与鑫汇公司合作正在进行主体建设；投资1亿元的环保型益生宜居项目在羊东村已完成基础设施；投资5000万元的玉米精加工项目和凡义塑编项目已投产达效。

（五）第三产业发展步伐加快，经济发展的扩张力明显增强

立足我镇生态优势，把发展服务业作为优化产业结构，增强地方财政收入的重大举措。全年完成服务业增加值亿元，占gdp比重为46%，新上忠运商贸超市、久森家具广场等8个规模型贸易业项目。

（六）突出民营济经主导地位，镇域经济规模和实力不断增强。

镇党委、政府牢固树立“全镇抓经济，重点抓民营，关键抓项目”的观念，下大气力抓好招商引资、项目建设和民营经济工作。一是建立健全招商引资利益导向机制，制订了更加优惠、更具吸引力的招商引资和发展民营经济的优惠政策，成立了民营经济发展领导小组。由党政领导亲自挂帅，提升民营经济领导层次，引导全镇上下的注意力，向发展民营经济转移，努力营造发展氛围，年初的总结表彰大会开成发展民营经济动员大会。鼓励现有民营企业继续做大做强，吸引新的大项目落地建设。二是强抓在建、续建大项目建设。全镇新建、续建项目中投资过亿元的企业7个，投资亿元的xx中联水泥有限公司已经投产运营，投资亿元的xx利合食品有限公司、投资亿元的宜生益居项目、投资3亿元的科利机械有限公司、投资亿元的中联物流项目都正在有序建设中，预计将会投产运营。总投资亿元的凡义塑编项目、总投资亿元的玉米油精加工项目都已经开始试生产；投资过千万元的项目15个，其中工业项目4个，总投资额亿元，年年底都将投产达效。

（七）设身处地的为民营企业提供优质高效的服务

全球经济低迷，恢复乏力，对我国的经济影响日益明显。我镇部分民营企业受到极大的冲击。为帮助民营企业趋利避害，充分发挥经发办“充气筒，加油站”的作用，坚定了企业老板的发展信心。全年先后组织民企老板听取专家、教授讲课8次，学习新的经营管理理念，取得了良好的效果。鑫汇金属制造有限公司总经理王成伟转变观念，化危为机，走新型工业化道路，大胆淘汰落后产能，实行腾笼换鸟，资产重组，与浙江台州客商合作，由台州客商出资一亿元组建了xx东昊重工有限公司，新上节能环保型变压器与数控机床项目，该项目台州客商出资一亿元，全鑫福酒厂老板范祥伍，通过学习增强发展信心，走技术创新、品牌建设的路子。产业升级为“枣庄市金山溪酒业有限公司”，注册了“全鑫福”、“小山村”、微山岛“金山溪”商标4个，购买商品外观设计专利四项，增加了企业的知名度，得到了消费者的好评。（八）对民营企业实施“五心”工程，创造民营经济发展环境的服务情况。

一是优惠政策，让民营经济业主动心。根据企业投资额和效益出台相应的优惠政策；二是优质服务，让民营经济业主省心。每个规模项目都实行一次现场办公，当场拍板政策，形成一份会议纪要，把政策服务和保护等事宜确定下来，每个项目建立一个工作班子，成立一个推进组，负责项目建设、组织、协调和跟踪服务。三是关心体贴，让民营经济业主舒心。民营经济业主衣食住行、子女入学等实际问题，积极予以帮助。同时做到重大节假日镇党委必到一线慰问，定时举办镇内投资规模企业联谊会。四是诚信待人，让民营经济业主放心。坚持“说实话、用真情、不坑人”。向客商介绍实情，不夸大其辞，不回避问题，绝不干损害客商利益的事情。五是依法保护，让民营经济业主安心。对企业反映本地村民问题，依靠镇、村组织做好思想工作，及时调解，把矛盾和问题尽量化解在萌芽中。

（一）深入贯彻落实科学发展观，突出“经济繁荣，环境优美、生活和谐”这一主题，紧扣民营化、城镇化和农业产业化三条主线，着力抓好大项目建设。实施“项目带动”战略，加快推进民营化进程。坚持把发展壮大民营和民营经济作为第一要务，继续扩大招商引资、抓好民营和民营经济发展，通过大项目建设的带动，做活全镇经济，增强发展后劲。新发展民营企业30家，新发展个体工商户330户。

（二）依托优势，扩招商，优服务、扩规模。建立健全招商引资利益导向机制，制订更加优惠、更吸引人的招商引资政策，努力形成“千军万马抓招商，千方百计促发展”的浓厚氛围，创建全民招商的工作格局。重点抓好，中联水泥下游产业链拉长，中联物流、宜生宜居、科利制造、利和食品、东昊重工、等这些大项目的建设，这些在投产后将会带动我镇民营经济的全面复苏与发展，形成以民营为支柱的三大产业的大发展，大跳跃。加强项目的跟踪落实，做好跟踪服务，协助解决项目用地、用电、用水等难题，力促早日落户建设，扩大传统产业规模，拉长产业链。同时，对镇辖区内的现有企业，提供优质服务，引导企业转变发展方式，鼓励企业走节能降耗，科学经营之路，加强市场信息方面的服务，增强市场竟争力，使现有企业向更高层次、更宽领域发展，做大做强。

（三）挖潜力，活三产。制定并实施一系列发展服务业的优惠政策和措施，吸引能人、老板到xx投资置业，在大力扶持发展传统的商贸流通、交通运输、餐饮服务的同时，()继续发展社区服务业、信息咨询业、娱乐服务业、租赁服务业，房地产业等新兴产业，努力形成镇级财源，推动城镇繁荣发展，实现镇村经济持续增长。为社区服务中心项目、百兴服饰广场项目、快乐购物超市项目、贵和服装超市项目做好服务业工作。围绕鲁南煤化工基地，依托滕县抗日人民政府诞生地、范蠡隐居的美丽传说，利用庄里水库、陶山、大庙快乐庄园、腰庄大樱桃采摘园、玉泉林业观光园等丰富的旅游资源，积极引进开发生态旅游项目，打造生态旅游景区。同时，协助抓好庄里水库项目前期，xx水源地城区供水工程等工作。

（四）树理念，抓发展。牢固树立发展民营和民营经济光荣，服务民营和民营经济有功的观念。民营和民营经济的快速发展，是发达地区经济繁荣的根本所在，是强镇富民的有效途径。努力打造全镇上下重视民营和民营经济，支持民营和民营经济，人人参与民营和民营经济的良好氛围。积极帮助民营企业创新机制，提升技术，改进管理，扩大生产规模，开发新产品，购买新专利，创造新品牌。积极争取国家优惠政策，度过危机难关。加快个体工商户向企业升级，小企业向规模企业升级，规模企业向企业集团的升级。教育引导民营企业老板破除“小富即安的思想”，要立大志、创大业、干大事不断提高产业层次，在原有的基础上做大做强，成为我镇振兴经济的坚强力量。

**统筹全年工作 年度工作计划统筹图六**

20xx，在上级部门以及领导的关怀下，我认真执行各项收发工作实际，进一步强化锻炼我收发组成员的业务技能，有力地促进各项工作的圆满完成。由于我的严格督促，与努力领导，截止20xxxx月，我收发组工作效益获得了全面的提升，其中，我收发组共清罐xx次，倒灌xx次；共计收发船只xx条，其中外贸游船xx条，内贸船xx条，共计收发总量xx吨；管道发油x次，共计xx吨；不仅如此，我还严格督促我收发组成员对各项设备隐患的登记检查，保证了我组在收发工作的安全性进展，有效的预防了安全事故的发生。现结合我部门工作实际，将我在收发组一年来的主要工作总结如下，望各位领导给予审核：

