# 最新药店医保的申请书 药店医保转正申请书(实用8篇)

来源：网络 作者：悠然自得 更新时间：2025-02-26

*药店医保的申请书一时间一晃而过，转眼间试用期已接近尾声。工作的日子是我人生中珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。在试用期的这段短暂的日子里，使我收获良多，也是我对药店的了解和认识更加全面和透彻，看到我们药店不断成长，规模不断扩大，药店...*

**药店医保的申请书一**

时间一晃而过，转眼间试用期已接近尾声。

工作的日子是我人生中珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。

在试用期的这段短暂的日子里，使我收获良多，也是我对药店的了解和认识更加全面和透彻，看到我们药店不断成长，规模不断扩大，药店制度不断完善，令我对于药店未来的发展产生无限期待。从中我经历了许多事情，让我感受到了所蕴含的巨大魅力，对于刚刚毕业的我，产生了深深的吸引，吸引我将自己与融合在一起，用 的丰富填补我的不足，用我的热情为的成长稍尽微薄之力。

过程中不断的总结和发现问题及时的问并且解决问题提醒自己不再同一个坑里跌倒两次。基本上拥有了一名药店管理人员最基本的才能。今后，我将会去更深入学习特有的知识和技巧，尤其在方面。并向其他同事学习处理相关事件以及管理技巧，进一步提高自己的管理技能。

在今后的工作和学习中，我会进一步严格要求自己，虚心向领导、同事学习，我相信凭着自己高度的责任心和自信心，一定能够胜任这份工作，争取在各方面取得更大的进步。

这两个月来我学到了很多，感悟了很多;看到药店的迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪，也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作，实现自己的奋斗目标，体现自己的人生价值，和药店一起成长。在此我提出转正申请，恳请领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为药店创造价值，同药店一起展望美好的未来。

部门：申请人： 年 月日

**药店医保的申请书二**

尊敬的各位领导：

你们好！

首先，感谢公司给我这次竞聘的机会。对我个人来讲，我想这不仅是一次竞争，更是一次对自己的检验、学习和锻炼。

我叫xxx，今年25岁，大专学历，20xx年10月来吉林大药房工作，现在是白城文化东路营业员。我的工作学习经历很简单，20xx年10月来到吉林大药房，在世光路连锁店实习并转正，这也是我最初学习和成长的地方。20xx年8月调到东岭北街店在这里是我充实了自己，使自己的知识和技能都得到了很大提高。20xx年1月申请来到外俯白城，近2年工作经历，摔打垂炼了我的性格，开阔了我的视野，增长了我的阅历，累积了我的工作经验。当前，我个人认为，年轻是我工作中的一个最大优势，年轻意味着充满朝气，充满活力，年轻还赋予我有一种初生牛犊不怕虎的勇气;生在农村，长在农村，贫苦的环境塑造了我艰苦朴素，贴近群众，勇于进取，不怕困难的性格。这种性格的养成，为我适应现在的工作岗位打下了坚实的基矗这应该算是我的一个优势。再就是好学习、好钻研，敢争先是我成长过程中的一个性格优势，从小学到中专，学习成绩一直名列前矛，一直担任班干部，我时刻牢记鲁迅先生说过的一句话：不满足是向上的车轮，这句话一直激励着我要敢争人先，事争一流。

在未来的工作中，我将从以下几方面做起：

1、注重销售，销售是门店工作的重中之重，因此决不能松懈。要提高销售首先我们可以根据不同类型门店经营品种的差异性进行品类分析、优化店内商品结构。这就要求经营者对周边市场做出正确分析后调整店内品类。商业区型和医保门店价格梯度以中高档为宜，如进口药品、品牌品种、医院开方品种、保健品和大中型医疗器械。而社区店则以中低档为主，普药、小型家庭常备器械品种要齐全，可适当备一些日化用品，这样优化后就能减少滞销品种数量，在保证药品正常的动销和周转率的同时保证门店最大化销售。其次提高员工对总代首推的认知度，做好计划提报，保证库存，加强总代首推的陈列及推荐率。对多元化商品门店做好品类分析，找出公司总代首推及高利润品种的卖点，提升门店利润。

