# 2024年大学生创业的心得体会总结(16篇)

作者：寂夜思潮 更新时间：2025-06-15

*大学生创业的心得体会总结一大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用;最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是创业的道 路是艰难的，《穷爸爸，富爸爸》的故事告诉我们，创业的成功与否不一定与...*

**大学生创业的心得体会总结一**

大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用;最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是创业的道 路是艰难的，《穷爸爸，富爸爸》的故事告诉我们，创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不败之地，关键是创 业的方向，方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力。就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到越来越 大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限增大。

我们都看过《谁动了我的奶酪》，这个非常简单的寓言故事就告诉我们，我们拥有的奶酪其实是在不断变化的，也就是我们在社会上所握有的筹码是不断变化的，不 更新就会被用完，不注意保存就会变质。所以这提醒着我们随时要更新自己所掌握的知识与技能。在今后的生活中要不断的学习，充实自己，增加自己的社会竞争 力，这样才有利于我们更好地立足于社会，更好地实现我们的创业理想。

但是在创业道路上，作为大学生，往往急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验，对市尝营销等缺乏足够的认识，常常盲目乐观，大学生对创业的理解还停留在仅有 一个美妙想法与概念上，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子， 心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

此外，在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可 能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高， 作为当代大学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西;我们有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望;我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及 “初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基矗。

大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用;最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是创业的道 路是艰难的，《穷爸爸，富爸爸》的故事告诉我们，创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不败之地，关键是创 业的方向，方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力。就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到越来越 大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限增大。

我们都看过《谁动了我的奶酪》，这个非常简单的寓言故事就告诉我们，我们拥有的奶酪其实是在不断变化的，也就是我们在社会上所握有的筹码是不断变化的，不 更新就会被用完，不注意保存就会变质。所以这提醒着我们随时要更新自己所掌握的知识与技能。在今后的生活中要不断的学习，充实自己，增加自己的社会竞争 力，这样才有利于我们更好地立足于社会，更好地实现我们的创业理想。

但是在创业道路上，作为大学生，往往急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验，对市尝营销等缺乏足够的认识，常常盲目乐观，大学生对创业的理解还停留在仅有 一个美妙想法与概念上，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子， 心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

此外，在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可 能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，

在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致 周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。

再者就是大学生的市场观念较为淡薄，不少大学生很乐于向投资人大谈自己的技术如何领先与独特，却很少涉及这些技术或产品究竟会有多大的市场空间。就算谈到 市场的话题，他们也多半只会计划花钱做做广告而已，而对于诸如目标市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并 不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般但却能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营 销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

就我个人观点，我觉得提倡大学生自主创业无可厚非，但是要建立在不影响学习的基础之上。很多的大学生创业后就整天只懂跑商家，荒废了学业，这是十分不可取 的。毕竟不是所有的人都是比尔盖瓷。学习就像老鹰飞翔的练习，只有把翅膀练硬了才能飞得更高。用一个比喻:火焰与海水。火焰象征着热情、激情和希望;海水 象征着广袤无边、深邃而又冷酷。没有火焰般激情的创业是不可想象的，而往往也会有被市场经济大海吞没的“牺牲品”。市场经济不同情弱者，也不会给任何人实 习的机会，大学生创业火焰般的热情是否能够融入市场经济的大潮?当然仅靠热情是远远不够的，创业意味着冒险和付出，也意味着失败和挫折。王选为此付出了十 八年在实验室里没有节假日的艰辛，比尔·盖茨苦熬了十七年才有今天的成就。大学生创业其中不乏成功者，但肯定经受了种种挫折和市场经济大潮的考验。在经历 了最初的创业冲动和付出之后，越来越多的大学生走向成熟和冷静，对创业和成功有了更深的理解。

所以我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清楚，思考自己的人生方向和自我定位，在学习和工作中不断充实自己，提高自己。无论做什么事情，都是一个自我提升的过程。只要自己从中获得了宝贵的经验，无论最后成功或是失败，都是人生的财富。

**大学生创业的心得体会总结二**

21世纪又是一个创新的世纪，当今社会迫切需要大批具有创新创业能力的人才。可以说，创新创业能力已经成为社会向前发展的源动力。创新，是一种能力的培养，而这种能力就是创新能力。创新能力是指运用知识和理论完成创新过程、产生创新成果的综合能力。创新能力的表现形式是发明和发现，是人类创造性的外化。创新能力包含着创造性思维能力和创造性实践能力，主要包括四个方面的内容：创新意识、创新思维、创新技能和创新人格。

创业，是就业的最高形式。其体现出的创业能力是指在各种创新活动中，凭借个性品质的支持，利用已有的知识和经验，新颖独特地解决问题，产生出有价值的新设想、新方法、新方案和新成果的本领。创业素质的人才应具有的能力包括：创造力和创造精神、学习能力、技术能力、团队合作精神、解决问题能力、信息收集能力、敏锐的洞察力、研究和完成项目的能力、环境适应能力和献身精神等。创业能力是需要我们一步一步来提升的，一夜暴富基本上是不可能的事，我们要给自己确定一个明确的定位，一步步的提高自己的创业能力。

创业，是残酷的。马云曾经说过：“今天很残酷，明天很残酷，后天很美好，但大多数人死在明天晚上，看不到初升的太阳”。创业者，需要忍受寂寞!还没有成功之前，是没有任何的说话权利的。如果真的要说，那么请你成功后再说。因为创业者需要一个低调做人，高调做事的风格。倘若你想成为一个高调的人，我想你不适合创业。更多的适合去做一个吹牛皮的人，或者说好听点，你适合去做故事编剧!再且，初步创业的人，说出的话没有任何的力量。因此，创业需要低调，稳重，踏实，沉着，沉默。创业者的痛苦只有自己知道，创业者所遇到的困难，也只有自己来解决，于是，创业者必须要懂得忍受寂寞!因为，在路上，除了自己的团队之外，也就是你自己了!

要想成为一个成功的创业者，首先，要提高自身的创业素质。创业者要具备良好的信誉，有脚踏实地的工作作风，有非常强的沟通能力;并具有熟悉本行的专业知识;对待周边人群具备开放的心胸和一颗同情心、关怀心。要树立自我的创业意识，实现自身价值，更要树立为社会服务和创业意识，为国家艰苦创业的伟大理想与坚定信念，以及为人民服务的精神。不能把一切希望都寄托在父母、学校和接收单位上，要有敢为天下先的动机和信念，凡创业成功者莫不如此。

人脉就是一种财富，对于一个刚创业的人来说，谦逊，诚恳是处理好人际关系的最好基础，也是创业的一个关键条件!

最后，也是最重要的是提高自己的创业能力。如何将自己的理想和希望变成现实，就要有对市场的分析、判断和预测能力，根据自身实际情况科学合理规划未来职业的能力和不断提高生产与经营的能力，独立生存和终身不断学习的能力，让这些能力作为实现目标的手段和方法。创业，是平凡的人做平凡的事情!很多人都说创业者不容易，创业者了不起。我想，创业者更受人关注，不是因为创业者更了不起，而是因为创业者比就业者要少得多罢了!创业者，不需要任何的光环，只需要脚踏实地;创业者，不需要糖衣炮弹，只需要苦口良药;创业者，不需要大众美丽的赞可，只需要认可就行了。创业者充其量只是一个站在不同角色去做对社会无害的事的人罢了。没有什么了不起。从某个角度来说，创业者就是一个就业者。

但并不是所有的人都适合创业。看多了创业成功的事例，看多了那些成功人士风雨励志的传奇故事。很多人跃跃欲试，希望上天赐福于己，将成功轻易复制。现实世界没那么简单，并不是所有人的头脑都是那么精明，并不是所有人的意志都能经受住历练。对自己有一个清晰的认识，为自己选着一条合适的道路，每一个人都会活的精彩。简单的快乐背后往往没那么简单，所以，时刻保持清醒的头脑，不要轻易被心灵鸡汤“灌醉”。

**大学生创业的心得体会总结三**

作为当代大学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西;我们有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望;我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基矗。

一、创业的有利和不利之处

有利之处

独立-不必遵守别人制定的规则和工作时间，自己的命运自己掌握。

自我满足-将一种技能、爱好，或者其他兴趣转变为你自己的经营业务能给你带来满足感。(马斯洛的需求层次)

金钱的奖赏-通过勤奋的劳动，你将获得极大的收获，衣食无忧。

自尊-知道你创造了有价值的事务将给你很大的成就感。

不利方面

失败-许多小的公司都会遭受失败，失败不仅会损失掉自己的钱，也会消耗别人对你的业务投资。亨利·福特——福特公司的创始人，在使公司壮大之前曾遭受了多次失败。他曾说：“失败是一次更好的开始进行创业的机会，就像一个休息的地方。我们从失败中获得的比从成功中更多。”我们常说“失败是成功之母”，但失败必须生下儿子才有价值。

障碍-你会遇到许多自己不得不亲自解决的问题，你会遇到亲人和朋友的劝阻。

孤独-你必须为公司的成功和失败负责，这讲使你感觉有些孤独。“高处不胜寒”的孤独、“前无古人，后无来者，思天地之悠悠，独怅然而泣下”的孤独、“纵有千般风情，更与何人说”的孤独。

不稳定的财富-难以保证获得固定的工资或福利，你也许没有足够的钱支付当月的手机费。

长时间的辛苦工作-你必须长时间地工作才能使你的业务起步。一些创业者每周工作6天或者7天。克罗克在早期创建麦当劳时，曾一周工作80小时。他简单的信条是“继续努力”