为进一步加强我收发组的各项工作，提升我收发组的各项工作能力。我特切合自身的本职工作，结合我在20xx度的工作实际，认真开展对20xx度的各项工作任务完成情况的分析与总结，并仔细找出工作中所存在的问题，以完成对20xx度工作提出进一步的设想，为我组今后的收发工作打下坚实基础。

由于我公司储物部的工作性质较为特殊和繁杂。因此，在实际的日常工作中，我收发组的工作现场较为复杂，物品集中繁多，导致在工作中常常存在有较多的安全隐患问题。这些安全隐患问题时刻威胁着我收发组的正常工作运营，危害着我收发组每一位员工的生命安全性。保障工作的安全性是我储运部收发组每一项工作运营的基本出发点，自上任以来我时刻将安全一词谨记心中，争取将安全的概念与安全意识传入每一位班组成员的思想之中，达到将实践安全工作于实际，确保每一位班组成的生命安全，保证我收发组工作的正常，高效运行。

在每一次的收发工作执行前后，我都会开展工作例会。在例会中，对每一位班组成员讲解安全工作的重要性，结合我收发组各项工作实际，对我组的具体收发任务进行细致的分析。要求每一位班组成员牢记收发工作的安全隐患点，提高职工工作的安全效益，掌握如何避免和处置安全隐患的发生。并在执行收发任务前，安排布置好收发组成员的安全检查工作，与警戒工作等，做好谨慎的工作部署。

在每次的收发任务结束后，组织全组人员进行总结报告，根据实际工作以及员工对工作的总结，对工作中存在的问题进行仔细的审查，并每一位组员的收发操作情况进行详细的记录，并将其存入档案，累计评分，并在年终之际，结合评分进行奖惩制度，以此来加强组员操作上的谨慎性。对员工的工作进行评测和教育，提高员工的工作规范性和工作安全性。

作为一名收发组的班长，我承担着收发工作的重要工作职责，我不仅仅要做好收发工作的安全管理与防范工作，为收发组组员做出带头作用，还要做到对员工的严格管理与制度实施工作。只有加强对员工的管理工作，才能使我收发组的工作效益得以突出体现，为储运部工作打下扎实基础。

在实际的工作中，确立正确的安全操作运行体制，设立专门的小组负责人和小组记录员，具体记录员工的每一次操作规范，对此加以评分记入档案。建立全面的运行管理安全制度，并确保安全制度的实际实施，要求各组员严格按照制度执行各项收发任务，确保收发工作的安全进行，保障全年油脂的储运工作安全执行。

要求员工在每次的收发工作前后进行登记，记录具体收发情况，记录收发工作时间，以及收发数据详情。增加员工对收发工作的责任意识，更好地了解收发工作的重要意义。并对在收发工作执行过程中，发现的操作失误，操作不规范，以及习惯性操作等现象逐一进行排查，及时指导改正，并对其进行扣分处罚，记入员工档案，以保障每一位组员都能够正确操作，做好收发后盾工作。

在严抓员工工作管理，保障收发正常运行的同时，我还注重于加强员工各方面的能力素质培训，加强我班组的团队建设工作。根据公司所指定的学习与培训计划，我及时组织我班组成员加强对各方面收发技能的学习，充分利用培训室结合我收发工作实际对我组成员进行模拟现场培训，分析和解决组员在培训中存在的问题，将强员工工作技能，避免员工操作失误情况的发生，进一步使我收发组成员的能力得以有效发挥。在日常的收发工作中，我切实建设团队的团结性，积极与组员进行沟通，征求组员意见，整改管理措施。在工作实际当中，我注重于各个组员之间的和谐与团结建设，通过组队操作评比，团体合作完善工作实际等手段来将强我收发组的团队力量，建设出一支高技能，高效益的收发团队。

我不仅仅对我组员工进行严格的培训，规范员工工作。还严抓自身的工作技能，组织自身对于收发工作的学习。例如：我公司储运部门于今年8月份新装了一台发车流量计，对于此新装设备，我组个人员都不够熟悉，因此，为做好我收发组的各项发出任务，我对新装的发车流量计设备进行了深入的研究与学习。我从最基础的发车流量简单操作学起，认真学习掌握每一步发车流量计的使用步骤，研究了解发车流量计设备的工作原理以及如何进行检查维修工作，并仔细对我公司的运输数据做出统计以便于配合供应商校准流量计的准确性，保障新进设备的正常与准确使用，为我储运部门做好基础工作。

根据公司部门与领导的监督与指导，结合我收发组今年的各项工作实际。我对我收发组今年的工作作出了具体的总结与分析，我收发组今年的工作虽有了整体效益上的提高，但是在实际的现场工作实际中，我收发组工作还存在有一些问题，作为一名收发组组长我存在有主要责任，我的管理力度还不够，团队建设还不够强。因此在未来一年度的工作之中，我将全面提高自己的各方面素质技能，加强提高我收发组的管理力度，做到严格高效的管理实施，规范员工行为思想，加强员工安全意识，全面建设拥有最硬技术，创造最高效益的收发班组，为我公司的储运工作做出最大的贡献。

**统筹全年工作 年度工作计划统筹图七**

1、年销售目标

1)：作业本年销售目标300万元/年。 以每年10%-20%的销售额递增。

2)：笔记本年销售目标200万元/年。 以每年10%-60%的销售额递增

2、销售方向

1、本地市场，以xx市为根基，向周边县级市场拓展业务

1)：xx市区各批发市场发展经销商，每个批发市场必须发展一名以上经销商(长青路批发市场除外)其他市场尽量全面发展客户。

2)：xx市区及郊区的文化用品零售店展开地毯式拓展。企业许配合零售文具店配货和配送。

3)：xx市区及郊区各学校以及学校内商店也需大力发展，潜力较大。

4)：xx地区每个县城的批发门市须努力开发，若县城批发门市无法做到客户资源意向可开发零售商，必须达到每个县城都多少有蓝辉印务有限企业的产品，或了解蓝辉印务有限企业的产品。

2、外地市场

1)：陕西省周围各省一级批发市场全力以赴发展代理商或经销商，暂时包括以下地区：西安、郑州、洛阳、太原、呼和浩特、银川、兰州、西宁、成都、重庆。

2)：每个省一级批发市场至少发展一名代理商或2-3名经销商，暂且根据市场客户的实力、信誉，对本产品的认识积极性等以及一些客观性情况而定。

3)：如果各省的一级批发市场，暂时很难做到市场的投入或投入后效果不明显，可以在其省内二级(地市级)批发市场发展经销商，使二级市场成熟之后包围一级市场，但二级市场至少做2-3家经销商，从而达到我们的销售目的，完成销售目标。

目前在国内市场笔记本种类偏多，技术方面不相上下，为稳固和拓展市场，务必加强与客户的交流，协调与客户之间的关系

1)关系维护

为与客户加强信息交流，增进感情，对一级客户每两月拜访一次;对于二级客户根据实际际情况另行安排拜访时间。

2)售后协调

目前情况下，我企业应以：“卖产品不如卖服务”，在下一步工作中，我们要增强责任感，不断强化优质服务。用户使用我们的产品如同享受我们提供的服务，从稳固市场、长远合作的角度，我们务必强化为客户负责的意识，把握每一次与客户接触的机会，提供热情详细周到的售后服务，给企业增加一个制胜的筹码。