2、严格遵守公司的各项规章制度，对公司下发的各项通知等事宜及时传达到位，落实到位，提高门店的执行力。

3、加强服务，提高门店的服务水平，用热心的服务留住顾客的脚步，让每个进店顾客都成为吉林大药房的忠实顾客。为提高员工工作积极性，可在店内实行店员日考核制度，把月服务考核细分化，每日评分，让每个员工了解自己今天存在哪些不足之处，明天在工作中应如何提高。月末对分数最高的店员进行表彰和奖励，以此来提高店员的自我要求意识。

4、重视忠实顾客的培养，未来的销售大部分来源与忠实顾客，因此药店要想做大做强，有稳定的销售业绩离不开忠实顾客的支持，我们可以深入社区，定期在社区开展免费检测血压、钙铁锌维生素等，为附近居民建立健康档案，定期回访，跟踪服务。门店在开展各项活动时可根据顾客需求及时通知本店的忠实顾客，同时在门店条件允许的前提下设立一些便民设施如提供饮用水、放大镜、老花镜、休息椅等真正关心身边的消费群体，扩大忠实顾客队伍。

5、重视市场调研，包括对竞争对手和顾客的调研，。作为店长不仅要对自己门店的情况充分了解和熟知，还要对周边竞争对手的基本情况如品类、人员、营销活动、经营模式等进行调研，做到知己知彼，并通过对竞争对手资料的了解取长补短、去粗取精，保证吉林大药房在同行业竞争中永远立于不败之地。对顾客的调研主要了解哪个时间段进店顾客较多，都是哪一类顾客，针对顾客的需求选择重点经营品种，保证库存。

6、合理化促销活动，用丰富多彩的营销活动来吸引消费者，让顾客在消费的过程中得到乐趣，得到实惠。这就要求我们发动团队的力量，勤调研、多动脑，收集各类有利于药店建设和发展的合理化建议，在促销活动中，突出联合用药的重要性，如买糖尿病满多少元赠蜂胶一瓶，高血压药满多少元赠鱼油一瓶等，这样即提升了销售额同时也丰富了患者用药知识。

7、注重员工培训，尤其是新员工，如何让他们快速成为公司真正一员，我们不仅要从业务知识方面让新员工学习，更要让新员工了解我们的企业文化，在这里只要你有能力公司都会给你一个平台去发挥，这是其他同行业没有的。每一位新员工都是我们公司发展的希望，对他们的培养是每个店长的责任，我们要根据公司制定的培训方案认真帮带，让他们在最短的时间里掌握岗位知识和服务技巧，同时对新员工不要吝啬自己的夸奖，对他们任何一个进步都要褒奖，以此来提高他们信心和学习热情。同时加强对全体员工业务知识和联合用药的培训，专业化的服务是赢得顾客信赖的关键，因此学习就显得尤为重要。

以上是我的一些想法，有不妥之处请各位领导批评和指正。

xx

**药店医保的申请书三**

年 月 日

企业名称

注册地址

经营范围

经营方式

仓库地址

法定代表人

职务

技术职称

企业负责人

职务

技术职称

企业质量负责人

职务

执业药师/技术职称

中药饮片质量负责人

职务

执业药师/技术职称

质量管理部门负责人

从事药品经营管理工作年限

执业药师/技术职称

联系人

电话

邮政编码

人员情况

职工总数

从事质量管理、验收、养护人员总数

药学技术人员数

执业药师

主任药师

副主任药师

主管药师

药师药士

营业

仓储

情况

营业厅

常温库

阴凉库

冷库

验收

养护室

市级

药监局

意见

主管人员：

年 月 日

面积

(m2)

处长：

年 月 日

主要设施设备

主管局长：

年 月 日

**药店医保的申请书四**

人力资源和社会保障局：

药房于年月成立。药店营业面积x平方米。现有在职员工x人，驻店药师x人，审方员x人，占在职员工的x %。主要经营品种：中药饮片、中成药、化学药制剂、抗生素、生化药品、生物制品限诊断药品零售业务，现有药品多种，并有中药饮片种，另外还有各类保健、计生用品，基本满足城镇居民健康保健的用药需求。药房的进货渠道均源自正规的批发零售企业，如医药有限责任公司、医药有限责任公司等，并签定有质量保证协议，均能很好的保证药品质量。