其实上述问题代表了同一个问题的两个方面。做任何事情都不会简单，当然花父母的钱除外。

二、创业的要素及创业者的素质

靠雇佣别人赚钱的人是老板，靠受别人雇佣而赚钱的人只能是雇员。与他们不同，创业者既是员工又是雇主。创业为大家提供了当雇主还是当雇员的选择，同学们要慎重思考。下面，让我和大家一起步入模拟的创业者的行列。

什么样的人能成为创业者?换句话说，成为创业者需要具备什么条件?许多成功的创业者开始的生活都十分贫穷，也没有接受过什么教育。一些人有过十分艰苦的童年——实际上，在青少年时期面临挑战能为你奠定将来成为创业者的素质。

创业者通常都是喜欢冒险的，他们善于适应环境，发展自己的实力。没有人一出生就具备成功的所有素质，以下我们列出了12种被普遍认为是创业者须具备的素质。你能花些精力培养哪些素质?(如果你缺乏一些素质，但有精力和野心，其他的素质也能培养起来，所以当你看到在这12种素质中自己还缺乏某些素质时，要保持积极的心态和乐观主义)这12种素质是：

1、适应能力——应付新情况的能力，并能创造性地找到解决问题的方法;

2、竞争性——愿意与其他人相互竞争;

3、自信——相信自己能做成计划中的事;

4、纪律——专注并坚持计划原则的能力;

5、动力——有努力工作实现个人目标的渴望;

6、诚实——讲实话并以诚待人;

7、组织——有能力安排好自己的生活，并使任务和信息条理化;

8、毅力——拒绝放弃，愿意明确目标，并努力实现，哪怕有障碍;

9、说服力——劝说别人明白你的观点并使他们对你的观点感兴趣;

10、冒险——有勇气使自己面临失败(性格决定命运)

11、理解——有倾听并同情他人的能力;

12、视野——能够在努力工作实现目标时，看清最终目标并知道努力方向。

因为你即将创业，你有一半的可能成为“老板”，那时很多告诫你都难以接受。在你还能听进劝说之前，我有三个告诫：

第一个是在你成功之前的，就是“机会总是惠顾有准备的人”，我要求你们在上路时，要多备“干粮”，多了解点各方面的知识，尽量让自己“博学”;

第二个是在你发财的过程中的，就是“过分看重金钱会使你远离所要达到的目标”。

第三个是在你成功之后的，就是“财富属于社会”，如果你发财了，记住你所有的钱只是社会分配给你代管的，不能用于挥霍和满足个人的淫欲。这是松下

的观点。犹太商法有一句话：“试一个人的性格和修养有三种东西——钱、酒和女人”

就我个人观点，我觉得提倡大学生自主创业无可厚非，但是要建立在不影响学习的基础之上。很多的大学生创业后就整天只懂跑商家，荒废了学业，这是十分不可取的。毕竟不是所有的人都是比尔盖瓷。学习就像老鹰飞翔的练习，只有把翅膀练硬了才能飞得更高。用一个比喻:火焰与海水。火焰象征着热情、激情和希望;海水象征着广袤无边、深邃而又冷酷。没有火焰般激情的创业是不可想象的，而往往也会有被市场经济大海吞没的“牺牲品”。市场经济不同情弱者，也不会给任何人实习的机会，大学生创业火焰般的热情是否能够融入市场经济的大潮?当然仅靠热情是远远不够的，创业意味着冒险和付出，也意味着失败和挫折。王选为此付出了十八年在实验室里没有节假日的艰辛，比尔·盖茨苦熬了十七年才有今天的`成就。大学生创业其中不乏成功者，但肯定经受了种种挫折和市场经济大潮的考验。在经历了最初的创业冲动和付出之后，越来越多的大学生走向成熟和冷静，对创业和成功有了更深的理解。

所以我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清楚，思考自己的人生方向和自我定位，在学习和工作中不断充实自己，提高自己。无论做什么事情，都是一个自我提升的过程。只要自己从中获得了宝贵的经验，无论最后成功或是失败，都是人生的财富。

**大学生创业的心得体会总结四**

创业是一项充满挑战的事业，一个具有创业愿望的大学生能否最终走上成功创业之路，与他是否相信自己可以在激烈的挑战和竞争中胜出有着直接的关系。实践创业是大学生通过发现和识别商业机会，组织各种资源提供产品和服务，以创造价值的过程。实践创业活动的主体是大学生，客体是商业机会和各种为达到目的而需要和可以得到的资源。

同时，大学生实践创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以大学生是否自信、能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。大学生实践创业阶段的主要任务包括了解经营常识、把握经营方向、提高商业能力.

个人创业应该遵循下列基本原则：

1.以自己的兴趣为主，做自己最感兴趣的事情。

2.从自己最擅长的地方切入。扬己之长，避己之短。

3.从简单做起，起步越简单越好。

4.坚定自己的信念，增强自己的信心，切忌妄自菲薄，总觉得自己的东西不如人。

5.不用考虑什么全面的计划、长远的计划，在哪里有冲动就从哪里起步。

6.说干就干，立即将想法付诸实施，在干中摸索，逐步确定发展方向。

7.不要怕自己的项目与别人撞车。其实，任何人的项目都有其不足之处，你的创业，就从别人的不足之处下手，以此做到“标新立异”。

8.不要怕失败。失败并不耻辱。任何人都有过失败。成功和伟大建立在失败之上。

9.创业之初不要大投入。网络创业不在于硬件，主要在于“软件”，在于个人的智慧和勤奋。用钱之道是创业基本功。

10.要长期在互联网潜水，熟悉互联网。至少要做到对互联网的一个方面或多个方面的深入了解，建立在那个方面的话语权。

11.原则上，互联网的什么项目都可以搞，关键看你怎么搞。互联网创业最需要的是创意，尤其在中国。

12.不要追逐所谓的“热门”或“冷门”。个人创业就要尽显个人的特色和风采，想怎么干，就怎么干。

13.要有打持久战的思想准备和心理准备。尤其要坚定创业的信念和信心，练就排除各种干扰的能力。

14.多络创业成功者的经验。同时要善于总结自己的经验和教训。善于摔倒，更善于爬起!

15.在网络创业的打磨中，注意结交志趣相投、能力互补的网友，做好自己事业未来大发展的人才团队储备。

**大学生创业的心得体会总结五**

半个学年的大学生活转眼间在欢声笑语中结束，大学的生活是很惬意的，当跨进大学的第一步，心里幻想着自己心目中的大学。但半个学年的大学生活又没有想象中那么舒适，反而让自己有了紧张感，为毕业后干什么而紧张，我意识到不能享受那种无虑的生活。暑假即将而至。

经过几天的修正，当刚回到家的兴奋与惬意渐渐淡去，我回想了一下自己半年的学习生活，虽然在学校里的生活平静而快乐，可我却看到了“危机”——就业危机，因此而为将来而感到紧张。

大学只是沟通校园与社会的桥梁，是我们进入社会前继续充实自己知识的“深加工厂”。最终我们要面临社会和市场无情的竞争与淘汰，仅仅依靠校园里的知识是不够的。于是，我开始思考怎样才能让自己的暑假这个短暂的时间里面学到学校学不到的东西。同学们都在努力的通过各种机会来磨砺和充实自己，而我也不能落后。

因为还没有大学毕业，我拿了高中毕业证去市场找份临时工打工。当我来到人才市场时，人已经挤的满满的了，我由于在排队不时会听听前面的人是怎么面试的，当我听到一个本科学生会无情的被拒绝时，我感到了从未有过的自卑，我悄悄的离开了，我心里明白，我已经输在起跑线上了。我心里打退堂鼓，我回到家，失落的躺在沙发上，从未有感觉内心是多么疲惫。心想：”难道就这样算了?”和我出发前的自信大打折扣。爸看到我这样，问我原因，我把事情告诉他，他表现很自然，并没有我想象的同情我一番，爸给我说他单位的经历，我深感到受教育。爸说：“要有一颗不服输的心。”这句话使我充满了动力，再次去市场找工作，带着不服输的自信。

终于经过屡次失败后，在一家饭店当服务员，工作期间，我接触到各种各样的人，有的人真的很耐烦，抵触心理底线，但忍了下去。就这样，我学会了处事人际关系，这比我在学校的受益颇多，同时我也看清社会的残酷与现实，要想在社会立足，不仅是一张文凭，更需要能力和自信。

领到第一份工资，我并没有欣喜，而是沉默……

我在想，社会是残酷是现实的，竞争是不能回避地，怎样在社会中学会生存，不是在大学过着“最好的职业”而是通过自身地不断努力来自创业机会。生活由时间来争取，以勤奋而充实。

暑假生活给我了一个教训，不能懒!更多的是经验，为人处世，人际关系，是我为面对社会积累了经验，为今后的学习做出了铺垫。

**大学生创业的心得体会总结六**

20世纪70年代开始，世界上一些国家相继出现了创业型经济形态。改革开放以后，我国逐渐走上了市场经济道路，众多企业的兴起使得我国经济不断与国际经济接轨。

新世纪之前，由于我国大学生数量较少，我国大学生毕业普遍是由国家或者地方进行分配。因此，多数大学生进入了政府机关或者直接进入企事业单位工作，大学生毕业直接创业的情况在我国为数甚少。

进入新世纪以后，随着国家政策的不断鼓励、支持及个人发展方式的转变，我国很多大学毕业生也开始了自己的创业历程，这种新型就业方式在我国的兴起不仅缓解了我国大学生的就业压力，更为其他毕业生的就业方式提供了一种合理可行的参考。而且随着国家对大学生创业的支持力度逐年加大，这种就业方式必将成为很多大学生毕业生的选择。