1、定价原则

1)：拉大批零差价，调动代理积极性;

2)：结合批量，鼓励大量多批;

3)：以成本为基础，以同类产品价格为参考，使价格具有竞争力;

4)：顺应市场变化，及时灵活调整。

2、目的

1)：树立蓝辉印务有限企业的产品标准形象，扩大其影响;

2)：作为奖励代理的一种方式，刺激代理商的积极性。

开拓市场，争取客源

销售部将配合企业整体新的销售体制，制定完善市场销售任务计划及业绩考核管理实施细则，提高销售代表的工资待遇，激发、调动销售人员的积极性。销售人员实行工作日记志。以月度销售任务完成情况及工作日记志综合考核销售人员。督促销售人员，通过各种方式争取团体和零散客户，稳定老客户，开展新客户，并在拜访中及时了解收集宾客意见及建议，反馈给有关部门及总经理室。

与企业其他部门接好业务结合工作，密切配合，根据宾客的需求，主动与企业其他部门密切联系，互相配合，充分发挥企业的整体销售活力，创造最佳效益。加强有关宣传，充分利用多种广告形式推荐企业产品，宣传企业，努力提高企业知名度。

**统筹全年工作 年度工作计划统筹图八**

1、心理健康活动课

本期心理健康活动课仍在五、六年级开设。从内容形式上有生命教育课、积极心理品质培养课、团体心理疏导课三类。其中，五年级生命教育课主要从生命的自我探索出发，探讨性别的形成、生命的美好与死亡教育；六年级生命教育课则侧重生涯规划，为未来生活做准备。积极心理品质培养课方面，五年级注重坚持力培养及自我潜能的开发，六年级侧重抗挫与领导力等品格力量。团体心理疏导方面，五年级重在因学业负担和人际交往导致的消极情绪疏导，六年级则关注青春期健康心理问题。

2、心理社团

心理社团由“学生心理剧”精品社团和“沙盘世界”兴趣社团两个部分组成。“学生心理剧”社团结合xx区和成都市的学生心理剧评比活动，旨在帮助学生了解学生心理剧，初步掌握学生心理剧的心理技术，能结合身边人的心理成长故事撰写学生心理剧剧本。面向五、六年级招生，授课时间为每周五下午第二节社团课。

由于五年级孩子面临调考，同时小群体交往日渐密切，人际问题往往成为困扰学生的主要问题，六年级学生小升初的压力也较大，需要放松与调节，在毕业季中也希望与同伴留下难忘的回忆。针对学生的兴趣与需求，我们面向五六年级开设了“沙盘世界”社团，利用专业心理治疗器械——沙盘，开展团体心理沙盘活动。沙盘世界社团面向五六年级学生开展，上课时间为周二中午12：40—13：40。

1、心理教师

本期我校心理刘xx老师将继续在xx区教研员周玫老师的工作室中开展科研工作，提升自我专业素养。在去年的研究中，刘xx老师开展了坚持力心育综合实践活动的研究，取得了较好的效果。本期，刘xx老师将在五年级针对孩子的坚持力，开展家庭教育指导的研究。

2、心理兼职教师队伍

我校班主任大部分已经取得了成都市心理健康辅导员c证证书，其中有9名教师已经取得了学校心理健康辅导员b证。本期，我校又有新的一批老师成为了班主任老师。我校心理组将组织进行学校心理辅导员的统计和报名工作，在培训过程中及时解答疑问，班主任教师在专业化的道路上不断成长。

1、xx区心理赛课

9月下旬，配合xx区的学期工作计划，积极组织我校教师以生涯规划为主题，设计与实施班级心理健康活动课。

2、小专题结题工作

9月上旬，就《培养小学高段学生坚持力的心育综合实践活动的研究》开展结题工作。去年，在xx区积极心理健康教育工作室的带领下，我校针对学生的积xx格力量“坚持力”开展了心理健康教育综合实践活动，活动得到了班级教师及家长的大力支持，也取得了不错的效果，研究在评价方面做得也不错，得到了区上同仁的一致好评。本期我们将梳理前一阶段的研究成果，为下一学年的研究做好准备。

3、录制心理健康微课

在xx区20xx—20xx学年的微课比赛中，心理组刘xx老师的微课取得了xx区二等奖的好成绩。今年我们将再接再励，继续推广心理课堂活动的视频教学，为今后的课堂教学及心理活动教学做准备。

4、特殊学生个别化支持教育

本期，心理组将继续为特殊儿童的教育提供专业支持。开学初，帮助新进班主任老师完成新生适应初期的疏导工作，对适应不良的学生个别引导和关注。同时，我校有两名随班就读的儿童，升入五年级的他们在学习与交往方面也面临着新的挑战。心理组老师会持续关注并与任课老师继续跟进，为孩子的健康成长努力。

5、开展培养学生坚持力的家庭指导策略的研究

本期，我们将继续围绕培养学生坚持力的问题进行教学研究。我们将研究的重点放在家庭指导方面，试图通过研究探索形成培养坚持力的家庭教育指导方案，并在区域内推广展示

**统筹全年工作 年度工作计划统筹图九**

按照《无瑕街应对新型冠状病毒感染的肺炎应急预案》部署要求，无瑕街道迅速做好在地企业疫情排查工作，统计出在地经营企业90家，并于1月27日向企业下发《致无瑕街企业的一封信》，要求企业按照xxx通知要求延迟开工时间，做好疫情防控工作并将相关情况每日2次动态更新上报街道相关部门，现将所做工作汇报如下：

1.与企业建立长效动态联系机制，建立微信群，每日上下午由企业负责人在群内打卡上报企业疫情防控情况，同时街道根据大数据反馈到的信息及时与企业对接，第一时间与企业进行双向信息交换，随时保持有效沟通联系。

2.要求各企业全面、迅速排查企业员工情况，对外地回津人员做好统计跟踪并填写《无瑕街道企业疫情上报统计表》，明确外地回津人员的姓名、外出地、是否有武汉人员接触史、是否有不适症状、是否就医、目前在家还是已上班及联系方式等内容，确保第一时间掌握人员情况。

3.根据《无瑕街道企业疫情上报统计表》中情况进一步明确，要求企业中有武汉返津人员的，要填写上报《无瑕街道企业疫情上报统计表（武汉回津）》，在《无瑕街道企业疫情上报统计表》的基础上进一步细化明确人员身份证号、回津日期、居住地地址、每日上下午体温情况等信息，并告知企业督促管理武汉返津人员切实做好14天有效隔离，如体温一旦超过度立即上报街道实行应急处理，严防死守、力争做到不漏报一人。

4.针对天津市新天钢钢铁集团有限公司、天津钢管制造有限公司、一重集团天津重工有限公司等未停工的大型企业，1月28日街道党委书记宋立夫专程带队走访企业，实地了解企业疫情防治工作开展情况，请企业高度警醒重视，为企业下发《疫情防治明白纸》1000余份，并指导企业做好疫情防治工作。目前各公司已积极制定《疫情防控应急处置方案》，登记管理有发热症状的人员及外地返津人员信息，并积极对班车、食堂、浴室、卫生间、洗手间、电梯间、主控室、操作间等公共场所进行了每日消毒，为各洗手间配备了洗手液，为广大职工做好个人卫生提供了便利条件。同时，公司搞好预防知识宣传，下发明白纸，公司领导带领相关职能部门深入到各单位进行抽查、检查，确保疫情防控措施落到实处。