药房在经营活动中将严格做到以下几点要求：

1、严格执行国家、自治区、市、县规定的药品价格政策，并经物价部门监督检查合格；

2、具备及时供应基本医疗保险用药，并24小时提供购药服务的能力；

4、严格执行城镇职工基本医疗保险制度的有关政策规定，规范内部管理制度，并配有职业的管理人员和技术设备。

5、严格按照医保的有关规定加强管理，不段提高医保管理水平。

经过药店根据x市定点零售药店申请资格的要求进行学习和自检，现基本符合定点零售药店的申请条件，具备定点零售药店资格。

特此申请将x药房列于我县医疗定点零售药店，恳请批复！

申请人：

xxxx年xx月xx日

**药店医保的申请书五**

尊敬的药监局领导：

为了方便我市开发区火车站附近居民的用药需要，鉴于目前本区域内居住人口多，药店少，买药不方便等原因，本人申请在 开办一家零售药店，拟开办药店名称叫“开发区省时省心药店”，请调查批准为谢。

一、 申办人信息：

姓名：，女，37岁，x学院(原卫生学校)医疗专业毕业，中专文凭，开发区常住户口。

二、 申办理由：

1、 区域内药品供应不足。在火车站方圆500米内有3.5万人口，有3家药店，而且规模都不大，经营品种不够充足。据调查了解，不少常用的药品经常都不能在这里买到，买药者不得不花钱坐车到兴义市区大药房购买。这无疑延迟了患者治疗时间，增加了很多不必要的开支。

2、 拟开办药店的选址卫生环境好，交通便利，很方便用药人群。

三、拟定药店营业员情况：营业员2名，具有药师资格。

四、拟申请经营范围：西药、中成药、抗生素、化学制剂、医用耗材等。

特此申请，请审核批示

申请人：

年 月 日

**药店医保的申请书六**

尊敬的各位领导、亲爱的同事们： 大家好！

物竞天择，适者生存，不适者淘汰。对我个人来讲，我想这不仅是一次竞争，更是一次对自己的检验、学习与锻炼。

在一年多的工作与学习中，我对美锐企业文化与与经营模式有了更深入的了解，也让我快速成长。在美锐这个大家庭中，领导的帮助，团队的互助，使我有机会学习提高自身素质、以及门店的综合管理能力。

美锐这个大家庭里，不缺人才、不缺能做事肯做事的人，只是缺少熟悉管理技巧，能让人信服，激发员工潜能，带领大家一起提高一起进步的门店带头人，为此公司才会不余遗力的招聘纳贤。作为一名快速成长中的80后员工，我认为自己有能力也有义务与责任为公司作出更大的贡献，承担更大的责任。所以今天我才有勇气站在这个台上，竞聘北京路店店长一职。

俗语说的好“没有三两三，难以上梁山”。我之所以有勇气参加此次竞聘，是因为我以下几个优势。

1、 丰富的工作经历。06年毕业参加工作至今已有7年，从最初的实习生、操作工到技术员、从车间调度到部门计划调度；从商场促销员到宇通集团，从宇通到新飞，从新飞到今天的美锐；每一个职位的转变、每一个部门的调动、每一个公司的跳动，都留下了我的足迹与汗水，同时也获得了丰富的阅历与经验。

2、 在其位，谋其事。工作认真，条理清楚，责任心强，有主人翁意识。无论在什么岗位，我都能积极完成上级交待的任何工作；忠于职守，维护公司的统一形象；能以身作则，严格遵守公司的一切制度；在日常工作中无条件接受上级的督导 . 3、 有头脑，学习能力强 ，具有一定的创新精神。多学、多看、多问、多想这四多是我能够快速完成职业转换，从一名行业“小白”，快速成长为一名合格美锐员工的法宝。我想在今后新的工作岗位上我也能快速适应，并做的更好。 综上所述：阅历丰富有经验，心理成熟敢担当；言而有信能沟通，头脑清醒敢创新；工作认真负责任，分配任务能执行。得其时，当其位。这就是我想说的。

今天我竞聘的岗位是北京路店店长，承接公司下达指标，力争完成幸福指标为超出公司指标15%.为完成指标并为做好今后的工作我想从以下几点阐述：

1、 统一思想，提高团队凝聚力。想要做的好首先要先想好如何去做。所以首先自己要根据公司发展战略与要求理清自己的思路，让自己心里有个idea，然后把我的idea与大家交流的同时，不断完善并灌输个每一个门店员工，让没个人都清楚自己每天在做什么，为什么这样做，这样做的好处。而每天的晨会与每周工作总结与安排、每天/每月业绩看板管理都是非常好的实施手段。