但是由于众多因素的限制，大学生创业目前在我国的的发展虽然比较顺利，但很多人还是对此持有质疑的一种心态。

那么，我认为大学生创业之所以现在不能完全被大学毕业生所接受，主要有以下几方面的因素。

一、大多数毕业生对创业所带来的风险很是担忧。因为大学生毕业生本身没有自身的资本。所以不能轻易的拿出一些资本去做这样一项逐渐本身没有把握的事情，大多数人认为与其做这样一项没有把握的事情，还不如让自己找份体面的稳当的职业，这样不仅自身的生活有保障，最主要是没有担当创业带来风险的担忧。

大学生毕业面临的是来自生活压力的挑战，所以就业尤其是自己所选择的的职业及所带来的收入可不可观尤为重要。创业，我们每个人都渴望拥有自己的一个公司，就像马云所言，人们渴望真正拥有一个属于我们中国人自己的公司。没有谁是真正愿意去打工的，最主要的还是自己没有这个资本不能担当这个风险的能力。

二、创业对创业者本身所拥有的专业知识有很高的要求，如果一个毕业生不具备将自己所学的知识运用到实际生活生产中的这种能力，那么创业者本身所具有的的专业素质是不合格的。现在的大学生很多都还是中学的学习模式，认为这样不断的学习才能有出路，而不是注重实践，不注重对理论知识的运用。

此外，很多人认为大学是个令人放松的地方，所以就放松了对自己的要求，使得自己处于一个放纵的状态，对自己的专业知识学习不透彻，从而导致不能运用到实践当中。

三、创业对创业者本身的综合素质有较高的要求。不仅对专业知识的要求过高，要求创业者的心理素质、身体素质、领导素养等各种要求缺一不可。所以，创业不可一撮而就，更不是纸上谈兵，而是实打实的真功夫，要有远见，对潜在的市场能有较好的预测。

有的创业者没有良好的心理素质及身体素质就慌忙决定创业，这是对自己的不负责，更是对团队的不负责，所以我们需要考虑清楚自身的条件，然后思考是否有自身不利条件决定自己不能创业。这是对自身及团队的负责，我们需要这样一个过程。

四、地方政策支持的不确定性。这个因素可能不是全国性的，国家的整体政策是很好的，但是如果下放到地方，执行起来可能难度就很大，所以很多大学生对此不是非常确定，担心自己所创办的企业在运转困难时得不到政府的大力支持。

大学生创业本身就是一次自我挑战，所以需要面对各种压力及困难，我们需要具备这种能力，即使不能很好的获取帮助，我们也可以通过其他途径来继续自己的梦想。

五、结语

随着市场经济在我国的进一步深入发展，相信政策的导向会对大学生创业带来更加有利的因素，我们要建设创新型国家，就必须大力提倡鼓励支持这些大学生的创业梦想，相信创业的人多了，我国的就业压力也就会逐步降低，而我国的经济活力也将进一步得到提升。大学生自身也要努力将理论知识转化为实际运用，这样才能真正的做到学以致用，真正成为应用型人才。大学生创业已在我国兴起，我们很多有兴趣的同学完全可以去尝试，可能会失败，但是在创业的路上没有坦途可走，我们需要战胜自我，超越自我。我们需要将权衡自身，然后做出合理可行的决定。

**大学生创业的心得体会总结七**

随着我国社会主义市场化，逐渐构成了 “供需见面，双向选择”的就业形式，这种新的就业形式，使毕业生和用人单位从被服从的位置，变为就业市场 中两个对等互选的主体，双方都有 自主的选择，这就请求大学生要有更高的素养来面对选择，更强的独立创业者肉体来迎接应战。大学生作为社会向前开展的源动力，必需与学问经济时期开展请求相顺应，具有 较强的创新创业才干。

一 创新创业思想的必要性和紧迫性

1 培育大学生创新创业才干是缓解不 时扩展的社会就业压力的需求

进入21世纪后，我国一般高校毕业生已打破200万大关，国度教育部学生司司长林蕙青指出，当然毕业生数量增幅较大，但社会整体就业岗位没有明显增加的趋向。在 毕业生数量年年大幅度增长的同时，离校毕业生待业的现象开端呈现，数量逐年上升。国度教育部的有关统计显现，全国高校毕业生均匀就业率一直只要70%左右，仅大学本科毕业生的待业人数就很多。面对日趋严重的就业形势，在 大学生中展开创业教育，树立大学生正确的职业理想和择业观念，开发发明性思想，进步综合素养和创业才干，关于大学生参与社会竞争，具有 很强的理想意义。

2 培育大学生创新创业才干是顺应社会主义市场经济开展的需求

随着市场经济的开展，城乡产业构造将根据市场的不 时变化进行相应调整，从而带来劳动力的转移和职业岗位的转换，而且还应该具备新技术新工艺的施行以及新产品的开发和发明才干，也就是请求将来的劳动者不 只要具备从业才干，还必需具备创新创业才干。因而，不 时增强创新创业才干的培育正是顺应了社会主义市场经济对人才培育方面的诸多请求，同时也能促进高等教育本身的变革与开展。

3 培育大学生创新创业才干是推进创新型国度建立的需求

创新是一个民族进步的灵魂，是一个国度兴隆兴盛的不 竭动力。一个具有创新才干和大量高素养人力资源的国度，将具备开展学问经济的宏大潜力;一个短少雄厚科学储藏和创新才干的国度将失去学问经济带来的机遇。21世纪的竞争是经济和综合国力的竞争,实践是科技和教育的竞争,归根到底是高素养人才的竞争。高校是人才培育的摇篮，培育和培养基础宽厚富有 创新肉体 可以应付将来社会 中国大学生就业开展和应战的人才，是各类高校在 教育创新中担负的首要任务。鼎力培育大学生创新创业才干是树立高校创新体系的要害性环节和基础性内容，能有效地支持和推进国度创新体系的树立，对建立创新型国度也会起到积极的作用。

二 大学生创新创业个性质量内容及其构成条件

个性,或称为个性特质,是指一个人在 一定的社会条件和教育影响下构成的比拟固定的特性。一个具有 创新质量的人才有可能去进行一系列创新活动。一个人的创新质量包括激烈的猎奇心 普遍而浓重的 学习兴味 积极主动 学习的 学习习气 勇于质疑的 学习肉体等。

猎奇心――猎奇心是人们发明和认知世界的驱动力。耶鲁大学心理学家斯坦伯格发明,个性中的兴味和动机是促使人们从事发明性活动的驱动力。而兴味源于对事物的猎奇心,是个体从事发明思想的内驱力。兴味和动机能够使个体集中留意于所从事的发明性活动。

主动 学习――传统的教育以机械 模拟 循规蹈矩的 学习办法为主,养成了 学生被动承受的 学习习气,缺乏灵敏多变和主动的学习锻炼,学问经济时期瞬息万变,产品更新换代很快,只要培育学生积极主动的 学习习气,构成探求式 学习机制,才可能创新,才干跟上时期的步伐。

质疑――教员 书本的观念不 得人心,学生不 敢质疑教师,更不 敢质疑课本成为很普遍的现象。没有 疑心,哪来创新?只要擅长发明问题,才会有创新的可能性。质疑肉体促使人们发明问题,而创新肉体则促使人们进一步处理问题。

而创业质量也有 着丰厚的内涵,它包括勇于竞争的肉体 勤奋务实的务实态度 锲而不 舍坚定执着的坚韧意志 艰辛创业的心理打算等多方面的质量。

勇于竞争――商品经济社会充溢各种商机,也充溢各种竞争和压力。在 这种环境下,要想创业除了 要有 一定的经济目光,还必需有 过人的胆识与勇气。在充沛的市场调研后,能否勇于将本人的方案付诸行动,是决议一个人创业能否顺利开端的第一步,创业需求的是勇于竞争与冒险的胆略。

勤奋务实――创业仅仅有 胆略和勇气是远远不 够的,在 此基础上,必需一步一个足迹,要有 勤奋务实的态度。

锲而不 舍――创业的道路不 可能是好事多磨的,碰到波折或失败,是从头再来还是选择放弃?大学生们假如没有 坚毅的意志 坚韧的毅力,是不 可能在创业的道路上继续走下去的,前功尽弃的创业最终是不 能胜利的。

三 想创业的大学生至少要留意四个方面

首先，要进步本身的创业素养。一些大学生创业者对公司运作的熟悉过于简单，他们不 分明如何融资 如何做商业上的事务活动筹谋如何塑造管理团队等，以至连根本的财务 管理方面的常识都很短缺。因而，在 创业前，应该有 一个相对系统的理论培训。市劳保局每月都有 免费的创业者培训班，有心创业的大学生能够来报名到场 学习。

其次，要进行充沛的市场调研。既然是在 市场经济环境下进行创业，那创业就必需契合市场规律，不 经过市场调研，自觉投资，胜利的可能就很小。因而，在创业之前，应该冷静地考虑，选择啥子行业来做才气更接近胜利。倡议先到相干行业去打工，熟习一些行业的运作规律和流程，也可到市劳保局到场见习培训，有50多种岗位可供选择，在 见习培训当选择创业方向。

再次，要多方面理解政策，充沛哄骗政策。对大 中专结业生毕业后选择自主创业的，通称里有 不少相干的优惠政策，大学生创业者应该充沛理解这些政策，哪些用度是能够减免的，哪些优惠是能够申请的，都要做到胸 中有 数，这样才气在创业之初，节约资金更好开展。