5.针对辖区内在地经营的中小企业，依据《传染病防治法》、《突发事件应对法》及【xxx办公厅27日发布关于延长20\_年春节假期的通知】规定，制定并下发《致无瑕街企业的告知书》，要求企业按照规定依法保障职工休息休假权，除涉及保障城市运行必需、疫情防控必需、群众生活必需及其他涉及重要国计民生的相关企业外，其他企业一律应当遵照xxx规定延长春节假期，配合国家完成疫情防控作战，有效保护广大公司职工。

7.街道经济部门每日对企业疫情情况进行汇总上报并填写《企业疫情统计汇总表》留存存档，截至1月29日，除新天钢、钢管公司2家大企业外，新排查出外地返津人员25人，共计77人，其中新排查出武汉返津人员2人，共计9人，上述人员体温均在正常范围内，企业对上述人员均已做好疫情防控工作。新天钢、钢管公司由于管理独立规范且人数较多，已要求企业做好人员动态监测，发现情况立即上报，与街道共同打好这场疫情防疫战。

**统筹全年工作 年度工作计划统筹图篇十**

转眼间，一学年的工作结束了。回顾一年的工作，在领导和老师的支持和帮助下，认真做好了所有的工作，让孩子在这个温暖的大家庭里快乐的成长学习了一年。这学期的课业总结如下：

我班有25个孩子，其中男生13个，女生12个。经过一个学期的幼儿园生活和有计划的常规训练和教育，孩子们在各方面都有了很大的提高，求知欲也相对增强了。他们对唱歌跳舞有一定的兴趣，能用简单的语言表达自己的愿望。

我热爱集体，积极参加园区组织的各种活动，不迟到，不早退，不旷工，服从领导分配，团结同事，爱岗敬业，爱孩子，做孩子的朋友和老师，细心照顾孩子，教书育人。

在照顾孩子生活的同时，也注重在日常生活中提高孩子的身体素质，积极为孩子的户外活动提供机会和空间，鼓励孩子主动与材料互动。利用每天的晨检时间，组织丰富多彩的区域活动，有计划地锻炼各种基本动作。同时做布艺飞盘、纽扣毽子等运动玩具，积极参加儿童活动，和孩子一起跳舞玩耍。我的热情和投入感染了每一个孩子，每个人都能积极快乐地参与户外活动，孩子的动作更加协调和敏感。

这学期我运用园的指导方针，结合本班孩子的发展，通过各方面的一日活动，促进每个孩子的个性发展；开展了各种活动，引导儿童认识、体验和理解行为的基本规则，学会自律，树立规则意识；结合日常生活，开展安全教育提高了儿童的自我保护意识和能力；帮助孩子学习正确的阅读方法，培养孩子的阅读兴趣；引导孩子尊重他人，在人际交往中做到礼貌待人、诚实守信；培养孩子积极参加各种体育活动；让每个孩子的原始水平得到全面发展。

一堂课的工作能否顺利开展，有赖于老师的密切配合和努力，更重要的是需要家长的支持和配合，家长的工作是教学的重中之重。孩子年纪小，自理能力差，家长不放心是必然的。为了让家长对我的工作信任、支持、配合，我采取了以下措施：老师和家长在教育上形成合力，做到家同步。所以我专注于家长的工作，在幼儿园只靠老师的指导来培养孩子的自理能力和良好的行为习惯，效果不会很明显。只有家长配合家里老师继续教育指导，才能达到真正的目的。

我会通过父母花园和孩子进出花园的时间，向父母介绍一定的教育方法和经验，让他们在家里正确地引导和教育孩子。有时候会找其他老师请教，尽量给家长提供育儿经验。有些父母反映孩子的表现，有些父母要求科学的育儿方法，有些父母与其他父母分享他们的成功经验。通过这个平台，拉近了家长和老师之间的距离，从而在家中实现双赢。

幼儿园没有小事，安全责任重。我努力消除身边的一些不安全因素，让孩子学会简单的自我保护方法，形成互相帮助的良好氛围

事故发生，使我感到非常欣慰。也使我感到保教工作不容松散，以后还要加强安全教育工作，使孩子安安全全、快快乐乐在幼儿园度过每一天。

经过一个学期的努力，我们班的小朋友在各方面有了一定的发展，知识面丰富了，独立性增强了，但也存在着不足：

1、个别幼儿挑食，有的不爱吃肉，有的不吃蔬菜，还有的幼儿不吃水果。一些幼儿进餐注意力不集中，速度慢，进餐习惯还有待改善。

2、学习习惯上，有的幼儿注意力不易集中；有的幼儿乐意发言，但不爱动脑筋，依样画葫芦；还有的幼儿爱插嘴，回答问题声音不够响亮等。

以后的工作中，在加强对幼儿的观察与指导，培养幼儿自我管理的意识同时，我要在家长的共同配合下让孩子多了解一些新鲜的事物，以此来增长幼儿的知识。有了前行的目标，加上大家的努力，相信孩子们能健康地成长，明天我们将创造更灿烂的阳光！

**统筹全年工作 年度工作计划统筹图篇十一**

为进一步推动全镇群众性文化活动全面发展，满足人民群众日益增长的精神文化需求，充分发挥群众文化在构建社会主义和谐社会的作用，全面贯彻党的xx届六中全会及县委、县政府对我镇农村文化工作的指示精神，结合我镇群众文化工作的特点和实际，营造积极向上、健康文明的生活方式，提高全民幸福指数，经镇党委、政府研究通过，制定此方案。

按照“三个代表”重要思想，紧紧围绕以“建设人文z”为主要内容，全面提高农民思想道德素质和科学文化素质这条主线，围绕“创文明z、建和谐z”主题，以丰富多彩、形式多样的群众喜闻乐见的文化活动为载体，以满足群众文化需求为目标，弘扬主旋律，凝聚人心，振奋精神，以群众性文化活动和全民健身活动宣传党的路线、方针、政策，宣传我镇的中心工作，为构建和谐社会和推进文明建设做出积极贡献。

主题：发掘农村文化底蕴，构建人文和谐z。

目的意义：搭建一个平台，以农村文化活动为载体，进一步繁荣农村文化，推进社会主义新农村建设。

今年全镇群众性文艺活动主要以广场演出为主要表现形式，大力发掘z秦腔底蕴，以活跃农村基层文化活动为重点，把群众文化活动，特别是把传统民俗文化表演同全镇中心工作紧密结合起来，为创建人文z营造良好的文化氛围。

1、广场文化活动。各村要充分利用这个文化阵地，精心组织秦腔、健身操、快板等形式的各类文化活动，大力鼓励自编节目，充分展示村镇文化，以广场文化的多样性、广泛性、艺术性来吸引群众广泛参与，不断提升广场文化的品位和辐射力。

2、农民业余文艺汇演。各村可利用农闲时节，组织爱好文艺活动的群众开展广场舞、秦腔自乐等形式的文化活动汇演，进一步丰富、带动村民开展各种形式的文化活动。

20xx年3月--20xx年12月，具体安排见附表

镇中心广场

成立由镇长邓岗锋担任组长，分管领导王龙为副组长，何艳丽、王白娥、池海军担任成员的领导小组，领导小组下设办公室，办公室设在产业发展办公室，具体负责开展活动的组织、协调、指导工作。