2、 提高销售业绩三指标：客单价、客流量、会员销售占比。

（1）做好数据分析，找短板，找提升空间。海典系统是我们非常实用的工具，通过数据分析能够快速找到我们平时发现不到的问题，为此这将是我一个重点学习的对象之一。

（2）任务分解到每天、每个时间段、每个班组、每个人。例如销售指标分解、日常门店管理分解、办理会员分解、创新idea分解等等。

（3）奖励机制与荣誉制度。如何提高大家的销售积极性，最有效的还是提高大家的收入。为此奖励机制必不可少，想尽一切办法提高大家的收入，让店员们在小店里拿到与大店差不多的收入、甚至超过。另外辅以荣誉制度，例如最佳销售业绩个人等等。

3、 做好后勤保障。制订合理的进货计划、合理搭配店内药品品种。

4、 充分利用资源。这里的资源包括公司后勤部门的支持，还包括附近各兄弟门店，形成一个有效的整体。充分利用资源。

5、 学习。自我进修。做我门店店长，除了努力提高自身销售技能的同时，对于店长需要掌握的各项技能更要注重学习，特别是我这样的新手来说更是如此。对于门店员工，除了公司安排的各项学习计划外，我们自己也要寻找新的途径。例如：门店销售经典案例学习、常见病病种分类学习及药品推介搭配等等。

6、 店内形象的调整。积极推行5s活动，做好整理、整顿、清洁工作，营造一个舒适的购物环境。一个店面的环境是顾客进店的第一感觉印象，导购小姐也是店面的第一形象。形象的优雅，环境的整洁，可营造顾客前期消费的心理，店面的卫生，货品的卫生就成了售前工作的重要之重。加强防盗，防火设备的保养与储备，保障店面工作的运转正常有序。

7、 公益活动的实行。积极开展社区活动，与厂家联手宣传公司产品与药店形象。经常定期不定期的在周围进行活动，包括免费发放宣传资料，用药咨询，试用药品，免费测血压、血糖、微量元素等等；免费送货服务……充分利用社区的宣传栏，及时粘贴一些应季的资料与知识，定期更换。 这次竞聘成功与否，我依然会继续努力，我会为成功找方法，不为失败找借口，能与公司共同成长，能够见证公司走向新辉煌是我的心愿。

xx

**药店医保的申请书七**

为进一步提高药品经营质量管理水平，我药店根据《中华人民共和国药品管理法》、《中华人民共和国药品管理法实施条例》要求，我药店在20xx年4月成立后，严格按照gsp要求经营药品，按照信阳市食药监局的部署，我药店特申请提出gsp认证申请，现将gsp实际情况汇报如下：

和谐大药房成立于20xx年1月，并于20xx年4月领取得了《药品经营许可证》，正式获得了药品经营资格。药店的注册地址：信阳市浉河区358厂门面房。经营范围：生化制品;中成药、化学药制剂、抗生素制剂、生化药品。属小型药品零售企业。

1、药店人员情况：和谐大药房现有职工3人，其中1人为县以下农村药学技术人员，三人均为高中以上学历。

2、药店组织分工：经理严加兵负责全面工作;副经理高代梅兼职质管员;营业员赵中伍兼采购员、养护员。

3、药店经营情况：药店属个体零售企业，主要经营：生物制品;中成药、化学药制剂、抗生素、生化药品。经营品种达900余种。

4、经营条件：药店有相应的营业场所、仓库设施、设备、卫生环境。药店营业面积102m2，冰箱容积为189l。配备了升级进、销、存系统软件，达到新版gsp要求、空调、排风扇、温湿度自动监测系统、避光窗帘、柜台、货架、鼠夹、干粉灭火器等设施设备，货架底垫能满足药品的储存要求。

依据《药品经营质量管理规范认证管理办法》和信阳市食药监局的统一部署，我药店决定于20xx年5月申报gsp认证的工作目标，具体实施工作分3个阶段组织进行实施gsp。

1、20xx年4月2日——4月12日是我药店实施gsp组织发动及整体设计阶段。组织药店职工学习关于零售药店实施gsp认证的有关文件精神，使大家深刻地认识到gsp认证的重要性。通过组织发动工作，统一职工思想，提高认识，坚定实施gsp认证的决心。为实施gsp认证工作，打下了思想基础。

然后经理组织自查，找出药店质量管理各主要环节存在的缺陷和工作差距。明确和抓住认证工作的重点，制定实施gsp工作计划，为有条不紊开展gsp工作奠定了基础。

2、20xx年4月12日——4月22日为全面实施阶段。按照实施认证计划的要求，我们从软、硬件两方面着手，严格按照gsp标准，全面实施gsp工作。具体主要抓好以下方面的工作：