最后，要有 坚定不 移的肉体。心理脆弱是大大都大学结业生的通病，遇到一点波折和艰难就轻言放弃，是不会获得终极胜利的。创业的道路没可能好事多磨，以是，大学生在 心理上的打算也是必不 可少的。大学生创新创业才干提升的途径。

四 大学生创新创业的意义

江同志屡次提到：“创新是一个民族的灵魂，是一个国度兴隆兴盛的不 竭动力。”青年一代，特殊是大学生，是 中国生气的群体，假如失去了发明的激动和愿望，而仅仅安于现状和守成，那么 中华民族最终将失去开展的不 竭动力。创业熟悉和创新肉体绝不 只是期望创业的同窗所应思量的事情，即便是在其它岗位就业的大学毕业生也不 该失去创新之“心”。

创业是创业者经过发明和辨认商业时机，成立活动组织，应用各种资源，提供产品和效劳，以发明价值的过程。创业具有 较高的风险，但也有较高的报答。随着商业经济的高速开展和学问经济的迅猛降临，越来越多的大学生投入到创业的浪潮 中，并获得不 少胜利的经历，大学生创业也因而成为抢手的话题。

**大学生创业的心得体会总结八**

昨天，我们有 幸听了 周老师关于创业的观点，使我对自己未来的创业有 了一点感悟，但我发明现阶段更重要的是要学好本专业的知识，同时培养自己的爱好，对自己感爱好的东西也可以多学学，增加自己的见识面。

虽然接近考试，每个人都进入担心的复习状态，而就在 此时要我们去上课，多多少少都会有 些抱怨。不 过，静下心去听讲座，去看视频，我觉得还是有些收获的。

我觉得自己不 是最认真听讲座的那个，但我还是有 把适合自己的东西认真思量了一番。还没上讲座之前，我从没认真思量过创业，考上大学后，我只是想学好专业知识，毕业之后就找一份工资高福利好的工作。但上大学之后，才发明“毕业就等于失业”这句话一点也说得没错。也许我说得过于偏激，实际上也没那么严重，但不 可否认的是，大学生就业难已成了越来越突出的社会现象。由于高校盲目地扩招，大学生已不 再是当年的“天之骄子”，随着每年毕业生人数的不断增长，这个问题将会愈加严重，若常此以往，将会给社会的长久稳定带来影响甚至是负面作用。在 这种情况先看来，大学生自主创业这个建议的提出，将不失为解决此问题的一条有 效途径，至少，它可以暂时缓解目前岗位供不 应求的局面。大学生创业是时代的要求，大学生创业是解决大学生“就业难”的必由之路。

视频 中周老师讲到，从事计算机行业的如java c++编程等还有 很大的改变空间，假如有 创业的同学可以从这些方面入手。这就给了 我很大启发，此刻我正在 学习java，虽然不 能说学得很精，但我会尽自己能力去学，为自己以后未来铺垫。

听完了 周老师的讲座，给了我一些思量，自主创业是需要各方面的知识累积，同时还需要社会经验和处理人际关系的能力，以及良好的心理承受能力和风险意识。自主创业的大学生有 成功也有 失败，并不是每一个人都适合自主创业。因此，我认为，大学生选择自主创业要多一些理性。创业仅有 爱好和激情是远远不 够的，还受到资金 人际关系政策及所处环境等各方面的制约。创业的话题应该是永恒的，但创业的选择须慎重。惟独 具备各方面的条件，有 了 充分的打算，才干在 自主创业中脱颖而出，成为佼佼者!

当前，国际金融危机仍在 蔓延， 中国经济也面临着前所未有 的挑战，给大学毕业生就业创业带来了 不少的艰难。但越是危难之时，越要坚定理想信念，树立必胜信心，在 危机 中锻炼成才，于危机 中发明机遇，否则，犹豫和退缩没有 出路。唯有 攻坚克难奋勇向前，与祖国和人民一道爬坡过坎 迎接朝阳，在 科学发展的伟大时代建功立业，才是实现理想创新人生的必由之路，才是我们大学生应有 的风采和气势。人们有理由坚信：有 党和政府的关怀和支持，有 理想信念旗帜的引领，我们一定会在 这场特殊的考验 中交上一份优秀的答卷，为民族的伟大复兴作出自己的力量!

体验创业 学习创业与实践创业，是我们大学生成功创业的三个持续阶段。事实证明，大学生有 益的创业活动，将会成为真正发挥自己的才华展现创新思想和个性特点以及充分熟悉社会的一个大好机会。创业大学生所具有 的品质素养，完全可以胜任一般情况下的就业需求。创业和就业是孪生兄弟，能创业者一定可以顺利就业!

大学生实践创业也是一个不 断探究的过程，在 这个过程 中可能会遇到挫折和失败，所以大学生是否自信 能否在 挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。这样，就可以间接培养到我们的自觉性 坚毅性 自制力和勇敢坚定。对于我们来说，也是一件好事。

对于我来说，假如以我此刻 的水平，别说是创业，就连开始都不 行。我想，此刻 我就应该要开始体验创业 学习创业了 ，这个机会不 是学校 学院给的，更不是等待的，而是靠自己去实践的，此刻 立即放假了 ，在 这个暑假我就有 机会去体验了 ，自己动手搞点东西。我打算在 暑假的时候和几个同学一起组成学习小组，一起探讨社会需要怎样的产品，一起边看书边编出一些小程序，也许还处于很幼稚的阶段，但可以踏出第一步是一种尝试。我深深明白到，自主创业不仅要求我们能结合专业特长，根据市场前景和社会需求搞出自己的创新成果，而且还要直接面向市场，面向社会，把钻研成果转化为产品，创新出经济效益，使我们由知识的拥有者变成直接为社会创新价值 做出贡献的创业者。当然，这还需要与人合作，有 团结协作意识，究竟社会不 是一个人独享的，要成为一名合格的创业者，与人共享与人合作也是必不 可少的重要组成部分。

此刻 有 了 这个想法，我就应该努力去实践，不 要三分钟热度，遇到少少艰难就退缩。不 过，俗话有 说，行百里者半九十。此刻我和同学合作，让他们催促我，起共同努力，天天都提醒自己，不要忘记自己的理想。创业是一个很艰难的过程，但社会究竟需要用于尝试的拓荒者，我会加倍努力，使自己成为一个成功的创业者和就业者!

**大学生创业的心得体会总结九**

大学生创业是很多的大学生的梦想，尤其是在现在就业压力越来越严峻的今天，很多的在校大学生于是走上了创业的这条道路，就像现在有很多的大学生创业网站，大学生网上创业一样，但是不管在现实中创业还是在网络中创业，成功的概率一边都不会超过百分之二十的，虽然有一些大学生创业成功，但是更多的是以失败告终。

现在更多的大学生创业倾向于网络创业，因为很多的人都知道网络创业的门槛是比较低的，而且启动资金都是相当的少的，很多的时候根本就不用什么启动资金，就像淘宝开店一样，你完全可以免费拥有一个网上交易平台，所以很多的大学生就蜂拥上了淘宝开店。特别是最近这两年大家都知道淘宝可以赚钱的时候，但是这个时候开店真正能够成功的只有以下几种情况:

第一 有自己的独特的产品。这一点基本对于你能否开店成功起着决定性的作用。现在淘宝店少说也有几百万家了，如果你跟别人卖的产品都是一样的，根本就是生存不下去的，大家都喜欢到那种信誉比较高的店铺去买。而且很有可能人家的价格比你低，现在淘宝上的价格战是越来越白日化的，对于新起步的你来说根本竞争不赢那些老牌的店家。

第二 超强的营销能力。就一点也能造就一个店铺的成功，就算你卖的跟别人的产品一样，但是只要你会营销，能做一个很好的销售页面，营销手段比别人强，能抓住客户的心理，这样你也可以快速的成功。

第三 特别有钱。这一点也能成功一个淘宝店，只要你有钱就可以做广告，因为你不拍做广告会让你亏本，这样你的店也会成功，但是对于大多数的人来说根本就不基本这一点的，除非那些有钱的企业在淘宝上开一家自己公司的店铺，这样的店也可以很快的成功，因为他们不怕烧钱。

如果的你是正准备网上创业或者的准开淘宝店的大学生，看看你自己具备上面哪一种情况，如果你没有，那么请乘早放弃你的计划，因为他或许会浪费你更多的精力和机会。但是只要你能坚持下去，相信也会成功的，每个人都有着自己的梦想和坚持，只有做了才不会后悔，哪怕是失败了。

**大学生创业的心得体会总结篇十**

通过大学创新创业这门课程，我们主要 学习了 三个主要内容：创业的基础 创业的历程 体会与建议。创业的历程举了gis这个例子，包括市场，发展趋势，营销策略，这让我对创新创业这个课题有 了 更深刻的熟悉和理解。

科技创新就是一个运用先进新知识和新技术新工艺，采纳新的生产方式和经营管理模式，开发新产品，提高产品质量，提供新服务的过程。作为21世纪当代大学生，我觉得我们每一位大学生都应该具备有创新精神，创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴盛发达的不 竭动力，在 市场竞争激烈 产品生命周期短 技术突飞猛进的今天，不创新，就会灭亡。创新是企业生存的根本，是发展的动力，是成功的保障。在 今天，创新能力已成了国家的核心竞争力，也是企业生存和发展的要害，是企业实现跨越式发展的第一步。同时也让我们在 校期间让自己得到了 锻炼，为以后自己在 就业 创业的路途上铺上了垫脚石。

在现今的大学生就业艰难，需要创新创业，需要新的市场，随着我国高校办学规模和招生规模的扩大,高校毕业生的就业形势日益严重，毕业生占到新增就业岗位的一多半。在这样的情况下，所以我们必须创新创业。