（一）筹备和宣传阶段（20xx年3月）

镇成立领导小组，制定实施方案，并提交镇党委、政府研究通过，同时下发文件到各村通知20xx年度文化活动各项工作安排。

（二）全面实施阶段（20xx年3月至12月）

活动期间，镇领导小组将根据各村实际，充分整合资源，动员社会力量，开展形式多样、内容丰富、适合农村特点的主题活动。

1、产业办成立以z村为主的秦腔自乐班，并由镇上置办演出所需乐器，交由自乐班负责人管理，负责演出时配乐及农闲时在广场组织群众自行娱乐。（4月3日前）

2、城管办负责接通中心广场电源，并安装4盏太阳能路灯。（4月5日前）

3、各村组织村内群众进行编排节目，按照安排时间在广场演出，节目以秦腔、快板、舞蹈等为主，每场不得少于90分钟。（4月-12月）

4、在没有安排演出的时间，群众在广场进行自由表演，以丰富农闲时节群众文化生活。（3月-12月）

（三）总结阶段（12月底）

1、总结活动过程中形成的有效经验，探索活动有效开展的工作机制，争取将该项活动形成一个长期坚持的品牌项目。

2、对在活动中涌现出的优秀人才和村，做好评先工作，并进行奖励。

镇上采取以奖代补的方式鼓励各村开展此项活动，每场演出镇上给予800元的奖励资金，同时给自乐班200元的活动补助。

l、各村要高度重视群众性文化活动，加强对文化活动的组织、协调和领导，要把文化活动作为展示本村整体形象，检阅本村干部整体文化素质、精神风貌的窗口，与当前开展的建设主义新农村结合起来，确保活动顺利开展。

2、要发动广大人民群众积极参加群众性文化活动，发挥人民群众自我参与、自我娱乐和自我教育作用，使文化活动成为宣传党的方针、政策，抵制歪理邪说、封建迷信，开展群众性文化活动的主阵地。

3、各村要做好对文化活动的宣传，使文化活动产生积极、广泛的影响。

4、各村在组织演出时，要大力支持和鼓励自编节目，特别是宣传党的惠农政策带来的好处、新农村建设取得的成就。

5、无特殊情况各村按照安排时间进行演出，如有特殊情况演出时间则向后顺延，保证每个村都能进行演出。

**统筹全年工作 年度工作计划统筹图篇十二**

在上级领导部门的指导及单位领导的关心下，通过我科室人员的共同努力，我中心儿童保健工作与上一年相比有了很大的进步，但同时也存在一些问题有待完善。为了回顾过去一年来的工作经验，以便在将来能够更好地开展儿童保健工作，现将我科室工作总结如下：

本辖区包括新垵村以及霞阳、祥露、兴旺三个居委会。辖区内现有0—7岁本地（包含省外来厦居住满1年）儿童1104人，其中新垵777人，霞阳236人，祥露63人。现有注册幼儿园所9所，其中市级幼儿园1所，区级幼儿园5所。儿童保健科现有工作人员4人，其中本科学历3人，医师2人，助理医师1人。现配备有wzr—ec型儿童保健电脑2台；儿童电子身高体重测量仪1台；杠杆式磅秤2台；hb—1002型血红蛋白仪1台；儿童检查床2张，儿童保健资料柜2个，移动式紫外线消毒车1台。

在过去的一年里，根据儿童保健相关规定，我科室下大力气完善各项儿童系统管理制度。现已纳入7岁以下儿童系统保健管理人数1104人，5岁以下儿童系统保健管理人数1034人，3岁以下儿童系统保健管理人数764人。

在今年《建立健康检查记录卡》的本地儿童已经做到了《村级出生月报表》、《儿童系统保健卡名册》、《儿童系统管理记录簿》和《儿童健康检查记录卡》之间的一一对应，做到了“一人一卡一编号”，实现了本地儿童的生长发育保健及健康体检的及时通知和追访，督促在册儿童在规定时间内前来进行儿童保健体检，同时对儿童家长进行儿童保健指导。

在7岁以下儿童中，广泛开展眼保健以及口腔保健工作。现管理体弱儿83人，3岁以下儿童中体弱儿管理人数33人，“五病”管理人数10人。并为其建立《体弱儿管理记录》，便于及时追访在管儿童，掌握其健康状态，及时进行保健指导及干预。

在日常儿童保健门诊工作中，严格规范儿童体检操作常规，认真做好一般儿童体格检查，并以此为契机，向儿童家长宣传正确的儿童喂养常识，倡导平衡膳食以及母乳喂养。在今年建立《建立健康检查记录卡》的443个儿童中进行调查，其中母乳喂养总人数达411人，母乳喂养率为。同时积极做好手足口病儿童的预检分诊和其他患病儿童的疾病保健宣教和转诊工作。

今年，在厦门市妇幼保健院的指导下参加“全国散居婴幼儿生长发育监测（肥胖干预）”工作，累计为50名儿童建立记录表。

在20xx年11月和20xx年5月对辖区内各托幼园所进行了儿童健康体检，累计体检儿童2660人次。及时了解在园儿童的健康情况，并将体检结果及时反馈给幼儿园及儿童家长。定期召开幼儿园保健老师工作例会，并开通辖区幼儿园儿童保健工作，提高幼儿园保健老师的整体素质，为学龄前儿童的保健工作奠定了一定基础。现在园儿童中发现体弱儿50人，在册管理体弱儿50人。

在20xx年4月至7月间，组织人员参加辖区内各幼儿园“手足口病专项督导工作”，并配合健教科下到幼儿园对在园老师及儿童家长进行手足口病、禽流感等主题宣讲。提高了幼儿园老师发现疾病处理疾病的能力及儿童家长的防病意识。为辖区内儿童疾病的一级预防添砖加瓦。

1、由于流动人口资料的不确定性较大，至今本辖区内流动儿童系统保健管理率仍较低，列入管理的流动儿童中，《建立健康检查记录卡》有相当一部分无法做到标准的“四、二、一”规范记录。给流动儿童的系统保健管理和流动儿童体弱儿管理工作增加了相当难度。

2、在儿童系统保健管理工作中，由于其在一定程度上与中心防疫工作的相关性，在1岁以上的儿童中，由于疫苗接种针次的减少，使得部分家长失去了对儿童保健体检的重视，在及时提醒的前提下，仍无法做到按时前来体检，为中心儿童保健工作带来了一定难度。