(1)做好质量管理文件的编制、修改、完善、审定工作;

(3)整理、填写药品购进、验收、陈列、储存、养护、销售及服务各主要环节的记录文件;经理组织人员首先对照《gsp认证现场检查项目》进行综合检查，对检查出的问题进行整理，研究制定整改方案与工作计划。

(4)营业厅设置阴凉区，符合阴凉保存药品的要求。

(5)升级微机进、销、存系统，基本达到了新版gsp要求。

3、20xx年4月22日——5月2日为自查、评审、整改提高、强化实施提出认证申请阶段。根据制定的整改方案与工作计划，对质量管理文件和记录文件进行认真地整改和完善，使整个药店质量管理工作符合gsp认证标准的要求，并提出gsp认证申请。

1、强化培训，提高人员素质。药店每年都安排职工进行法律法规和药品专业知识培训3-5次，并有考试试卷和成绩档案资料。药店在注重人员知识培训的同时，也十分重视人员健康情况，每年组织全体职工进行了一次健康检查，并建有完整的药店健康档案和个人健康档案。

2、完善药品经营质量管理文件，我药店根据新出台关于药品方面的法律法规，对原有质量管理制度、质量管理程序、岗位职责及时进行了修改和完善。并做好药品的购进、验收、陈列、养护、销售及服务管理环节的过程记录，使药店质量管理体系得到正常运转。

3、严把药品的购进与验收关。药店严格按药品进货管理程序和验收管理程序对药品进行购进与验收，对首营企业进行了严格的审批，进货计划经质管员审定，规范药品购进记录，严格对购进票据进行查对，严格按要求对购进药品逐品种、逐批次、逐项目进行查对，达到购进药品验收率100%，验收准确率达到100%，确保了药品质量。药店自开办以来未出现经营假劣药品的情况。

4、严格执行药品陈列、储存、养护的管理制度和管理规范要求，对药品进行分类、陈列与分区贮存。质管员、养护员每月做好卫生检查、药品巡检和药品养护工作。营业厅温湿度每天上下午各记录一次，发现温湿度超出规定范围及时采取相应措施，保证药品储存条件合格。

5、严把药品销售质量关和做好售后服务工作。加强营业员的培训，提高业务素质，把好药品销售质量关。不合格药品、包装破损药品不得销售，能正确介绍药品性能、用途、用法、用量、禁忌等;工作中征询顾客意见，做好售后服务。药店开办以来未出现质量事故与服务投诉情况。

6、做好文件及各种记录的归档保存工作。从药店筹建开始，把药店各种见证性记录进行了整理归档。严格按文件管理程序规定的要求进行编码、签发、归档保存等。

1、有些岗位的记录有待进一步整理，质量记录格式需进一步改进设计，使其更适用、更规范。

3、有些岗位的记录文件需进一步整理规范。针对以上问题，我药店制定了整改方案与计划，采取了有力措施规范药店质量管理工作。综上所述，我药店经过努力，药店的软件和硬件不断完善的基础上，药店质量管理工作取得了很大成效，通过自查和整改，使药店管理工作更加规范，并认为已具备了申请gsp认证的条件。

特此提出申请。

**药店医保的申请书八**

人力资源和社会保障局：

\_\_\_\_\_\_\_\_大药房位于胡集镇中心巷，成立于\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月，药店面积80平方米，现有职工2人，驻点药师1人，审方人1人。主要经营品种：中药饮片。中成药。化学药制剂，抗生素。生化药品。现有药品1千多种，并有中药饮片300多种。基本满足城镇居民健康保健的用药需求。药房的进货渠道均源自正规的批发企业，并能很好的保证药品质量。

药房在经营活动中将严格做到以下几点要求：

（1）严格执行药品价格政策，并经物价部门监督检查合格。

（2）具备及时供应基本医疗保险用药。

（3）严格执行城镇职工基本医疗保险制度的有关政策，规范内部管理制度。

（4）严格按照医保的有关规定加强管理，不但提高医保管理水平。

经过药店根据市定点零售药店申请资格的要求进行学习和自检，现基本符合定点零售药店的申请条件，具备定点零售药店的资格。

特此申请药房列入我市医疗定点零售药店

恳请批准！

\_\_\_\_\_\_\_\_大药房

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找