一 明确目的

在 我看来，大学生创新创业不 等同于赚钱，我认为创新创业是一种乐趣，是一种 学习的过程，是一个锻炼能力，获取经验的过程。创新并不 一定是轰轰烈烈的，有时一个小细节 一个小想法就可以改变一个企业的命运。创业绝不 能有 自我满足的时候，要时时有 危机感，不 能有一次失误，哪怕是出一次事故，那你辛辛劳苦建立起来的名声就没有 了 ，创业并不 是一帆风顺的，要让别人接受你的产品，靠嘴巴说是没有 用的。创业不 能盲目，在创业前一定要进行全面细致的市场调查，是从事自己熟悉的领域。

二 明确目标

创业，不 是只靠一腔热血，而是要有 一定的基础。打算充分，做起事来才干事半功倍。俗话说“不打无打算之战”，要做创新创业，必须扎扎实实做好充分打算和知识的不 断累积。首先非常重要的一点就是明确自己要做什么，在 创新创业课程 中，我们学习到选择行业的若干原则：

1 必须是喜爱的产品，能够不 断保持激情;产品及所在 行业有 广阔的前景，产品是不 断增值的

2 所选行业及产品要有 个性，只与一部分人群做生意即可;可以复制并可以做大

3 能发挥自己的天赋和特长

4. 朝阳产业，成长性高，能长期发展

5.有 一定区域垄断性，我的地盘我做主，避开低层次的竞争

6.苦点累点没关系，但投资不 能太大，滚动发展

针对以上的原则，我觉得选择自己比较感爱好的行业或者是与专业相关的行业，要害在 于新颖，创新，或者也可以是借鉴别人做过的事业，但有一点必须注重的就是，不是按部就班，而是必须突出自己所做的创新之处，从新的切入，也就是所谓的旧瓶装新酒。其次，要善于掌握机会并学会放弃机会，做力所能及的事情。因为总是做超越自己能力的事情，只会打击自信心和积极性;同时要有创新精神，例如我要卖一件衣服，另一家店也在 卖和自己相同款式的衣服，那么我应该怎么办呢，是不 是应该采取一些措施，创新要简单 实用能操作，就像前几年的牛仔裤一样，破洞的嘻哈风格风靡一时，也许这种风格是来自一些裤子破了 ，厂家又无法对这些服饰采取好的方法处理而得出的一种解决方法，这不是一种创新吗，最终的盈利比之前的翻好几倍吧。

三 必备条件

创业只要有 激情就能成功的年代已经过去。大学生创业往往白手起家的居多，经不 起重复的失败和折腾。摸着石头过河，显然不能成为我们的选择。所以创业应该从自己的实际情况出发，做实际情况能做到的事情，资金少，就要做资金少的工作，创业应该是一个摸索自己所在 行业套路的过程，不 在于资金的多少，而在 于怎样根据自己的实际情况出发，去选择创业。

一个成功的创业者所谓的“天分”，主要是靠在 创业的实践 中培养出来的。不 仅包括思想方法 知识和智慧 经验和技能 品行和气质风度，更重要的是做人的品行 人格 心态和为人的心胸。第一，必须具有 影响他人的能力，就是能够让合作人周边员工心甘情愿地尾随自己去为理想而奋斗。第二，创业者应具有激励他人的能力。一个可以调动团队潜能的领军人物，才可以焕发团队每个人的事业激情，才可以振奋人心。惟独 这样的团队才有 生命力和活力。第三,创业者必须有非常清晰的使命感和远景目标。一个没有 方向的创业者是没有 办法成功的，所以使命和目标是成功的第一步。也就是说，应有 一个清晰的企业发展和成长的蓝图，同时要有能力制定实现目标的战略和途径。第四，面对激烈的市场竞争，需要有 较好的决策能力。因为，光把事情做好或是把企业管理好是远远不够的，考验成败的要害是能否做正确的事情，也就是必须做正确的决策。外面的诱惑很多，机会也太多，而一不 小心就可能掉入盲目决策的陷阱。第五，必须有整合资源的能力。企业的资源不 仅是人 财 物，还包括知识 时间 智慧组合 公共关系等无形的要素。假如没有 把资源整合在一起的能力就会失去竞争的优势和先机。第六，必须具备应付变革的能力。创业者是否可以在 激烈的市场竞争环境下，突破自己固有的思维局限，挑战自己以往的成功模式和战略手段，是考验创业者心理素养和魄力的重要环节。不 断否定自己，突破自己，战胜自己，向自己挑战，向明天挑战，才有机会成为未来的佼佼者。

大学生有 创业热情，但由于经验欠缺 能力不 足 意识偏差等原因，导致创业成功率明显偏低。眼高手低 纸上谈兵是大学生很简单陷入的误区。因为他们长期呆在校园里，对社会缺乏了 解，特殊在 市场开辟 企业运营上经验相当匮乏。因此，大学生创业前要有 充分的打算，一方面，靠在企业打工或者实习，来累积相关的管理和营销经验;另一方面，靠参加创业培训，累积创业知识，接受专业指导，为自己充电，以提高创业成功率。用智力换资本，这是大学生创业的特色之路。一些风险投资家往往就因为看中大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。

所以尽管我们有 知识 有 激情 有 梦想 有 冲劲，但是由于我们缺乏社会实践，没有经过市场的风雨考验，缺乏管理团队的经历，创业起来就会比起职场过来人有 着更多的风险和盲目。这就要求我们必须努力学习以前成功创业者的经验，努力提高自身的创业能力与素养，更要注重创新。惟独 不 断完善自己，我们才干在 创新创业的路上走得更远，给社会带来更多的财富。

创业是艰辛的，要有 思想打算，目标不 要太高，大部分人不 成功不 是因为选错行业而是因为 中途放弃。虽说跌倒了 可以爬起来，但更多的人是跌倒了再也爬不 起来。一位哲人曾说：“走好每一步，这就是你的人生。”其实，我们每个人心 中都有 着一座山峰，雕刻着理想 信念 追求 抱负;在 前进的道路中，我们要懂得真诚 宽容 信任 责任，尊重自己，尊重别人，保持尊严，对自己的行为负责。

人的能力如同地下的煤，需要去发明它并开发出来，这样它才有 机会发光发热。生命因为有 限所以宝贵;因为有 限，所以才要不 懈努力。努力过后，我们才有理由相信，创新创业并没有 那么难，不 要有 所畏惧，大胆去开辟，成功总会属于我们。

**大学生创业的心得体会总结篇十一**

1 大学生创业精神培养的背景

我国正处在一个伟大的变革的时代，特别是在加入世界贸易组织协会以后，随着社会主义经济市场化和经济全球化的进一步推进，人们的生产生活方式、社会关系、价值观念乃至文明形态都在发生着日益深刻的变化，社会对人才的需求已经逐渐变化。如何培养和塑造能够适应这种变化并在社会变化中有所作为的人才，是当代中国高等教育改革与发展面临的重要课题。高等学校要担负起全面推进素质教育，培养高素质的创新型人才的历史使命。

创业精神是一种理念,这种理念贯穿于高等学校的课堂教学和课外活动之中,培养学生的创新意识、创造精神和创业能力,使学生毕业后大胆走向社会、自主创业。开展大学生创业教育,包括课程设置、实践活动、教学体制改革、教育评价模式的改革等。但不外乎一方面是创业思想教育,另一方面是创业技能教育。创业思想教育是创业技能教育的基础,创业思想教育包括创业意识的培养、创业动机的确立和创业心理品质的养成,目的是为了让受教育者形成正确的创业思想。开展创业思想教育,关键一点就是创业意识的培养,使学生变被动接受就业指导为教会学生主动或自主创业。既要鼓励学生敢于在新兴的领域和行业去艰苦创业,也要支持学生敢于自主创业,学会自我发展,培养学生具有创业的胆量、勇气和开拓创新精神。

2 大学生独立创业精神的内涵

人才的培养受社会的经济、政治、文化的制约，在计划经济体制下，形成的“国家下达统一招生计划、统一考试招收学生、国家包上学国家包分配”的高等教育体制，大学生毕业时由国家下达统一的指令性分配计划，由各级人事部门和高校计划把毕业生分配到各用人单位，全部毕业生都有工作单位，这使毕业生和用人单位都处于被动地位，而且养成了学校到学生对国家管理机构的依附心理，随着我国社会主义市场化，逐步形成了“供需见面，双向选择”的就业模式，这种新的就业模式，使毕业生和用人单位从被服从的地位，变为就业市场中两个平等、互选的主体，双方都有自主的选择权，这就要求大学生要有更高的素质来面对选择，更强的独立创业者精神来迎接挑战。现在大学生适应社会变革所要努力培养的具有独立创业精神，其基本内涵体现在以下几方面：

2.1 要有独立生存的自信心

有学者认为，从“学会学习”、“学会生存”到“学会关心”主题的转换，意味着当代教育的一种转型。

显然，这里所谓“生存”，不是指一个人自然生命的存在与延续，而是指具有主体意识的人独立开辟生活道路、并自主创造人生价值的能力。传统人格对国家、对社会、对家庭具有较强的人身依附性，“在家靠父母、出门靠朋友”，“工作靠国家、发展靠关系”等等就是这种依附心理的体现。而现代人格强调生命独立自主，有独立面对生活，迎接挑战的勇气和信心，其中包括在不同环境中从事不同职业、遇到各种情况时人际交往能力、应对和处理问题的能力。