3、在儿童保健门诊工作中，医生自身素质有待进一步提高以适应辖区内日益增长的儿童保健工作需要。

4、在儿童保健门诊量较大的情况下，门诊公共秩序容易出现混乱现象，大大降低了工作效率。

5、由于各项客观因素，我科室至今未开展儿童听力及心理保健工作。

6、在托幼园所体检工作中，体检结果未能做到及时汇总，缺乏流行病学和统计学分析资料。同时也为年终各项工作报表的统计添加了难度。

7、由于我中心目前尚未开展临床门诊和检验科工作，所以，儿童的“五病”管理中的肺炎、腹泻、外伤这3部分工作存在一定的漏洞。

在接下来的工作中，我们除了要夯实原有工作成果外还应该从以下几方面着手：

1、以当地街道办、公安局以及辖区内各大医院加强联系和配合，同时讲究解决具体问题的方法，加大流动儿童保健工作力度。

2、与中心防疫科以及各村委会加强合作，加强儿童健康保健工作的宣传，提高健康体检知晓率和关注率。

3、加强自身队伍建设，积极参加上级组织的各项培训，努力提高医生的自身素质。

4、设立固定人员在门诊量大的情况下维持良好的工作秩序，以提高日常儿童保健门诊工作效率。

5、设立《托幼园所儿童体检统计汇总表》和《托幼园所儿童体检记录登记本》对托幼园所的体检工作进行及时汇总和分析。

相信，在接下来的工作中，我们将以最好的状态和饱满的热情去对待儿童保健工作，注重效率和方法，努力为辖区内儿童健康保健工作而奋斗！

**统筹全年工作 年度工作计划统筹图篇十三**

20xx年安全设备部工作已经接近尾声，回顾过去的一年，在各级领导的支持和其他部门的协作下，安全设备部全体同仁，围绕公司的生产目标，在加强设备管理，保证安全生产、节能降耗、设备维修保养、园区设施维护等方面做了大量工作，为全年公司完成各项经济指标付出了努力。

1、设备故障率：20xx年主要设备完好率平均为96%。

2、设备保养计划：全年主要设备二级保养计划共计xx台，目前已完成xx台，完成计划的xx%

3、安全工作计划：

①按照市安监局要求，在6月30日前完成了新建项目职业病危害现状评价，并顺利通过了市、县安监局的验收工作。

②20xx年组织了有害工种健康体检工作，现正在等市疾控中心体检结果，我们将检查结果按员工意愿提供给他们，并做好个人档案的归档和个人隐私方面的工作。

③20xx年接受市、县技术监督局安全检查及验收20余次，检测锅炉、压缩机储气罐、化验设备等设备13台，送检安全阀8台。

④ 接受县防雷中心检测一次，检测接闪器、引下线、接地装置50余处。

⑤ 接受县供电局试验所检测二次。试验所对我公司供电设施进行了高压预防性试验、断电保护校检试验、变压器定期检验等项目，检测高压控制柜七台，试验变压器五台。

4、制度建设：修订完善有关设备管理方面十一项管理规定，汇编成《设备管理制度》和《特种设备安全管理制度》，并下发各设备使用单位。

1、完善管理制度：我公司安全设备部既是公司设备设施检查维修、维护保养的管理部门又是设备检查维修、维护保养和各类设施维护实施作业的部门。为确保设备完好与正常运行，我们积极贯彻公司所要求的“预防为主、强化保养、计划预修”的设备管理方针，不断完善有关设备管理的各项规章制度，制订了设备运行管理、维护保养方面的管理规定，并下发到车间及设备使用部门。采取主要设备悬挂《设备履历表》的方法，明示设备检修保养情况，加强维修人员和各运行班组对设备日常管理及维护保养的重视。同时深入车间及时了解设备运行情况，注重监督管理与服务相结合，监督检查生产单位对设备管理制度的执行情况，加大对设备设施的操作、维护保养、检查修理的服务力度，力争降低设备故障停机时间，提升设备运行的管理水平，为确保生产任务的按期完成提供保障。

2、安全重于泰山，时刻牢记“防患于未然”

（1）20xx年是安全生产标准化达标复查年，为巩固安全生产标准化工作的稳定性，我们按照安全生产标准化的要求对90%的设备进行了风险评估，并针对设备设施可能存在的风险，提出了避免风险的措施，完善了设备安全相关类台帐20余本，使设备类资料更加齐全；20xx年又是《新安全生产法》开始执行的第一年，安全设备部专门组织生产单位有关人员学习贯彻《新安全生产法》内容中的新理念新要求，同时进一步完善了设备安全管理流程，要求设备必须从操作工的班前、班中检查，到设备组长的日常点检，再到公司级的月检，还专门规定了对电器的专项安全检查办法，使得从基层到领导都意识到设备安全的重要性。 对消除设备安全隐患，防患于未然起到了推动作用。

（2）加强特种设备设施管理，预防事故发生

特种设备设施涉及人身安全，包括危险性较大的锅炉、压力容器、提升设备、厂内机动车辆等，是设备安全管理的重点。公司目前有特种设备49台，为了保障特种设备的安全运行，安全设备部组织特种设备设施使用单位进行《特种设备安全法》的学习和贯彻，采取特种设备全面检查和重点设备重点抽查相结合的方法，主要检查设备的性能、安全装置、润滑情况等，新增了特种设备管理台帐、特种设备设施检测、检查、维护保养记录、特种设备设施检测清单等资料管理内容，进一步完善了特种设备的安全技术资料,为全面掌握特种设备设施运行情况提供依据。全年特种设备检验率达到100%，合格率100%保证了所有特种设备安全可靠运行。由于措施得利有效，20xx年没有发生特种设备安全事故。

（3）加强职业健康防护管理

通过开展职业病危害现状评价，完善了各种警示标识、各种规章制度和操作规程及防护措施，大大提高了员工对职业健康和职业病危害的防护意识，这些措施在有效规范了个人行为的同时，充分体现了公司对员工身心健康的关心。

3、保证设备正常运转；在设备出

现故障时，设备部及时维修，在维修人员不足和自身技术力量有限的情况下，协调厂外人员和联系厂家技术人员进行协助维修和保养，对突发设备故障和有关人员一起出谋划策，保证设备正常运转。对生产单位能解决的问题，都通过内部协调自己解决。20xx年全年累计维修设备395台次，更换备件约600余项，修理各类电器设备120余台，基本保证设备正常运转。

4、新设备的安装及部分设备位置调整

随着公司规模的扩大，公司购进了大批的新设备，我们也采取了相应的措施，新设备到厂后有些设备厂家指导安装，有些设备厂家不指导安装我们也及时进行安装，使新设备尽快投入生产。同时根据生产需求，对公司内部车间部分设备进行了位置调整和精度调试，如：试验车间设备迁移；原七车间设备搬迁、原信瑞达公司设备搬迁。

5、节能减排管理

节能减排一直是我们部门工作的重中之重，各项目实行目标管理，从项目开始便定下节能目标，并向所有职工传达，做到节能减排人人有责，加强督促检查，定期对各项目节能减排工作进行检查，督促提高各项目节能减排水平。

对锅炉进行了运行前的检修，同时对供暖管路系统进行了检查维护，避免管路的跑冒滴漏现象。

对园区内几个用气点设施用气指根据生产生活具体情况合理制定用气点燃气使用限额，保证在生产生活正常运行的情况下，杜绝不必要的浪费。为公司节约了资金。

6、其它方面

①、积极参与公司组织的安全检查和设备电器的专项检查。②、按时上报公司所要求的月报，季报和年报；

③、及时整理设备台帐，并根据实际情况更新表格，使表格合理、便于执行；

④、积极参与公司组织的6s管理工作。

⑤、完成领导交办的其它工作。

在20xx年安全设备部的工作有收获有成绩，我们将继续发扬我们的拼搏精神，努力完成公司赋予我们的使命，我们的工作标准距公司管理目标的要求还有差距，我们仍需努力做好以下工作：

1、随着科技的发展，新技术、新设备的投入，对我们设备部提出了巨大的挑战，管理、维护知识与技能的更新和提高，需要我们加强进一步的学习。

2、安全标准化的工作重点要转移到生产单元，进一步加强员工设备操作安全的培训，加大设备防护装置及电器设施安全的检查力度，完善设备设施维护保养措施，消除设备安全隐患。

3、加强设备日常保养和设备二级保养工作的监督检查和实施力度。 以上是我们部门20xx年对主要工作的总结，请领导多批评指导。

4、设备检查力度不足。由于设备连续运行，对老设备检查不细致。对部分设备运行状况了解不全面，检查不到位。

**统筹全年工作 年度工作计划统筹图篇十四**

一年的工作不知不觉就告一段落，又到了年末总结的时候。趁着工作的空闲，我也正好回忆一下这一年来的工作情况。

我是在x月份来到的公司，然后一直在为xxx车间的采购学习，到现在经历了这么多，也见识了这么多，算的上是一名合格的采购员了。在这段学习和工作的日子里，我总是在工作中斤斤计较，不知不觉就带入到了生活中去，不过却也造就出了现在的我。现在对这一年的工作总结如下：

在我刚进公司的时候，还只是个经验粗浅的采购者，对公司的产品也没有足够的了解，对所需要的材料更是只清楚个大概。在这样的情况下，我仍然能进入公司学习我真的觉得我是很幸运的。

在培训的阶段，我跟在x工的后面做事，一边跟着跑市场，一边学习公司的资料。在这段时间里真的被灌输了很多的知识，但也正是因为太多，且太杂，我只能先死记硬背，再慢慢的在工作中去体会和消化。

这场培训持续了很久，作为一个采购员，要了解的东西实在是太多的，从市场的局势到材料的优劣，还有对公司的产品以及所需各种材料和用品的了解。这些着实让我头疼了很久。但是在坚持不懈的努力下，我终于还是熟练的掌握了所需的知识。

在x月的时候我正式在xxx车间开始工作。在来到这里后，我先后对车间的材料、消耗情况、过去的账单等都仔细的翻阅核对了一遍，即使在来之前我已经看过了一遍，但作为采购还是要时刻保持谨慎的态度。

在仔细的研究并技术人员的商讨，我开始在市场上不断的去寻找适合的材料，并与现在的材料做严格的对比。以货比三家的态度挑选，积极的和供货商联系。在x月的时候，通过改善产品材料，约为车间节省了xxx元的经费，大大的节省了材料等费用的消耗。

当然，在采购的工作中，我们并不只是专门去管理材料的费用，在车间中，大到机器的零件，小到贴在纸箱上的标签，这些耗材都是需要我们一步步去打算。

作为采购员，我想将工作做好，就必须在每一件小事上都做到“斤斤计较”，不去这要严格的要求，很容易就会导致公司的耗费过多。这是对公司的危害，更是对不起我们自己的工作!

回首这一年的工作，尽管我在某些地方还有些稚嫩，但是在功能工作中，我也拼上了自己的全力去为公司减少消耗，我每次减少的消耗，就是我为公司带来的利益。看着自己的成绩，我很自豪。但是我明白，满足于现在的成绩是不够的，我会继续的努力，维持好现在的成绩的情况下，不断地去提升自己，努力的做好自己的工作。

**统筹全年工作 年度工作计划统筹图篇十五**

一:教室卫生(责任教室2308)

1:每天第一节晚自习前把搞卫生同学(共4个)名单列在黑板上。晚自习后负责督促搞好卫生，并在检查完卫生合格后，熄灯，与同学们一起离开。

2:每天晚自习前在二栋一楼黑板栏查看本班卫生得分情况，并且每天做好记录。

若扣分，要在班上通知，并核实扣分原因，把具体情况向同学们说明，以引起注意，避免重犯类似错误。

若罚款，要在班上通知，并负责把罚款收好，交给本班财政委员。

3:每周安排一次大扫除，共8人，要拖地.擦桌椅。擦窗户清扫天花板，以保持教室清洁。第8周安排9人(?党积极分子)于周六晚上或周日上午进行大扫除。

4:在班上宣读爱卫会教室卫生评分细则，并打印贴在班级宣传栏，以让同学们了解评分标准。

二:上课教室值日卫生:

1:每天晚自习把值日名单写在黑板上，暂时班干轮流值日，学号编排好后按学号。

2:每天上课教室卫生要求:擦黑板.整理讲台;若值日生遗忘要提醒该生。

三:寝室卫生

1:在班上爱卫会寝室卫生细则，并打印张贴在班级宣传栏，以让同学们了解评分标准。

2:要求寝室长搞好一天一小扫，一周一大扫。积极倡导获取“文明寝室”称号。

3:和龚平随时做好寝室卫生工作调查，对不合格的予以通报并纠正不足。

四:其他

1:做好限塑通知，并带头拒绝白色垃圾。

2:协助其他班干部做好其他方面工作，共同管理好班级，力争“优秀班级”称号。

**统筹全年工作 年度工作计划统筹图篇十六**

我叫xxx，于xxxx年度开始担任我xx公司财务部副部长一职位至今已有xx年，日常的主要工作内容是负责我xx公司日常的记账，与审核报销单据等工作。作为公司的一名财务负责人员，我深知自身工作的重要性，与岗位责任重大性。作为一名财务部门副部长，我必须树立坚实的党政意识思想，树立正确的世界观，人生观，与价值观，建设正确的利益观念与权力意识。因此，我在工作中不断地锻炼自身的各方面能力，努力学习提升自身的各方面素质，在工作中我时刻严格要求自己的各项工作细节，建设完善的工作作风，较好地完成了公司部署的各项工作任务，为我xx公司提供最高的财务效益。现将我在xx公司工作的xx年度工作情况作出如下总结汇报。

在我xx公司工作期间，我时刻注意自身的素质建设，不断深化加强自身在各方面财务工作的技术技能，强化自身的财务方面知识，并且不断坚持学习党的新政策，新思路，提高自身的党性性质，力实加深自身的道德修养建设。在xx公司工作的xx年度，我通过公司所安排部署的各项工作任务，学习和建设自身的各方面技能。我始终坚持将党政思想学习，与财务理论学习放于工作首位。积极参加公司组织的各项学习工作与各种形式的学习活动，并在工作之余也不断的提高自己的理论学习水平，利用全新的知识理论来充实自己的头脑，提高自身的思想觉悟，进一步加强自身的责任意识建设，提高自身的工作效益。并将所学到的各项理论知识运用到自身的工作岗位之中，并努力做到结合工作实际，将思想政治学习与忠诚企业，寸近期也财务发展实际相结合。

在我xx公司xxxx年度的工作中，我全身心的投入我公司财务部门的工作任务之重，配合各个领导以及上级部门的指导，严格遵循公司相关与财务部门的各项条例制度，认真履行自身的各项工作职责。在上级领导的正确领导下，我将工作的建设在规范，严格，仔细的基础上，力实于完善的做好各项财务工作，履行财务副部长的工作职能。

一是重视工作基础。在实际的财务工作之中，我十分重视会计基础工作规范，积极辅助我财务部长做好各项财务管理制度的落实工作，加强公司日常的会计核算与财务管理工作。在工作中，我不断加强自身的财务会计基础工作，并全面建设审核岗位工作，严格检查各项财务记录的正确，以及准确性，要求我财务部各相关人员定期做好各项财务清理工作，并将财务清理工作当做一项日常工作来执行，并严格要求各个财务部门人员的责任意识，加强责任分配式管理，落实各项责任制度，确保财务工作的有效运行。