2.2 要有不断创新的进取心

抱守古训、因循成法，在传统社会中往往受到称道，而在各种变革日新月异的现代社会，它已成为社会发展与进步的障碍。“创新是一个民族的灵魂”，也是现代人的灵魂。美国之所以能在向知识经济社会迈进的过程中发挥“领头羊”的作用，与美国文化中敢冒险、寻求变革和鼓励创新的精神有关，这种精神使美国人有一种超常规探索和迎接挑战的思维定势和构架。

2.3 要有广泛关怀的责任心

具有独立创业精神的人，不应当是信奉个人主义的自私自利者，相反，他应当具有广泛的人文关怀，充分表现出个人对社会、对国家、对他人的道义责任和法律责任，自觉履行这种责任，在社会生活中自觉把握和促进人与自然、人与社会的和谐发展。即使是在市场经济时代，真正接受过高等教育和大学文化熏陶的人，也应当超越现实功利，树立崇高的人生目标，不仅知道“何以为生”，掌握生存的知识和技能，而且更要理解“为何而生”，认识生存的意义和价值，始终坚持真、善、美的价值原则。

3 大学生创业精神的特点

具有独立创业精神的高素质人才在实际行动中体现为以下主要特征：

3.1 对环境的主动适应能力

“物竞天择，适者生存”。具有独立创业精神的现代人，必然具有较强的环境适应能力，在人与环境的互动过程中，个体能够以前瞻性的思维与眼光做出预测与判断，并及时调整自己的人生目标和行动方案，以保持与变化着的环境的协调统一，而不是消极被动地等待和忍耐。特别是在知识经济、市场经济时代，知识技术的不断更新，职业岗位的不断转换，人际关系的不断变化，使得人们几乎始终处在一个陌生的社会环境中，这就尤其需要具备良好的自我调适能力，做到“与时俱进”，无往而不胜。

3.2 对文化的综合能力

现代社会生活在最大程度上体现了文化的多元并存、传统文化与现代文化、东方文化与西方文化、主流文化与边缘文化等多种文化并存，使得许多人产生了深深的文化困惑，难以选择和研究个体的文化态度和生活方向。这种“文化不适应综合症”，会严重损害人的创造能力和生活信心。作为一个具有独立创业精神的现代人，必须有更加宽阔的文化视野和思维空间，在坚持正确的思想方向和科学的世界观、人生观、价值观的前提下，始终把实践主体(包括个体、集体、国家和民族)生存与发展的最关键问题，“以我为主”，大胆批判和选择，在此基础上，进行文化的再整合和再创造。只有这样，才能在市场化、全球化过程中辨清方向，确定目标，独立前行，开创一片新天地。

3.3 为理想而奋斗的实践能力

中国思想史上一个重要命题是“知与行”的关系问题，近代著名教育家蔡元培明确提出“好学力行”，这在今天仍具有很强的针对性。传统高等教育的主要弊病之一就是重知轻行，片面地认为学生在大学阶段的主要任务是系统掌握各学科的理论知识，因而学生缺少必要的动手操作能力的训练。

认识世界的真理性固然重要，但问题在于改造世界。没有实践，理论上的科学构想就难以转化成现实生产力;没有实践，人生理想和价值追求永远只能是精神的“空中花园”，难以转化成现实的文化存在。因此，实践观念的有无，实践能力的强弱，对于一个现代人事业的成败至关重要。在人们不断强调“学习、学习、再学习”的同时，也有必要强调“实践、实践、再实践”。具有独立创业精神的人，尤其需要不断提高实践能力，在实践中充分展示主体的本质力量。

4 大学生独立创业精神的培养途径

国际21世纪教育委员会在《教育财富蕴藏其中》的报告中认为：“教育应该促进每个人的全面发展，即身心、智力、敏感性、审美意识、个人责任感、精神价值等方面的发展，使青年学生通过大学教育能够形成独立自主、富有批判精神的思想意识，以及培养自己的判断能力，以便由他自己确定在人生的各种不同的情况下他认为该做的事。”要实现这一教育目标，在大学教育中必须做到以下几点：

4.1 坚持知识、能力、素质的辩证统一

要培养具有独立创业者精神的新型人才，必须坚持知识、能力、素质的辩证统一。知识是能力和素质的载体，包括科学文化知识、专业基础与专业知识、相邻学科知识，目前高等学校对相邻学科知识重视不够，要区分不同科类，加强这方面的教学工作。

能力是在掌握了一定知识基础上经过培养和实践锻炼而形成的，丰富的知识可以促进能力的增强，强的能力可以促进知识的获取，能力主要包括获取知识的能力、运用知识的能力、创新能力，其中创新能力的培养是高等学校的薄弱环节。素质是指人在先天生理基础上，受后天环境教育影响，通过个体自身的认识和社会实践，养成的比较稳定的身心发展的基本品质，高的素质可以使知识和能力更好地发挥作用，促进知识和能力进一步扩展和增强。坚持知识、能力、素质的辩证统一，注重素质教育，重视创新能力的培养，才能适应21世纪经济社会发展对人才的需要。

4.2 突出创新能力的培养

高等学校实施的素质教育的重点是培养创新人才和为经济社会服务。而对学生创新能力的培养是当前大多数高等学校的薄弱环节。因此，在深化教学改革中，必须突出对学生创新能力的培养。要尊重学生的个性发展，爱护和培养学生的好奇心、求知欲，帮助学生自主学习，独立思考，保护学生的探索精神、创新思维，营造崇尚真知，追求真理的氛围，为学生的禀赋和潜能的充分开发创造一种宽松的环境。要让学生感受、理解知识产生和发展的过程，培养学生的科学精神和创新思维。

4.3 努力提高学生的实践能力

理论与实践的脱节，造成学生的动手能力不强是当前高等教育工作中亟待解决的一个重要问题。在高等教育中，要充分认识到学生是主体，要转变长期以来形成的由教师单向传授知识，以考试分数作为衡量教育成果的唯一标准，以及过于呆板的教育制度。创立、创建学生能进行综合动手试验的外部环境，鼓励学生利用课余时间参加一定的社会实践活动，增强学生对社会的了解并进而加强对社会的适应能力。

21世纪是信息的时代，要重视和加强培养学生收集处理信息的能力、获取新知识的能力、分析问题和解决问题的能力。

4.4 加强学生心理素质的锻炼

依据大学生的心理特点，有针对性地讲授心理健康知识，开展辅导或咨询活动，帮助大学生树立心理健康意识，优化心理素质，增强心理调适能力和社会生活的适应能力，预防和缓解心理问题。帮助他们处理好环境适应、自我管理、学习成才、人际交往、交友恋爱、求职择业、人格发展和情绪调节等方面的困惑，提高健康水平，促进德智体美等全面发展。主要是宣传普及心理健康知识，使大学生认识自身，了解心理健康对成才的重要意义，树立心理健康意识，介绍增进心理健康的途径，使大学生学会自我心理调适，有效消除心理困惑，自觉培养坚忍不拔的意志品质和艰苦奋斗的精神，提高承受和应对挫折的能力。

总之，独立创业精神的培养既取决于客观条件的许可，更依赖于学生主观的努力，作为学校要营造有利于人才脱颖而出的氛围，积极培养学生的独立创业者精神，为培养现时代社会所需要的人才而努力。

**大学生创业的心得体会总结篇十二**

创业，对于许多大学生来讲，并不陌生，但也不亲近，苦读十多年，能够考上理想中的学校，几乎所有学生都对自己的前途充满期盼，都希望能实现自己的人生理想和价值。如何实现?创业无疑是其中一种很“光鲜”的方式，但同时，创业伴随的往往是高付出、高风险、知识面有限和技术能力不够等问题，许多大学生因此而望而生畏，也有很多人认为自身能力不足，希望工作一段时间后等待机会再去创业，我也不例外。

很感谢政府和学校给我们在校大学生提供了一个学习交流的平台，让我们对创业有了更一步的了解。在这一个多月的模拟创业实训课中，通过老师的教学，我们组建了自己的模拟公司，有了自己的团队，学会了一个公司创建成立的流程，经营方式等等。我们意识到创业并非想象中那么容易，掌握好各方面的能力，吸取多方的经验才有可能让企业更好的发展。当然这也离不开一个好的合作团队。在模拟创业实训的过程中我们知道了很多要注意的问题，还有管理者应具有的一些战略性思维等等，和同学们之间的合作与交流也让我获益良多。为日后的创业的做好铺垫，而且更加懂得了自主创业需要各方面的知识积累，还需要社会经验和处理人际关系的能力，以及良好的心里承受能力和风险意识。自主创业的大学生有成功也有失败，并不是每一个人都适合自主创业。因此，我认为，大学生选择自主创业要多一些理性。创业仅有兴趣和激情是远远不够的。还受到资金、人际关系、政策及所处环境等各方面的制约。为此，在创业的过程中我们必须考虑以下问题：

1. 确立好目标，必须在不耽误学习的情况下锻炼自己。因为大学是进入社会的摇篮，和以前的学习环境相比较，大学有很多锻炼自己的机会。大学不仅是文化的起源地也是自我谋生的聚集地。因此，作为大学生，我们有很多机会接触社会，在大学里我们可以半工半读，做家教和做各种校园代理等兼职，这些都是我们大学生能胜任的简单工作。所以锻炼自己的途径还是很多的。

2. 心态问题。拥有良好的心态，尤其是对创业风险具有清醒的认识，并充分拥有应对风险的心理准备，是创业成功的必要条件。但是由于大学生受年龄及阅历等方面的限制，未必对创业风险具有清醒的认识，缺乏对可能遭遇到风险的必要准备。在缺乏良好心态的情况下，创业前景也会受到相应不利影响。

3. 经验限制。由于刚步入社会，大学生很难拥有关于创业的直接经验与间接经验，创业知识一般也限于“纸上谈兵”，在这种情况下大学生创业及在公司运营中肯定会遇到各种不可预见的问题，以致创业困难。

4.知识限制。创业需要企业注册、管理、市场营销与资金融通等多方面的丰富知识，在缺乏相应知识储备的情况下，仓促创业不仅难以融到必需的资金，而且在残酷的市场竞争中也将处于劣势。

5.资金困境。由于大学生很难有足够的创业资金，从社会上融资或获取无息及贴息贷款是必然选择。但是大学生创业由于风险较大，较难获得必需的资金。而且一般在获取资金方面也存在两种问题，一是急于获得资金而不惜贱卖技术，二是过于珍惜技术而不肯做出适当的让步。这些问题都决定了在资金方面难以获得相应的资助。

6.技术限制。理工类大学生受学识的限制，拥有可创业的技术的大学生只可能是少数。而对于那些文科类大学生来讲，很难拥有可以创业的技术。技术的缺乏直接限制了大学生创业，在激烈的市场竞争中大学生创业将遭遇较多的困难。

创业并不是一朝一夕的事，必须具备丰富的创业经验和知识，以及对市场的洞察力，并且要有足够的资本、技术，同时必须要有良好的心态，因为做任何事情都会遇到挫折和困难，更何况创业也面临着倒闭的危险，所以我们必须做好面对这些的良好心态。

总之，我们一定要把握好当前的机会，根据自身条件合理地为自己打造一片未来的天空。因为创业的话题是永恒的，但创业的选择须慎重。

**大学生创业的心得体会总结篇十三**

但凡创业成功者都是靠自己的一套行之有效的方法、技巧、能力和素质而取得成功的。广泛的社会关系：白手起家的创业者因为自己没有资金实力，他们很难请到或请得起高水平的人才，也没有太多的钱用于广告或市场推广。所以创业之初的生意来源很大部分是靠社会关系，有了广泛的社会关系，你的产品或服务就有了一个好的销售渠道。

它可以让你快速而有效地完成最初的货币回笼和资金积累，从而为你下一步的做强做大打好基础。即便是没有什么社会关系而白手起家创业的人，在创业时，第一件要做的事就是去建立广泛的社会关系。有了广泛的社会关系，就会有更多的人愿意帮助你。有预见性：对于白手起家的创业者来说，要想成功就要寻求一个好的项目或者产品。通常白手起家的创业者在选择产品或项目时，一般要考虑以下三点：一是该产品或项目要顺应社会发展的潮流;二是该产品或项目要与众不同;三是在推广该产品或项目时，不需要或只需要很少的市场启动资金。这就要求创业者要有一定的预见能力，能够把握好市场未来的发展和趋势，从而找到并占领某一市场缝隙。否则，你根本无法与其他企业或产品在竞争中抗衡。

良好的信誉和人品：白手起家的创业者，只有靠自己人格的魅力，才能吸引一批与你志同道合、愿意跟随你的人，因为你出不起高工资去招募到合适人才。同时白手起家的创业者，由于经营规模较小，所以商业信誉度在人们看来不会很高，这时就要用创业者个人的信誉和人品来担保，只有这样，别人才愿意并敢于与你合作。人们首先相信你这个人，从而也相信你的事业和产品。吃苦耐劳精神：白手起家的创业者要面对残酷的市场竞争。与财大气粗的竞争对手相比。白手起家者找不出什么竞争优势，只能靠自己的吃苦耐劳精神，付出比竞争对手更多的努力和辛劳。

多做一些工作，多奉献一些爱心，去感动你的客户，这才是最有力的竞争。白手起家的创业者一般都要事必躬亲、亲力亲为，所以你在创业之前就要作好充分的心理准备。

就我个人观点，我觉得提倡大学生自主创业无可厚非，但是要建立在不影响学习的基础之上。很多的大学生创业后就整天只懂跑商家，荒废了学业，这是十分不可取的。学习就像老鹰飞翔的练习，只有把翅膀练硬了才能飞得更高。用一个比喻:火焰与海水。火焰象征着热情、激情和希望;海水象征着广袤无边、深邃而又冷酷。没有火焰般激情的创业是不可想象的，而往往也会有被市场经济大海吞没的“牺牲品”。

市场经济不同情弱者，也不会给任何人实习的机会，大学生创业火焰般的热情是否能够融入市场经济的大潮?当然仅靠热情是远远不够的，创业意味着冒险和付出，也意味着失败和挫折。王选为此付出了十八年在实验室里没有节假日的艰辛，比尔·盖茨苦熬了十七年才有今天的成就。大学生创业其中不乏成功者，但肯定经受了种种挫折和市场经济大潮的考验。在经历了最初的创业冲动和付出之后，越来越多的大学生走向成熟和冷静，对创业和成功有了更深的理解。

所以我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清楚，思考自己的人生方向和自我定位，在学习和工作中不断充实自己，提高自己。无论做什么事情，都是一个自我提升的过程。只要自己从中获得了宝贵的经验，无论最后成功或是失败，都是人生的财富。

打工人生与创业人生一定是不一样的。时间长了，打工者的性格与创业者的性格会有越来越大的差别。打工时间长的朋友时不时觉得更加患得患失，害怕外面陌生的世界，害怕失业的危险，心灵变得越来越敏感和脆弱。心态不仅逐渐的疲惫和懒惰，整个人也没有了锐气和精神，只好安慰自己知足长乐，淡漠名利。但是生活变得越来越平庸。

大学学习好是为了找到一个好工作，可是社会现实是学习好的人群职业生涯收入并不高。其实表面看创业面临的现实风险比打工高很多，可是从长久看，打工带来的风险更高。创业的风险是失去近几年的预期打工收入，甚至破产后还得赔进去自己借的一部份钱，但是毕竟年轻，能够屡败屡战，从失败中汲取养分和经验，经商水平与能力一次比一次高，逐渐融入经商人士的群体后，眼界和经验日积月累，总有一个量变到质变的突破，只要真正的跨入了生意门，将来的事业基本上一片坦途。钱也越赚越多，财富积累越来越多，自身的价值也能得到最大的体现。相反，打工生涯持续下来，近几年确实平安无事，可是你其实在不断的贬值和缩水，而不是越来越强健。

打工的时间越长，你会越来越心虚，越来越胆怯，10几年后，稍有不慎，就可能被炒掉鱿鱼，失业下岗，你看看那个风险大呢?理念决定了你如何选择，选择决定了你踏上哪一条路，走上哪一条路决定了你将来的人生过程和结果。

一个大学生单位工作几年后，不但赚不到创业所需要的钱，更是无法学到创业的经验与技能。打工生涯学到的东西对创业基本上是没有用的，因为两者的角度不同，思考方式不同，得到的经验体会也不同，只能这么说，打工几年后你唯一获得提高的是打工的技术技能，而创业最不需要的就是技术技能了。

我们在学校里学到了很多理论性的东西;我们有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望;我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基矗。

大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用;最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是创业的道路是艰难的，创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不败之地，关键是创业的方向，方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力。就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到越来越大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限增大。

要有打持久战的思想准备和心理准备。尤其要坚定创业的信念和信心，练就排除各种干扰的能力。在创业道路上，作为大学生，往往急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验，对市尝营销等缺乏足够的认识，常常盲目乐观，大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

创事业的熬头天起，天天要面临的是坚苦和失败，而不是成功。我最坚苦的时候还缺席，但有一天一定会到。坚苦是不能躲避的，不能让别人替自己去抗的。任何坚苦都必须自己去面临。创事业就是面临坚苦。

挫折、失败是任何人必须上的一课。人创事业的历程是疾苦的，你要不断的降服一个又一个的坚苦。天天要思考自己未来的十年、二十年要面临什么，你碰到的倒霉的事情，在这几十年遇到的坚苦中，只会是小小的一部分。每次打击，只要抗过来，你就会变患上更加坚强!

希望越大失望就越大..所以我总是想明天肯定会很倒霉.那么明天打击来了，我就不会害怕。除了幢幢打击我还能如何?来吧我能抗过住。所以每一次重大的挫折，我都告诉自己，度过这个挫折以后，我的功力就会增加一番。

我相信只要永不放弃，我们还是有机会的。最后，我们还是坚决相信一点儿，这世界上只要有梦想，不管是这样，还是那样子，今天很残酷，明天更残酷，后天很美好，但绝对于大部分是死在明天晚上，看不到后天的太阳.所以不要放弃今天。

**大学生创业的心得体会总结篇十四**

四川大学“实践及国际课程周”期间，在 教务处 科技园和高新区创业技术服务 中心的共同努力下，我校在 江安校区成功的开展了三期[大学生创新创业讲座]。以下是轻纺与食品学院文艳军同学对这次讲座的心得体会。

三个半天这个课就结束了 ，但是留给我的不 是结束，而是开始!