二是加强工作力度。在财务工作中，我严格按照我xx公司的财务管理制度，管理我财务部的运营工作，在工作中，我着重加强公司的资金流动管理，严格审核和保管各项收款，付款报销单据，确保我xx公司的财务资金安全，合理控制资金的流入与流出。并在此同时，认真对各项收入，与支出单据作出严格的审核，对照查看单据记录，检查库存资金的详细存入，流出记录，从而对各项收据进行严格的审查与报销，确保我公司各项资金的准确流动，保证我公司资金无分毫之差。并且，我还认真对公司的每一笔项目记录进行细心而又仔细的记账工作，保障记账清晰，资金活动清除明了，在记账后还对各项记账数据以及会计科目进行审查，确保记账的准确性，做好各项本职工作职责。

三是关注国家政策。在强化我财务部门以及我自身的工作力度的同时，我还积极关注国家的各项财税政策变化情况，及时学习国家的新型财税政策，认真整改完善我公司财务部门的各项财务规章制度，使得我公司的各项财务工作符合国家的相关财税政策规定。

四是坚持本职工作。为坚持实行我财务副部长职位的本职工作，我积极协助我部门领导以及其他部门领导人员，开展各项工作任务。在工作期间我任劳任怨，不畏艰辛，不计较个人得失，将我xx公司的利益建设作为我的终身工作目标。由于我财务部的工作性质，每当公司有资金财务方面的项目工作发生时，我部门就开始了繁忙的工作进程，在公司盈利期间，我公司财务项目繁多，资金相关流动复杂。因而，我部门的各项工作任务也较为繁重，作为我财务部门的领导人员，我更是承担着极其重要的工作责任，为做好各项财务工作，完成好公司安排的各项财务任务，我坚定克服各种困难，采取多种方法和措施，解决在此期间任务重，任务杂的问题，切实的为公司的财务利益流通做出贡献。

五是坚定工作原则。在我从事财务部副部长职位的xx年中，我一直坚定清正廉洁的工作准则，坚持自身的工作原则。坚决反对挥霍收礼等腐败行为，建设完善自身的工作作风。虽然在财务副部长这一职位上，我承受着方方面面的压力，官位的全力与接触利益也充满着极大的诱惑力，但是我始终坚定自身的工作准则，绝不打破自身的工作原则，我积极以^v^员的高标准，高党性要求自己执行每一项工作，实际维护，保障公司的利益基础，为公司的本质效益提供坚实保障。

回顾xxxx年度的工作，我公司的财务效益的到了显著的提高。对此，我感慨万千，这一提升是对我工作成绩的突出体现。虽然在我的努力工作与辅助下，我部门的各项工作任务完成情况较好，但却仍存在有差距与不足。在未来的工作中，我将总结本年度的工作经验，切实改进工作措施，争取未来的各项工作都能够获取更大的成效。

**统筹全年工作 年度工作计划统筹图篇十七**

中医药健康教育工作是卫生服务的一项重要工作内容，我市贯彻落实上级文件相关工作要求，进一步加强中医药服务能力建设，积极推进中医药健康管理服务项目，每年为老年人提供1次中医药健康管理服务，老年人健康管理内容包括中医体质辨识和中医药保健指导，0—xx个月儿童不同月龄段进行穴位按摩及饮食喂养指导。

中医体质辨识。按照老年人中医药健康管理服务记录表前xx项问题采集信息，根据体质判定标准进行体质辨识，并将辨识结果告知服务对象。0—xx个月龄儿童中医药健康管理在不同月龄进行采集信息，现场保健指导、播放视频。

中医药保健指导。根据不同体质从情志调摄、饮食调养、起居调摄、运动保健、穴位保健等方面进行相应的中医药保健指导。

xx年，我市在上级部门的领导和职工的认真工作下共完成xx个老年人的中医药健康管理服务记录表并认真录入居民健康档案管理系统；覆盖率xx%。儿童中医药健康管理xx个；覆盖率xx%。基本完成中医药管理服务。

老年人对中医药健康管理的认识不足，依从性较低。个别乡镇覆盖率不足、儿童现场指导欠缺、各月龄段覆盖面欠到位。

我市将中医药健康管理作为今后的重要工作之一。将进一步发挥中医药健康管理在基本公共卫生服务项目实施中的独特优势，以健康教育、义诊、入户随访等多种形式，加强老年人养生保健行为干预和健康指导，0—xx个月儿童不同月龄段将中医药健康教育活动持续开展下去贡献一份力量，做好中医药健康管理工作。加强对各乡镇卫生院、街道社区卫生服务中心的业务人员的业务培训，合理安排时间抓进度。用通俗易懂的语言沟通。

**统筹全年工作 年度工作计划统筹图篇十八**

我队组建于20xx年5月，现有员工54人，其中^v^党员6人，长年在新疆沙漠腹地施工作业。近年来，在集团公司和六普大队的正确领导下，我队认真学习党的^v^、十八大精神，以科学发展观为指导，狠抓企业管理，促进企业管理的制度化、规范化和精细化，有力推动生产工作发展，在塔河油田施工21口井（其中：探井2口，开发井19口），累计钻井进尺达13万米，施工质量多次被甲方评定为优秀，创造了3项工程施工纪录，取得了优异成绩，为塔河油田开发建设做出了重要贡献。现将我队有关管理工作经验总结如下：

我队把“学用结合提高技能，攻坚克难解决问题”作为管理的一项重要工作，运用到塔河油田施工中，取得了优异成绩，有效促进塔河油田的开发建设。一是学用结合提高员工操作技能。油田施工有赖员工熟练高超的操作技能，我队在学用结合上下功夫，通过学用结合致力提高员工操作技能。学，要求员工注重学习油田施工的新知识、新技术，做到全面理解、牢固掌握；通过开展师带徒、技术比武活动，选派人员参加技能竞赛等，打造学习的新平台，营造浓厚学习氛围，着力提高员工的操作技能。用，要求员工把通过学习所掌握的新知识、新技术运用到油田施工中，积极探索钻井新工艺、新方法，针对地质特点合理选择钻头，优化钻具组合和钻井参数，着力提高钻井技能，促进生产发展。二是攻坚克难解决技术问题。为保证每口井的顺利施工，我队经常召集技术人员、生产骨干对施工方案进行分析讨论，编制切实可行的生产施工技术措施和应急预案，解决生产中的碰到的各类问题。每次接到钻井施工任务，我队组织技术力量学习消化施工任务书、工程设计方案，开展作业区块的地质情况、地层特点的调研，认真搜集邻井地质、钻井等方面的资料，结合以往的施工作业经验，严格制定“两书一表”，先后解决了大斜度井段防脱压钻进、新三级结构井提速提效等技术难题。通过“学用结合提高技能，攻坚克难解决问题”，我队取得了丰硕成果。在井队施工的第一口水平井tp261h井定向过程中，我队使用水力脉冲器，有效给钻头加压，既确保了高效钻进，也消减了脱压带来的卡钻风险，该井被甲方评定为优秀井。针对新三级结构井二开长裸眼的特点，我队在总结第一口th12255井施工的基础上，在th12261井果断采用整个二开井段使用pdc+螺杆双驱钻井技术，机械钻速提高12%，有效地节约了工期，该井取得了工程质量和综合评定“双优”的好成绩。20xx年在塔克拉玛干沙漠腹地施工的tp2井，是当时中石

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找