在 高 中和高 中以前，的确只能用一句话来形容那时眼界的闭塞：一心只读圣贤书，两耳不 闻窗外事。来到大学，虽然没有 我憧憬的那么美好，但还是让我学到了不 少书本上学不 到的东西，眼界开阔了 不 少。这个课让我知道什么是创业?为什么要创业?怎么创业?他们改变了 以前我对创业狭隘的理解――只要有激情就可以创业。

杨伟部长是个善于助人的人，他帮助过很多人创业，并取得了 很多优秀成果，让一批批年轻人实现了 自己的梦想。虽然他没有 自己的公司，但是他同样取得了成功。他说：“创业就是一个团队把一个好的想法变成现实，创业就是一种极具挑战性的社会活动，创业必须具备智慧和勇气，创业是一种生活方式。”他简洁的四句话却并不简单，概括的说明了 什么是创业，创业是需要很苛刻的条件的，不 是你想你就可以，而是你能你才可以。就像高 中化学书上举的一个投篮的例子：你光顾着用力投球而没有瞄准方向，球是不 会投进篮筐的;你光瞄准方向而没有 把握好力度，球同样进不 了 篮筐;惟独 当你既瞄准了 方向又有合适的力度，你才可以将球投进篮筐里。创业也是一样的，光有 激情不 够，光有 好的想法不 够，惟独 既有 激情又有 想法和相关知识才可能创业成功。

杨部长说“人一辈子都在 演一场戏，一场为自己演的戏”。我对这句话记得非常的深刻，人一辈子真正清醒的活着究竟有几天?也许，可以用这样一个标准来衡量人生的成与败吧：清醒的天数占得越多，这个人的人生就越有意义，越成功。因为一个人当他清晰的知道自己需要什么，自己该做什么时，我想他的效率会高出糊涂生活的人很多倍。就像一个散打运动员一样，惟独当他清晰地知道自己要打对方哪个部位的时候，他打出去的拳头才会有 拥有 强盛的力量。有 个例子就可以充分说明这一点，就是今天分享成功创业故事的王鑫。他说他在创业的人 中是个特例，因为他从小就开始玩电游，初 中就因为喜爱上网，所以开始 学习网页制作，然后高 中的时候 学习编程语言，还参加了智能机器人比赛，后来就自己开始编游戏程序了 ，在 这方面也累积了 实战经验，最后成功创立了 莱利克斯软件公司。纵观他创业前的历程，他几乎都在朝着一个方向努力，虽然他很年轻，但没有 经过什么失败就创业成功了 。为什么说爱好是最好的老师呢，这正说明了 这个道理。所以，作为大学生的我们不 要在 人群中失去自我，每个人都是独一无二的，做一个清醒的大学生，有 自己独立的思量，有 自己独特的见解，这样你的人生才会清醒的更多，糊涂的更少，这样成功才不会像别人说的那样难。

“我们不 能延长生命的长度，但我们可以改变生命的深度和广度。”陈果累说。他告诉我们的是为什么要创业：因为人的一生长度是延长不 了的，那么想要成功，只能加深深度和扩大广度。创业就是能够改变深度和广度的路径之一。也许一个人碌碌无为过一辈子，而创业能使人生价值的升华，能带给社会很多有价值的东西。人，能够到世界上来走一遭，那是多么幸运的事情呀，假如就这样浪费掉了 ，多惋惜呀，拥有 生命却没有 拥有 它本该有的活力的出色，真的很惋惜。这是把上天的好心当成驴肝肺了 。就好比你盛情邀请一位朋友去旅行，但是他却在 途 中蒙上了 自己的双眼，没有 欣赏到半点旅途中的美景，我想你的心情也很糟糕吧。

“学会用正确的方法去试错。”刘总说。每个人生下来都是个白痴，所以不 需要胆怯失败，因为即使你胆怯，第一次尝试的依然很有 可能会失败，第一次就成功的能有几个?失败是可以的，但是我们不 能盲目的尝试失败，这样会消耗很多精力 物力和财力，最后还是毫无意义，而是要学会用正确的方法去试错。即使错了 ，那也是有意义的错。惟独 这样，才会在 失败 中成长，否则只会在 失败的路上越走越远。

“要学会和别人的优点相处，而不 是与别人的缺点相处。”曹老师如是说。突然间恍然大悟，换一个角度生活竟能如此这般美好。每个人都是不完美的，每个人都是一个矛盾体，为什么生活 中我们会抱怨别人这抱怨别人那?为什么和别人相处很不 愉快?而有的人为什么生活的那么幸福和快乐?因为幸福和快乐的人选择和别人的优点相处，而不是缺点。学会和别人的优点相处，是一个优循环。经常与别人的优点相处，你会被这种优点所感染，久而久之，这种优点也会在你的身上扎根，你会越来越优秀，这就是俗话说的：近朱者赤，近墨者黑。相反，假如你总是和别人的缺点相处，你就会潜移默化的被那些缺点所俘获，变成它们的奴隶，最后越来越压抑，直至自己的生命的活力被消磨掉。

**大学生创业的心得体会总结篇十五**

去年年底开始，创业热在大陆开始迅速升温，大学生作为国家期待的创业主体，其受到的关注与关照尤其明显，这种情况，也就将担任创业教育的教师推到了尴尬的境地。

从这个大背景来分析，国内对创业的重视，绝非仅仅为解决大学生就业的权宜之计，而是有较深层次的原因。1947年，哈佛大学商学院梅斯教授以mba学员为对象开设创业课程，但其后二三十年中，以大企业为主流的经济，使得创业教育发展惨淡。1979年，大卫伯奇的研究《工作产生过程》，以翔实的数据\_\_\_\_了大型企业是经济支柱和创造新就业机会主体的论断，揭示创业对创造新工作机会、推动经济发展的重大意义，引发了政府和高等教育界对创业重要性的大讨论，随后，美国高校创业教育获得了快速发展。20世纪80年代之后，科技创新和创业成为经济发展的两翼，科技创业教育的兴起更是在一定程度上早就了美国新经济的“奇迹”。

近期，我国提出经济新常态的概念，在资源有限、经济总体容量基本保持不变的背景下，激发个体寻找机会，重新整合资源，也成为了政府的选择。

然而，我国的情况与美国科技创业教育还存在一些差异。在科技发展方面有差异，在文化背景方面也存在差异，但在创业基础教育方面差异更大。在美国，商业意识的教育起于高中甚至更早，而我国的学生，在商业意识方面的教育趋近于零。也就是说，对我国普通高校的大学生而言，进行科技创业教育固然重要，但进行基本的商业意识的启迪，尤为重要。

国内外创业教育的现状与趋势是什么?创业，是否是一门学问?理论基础与研究方法是什么?我们是否有资格进行创业教育?这种资格如何获取?大学中创业教育的内容与社会上的创业教育内容与形式有何异同?如何衡量我们创业教育的成果?这些都是我想从中国台湾两位专家那里请教的问题。

首先，我了解到，创业升温，不是我国独有的一种现象。从欧美国家到亚洲的韩国、新加坡，均在近几年推出了一系列促进创业的政策，而中国台湾地区，政府部门中有13个部会推出了48个促进创业的计划。在美国，mit的创业教育《打造企业的黄金24法则》、斯坦福的精益创业是两大流派，百森商学院的创业课程很有特色，新生代创业模式画布非常实用。中国台湾交通大学的创业生态系统ecosystem提供了一个完整的创业教育(及实践)模型，十多年的创业孵化器以及完整的孵化体系令人羡慕，开展的诸多创业活动令人神往。完整的课程体系、强有力的校内支持使得交通大学有很强的潜力。

其次，对于创业的认识进一步深化。创业有很多定义，但个人感觉，创业，是一个人或者团队，将人的行为或社会活动转变为具有价值的经济活动，并能从中持续获利的初始过程。到目前为止，个人感觉创业还很难称之为一个独立的学科。主要原因是，虽然研究对象日渐清晰，但研究方法还难以明确，虽然总结出了很多规律，但难以通过实验去验证。但是，这并不意味着创业不能研究，不能发展，只是还需要积累。目前，文献法、案例法、观察法都可以揭示很多创业规律。与创业相关的学科有很多，但基本是：经济学、心理学、管理学。

因为其相关学科很多，所以大学在选择课程时，需要有针对性。主要原则有：第一，因为受到学时数量的限制，社会中能提供更专业课程的不必细讲，例如，财务管理、人力资源等等。第二，课程的目标，不应是学生马上去创立企业，而应该是根据所学内容对自己进行评估。第三，就教学形式而言，应该是传授内容与实践操作相结合，偏重于体验。第四，应该将授课对象设定为普通高校，而非重点高校的大学生，以培养他们的意识，而不是依靠高科技创业。

第三，创业教育应达到怎样的效果呢?对于讲授主体而言，在校教师与创业者相结合或许更为理想，笔者最近曾就效果问题询问过投资机构人士。用比喻来讲，他们希望接受过创业教育的同学，能够在头脑中形成一幅创业地图，也就是说，对创业这件事情有个全局性的概念。还能意识到自己在地图中所处的位置，要到达的位置，并对行动时所需要的资源，应该具备的心态有所了解或掌握。而这些资源，或者一些具体的技能，如产品设计，营销，财务，法务等，未必要作为课程的重点，因为各个投资机构基本都有专家级的培训。

最后，对于创业教育成果的衡量问题。交通大学创业孵化园的历史很悠久，开展了很多活动，但其中在校生参与的非常积极，但在校生创业的成果好像还没有成规模的出现。创业教育好像开始于20\_\_年，正如老师所讲，课程的效果是培养学生对创业的兴趣，对成果不宜过于强求。这也是我国目前相关部门及高校应警醒的方面，应该认识到，对于创业知识的普及很重要，但对创业及自身有所了解后，未必要选择创业。因此，不能仅将创业成功率作为衡量标准。

在聆听专家教育之余，各高校老师也就创业教育进行了交流，有一些心得。

首先，对从事创业教育的我们而言，危机与挑战并存。一般高校的创业教育几乎一片空白，但通过仁能达提供的机会，使得我们对重点高校进行创业教育的模式有了全面的了解，掌握了一定的主动性。大家可能对航空公司的案例还有印象，在案例中，只注意高端市场的航空公司，基本都消失了。做个类比，创业教育，目

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找